



Научно-популярный журнал

novainfo

45
2016

1
Том

СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ НАУКИ

КОНТРОЛЬ КАЧЕСТВА КОРНЕПЛОДОВ САХАРНОЙ СВЕКЛЫ ПРИ ПРИЕМКЕ НА САХАРНОМ ЗАВОДЕ

Мингалиева Альфира Минигафаровна

Сахарные заводы оценивают качество каждой партии корнеплодов сахарной свеклы по физическому состоянию и содержанию сахара.

Перед началом уборочного сезона между хозяйством-производителем и сахарным заводом заключается договор-контрактация. В договоре указываются условия поставки сырья производителем и оплаты продукции заводом. Корнеплоды сахарной свеклы, поступающие на сахарные заводы от свеклосеющих хозяйств, должны соответствовать по качеству требованиям государственного стандарта ГОСТ 52647-2006 «Свекла сахарная для промышленной переработки. Требования при заготовках» (таблица 1). Для производства сахара используют корнеплоды сахарной свеклы, соответствующие требованиям настоящего стандарта.

Содержание токсичных элементов, пестицидов и радионуклидов в корнеплодах сахарной свеклы не должно превышать норм, установленных нормативными правовыми актами Российской Федерации.

Таблица 1. Свекла сахарная для промышленной переработки. Технические требования. ГОСТ 52647-2006

Наименование показателя	Норма, %
Сахаристость, не менее	14,0
Загрязненность, не более	15,0
Содержание зеленой массы, не более	3,0
Содержание увядших корнеплодов, не более	5,0
Содержание корнеплодов с сильными механическими повреждениями, не более	12,0
Содержание цветущих корнеплодов, не более	1,0

Сахаристость – содержание сахарозы в корнеплодах сахарной свеклы.

Загрязненность корнеплодов сахарной свеклы – это содержание в партии корнеплодов сахарной свеклы примесей органического и минерального происхождения. К примесям сахарной свеклы минерального происхождения относят содержание в партии сахарной свеклы почвы, камней и др.

Примеси сахарной свеклы органического происхождения – это содержание в партии сахарной свеклы зеленой массы, боковых корешков и хвостиков диаметром менее 1 см, корнеплодов столовой и кормовой свеклы.

К зеленой массе относят содержание в партии сахарной свеклы листьев, черешков, ростков и сорняков в %.

К увядшим корнеплодам относят корнеплоды сахарной свеклы с потерей воды более 6%.

Корнеплодами с сильными механическими повреждениями являются корнеплоды, у которых нарушена целостность ткани на 1/3 и более в результате сколов, срезов, обрывов, раздавливания, повреждения грызунами.

Партией называется любое количество корнеплодов сахарной свеклы, доставленное за сутки одним поставщиком в одной и более транспортных единицах, на которое распространяются результаты анализов качества, выполненных сырьевой лабораторией сахарного завода.

К цветущим корнеплодам сахарной свеклы относят корнеплоды, образовавшие в первый год жизни цветоносные побеги.

Приемку корнеплодов сахарной свеклы осуществляет сахарный завод в присутствии полномочного представителя поставщика.

Каждая транспортная единица до взвешивания подлежит визуальному осмотру с целью оценки однородности корнеплодов, соответствия их показателям содержания зеленой массы и корнеплодов с сильными механическими повреждениями.

На каждую партию сахарной свеклы, аттестованной сырьевой лабораторией сахарного завода, оформляют удостоверение качества, в котором указывают:

- номер удостоверения и дату его выдачи;
- наименование и адрес поставщика;
- наименование продукции с указанием сорта (гибрида);
- обозначение настоящего стандарта;
- дату приемки и номер партии;
- массу партии;
- результаты испытаний по содержанию зеленой массы и цветущих корнеплодов.

Удостоверение качества составляют в двух экземплярах, один из которых выдают поставщику под роспись.

Контроль органолептических и физико-химических показателей проводят в каждой партии.

Контроль токсичных элементов, пестицидов и радионуклидов в корнеплодах сахарной свеклы проводят перед началом уборки от всего объема сахарной свеклы, выращенной одним производителем по одной технологии.

Список литературы

1. Алимгафаров, Р.Р. Влияние сортовых особенностей на технологические качества корнеплодов сахарной свеклы в условиях южной лесостепи Республики Башкортостан [Текст] / Р.Р. Алимгафаров, Д.Р. Исламгулов // Вестник Башкирского государственного аграрного университета. – 2011. - № 3. – С. 5-12.
2. Бикметов, И.Р. Технологические качества корнеплодов сахарной свеклы при внесении

- азотного удобрения в различной дозе [Текст] / И.Р. Бикметов, Д.Р. Исламгулов // Вестник Башкирского государственного аграрного университета. – 2012. – № 2. – С. 7-11.
3. Исламгулов, Д.Р. Дозы азотных удобрений и технологические качества корнеплодов [Текст] / Д.Р. Исламгулов, Р.Р. Исмагилов, И.Р. Бикметов // Сахарная свекла. – 2013. – № 3. – С. 17-19.
 4. Исламгулов, Д. Р. Густота насаждения растений сахарной свеклы и технологические качества корнеплодов [Текст] / Д. Р. Исламгулов, Р. Р. Исмагилов, И. Р. Бикметов // Сахарная свекла. – 2013. – № 10. – С. 16-19.
 5. Исламгулов, Д. Р. Продуктивность и качество гибридов сахарной свеклы в условиях Республики Башкортостан [Текст] / Д. Р. Исламгулов, А.М. Мухаметшин, Р.Р. Исмагилов, Р.Р. Алимгафаров // Достижения науки и техники АПК. – 2010. – № 2. – С. 20-22.
 6. Исламгулов, Д.Р. Продуктивность корнеплодов сахарной свеклы при различных сроках посева [Текст] / Д. Р. Исламгулов, Р.И. Еникеев, Т.Р. Ахметьянов // НАЙНОВИТЕ НАУЧНИ ПОСТИЖЕНИЯ-2016: Материали за XII Международна научна практична конференция, 15-22 март 2016. – София: Бял ГРАД-БГ ООД, 2016. – Том 7 Лекарство. Биологии. Екология. География и геология. Химия и химически технологии. Селско стопанство. Здание и архитектура. – С. 87-91.
 7. Исламгулов, Д.Р. Развитие свеклосахарного подкомплекса и технологические качества корнеплодов сахарной свеклы [Текст] / Д. Р. Исламгулов, Т.Н. Лубова // НАЙНОВИТЕ НАУЧНИ ПОСТИЖЕНИЯ-2016: Материали за XII Международна научна практична конференция, 15-22 март 2016. – София: Бял ГРАД-БГ ООД, 2016. – Том 7 Лекарство. Биологии. Екология. География и геология. Химия и химически технологии. Селско стопанство. Здание и архитектура. – С. 95-97.
 8. Исламгулов, Д.Р. Сортовые особенности и технологические качества корнеплодов [Текст] / Д.Р. Исламгулов, Р.Р. Исмагилов, Р.Р. Алимгафаров // Сахарная свекла. – 2012. – № 10. – С. 14-17.
 9. Лубова, Т.Н. Виды и особенности интеграционных процессов в агропромышленном комплексе России [Текст] / Т.Н. Лубова // НАЙНОВИТЕ НАУЧНИ ПОСТИЖЕНИЯ-2016: Материали за XII Международна научна практична конференция, 15-22 март 2016. – София: Бял ГРАД-БГ ООД, 2016. – Том 2 Икономики. – С. 42-47.
 10. Методика расчета и оценки параметров экологической пластичности сельскохозяйственных растений [Текст] / В.А. Зыкин, И.А. Белан, В.С. Юсов, В.Д. Недорезков, Р.Р. Исмагилов, Р.К. Кадиков, Д.Р. Исламгулов ; Башкирский ГАУ, Сибирский НИИ сельского хозяйства. - Уфа : БГАУ, 2005. - 99 с.
 11. Методика расчета и оценки параметров экологической пластичности сельскохозяйственных растений [Текст] / В.А. Зыкин, И.А. Белан, В.С. Юсов, Д.Р. Исламгулов ; Башкирский ГАУ, Сибирский НИИ сельского хозяйства. - Уфа : БГАУ, 2011. - 99 с.
 12. Энергосберегающая технология возделывания полевых культур [Текст] / Р. Р. Исмагилов, М.Х. Уразлин, Р.Р. Гайфуллин, Д.Р. Исламгулов ; Башкирский ГАУ. - Уфа, 2011. - 248 с.

АНАЛИЗ КАЛЕНДАРНЫХ СРОКОВ ПОСЕВА КУКУРУЗЫ В РАЗЛИЧНЫХ ПОЧВЕННО-КЛИМАТИЧЕСКИХ УСЛОВИЯХ

Шекихачева Людмила Зачиевна

Изучение календарных сроков посева кукурузы в различных почвенно-климатических условиях, а также некоторых вопросов, связанных с этой проблемой, представляет большой интерес. С изменением сроков посева меняются не только температурные условия произрастания кукурузы, влажность почвы и воздуха, характер и направление микробиологических процессов, происходящих в почве, и ее воздушно-тепловой режим, но и все самые различные сочетания условий, в которых происходит формирование растений,

Анализ показывает, что сроки сева оказывают влияние как на продолжительность межфазных периодов, так и на длительность отдельных этапов органогенеза кукурузы [1, 2]. При этом исследователи приходят к выводу о том, что гибриды более пластичны и более приспособлены к разнообразным условиям, которые складываются при различных сроках сева. Гибриды кукурузы при поздних сроках посева развиваются быстрее по отношению к линиям, чем при ранних сроках посева. Также при различных сроках посева изменяется число листьев, особенно у позднеспелых форм кукурузы, а именно, наблюдается уменьшение числа листьев и их размеров (длина и ширина), хотя нам известно, что число листьев является сортовым признаком кукурузы и мало изменяется с изменением условий выращивания.

Б.Н. Дубиневич и Н.С. Погорелова [3] изучали сроки сева в связи с поражаемостью кукурузы болезнями. Они пришли к выводу, что ранние посевы меньше поражаются пузырчатой головней, а вирусные болезни проявляются в большей степени при позднем сроке посева.

Н.Н. Крашенинников, А.П. Смирнова и Н.Н. Малыгина [4] указывают, что при ранних сроках посева прорастание семян происходит при достаточно влажной почве и высокой температуре. В их опытах растения ранних сроков посева в меньшей степени повреждались проволочником и страдали от шведской мухи, меньше поражались пузырчатой головней,

А.И. Смирнов и С.П. Михайлов [5] в своей работе обращают внимание на биологические особенности развития кукурузы в пожнивных посевах. Учитывая, что прорастание семян и начало роста и развития кукурузы в пожнивных посевах протекает при повышенных температурах воздуха и почвы, а также при длительном световом дне, авторы приходят к заключению, что продолжительность вегетационного периода у кукурузы сокращается за счет начальных фаз развития в летних посевах, особенно у среднеспелых и позднеспелых форм. Этому способствует, по их мнению, сокращение длины светового дня в летних посевах.

Д.И. Погребняк [6] считает, что наибольшее внимание на рост и развитие при разных сроках посева кукурузы оказывают температурные условия, особенно в период «посев-всходы». Он указывает, что при поздних сроках сева сокращается период от посева до восковой спелости. В

его опытах растения поздних сроков посева сильнее повреждались вредителями и болезнями. Автор обращает внимание на важное практическое значение сроков посева для ликвидации напряженности работы в период уборки урожая,

В опытах Д.Ф. Томашевского [7] испытывались ранний срок посева кукурузы, при температуре почвы на глубине заделки семян 8°C (30 апреля), и более поздний срок - при температуре 12°C (15 мая). Опытами установлено, что при раннем посеве всходы появились дружные и полные; кукуруза развивалась быстрее и созрела на 10...11 дней раньше, чем при втором сроке посева. Таким образом, ранние сроки посева имеют преимущество: кукуруза созревает на 5...12 дней раньше и урожай ее получается выше, чем на запоздалых посевах.

Некоторые исследователи указывают, что перенос сроков посева кукурузы с рекомендованных сроков в зоне обеспечивало очищение посевного слоя почвы от сорных растений. В частности, перенос сроков посева с конца апреля-начала мая на конец мая способствовал существенному снижению засоренности поверхностного слоя почвы в течение вегетационного периода. Результаты их исследований показали, что при посеве в конце апреля всходы появились в среднем через 21 день, а при посеве в конце мая - в среднем через 7 дней [8].

О влиянии сроков посева на продолжительность вегетационного периода идет речь в работе Н.И. Гуйды [9]. В этой работе отмечается, что общая продолжительность вегетации находится в прямой зависимости от продолжительности периода «всходы-цветение».

Ш.В. Валеева [10] с посевом кукурузы торопиться не следует. Однако он отмечает, что в этих условиях нельзя выжидать потепления почвы на глубине заделки семян до 10...12°C, так как в отдельные годы это наступает лишь в третьей декаде мая, В такие годы очень важно почву до посева хорошо разрыхлить, улучшить проникновение в нее воздуха и тепла. В годы же, когда весной происходит быстрое нарастание температур, сопровождающееся иссушением почвы, с посевом кукурузы нельзя медлить: ее надо высевать раньше, учитывая, что для получения дружных всходов наравне с теплом не меньшее значение имеет и влага, а в южных и юго-восточных районах республики недостаток влаги в почве наблюдается часто.

На основании результатов различных исследований [11, 12] можно заключить, что в условиях Северного Кавказа, посев кукурузы в горной зоне следует вести с 5 по 10 мая, в предгорной зоне - с 20 апреля по 1 мая, в степной - с 10 по 15 апреля. В этих работах также отмечается, что в районах неустойчивого увлажнения сроки посева могут быть растянуты, что связано со складывающимися метеорологическими условиями конкретных годов посева. Их исследования показали, что ранние сроки посева приводят к снижению полевой всхожести семян кукурузы на 15%, причем развитие всходов идет медленно, имеет место высокая поражаемость вредителями и болезнями.

В Кабардино-Балкарии, по мнению К.К. Тарчокова [13], начать сеять кукурузу можно в третьей декаде апреля, но при твердом условии: когда наступит устойчивая теплая погода, температура почвы на глубине 10 см достигнет не менее 12°C. А по мнению М.Х. Ханиева [14] в КБР необходимая температура для начала посева кукурузы устанавливается в последней декаде апреля и в начале мая. В степной зоне нашей республики оптимальным сроком посева кукурузы ими признается начало мая, в предгорной зоне - конец апреля - начало мая.

Анализ результатов предыдущих исследований показывает, что при установлении оптимальных сроков посева кукурузы большинство исследователей учитывали почвенно-климатические условия той или иной зоны, однако недостаточное внимание уделяли подвидовым и сортовым особенностям кукурузы и их отзывчивости на данный фактор.

Таким образом, проблема сроков посева самоопыленных линий кукурузы, родительских форм изучена недостаточно, особенно в КБР. В связи с этим возникает настоятельная необходимость в более глубоком ее изучении, тем более, что КБР является крупным производителем семян исходных родительских форм районированных раннеспелых и среднеранних гибридов для многих регионов РФ, возделывающих кукурузу.

Список литературы

1. Шекихачева Л.З. Анализ факторов, влияющих на развитие и рост кукурузы в период прохождения ранних этапов органогенеза // NovalInfo.Ru. – 2016. – № 44.
2. Шекихачева Л.З. Прорастание семян кукурузы в зависимости от строения и величины эндосперма // NovalInfo.Ru. – 2016. – № 43. – С. 96–97.
3. Дубиневич Б.Н., Погорелова Н.С. Влияние глубины заделки и сроков посева семян на поражаемость кукурузы болезням // Кукуруза и сорго.- 1963.- №1.
4. Крашенинников Н.Н., Смирнова А.П., Малыгина Н.Н. Сроки посева кукурузы в Нечерноземной зоне // Доклады ВАСКНИЛ, вып. 3, 1964.
5. Смирнов А.И., Михайлов С.П. Биологические особенности развития кукурузы в пожнивных посевах // Кукуруза.- 1965.- №6.
6. Погребняк Д.И. Сроки посева и урожай силосной массы // Кукуруза.- 1966.- №5.
7. Томашевский Д.Р. Посевы кукурузы в условиях лесостепи и Полесья Сумской области // Сб. статей по селекции, агротехнике, механизации «Кукуруза».- М., 1960.- С. 206-213.
8. Шекихачева Л.З. Морфобиологическая характеристика формирования продуктивности перспективных гибридов кукурузы и их родительских форм в условиях предгорной зоны Кабардино-Балкарской Республики// Дисс. ... канд. с/х наук.- Нальчик, 2000.- 170 с.
9. Гуйда Н.И. Исследование посевных и урожайных качеств семян кукурузы различных фракций заводской калибровки, классов по всхожести и норм высева семян при непрерывном возделывании кукурузы // Автореф. дисс. ... канд. с.-х. наук.- Саратов, 1963.
10. Валеев Ш.В. Подготовка почвы и посев кукурузы в условиях Татарии // Сб. статей по селекции, агротехнике, механизации «Кукуруза».- М., 1960.- С. 274-280.
11. Кереев К.Н., Папиев К.А. Листовая поверхность, как фактор продуктивности растений кукурузы // Кукуруза и сорго.- 1966.- №2.
12. Козаев П.З. Густота растений и дозы минеральных удобрений при программировании урожая кукурузы в лесостепной зоне Северной Осетии // Тр. Кубанского с.-х. ин-та, №270.- Краснодар, 1986.- С. 75-77.
13. Тарчоков К.К. Источник изобилия // Кукуруза на полях Российской Федерации.- М.; Изд-во МСХ РСФСР, 1961.- С. 14-21.
14. Ханиев М.Х., Шогенов Ю.М. Зерновая и пыльцевая продуктивность родительских форм раннеспелого гибрида Нарт 150 СВ в зависимости от сроков посева и густоты стояния // Доклады Адыгской (Черкесской) Международной академии наук.- 1996.- т. 1.- №3.- С. 38-43.

СОВРЕМЕННЫЕ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ МАШИНЫ ДЛЯ САХАРНОЙ СВЕКЛЫ

Мазитова Альфия Ильшатовна

Внесение удобрений – важнейший аспект выращивания растительных культур. От него в итоге зависит урожай и прибыль сельхозпредприятия. Но удобрение почвы — это еще и всегда большие расходы — материальные и временные. Главную роль в снижении этих расходов играет то, какая техника при этом используется.

В зависимости от типа удобрений используются различные устройства (разбрасыватели):

- для внесения жидких удобрений — жидкого навоза, помета, бактериальных удобрений;
- для внесения твердых удобрений — торфа, сухого навоза, компоста, минеральных удобрений.

Одна из последних новинок компании Агрометр (Дания) – модель SDS 7000. Это самоходная машина — жижеразбрасыватель с шириной захвата 24 метра, шлангом длиной 650 метров. В снаряженном состоянии имеет вес 16,5 тонн. Стоит отметить также цистерны-жижеразбрасыватели компании Аннабургер (Германия). Объем цистерн от 15 до 27 кубометров. Сами емкости выполнены из легкой антикоррозионной стали. В комплекте к разбрасывателю идут шланговые тукораспределители, культиваторы, сошники. Конечно, подобная техника будет незаменима в крупных хозяйствах, где постоянно вносятся большие объемы удобрений. А благодаря большому комплекту навесного оборудования они могут выполнять множество разноплановых задач. Однако большой размер налагает определенные ограничения на использование техники. В первую очередь — их нельзя использовать в период роста сельхозкультур. Плохо подойдет большая техника и на холмистой территории.

Напротив, более легкая техника может использоваться в любое время и практически в любом месте. Поэтому применяется она повсеместно, в том числе в фермерских хозяйствах. В этой категории можно выделить известные модели «Раух MDS» и «Аксис» немецкой компании «Раух». Они используются для внесения твердых, гранулированных удобрений. Их отличает широкий диапазон ширины захвата (до 24 метров) и простота регулирования. Другое преимущество — высокая равномерность распределения удобрений, в том числе по краям поля. Дополнительные комплектующие позволяют использовать эти модели не только для внесения удобрений, но также для посева спецкультур и их подкормки в период роста. При выборе техники для внесения удобрений важно руководствоваться не только ценой. Важнейший вопрос покупателя — «какую выгоду эта техника принесет?». Экономия ресурсов — энергетических, денежных, природных — часто может окупить стоимость даже дорогой покупки.

Сельхозмашина «Туман-2» - современный высокопроизводительный комплекс, эффективно выполняющий весь спектр агрохимических работ: от внесения почвенного гербицида до десикации (кроме десикации подсолнечника) и работ по внесению удобрений. Эта машина эффективно работает по любой культуре в любой период вегетации, любыми расходами

рабочеВысокие экономические показатели позволяют окупить машину за один сезон:

- высокая производительность на работах;
- низкая себестоимость обработки.

Шины низкого давления представляют из себя бескамерную шину, усиленную кордом с рабочим давлением от 0,2 атм., и делают машину «Туман-2» непревзойденной на весенней подкормке, внесении почвенных гербицидов, обработке паров, гербицидной обработке злаковых и обработке других культур в ранних стадиях роста:

- не уплотняют почву и не повреждают посевы в ранних фазах роста;
- позволяют весной рано выходить в поле - работать по тонкой ледяной корке и по подсохшему верхнему слою почвы.
- позволяют комфортно работать на невыровненных полях на высокой скорости;
- имеют высокий ресурс и стойкость к проколам по сравнению с шинооболочками.

Узкие колеса позволяют машине «Туман-2» не уступать импортным самоходным опрыскивателям в обработке по междурядке сахарной свеклы, картофеля, подсолнечника, кукурузы и других культур, а также обработке зерновых, бобовых, рапса, горчицы в поздних фазах роста, вплоть до десикации.

Список литературы

1. Алимгафаров, Р.Р. Влияние сортовых особенностей на технологические качества корнеплодов сахарной свеклы в условиях южной лесостепи Республики Башкортостан [Текст] / Р.Р. Алимгафаров, Д.Р. Исламгулов // Вестник Башкирского государственного аграрного университета. – 2011. - № 3. – С. 5-12.
2. Бикметов, И.Р. Технологические качества корнеплодов сахарной свеклы при внесении азотного удобрения в различной дозе [Текст] / И.Р. Бикметов, Д.Р. Исламгулов // Вестник Башкирского государственного аграрного университета. – 2012. - № 2. – С. 7-11.
3. Исмагилов, Р. Р. Свекловодство [Текст] : уч. пособие / Р.Р. Исмагилов, М.Х. Уразлин, Д.Р. Исламгулов. – Уфа : Издательство БГАУ, 2010. – 160 с.
4. Исмагилов, Р. Р. Справочник свекловода Башкортостана [Текст] : учебное издание / Р.Р. Исмагилов [и др.]; под ред. Р.Р. Исмагилова. – Уфа : Гилем, – 2009. – 216 с.
5. Исламгулов, Д. Р. Продуктивность и качество гибридов сахарной свеклы в условиях Республики Башкортостан [Текст] / Д. Р. Исламгулов, А.М. Мухаметшин, Р.Р. Исмагилов, Р.Р. Алимгафаров // Достижения науки и техники АПК. - 2010. - № 2. - С. 20-22.
6. Исламгулов, Д.Р. Дозы азотных удобрений и технологические качества корнеплодов [Текст] / Д.Р. Исламгулов, Р.Р. Исмагилов, И.Р. Бикметов // Сахарная свекла. – 2013. - № 3. – С. 17-19.
7. Исламгулов, Д. Р. Густота насаждения растений сахарной свеклы и технологические качества корнеплодов [Текст] / Д. Р. Исламгулов, Р. Р. Исмагилов, И. Р. Бикметов // Сахарная свекла. - 2013. - № 10. - С. 16-19.
8. Исламгулов, Д.Р. Сортовые особенности и технологические качества корнеплодов [Текст] / Д.Р. Исламгулов, Р.Р. Исмагилов, Р.Р. Алимгафаров // Сахарная свекла. – 2012. - № 10. – С.

14-17.

9. Методика расчета и оценки параметров экологической пластичности сельскохозяйственных растений [Текст] / В.А. Зыкин, И.А. Белан, В.С. Юсов, В.Д. Недорезков, Р.Р. Исмагилов, Р.К. Кадиков, Д.Р. Исламгулов ; Башкирский ГАУ, Сибирский НИИ сельского хозяйства. - Уфа : БГАУ, 2005. - 99 с.
10. Методика расчета и оценки параметров экологической пластичности сельскохозяйственных растений [Текст] / В.А. Зыкин, И.А. Белан, В.С. Юсов, Д.Р. Исламгулов ; Башкирский ГАУ, Сибирский НИИ сельского хозяйства. - Уфа : БГАУ, 2011. - 99 с.
11. Энергосберегающая технология возделывания полевых культур [Текст] / Р. Р. Исмагилов, М.Х. Уразлин, Р.Р. Гайфуллин, Д.Р. Исламгулов ; Башкирский ГАУ. - Уфа, 2011. - 248 с.

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ОБОРОТА ЗЕМЕЛЬ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО НАЗНАЧЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Даутова Индира Ильдаровна

Оборот земель сельскохозяйственного назначения представляет собой сделки с земельными участками этой категории земель, направленные на смену титула прав на эти участки [1].

Критерии ограничений в обороте земель сельскохозяйственного назначения обусловлены следующими объективными обстоятельствами [2]:

1. Значимостью земель сельскохозяйственного назначения, представляющих собой основное средство производства пищевой энергии для человечества;
2. Точной определенностью земель, обладающих статусом сельскохозяйственного назначения;
3. Необходимостью обеспечения рациональной структуры земель сельскохозяйственного назначения;
4. Необходимостью соблюдения требований Конституции РФ, запрещающей субъектам земельных отношений осуществлять свои земельные права и свободы в нарушение земельных прав и свобод других лиц;
5. Приоритетом публичного интереса при осуществлении оборота земель сельскохозяйственного назначения.

Главная цель правового регулирования оборота земель сельскохозяйственного назначения заключается в достижении наиболее эффективного использования земель данной категории [5].

Эффективно же использовать землю могут только те субъекты прав на земельные участки, которые являются наиболее эффективными землепользователями.

Способы включения в отношения по обороту наиболее эффективных землепользователей [3]:

1. конкурсный порядок предоставления земельных участков в собственность из земель сельскохозяйственного назначения;
2. продажа земельных угодий арендаторам осуществляется после доказанности их способности эффективно эксплуатировать продаваемое угодье в течение не менее чем трехлетнего надлежащего использования;
3. принудительное изъятие в судебном порядке сельхозугодий у собственника в установленных земельным законодательством случаях ненадлежащего использования этих угодий;
4. жесткий государственный контроль за реализацией оборота.

Правовые методы осуществления оборота земель сельскохозяйственного назначения можно

подразделить на два основных вида: административно-правовые и гражданско-правовые.

Оба эти метода обеспечивают оборот земель сельскохозяйственного назначения как путем перехода земельных угодий из публичных форм собственности в частные, так и путем их перехода из частных форм собственности в публичные [6].

В частности, для перехода земельных угодий из публичных форм собственности в частную собственность предусмотрено осуществление приватизации земельных участков.

В то же время в случаях ненадлежащего использования сельхозугодий, находящихся в частной собственности, частный собственник может принудительно лишиться этого ненадлежаще - используемого земельного участка в принудительном порядке.

Административно-правовые методы осуществления оборота земель сельскохозяйственного назначения выражаются в том, что [4]:

- от имени РФ соответствующие государственные органы вправе осуществлять перераспределение этих земель, если они используются с нарушениями закона. В частности, принудительно могут быть отчуждены сельскохозяйственные угодья, используемые с нарушением их целевого назначения или нерационально, с последующей продажей их с публичных торгов. Тем самым осуществляется смена менее эффективных хозяйствующих субъектов более эффективными;
- органы государственной власти субъектов РФ осуществляют принудительное перераспределение сельскохозяйственных угодий между собственниками, если в результате оборота этих угодий возникнут обстоятельства, требующие государственного вмешательства. Например, если один гражданин оказался по законным основаниям собственником такой площади сельскохозяйственных угодий, которая превышает допустимую норму;
- принудительное вмешательство в оборот земель сельскохозяйственного назначения может иметь и временно-вынужденный характер и прекращается с устранением обстоятельств, которые вызвали потребность в этом вмешательстве. Допускает реквизицию земельного участка, т.е. временное изъятие сельскохозяйственного угодья у собственника в целях защиты от возникающих в связи с чрезвычайными обстоятельствами угроз жизненно важным интересам граждан, общества и государства.
- органы судебной исполнительной власти (судебные приставы-исполнители) осуществляют конфискацию сельскохозяйственных угодий на основании соответствующего судебного решения в порядке санкции за совершение преступления.

Государство осуществляет следующие функции правового управления режимом земель сельскохозяйственного назначения [3].

1. Функция ведения учета и наблюдения за состоянием категории земель сельскохозяйственного назначения, который ведется в форме:
 - земельного кадастра, позволяющего получить систему необходимых сведений и документов о правовом режиме земель, их распределении по собственникам, землевладельцам, землепользователям и арендаторам, о качестве и ценности земель. Организация ведения земельного кадастра возложена на органы местного самоуправления, а обеспечение работ по ведению кадастровой работы - на

- Федеральную службу государственной регистрации, кадастра и картографии [7];
- мониторинга земель, представляющего собой систему наблюдений за состоянием земельного фонда, который позволяет своевременно выявить изменения, возникшие в нем, дать оценку негативным процессам, обеспечить предупреждение и устранение их последствий;
 - выявление сельскохозяйственных земель, используемых не по целевому назначению, либо используемых неэффективно, либо выбывших из оборота, либо переведенных в менее ценные угодья.
2. Функция планирования использования земельного фонда. Федеральная служба государственной регистрации, кадастра и картографии [7] осуществляет экспертизу программ, схем и проектов в части развития землевладения, землепользования, землеустройства и рационального использования земель. Федеральное Собрание РФ и Правительство РФ совместно с органами местного самоуправления разрабатывают и выполняют федеральные программы по рациональному использованию земель, повышению плодородия почв, охране земельных ресурсов в комплексе с другими мероприятиями.
 3. Функция распределения и перераспределения земель и создания специального фонда перераспределения земель (ст. 80 ЗК РФ)[1].
 4. Функция управления порядком хозяйственной эксплуатации земель сельскохозяйственного назначения, которая осуществляется путем:
 - применения и совершенствования налогообложения лиц, использующих земли сельскохозяйственного назначения;
 - установления повышенных цен за экологически чистую продукцию, выращиваемую на землях сельскохозяйственного назначения;
 - частичной компенсации расходов землепользователей из средств бюджета за снижение дохода, возникшее в результате временной консервации земель не по вине лиц, использующих эти земли;
 - осуществления государственной экспертизы при размещении объектов, могущих отрицательно влиять на состояние земель и окружающей природной среды; организации выявления мнения населения через формы непосредственной демократии;
 - установления нормативов предельно допустимых концентраций вредных химических, бактериальных, паразитно - бактериальных и радиоактивных веществ в почве.
 5. Функция контроля, задачей которого является обеспечение соблюдения всеми гражданами, организациями, должностными лицами и государственными органами требований земельного законодательства в целях эффективного использования и охраны земель. Государственный контроль осуществляется органами местного самоуправления, Федеральной службой государственной регистрации, кадастра и картографии и его органами на местах и другими государственными органами [7]. Функции санитарного контроля за технологией использования сельскохозяйственных земель осуществляет Федеральная служба по ветеринарному и фитосанитарному надзору. Функции общего контроля за охраной окружающей среды осуществляются органами МПР России и т.д. Непосредственные контрольные функции на местах осуществляют специалисты-землеустроители Росреестра [7].
 6. Охранительная функция обеспечения правового режима использования сельхоз земель.

Основная работа по реализации этих функций возложена на Федеральную службу государственной регистрации, кадастра и картографии и органы местного самоуправления (и их администрацию).

Таким образом, регулирование оборота земельных участков сельскохозяйственного назначения осуществляется Федеральным законом «Об обороте земель сельскохозяйственного назначения», цель его в максимальной степени распространить на использование и оборот земель сельскохозяйственного назначения общие правила земельного и гражданского законодательства [2].

Применение механизмов государственного регулирования, установленных Федеральным законом «Об обороте земель сельскохозяйственного назначения» [2], позволит обеспечить создание полноценных условий реформирования земельных отношений в агропромышленном комплексе, ввести в легитимные рамки оборот земельных участков из земель сельскохозяйственного назначения и долей в праве общей собственности на них. Данный Федеральный закон является также ключевым фактором обеспечения эффективного использования земель сельскохозяйственного назначения и привлечения инвестиций в сельское хозяйство России.

Список литературы

1. Земельный кодекс Российской Федерации [Электронный ресурс] :от 25.10.2001 № 136-ФЗ (ред. от 30.12.2015) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2016) // СПС «Консультант Плюс»
2. Об обороте земель сельскохозяйственного назначения [Электронный ресурс]: Федеральный закон от 24.07.2002 № 101-ФЗ (ред. от 13.07.2015) // СПС «Консультант Плюс»
3. Чаркин С.А. «Актуальные проблемы закрепления прав собственности на земли сельскохозяйственного назначения» [Текст]: / С.А. Чаркин. - Правовые вопросы недвижимости, 2012,- №1. – С. 6-8
4. Аскарлов А.А. Государственное регулирование агропромышленного комплекса [Текст]: научная статья А.А Аскарлов, З.Я. Мухамадияров, Н.А Коваленко, С.П. Шакирзянова, Р.Р. Нуриахметов. - В сборнике: Система ведения агропромышленного производства в Республике Башкортостан Гусманов У.Г., Ахатова И.А., Исаев Э.Ф., Исмагилов Р.Р., Баширов Р.М., Ильязов Р.Г., Гусманов Р.У., Шутьков У.Г., Коваленко Н.А. Российская академия сельскохозяйственных наук, Академия Наук РБ, Министерство сельского хозяйства РБ, Башкирский государственный аграрный университет Башкирский НИИ сельского хозяйства РАСХН. Уфа, 2012. С. 66-71.
5. Балашов Е.В. О правовом режиме общей долевой собственности на земли сельскохозяйственного назначения [Текст]: научная статья / Е.В. Балашов, А.А. Шорохова. - Вестник ВЭГУ. 2015. № 1 (75). С. 11-16.
6. Иксанов Р.А. Значение государственного управления в сфере сельского хозяйства [Текст]: научная статья /Р.А. Иксанов, Е.А. Апсаликова. - Экономика и социум. 2015. № 5-2 (18). С. 479-484.
7. Официальный сайт Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.rosreestr.ru> - 28.04.2016

ИСТОРИЧЕСКИЕ НАУКИ И АРХЕОЛОГИЯ

ОСОБЕННОСТИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПОЛОЖЕНИЯ МЕЩАН В ПЕРВОЙ ПОЛОВИНЕ XIX В. В ГОРОДАХ ТОМСКОЙ ГУБЕРНИИ

Меженина Ольга Владимировна

Мещанская прослойка в российском общественном сознании всегда воспринималась как вполне зажиточная и небедная. Так ли это в действительности было. В известной монографии Б.Н. Миронова отмечено, что уровень материального благосостояния представителей этого сословия был в значительной степени неодинаковым [1, С. 220]. Подтвердила подобное мнение Л.В. Останина. Она пишет, что в Западной Сибири в первой половине XIX в. «с одной стороны, верхняя допустимая грань мещанского капитала ограничивалась необходимостью вступления в купеческие гильдии, с другой стороны, в среде мещан были группы, сильно отличавшиеся по своему имущественному положению» [2, С. 19]. Похожую картину представляют нам исследователи, изучающие мещанство региона в пореформенное время: «принадлежность мещан к одному социальному сословию, не означала их социальной однородности: одни мещане входили в состав мелкой буржуазии, другие становились наемными рабочими» [3, С. 59-60]. Таким образом, уровень материального благосостояния мещанства в России, по мнению исследователей, был достаточно разнообразным.

Имущественный состав мещанства проследить довольно трудно, так как мы располагаем ограниченным кругом источников учета населения. Этот вопрос можно выяснить в определенной мере по данным городских обывательских книг. Но даже в этих источниках сумма объявляемого мещанами капитала зафиксирована не всегда. В городской обывательской книге Томска за 1789-1800 гг. количество мещанских семей, объявивших свои капиталы составляло 10,9%, их сумма колебалась от 25 до 500 рублей (при минимальном купеческом капитале 1000 руб.) [4, Л. 290-308]. Наибольшая доля мещан объявила капитал в размере от 100-200 рублей – 35 семей (53,8%). Капитал до 100 рублей был заявлен 12 мещанскими семьями (18,5%), от 200 до 400 рублей – 13 (20%). Доля семей с самыми высокими капиталами оказалась небольшой (400-500 рублей – всего 7,7%, 5 семей). 500 рублей было записано за двумя семьями – семьи мещанина Былина Николая Ивановича и мещанина Наскова Прокопия Васильевича. Обе семьи занимались торговлей, как, впрочем, и большинство всех остальных состоятельных мещан. Среди 65 семей, объявивших свои капиталы только 6 из них, занимались не торговой деятельностью – это были ямщики, 1 «кожевенный заводчик», 2 семьи «кормились от разных услуг».

Бескапитальные мещане составляли основную массу в этой страте – 89,1%. Подобная ситуация складывалась и в Тобольской губернии. Основная масса мещан и здесь была бескапитальной. Например, в Туринске в 1819-1821 гг. такие мещане составляли 95,2%, в Таре 1792-1794 гг. – 76,7%. Капитал других мещан колебался от 5 до 600 руб. в конце XVIII в. [2, С. 19]. Среди западносибирских мещан наиболее богатые их представители проживали в Тюмени. Здесь в период 1789-1791 гг. «капитальные» мещане составляли 48,3%. В первой половине XIX в.

ситуация в этом городе похоже значительно не изменилась. По данным В.В. Рабцевич, в Тюмени в этот период «19 семей мещан объявили капитал от 1 тыс. до 3 тыс. руб. (при минимальной норме купеческого капитала 8 тыс. руб.)» [5, С. 121]. Относительно высокую, в сравнении по Сибири жизнь, мещане Тюмени занимали, возможно, из-за определенных успехов в промышленности, в частности в кожевенной. По мнению исследователей, этим город обязан благоприятному географическому положению [6, С. 114].

Жизнь сибирских мещан дореформенного периода в описаниях современников довольно неоднозначна. П.И. Небольсин, проезжая в 1847 г. по Томской губернии, остановился у мещанина Василия Сизых, который оказался управляющим золотого прииска. Проживал он в «очень хорошеньком двухэтажном домике». Внутреннее убранство дома изобиловало роскошью: мебель, сделанная «из простой сосны под орех», «огромный белый комод». Сам мещанин выглядел не хуже: «плотен... рыжие усы, бакенбарды и эспаньолка безукоризненны», «надет зеленый бархат, подбит белкою халат» [7, С. 84-287].

Другой современник говорил, что мещане в Сибири ходят «почти все в сюртуках и значительную часть даже во фраках». В своей статье «О Сибири». О. Грыцько полемизирует с ним и доказывает обратное. «Сибирские мещане во фраках? Творец небесный! Да в Сибири и из купцов-то имеет фрак разве только сотый, да и тот большею частью по какой-нибудь печальной необходимости облачается в эту непригодную для купца одежду. Что же касается мещан, то в Сибири нет класса более бедного, более, если хотите жалкого, как мещане, по причине совершенного почти отсутствия торгового и промышленного движения в городах. Разумеется, исключения есть, но большею частью мещане перебиваются изо дня в день. В городских доходах в самых маленьких городах недочет доходит до нескольких тысяч, от многолетних недоимок на мещан. Мещане, даже торгующие на столиках и в балаганах, иногда не имеют, чем заплатить в думу или ратушу за балаганы и столики. Снимающие сенокосные и рыболовные участки в дачах города редко выплачивают деньги без принятия особенных мер» [8, С. 174].

Публицист вспоминает как городничий в Сибири рассказывал ему о том, что в его профессиональной деятельности мещане были «божеским наказанием». Городничий жаловался: «Каждую почту получаешь пук указов и предписаний самых строгих о взыскании с мещан разного рода недоимок. А что я с них взыщу? Народ нищий, народ ленивый до бесконечности. В чем мещанин стоит перед нами, то у него только и есть, он весь тут. Разве переломить ему два ребра, так он добудет где-нибудь пятиалтынный. А чтобы взыскать другой пятиалтынный, надобно опять за ту же гимнастику приниматься. Ведь это хоть кому надоест» [8, С. 174]. Случаи невыплаты мещанами податей, действительно, были широко распространены в Томской губернии. Например, в 1859 году Томская городская дума предписала «городским и земским полициям сделать по ведомости своей розыски семейства мещанина Василия Петровича Ельцова, жены его Надежды, сыновей: Андрея, Федора, Ивана, Николая и дочерей Ульяны и Екатерины, и если где окажутся, то взыскать с него казенные недоимку, в количестве 77 рублей 50 копеек серебром, и вместе с тем выслать его в место жительства» [9, С. 137]. В 1822г. на Колывано-Воскресенском мещанине Степанове «состояла недоимка в 610 рублей 94 копейки» [10, Л. 43]. В 1843 г. с Колывановоскресенских мещан и цеховых было собрано 2539 рублей 44 коп., а с мещан, «живущих в крестьянских селениях 17764 руб. 54 коп.» [11, Л. 558].

Таким образом, высказывания современников подтверждают мнение о значительном имущественном расслоении мещанства Томской губернии. Несомненно, то, что в среде данной

прослойки существовала огромная имущественная дистанция между немногочисленной зажиточной частью горожан и большинством рядовых обывателей, для которых трудовая деятельность была средством выживания, а не накопления капитала.

Некоторая часть мещан Томской губернии в прямом смысле нищенствовала, пополняя ряды беднейшего городского населения. Так, по материалам городской обывательской книги Томска в 1800 г. 1,2% мещан занимались тем, что просили милостыню. В основном это были мещанские вдовы, а также малые или одинокие семьи пожилых мещан, которые проживали без внуков и детей, поэтому понятно почему «прошение милостыни» могло быть их основным занятием. Например, «подаванием милостыни» промышляли томский мещанин Батурин Арефей Семенович 80 лет с супругой крестьянского происхождения 74 лет, томская мещанка Мужелтина Наталья 70 лет, мещанская вдова Трапезникова Ирина 76 лет и т.д. [4, Л. 290-482]. Очень часто таких мещан помещали в дома «общественного призрения» или «богадельни», то есть места проживания старых, больных и немощных людей. Причем, содержание этих заведений ложилось на плечи городского мещанского общества.

Мещане несли все тяготы податного сословия. В кассу мещанского общества постоянно прибывали доходы от уплаты различных земских повинностей. Так, в 1789 г. в расходной ведомости мещанского старосты г. Томска деньги тратились на покупку различных товаров («свеч», «сургута», «бумаги», «дров в магистрат и словесный суд» и т.д. С мещан собирали также «рекрутские сборы». Например, в 1789 г. мещанский староста Осип Плотников собрал с «посадских... на укомплектование рекрут платьем, обувью и протчим 396 рублей 67 копеек» [12, Л. 7]. В 1812 г. по Указу Александра I в Томской губернии мещане вместо «отдачи рекрут» собирали деньги. За каждого возможного рекрута они должны были заплатить 2000 рублей [13, Л. 2]. На мещанском собрании в тот год было решено собрать со всех по 20 копеек, с учетом того, что с 500 душ в рекруты «убывали» 5 человек [13, Л. 18, 31]. Кроме того, мещане обязаны были платить не только за себя, но и за так называемые «убылые души» [13, Л. 7]. Например, в Томске в 1800 г. «сборщик денег Егоров» в своем рапорте просил решить вопрос о денежных взносах «из-за отлучившихся в морской вояж мещан» [14, Л. 1]. Таким образом, система круговой поруки в уплате податей увеличивала сборы с тяглой души, а, значит, доход мещан постоянно страдал от уплаты в городскую казну разного рода податей. В таких условиях, вероятно, нелегко было увеличивать свой капитал.

В окружных городах мещане жили также небогато. В.В. Берви-Флеровский в своем произведении повествует об обывателях Кузнецка в дореформенный период так: «жители города, если отделить купцов и чиновников, по благосостоянию своему, не отличаются от общего положения деревни... Даже костюм мещанина и мещанки, в большей части случаев, не отличается от крестьянского» [15, С. 69, 91].

Надо заметить, что имущественный контраст между мещанами в Центральной России был не менее заметен. Например, в Ярославской губернии в первой половине XIX в. можно было встретить мещанина («здешнего приказчика»), выглядевшего так: «одетый как барин, волосы его припомажены и расчесаны с удивительным искусством... Пальцем самой нежной белизны он небрежно играет золотой цепочкой своих часов». Наблюдая подобные явления, «невольнo подумаешь, что в мещанском быту много скрывается богатства и благосостояния..., но это одна сторона медали» [15, С. 434-436]. У остальных мещан жизнь далеко не безоблачная: «в... черной, сырой заплесневелой дыре жило... целое семейство; мало этого, его из этой дыры выгоняли,

потому что оно не могло платить за квартиру» и это, несмотря на то, что «отец семейства был искусным сапожником» [15, С. 437]. Арсеньев К.И., путешествуя по России, также рассказывал о существующем имущественном, а фактически часто и правовом неравенстве в мещанском населении. Так, по его словам, в городе Новохоперске мещанство «составляют два враждебных лагеря – старожилы и новожилы», «при равенстве обязанностей одни старожилы... исключительно владеют всею... землей, пастбищами, покосными, лесными, рыбными и прочими угодьями». Между ними «происходят раздоры и несогласие, и нередко разгораются тяжбы» [16, С. 485-486].

Таким образом, в среде мещан были группы, сильно отличавшиеся по своему имущественному положению. С одной стороны, большинство представителей мещанства перебивалось из дня в день, «занимаясь кое-чем, лишь бы прожить кое-как» [16, С. 68]. С другой стороны, более состоятельные мещане вносили пожертвования в пользу бедных, «на содержание престарелых людей, дряхлых и неимущих сограждан к чему... всякого христианина побуждает и воодушевляет. Взносы, которые мещане платили старосте «уходили в расход на одежду и пропитание», находящимся в богадельне представителям их социальной прослойки. Мещанский староста обычно собирал на эти цели с души по 5-10 рублей [16, Л. 5]. В 1858 г. в Кузнецке мещане пожертвовали «много денег и вещей» местным приходам [17, С. 280-282]. В 1859 г. Томский мещанин Яков Петров пожертвовал 3 рубля серебром пострадавшим от пожара крестьянам деревни Брешкиной [18, С. 273]. В 1822 г. «енисейский мещанин Перфильев пожертвовал 3000 рублей для Камчатского батальона..., по этому поводу его приставили к награде», в 1820 г. томский мещанин Протопопов Иван Михайлович за пожертвование был даже награжден «медалью на Александровской ленте» [19, С. 150].

Таким образом, имущественное положение мещанства Юго-Западной Сибири, оказалось неодинаковым, так как разные группы внутри данной прослойки сильно отличались. Причем, такая ситуация сложилась и в других губерниях Российской империи. С одной стороны, зажиточная часть мещан региона, накопившая достаточный капитал, должна была вступать в купеческие гильдии, с другой, в среде мещан были группы, находящиеся порой на грани выживания. Такая огромная диспропорция в имущественном состоянии может говорить о том, что мещанство в Томской губернии объединялось сугубо по формальным признакам (правовым, в первую очередь). Прежде всего, имущественное положение мещанства, зависело от его хозяйственной деятельности.

Список литературы

1. Миронов Б.Н. Социальная история России периода империи (XVIII - нач. XX вв.). В 2х т. – СПб., 2000. - Т. 2.
2. Останина Л.В. Мещанство Западной Сибири в конце XVIII – 60-х гг. XIX в.: Автореф. дис. к.и.н. М., 1996.
3. Гончаров Ю.М., Чутчев В.С. Мещанское сословие Западной Сибири второй половины XIX – начала XX в. Барнаул, 2004.
4. Государственный архив Томской области (ГАТО). Ф. 50. Оп. 1. Д. 2029.
5. Рабцевич В.В. Сибирский город в дореформенной системе управления. – Новосибирск, 1984.

6. Копылов Д.И. Развитие обрабатывающей промышленности г. Тюмени в конце XVIII – первой трети XIX в. // Города Сибири (экономика, управление и культура городов Сибири в досоветский период). Новосибирск, 1974.
7. Небольсин П.И. Заметки на пути из Петербурга в Барнаул // Отечественные записки. 1849. № 11. ноябрь.
8. Грыцько О Сибири // Современник. 1858. № 11, ноябрь.
9. О розыскании семейства Ельцовых. // Томские губернские ведомости. 1859. № 12. 21 марта. Статистическое описание главных городов Западной Сибири (Томск) // Журнал МВД. Ч. 39. 1852.
10. Центральный хранилище архивного фонда Алтайского края (ЦХАФ АК). Ф. 1. Оп. 2. Д. 2933.
11. Государственный архив Новосибирской области (ГАО). Ф. 118. Оп. 1. Д. 1. 12. ГАО. Ф. 331. Оп. 1. Д. 31.
12. ГАО. Ф. 127. Оп. 2. Д. 140.
13. ЦХАФ АК. Ф. 1. Оп. 2. Д. 2832.
14. ГАО. Ф. 333. Оп. 1. Д. 28.
15. Берви-Флеровский В.В. Положение рабочего класса в России. – Москва, 1938 г.
16. Арсеньев К.И. Путевые заметки по южной России // Журнал МВД. 1844. Ч. 8. С. 485-486.
17. ГАО. Ф. 127. Оп. 1. Д. 1041.
18. Объявления // Томские губернские ведомости. 1858. № 35. 5 сентября.
19. Пожертвования // Томские губернские ведомости. 1859. № 26. 26 июня.
20. Вагин Исторические сведения о деятельности М.М. Сперанского в Сибири с 1819 по 1822 г. Т. 2. 1872.

ЗАЩИТА ИНДИВИДУАЛЬНОЙ ЧЕСТИ ВО ВРЕМЕНА ПРАВЛЕНИЯ ПЕТРА I

Аксенова Анна Владимировна

В Петровскую эпоху возрастает осознание самоценности личности индивида. Поэтому и наказания, наносящие урон индивидуальной чести, приобретают все большее значение. Сам Петр I говорил, что «никакая казнь не страшит, как лишение чести». Введение Петром европейских мод в России само по себе изжило «бесчестье», наносимое через повреждение бороды или снятие женского головного убора. Но многие наказания сохранились. Сохранилось лишение чина (должности), Правда, теперь оно не наносило ущерба чести всего рода, а относилось к чести одного человека. Для офицеров практиковалось разжалование в рядовые на срок. Сохранились также обнажение тела гулящих женщин, другие публичные наказания, разные виды членовредительства. Исчезла позорная казнь через утопление, но продолжало повешение. Тела казненных выставлялись на публичное обозрение, а самоубийцы были лишены права на погребение в освященной земле: их тела должны быть влачима палачом по улицам и закопаны в «бесчестном месте» (самоубийство в то время рассматривалось как преступление против интересов государства, нуждающегося в своих поданных) [1].

Некоторые наказания претерпели изменения в деталях, в способе исполнения. Так, клеймение теперь стали производить иначе. Стальными иглами, прикрепленными к пластине, наносились раны на лице, натирались порохом и поджигались. Полученное клеймо невозможно было ничем вытравить, оно оставалось на всю жизнь. Изменился и выжигаемый знак. Если в конце XVII – начале XVIII вв. на лицах ставили клеймо в виде орла («заорление»), то с 1705 г. на лбу, а потом и на щеках стали наносить буквы «В» - вор, «У» - убийца, «Л» - лжец. Клеймение женщин было прекращено в 1757 г, но для мужчин сохранилось и в дальнейшем.

При Петре Великом появились также новые позорящие наказания, которых не знала предшествующая практика. Были введены, скажем, ношение военных мушкетов, пик или карабинов перед полком, получение пощечины от профоса перед ротою и др. Все это были легкие «нарушения чести». Но вводились и тяжелые. Таким новым наказанием было шельмование. Заключалось оно в том, что имя преступника прибавалось к виселице либо палач переломлял шпагу над его головой, после чего объявлял его «шелмом». Шельмованный не мог выступать в качестве свидетеля и апеллировать к судебной защите, он исключался из общества «добрых людей», его запрещали допускать в «компаниях». Его спокойно могли совершенно безнаказанно поранить, избить, ограбить. Тяжелыми были последствия шельмования и в религиозном смысле. По Духовному регламенту 1721 г. шельмованного предавали анафеме и отлучали от церкви, ему нельзя было вступать в брак.

Люди военного времени были необыкновенно изобретательны в выдумывании разного рода шутовских процессий и потешных церемоний. И лишение чести порой тоже обставлялось как театральное действо, исполненное одновременно и комизма, и трагедии. Например, 5 ноября 1708 г. в г. Глухове на Украине состоялось отрешение от гетманства и заочная казнь изменника И.С. Мазепы. Мазепа, пользовавшийся ранее большим доверием царя, являлся вторым

кавалером Ордена св. Андрея Первозванного. Это предопределило смысл позорной церемонии. Палач протащил куклу, изображавшую гетмана в полный рост с голубой лентой Ордена, на эшафот. Андреевские кавалеры Меншиков и Головкин разодрали патент, данный гетману на орден, и сорвали ленту с куклы. После этого кукла была повешена. Кроме того, Петр Великий, очевидно, специально для Мазепы создал Орден Иуды. Изготавливается знак Ордена – медаль с изображением повесившегося евангельского предателя. Впрочем, позорная медаль так и не была вручена тому, кому предназначалась: Мазепа избежал русского плена. Медаль Мазепы в царствование Анны Иоанновны носил один из ее шутов.

В XVIII в. Важное значение придавалось публичному телесному воздействию на дворянина. Считалось, что если дворянин был обнажен прилюдно и подвергнут телесному наказанию либо приведен к пытке, то далее он не мог сохранять свое дворянское достоинство. Это влияло и на служебное положение лица. Военнослужащие (не только дворяне), побывавшие в руках палача (как и шельмованные), подлежали по Артикулу воинскому 1715 г. удалению из войск. Гражданская служба тоже была противопоказана [2].

Петр I ужесточил наказание за поругание чести должностных лиц в армии. Так Артикул воинский 1715 г. допускал смертную казнь за оскорбление фельдмаршала или генерала в присутствии свидетелей. Так же за это преступление могло применяться и телесное наказание. Если же один офицер оскорблял другого, то обидчику следовало признаться во лжи и опровергнуть сказанное не только перед обиженным, но и перед судом, после чего он отправлялся в заключение на 6 месяцев. Однако нежелание принести публичное извинение влекло усиление наказания в виде изменения срока содержания в заключении или денежного штрафа. Наказание за оскорбление действием (нанесением побоев) варьировалось в зависимости от субординации обидчика и потерпевшего. Нанесение побоев генералу каралось особо сурово – отсечением головы. Удар тростью или другим предметом мог привести к отсечению руки. Особую ответственность петровские законы устанавливали за такой вид оскорбления, как клевета. За распространение «ругательных писем», необоснованно обвинявших честного человека, каралось «таким наказанием, каковою страстию он обруганного хотел обвинить». Палач должен был сжечь такое письмо под виселицей. Соучастники действий пасквилянта тоже подлежали наказанию.

После пребывания под пыткой честь лица могла быть восстановлена. Артикул воинский 1715 г. допускал такую возможность в отношении офицера или солдата, если на пытке была доказана его невиновность, либо он «весьма прощен будет» от царя или фельдмаршала. Тогда честь восстанавливалась посредством публичного возложения знамени на пытанного. Табель о рангах также предусматривал выдачу лицу, пытанному «напрасно», особой царской грамоты «со обстоятельством его невиновности».

Нужно отметить, что честь государевых слуг постепенно переходит от преобладания родового начала к индивидуальному и признанию ценности отдельной личности.

Список литературы

1. Кричевцев М.В. Российский «кодекс чести»: от средневековья к новому времени: Учебное пособие к спецкурсу «Русская культура XVI – XVIII вв.: быт и нравы». Новосибирск: Новосиб. Гос. Ун-т, 2000. – 72 с.
2. Артикул воинский. 26 апреля 1715 г.

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

АНАЛИЗ ДИНАМИЧЕСКИХ РЯДОВ (НА ПРИМЕРЕ ОТРАСЛИ ПЧЕЛОВОДСТВА)

Зиннатуллина Лилия Радиковна

Ряд динамики в статистике — это цифровые данные, показывающие, изменение явления во времени или в пространстве и дающие возможность производить статистическое сравнение явлений как в процессе их развития во времени, так и по различным формам и видам процессов [1,5,9].

Процесс развития движения социальных явлений во времени в статистике принято называть динамикой. Для отображения динамики строят ряды динамики (хронологические, временные), которые представляют собой ряды изменяющихся во времени значений статистического показателя, расположенных в хронологическом порядке. Их составными элементами являются цифровые значения данного показателя и периоды или моменты времени, к которым они относятся [2,3].

Приведем данные динамики производства мёда по федеральным округам РФ. Данные были получены на сайте Федеральной службы государственной статистики РФ.

Таблица 1 Динамика производства мёда в РФ

	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Российская Федерация	52469	55678	53670	57440	53598	51535	60010	64898	68446	74867,7
Центральный федеральный округ	9174	9749	8679	9115	9518	10307	11576	13638	12464	14515,8
Северо-Западный федеральный округ	1539	1794	1533	1595	1732	2181	1940	1580	2050	2470,5
Южный федеральный округ	14701	14811	13861	13901	9506	10065	8649	8680	8438	7978,3
Северо-Кавказский федеральный округ					2951	2912	2977	3469	4358	4860,1
Приволжский федеральный округ	15168	16773	16906	19006	18643	14865	19293	20794	25063	26773,3
Уральский федеральный округ	1448	1135	1371	1956	2036	1472	2 61	2638	2119	1740,4
Сибирский федеральный округ	7253	7320	7411	7807	6222	6013	7026	9350	8720	8907,1
Дальневосточный федеральный округ	3185	4096	3909	4060	2991	3721	6288	4749	5235	6273,2

Составными элементами ряда динамики является его уровни, и показатели времени (годы, кварталы, месяцы и т.д.) или моменты (периоды времени). Уровни ряда – это величины, из которых состоит динамический ряд – размер того или другого явления, достигнутый на протяжении определенного периода или на определенный момент времени [4,6,7,8].

Статистические показатели могут характеризовать либо результаты изучаемого процесса за

период времени, либо состояние изучаемого явления на определенный момент времени, т.е. показатели могут быть интервальными (периодическими) и моментными. Соответственно первоначально ряды динамики могут быть либо интервальными, либо моментными. Моментные ряды динамики в свою очередь могут быть с равными и неравными промежутками времени (табл.1).

Как видно из таблицы 1 производство мёда во всех федеральных округах растет, кроме Южного Федерального округа.

По форме представления уровней – ряды бывают *абсолютных, относительных и средних величин*. В приведенных ранее примерах рядов динамики уровни выражены абсолютными величинами. Средними величинами могут выражаться уровни, характеризующие динамику средней реальной заработной платы в промышленности, динамику урожайности зерновых культур, и т. д. Относительными величинами характеризуется, например, динамика доли городского и сельского населения (%) и уровня безработицы.

По расстоянию между датами или интервалами времени выделяют ряды с равностоящими и неравностоящими уровнями. Если даты регистрации или окончания периодов следуют друг за другом с равными интервалами, то такие ряды являются *равностоящими*. Если в рядах динамики прерывающиеся или неравномерные интервалы времени, то такие ряды являются *неравностоящими*.

По числу показателей можно выделить изолированные и комплексные (многомерные) ряды динамики. Если ведется анализ по времени одного показателя имеем *изолированный* ряд динамики. *Комплексный* ряд динамики получаем в том случае, когда в хронологической последовательности дается система показателей, связанных между собой единством процесса или явления. Например, потребление основных продуктов питания на одного члена семьи (кг/год).

При построении динамических рядов необходимо соблюдать определенные правила:

1. *Периодизация развития*, т.е. расчленение ряда во времени на однородные этапы, в пределах которых показатель подчиняется одному закону развития. Это, по существу, типологическая группировка во времени.
2. *Статистические данные должны быть сопоставимы* по территории, кругу охватываемых объектов, единицам измерения, времени регистрации, ценам, методологии расчета.
 - *Сопоставимость по территории* означает, что данные по странам и регионам, границы которых изменились, должны быть пересчитаны в старых пределах.
 - *Сопоставимость по кругу охватываемых объектов* означает сравнение совокупностей с равным числом элементов. Территориальная и объемная сопоставимость обеспечивается *смыканием* рядов динамики, при этом либо абсолютные уровни заменяются относительными, либо делается пересчет в условные абсолютные уровни. Не возникает особых сложностей при обеспечении *сопоставимости* данных по единицам измерения.
 - *Стоимостная сравнимость* достигается системой сопоставимых цен. Трудности могут появиться при сравнении данных по *моменту регистрации*. В большей степени это относится к сезонным явлениям. В таких случаях даже регистрации на

одну и ту же дату часто бывает недостаточно для обеспечения сопоставимости. Регистрацию таких процессов лучше выполнять в "нейтральные" даты.

3. Величины временных интервалов *должны соответствовать интенсивности* изучаемых процессов. Чем больше вариация уровней во времени, тем чаще следует делать замеры. Для стабильных процессов интервалы можно увеличить. Так, переписи населения достаточно проводить один раз в десять лет, учет национального дохода, урожая ведется раз в год, ежедневно регистрируются курсы покупки и продажи валют и т. п.
4. Числовые уровни рядов динамики должны быть *упорядоченными во времени*. Не допускается анализ рядов с пропусками отдельных уровней, если же такие пропуски неизбежны, то их восполняют условными расчетными значениями.

Всякий ряд динамики теоретически может быть представлен в виде составляющих :

1. тренд – основная тенденция развития динамического ряда (к увеличению или снижению его уровней) ;
2. циклические (периодические колебания, в том числе сезонные);
3. случайные колебания.

С помощью рядов динамики изучение закономерностей развития социально – экономических явлений осуществляется в следующих основных направлениях:

1. Характеристика уровней развития изучаемых явлений во времени;
2. Измерение динамики изучаемых явлений посредством системы статистических показателей;
3. Выявление и количественная оценка основной тенденции развития (тренда);
4. Изучение периодических колебаний;
5. Экстраполяция и прогнозирование.

Под взаимосвязанными рядами динамики понимают такие, в которых уровни одного ряда в какой – то степени определяют уровни другого. Например, ряд, отражающий внесение удобрений на 1 га, связан с временным рядом урожайности, ряд уровней средней выработки связан с рядом динамики средней заработной платы, ряд среднегодового поголовья молочного стада определяет годовые уровни надоев молока и т.д.

Изучение сезонных колебаний проводится с целью выявления закономерно повторяющихся различий в уровне рядов динамики в зависимости от времени года. Так, например, реализация сахара населению в летний период значительно возрастает в связи с консервированием фруктов и ягод. Потребность в рабочей силе в сельскохозяйственном производстве различна в зависимости от времени года. Задача статистики состоит в том, чтобы измерить сезонные различия в уровне показателей, а чтобы выявленные сезонные различия были закономерными (а не случайными) необходимо строить анализ на базе данных за несколько лет, по крайней мере не менее чем за три года.

В экономической практике часто возникает необходимость сравнения между собой нескольких рядов динамики (например, показатели динамики производства электроэнергии, производства зерна, продажи легковых автомобилей и др.). Для этого нужно преобразовать абсолютные показатели сравниваемых рядов динамики в производные ряды относительных базисных

величин, приняв показатели какого-либо одного года за единицу или за 100%. Такое преобразование нескольких рядов динамики называется приведением их к одинаковому основанию. Теоретически за базу сравнения может быть принят абсолютный уровень любого года, но в экономических исследованиях для базы сравнения надо выбирать период, имеющий определенное экономическое или историческое значение в развитии явлений.

Список литературы

1. Баутин, В.М. Новая лаборатория по производству вошины с феромонами [Текст] / В.М. Баутин, А.Г. Маннапов, З.А. Залилова // Пчеловодство. - 2009. - №2. - с.52-53.
2. Залилова, З.А. Формирование управленческого учета в пчеловодстве [Текст] / З. А. Залилова, Р. А. Маннапова // Интеграция науки и практики как механизм эффективного развития АПК : материалы междунар. науч.-практ. конф. в рамках XXIII Междунар. специализированной выставки "АгроКомплекс-2013", 12-15 марта 2013 года / Башкирский ГАУ. - Уфа, 2013. - Ч. 2. - С. 139-140.
3. Залилова, З.А. Экономические факторы и организационные вопросы устойчивого развития отрасли пчеловодства [Текст] / З.А. Залилова, А.Г. Маннапов // Вестник Оренбургского государственного университета. - 2008. - №8(90). - С.123-127.
4. Залилова, З.А. Статистика пчеловодства [Текст]: монография / З.А. Залилова. - Москва: Перо, 2012. - 169 с.
5. Залилова, З.А. Информационная база в пчеловодстве [Текст] / З.А. Залилова // Актуальные вопросы экономико-статистического исследования и информационных технологий: сб. науч. ст.: посвящается к 40-летию создания кафедры "Статистики и информационных систем в экономике" / Башкирский ГАУ. - Уфа, 2011. - С. 111-113.
6. Залилова, З.А. Бортовое пчеловодство – промысел башкирского народа [Текст] / З.А. Залилова // Пчеловодство. - 2014. - № 4. - С. 3-6.
7. Залилова, З.А. Статистико-экономический анализ производства мёда в хозяйствах населения Республики Башкортостан [Текст] / З.А. Залилова // Вестник Башкирского государственного аграрного университета. - 2012. - №4(24). - С. 54-56.
8. Залилова, З.А. Производство бортового меда в заповеднике «Шульган-Таш» [Текст] / З.А. Залилова // Пчеловодство. - 2014. - № 5. - С. 16-17.
9. Залилова, З. А. Производство товарного меда в Республике Башкортостан [Текст] / З. А. Залилова // Актуальные вопросы экономико-статистического исследования и информационных технологий: сб. науч. ст.: посвящается к 40-летию создания кафедры "Статистики и информационных систем в экономике" / Башкирский ГАУ. - Уфа, 2011. - С. 114-116.
10. Залилова, З. А. Производство меда хозяйствами населения в Республике Башкортостан [Текст] / З. А. Залилова // Научное обеспечение устойчивого развития АПК: материалы Всероссийской научно-практической конференции, 13-15 декабря 2011 г. / Башкирский ГАУ. - Уфа, 2011. - С. 288-292.
11. Залилова, З.А. Статистико-экономическое исследование производства продукции пчеловодства [Текст]: автореф. дис. на соиск. учен. степ. канд. экон. наук (08.00.12) / Залилова Зария Альфировна; Оренбургский государственный аграрный университет. - Уфа, 2010. - 24с.

12. Залилова, З. А. Влияние зональных различий и эффективность производства меда в сельскохозяйственных организациях и хозяйствах населения Республики Башкортостан [Текст] / З. А. Залилова // Молодежная наука и АПК : проблемы и перспективы : материалы II Всерос. науч.-практ. конф. молодых ученых и аспирантов / МСХ РФ, Министерство образования и науки РФ, Башкирский ГАУ, Совет молодых ученых ун-та. - Уфа : Башкирский ГАУ, 2009. - С. 183-185.
13. Маннапов, А.Г. Опылительная деятельность пчел природного типа «Московский» Карпатской породы [Текст] / А.Г. Маннапов, В.М. Лукомец, В.В. Ляхов // Пчеловодство.- 2015. - №9. – С. 18-20.
14. Маннапов, А.Г. Подготовка кадров по пчеловодству в РГАУ-МСХА [Текст] / А.Г. Маннапов // Пчеловодство. – 2010. - №4. – С.7-8.
15. Маннапов, А. Г. Пчеловодство. Практический курс [Текст] : учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по направлению 111100- Зоотехния / А. Г. Маннапов, О. А. Антимирова ; МСХ РФ, Российский ГАУ - МСХА им. К. А. Тимирязева. - Москва : РГАУ-МСХА, 2012. - 329 с.
16. Маннапова, Р.А. Статистический анализ развития пчеловодства в разрезе категорий хозяйств [Текст] / Р.А. Маннапова, З.А. Залилова // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. – 2012. - №7. – С. 92-93.
17. Маннапова, Р.А. Экономико-статистические показатели и методы контроллинга производства продукции пчеловодства [Текст] / Р.А. Маннапова, З.А. Залилова, У.А. Маннапов // Фундаментальные исследования. – 2013. - № 6-5. – С. 1210-1219.
18. Маннапова, Р.А. Экономико-статистический анализ учета и повышения производства продукции пчеловодства[Текст] / Р.А. Маннапова, З.А. Залилова // Фундаментальные исследования. – 2013. - № 1-3. – С. 818-822.

СТРАХОВАНИЕ СТРОИТЕЛЬНО-МОНТАЖНЫХ РИСКОВ НА ПРИМЕРЕ ОБЩЕСТВА С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ «ОВК-МОНТАЖ»

Аитбаев Айдар Ринатович

Набор рисков, связанных со строительными и монтажными работами, достаточно велик. Это пожары, взрывы котлов, аварии инженерных сетей, криминальные действия третьих лиц, ошибки при монтаже, обрушения или повреждения объектов, оседание или просадка грунтов, обвалы, а также другие события техногенного или природного характера. Предприятие «ОВК-Монтаж», основной деятельностью которого является строительство многоэтажных домов, так же подвержено подобным страховым рискам

Общество с ограниченной ответственностью «ОВК-Монтаж» зарегистрировано 11.02.2007г. Основная сфера деятельности данного предприятия является строительство муниципальных учреждений, многоэтажных и загородных домов. Второстепенная деятельность - оптовая торговля строительными материалами. Полное официальное наименование Общества - Общество с ограниченной ответственностью «ОВК-Монтаж». Предприятие располагается по адресу: г. Челябинск, ул. 40 лет Октября 15а. Общество является юридическим лицом и осуществляет свою деятельность в соответствии с ГК РФ, ФЗ "Об обществах с ограниченной ответственностью". Общая численность работников составляет 140 человек, с совместителями. Количество торговых мест - 2. Общая площадь предприятия составляет 1620 кв. м., из которых торговые площади занимают 120 кв. м. Часть площадей сдаётся в аренду.

В соответствии с учредительными документами, предприятие может осуществлять следующие виды деятельности:

1. строительные работы;
2. розничная торговля;
3. оптовая торговля;

На основе анализа внешней и внутренней среды, а также финансового анализа ООО «ОВК-Монтаж», по нашему мнению, наряду с имеющимися договорами страхования необходимо внедрение следующих видов страхования: страхование строительно-монтажных работ (СМР), страхование спецтехники, страхование долевого строительства. Рассмотрим каждый из указанных видов страхования:

Страхование строительно-монтажных работ (СМР)

Страхование строительно-монтажных работ (СМР) предназначено для того, чтобы помочь заказчику (инвестору) или подрядчику, осуществляющему строительство, компенсировать ущерб, полученный в результате случайной гибели или повреждения строительного объекта.

Договор страхования СМР заключается на основании письменного заявления Страхователя. Клиентами страховых компаний могут быть как подрядные организации, так и заказчики. Подрядчики в силу закона несут ответственность за случайную гибель или повреждение сооружаемого объекта до момента его передачи заказчику. У заказчика есть свои страховые интересы - например, наличие страховой защиты не только на время строительства объекта, но и на период его сдачи эксплуатирующим организациям, возможность замены подрядчиков или разделение объекта на несколько лотов. Помимо предмета договора страхования СМР, в нем в обязательном порядке должны быть согласованы объект страхования, страховые риски, страховая сумма и срок действия договора.

Для чего необходимо страхование строительных работ.

Заказчику: чтобы защитить свои инвестиции от потерь, снизить нагрузку на бюджеты (для государственных и муниципальных заказчиков) путём возмещения убытков из негосударственных источников.

Подрядчику: чтобы избежать ответственности за риск случайной гибели или повреждения объекта, определённой Гражданским Кодексом РФ, чтобы минимизировать издержки в случае ошибок проектирования и/или монтажа, чтобы сохранить свои активы (спецтехнику, оборудование) в случае ущерба и потери. [8]

Для того, чтобы определить в какую страховую компанию лучше обратиться мы проанализировали рейтинги компаний, рассмотрели и сравнили страховые тарифы. Страховых компаний насчитывается достаточное количество, но мы выбрали несколько из них.

В таблице 1 представлены страховые тарифы разных страховых компаний по страхованию СМР

Таблица 1 Страховые тарифы по страхованию СМР.

Страховая компания	Страховой тариф, %
Альянс	0,2
Россгострах	0,06-0,1
ВБ страхование	0,1-0,2
Югория	0,3
Ингострах	0,15
Ренессанс страхование	0,25

Рассмотрев тарифы нескольких страховых компаний можно сделать вывод о том, что при страховании СМР средний страховой тариф составляет около 0.2%. У компаний «Россгострах» тариф наиболее низкий, поэтому будем использовать его для расчета страховой премии.

Страховая премия, которую должен выплатить ООО «ОВК-Монтаж » страховщику составит:

$$СП = CC * T,$$

где СП - страховой премия; CC- страховая сумма; Т- страховой тариф

$$СП = 18105000 * 0,06\% = 108630 \text{ руб.}$$

Таблица 2 Страхование СМР.

№, № п.п	Строительно-монтажные работы (СМР)	Тариф	Страховая премия, тыс. руб.
1	18 105 тыс. руб	0,06	108,63

То есть, фирма, в нашем случае ООО «ОВК-Монтаж », застраховав СМР, выплатит компании «Россгострах» 108630 руб.

Допустим, что через определенный промежуток времени после заключения договора при строительстве произойдет авария на одном из участков, то на место происшествия прибудет аварийный комиссар, который определит, в результате чего произошел несчастный случай. Также он определит, сколько в результате этого составит сумма убытка. Предположим, что в данном случае произошла авария, общей стоимостью 1 000000 миллионов рублей. Предоставив все необходимые документы в страховую компанию, комбинат получит страховую выплату в размере понесенного убытка.

Таблица 3 Экономический эффект страхования СМР.

Экономический эффект без страхования	Экономический эффект со страхованием
Стоимость СМР= 18105000руб. Страховая премия= 0 Убыток= 10000000 руб.	Стоимость СМР= 18105000руб. Страховая премия=108630 руб. Убыток=10000000 руб.
Потеря=1000000	Выгода = 1000000-108630=891370

Итак, мы видим, что в результате страхования СМР предприятие ООО «ОВК-Монтаж » сможет обезопасить себя от больших убытков.

Страхование спецтехники

Реализация технически сложных и уникальных проектов, кратчайшие сроки строительства – сегодня это возможно благодаря активному использованию в строительстве спецтехники. Страхование является надежным финансовым инструментом, позволяющим компенсировать убытки при утрате или повреждении строительных машин, механизмов и оборудования.[3]

Строительная техника страхуется от природных (стихийные бедствия), стандартных внешних имущественных (пожар, преднамеренные действия третьих лиц, кражи) и специфических рисков (тесноту территории, сложность рельефа, неудобство временных дорог). Страхованию подлежит как мобильная, так и стационарная строительная техника.

На страхование принимаются следующие виды спецтехники:

1. Строительная техника и механизмы (бульдозеры, самосвалы, экскаваторы, грейдеры, краны и подъемники, бетоносмесители, компрессоры)
2. Дорожно-строительная спецтехника (дорожные катки, асфальтоукладчики и т.д.)
3. Буровые установки, передвижные электростанции, оборудование нефтяных и газовых месторождений
4. Шахтное и горно-строительное оборудование

Виды страховых покрытий:

1. Автокаско (только для спецтехники, перемещающейся по дорогам общего пользования)
2. Пожар, взрыв, удар молнии пожар, падение летательных аппаратов
3. Противоправные действия третьих лиц (хищение, повреждение)
4. Повреждение от опрокидывания, переворачивания вследствие

В Таблице 4 указан возможный вариант страхования спецтехники.

Таблица 4. Вариант страхования спецтехники

№, № п.п	Стоимость техники	Тариф	Страховая премия
1	28961900	0,1%	289619

Размеры страховых премий при страховании спецтехники:

Тариф на страхование спецтехники зависит от многих факторов: стоимости и назначения спецтехники, территории использования, периода страхования и установленной по договору франшизы (доли собственного участия страхователя в возмещении ущерба) и лежит в пределах от 0,1% до 1%. [5]

Если через определенный промежуток времени после заключения договора при строительстве произойдет авария на одном из участков, то на место происшествия прибудет аварийный комиссар, который определит, в результате чего произошел несчастный случай. Также он определит, сколько в результате этого составит сумма убытка от повреждения груза. Предположим, что в данном случае произошла авария, общей стоимостью 2 000000 рублей. Предоставив все необходимые документы в страховую компанию, комбинат получит страховую выплату в размере понесенного убытка.

Итак, мы видим, что в результате страхования спецтехники предприятие ООО «ОВК-Монтаж» сможет обезопасить себя от больших убытков.

Покажем в таблице 5, какой экономический эффект получит ООО «ОВК-Монтаж» от страхования техники.

Таблица 5 Экономический эффект от страхования имущества.

Экономический эффект без страхования	Экономический эффект со страхованием
Стоимость техники= 28961900 руб. Страховая премия= 0 Убыток= 2000000 руб.	Стоимость техники=28961900 руб. Страховая премия=289619 руб. Убыток=2000000 руб.
Потеря=2000000	Выгода = 2000000-289619=1710381

Видим, что экономический эффект предприятия от страхования техники составляет 1710381 рублей.

Страхование ответственности застройщика перед дольщиками

Страхование долевого строительства в 2014 стало возможным в связи с внесением изменений в Федеральный закон 214-ФЗ. Вступившие в силу 2.01.2014 поправки позволили страховать

ответственность застройщиков перед дольщиками. Обеспечение обязательств застройщика распространяется на случаи неисполнения или ненадлежащего исполнения им условий договора по передаче дольщику жилого помещения. [1]

Обеспечение обязательств застройщика происходит в форме страхования гражданской ответственности застройщика перед дольщиками. При этом договор страхования заключается в пользу дольщиков.

Страховые компании отвечают всем требованиям, изложенным в статье 15 ФЗ-214.

Страховая премия, которую должен выплатить ООО «ОВК-Монтаж» страховщику составит:

$$СП = СС * Т,$$

где СП- страховой премия; СС- страховая сумма; Т- страховой тариф

$$СП = 28753000 * 0,06\% = 402500 \text{ руб.}$$

Стоимость страхования ответственности перед дольщиками устанавливается после анализа документации и составляет от 1,4% от страховой суммы. В таблице 6 указан возможный вариант страхования долевого строительства.

Таблица 6. Страхование долевого строительства

№, № п.п	Вид страхования	Страховая сумма, тыс. руб.	Тариф	Страховая премия, тыс.руб.
1	Страхование долевого строительства	28 753	1,4%	402,5

Допустим, долевое строительство прекращено по независящим от застройщика причинам. При отсутствии страхования ответственности перед участниками долевого строительства застройщик будет самостоятельно выплачивать дольщикам денежные средства (5000000 рублей), вложенные в строительство. Если же страхование оформлено, то все риски по возмещению 5000000 рублей будет нести страховая организация. При этом расходы на оплату страховой премии составили 402500 рублей.

В таблице 7 описан экономический эффект страхования.

Таблица 7 Экономический эффект страхования.

Экономический эффект без страхования	Экономический эффект со страхованием
Стоимость Долевого строительства= 28753000руб. Страховая премия= 0 Убыток= 5000000 руб.	Стоимость Долевого строительства= 28753000руб. Страховая премия=402500 руб. Выгода = 5000000-402500=4597500

Итак, мы видим, что в результате страхования СМР предприятие ООО «ОВК-Монтаж» сможет обезопасить себя от больших убытков.

Приведенные выше расчеты и обоснования сделаны для небольшого числа рисков, имеющих отношение к ООО «ОВК-МОНТАЖ».

Также предприятие подвержено риску возмещения ущерба, нанесенного при производстве работ третьим лицам. Это может быть непредвиденное повреждение подземных коммуникаций, жилых зданий или машин, находящихся рядом со стройплощадкой, или причинение вреда жизни и здоровью людей, случайно оказавшихся возле объекта. Предотвратить возможные убытки поможет страхование жизни и здоровья.[6].

Завершающим элементом комплексной страховой защиты строительства объекта должно являться страхование послепусковых гарантийных обязательств. Оно обеспечивает возмещение непредвиденных расходов подрядчика, обусловленных его гарантийными обязательствами перед заказчиком, связанных с ремонтом, заменой, восстановлением построенного объекта или его элементов в результате его повреждения или гибели по причине некачественно выполненных строительно-монтажных работ. Страхование профессиональной ответственности строителей (проектировщиков) позволяет организациям строительного комплекса позаботиться о своей репутации и финансовой устойчивости в долгосрочной перспективе, уже после сдачи объекта в эксплуатацию.

Предприятие также может застраховать сохранность строительной площадки - это оборудование строительной площадки - ограждение, освещение, внутриплощадочные автодороги, временные инженерные коммуникации, бытовые помещения, складское хозяйство и сооружения для хранения материальных ресурсов и т.п., а также грунт, на котором она расположена. [7]

Исследовав различные видов страхования, мы делаем вывод об очевидной экономической обоснованности страхования для строительной организации ООО «ОВК-Монтаж», а именно: 1) В отсутствие страхования строительно-монтажных работ ООО «ОВК-Монтаж» понесет потери в размере 1000000 рублей, страхование сведет расходы предприятия лишь к оплате страховой премии 108630 рублей.

Расходы на страхование спецтехники составят 289619 рублей, что предотвратит возможный ущерб, рассчитанный аварийным комиссаром, равный 2000000 руб.

Если застройщик страхует ответственность перед дольщиками, то все риски по возмещению участникам долевого строительства в размере 5000000 рублей будет нести страховая организация. При этом расходы предприятия на оплату страховой премии составят 402500 рублей.

Таким образом, страхование обеспечивает защиту участников строительства от рисков случайной гибели или повреждения объектов строительных работ, строительного оборудования, материалов, другого имущества, а также гражданской ответственности за причинение вреда третьим лицам.

Список литературы

1. Об организации страхового дела в Российской Федерации: Федеральный закон от 27.11.1992 N 4015-1 (ред. от 28.11.2015, с изм. от 30.12.2015) (с изм. и доп., вступ. в силу с 09.02.2016). Доступ из справ.-правовой системы «Консультант Плюс».

2. Гражданский кодекс Российской Федерации от 30 ноября 1994 года N 51-ФЗ (с изменениями и дополнениями, вступающими в силу с 10.01.2016 года). Доступ из справ.-правовой системы «Консультант Плюс».
3. Об участии в долевом строительстве многоквартирных домов и иных объектов недвижимости и о внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации: Федеральный закон от 30.12.2004 N 214-ФЗ (ред. от 13.07.2015). Доступ из справ.-правовой системы «Консультант Плюс».
4. Ахвледиани Ю.Т. Стратегические направления развития российского страхового рынка // Страховое дело.- 2015.-№12.- С.3-9
5. Ефимов О.Н. Страхование как фактор инновационной и инвестиционной активности сельхозтоваропроизводителя// Материалы всероссийской научно-практической конференции «Научное обеспечение инновационного развития АПК» (в рамках XX-ой Юбилейной специализированной выставки «Агрокомплекс-2010 (2-4 марта 2010г.) – Уфа: ФГОУ ВПО «Башкирский ГАУ», 2010. – 442 с.
6. Ефимов, О.Н. Страхование по закону о страховом деле // Учебное пособие (приложение к программе подготовки бакалавров) / О.Н.Ефимов. – Saarbrücken, Germany, напечатано в России, 2012. – 685 стр.
7. Ефимов, О.Н. Новейшее страхование в законах. Монография/ О.Н.Ефимов. – Science Book Publishing House, Yelm, WA, USA, 2013. – 484 с.
8. Ефимов О.Н. Экономика страхования и анализ страховых операций [Электронный ресурс]: курс лекций/ Ефимов О.Н.- Электрон, текстовые данные.- Саратов: Вузовское образование, 2014. – 2G1 с.- <http://www.lprbookshop.ru/23092>.- ЭБС «IPRbooks», по паролю
9. Ефимов О.Н. Экономика предприятия [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Ефимов О.Н.- Электрон, текстовые данные.- Саратов: Вузовское образование, 2014. – 732 с. – Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/23085>.- ЭБС «IPRbooks», по паролю
10. Страхование гражданской ответственности при проведении СМР [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.smr-polis.ru/index.php>

МЕСТО СТРАХОВЫХ КОМПАНИЙ ПО ОЦЕНКЕ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ СТРАХОВЫХ УСЛУГ В ОБЗОРЕ СОЦИАЛЬНЫХ СЕТЕЙ

Фахрова Дина Вадимовна

Введение

На нынешнем этапе развития общества не предстает быть возможным отсутствие интернета, в том числе и социальных сетей.

По нашему мнению, интернет сейчас необходим - он может действовать как книга: кто может у него чему-то поучиться, он учит, предоставляет информацию, главное - уметь ее фильтровать. А кто хочет только развлечений, тот и "книжки" будет искать соответствующие. Так социальные сети могут и благотворно влиять на нашу жизнь и работу. Это касается и страховых компаний. Благодаря виртуальному пространству можно узнать, что о страховщике думают потенциальные клиенты и наоборот. Эта система может раскрыть проблемы компании, ее слабые стороны под новым углом, с другой позиции. Таким образом, мониторинг социальных сетей по выбранной совокупности страховых фирм может способствовать расширению, расцвету страховщика, обретению им новых знаний и опыта, совершенствованию всей страховой системы. Актуальность работы также обусловлена возросшей значимостью социальных сетей как эффективного инструмента управления в практике деятельности страховых компаний.

Анализ и характеристика социальных сетей, их роль в современном мире

На сегодняшний день все больше компаний как в России, так и за границей пользуются социальными сетями. Они заводят аккаунты в таких сетях, как Facebook, Twitter, Google+ и т.д. по разным причинам: от заинтересованности сотрудников соцсетями, желания идти в ногу со временем до четко продуманной маркетинговой стратегии. Как бы это ни было, интернет-пользователи в Российской Федерации составляют более 55% от всего населения, и 82% из них имеют аккаунты в социальных сетях, а более 35% - ежедневно на них заходят. Поэтому социальные сети — это идеальное место для продвижения бренда и укрепления долгосрочных контактов с клиентами и потенциальными потребителями. К тому же более 90% обсуждений таких брендов и их продукции происходит именно в социальных сетях. Люди разных возрастов и социальных групп привыкли делиться впечатлениями со своими знакомыми и друзьями в виртуальном пространстве. Так, согласно исследованиям интернет-портала Yahoo!, 49% пользователей общаются и дают советы через соцсети, 60% пользуются ими для поиска разного рода скидок и все 70% - доверяют глобальной сети при поиске информации о товарах и услугах, которые они хотят приобрести. В таких условиях, разумеется, постоянный мониторинг

мнений о своем продукте, бренде, создание его положительного имиджа, взаимодействие с другими пользователями, управление репутацией самой компании и информирование о своих товарах и услугах в социальных сетях — это очень важный аспект деятельности любой фирмы. Продвижение такого рода является необходимой составляющей любой качественной рекламной кампании.

В настоящий момент, по нашим подсчетам, насчитывается более 150 социальных сетей (ВКонтакте.ру, Блогосферы и СМИ, Google+, Facebook, MySpace, Клуб «Jeep-er», Avtomobilist.ua и др.) [3]. Чтобы исследовать данную тему более конкретно, мы решили выбрать самые популярные сети, которыми пользуются в основном люди зрелого возраста, имеющие возможность застраховать свои интересы. Перечень и важнейшие характеристики самых крупных активных социальных сетей представлены в таблице 1.

Таблица 1 Крупнейшие активные социальные сети (за исключением сайтов знакомств) [15]

№ п/п	Имя	Описание	Дата запуска	Аккаунтов	Перевод на русский язык
1	Facebook	Общего характера	февраль 2004	1 200 000 000+	Да
2	Google+	Общего характера	28 июня 2011	540 000 000	Да
3	Sina Weibo	Общего характера. Микроблог	14 августа 2009	500 000 000+	Нет
4	Twitter	Общего характера. Микроблог	15 июля 2006	500 000 000+	Да
5	ВКонтакте	Общего характера	10 октября 2006	250 000 000+	Да
6	LinkedIn	Деловая и профессиональная сеть	май 2003	225 000 000+	Да
7	Badoo	Общего характера. Популярная в Европе и Латинской Америке.	2006	220 000 000	Да
8	Tumblr	Сервис тамблелоггинга общего характера с элементами соцсети	2007	220 000 000+	Да
9	Одноклассники	Общего характера	26 марта 2006	205 000 000+	Да
10	Instagram	Опирается на выкладывание пользователем фотографий	6 октября 2010	200 000 000	Да
11	Renren	Популярна в Китае. До августа 2009 называлась (Xiaonei)	декабрь 2005	160 000 000	Нет
12	Pinterest	Международная сеть для публикации изображений и анимации. Обмен ими	2011	100 000 000+	Да
13	Tagged	Общего характера	октябрь 2004	100 000 000+	Да
14	Ask.fm	Современный сервис вопросов и ответов с элементами социальной сети	2010	70 000 000	Да
15	Flickr	Хранение и использование цифровых фотографии. Обмен ими.	февраль 2004	51 000 000	Нет

16	Авааз	Продвижение действий активистов по вопросам прав человека, климатических изменений и религиозных конфликтов.	2007	40 300 000	Да
17	Last.fm	Музыкальный сервис с элементами социальной сети	2002	40 000 000	Да
18	LiveJournal	Блог-платформа	март 1999	39 426 278	Да
19	Mixi	Общего характера. Популярна в Японии	февраль 2004	26 000 000+	Нет
20	MySpace	Общего характера	август 2003	25 000 000+	Нет
21	foursquare	Социальная сеть с функцией геопозиционирования	11 марта 2009	25 000 000	Да
22	SoundCloud	Социальная сеть для музыкантов и диджеев	2010	10 000 000+	Да
23	ц.укр	Общего характера	1 апреля 2014	105 000	Да

Из них, согласно данным исследования компании Mail.ru Group за апрель 2015 г., на территории РФ по доле на рынке социальных сетей наиболее распространены:

1. Вконтакте: 14%
2. Одноклассники: 7%
3. Мой Мир: 3%
4. Фейсбук: 3%
5. Твиттер: 1% [18].

Учитывая тот факт, что сайт "Одноклассники" позиционирует себя как сеть для тех, кому за "N" лет и кто ищет, скорее, не информацию, а досуг, то ее, по нашему мнению, можно исключить. Это наглядно видно в таблице 2.

Таблица 2. Возрастная структура аудитории социальных сети в России в марте 2014 г. [13]

	Вконтакте	Мой Мир	Одноклассники	Фейсбук	Ютуб	Твиттер
Возрастная категория 12-17	11%	8%	8%	7%	11%	12%
Возрастная категория 18-24	20%	14%	15%	23%	19%	23%
Возрастная категория 25-34	28%	28%	29%	37%	27%	21%
Возрастная категория 35-44	19%	23%	22%	19%	20%	19%
Возрастная категория 45-54	15%	18%	17%	9%	15%	16%
Возрастная категория 55-64	7%	9%	9%	5%	8%	9%

Здесь мы можем наблюдать, что в сети "Одноклассники" практически одинаково высокие доли (с разницей в 5-7%) занимает аудитория в возрасте 25-34, 35-44 и 45-54 лет, примерно как и в социальной сети "Мой Мир". Однако данная сеть ("Мой Мир") сформировалась на основе проекта Mail.ru. и не воспринимается большинством пользователей как самостоятельная, к тому же, по мировому обороту она в принципе не котируется, следовательно, можно опустить ее в нашем исследовании. Так из остальных сетей по РФ (за вычетом "Мой Мир") на сайте "Одноклассники" большую долю всей аудитории составляет население в среднем возрасте от 25 до 54 лет (68%). Для сравнения большую долю аудитории во "Вконтакте" (59%) составляют граждане в более молодом возрасте - от 12 до 34 лет.

В связи с вышесказанным, заменим социальную сеть "Одноклассники" на более популярную в мире и набирающую оборот в РФ платформу "LiveJournal". Далее рассмотрим сети, которые успешно функционируют на рынке информационных услуг уже не одно десятилетие. Для более продуктивной, достоверной и качественной исследовательской работы доведем количество анализируемых платформ до 5. Для этого мы решили выбрать сеть "LinkedIn". Этот продукт развивается и набирает обороты уже довольно давно и весьма успешно. LinkedIn — это социальная сеть для нахождения и осуществления деловых контактов, в которой зарегистрировано более 380 млн пользователей, которые представляют 150 отраслей бизнеса из двухсот стран [16]. Особенностью данной сети является то, что она направлена на установление деловых связей, поиск работы и поиск новостей по интересующему пользователя бизнесу. А в современных рыночных условиях, когда молодые люди нацелены получить все и сразу, все горят желанием открыть свое дело, учат языки (английским в определенной степени владеют практически все), путешествуют, уезжают на заработки или учебу в столицу, а многие даже всерьез мечтают переехать за границу в поисках лучшей жизни или по иным причинам - данная сеть, на наш взгляд, в скором времени будет довольно популярна и у нас в стране.

В Российской Федерации одной из самых популярных сетей является "Вконтакте", в мире - facebook. Следовательно, логично было бы предположить, что в данных сетях будет больше всего публикаций на тему страхования в том числе. Однако стоит учесть тот факт, что мы рассматриваем лишь регионы РФ, а facebook - это все-таки сеть мирового масштаба, не совсем привычная российским пользователям ПК. Далее выясним, так ли это в действительности.

Известная американская компания HubSpot, которая является стартапом из Бостона и предоставляет целый набор атрибутов для проактивного (Inbound) интернет-маркетинга [17], провела исследование, в ходе которого проанализировали 7000 компаний из 9 отраслей бизнеса (на примере facebook и twitter). Так, в результате данного исследования выяснилось, что в прямой зависимости от того, в какой сфере трудится исследуемая компания, меняется и отдача от публикаций постов. Иными словами, есть секторы, в которых частый "постинг" дает исключительно положительные результаты, а есть те, в которых лучшие результаты дает не количество постов, а их качество, и чтобы повысить вовлеченность аудитории, не стоит тратить время на заполнение сайта любой актуальной информацией. Нас интересует, как обстоит дело в сфере страхования и финансовой деятельности. Для этого выясним, какие показатели активности в соцсетях характерны для категории "Бизнес и финансовые услуги".

Итак, в исследуемой категории насчитывается около 8,43 публикаций за неделю, 170,237 подписчиков, 0,81 взаимодействий к публикации. Фирмы, которые относят себя к сфере финансовых и бизнес-услуг, ведут себя крайне похоже на компании из отдела программного обеспечения и размещают около 9 публикаций за неделю. На рисунке 1.2 показано соотношение вовлеченных в тематику пользователей и количества публикаций на данных интернет-ресурсах.

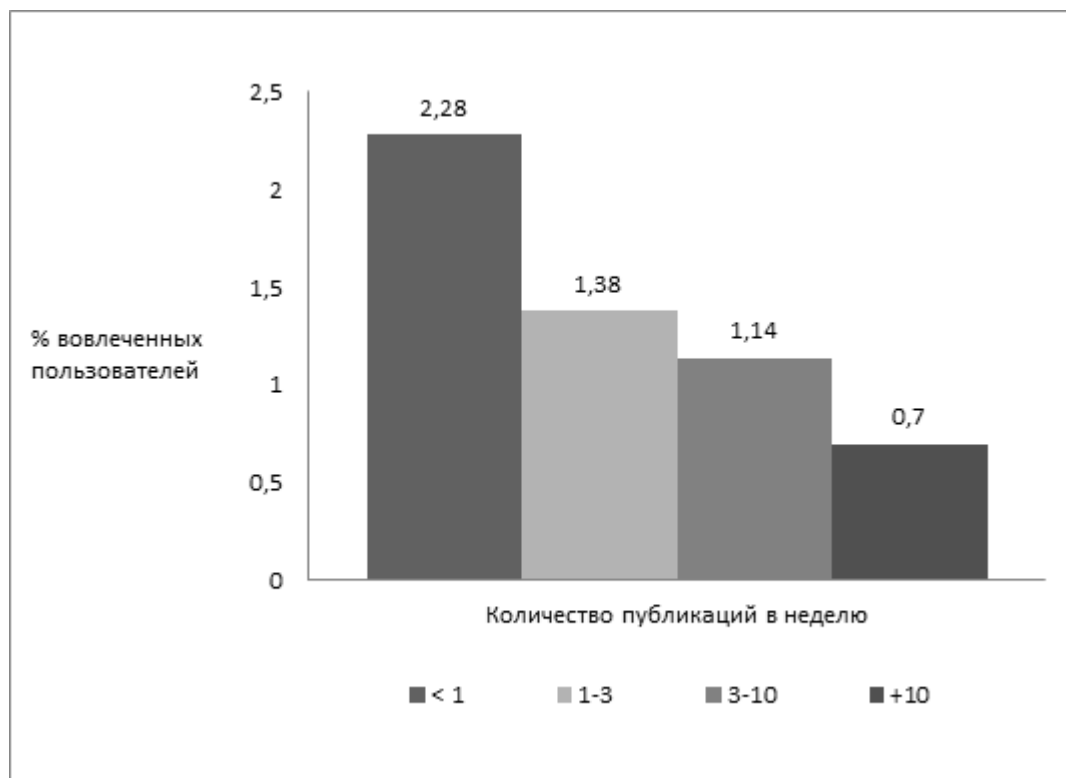


Рисунок 1 Зависимость вовлеченных пользователей от количества публикаций в социальных сетях в сфере финансовых услуг и предпринимательства [10]

Проанализировав рисунок 1, мы можем сделать следующий вывод: финансисты и бизнесмены получают наибольшую вовлеченность к публикациям, как, собственно, и другие компании (за исключением нон-профитов и образовательных структур), публикуя один и менее поста в неделю. Вероятнее всего, исходя из предоставленных статистических данных, для подобных компаний (в том числе и страховых) разумнее будет публиковать от одного до трех публикаций в неделю. Эти данные понадобятся нам для анализа страховых компаний в сетях Интернета.

Итак, существует концепция социальный CRM. Это наиболее актуальная тема за последний период времени на CRM рынке. Главные CRM вендоры (компании-поставщики) в срочном порядке начали процесс внедрения в общественные массы своих решений, а исследовательская американская консалтинговая компания "Gartner" назвала Social CRM одним из важнейших факторов, в будущем обеспечивающих рост CRM рынка в ближайшие 5 лет. Главная идея концепции состоит в том, что практически все клиенты регулярно общаются в интернет-пространстве, обсуждают компанию и ее продукты, советуются друг с другом, делятся планами и идеями. И совершенно нерационально и даже глупо не контролировать этот процесс и не вмешиваться в него. Ведь это замечательная возможность увеличить продажи и доверие потребителей к компании, получить качественную обратную связь и новые творческие идеи для проектов.

Таким образом социальные CRM строят свою деятельность на мониторинге публичных социальных сообществ и сетей, заносят все дискуссии и обсуждения, касающиеся данного бизнеса, в свою базу. Многие даже умеют "захватывать" данные со страниц участников таких дискуссий и формировать из них список потенциальных клиентов. А имея перед глазами свежие данные о важных онлайн-разговорах, которые происходят, например в Facebook или Твиттере,

сотрудник фирмы может вовремя вмешаться и ответить на вопрос, интересующий потенциального клиента, вызвав удивление и восторг такой быстрой реакцией [2].

Статистика продвижения страховых компаний и их оценка пользователями соцсетей

Эффективное функционирование финансового рынка зависит от развития страховой деятельности. Повышение качества предоставляемых услуг страховых компаний, обеспечение защиты прав и интересов получателей страховых услуг и должное исполнение страховыми организациями принятых ими обязательств по договорам страхования являются приоритетными задачами, которые определены Стратегией развития страховой деятельности в РФ до 2020 года. Для обеспечения платежеспособности и финансовой устойчивости страховых компаний особое внимание уделено росту качества активов и собственных средств, а также осуществлению комплексной оценки рисков и достаточности активов для исполнения данных обязательств [1].

Доминирующим фактором, непосредственно влияющим на современное финансовое состояние российских страховщиков, препятствующим их и так недостаточно ускоренной интеграции в мировое страховое сообщество, безусловно, являются экономические санкции, применённые к России со стороны США и ряда государств Евросоюза во второй половине 2014 г. Вследствие применённых санкций и кризиса, связанного с обесценением национальной валюты – рубля, крупнейшее рейтинговое агентство Moody's с 25 февраля 2015 г. в очередной раз значительно понизило рейтинги инвестиционной привлекательности России, теперь уже до «спекулятивного», а равно и рейтинги субъектов РФ и ряда крупных предприятий и кредитных организаций, таких как: ОАО «Сбербанк России», Государственной корпорации «Внешэкономбанк», ОАО «Банк ВТБ», ОАО АКБ «Банк Москвы», ООО КБ «Ренессанс Кредит», АО «Газпромбанк», ОАО «Газпром», ОАО НК «ЛУКОЙЛ», ОАО «Роснефть», а также Агентства по ипотечному жилищному кредитованию (АИЖК) [11].

Также в ходе нашего исследования было выявлено, что качественные страховые компании, которым более всего доверяют потребители, находятся на разных позициях ТОП-20 крупнейших страховых компаний по количеству поступлений, однако по-прежнему востребованы и ценны для покупателей их услуг. По всей видимости, такая тенденция наблюдается в связи с отсутствием мошенничества, роста тарифных ставок, навязывания дополнительных услуг. Однако кризис дал о себе знать, то есть у самих компаний затраты увеличиваются, но они стараются сдерживать рост цен на свои услуги, поэтому они также пользуются популярностью у потребителей, многие из которых относятся к категории постоянных. Далее рассмотрим оценку данных страховых компаний потребителями, ранжируя список страховщиков по количеству поступлений денежных средств.

Таблица 3 Оценка ТОП-20 крупнейших страхований компаний РФ пользователями социальных сетей за 9 месяцев 2015 г.

№ п/п	Показатели	Поступления денежных средств за 9 мес. 2015 г.		Общая объективная оценка компаний в соц.сетях, единиц	
		9 мес. 2015г., тыс.руб	в % к 2013 г.	по параметру "качественное обслуживание"	по параметру "низкие тарифные ставки"
1	РОСГОССТРАХ	110126198	18,94	1004,9	111,7
2	СОГАЗ	103689668	17,83	185,3	363,2
3	РЕСО-ГАРАНТИЯ	56960268	9,80	863,7	661,3
4	ИНГОССТРАХ	51746685	8,90	951,0	728,1
5	АЛЬФАСТРАХО-ВАНИЕ	41968546	7,22	293,0	897,4
6	ВСК	35584461	6,12	777,5	2 613,4
7	ВТБ СТРАХОВАНИЕ	34335616	5,90	22,4	0,0
8	СБЕРБАНК СТРАХОВАНИЕ ЖИЗНИ	30322260	5,21	25,3	0,0
9	СОГЛАСИЕ	22573774	3,88	0,0	0,0
10	РОСГОССТРАХ-ЖИЗНЬ	15808503	2,72	436,9	0,0
11	ГРУППА РЕНЕССАНС СТРАХОВАНИЕ	15531985	2,67	49,5	445,5
12	АЛЬЯНС	10365558	1,78	296,3	74,1
13	ЖАСО	10054515	1,73	687,0	7 633,6
14	РЕНЕССАНС ЖИЗНЬ	9239368	1,59	0,0	0,0
15	АЛЬФАСТРАХО-ВАНИЕ-ЖИЗНЬ	9132143	1,57	0,0	0,0
16	УРАЛСИБ	8482732	1,46	90,9	363,6
17	МАКС	7934048	1,36	1553,4	97,1
18	ЭНЕРГОГАРАНТ	7613655	1,31	1616,2	909,1
19	КАПИТАЛ СТРАХОВАНИЕ	7505866	1,29	0,0	0,0
20	ТРАНСНЕФТЬ	6687285	1,15	0,0	0,0
ИТОГО		581469983	100	8853,3	14 898,1

Источник: составлено автором на основе [19]

Как мы можем пронаблюдать из данных таблицы 3, "Росгосстрах" по-прежнему держится на заслуженном 1 месте, но на деле за этим скрывается немало неприятных фактов, которые направлены исключительно на получение прибыли. Однако не все страховые компании выбрали такой путь: например, по количеству поступлений "Энергогарант" стоит на 18 месте, а по показателю общей оценки потребителей в связи с качественным обслуживанием - на 1 месте с результатом 1616,2 единиц. После расчетов представлен один из примеров положительных отзывов о данной компании (см. рисунок 2). Мы рассмотрели именно общую объективную оценку, так как количество упоминаний страховых компаний в социальных сетях без учета доли компании на рынке является неполным и необъективным показателем.

Приведем пример расчета "веса" положительных отзывов оценки о каждой страховой компании пропорционально ее доли на страховом рынке по используемой в ряде экономических наук методике. В качестве примера подробного расчета возьмем компанию "Росгосстрах" как самую популярную в РФ [12]. Итак, доля на рынке данной страховой компании составляет 14,33% или 0,1433. Количество упоминаний "Росгосстраха" по параметру "качественное обслуживание" за последний квартал 2015 г. - 12. Тогда "вес" каждого

высказывания в РГС составляет $12/0,1433 = 83,7$ единиц. Общая объективная оценка РГС составит: $12 \cdot 83,7 = 1004,9$ единиц. Так, "Росгосстрах" занимает 3 позицию по общей объективной оценке ТОП-20 крупнейших страховых компаний за 9 месяцев 2015 г. по параметру "качественное обслуживание", уступив место компаниям "Энергогарант" и "МАКС", которые менее популярны и обеспеченны, но которым больше доверяют потребители.

Так как оценки по данным параметрам встречаются в сети "Вконтакте", рассмотрим лишь ее. Используя описанный выше метод расчета "веса" отзывов с учетом доли рынка, проанализируем таблицу 3. Без учета компаний с нулевым значением параметра, по качеству обслуживания встречается меньше всего упоминаний у компании ВТБ Страхование (22,4 единиц). Также мы выяснили, что наши граждане доверяют Московской акционерной страховой компании (1553,4 единиц) - о ней было написано много положительных отзывов по разным параметрам, в целом, люди очень довольны ее услугами; Росгосстраху (1004,9 единиц) - при том, что было много негативных отзывов о качестве обслуживания в разных городах, здесь люди больше опираются на место на рынке, опыт компании и гарантию качества; и Ингосстраху (951,0 единиц) - про данную компанию также нами были замечены исключительно положительные отзывы по всем параметрам.

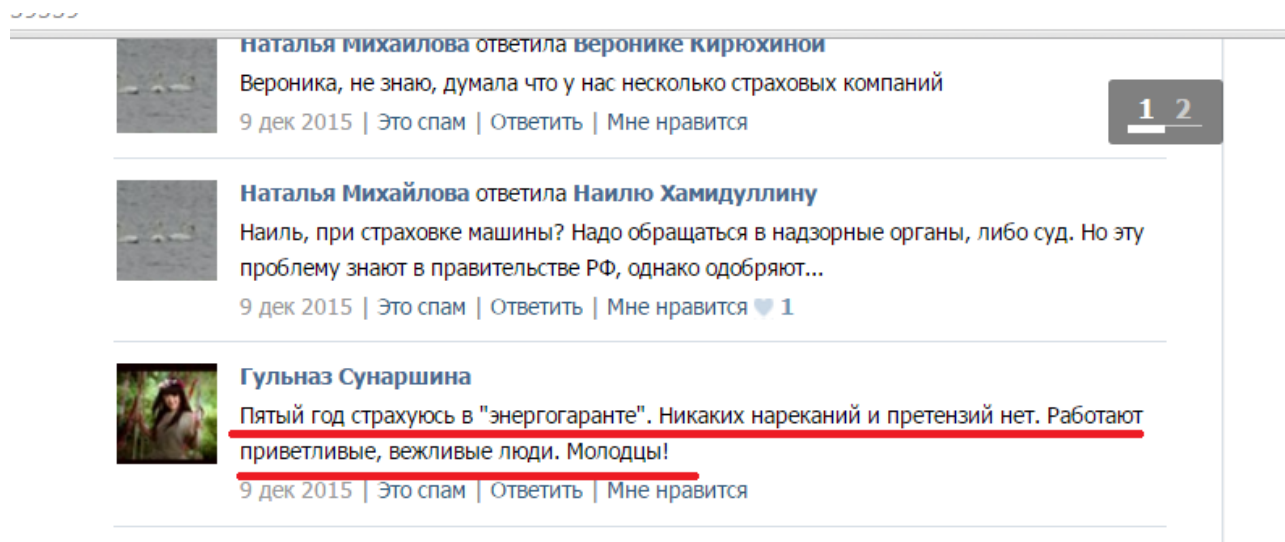


Рисунок 2 Положительный отзыв о качестве обслуживания и доверии потребителей страховой компании "Энергогарант"[14]

Стоит отметить, что "Энергогарант" вошел в тройку по обоим положительным показателям, что говорит о его явном лидерстве среди всех топовых компаний России.

Также без учета компаний с нулевым количеством отзывов (ВТБ Страхование, Сбербанк страхование жизни, Согласие, Росгосстрах жизнь, Ренессанс Жизнь, АльфаСтрахование-Жизнь, Капитал Страхование и Транснефть) меньше всего положительных отзывов о низких тарифных ставках было зафиксировано у страховой компании "Альянс" (74,1 единиц), больше всего - у ЖАСО (7633,6 единиц) с разницей в 103 раза. Далее представлены примеры положительных отзывов о "ЖАСО".



38 комментариев 1 2



Яна Фёдорова
Жасо
9 дек 2015 | Это спам | Ответить | Мне нравится ♥ 2



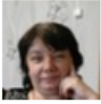
Димон Gaydukov
стоимость осаго одинаковая у всех....
9 дек 2015 | Это спам | Ответить | Мне нравится



Светлана Сергеева
А почему игнорируете росгосстрах?
9 дек 2015 | Это спам | Ответить | Мне нравится



Ксения Петрова ответила **Светлане Сергеевой**
Светлана, да потому что не знаю как автостраховки, но на недвижимость у вас заоблачные тарифы
9 дек 2015 | Это спам | Ответить | Мне нравится



Светлана Сергеева
Но бесплатный сыр бывает в мышеловке.
9 дек 2015 | Это спам | Ответить | Мне нравится ♥ 1



Светлана Сучко
В ЖАСО дешевле, там не навязывают страхование жизни.
9 дек 2015 | Это спам | Ответить | Мне нравится ♥ 2

Рисунок 3 Положительный отзыв в соц.сети "Вконтакте" о низких тарифных ставках Страхового общества "ЖАСО"[14]

Население считает, что в данной страховой компании страховать имущество выгоднее и дешевле. При этом упоминается важный фактор - ненавязывание страхования жизни, который упоминается в качестве негативного при рассмотрении и анализе Росгосстраха, к примеру.



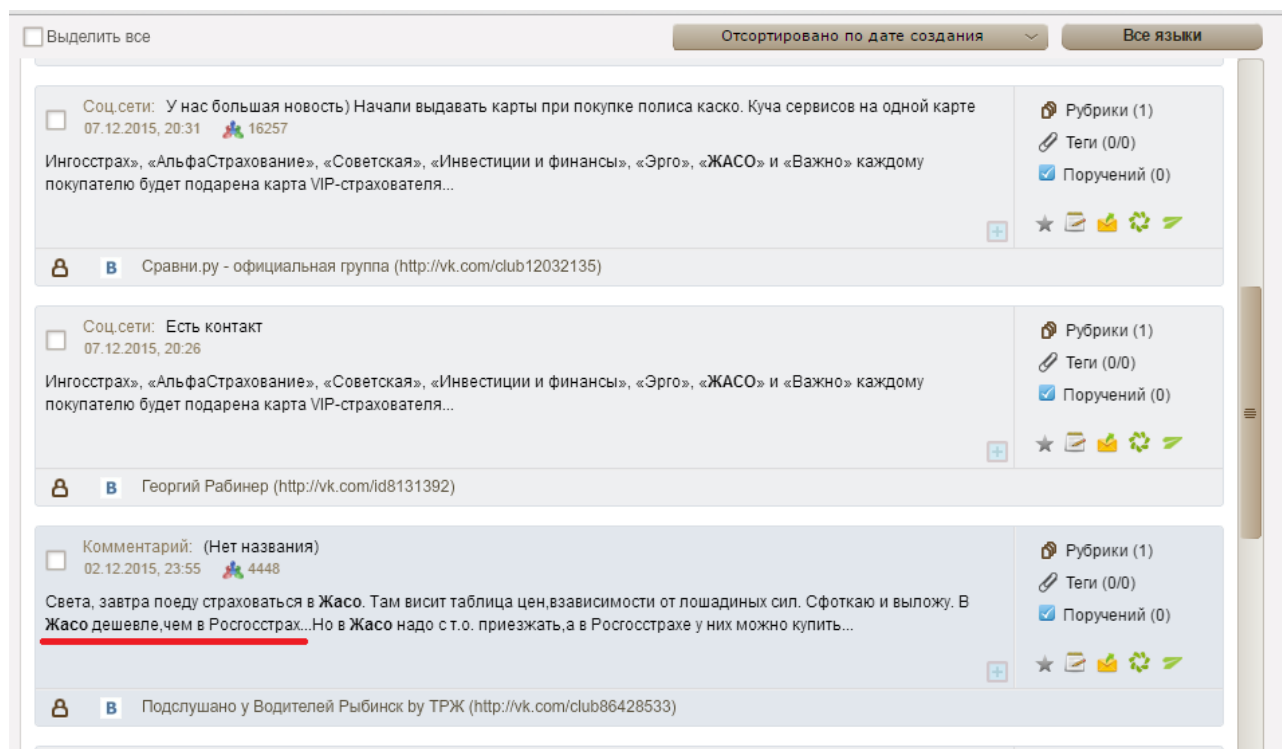


Рисунок 4 Положительные отзывы в мониторинговой системе IQBuzz о низких тарифных ставках Страхового общества "ЖАСО"[20]

Из приведенного выше изображения можно заметить не только рекламные объявления компаний, но и реальное отображение ситуации, которая волнует потребителей страховых услуг. Люди также считают ЖАСО дешевле, однако упоминаются и свои незначительные минусы, без которых не может функционировать ни одно предприятие.

Итак, действительно, анализируя сами комментарии, будучи абсолютно нейтральными и независимыми, мы пришли к выводу о том, что люди больше всего довольны в плане низких процентов именно Страховым обществом ЖАСО. Цены на тарифы у них действительно ниже, чем у других компаний, в этом и состоит главное преимущество данной фирмы.

Выводы и заключение

Таким образом, в результате проведенного исследования можно прийти к выводу о том, что самыми крупными социальными сетями в мире являются Facebook (1 200 000 000 аккаунтов), Google+ (540 000 000 аккаунтов), Sina Weibo (500 000 000+), Twitter (500 000 000+), ВКонтакте (250 000 000+). По РФ - ВКонтакте - 14% - доля на рынке всех социальных сетей в РФ, Одноклассники - 7%, Мой Мир - 3%, Фейсбук - 3%, Твиттер - 1%.

Поэтому большинство отзывов рассматривались именно по соцсети "ВКонтакте". Итак, нашумевший "Росгосстрах" занял 3 место по общей объективной оценке ТОП-20 крупнейших страховых компаний за 9 месяцев 2015 г. по параметру "качественное обслуживание". Также, как выяснилось, наши граждане доверяют Московской акционерной страховой компании (1553,4 единиц общей оценки потребителей в связи с качественным обслуживанием) и Ингосстраху (951,0 единиц). Что касается последней, нами также были замечены исключительно

положительные отзывы.

Подводя итоги, нужно сказать, что не всегда самая популярная страховая компания является самой лучшей по всем показателям. Однако благодаря современным технологиям, Интернету и социальным сетям в том числе, можно узнать о предпочтениях потребителей, проанализировать компании конкурентов, сделать для себя выводы и в дальнейшем совершенствовать систему страхования в своей фирме, учитывая пожелания клиентов.

Список литературы

1. Ахвледиани, Ю. Т. Стратегические направления развития российского страхового рынка [Электронный ресурс] / Ю. Т. Ахвледиани. — Электронные текстовые данные // Страховое дело. № 12 (273). Москва : Издательско-консалтинговая фирма "Анkil", 2015. — 60 с. — Режим доступа: <http://www.ankil.info/lib/1/166/1443/>. — 10.03.2016
2. Грачев, Д. Н. Развитие концепции CRMи дальнейшие ее перспективы в области продаж и обслуживания клиентов [Электронный ресурс] / Д. Н. Грачев. — Электронные текстовые данные // Управление экономическими системами : Электронный журнал ВАК. № 11/2012 (47). Москва, 2015. — Режим доступа: <http://uecs.ru/uecs47-472012/item/1629--crm->. — 10.03.2016
3. Ермолова, Н. С. Продвижение бизнеса в социальных сетях Facebook, Twitter, Google+ [Текст] / Н.С. Ермолова. Москва: Альпина Паблишер, 2014. — 358 с.
4. Ефимов, О. Н. Иностраный страховой бизнес в России: обзор и анализ правового положения по российскому законодательству // Российский экономический интернет-журнал. — 2015. — №4 (01.10.2015-31.12.2015). Режим доступа: <http://www.e-rej.ru/publications/161/>. — 22.02.2016
5. Ефимов, О. Н. Основы страхового дела [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Ефимов О.Н. — Электрон, текстовые данные. Саратов: Вузовское образование, 2014. — 116 с. — Режим доступа: http://ankil.info/WordPress/wp-content/uploads/2015/04/CD-03_2015-c-обложкой.pdf. — 23.02.2016
6. Ефимов, О. Н. Страхование по закону о страховом деле. Учебное пособие (приложение к программе подготовки бакалавров) / О.Н.Ефимов. — LAP LAMBERT Academic Publishing GmbH & Co. KG, Heinrich-Böcking-Str. 6-8, 66121 Saarbrücken, Germany, напечатано в России, 2012. — 685 с.
7. Ефимов, О.Н. Структура местного страхового рынка [Электронный ресурс] / О.Н. Ефимов. — Электронные текстовые данные — // Страховое дело. № 3. Москва : Издательско-консалтинговая фирма "Анkil"; Ассоциация страхового права, 2015. —58 с. — Режим доступа: <http://nlcg.spb.ru/book/-Struktura-mestnogo-strakhovogo-rynka.html>. — 12.03.2016
8. Ефимов, О. Н. Экономика страхования и анализ страховых операций [Электронный ресурс]: курс лекций / Ефимов О.Н. — Электрон, текстовые данные. Саратов: Вузовское образование, 2014. — 261 с. — Режим доступа: <http://nlcg.spb.ru/book/-Ekonomika-strakhovaniia-i-analiz-strakhovykh-operatsii.html>. — 12.03.2016
9. Ефимов, О. Н. Томилова Н.А. Нормативно-правовое регулирование страховой деятельности (перечень нормативно-правовых актов Российской Федерации в сфере страхования с краткими комментариями) / Уфа: РИО Уфимского филиала Финансового

- университета, 2012. — 40 с.
10. Как часто делать публикации в Фейсбук и Твиттер? — Режим доступа: <http://www.pro-smm.com/kak-chasto-publikovat-v-facebook-i-twitter/>. — 24.02.2016
 11. Малкович, Ю.Н. Интеграция российских страховщиков в мировое страховое сообщество: проблемы и перспективы. Государственное регулирование страхового рынка [Электронный ресурс] / Ю. Н. Малкович. — Электронные текстовые данные. // Страховое право: Научно-аналитический журнал. № 3 (66). Москва : Издательско-консалтинговая фирма "Анkil"; Ассоциация страхового права, 2015. — 382 с. — Режим доступа: <http://www.ankil.info/lib/2/159/1385/>. — 14.03.2016
 12. Росгосстрах. Официальный сайт — Режим доступа: <http://www.rgs.ru/about/information/index.wbp>. — 24.02.2016
 13. Самые популярные социальные сети в России 2015. — Режим доступа: <http://www.pro-smm.com/populyarnye-socialnye-seti-v-rossii-2015/>. — 20.02.2016
 14. Социальная сеть Вконтакте. — Режим доступа: http://vk.com/doc4690348_437085077?hash=3114f0efa9f3c0d33f&dl=6433f2c4a97567359d. — 20.02.2016
 15. Список социальных сетей — Википедия. — Режим доступа: https://ru.wikipedia.org/wiki/Список_социальных_сетей. — 18.02.2016
 16. About Us | LinkedIn Newsroom. — Режим доступа: <https://press.linkedin.com/about-linkedin>. — 23.02.2016
 17. HubSpot: как привлечь клиентов и инвестиции от Salesforce. — Режим доступа: <http://www.crm2web.ru/news/9696/>. — 22.02.2016
 18. Interfax в России. — Режим доступа: <http://www.interfax.ru/russia/> 366609. — 22.02.2016
 19. IQBuzz. Сервис для мониторинга социальных медиа. — Режим доступа: <http://service.iqbuzz.ru/actions/start>. — 23.02.2016

ПРИМЕНЕНИЕ МЕТОДА НЕЙРОННЫХ СЕТЕЙ В ПРОГНОЗИРОВАНИИ ЦЕН НА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННУЮ ПРОДУКЦИЮ

Нечипоренко Людмила Владимировна
Толкачева Светлана Евгеньевна
Удалов Андрей Александрович

Показатели рентабельности предприятий агропромышленного сектора зависят от закупочных цен на сельхозкультуры, которые устанавливаются на государственном уровне. При этом правительством учитываются как издержки, связанные с производством сельскохозяйственных культур, так и влияние социальных, политических и экономических факторов [1]. В связи с этим одной из приоритетных задач стратегического управления всем агропромышленным комплексом является прогнозирование закупочных цен.

При составлении прогнозов цен на сельскохозяйственные культуры важно учесть следующие данные, являющиеся в данном методе основными и т.н. первичными факторами:

1. Во-первых, характеристики уровня урожайности предыдущих лет;
2. Во-вторых, историю устанавливаемых цен продукцию годами ранее;
3. В-третьих, урожайность в текущем году и сумму всех издержек;
4. В-четвертых, профессионализм и квалификацию эксперта-оценщика.

В целом цены сельскохозяйственной продукции вполне поддаются прогнозированию. Так, отдельные разновидности культур либо имеют постоянный спрос, либо реализуются сезонно, причем сезонность вполне предсказуема [2]. Для большей точности можно дополнительно учитывать такие факторы, как погодные условия, конъюнктура рынка, урожайность и пр. Естественно, комплексный подход и учет максимального количества факторов существенно влияет на точность прогнозов.

Чаще всего при прогнозировании закупочных цен используются статистические методы, которые можно по праву назвать наиболее изученными и доступными разновидностями моделей прогнозирования. Но все большую актуальность при решении задач прогнозирования приобретает использование нейронных сетей [3]. Однако нейронные сети довольно непросто использовать неопытным пользователям, да и подбор входных факторов достаточно сложен. Однако если правильно организовать предварительную обработку входного потока и определить обучающую выборку, метод очень корректно работает и неплохо отслеживает общие тенденции.

Необходимо учитывать некоторые особенности прогнозирования цен на сельскохозяйственную продукцию:

1. В результате прогнозирования, информация может быть приблизительной,

2. Сведения о сельскохозяйственных культурах могут быть непоследовательными, а также иметь пробелы из-за отсутствия отчетности об урожайности,
3. Средний интервал между датами обычно составляет около 14 дней,
4. Климатические и погодные условия,
5. Текущий уровень импортируемой продукции

В процессе комплексных исследований были выявлены не только основные, но и вторичные факторы, влияющие на прогнозирование цен. Эти факторы и их значимость, выраженная в баллах (от 1 до 5), где «1» - абсолютно незначительный фактор», «5» - максимально значимый фактор для прогнозирования уровня цен, представлены в таблице 1.

Таблица 1. «Вторичные факторы прогнозирования уровня цен»

Вторичные факторы	Значимость для прогнозирования
Диверсификация	1
Дифференциация продукта	2
Погодные условия	3
Складские условия	4
Уровень экспорта	4
Уровень импорта	5
Наличие рисков	5
Концентрация покупателей	5

Очевидно, что значимость перечисленных параметров различна. После содержательного анализа этих факторов было установлено, что некоторые из них не особенно влияют на динамику модели, другие же не стоит включать в прогнозную модель из-за невозможности получения данных, поэтому такие критерии можно без потери информации исключить из модели. Также ряд факторов сложно точно описать в качестве математических величин.

Общую схему влияния первичных и вторичных факторов на прогноз цен можно изобразить в виде, представленном на рисунке 1.



Рис. 1. «Схема взаимодействия первичных и вторичных факторов»

Рассмотрим модель нейронных сетей, используемую при прогнозировании цен на сельхозкультуры. При построении модели прогнозирования на основе нейросетевого метода необходимо определение трех базовых параметров:

1. Интервал прогнозирования (I_n) – частота с которой выполняется новый прогноз.
2. Период прогнозирования (P_n) – основная временная единица, на которую составляется прогноз.
3. Частота прогнозирования ($Ч_n$) – число периодов в будущем, для которых составляется прогноз.

Также при составлении прогнозных цен обязательно учитываются следующие входные данные:

- Временные ряды закупочных цен – $P_z(t)$;
- Временные ряды продажных цен – $P_i(t)$;
- Временные ряды прихода – $A_i(t)$;
- Временные ряды расхода – $E_i(t)$;
- Временные ряды остатков – $O_i(t)$;
- Временной ряд спроса – $S_t(t)$;
- Матрица корреляции цен $M_{ij}(t)$;

Остаток на момент времени t рассчитывается по следующей формуле:

$$O(t) = O(t-1) - E(t) + A(t)_{(1)}$$

Около 60% информации для метода нейронной сети можно получить из истории продаж. При

этом входным фактором является вектор $F_i(t)$, с включаемыми в него данными о временных рядах продажных и закупочных цен, расходов, приходов, спроса и остатков. На выходе, в конечном итоге, получается одно единственное значение $P_i(t+1)$, иными словами, цена – это следующий квант времени.

При работе с нейросетевой моделью прогнозирования выделяют следующие этапы:

1. Сначала выбирают частоту ($Ч_n$), интервал ($И_n$) и период прогнозирования ($П_n$),
2. Подбираются входные факторы,
3. Проводится кросс-корреляционный анализ отобранных входных факторов, а также их отсеивание в том случае, если они слишком выражено коррелируют,
4. Приведение исходных данных в подходящий для аналитики и прогнозирования вид, в том числе заполнение имеющихся пробелов в истории при помощи сглаживания:

$$P_g^t = \beta \cdot (\sum_{i=1}^T \sum_{j=1}^N \cdot P_{ij}) / (N-1) \cdot T \quad (2)$$

где P_g – возможная цена сельскохозяйственной культуры t , данные о которой на неделе n неизвестны и являются предположительными, T – количество сельхозкультур, имеющих характеристики, схожие с заданной, N – количество недель, учитываемых при прогнозировании, β – коэффициент сглаживания, который указывается экспертом.

Для расчета сглаживания применяется метод скользящей средней с периодом, равным 3. Вычисление производится по формуле:

$$F_{t+1} = \frac{1}{N} \sum_{i=1}^N A_{t-i+1} \quad (3)$$

где N – число периодов, входящих в скользящее среднее и являющихся предшествующими, F – сглаженное значение в заданный момент времени (t), A – фактическое значение в заданный момент времени (t).

5. Проводится структурный синтез нейронной сети, который определяет ее тип и метод обучения,
6. Осуществляется параметрический синтез нейронной сети, определяемый с использованием блока генетического подбора модели на базе генетического алгоритма.

На последнем этапе эволюции (L) отбирается Z – число наиболее оптимальных сетей, после чего итоговый прогноз на временной квант $t+1$ высчитывается как среднее комитет нейросетей по такой формуле:

$$L = (\sum_{i=1}^Z L_i) / Z \quad (4)$$

7. Завершающий этап заключается в прогнозировании на основе имеющихся данных в точке актуальности и проверке прогноза на наличие ошибок.

Таким образом, нейросетевая модель прогнозирования позволяет учесть большое количество входных факторов, получая при этом прогнозные данные высокой точности. Более того, многослойные нейронные сети позволяют выполнить нелинейную аппроксимацию функций с

множеством переменных, благодаря чему целесообразность применения метода нейронных сетей при прогнозировании цен на сельскохозяйственные культуры очевидна.

Список литературы

1. Байдаков А. Н., Назаренко А. В., Сергиенко Е. Г. О построении прогнозных сценариев развития зернового производства // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. – 2013. – № 94. – С. 784-794.
2. Горенкова Ю. С., Андриянова К. А., Нечипоренко Л. В. Управленческие аспекты прогнозирования // Эволюция современной науки: сб. ст. международной научно-практической конференции. – Уфа: АЭТЕРНА. – 2016. – С. 123-125.
3. Дусаева Е. М. Цены на продукцию аграрного сектора // Известия Оренбургского государственного аграрного университета. – 2004. – Т. 1. – № 1-1. – С. 55-58.
4. Заводчиков Н. Д., Спешилова Н. В., Таспаев С. С. Использование нейросетевых технологий в прогнозировании эффективности производства зерна // Известия Оренбургского государственного аграрного университета. – 2015. – № 1 (51). – С. 216-219.
5. Зуева В. Н. Прогнозирование цен на сельскохозяйственные культуры // Теория и практика общественного развития. – 2015. – № 11. – С. 76-79.
6. Морякова А. В. Эволюция методологии и практики прогнозных исследований в России и за рубежом // Вестник Поволжского государственного университета сервиса. Серия: Экономика. – 2013. – № 1 (27). – С. 52-56.
7. Таспаев С. С. Планирование и прогнозирование деятельности предприятий АПК на основе моделирования в современных условиях // Известия Оренбургского государственного аграрного университета. – 2013. – № 6 (44). – С. 176-179.

РАСЧЕТ ВЛИЯНИЯ СТРАХОВАНИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ КУЛЬТУР С ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКОЙ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ СТАБИЛЬНОСТЬ АГРОПРЕДПРИЯТИЯ

Мухаметова Алина Илшатовна

Агрострахование должно быть главным инструментом поддержки сельского хозяйства. К такому выводу недавно пришли американские законодатели, одоббившие так называемый Farm Bill – Закон о сельском хозяйстве на период с 2014 по 2018 г., в котором записан полный отказ от прямых дотаций аграриям в пользу господдержки агрострахования.

Для России данный опыт может служить долгосрочным ориентиром. Прямая поддержка фермерам становится непопулярной мерой благодаря тому, что сельскохозяйственная индустрия во многих странах стала экономически стабильной. Произошло это, в свою очередь, потому, что доходы фермеров защищены системой агрострахования и финансовое состояние фермеров перестало зависеть от природных рисков. В нашей стране финансовое состояние сельского хозяйства являет собой иную картину. Рентабельность его предприятий пока критически зависит от государственных субсидий, причем потребность в них не уменьшается. Вопрос для государства, по сути, заключается в следующем: может ли сельское хозяйство перестать быть отраслью, постоянно требующей массивного вливания бюджетных средств?

Проблема возникла не в последние годы. Особенности ведения растениеводства в нашей стране, серьезно зависящего от климатических факторов, имеют первостепенное значение, но немаловажно и направление государственной политики по поддержке аграриев, которая в России до сих пор носила «чрезвычайный» характер, т.е. была нацелена не столько на поддержание доходов и формирование капитала отрасли, сколько на обеспечение текущего выживания пострадавших хозяйств. Иными словами, государство снова и снова приходило на помощь тем, кто понес убытки.

Практика агрострахования с господдержкой за 2012 – 2013 г., аккумулированная Национальным союзом агростраховщиков, демонстрирует, что убытки аграрных хозяйств на практике могут достигать половины, а то и 100% доходов аграриев, и что катастрофическое страхование работает. Спекуляции на тему того, что агрострахование якобы не отвечает интересам аграриев, чаще всего исходят из регионов, где местное руководство АПК игнорирует или сознательно саботирует развитие данного вида поддержки. Пока АПК априори рассматривается как некий постоянно уязвимый сектор, регулярно нуждающийся в поддержке, а не как бизнес,

который должен быть успешным в развитой экономике.

На примере ООО «УралАгро» Уфимского района проведем исследование как влияет агрострахование на деятельность предприятия по возделыванию сельскохозяйственных культур.

Предприятие, чтобы застраховать сельскохозяйственные культуры обратилось в страховую компанию в ОАО Государственная страховая компания «Поддержка». Данная компания работает на рынке страховых услуг с 1992 года.

В таблице 1 показана урожайность сельскохозяйственных культур за 5 лет.

Таблица 1 Урожайность сельскохозяйственных культу в хозяйстве страхователя

№	Наименование с/х культур	Урожайность с посевной площади 5 лет (ц/га)					В среднем за 5 лет, ц/га
		2010	2011	2012	2013	2014	
1	Пшеница яровая	16,7	16,0	21,6	12,6	16,4	16,7
2	Ячмень яровой	16,3	16,1	17,6	14,7	19,0	16,7
3	Овес	24,5	14,6	12,6	13,8	20,6	17,2
4	Гречиха	6,5	7,7	12,5	11,4	13,5	10,3
5	Однолетние травы	16,0	10,8	26,2	3,2	20,0	15,2
6	Многолетние травы	50,0	194,4	102,0	104,0	120,0	114,1
7	Многолетние травы на сено	10,0	10,3	14,5	28,6	26,2	17,9

На основе данных таблицы можно сделать вывод о том, что наибольший урожай в среднем за 5 лет был получен от многолетних трав.

В таблице 2 рассмотрим объекты страхования.

Таблица 2. Объекты страхования

Название с/х культуры	Площадь посева, га	Средняя урожайность (за 5 лет), ц/га	Цена за 1 ц урожая, руб.	Страховая стоимость, руб.	Тариф, %	Страховая премия, руб.
Пшеница яровая	630	16,7	416	4376736,00	7,40	323878,46
Ячмень яровой	790	16,7	468	6174324,00	7,40	456899,98
Овес	310	17,2	313	1668916,00	7,40	123499,78
Гречиха	80	10,3	530	436720,00	7,40	32317,28
Однолетние травы	450	15,2	40	273600,00	7,23	19781,28
Многолетние травы	230	114,1	8	209944,00	7,23	15178,95
Многолетние травы на сено	1223	17,9	40	875688,00	7,23	63310,80
Итого:	3713	X	X	14015908,00	X	1034866,53

Из данных таблицы видно, что страховая стоимость составляет 14015908 руб. Предположим, что предприятие застрахует культуры на полную стоимость, то есть страховая сумма равняется страховой стоимости. Условия страхования сельскохозяйственных культур в настоящее время

предусматривают, как правило, возмещение количественных потерь от снижения (гибели) урожая, а убытки от ухудшения качества продукции не является объектом ответственности. Поэтому при расчете страхового убытка как застрахованный урожай, так и полученный в текущем году оцениваются по единым ценам. Обычно это цены, сложившиеся на момент заключения договора страхования и исчисления страховых платежей.

В таблице 3 рассчитаем размер страховых выплат в случае 100% потери (гибели) урожая.

Таблица 3 Расчет страховых выплат при полной гибели урожая

Название с/х культуры	Площадь посева, га	Средняя урожайность (за 5 лет), ц/га	Цена за 1 ц урожая, руб.	Страховые выплаты, руб.
1	2	3	4	5
Пшеница яровая	630	16,7	416	4376736,00
Ячмень яровой	790	16,7	468	6174324,00
Овес	310	17,2	313	1668916,00
Гречиха	80	10,3	530	436720,00
Однолетние травы	450	15,2	40	273600,00
Многолетние травы	230	114,1	8	209944,00
Многолетние травы на сено	1223	17,9	40	875688,00
Всего:	3713	X	X	14015908,00
Франшиза	X	X	X	2 803 181,6
Сумма выплат	X	X	X	11 212 726,4

Из данных таблицы следует, что общие страховые выплаты составляют 14015908,00 руб. Так как в договоре предусмотрена франшиза, то сумма страховых выплат равна:

$$СВф = СВ - F = 14015908 - 2803181,6 = 11\,212\,726,4 \text{ руб.}$$

Страховые выплаты можно рассчитать отдельно по каждой культуре, например, по гречихе. Если через определенный промежуток времени после заключения договора в результате заморозков погибла часть застрахованного урожая, а именно 80 гектар гречихи, что составляет 100% застрахованной площади. Сумма убытка по данной культуре составит:

$$У = С * П,$$

где У-страховой убыток в расчете на всю площадь; С- средняя стоимость застрахованного урожая культуры с 1га; П- площадь посева под урожай текущего года.

$$У = 5\,459 * 80 = 436\,720 \text{ руб.}$$

В договоре предусмотрена франшиза в размере 20%, то есть она составляет:

$$Ф = У * 20\%,$$

где Ф- франшиза; У- убыток.

$\Phi = 436\,720 * 20\% = 87\,344$ руб.

Сумма выплат: $436\,720 - 87\,344 = 349\,376$ руб.

Страхование способствует и социальному, и экономическому подъему нашей страны, делая положение граждан и предприятий более устойчивым и независимым от различного рода случайностей. То есть страхование на предприятии является одним из важных составляющих системы управления рисками. Управление ими позволяет минимизировать затраты на возмещение убытков.

Список литературы

1. О государственной поддержке в сфере сельскохозяйственного страхования и о внесении изменений в Федеральный закон «О развитии сельского хозяйства» [Электронный ресурс]: федер. закон от 25.07.2011 г. № 260 – ФЗ (ред. от 22.12.2014 с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2016) // СПС «Консультант Плюс». – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_law_117362/ (дата обращения 20.04.2016).
2. Об утверждении методик определения страховой стоимости и размера утраты (гибели) урожая сельскохозяйственной культуры и посадок многолетних насаждений, утраты (гибели) сельскохозяйственных животных [Электронный ресурс]: приказ Минсельхоза РФ от 10 апр. 2015 г. № 133 // СПС «Консультант Плюс». – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_185727/ (дата обращения: 20.04.2016).
3. Порядок предоставления субсидий из бюджета Республики Башкортостан на возмещение части затрат сельскохозяйственных товаропроизводителей на уплату страховых премий по договорам сельскохозяйственного страхования в области растениеводства и по договорам животноводства [Электронный ресурс]: постановление Правительства Республики Башкортостан от 11 июня 2015 г. № 215 // СПС «Консультант Плюс». – Режим доступа: <http://base.consultant.ru/regbase/cgi/online.cgi?req=doc;base=RLAW140;n=100117/> (дата обращения: 20.04.2016).
4. Правила страхования (стандартные) урожая сельскохозяйственных культур, посадок многолетних насаждений, осуществляемого с государственной поддержкой [Электронный ресурс]: правила № 128 страховая компания «Страховой дом ВСК» от 14 мая 2012 г. // официальный сайт «Страховой дом ВСК». – Режим доступа: <http://www.vsk.ru/upload/iblock/343/3430372313a4ded19c1cae84f083aae6.pdf> / (дата обращения 20.04.2016).
5. Годовые бухгалтерские отчеты ООО «УралАгро» Уфимский район Республики Башкортостан за 2012-2014 годы. Киги. – 2016. – 55 с.
6. Долгих, Ю.А. Методологические подходы к оценке финансовой устойчивости предприятия: традиции и инновации [Текст] / Долгих Ю.А., Слепухина Ю.Э. // Страховое Дело. – 2015. – №11. – С. 18 – 20
7. Ефимов О.Н. Совершенствование системы агрострахования (статья) // Система ведения агропромышленного производства в Республике Башкортостан. – Уфа: АН РБ, Гилем, 2012. — 528 с.
8. Ефимов О.Н., Томилова Н.А. Нормативно-правовое регулирование страховой деятельности (перечень нормативно-правовых актов Российской Федерации в сфере

- страхования с краткими комментариями) /Уфа: РИО Уфимского филиала Финуниверситета, 2012, 40 стр.
9. Ефимов, О.Н. Агрострахование. Научно-практические рекомендации / О.Н.Ефимов – LAP LAMBERT Academic Publishing GmbH & Co., напечатано в России, 2012. – 517 с.
 10. Ефимов, О.Н. Некоторые правовые и экономические аспекты соотношения понятий «страхование», «страховое дело» и «страховой бизнес» [Текст] / О. Н. Ефимов // Страховое дело. – 2015. – № 3. – С. 14–17.
 11. Ефимов, О.Н. Об аграрном страховании и его организационных формах (статья) // Страховое Дело. – 2014. – №5. – С. 32–37.
 12. Ефимов, О.Н. Страхование по закону о страховом деле. Учебное пособие (приложение к программе подготовки бакалавров) / О.Н.Ефимов. – LAP LAMBERT Academic Publishing GmbH & Co. KG, Heinrich-Böcking-Str. 6–8, 66121 Saarbrücken, Germany, напечатано в России, 2012. – 685 с. ISBN 978-3- 659-98173-9
 13. Ефимов, О.Н. Страховое дело [Электронный ресурс]: учебно-методическое пособие/ Ефимов О.Н.— Электрон, текстовые данные,— Саратов: Вузовское образование, 2014.— 177 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/23088>.— ЭБС «IPRbooks», по паролю
 14. Савицкая, Г. В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия : учеб. пособие / Г. В. Савицкая. — 7-е изд., испр. — Минск.: Новое знание, 2012. — 279 с.

ИНФОРМАЦИОННЫЕ СИСТЕМЫ В СКЛАДСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА ПРИМЕРЕ WMS

Шамис Виталий Александрович

Система управления складом (сокр. WMS от англ. Warehouse Management System - система управления складом) - информационная система, обеспечивающая управление и оптимизацию всех складских процессов [1, 2].

Компании становятся перед вопросом внедрения такой системы управления для решения следующих задач: управление всеми складскими процессам, получение детальной информации о продукции на складе (местонахождение, сроки годности, характеристики т.д.), а также управление эффективным складскими площадями, оборудованием и персоналом. Система WMS работает следующим образом: Складская площадь разбивается на соответствующие зоны (хранение, приемка, размещение, отгрузка и т.д.), чтобы определить и упростить сферы ответственности сотрудников [3]. Перед тем как внедрить систему на склад фирмы, команда разработчиков изучает и описывает всю номенклатуру товаров, включая характеристики каждого продукта. Описываются также оборудование и его характеристики, параметры склада и т.д. Обязательным пунктом идет работа с технологией штрих кодирования. Терминалами оснащаются все работники. Это приборы ввода – вывода данных [4]. При проведении инвентаризации система считывает штрих-коды и заносит информацию к себе в базу. WMS учитывает все характеристики продукции: условия хранения, сроки годности, влажность, температуру и т. д. И подбирает оптимальное место хранения. Задания передаются сотрудникам с помощью экранов терминалов также в виде простых поэтапных указаний.

Система сама разрабатывает маршрут перемещения работника и техники по складу оптимальным образом с максимальной производительностью. Результат выполнения задания это сканирование штрих-кода продукции. Таким образом, система контролирует действия работников и уменьшает количество возможных ошибок [5, 6]

WMS системы, в целом, отличаются от систем складского учета тем, что именно управляют складскими операциями, а не сообщают факт их совершения.

В задачи системы входит управление приемкой, отгрузкой, размещением запасов на территории склада, задача комиссионирования и другие специфические задачи. Эти процессы осуществляются на основе автоматических рекомендаций самой системы.

Теперь система, а не сотрудник является носителем уникальных знаний о складе, о всех текущих процессах, принципах, местах хранения любого товара и т.д [7].

Теперь у компании нет нужды тратить значительное время и средства на поиск нового сотрудника, обладающего уникальными знаниями, т.к. необходимость в таком сотруднике отпадает, его знаниями теперь может поделиться сама система [8].

WMS берет на себя функцию носителя знаний и «делится» знаниями с сотрудниками склада в

процессе назначения задач на выполнение операций. Максимальный эффект достигается путем сочетания WMS и радио терминалов: задания даются сотруднику в режиме реального времени, и от сотрудника требуется только аккуратность их исполнения без необходимости «домыслить» в процессе выполнения своего задания. Таким образом, новые сотрудники обучаются максимально быстро появляется возможность взаимозаменяемости персонала, свободного человека можно в любой момент времени переместить на новое место, система поможет ,введет в курс дела. Сразу же снижается уровень требований к образованию и квалификации персонала (а также оплате труда), ведь от человека требуется только точность исполнения заданий системы [9, 10].

Система накапливает, в том числе и информацию о продолжительности операций, в том числе и в плоскости исполнителей. На основе данной статистики можно разрабатывать нормативы, а затем и мотивацию персонала. Также появляется возможность вести контроль за простоями сотрудников склада, определять и устранять причины их возникновения. Информация по нормативам служит не только основой мотивации, она позволяет смоделировать будущее состояние склада, определить, сколько ресурсов и когда понадобится для того или иного процесса. А этот момент дает возможность управлять складскими затратами в настоящее время и на будущее [11].

Также после внедрения данной системы повышается эффективность использования складской площади. Каждое складское место имеет свою цену использования: оборудование, персонал – у всего различная стоимость.

WMS осуществляет так же принцип динамического размещения, т. е. размещение продукции в наиболее удобных и оптимальных для этой продукции в настоящее время местах. Зависит от таких показателей, как скорость отгрузок, срок годности и другие различные характеристики этой продукции. Изменение признаков влечет за собой перемещение товара в другое место.

Этот принцип позволяет повысить пропускную способность склада, что наиболее актуально в моменты особенной загруженности склада. Данный принцип оптимизируется использование оборудования, персонала, складской площади [12].

Может сложиться впечатление, что система идеальна и не имеет недостатков. Это не так. Здесь важен вопрос организации и самого процесса внедрения системы, также те цели, которые ставились перед системой. Ведь неверная постановка целей приведет к неэффективной работе системы для компании. И соответственно экономическая эффективность от внедрения складской системы будет низкой или будет отрицательной. Поэтому определение целей и задач, ради которых на склад внедряется данная информационная система является ключевым моментом.

Внедрение системы управления складом всегда изменяет процессы, происходящие на этом складе. Поэтому на первое место встает вопрос оптимизации процессов склада и система в данном случае выступает очень гибким и мощным инструментом. Но система не будет иметь той силы, не будет оказывать того эффекта, который могла бы, если цели определены неверно [13, 14].

Одним из интересных подходов к эффективной организации складских процессов является

формирование команды смешанного внедрения, суть чего состоит в следующем: при внедрении формируется две команды- команда разработчика WMS и команда специалистов, сконцентрированных на технологических процессах склада, имеющих опыт внедрения подобных систем. Обе команды отстаивают свои интересы и доказывают друг другу важность многих моментов. Стык интересов двух сторон, как правило, удовлетворяет запросы заказчика и он от этого только выигрывает.

В итоге, WMS система позволяет увеличить пропускную способность склада за счет оптимизации использования сил персонала, эффективности использования складского оборудования и пространства. Важно правильно выбрать цели, которые будут поставлены перед системой и серьезно подойти к процессу разработки и внедрения этой системы [15, 16].

Но, необходимо понимать, что некорректно требовать от системы снижения складских затрат. Система может гарантировать на этапе внедрения повысить пропускную способность склада без увеличения складских площадей, персонала, оборудования. Отсутствие эффекта может быть вызвано неправильной постановкой целей, точнее несоответствием целей и текущего уровня развития компании.

Список литературы

1. Бокарева Ю.Н., Терентьев А.В. КОНЦЕПТУАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ МАРКЕТИНГОВОЙ ЛОГИСТИКИ ОБСЛУЖИВАНИЯ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ//Техника и технологии строительства. 2015. № 3 (3). С. 60-64.
2. Глухих В.Р., Шамис В.А., Левкин Г.Г. ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИМИТАЦИОННОГО МОДЕЛИРОВАНИЯ ПРИ ОБУЧЕНИИ СТУДЕНТОВ//Дистанционное и виртуальное обучение. 2015. № 10 (100). С. 97-103.
3. Корпоративная логистика. 300 ответов на вопросы профессионалов [Текст]: учебное издание / ред. : В. И. Сергеев. - М.: Инфра-М, 2006. - 929 с.
4. Интегрированная логистика накопительно-распределительных комплексов (склады, транспортные узлы, терминалы): Учебник для транспортных вузов. /Под. Общ. Ред. Л.Б. Миротина. – М.: Издательство «Экзамен», 2000. – 448с.
5. Лисневская А.А., Терентьев А.В., Бокарева Ю.Н. СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ТЕОРИИ И ПРАКТИКИ МАРКЕТИНГОВОЙ ЛОГИСТИКИ// Техника и технологии строительства. 2015. № 3 (3). С. 65-69.
6. Мочалин С.М. МАТЕМАТИЧЕСКАЯ МОДЕЛЬ ОПИСАНИЯ ТРАНСПОРТНОГО ПРОЦЕССА В СРЕДНИХ СИСТЕМАХ ДОСТАВКИ ГРУЗОВ// Вестник Оренбургского государственного университета. 2004. № 2. С. 185-189.
7. Мочалин С.М. РАЗВИТИЕ ТЕОРИИ ГРУЗОВЫХ АВТОМОБИЛЬНЫХ ПЕРЕВОЗОК ПО РАДИАЛЬНЫМ МАРШРУТАМ// диссертация на соискание ученой степени доктора технических наук / Тюменский государственный нефтегазовый университет. Омск, 2004
8. Мочалин С.М., Заруднев Д.И. О КРИТЕРИЯХ ЭФФЕКТИВНОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ЛОГИСТИЧЕСКИХ ЦЕПЕЙ ПОСТАВОК ПРИ ВЫБОРЕ АВТОТРАНСПОРТНЫХ СРЕДСТВ//
9. Автомобильная промышленность. 2009. № 3. С. 3-5.
10. Николин В.И., Мочалин С.М., Погуляева И.В. ОЦЕНИВАЕМ ЭФФЕКТИВНОСТЬ// Грузовое и пассажирское автохозяйство. 2005. № 10. С. 36-38.

11. Основные и обеспечивающие функциональные подсистемы логистики [Текст]: учебник / [Т. А. Родкина [и др.]; ред.: Б. А. Аникин, Т. А. Родкина. - М.: Проспект, 2011. - 602с.
12. Погуляева И.В. ОПИСАНИЕ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ АВТОТРАНСПОРТНЫХ СИСТЕМ ВО ВНУТРИОБЛАСТНОМ СООБЩЕНИИ// автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата технических наук / Волгоградский государственный технический университет. Волгоград, 2006.
13. Погуляев И.А., Погуляева И.В. ОСОБЕННОСТИ ВЛИЯНИЯ ТЕХНИКО - ЭКСПЛУАТАЦИОННЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ НА ЭФФЕКТИВНОСТЬ РАБОТЫ ГРУЗОВОГО ТРАНСПОРТА В МЕЖДУГОРОДНОМ СООБЩЕНИИ// Техника и технологии строительства. 2015. Т. 1. С. 90-96.
14. Терентьев А.В. СТРАТЕГИЧЕСКОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИХ СТРУКТУР ГРУЗОВОГО АВТОМОБИЛЬНОГО ТРАНСПОРТА// автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата экономических наук / Омск, 2006.
15. Шамис В.А., Мочалин С.М. НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ИМИТАЦИОННОГО МОДЕЛИРОВАНИЯ В ЛОГИСТИКЕ// В сборнике: Наука XXI века: опыт прошлого - взгляд в будущее Материалы Международной научно-практической конференции. Сибирская государственная автомобильно-дорожная академия (СибАДИ). 2015. С. 369-373.
16. Шамис В.А. ПРИМЕНЕНИЕ RFID-ТЕХНОЛОГИИ В ЛОГИСТИКЕ// В сборнике: Развитие дорожно-транспортного и строительного комплексов и освоение стратегически важных территорий Сибири и Арктики: вклад науки Материалы международной научно-практической конференции. 2014. С. 87-89.
17. Шафрин Ю. А. Информационные технологии. Ч. 2: Офисная технология и информационные системы. - М.: Бином. Лаборатория знаний, 2003. - 336с.

РАССМОТРЕНИЕ АСПЕКТОВ ВЫБОРА WMS СИСТЕМЫ

Шамис Виталий Александрович

В настоящее время на российском рынке программного обеспечения присутствует большое количество WMS (сокр. WMS от англ. Warehouse Management System - система управления складом) систем или систем управления складом [1, 2]. Различаются между собой функциями, количеством модулей, специализацией, известностью производителя и, конечно, стоимостью. Наибольшую популярность и востребованность системы данного класса имеют у компаний среднего и крупного класса. Как правило, компания такого размера уже просто необходимо иметь не просто систему учета, а полноценную информационную систему, отвечающую всем интересам и особенностям складской деятельности. Чаще всего недостаточно просто иметь ERP (ERP- Enterprise Resource Planning - Управление ресурсами предприятия) систему, как правило, неудовлетворяющую требования склада, даже с собственным складским модулем [3, 4].

Предприятия крупного и среднего класса к информационному обеспечению складской логистики чаще всего предъявляют следующие требования:

- программный продукт должен был серьезным и многофункциональным
- важна эффективность ИС (Информационная система)
- возможность модернизации, «доработки» функционала системы с учетом индивидуальных особенностей деятельности фирмы
- серьезно и скрупулезно рассматриваются и качество системы, и цена, и необходимый функционал [5, 6].

Вопрос выбора конкретной WMS системы непростой: сначала команда специалистов должна определить, какими будут основные задачи и цели внедрения системы, а затем уже выбрать из имеющихся предложений то ПО (программное обеспечение), которое наиболее оптимальным и рациональным образом реализует нужный функционал. Очень важно учитывать отраслевые особенности деятельности предприятия, т.е. особенности идущих бизнес-процессов.

Системы могут иметь различную архитектуру, различные языки программирования и серверы управления базами данных, а также принципы организации данных. Уровень удобства пользования системой тоже различен.

Перед выбором поставщика программного обеспечения компании просматривают презентации, на деле оценивают возможности систем, узнают ответы на интересующие вопросы. Это, пожалуй, самый эффективный способ оценки возможностей WMS систем для конкретной фирмы.

Также важным моментом является возможность поставщика ПО оказывать полный спектр сервисных услуг: различного рода консультации, осуществить связь WMS с КИС (Корпоративные Информационные Системы) и др. Т.е. важно не просто разработать продукт, а внедрить его таким образом, чтобы максимально достичь поставленных целей для WMS системы для повышения эффективности складской деятельности [7, 8].

Не менее важно, чтобы система управления складом не замедляла работы других систем, например, производственных, таких как, технологичная цепь приклеивания этикеток на поддоны. Т.е. часть WMS должна затрагивать производственные моменты. Компания – производитель системы управления складом должна гарантировать достаточную скорость обработки больших объемов информации. Ведь потеря даже незначительного времени в пару секунд порой выливается в значительные проблемы в дальнейшем [9, 10].

При внедрении WMS системы изменяются бизнес-процессы, протекающие на складе. И поэтому помощь при внедрении ПО должны оказывать и квалифицированные логисты. Т. к. именно система в каждый момент времени определяет действия сотрудников и оповещает администратора о возникающих проблемах.

Чтобы выбрать нужную нам систему, сравним несколько наиболее известных и подходящих нам систем методом экспертных оценок.

Высокий профессиональный уровень разработок, корпоративная культура компании, многолетний опыт внедрения системы Solvo.WMS, высококачественная поддержка программных продуктов на этапе сопровождения гарантируют достижение ожидаемых результатов от предлагаемых решений [11, 12].

В течение всей жизни проекта компания работает вместе с клиентами, чтобы определить цели, которые будут достигнуты в результате внедрения системы. После проведения всестороннего логистического анализа топологии склада и всех складских бизнес-процессов предлагаются оптимальные решения, которые позволяют существенно повысить эффективность бизнеса.

Список литературы

1. Бокарева Ю.Н., Терентьев А.В. КОНЦЕПТУАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ МАРКЕТИНГОВОЙ ЛОГИСТИКИ ОБСЛУЖИВАНИЯ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ//Техника и технологии строительства. 2015. № 3 (3). С. 60-64.
2. Глухих В.Р., Шамис В.А., Левкин Г.Г. ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИМИТАЦИОННОГО МОДЕЛИРОВАНИЯ ПРИ ОБУЧЕНИИ СТУДЕНТОВ//Дистанционное и виртуальное обучение. 2015. № 10 (100). С. 97-103.
3. Корпоративная логистика. 300 ответов на вопросы профессионалов [Текст]: учебное издание / ред. : В. И. Сергеев. - М.: Инфра-М, 2006. - 929 с.
4. Интегрированная логистика накопительно-распределительных комплексов (склады, транспортные узлы, терминалы): Учебник для транспортных вузов. /Под. Общ. Ред. Л.Б. Миротина. – М.: Издательство «Экзамен», 2000. – 448с.
5. Мочалин С.М. МАТЕМАТИЧЕСКАЯ МОДЕЛЬ ОПИСАНИЯ ТРАНСПОРТНОГО ПРОЦЕССА В СРЕДНИХ СИСТЕМАХ ДОСТАВКИ ГРУЗОВ// Вестник Оренбургского государственного университета. 2004. № 2. С. 185-189.
6. Николин В.И., Мочалин С.М., Погуляева И.В. ОЦЕНИВАЕМ ЭФФЕКТИВНОСТЬ// Грузовое и пассажирское автохозяйство. 2005. № 10. С. 36-38.
7. Основные и обеспечивающие функциональные подсистемы логистики [Текст]: учебник / [Т. А. Родкина [и др.]; ред.: Б. А. Аникин, Т. А. Родкина. - М.: Проспект, 2011. - 602с.

8. Погуляева И.В. ОПИСАНИЕ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ АВТОТРАНСПОРТНЫХ СИСТЕМ ВО ВНУТРИОБЛАСТНОМ СООБЩЕНИИ// автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата технических наук / Волгоградский государственный технический университет. Волгоград, 2006.
9. Погуляев И.А., Погуляева И.В. ОСОБЕННОСТИ ВЛИЯНИЯ ТЕХНИКО - ЭКСПЛУАТАЦИОННЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ НА ЭФФЕКТИВНОСТЬ РАБОТЫ ГРУЗОВОГО ТРАНСПОРТА В МЕЖДУГОРОДНОМ СООБЩЕНИИ// Техника и технологии строительства. 2015. Т. 1. С. 90-96.
10. Терентьев А.В. СТРАТЕГИЧЕСКОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИХ СТРУКТУР ГРУЗОВОГО АВТОМОБИЛЬНОГО ТРАНСПОРТА// автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата экономических наук / Омск, 2006.
11. Шамис В.А., Мочалин С.М. НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ИМИТАЦИОННОГО МОДЕЛИРОВАНИЯ В ЛОГИСТИКЕ// В сборнике: Наука XXI века: опыт прошлого - взгляд в будущее Материалы Международной научно-практической конференции. Сибирская государственная автомобильно-дорожная академия (СибАДИ). 2015. С. 369-373.
12. Шамис В.А. ПРИМЕНЕНИЕ RFID-ТЕХНОЛОГИИ В ЛОГИСТИКЕ// В сборнике: Развитие дорожно-транспортного и строительного комплексов и освоение стратегически важных территорий Сибири и Арктики: вклад науки Материалы международной научно-практической конференции. 2014. С. 87-89.

МЕТОД СТАТИСТИКИ - СВОДКА И ГРУППИРОВКА ДАННЫХ (НА ПРИМЕРЕ ОТРАСЛИ ПЧЕЛОВОДСТВА)

Сабирова Зарина Зуфаровна

Статистическая сводка является следующей стадией исследования статистического наблюдения. Её задача заключается в том, чтобы привести собранную информацию и материалы в определенный порядок, систематизировать и на этой основе дать сводную характеристику всей изучаемой совокупности. Сводка может быть как простой, так и сложной, децентрализованной и централизованной [1,6,8,9].

Группировка — это метод, при котором вся исследуемая совокупность разделяется на группы по какому-то существенному признаку. Метод группировки обобщает данные по качественно однородным группам, представляет их в компактном, обозримом виде. Соответственно различают три вида группировок: типологические группировки, структурные группировки, аналитические группировки [2,3,4].

Рассмотрим группировку районов республики по численности пчелосемей, которая представлена в работе Залиловой З.А. (табл.1), из которой видно, что в 2005-2007 гг. в нашем регионе преобладали группы с численностью пчелосемей от 2000 до 3000 шт., а также от 4000 до 5000 шт.[5,7]

Таблица 1 Влияние количества пчелиных семей в хозяйствах населения в разрезе районов Республики Башкортостан на выход меда на 1 пчелосемью в среднем за 2005 – 2007 гг.

Группы районов по числу пчелосемей, шт.	Число районов	Общее кол-во пчелосемей		Производство меда		
		всего	на район	всего, т	на район, т	на пчелосемью, т
До 2000	8	11834	1479	522	65,3	44,1
От 2000 – 3000	14	36504	2607	1417	101,2	38,8
От 3000 – 4000	8	27325	3416	1202	150,3	44,0
От 4000 – 5000	11	48845	4440	2016	183,3	41,3
От 5000 – 6000	7	37930	5419	1676	239,4	44,2
От 6000 и выше	6	44284	7381	2037	339,5	46,0
Итого	54	206722	3828	8870	164,3	42,9

Данные данной таблицы показывают распределение внутри групп общего количества пчелосемей и производства мёда. Каждый показатель охарактеризован как в целом по группе, так и по отношению на один район или 1 пчелосемью. Данная группировка является одновременно типологической и аналитической.

Признаки, положенные в основу группировки, называют группировочными.

Всю совокупность признаков можно разделить на две группы: факторные и результативные.

Взаимосвязь между ними проявляется в том, что с возрастанием значения факторного признака систематически возрастает или убывает среднее значение результативного.

Группировочные признаки могут носить различный характер:

1. они могут иметь количественное выражение (возраст, заработная плата, объем выпущенной продукции). Эти признаки называются количественными, а группировки, построенные по этим признакам, называют вариационными рядами;
2. качественные признаки (социальное положение, профессия, пол, национальность, виды животных в сельском хозяйстве). Группировки, построенные по этим признакам, называются атрибутивными рядами распределения;
3. территориальные признаки (группировка населения по областям, группировка предприятий по районам). Группировки, построенные по таким признакам, именуют географическими или территориальными рядами;
4. признак времени (группировка данных об объекте за ряд лет). Группировки, построенные по таким признакам, носят название рядов динамики.

Расчленяя совокупность на части и определяя численность по группам, при помощи группировок можно решить следующие задачи: показать структуру совокупности; выделить основные типы и формы явления; выявить взаимосвязь между явлениями.

Группировки, при которых решается первая задача, называются структурными. Структурной называется группировка, в которой происходит разделение совокупности на группы, характеризующие ее структуру по какому-либо варьирующему признаку. С помощью таких группировок могут изучаться: состав населения по полу, возрасту, месту проживания, состав предприятий по численности занятых, по стоимости основных производственных фондов и т.д.

Группировки, при помощи которых решается вторая задача – выделение основных типов и форм явления, называются типологическими. Типологическая группировка – это разделение исследуемой совокупности на качественно однородные группы.

Группировки, при помощи которых выявляется взаимосвязь между явлениями, называются аналитическими.

Особенности аналитических группировок следующие: в основу группировки положен факторный признак; каждая выделенная группа характеризуется средними значениями результативного признака.

Аналитические группировки позволяют изучить многообразие связей и зависимости между варьирующими признаками. Преимущество метода аналитических группировок перед другими методами анализа связи состоит в том, что он не требует соблюдения каких-либо условия для своего применения, кроме одного - качественной однородности исследуемой совокупности.

При построении таких группировок, из двух или более взаимосвязанных показателей один рассматривается как фактор (т.е. влияющий на другой), а второй – как результат влияния первого. Чтобы выявить зависимость между показателями, необходимо разгруппировать единицы совокупности по факторному признаку и для каждой выделенной группы рассчитать среднее значение результативного показателя и проследить за его изменениями.

Статистическую группировку можно производить по одному или по нескольким признакам. Группировка по одному признаку называется простой, группировка по нескольким признакам – комбинационной (сложной).

Сложной называется группировка, в которой разделение совокупности на группы производится по двум и более признакам, взятым в сочетании.

Комбинационные группировки позволяют более глубоко анализировать развитие явлений, взаимосвязи и зависимости между ними. Комбинационной является группировка населения по полу и возрасту, группировка основных фондов по отраслям с подразделением каждой группы по натурально-вещественному составу (здания, сооружения и т.д.). Однако следует помнить, что чрезмерное дробление групп может только затруднить анализ материала. При правильном, научном применении комбинационных группировок они являются очень важным и эффективным средством обобщения и анализа статистических данных.

Особым видом группировок являются группировки-классификации. Примерами классификаций могут служить группировки предприятий по отраслям, основных фондов – по видам, затрат на производство продукции – по статьям и т.п. Для классификации характерно, что они производятся по наиболее существенным признакам, которыми определяются другие признаки и особенности изучаемого явления. Классификации имеют большое значение в статистике. При разработке классификации не только определяются признаки и интервалы классификации, но и четко устанавливается, какие единицы должны быть отнесены к каждой группе. Устойчивость признаков и интервалов, по которым производится классификация, обеспечивает возможность сопоставления данных за ряд лет не только по совокупности в целом, но и по отдельным ее группам.

Наиболее важными группировками классификации в отечественной статистике являются: группировка предприятий по формам собственности; группировка (классификация) отраслей народного хозяйства; классификация отраслей промышленности; классификация основных фондов; классификация работников по категориям персонала (профессиям); классификация издержек; группировка предприятий по степени выполнения плана; группировка предприятий по размерам и т.д.

Классификации носят исторический характер: со временем появляются новые классификации или в ранее действовавшие классификации вносятся те или иные изменения.

Вторичная группировка – это перегруппировка ранее сгруппированных данных. Необходимость вторичной группировки возникает в двух случаях:

1. когда ранее произведенная группировка не удовлетворяет целям исследования в отношении числа групп;
2. для сравнения данных, относящихся к различным территориям и периодам времени, если первичная группировка была проведена по разным группировочным признакам или по разным интервалам.

Используют два способа вторичной группировки: объединение первоначальных интервалов и выделение определенной доли единиц совокупности (долевая перегруппировка).

Метод группировок — один из важнейших методов статистики без которого немислимо изучение массовых явлений. Данная статья содержит самые общие сведения о группировках - как обязательном этапе статистического исследования, элементе сводки, приеме систематизации и обобщения массовых данных.

На практике при обработке массовых данных задача расчленения множества единиц изучаемой совокупности на группы по определенным признакам решается порой более сложными приемами, разработанными в последние годы и требующими использования компьютеров. Особенно это относится к группировкам по нескольким признакам, т.е. на основе множества признаков. Для этой цели разработаны так называемые методы многомерной классификации: классификация на основе многомерной средней, кластерный анализ, метод главных компонентов.

Список литературы

1. Баутин, В.М. Новая лаборатория по производству вошины с феромонами [Текст] / В.М. Баутин, А.Г. Маннапов, З.А. Залилова // Пчеловодство. - 2009. - №2. - с.52-53.
2. Залилова, З.А. Формирование управленческого учета в пчеловодстве [Текст] / З. А. Залилова, Р. А. Маннапова // Интеграция науки и практики как механизм эффективного развития АПК : материалы междунар. науч.-практ. конф. в рамках XXIII Междунар. специализированной выставки "АгроКомплекс-2013", 12-15 марта 2013 года / Башкирский ГАУ. - Уфа, 2013. - Ч. 2. - С. 139-140.
3. Залилова, З.А. Экономические факторы и организационные вопросы устойчивого развития отрасли пчеловодства [Текст] / З.А. Залилова, А.Г. Маннапов // Вестник Оренбургского государственного университета. - 2008. - №8(90). - С.123-127.
4. Залилова, З.А. Статистика пчеловодства [Текст]: монография / З.А. Залилова. - Москва: Перо, 2012. - 169 с.
5. Залилова, З.А. Информационная база в пчеловодстве [Текст] / З.А. Залилова // Актуальные вопросы экономико-статистического исследования и информационных технологий: сб. науч. ст.: посвящается к 40-летию создания кафедры "Статистики и информационных систем в экономике" / Башкирский ГАУ. - Уфа, 2011. - С. 111-113.
6. Залилова, З.А. Бортовое пчеловодство – промысел башкирского народа [Текст] / З.А. Залилова // Пчеловодство. - 2014. - № 4. - С. 3-6.
7. Залилова, З.А. Статистико-экономический анализ производства мёда в хозяйствах населения Республики Башкортостан [Текст] / З.А. Залилова // Вестник Башкирского государственного аграрного университета. - 2012. - №4(24). - С. 54-56.
8. Залилова, З.А. Производство бортового меда в заповеднике «Шульган-Таш» [Текст] / З.А. Залилова // Пчеловодство. - 2014. - № 5. - С. 16-17.
9. Залилова, З. А. Производство товарного меда в Республике Башкортостан [Текст] / З. А. Залилова // Актуальные вопросы экономико-статистического исследования и информационных технологий: сб. науч. ст.: посвящается к 40-летию создания кафедры "Статистики и информационных систем в экономике" / Башкирский ГАУ. - Уфа, 2011. - С. 114-116.
10. Залилова, З. А. Производство меда хозяйствами населения в Республике Башкортостан [Текст] / З. А. Залилова // Научное обеспечение устойчивого развития АПК: материалы

- Всероссийской научно-практической конференции, 13-15 декабря 2011 г. / Башкирский ГАУ. - Уфа, 2011. - С. 288-292.
11. Залилова, З.А. Статистико-экономическое исследование производства продукции пчеловодства [Текст]: автореф. дис. на соиск. учен. степ. канд. экон. наук (08.00.12) / Залилова Зария Альфировна; Оренбургский государственный аграрный университет. – Уфа, 2010. – 24с.
 12. Залилова, З. А. Влияние зональных различий и эффективность производства меда в сельскохозяйственных организациях и хозяйствах населения Республики Башкортостан [Текст] / З. А. Залилова // Молодежная наука и АПК : проблемы и перспективы : материалы II Всерос. науч.-практ. конф. молодых ученых и аспирантов / МСХ РФ, Министерство образования и науки РФ, Башкирский ГАУ, Совет молодых ученых ун-та. - Уфа : Башкирский ГАУ, 2009. - С. 183-185.
 13. Маннапова, Р.А. Статистический анализ развития пчеловодства в разрезе категорий хозяйств [Текст] / Р.А. Маннапова, З.А. Залилова // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. – 2012. - №7. – С. 92-93.
 14. Маннапова, Р.А. Экономико-статистические показатели и методы контроллинга производства продукции пчеловодства [Текст] / Р.А. Маннапова, З.А. Залилова, У.А. Маннапов // Фундаментальные исследования. – 2013. - № 6-5. – С. 1210-1219.
 15. Маннапова, Р.А. Экономико-статистический анализ учета и повышения производства продукции пчеловодства [Текст] / Р.А. Маннапова, З.А. Залилова // Фундаментальные исследования. – 2013. - № 1-3. – С. 818-822.
 16. Маннапова, Р.А. Моделирование тенденции динамики и прогнозирования показателей развития пчеловодства [Текст] / Р.А. Маннапова, З.А. Залилова // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. – 2012. - №7. – С. 154.
 17. Маннапова, Р.А. Многофакторная модель рентабельности производства мёда [Текст] / Р.А. Маннапова, З.А. Залилова // Фундаментальные исследования. – 2014. - № 6-2. С. 303-308.
 18. Маннапова, Р.А. Эконометрические модели для учета и контроллинга интенсивности и эффективности производства продукции пчеловодства [Текст] / Р.А. Маннапова, З.А. Залилова // Актуальные направления научных исследований XXI века: теория и практика. – 2013. - №1. – С.319-326.
 19. Маннапова, Р.А. Корреляционно-регрессионные модели в пчеловодстве [Текст] / Р.А. Маннапова, Л.И. Хоружий, З.А. Залилова // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. – 2012. - №7. – С. 137-138.
 20. Хоружий, Л. И. Объекты бухгалтерского учета и калькулирование себестоимости продукции в пчеловодстве [Текст] / Л. И. Хоружий, З. А. Залилова, Р. А. Маннапова // Бухучет в сельском хозяйстве. - 2014. - № 12. - С. 8-21.

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ МЕДИКО-ДЕМОГРАФИЧЕСКОЙ СИТУАЦИИ В НИЖЕГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ

Лаврентьева Марина Анатольевна

В оценке общественного здоровья важное значение имеют показатели, характеризующие медико-демографические процессы. Изучением медико-демографических процессов занимается наука демография. Применяя статистические, математические, а также собственно демографические методы, демография разрабатывает теорию воспроизводства населения, демографические прогнозы, демографическую политику.

Рассматривая сложившуюся ситуацию при решении данных вопросов можно сделать определенные выводы. Демографическое неблагополучие страны давно стало объектом дискуссий среди специалистов, широко обсуждается общественностью, поскольку по своему значению и масштабам далеко перешагнуло рамки узко демографической проблематики. Но в Нижегородской области (далее НО) демографическое состояние наиболее удручающее по сравнению с другими регионами не только страны в целом, но и среди регионов Приволжского федерального округа (далее ПФО) [1, стр. 202]. На основании статистических данных по итогам 9 месяцев 2015г. область занимает первое место в стране как регион имеющий естественную убыль населения (-8501 чел.) [2]. Получается, что увеличение количества родившихся не может покрыть количества умерших, несмотря на свою положительную динамику за последние десять лет, что наглядно отображено в таблице 1.

Таблица 1. Естественное движение населения в НО (на 1000 чел. населения) [3]

Показатели	1998	2001	2002	2005	2006	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Родившиеся	7,7	7,8	8,1	8,9	9,1	10,6	10,9	11,0	11,0	11,8	11,8	11,9
Умершие	15,8	18,5	19,3	20	19	18,2	17,5	17,9	16,4	16,1	15,9	15,9
Естественный при-рост (убыль), +/-	-8,1	-10,7	-11,2	-11,1	-9,9	-7,6	-6,6	-6,9	-5,4	-4,3	-4,1	-4,0

Рождаемость - процесс возобновления новых поколений и в человеческом обществе она детерминирована не только биологическими, но и социально-экономическими процессами, условиями быта, жизни, традициями, религиозными установками. Показатель рождаемости является важнейшим критерием жизнеспособности и воспроизводства населения. Рождаемость - это важнейшая составная часть естественного движения населения. Показатель рождаемости по итогам 2014г. составляет 11,9 на 1000 чел., по критериям экспертов ВОЗ (Всемирная Организация Здравоохранения) этот показатель относится к низкому уровню – менее 15 промилле.

Демографическая ситуация в НО, в динамике, начиная с 2001 г. по 2014 г. представлена в таблице 2.

Таблица 2. Возрастно-половая структура населения в НО

Период	Численность населения, тыс. чел	В том числе по основным возрастным группам			Доля возрастных групп в общей численности населения, %		
		Мужчины и женщины от 0 до 15 лет	Мужчины 16–59, женщины 16–54	Мужчины 60 и более, женщины 55 и более	Мужчины и женщины от 0 до 15 лет	Мужчины 16–59, женщины 16–54	Мужчины 60 и более, женщины 55 и более
2001	3555	615	2086,8	853,2	17,3	58,7	24
2002	3516	587,2	2085	843,8	16,7	59,3	24
2005	3414	512,1	2096,2	805,7	15	61,4	23,6
2007	3363	480,9	2085,1	797	14,3	62	23,7
2009	3327	475,8	2049,4	801,8	14,3	61,6	24,1
2010	3308	479,7	2021,2	807,1	14,5	61,1	24,4
2011	3297	484,7	1974,9	837,4	14,7	59,9	25,4
2012	3289,8	494,1	1946,4	849,3	15	59,2	25,8
2013	3281	505	1916	860	15,4	58,4	26,2
2014	3270	517	1880	873	15,8	57,5	26,7

Представленные данные отражают, что в области отмечается демографическое старение населения (так как более 24 % населения – это люди пенсионного возраста) и существенная депопуляция населения, т. к. доля населения от 16 лет и выше превосходит долю молодежи в 2014 году по НО в 5,3 раза. Следует отметить, что, несмотря на оптимистичные заявления политиков об ожиданиях быстрого достижения «стабилизации численности населения и формирования предпосылок к последующему демографическому росту» в европейских регионах России, к которым относится и НО, процесс депопуляции продолжится. Даже при относительно быстром снижении смертности в ближайшие годы общее число смертей не сократится, а увеличится, так как в структуре населения будет гораздо больше пожилых людей в возрасте 60 лет и старше – в этот возраст войдут поколения, родившиеся в 50-х - начале 60-х годов, где отмечалось большое количество рожденных детей. Именно на эту возрастную структуру приходится порядка 60-70% текущих смертей.

Следствием депопуляционных процессов являются не только численные потери населения, но и ухудшение его качественных параметров. Сокращение численности населения трудоспособного возраста как в абсолютном, так и относительном значении, позволяет говорить, что область вошла в третий этап демографического кризиса в России, а именно изменения состава населения.

При более детальном анализе вопросов медико-демографической проблемы следует заметить существенную диспропорцию в возрастной структуре в виде значительной разницы в продолжительности жизни мужчин и женщин вследствие высокой смертности мужчин в трудоспособном возрасте (рис. 1) [4].

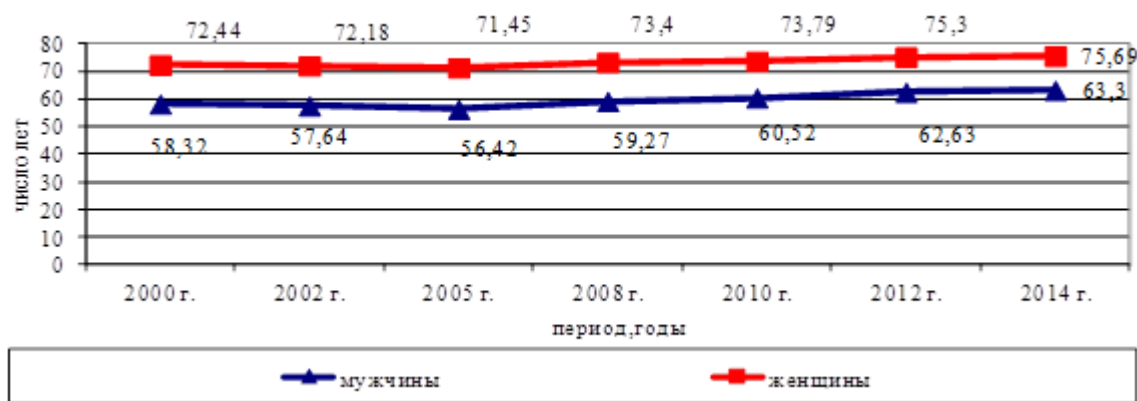


Рис. 1. Ожидаемая продолжительность жизни при рождении в НО, (число лет)

К значимым причинам снижения численности мужчин трудоспособного возраста следует отнести внешние причины, обусловленные ростом потребления алкоголя, тяжелыми условиями труда и трудностями адаптации к сложившейся экономическо-политической обстановке, а также высокий показатель по сердечнососудистым заболеваниям.

Как следствие, в НО наблюдается значительное отставание продолжительности жизни мужчин по сравнению с ожидаемой продолжительностью жизни женщин в среднем на 12 лет.

Таким образом, медико-демографическая ситуация в Нижегородской области характеризуется процессами:

- естественной убыли населения;
- депопуляции;
- регрессивным типом возрастной структуры населения;
- усугублением разрыва между возрастными группами.

Все это, в совокупности представляет потенциальную угрозу устойчивому развитию региона: к нехватке трудовых ресурсов, снижению трудовой приемственности поколений, нарастанию проблем в социальном и пенсионном обеспечении в ближайшей перспективе.

Список литературы

1. Лаврентьева М.А., Гуськова И.В. Состояние демографической ситуации в Приволжском Федеральном округе // Научные итоги года: достижения, проекты, гипотезы. 2011. №1-2. С.202-207
2. Естественное движение населения Российской Федерации. Ежеквартальный бюллетень. М., 2015 [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.gks.ru/bgd/regl/b15_106/Main.htm
3. Естественное движение населения Российской Федерации. Ежеквартальный бюллетень. М., 2008–2014 [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.gks.ru/bgd/regl/b13_106/Main.htm
4. Демографический ежегодник России: [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/publications/catalog/do

КРАТКИЙ АНАЛИЗ ДИНАМИКИ БАНКРОТСТВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ, ОТДЕЛЬНЫХ РЕГИОНАХ И ПО ФОРМАМ БИЗНЕСА

Азизов Амаль Вахидович
Джуманиязова Сабина Рамазановна

В соответствии со статьей 2 Закона о банкротстве несостоятельность (банкротство) - признанная арбитражным судом неспособность должника в полном объеме удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам и исполнить обязанность по уплате обязательных платежей [1].

Основания для признания должника несостоятельным (банкротом), порядок и условия осуществления мер по предупреждению банкротства, проведение процедур, применяемых в деле о банкротстве, регулируются Федеральным законом от 26 октября 2002 г. № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» [1]. Признаком банкротства юридического лица считается неспособность платить по долгам, если соответствующие обязательства не исполнены им в течение трех месяцев с даты, когда они должны были быть исполнены. По истечении этого срока кредиторы получают право на обращение в арбитражный суд о признании предприятия-должника банкротом. Продолжительный период неплатежеспособности является следствием неудовлетворительного состояния бизнеса в целом. Проблемы в деятельности предприятия являются результатом взаимодействия многих внешних и внутренних факторов. Предприятия, не прогнозирующие изменений внешней среды, прежде всего научно-технических, не имеющие обоснованной стратегии развития, подвержены риску банкротства в связи с потерей конкурентоспособности товара. Причиной банкротства может быть неэффективное управление, отсутствие маркетинговой стратегии, ошибки в формировании капитала, осуществление рискованных операций. В конечном счете производственные и коммерческие, управленческие просчеты приводят к финансовым затруднениям: нарушению финансовой устойчивости предприятия, существенной несбалансированности денежных потоков в течение продолжительного периода, низкой ликвидности активов. [6]

Отдельные аспекты проблемы несостоятельности в макроэкономическом плане и антикризисного управления на уровне предприятий рассмотрены в работах российских ученых, в частности, Гаффарова Р.Д., Ефимова О.Н., Шариповой Г.Р. [6; 7; 8]. В данной работе мы не ставим себе задачу анализа причин банкротств, а ограничиваемся анализом его динамики, но несомненно, что одним из инструментов регулирования и защиты от кризисных явлений в экономике является страхование [9; 10].

Рассмотрим статистику банкротств В Российской Федерации с 2005 по 2015 гг. (таблица 1).

Таблица 1 Динамика доли обанкротившихся юридических лиц по РФ за 2005–2015 г.г.

Показатели	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015

Количество юридических лиц, сведения о которых содержатся в ЕГРЮЛ - ВСЕГО	2681973	3249667	3529246	3931599	4184703	4469623	4555848	4555490	4607130	4643414	4824123
Количество юридических лиц прекратившие свою деятельность в связи с банкротством	114886	135419	128271	145508	155593	170908	182239	191519	200863	210146	220667
Доля обанкротившихся юридических лиц, %	4,3	4,2	3,6	3,7	3,7	3,8	4,0	4,2	4,4	4,5	4,6
Количество коммерческих организаций, всего	2012425	2521372	2916063	3281922	3508308	3777846	3861345	3872367	3931589	3974474	4153891
Количество обанкротившихся коммерческих организаций, всего	103251	122855	125498	142171	151938	166906	178052	187096	193371	202510	212946
Доля обанкротившихся коммерческих организаций, %	5,1	4,9	4,3	4,3	4,3	4,4	4,6	4,8	4,9	5,1	5,1
Полные товарищества	522	544	495	488	464	441	388	358	331	300	270
Обанкротившиеся полные товарищества	79	87	58	61	68	70	71	72	75	76	79
Доля обанкротившихся полных товариществ, %	15,1	16,0	11,7	12,5	14,7	15,9	18,3	20,1	22,7	25,3	29,3
Товарищества на вере	742	787	721	701	676	647	595	536	503	500	481
Обанкротившиеся товарищества на вере	39	56	80	104	120	131	134	138	146	147	154
Доля обанкротившихся товариществ на вере, %	5,3	7,1	11,1	14,8	17,8	20,2	22,5	25,7	29,0	29,4	32,0
Общества с ограниченной ответственностью	1668814	2163430	2504598	2921628	3170099	3457816	3573406	3613758	3688064	3759834	3961623
Обанкротившиеся общества с ограниченной ответственностью	34834	43152	55740	64427	70204	79251	86826	94341	123175	130 439	138898
Доля обанкротившихся обществ с ограниченной ответственностью, %	2,1	2,0	2,2	2,2	2,2	2,3	2,4	2,6	3,3	3,5	3,5
акционерные общества (открытые, закрытые)	185 361	195 348	191 617	195 769	196 096	194 239	184 116	172 249	1 156	1 048	804
Обанкротившиеся акционерные общества (открытые, закрытые)	11830	15611	18401	20795	22170	24111	25501	26948	97	99	90
Доля обанкротившихся акционерных обществ, %	6,4	8,0	9,6	10,6	11,3	12,4	13,9	15,6	8,4	9,4	11,2

Производственные кооперативы	26 177	26 967	24 393	23 474	22 762	21 416	19 464	18 181	164 307	145 100	127208
Обанкротившиеся производственные кооперативы	4705	6029	7 017	8510	9273	10671	11352	11640	35773	36 835	38 088
Доля обанкротившихся производственных кооперативов	18,0	22,4	28,8	36,3	40,7	49,8	58,3	64,0	21,8	25,4	29,9
Унитарные предприятия	14 468	14 391	13 163	14 587	13 963	12 648	11 991	11 293	31 820	28 783	23102
Обанкротившиеся унитарные предприятия	1045	1630	2 283	3095	3637	4441	5028	5557	15600	15 838	16 047
Доля обанкротившихся унитарных предприятий, %	7,2	11,3	17,3	21,2	26,0	35,1	41,9	49,2	49,0	55,0	69,5
Прочие коммерческие организации	116 341	119 905	181 076	125 275	104 248	90 639	71 385	55 992	25 652	24 113	23485
Обанкротившиеся прочие коммерческие организации	50719	56290	41919	45179	46466	48231	49140	48400	16517	16 994	17 477
Доля обанкротившихся прочих коммерческих организаций	43,6	46,9	23,1	36,1	44,6	53,2	68,8	86,4	64,4	70,5	74,4

По данным таблицы 1 можно сделать вывод, что в 2007 г. доля обанкротившихся юридических лиц составила - 3,6% , что в анализируемом периоде является минимальным показателем, а в 2015 г. этот показатель увеличился на 1,0%. За период с 2014 – 2015 гг. доля обанкротившихся коммерческих организаций не изменилась и составляет - 5,1%. Значительное изменение показателя обанкротившихся полных товариществ наблюдается в сравнении 2007 г. (11,7%) с 2015 (29,3%). Что касается показателя обанкротившихся товариществ на вере, то за анализируемый период наблюдается значительное сокращение числа товариществ, а именно практически в 6 раз. Доля обанкротившихся унитарных предприятий так же имеет тенденцию к увеличению. Число обанкротившихся прочих коммерческих организаций в 2007 году составило 41919, что на 51,3% меньше показателя 2015 г.

Для наглядности представим таблицу 1 и результаты ее анализа на рисунке 1.

Количество юридических лиц, сведения о которых содержатся в ЕГРЮЛ - ВСЕГО	55991	65 122	68096	72738	76435	79148	78621	82459	87887	86277	87495
Количество юридических лиц прекратившие свою деятельность в связи с банкротством	3860	4693	5113	6827	7192	7898	8502	9023	9391	9667	9897
Доля обанкротившихся юридических лиц, %	6,9	7,2	7,5	9,4	9,4	10,0	10,8	10,9	10,7	11,2	11,3
Республика Татарстан											
Количество юридических лиц, сведения о которых содержатся в ЕГРЮЛ - ВСЕГО	59900	36445	77541	84786	90075	95196	98413	102985	109653	114429	121766
Количество юридических лиц прекратившие свою деятельность в связи с банкротством	918	1208	2431	3186	3526	4161	4467	4799	5081	5342	5597
Доля обанкротившихся юридических лиц, %	1,5	3,3	3,1	3,8	3,9	4,4	4,5	4,7	4,6	4,7	4,6
Свердловская область											
Количество юридических лиц, сведения о которых содержатся в ЕГРЮЛ - ВСЕГО	94347	119288	132214	152264	167514	183084	192363	180416	165871	165114	170171
Количество юридических лиц, прекративших свою деятельность в связи с банкротством	3674	4100	4020	3779	3923	4208	4439	4715	5002	5245	5505
Доля обанкротившихся юридических лиц, %	3,9	3,4	3,0	2,5	2,3	2,3	2,3	2,6	3,0	3,2	3,2
Челябинская область											

Количество юридических лиц, сведения о которых содержатся в ЕГРЮЛ - ВСЕГО	57921	69276	77708	88058	94315	101480	102402	101780	106048	106203	111570
Количество юридических лиц прекратившие свою деятельность в связи с банкротством	1497	1908	1423	2072	3112	3599	3886	4309	4545	4855	5180
Доля обанкротившихся юридических лиц, %	2,6	2,8	1,8	2,4	3,3	3,5	3,8	4,2	4,3	4,6	4,6

Число предприятий-банкротов по ПФО с 2005 по 2015 гг. выросло в 2 раза. В Республике Татарстан число банкротов в 2005 году был значительно меньше по сравнению с другими регионами (918 банкротов), но к 2015 году рост составил более чем в 5 раз (5597 банкротств), по абсолютному количеству несостоятельных организаций Татарстан остается одним из благополучных регионов ПФР. В Челябинской области число несостоятельных организаций с 2005 по 2015 гг. изменилось в 5 раз (2005г. – 1497 банкротов, 2015г. – 5180). Свердловская область отличается количеством несостоятельных ЮЛ по сравнению с анализируемыми субъектами. В 2005г.- 3674, в 2015г.- 5505 [4].

Отдельно рассмотрим динамику количество юридических лиц, прекративших свою деятельность в связи с банкротством в Республике Башкортостан (рисунок 2).

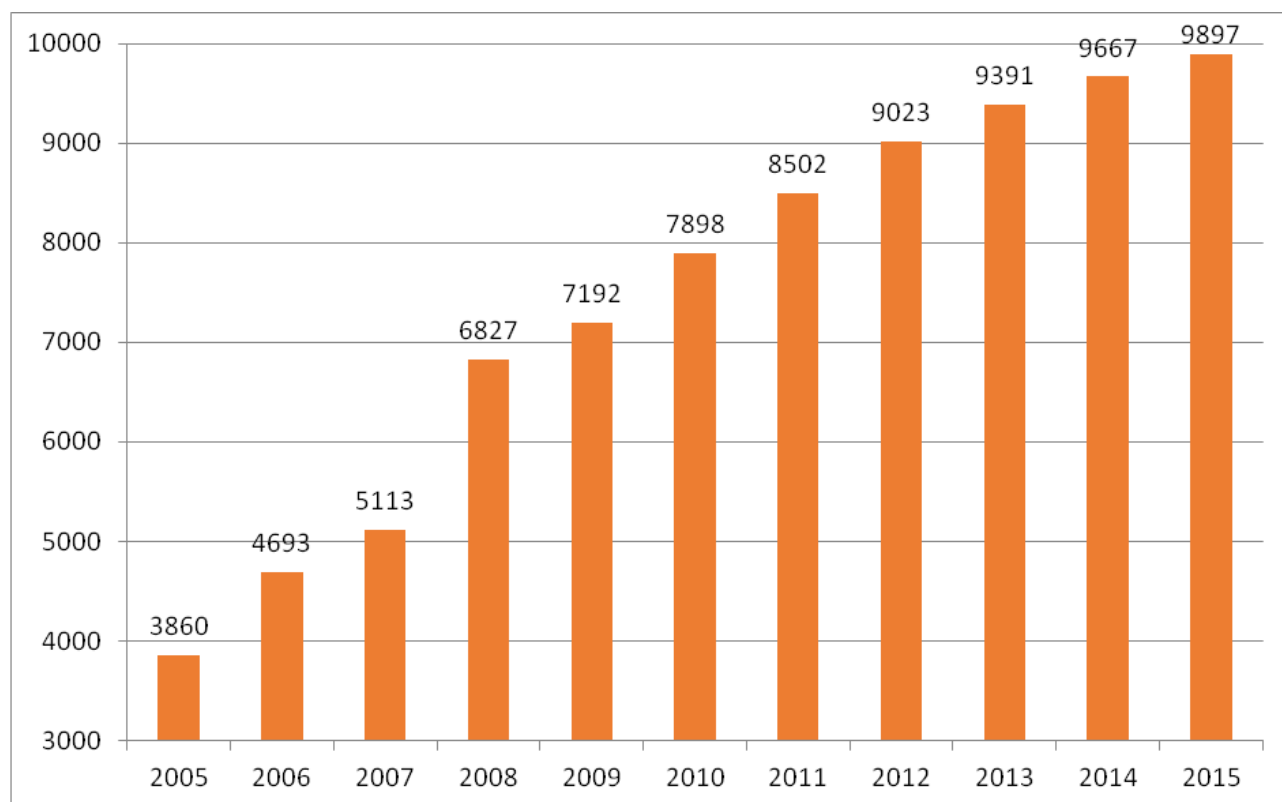


Рисунок 2 Количество юридических лиц, прекративших свою деятельность в связи с

банкротством в Республике Башкортостан

Динамика банкротств в Республике Башкортостан выглядит следующим образом. Рост числа банкротств в республике за 10 лет составил чуть менее 3 раз (2005г. – 3860, 2015г. – 9897 банкротств), значительный рост числа несостоятельных юрлиц наблюдается в 2008г. – 6827, в 2015 г. – 9897. С 2005г. по 2015 г. число юридических лиц-банкротов варьируется от 200 до 300 банкротств в год.

Процедура банкротства начинается с заявления о признании должника банкротом. Заявление может быть подано самой компанией, которая таким образом в добровольном порядке объявляет себя банкротом, либо одним или несколькими из ее кредиторов, в качестве крайней меры вернуть свои денежные средства. Стоит отметить, что процедура банкротства может использоваться как противоправное средство ухода от своих обязательств, введения контрагентов в заблуждение, также может применяться с целью сокрытия хищения имущества организации. Такое банкротство квалифицируется как фиктивное банкротство, и является уголовно наказуемым. Кроме этого, в Уголовном кодексе и Кодексе об административных правонарушениях предусмотрена ответственность за преднамеренное банкротство – действия (бездействия) руководителя, участника организации, которые причиняют ущерб компании и приводят к несостоятельности. После принятия заявления о признании должника банкротом арбитражный суд рассматривает обоснованность такого заявления, а именно проверяет наличие вышеуказанных признаков банкротства. Убедившись, что требования кредиторов не удовлетворены на момент данного судебного заседания, суд вводит наблюдение — одну из четырех процедур, которые предусмотрены законом о несостоятельности (банкротстве). Законодательством предусмотрены несколько сценариев развития процедуры банкротства должника – от полной финансовой «реабилитации» до ликвидации бизнеса и даже уголовной ответственности учредителей. Процедуры финансового оздоровления и внешнего управления дают шанс организации привести свою деятельность в порядок, восстановить свое финансовое положение[2]. Это также выгодно и кредиторам, поскольку появляется вероятность, что должник сможет полностью расплатиться по своим обязательствам, пусть даже и в несколько другой форме. Если же восстановить платежеспособность должника не получится, закон гарантирует защиту интересов кредиторов, предоставляя возможность для принудительной ликвидации должника и взыскания задолженности (или части задолженности) за счет его имущества. Таким образом, закон защищает и интересы должника, освобождая его от пожизненного «долгового рабства» и исключая парализацию хозяйственной деятельности должника одним кредитором с целью заставить должника исполнить перед ним свои обязательства [5].

В целом картина рассматриваемых дел арбитражными судами выглядит следующим образом (таблица 3).

Таблица 3. Сведения о рассмотрении арбитражными судами Российской Федерации дел о несостоятельности (банкротстве)

	2010	2011	-+ к 2010	2012	-+ к 2011	2013	- + к 2012

Поступило заявлений о признании должников несостоятельными (банкротами) Из них	40243	33385	-17,0%	40864	22,4%	31921	-21,9%
Принято к производству	33270	27422	-17,6%	33226	21,2%	27351	-17,7%
Количество дел, по которым проводилась процедура финансового оздоровления, из них	91	94	3,3%	92	-2,1%	67	-27,2%
Прекращено производство по делу в связи с погашением задолженности	6 6,6%	7 7,4%		3 3,3%		4 6,0%	
Количество дел по которым проводилась процедура внешнего управления	908	986	8,6%	922	-6,5%	803	-12,9%
Прекращено производство по делу в связи с восстановлением платежеспособности	14 1,5%	13 1,3%		25 2,7%		15 1,9%	
Принято решений о признании должника банкротом и об открытии конкурсного производства	16009	12794	-20,1%	14072	10%	13144	-6,6%
Государственных унитарных предприятий	109	83		76	-8,4%	51	-32,9%
Муниципальных унитарных предприятий	399	302		310	2,6%	232	-25,2%

Во-первых, необходимо отметить значительное снижение числа обращений в суд заявлением о банкротстве в 2011 г. на 17% по отношению к предыдущему году. Но в 2012 г. это число возросло на 22,4% по отношению к 2012г. Резкий спад наблюдается в 2013г., число заявлений о банкротстве снизилось на 21,9%.

Необходимо отметить сохранение значительного воздействия мер государственной политики на динамику банкротств. Регулирование деятельности налоговых органов в сфере признания должников банкротами играют немаловажное значение [3].

Динамика прекращения производства по делам о банкротстве представлена в табл. 4.

Таблица 4. Сведения рассмотренных заявлений о несостоятельности Арбитражным судом по Российской Федерации с 2010г. по 2013 гг.

	2010	2011	+к 2010	2012	+к 2011	2013	+к 2012
Завершено производство по делам о несостоятельности (банкротстве)	31195	26132	-16,2%	30159	15,4%	23721	-21,3%
В том числе							
Завершено конкурсное производство	13268	11863	-10,6%	12869	8,5%	10877	-15,5%
Отказано в признании должника банкротом	702	1220	73,8%	1498	22,8%	633	-57,7%
Прекращено производство по делу в связи с утверждением мирового соглашения	255	376		563		585	3,9%
% к количеству дел, по которым завершено производство	0,8%	1,4%		1,9%		2,5%	
Рассмотрено заявлений, разногласий, жалоб, ходатайств в рамках дел о несостоятельности (банкротстве)	232846	204753	-12,1%	239498	17,0%	228023	-4,8%

Спад количества дел о банкротстве наблюдается в 2011 г. на 16,2% по отношению к предыдущему году. В 2013 г. так же наблюдается снижение на 21,3% по отношению к предыдущему году, в 2012 г. количество завершенных дел о несостоятельности составил 30159 (рост на 15,4% по отношению к 2011г.) [3].

Сопровождение банкротства — процесс сложный, требующий глубоких знаний вопроса как с юридической, так и с экономической точки зрения. Все стадии процедуры банкротства имеют свои «подводные камни», тонкости и нюансы. Процесс признания лица несостоятельным достаточно сложен как с правовой точки зрения, так и с моральной. Поэтому, чтобы не наделать большое количество ошибок, рекомендуется обращаться к специализированным фирмам или компаниям. Они имеют достаточный опыт сделок в этой сфере и смогут помочь обратить заведомо проигрышный вариант в хорошие перспективы или же сгладить последствия.

Список литературы

1. О несостоятельности (банкротстве). Федеральный закон от 26.10.2002 N 127-ФЗ (ред. от 29.12.2015) ")" (с изм. и доп., вступ. в силу с 29.03.2016). Доступ из справ.-правовой системы «Консультант Плюс»
2. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 N 95-ФЗ (ред. от 15.02.2016). Доступ из справ.-правовой системы «Консультант Плюс»
3. Единый Федеральный реестр сведений о фактах деятельности юридических лиц. Режим доступа <http://fedresurs.ru/> (дата обращения: 29 апреля 2016г.)
4. Федеральная налоговая служба Российской Федерации. Официальный сайт. Режим доступа www.nalog.ru (дата обращения: 29 апреля 2016г.)
5. Ведение дел в арбитражном суде, банкротство Режим доступа <http://www.jurist-arbitr.ru> (дата обращения 27 апреля 2016г.)
6. Ефимов, О.Н. Экономика предприятия [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Ефимов О.Н.— Электрон, текстовые данные.— Саратов: Вузовское образование, 2014.— 732 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/23085>.— ЭБС «IPRbooks», по паролю
7. Ефимов О.Н., Гаффаров Р.Д. Антикризисное управление и оценка стоимости бизнеса // Экономика и социум - №4(13) 2014г. [Электронный ресурс]. URL: http://iupr.ru/osnovnoy_razdel__2_15_/
8. Ефимов О.Н., Шарипова Г.Р. Влияние налогового контроля на антикризисное управление // Экономика и социум - №4(13) 2014г. [Электронный ресурс]. URL: http://iupr.ru/osnovnoy_razdel__4_13__2014g_/
9. Ефимов, О.Н. Страхование по закону о страховом деле. Учебное пособие (приложение к программе подготовки бакалавров) / О.Н.Ефимов. - LAP LAMBERT Academic Publishing GmbH & Co. KG, Heinrich-Böcking-Str. 6-8, 66121 Saarbrücken, Germany, напечатано в России, 2012, 685 стр.
10. Ефимов О.Н. Экономика страхования и анализ страховых операций [Электронный ресурс]: курс лекций/ Ефимов О.Н.— Электрон, текстовые данные.— Саратов: Вузовское образование, 2014.— 261 с.— Режим доступа: <http://www.lprbookshop.ru/23092>.— ЭБС «IPRbooks», по паролю

ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНАЯ СОБСТВЕННОСТЬ И РЫНОК

Гасанов Магеррам Али оглы

Сухих Виктор Олегович

Появившаяся в России в 1991 году интеллектуальная собственность как новый самостоятельный, имеющий особое значение для нашей экономики вид собственности, одновременно нашел свой рынок и продолжает активно развиваться. Огромный интеллектуальный потенциал России стал основой формирования инфраструктуры нового рынка - рынка интеллектуальной собственности.

В своем большинстве под интеллектуальной собственностью понимается регистрация брендов (товарных знаков). Но наиболее прикладное значение как раз имеет другое направление - патенты, лицензионные договоры, дающие легитимную возможность работать, применяя новейшие разработки, изобретения, полезные модели. При этом удельный вес грамотных технических специалистов, способных описать изобретение (полезную модель, техническое решение и прочее), сокращается, при пропорциональном росте специалистов, занимающихся регистрацией товарных знаков.[1]

Рынок интеллектуальной собственности характеризуется: высокой степенью монополизации, это рынок продавца, а не покупателя; высокой нормой прибыли из-за возможной разницы между себестоимостью результатов интеллектуальной деятельности и ценой лицензии, которая определяется долей будущего дохода покупателя прав на использование этих результатов; многолетними и глубокими связями между продавцом и покупателем, которые становятся партнерами по бизнесу.

С момента появления рынка интеллектуальной собственности создана новая нормативно-правая база, регулирующая отношения, связанные с возникновением, регистрацией, охраной и защитой интеллектуальной собственности, соответствующая международным нормативно-правовым актам и международным договорам.

Основная ценность интеллектуальной собственности на рынке заключается в том, что это единственный способ законной монополизации производства новых товаров и услуг. Сегодня на мировом рынке товаров и услуг существует только конкуренция качества производимых товаров или предоставляемых услуг. Проблема дефицита товаров и услуг как таковая отсутствует. Поэтому интеллектуальная собственность может являться в среде бизнесменов и промышленников одним из наиболее ценных составляющих активов.[2]

Внутри каждого государства существует нецивилизованный и цивилизованный рынок интеллектуальной собственности. Нецивилизованный рынок, то есть с неразвитым рыночным законодательством, характеризуется торговлей различными подделками, в которые входят товары, товарные знаки, фирменные наименования и т.д. В этом случае развито пиратство. Цивилизованный рынок, то есть с развитым рыночным законодательством, основывается на строгом соблюдении государственных и международных нормативных и законодательных актов по интеллектуальной собственности. Но интеллектуальная собственность не ограничивается только авторским правом. Это большой комплекс вопросов. Существуют

проблем и в других секторах интеллектуальной собственности. В частности, существуют вопросы, касающиеся средств индивидуализации и объектов промышленной собственности. Например, остро стоит сегодня проблема так называемого патентного рейдерства. Рейдер регистрирует товарный знак, сходный до степени смешения с уже существующим «раскрученным» товарным знаками добросовестного предпринимателя, с целью либо получения дохода от продажи фактически поддельных товаров, либо даже захвата знака. [3]

Конкурентоспособность каждого объекта интеллектуальной собственности обычно определяется по следующим основным группам признаков продукции, выпускаемой на ее основе.

Место на рынке: новый тип продукции, который будет удовлетворять потребность, не удовлетворяемую в настоящее время, либо продукция имеет некоторые новые характеристики, значимые для большого круга потребителей, либо продукция аналогична той, которая уже имеется на рынке.

Степень правовой защиты на конкретном рынке: наличие защиты основных или второстепенных узлов, наличие товарного знака.

Характеристика рынка: рынок охватывает всю страну и имеет большое разнообразие потребителей, либо рынок с большим разнообразием потребителей, но только в некоторых районах страны, либо специальный рынок с небольшим числом потребителей.

Технический уровень: выше или соответствует современному техническому уровню.

Цена по сравнению с ценой на сходную продукцию. [4]

Ожидаемая острота конкуренции: выход на рынок конкурентов с аналогичным товаром затруднен из-за значительных затрат на исследование и разработку, либо может появиться ограниченное число конкурентов с аналогичным товаром, либо практически любая фирма может за короткий срок создать аналогичную продукцию и выйти с ней на рынок.

Важной проблемой, препятствующей коммерциализации объектов интеллектуальной собственности, является их оценка. Вид оценки зависит от ее цели, поэтому можно выделить рыночную стоимость, инвестиционную, стоимость объекта при текущем использовании, объекта с ограниченным рынком и т.д.

В основе проблемы оценки объектов интеллектуальной собственности - сложность выбора соответствующего метода в каждом конкретном случае, сбора достаточного количества достоверной информации для адекватной оценки.

При определении стоимости интеллектуальной собственности необходимо учитывать уникальный характер объекта оценки, особенности текущего использования объекта интеллектуальной собственности, а также размер, временные рамки и уровень риска инвестиций, требуемых для освоения и использования такого объекта, стадии разработки и промышленного освоения. Важными факторами являются: возможность правовой защиты, ее характер, объем передаваемых прав, способ выплаты вознаграждения и другие условия договоров о создании и использовании объекта интеллектуальной собственности.[5]

Традиционным является выделение трех основных подходов к оценке объектов интеллектуальной собственности: доходного, сравнительного и затратного. Необходимо подчеркнуть, что сравнительный и затратный метод рекомендуется использовать лишь в качестве дополнения к основному - доходному.

Доходный подход отличается наличием ряда вариантов, которые часто упоминаются как отдельные методы: освобождение от роялти (метод исключения ставки роялти); дисконтирование (капитализация) преимущества в доходах; экономии затрат и др. Каждый из перечисленных методов можно использовать в двух модификациях - первая подразумевает капитализацию усредненной прибыли или денежного потока, вторая - дисконтирование ожидаемых денежных потоков. Несмотря на относительную простоту первой модификации, использование подобных методик в современных условиях представляется нецелесообразным. Доходный подход следует использовать при наличии возможности получения выгод от использования объекта интеллектуальной собственности.[6]

Объекты интеллектуальной собственности на коммерческих предприятиях связаны, в основном, с технологическими инновациями, которые позволяют создавать принципиально новые блага, повышающие конкурентоспособность и финансовую устойчивость организации.

Для установления рыночной стоимости прав интеллектуальной собственности наиболее оправданным является использование метода освобождения от роялти (особенно для оценки продаваемых патентов и лицензий). В этом случае расчет базируется на предполагаемых лицензионных платежах в виде роялти, из которых необходимо вычесть все расходы, связанные с поддержанием патента в силе и т.п., рассчитать дисконтированные денежные потоки и определить приведенную стоимость денежных потоков за период экономического срока службы патента или лицензии.

Рыночный подход к оценке объектов интеллектуальной собственности базируется на прямом сравнении оцениваемого объекта с другими аналогичными ему объектами, которые ранее уже участвовали в хозяйственном обороте. Необходимым условием применения данного метода является наличие достоверной и доступной информации об аналогах объекта оценки (цены, условия сделок с ними и т.п.), также предполагается использование метода[7] сравнения продаж, использования отраслевых индексов (стандартных ставок роялти) и др.

Если для определения рыночной стоимости интеллектуальной собственности используется сравнительный подход, цены аналогов оцениваемых объектов необходимо скорректировать с учетом отличия аналога от объекта оценки.

Следует подчеркнуть, что метод сравнения продаж объектов интеллектуальной собственности может использоваться, в первую очередь, как дополнение к доходному, поскольку в большинстве случаев затруднительно найти аналоги сделок, заключаемых с объектами интеллектуальной собственности, что приводит к снижению статистической достоверности результатов оценки.

Затратный подход базируется на определении затрат, которые необходимы для восстановления или замещения оцениваемого объекта с учетом его оценки. Использование данного подхода является нецелесообразным, поскольку в силу специфики объектов интеллектуальной

собственности в большинстве случаев получаемый результат не дает объективной оценки реальной стоимости оцениваемого актива.[8]

В силу сложности оценки объектов интеллектуальной собственности в ряде случаев оправданным является привлечение к процессу оценки профессиональных оценщиков стоимости имущества, которые руководствуются международными стандартами оценки.

Существенной причиной, препятствующей введению объектов интеллектуальной собственности в экономический оборот, является высокий уровень затрат на их разработку или приобретение.

Проблемы формирования и использования объектов интеллектуальной собственности тесно связаны с эффективностью реализации инновационных проектов в рамках стратегических планов предприятий. В свою очередь, инновационный процесс в организации неразрывно связан с ее инвестиционной деятельностью. Поскольку инвестиции являются средством реализации инноваций, научно-технических достижений, изобретений, инновационный процесс требует инвестиционных вложений, причем инвестиции в этом случае имеют очень высокий уровень риска.

Следует отметить, что инновации как товар характеризуются высокой степенью неопределенности при получении научно-технического результата, неопределенности спроса, а также значительным временным промежутком между затратами и результатами.

Соответственно, результат инновационного процесса достаточно сложно спрогнозировать с высокой степенью вероятности, необходимой для обеспечения уверенности инвесторов в целесообразности вложения средств в инновации.[9]

В современных условиях проекты коммерциализации объектов интеллектуальной собственности, как правило, не привлекают инвесторов. Исключением являются только те изобретения, вовлечение в экономический оборот которых характеризуется коротким сроком окупаемости и не требует значительных инвестиций.

Кроме того, следует отметить наличие повышенных рисков из-за возможной невосприимчивости институциональной среды к инновациям. Интенсивность процессов создания и распространения собственных или заимствованных инноваций во многом определяется совокупностью институционально-экономических условий, формирующих соответствующий инновационно-инвестиционный климат.

Таким образом, для оценки эффективности введения в экономический оборот предприятия объектов интеллектуальной собственности центральной проблемой становится определение экономической эффективности соответствующих инвестиционных проектов.[10]

В настоящее время в экономике России сложилась ситуация, когда, вследствие резкого отставания по важнейшим показателям, практически во всех секторах экономики встала проблема выбора стратегии развития. Наличие разных вариантов и сценариев выхода России из кризиса, предложенных на национальном уровне, связано с необходимостью одновременного решения проблем собственности, технологической безопасности производства, ограниченных ресурсов, финансовой непривлекательности для частного инвестирования.

У России нет альтернативы, кроме инновационного пути развития. Россия исторически обречена на отставание, если ее развитие пойдет не по пути специализации на высоких технологиях. Без национальной науки и научных школ, их государственной поддержки этого достичь невозможно. Создание процветающей экономики России возможно только при форсированном развитии наукоемких и высокотехнологичных отраслей.[11]

В современных условиях экономическое развитие страны все в большей степени зависит от создания ресурсов и внедрения принципиально новой техники. Именно поэтому интеллектуальная собственность составляет одно из ценнейших богатств нашей страны, является стратегическим ресурсом России, максимальное использование которого может стать самым эффективным инструментом построения инновационной экономики.

Список литературы

1. Мансуров Р. Е. Формирование интеллектуального потенциала и капитала компании. // Вестник УГТУ-УПИ. 2013. № 3. С. 72-76.
2. Мильнер Б. З. Инновационное развитие: Экономика, интеллектуальные ресурсы, управление знаниями. М.: ИНФРА-М, 2010. 315 с.
3. Теория инновационной экономики под ред. Белокрыловой О.С. М.: Феникс, 2009. 376 с. (Высшее образование).
4. Новицкий Н. А. Инновационная экономика России. Теоретико-методологические основы и стратегические приоритеты. М.: Либроком, 2011. 328 с.
5. Макаров В.Л. Горизонты инновационной экономики в России: Право, институты, модели. М.: Эксмо. 2013. 240 с.
6. Азгальдов Г.Г., Костин А.В. Восемь шагов к инновационной экономике // Инновации. 2009. №11. С.12-15
7. Степаненко Д. Инновационная политика: нормативно-правовой подход // Экономист. 2013. №12. С.52-57
8. Волков В. Проблема надёжных гарантий прав собственности российский вариант вертикальной политической интеграции // Вопросы экономики. 2010. №8. С.5-9
9. Сайт объединенных юристов. – Режим доступа: <http://www.ulc.ru/services/rus/msk/intellect/Disan/WnesMod/orde>.
10. Бобрышев В. А. Концептуальные основы развития регионального рынка интеллектуальной собственности // Вестник Екатеринбургского Института. 2011. № 4 (12). С. 57-63.
11. Гурова М. В. Роль интеллектуальной собственности в преодолении экономической отсталости // Вестник Оренбургского государственного университета. 2009. № 4 (98). С. 64-68.

МЕТОДЫ, ПРИМЕНЯЕМЫЕ В СТАТИСТИКЕ ДЛЯ АНАЛИЗА

Газизова Альбина Зуфаровна

Методы статистики - это особые приемы и способы изучения массовых общественных явлений. Овладение статистической методологией – основа любого анализа [8,9,10].

Статистика – это наука, которая изучает количественную сторону массовых социально-экономических явлений в неразрывной взаимосвязи их качественной стороной, а так же количественное выражение закономерностей развития процессов в конкретных условиях места и времени.

Анализ (от *греч.* analysis - разложение) – метод научного исследования (познания) явлений и процессов, в основе которого лежит изучение составных частей, элементов изучаемой системы.

Информация – это сведения о предметах, процессах и явлениях окружающего мира, передаваемые людьми устно, письменно или иным способом (например, с помощью условных сигналов, технических средств и т.д.).

Исследование в предельно широком смысле — это поиск новых знаний или систематическое расследование с целью установления фактов. В более узком смысле исследование — это научный метод (процесс) изучения чего-либо.

Изучая массовые социально-экономические явления и процессы, статистика использует свой специфический метод. Процесс статистического исследования условно можно разделить на следующие этапы: наблюдение, свodka и группировка результатов статистического наблюдения, получение обобщающих статистических показателей и их анализ [1,3,6].

Статистическое наблюдение является первым этапом любого статистического исследования: разрабатывается гипотеза исследования, проводится сбор первичной статистической информации в соответствии с научно обоснованными правилами его организации [2,4].

Цель исследования – это получение достоверной информации для выявления закономерностей развития явлений. Поэтому результаты статистических наблюдений представляют собой исходный статистический материал. Эти результаты необходимо определенным образом обработать, с

целью выявления статистических данных. Такая обработка является следующей после наблюдения стадией статистического исследования и представляет собой свodka исходных данных для получения обобщающих характеристик исследуемого процесса или явления, проводимую с помощью использования метода группировок и таблиц. Программа наблюдения – это перечень признаков, подлежащих регистрации в процессе наблюдения. От программы зависит качество собранной информации.

Сводка и группировка результатов наблюдения – вторая стадия (этап) статистического исследования, на котором происходит систематизация собранной первичной информации [5].

Сводка - особая стадия статистического исследования, в ходе которой систематизируются первичные материалы статистического наблюдения [8].

Проведение сводки включает 3 этапа:

- предварительный контроль материалов (проверка исходных данных);
- группировка данных по заданным признакам, определение производных показателей;
- оформление результатов сводки в виде статистических таблиц.

Группировка данных производится в соответствии с программой сводки для того, чтобы впоследствии представить полученную информацию в виде, доступном для восприятия.

Результаты группировки оформляются в виде группировочных таблиц, делающих информацию обозримой. Таблица содержит числовую характеристику исследуемой совокупности по одному или нескольким существенным признакам, взаимосвязанным логикой анализа.

Расчет обобщающих аналитических показателей предполагает получение целого комплекса статистических показателей, позволяющих проанализировать уровень и структуру явлений, закономерности в их развитии, взаимосвязи между явлениями, их соотношения, построить модели для прогнозных целей [7].

Обобщающие статистические показатели отражают количественную сторону изучаемой совокупности общественных явлений, представляют собой их величину, выраженную соответствующей единицей измерения.

Таким образом, методы статистики: метод массового наблюдения, группировка и сводка материала, метод обобщающих показателей.

Специфика методов статистики состоит в соединении анализа и синтеза. Кроме перечисленных выше применяются методы анализа рядов динамики, корреляционно-регрессионного анализа, многомерного статистического анализа, балансовый метод.

Одной из важнейших задач статистики является определение в рядах динамики общей тенденции развития явления.

Методы выявления тренда:

1. Метод укрупнения интервалов основан на укрупнении периодов времени, к которым относятся уровни ряда динамики (одновременно уменьшается количество интервалов). Средняя, исчисленная по укрупненным интервалам, позволяет выявить направление и характер (ускорение или замедление роста) основной тенденции развития, в то время как слишком малые интервалы между наблюдениями приводят к появлению ненужных деталей в динамике процесса, засоряющих общую тенденцию.
2. Метод скользящей средней заключается в том, что исчисляется средний уровень из определенного числа (обычно нечетного) первых по счету уровней ряда, затем – из такого же числа уровней, но начиная со второго по счету, далее – начиная с третьего и

т.д. Таким образом, средняя как бы “скользит” по ряду динамики, передвигаясь на один срок.

Метод корреляционно-регрессионного анализа применяется для определения тесноты связи между показателями, не находящимися в функциональной зависимости.

К многомерному статистическому анализу относят следующие разделы:

- факторный анализ – для обнаружения факторов, влияющих на измеряемые переменные ;
- дискриминантный анализ - для решения поставленной задачи;
- кластерный анализ - позволяют разбить изучаемую совокупность объектов на группы «схожих» объектов, называемых кластерами;
- многомерное шкалирование – методология получаемых данных;
- методы контроля качества - предназначены для контроля качества выпускаемой продукции.

Балансовый метод применяется для взаимоувязки объема и структуры общественных потребностей с материальными, трудовыми и финансовыми ресурсами, а также взаимного согласования всех разделов и показателей планов. Он используется, прежде всего, как инструмент обеспечения планомерности, пропорциональности, научной обоснованности пропорций воспроизводства, отраслевой и территориальной структуры общественного производства. Сущность балансового метода состоит в разработке системы балансов, соответствующих многообразию планируемых пропорций: народнохозяйственных, межотраслевых, внутриотраслевых, территориальных и др.

Используемые в процессе статистического наблюдения приемы являются едиными для всех статистических исследований – будь это статистика торговли, банковская статистика или сельскохозяйственная статистика, - меняется лишь объект исследования, но предмет изучения и применяемые методы остаются неизменными.

Из сказанного вытекает, что к задачам статистического исследования относятся:

- Получение обобщающих характеристик исследуемой статистической совокупности, таких, как объемы показателей, их соотношения, средние значения, характеристики вариации, др. расчетные показатели;
- Выявление связи между признаками;
- Изучение закономерностей развития явлений во времени и пространстве;
- Моделирование и прогнозирование развития социально-экономических явлений и процессов.

Список литературы

1. Баутин, В.М. Новая лаборатория по производству вошины с феромонами [Текст] / В.М. Баутин, А.Г. Маннапов, З.А. Залилова // Пчеловодство. - 2009. - №2. – с.52-53.
2. Залилова, З.А. Формирование управленческого учета в пчеловодстве [Текст] / З. А. Залилова, Р. А. Маннапова // Интеграция науки и практики как механизм эффективного

- развития АПК : материалы междунар. науч.-практ. конф. в рамках XXIII Междунар. специализированной выставки "АгроКомплекс-2013", 12-15 марта 2013 года / Башкирский ГАУ. - Уфа, 2013. - Ч. 2. - С. 139-140.
3. Залилова, З.А. Экономические факторы и организационные вопросы устойчивого развития отрасли пчеловодства [Текст] / З.А. Залилова, А.Г. Маннапов // Вестник Оренбургского государственного университета. – 2008. - №8(90). – С.123-127.
 4. Залилова, З.А. Статистика пчеловодства [Текст]: монография / З.А. Залилова. – Москва: Перо, 2012. – 169 с.
 5. Залилова, З.А. Информационная база в пчеловодстве [Текст] / З.А. Залилова // Актуальные вопросы экономико-статистического исследования и информационных технологий: сб. науч. ст.: посвящается к 40-летию создания кафедры "Статистики и информационных систем в экономике" / Башкирский ГАУ. - Уфа, 2011. - С. 111-113.
 6. Залилова, З.А. Бортевое пчеловодство – промысел башкирского народа [Текст] / З.А. Залилова // Пчеловодство. – 2014. - № 4. - С. 3-6.
 7. Залилова, З.А. Статистико-экономический анализ производства мёда в хозяйствах населения Республики Башкортостан [Текст] / З.А. Залилова // Вестник Башкирского государственного аграрного университета. – 2012. - №4(24). – С. 54-56.
 8. Залилова, З.А. Производство бортевого меда в заповеднике «Шульган-Таш» [Текст] / З.А. Залилова // Пчеловодство. – 2014. - № 5. - С. 16-17.
 9. Залилова, З. А. Производство товарного меда в Республике Башкортостан [Текст] / З. А. Залилова // Актуальные вопросы экономико-статистического исследования и информационных технологий: сб. науч. ст.: посвящается к 40-летию создания кафедры "Статистики и информационных систем в экономике" / Башкирский ГАУ. - Уфа, 2011. - С. 114-116.
 10. Залилова, З. А. Производство меда хозяйствами населения в Республике Башкортостан [Текст] / З. А. Залилова // Научное обеспечение устойчивого развития АПК: материалы Всероссийской научно-практической конференции, 13-15 декабря 2011 г. / Башкирский ГАУ. - Уфа, 2011. - С. 288-292.
 11. Залилова, З.А. Статистико-экономическое исследование производства продукции пчеловодства [Текст]: автореф. дис. на соиск. учен. степ. канд. экон. наук (08.00.12) / Залилова Зария Альфировна; Оренбургский государственный аграрный университет. – Уфа, 2010. – 24с.
 12. Залилова, З. А. Влияние зональных различий и эффективность производства меда в сельскохозяйственных организациях и хозяйствах населения Республики Башкортостан [Текст] / З. А. Залилова // Молодежная наука и АПК : проблемы и перспективы : материалы II Всерос. науч.-практ. конф. молодых ученых и аспирантов / МСХ РФ, Министерство образования и науки РФ, Башкирский ГАУ, Совет молодых ученых ун-та. - Уфа : Башкирский ГАУ, 2009. - С. 183-185.
 13. Маннапова, Р.А. Статистический анализ развития пчеловодства в разрезе категорий хозяйств [Текст] / Р.А. Маннапова, З.А. Залилова // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. – 2012. - №7. – С. 92-93.
 14. Маннапова, Р.А. Экономико-статистические показатели и методы контроллинга производства продукции пчеловодства [Текст] / Р.А. Маннапова, З.А. Залилова, У.А. Маннапов // Фундаментальные исследования. – 2013. - № 6-5. – С. 1210-1219.
 15. Маннапова, Р.А. Экономико-статистический анализ учета и повышения производства продукции пчеловодства[Текст] / Р.А. Маннапова, З.А. Залилова // Фундаментальные

- исследования. – 2013. - № 1-3. – С. 818-822.
16. Маннапова, Р.А. Моделирование тенденции динамики и прогнозирования показателей развития пчеловодства [Текст] / Р.А. Маннапова, З.А. Залилова // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. – 2012. - №7. – С. 154.
 17. Маннапова, Р.А. Многофакторная модель рентабельности производства мёда [Текст] / Р.А. Маннапова, З.А. Залилова // Фундаментальные исследования. – 2014. - № 6-2. С. 303-308.
 18. Маннапова, Р.А. Эконометрические модели для учета и контроллинга интенсивности и эффективности производства продукции пчеловодства [Текст] / Р.А. Маннапова, З.А. Залилова // Актуальные направления научных исследований XXI века: теория и практика. – 2013. - №1. – С.319-326.
 19. Маннапова, Р.А. Корреляционно-регрессионные модели в пчеловодстве [Текст] / Р.А. Маннапова, Л.И. Хоружий, З.А. Залилова // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. – 2012. - №7. – С. 137-138.
 20. Хоружий, Л. И. Объекты бухгалтерского учета и калькулирование себестоимости продукции в пчеловодстве [Текст] / Л. И. Хоружий, З. А. Залилова, Р. А. Маннапова // Бухучет в сельском хозяйстве. - 2014. - № 12. - С. 8-21.

МАРКЕТИНГОВЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА МОБИЛЬНОГО ПРИЛОЖЕНИЯ ЯНДЕКС.ТАКСИ

Родионова Елена Викторовна

До конца 2000-х годов основным способом заказа такси был звонок в диспетчерскую службу. С развитием технологий, стало появляться все больше пользователей смартфонов, что и повлияло на создание первых мобильных онлайн - приложений для заказа такси через интернет, где таксопарки были объединены общей диспетчерской службой.

Первой российской системой онлайн - заказа такси является Яндекс. Такси, которая была образована в октябре 2011 года. Яндекс. Такси представляет собой бесплатное мобильное приложение, доступное для Android и iOS. Оно позволяет быстро заказать такси, связавшись с водителем. Яндекс. Такси отправляет заказ непосредственно водителю, который находится поблизости, не обращаясь к диспетчеру. После принятия заказа водителем, показывается информация и движение машины на виртуальной карте.

В качестве особенностей Яндекс. Такси можно выделить:

1. Заказ попадает непосредственно в систему, где определяется ваше местоположение, после чего начинается поиск свободных машин, которые находятся рядом с вами и удовлетворяют вашим запросам. Заказ отображается у водителя на смартфоне, и кто первый отреагирует, того и заказ.
2. Заказ, в первую очередь, поступает к тем водителям, у которых выше рейтинг. Главное, что у водителя обязательно должно быть это: лицензия, хорошие отзывы клиентов, постоянный прием заказов, пунктуальность водителя. Также водители должны проходить экзамены, на данное обстоятельство повлияло недовольство потребителей в низком качестве сервиса из-за привлечения нелегальных перевозчиков. Первыми выступили таксопарки Санкт-Петербурга, которые в дальнейшем отказались от сотрудничества с сервисом.
3. Поступивший заказ отправляется в две волны. В первой волне, заказ отправляется тем водителям, у которых выше рейтинг, если за 30 секунд заказ был не принят, начинается вторая волна, система начинает искать водителей, с рейтингом чуть ниже. Яндекс отмечает, что около 60-65% принятых заказов отправляются в первую волну.
4. В Яндекс. Такси можно расплачиваться карточкой или Яндекс. Деньгами. Это удобно как для пассажиров, так и для водителей. Многие водители считают, что это удобно с той точки зрения, что не всегда есть возможность дать сдачу.
5. По прибытию на место назначения, в приложении включает статус «В ожидании». Система тем самым, может проверить опоздал водитель или подъехал вовремя. На снижение рейтинга может повлиять 3 опоздания.
6. В приложении Яндекс. Такси можно воспользоваться любим понравившимся вам тарифом. Всего существует 5 видов тарифов: «Вечерний», «Дневной», «Утренний», «Ночной» и «Выходной день». Каждый тариф обладает своими преимуществами.
7. При заказе такси в приложении можно указать данные, которые устраивают вас лично,

например, не курящий водитель, перевозка животных, свободный багажник, детское кресло.

8. Также Яндекс. Такси запустил приблизительный расчет стоимости поездки. Он рассчитывается с учетом:

- выбранного вами тарифа;
- пожеланий к поездке;
- времени в пути и километража;
- информация о пробках.

Единственный минус приблизительной стоимости в том, что она может сильно разниться в реальности, причем на приличную сумму. По этому поводу поступает множество жалоб и отзывов пассажиров.

9. Что касается самих пассажиров, то отследить нормальный или ненормальный человек сложно, поэтому Яндекс. Такси использует черный список. Можно отметить пассажира флагом, под названием скандалист и не брать заказ или быть осторожным.
10. Постоянные пассажиры могут получать бонусы. Статус постоянного клиента можно получить, если будет оформлено 3 заказа через Яндекс. Такси, в связи с чем, в дальнейшем, смогут оформить 2 заказа одновременно, а это удобно когда необходимо перевезти большую компанию.
11. В конце 2015 года Яндекс. Такси решил запустить автомобили со шлемами виртуальной реальности. Правда данная идея реализована только в Москве и Санкт-Петербурге. Когда пассажир наденет данный шлем, то вместо городских улиц, смогут наблюдать тропический лес. В России данная идея появилась впервые. Чтобы воспользоваться сервисом, необходимо заказать такси по тарифу «Эконом» и «Комфорт». Специально заказать такси с таким шлем не получится, тут как повезет. Если при заказе откликнется водитель со шлем, то в приложении обязательно сообщится об этом. Преимуществом является то, что дополнительно оплачивать пользование данной услугой не придется.

Таким образом, Яндекс. Такси является крупнейшей виртуальным сервисом по заказу такси в России. Он за 5 лет своего существования расширил свой таксопарк и уже существует в 25 городах России. Сервис довольно таки быстро развивается и со временем введенная совсем недавно предварительная стоимость поездки, устранил несоответствие с реальностью, что повлечет за собой приток пассажиров, заказывающих такси через Яндекс. Такси. Также водители, которые прошли экзамены, уменьшают количество конфликтных ситуаций и увеличивают положительные отзывы пассажиров.

Список литературы

1. Калужский М.Л. Электронная коммерция: маркетинговые сети и инфраструктура рынка. – М.: Экономика, 2014. – 328 с.
2. Официальный сайт «Яндекс. Такси»: <https://taxi.yandex.ru/#index>

МЕТОД СРЕДНИХ ВЕЛИЧИН ПРИ АНАЛИЗЕ ПРИЗВОДСТВА ПРОДУКЦИИ ПЧЕЛОВОДСТВА

Кашапова Марьям Мадисовна

Средней величиной называется статистический показатель, который дает обобщенную характеристику варьирующего признака однородных единиц совокупности. Величина средней дает обобщающую количественную характеристику всей совокупности и характеризует ее в отношении данного признака. Кроме того, используя средние величины, имеется возможность сопоставлять различные информационные совокупности [1,8,9].

На этапе статистической обработки могут быть поставлены самые различные задачи исследования, для решения которых нужно выбрать соответствующую среднюю. При этом необходимо руководствоваться следующим правилом: величины, которые представляют собой числитель и знаменатель средней, должны быть логически связаны между собой. Все средние величины делятся на два больших класса: класс степенные средние и класс структурные средние [2,3,4].

В таблице 1 приведены данные группировки районов Республики Башкортостан за 2005-2007 гг., где как раз рассчитаны средние показатели по общему количеству пчелосемей на район, по производству мёда на район и на пчелосемью в каждой группе по отдельности [5,6,7].

Таблица 1 Группировка районов республики Башкортостан по количеству пчелиных семей в хозяйствах населения за 2005 – 2007 гг.

Группы районов по числу пчелосемей, тыс.шт.	Число районов	Общее кол-во пчелосемей		Производство меда		
		всего	на район	всего, т	на район, т	на пчелосемью, т
До 2	8	11834	1479	522	65,3	44,1
От 2 - 4	22	63829	2901	2619	119	41,0
От 4 – 6	18	86775	4821	3692	205	42,5
От 6 и выше	6	44284	7381	2037	339,5	46,0
Итого	54	206722	3828	8870	164,3	42,9

Структурные средние (мода и медиана) для данной группировки составили: $M_o = 3556$ пчелосемей, $M_e = 3727$ пчелосемей.

Различие между средней арифметической величиной, медианой и модой в данном распределении не велико. При этом, медиана находится между модой и средней величиной, причем ближе к средней, чем к моде. Следовательно, полученное распределение по форме близко к нормальному. Но при этом распределение имеет незначительную правостороннюю асимметрию, так как соотношение $\bar{X} > M_e > M_o$ соблюдается [10].

Рассмотрим сущность средней величины. Средняя величина - это обобщающая количественная

характеристика совокупности однотипных явлений по одному варьирующему признаку. В экономической практике используется широкий круг показателей, вычисленных в виде средних величин.

Важнейшее свойство средней величины заключается в том, что она представляет значение определенного признака во всей совокупности одним числом, несмотря на количественные различия его у отдельных единиц совокупности, и выражает то общее, что присуще всем единицам изучаемой совокупности. Таким образом, через характеристику единицы совокупности она характеризует всю совокупность в целом.

Средние величины связаны с законом больших чисел. Суть этой связи заключается в том, что при осреднении случайные отклонения индивидуальных величин в силу действия закона больших чисел взаимопогашаются и в средней выявляется основная тенденция развития, необходимость, закономерность. Средние величины позволяют сравнивать показатели, относящиеся к совокупностям с различной численностью единиц.

В современных условиях развития рыночных отношений в экономике средние служат инструментом изучения объективных закономерностей социально-экономических явлений. Однако в экономическом анализе нельзя ограничиваться лишь средними показателями, так как за общими благоприятными средними могут скрываться и крупные серьезные недостатки в деятельности отдельных хозяйствующих субъектов, и ростки нового, прогрессивного. Например, распределение населения по доходу позволяет выявлять формирование новых социальных групп. Поэтому наряду со средними статистическими данными необходимо учитывать особенности отдельных единиц совокупности.

Средняя величина является равнодействующей всех факторов, оказывающих влияние на изучаемое явление. То есть, при расчете средних величин взаимопогашаются влияние случайных (пертурбационных, индивидуальных) факторов и, таким образом, возможно определение закономерности, присущей исследуемому явлению. Адольф Кетле подчеркивал, что значение метода средних величин состоит в возможности перехода от единичного к общему, от случайного к закономерному, и существование средних величин является категорией объективной действительности.

Важнейшее свойство средней величины заключается в том, что она отражает то общее, что присуще всем единицам исследуемой совокупности. Значения признака отдельных единиц совокупности колеблются в ту или иную сторону под влиянием множества факторов, среди которых могут быть как основные, так и случайные. Например, курс акций корпорации в целом определяется ее финансовым положением. В то же время, в отдельные дни и на отдельных биржах эти акции в силу сложившихся обстоятельств могут продаваться по более высокому или заниженному курсу. Сущность средней в том и заключается, что в ней взаимопогашаются отклонения значений признака отдельных единиц совокупности, обусловленные действием случайных факторов, и учитываются изменения, вызванные действием факторов основных. Это позволяет средней отражать типичный уровень признака и абстрагироваться от индивидуальных особенностей, присущих отдельным единицам.

Вычисление среднего - один из распространенных приёмов обобщения; средний показатель отражает то общее, что характерно (типично) для всех единиц изучаемой совокупности, в то же

время он игнорирует различия отдельных единиц. В каждом явлении и его развитии имеет место сочетание случайности и необходимости.

Средняя – это сводная характеристика закономерностей процесса в тех условиях, в которых он протекает.

Каждая средняя характеризует изучаемую совокупность по какому-либо одному признаку, но для характеристики любой совокупности, описания её типических черт и качественных особенностей нужна система средних показателей. Поэтому в практике отечественной статистики для изучения социально-экономических явлений, как правило, исчисляется система средних показателей. Так, например, показатель средней заработной платы оцениваются совместно с показателями средней выработки, фондовооружённости и энерговооружённости труда, степенью механизации и автоматизации работ и др.

Средняя должна вычисляться с учётом экономического содержания исследуемого показателя. Поэтому для конкретного показателя, используемого в социально экономическом анализе, можно исчислить только одно истинное значение средней на базе научного способа расчёта.

Средняя величина это один из важнейших обобщающих статистических показателей, характеризующий совокупность однотипных явлений по какому-либо количественно варьирующему признаку. Средние в статистике это обобщающие показатели, числа, выражающие типичные характерные размеры общественных явлений по одному количественно варьирующему признаку.

Средние величины — это обобщающие показатели, в которых находят выражения действие общих условий, закономерность изучаемого явления. Статистические средние рассчитываются на основе массовых данных правильно статистически организованного массового наблюдения (сплошного или выборочного). Однако статистическая средняя будет объективна и типична, если она рассчитывается по массовым данным для качественно однородной совокупности (массовых явлений). Применение средних должно исходить из диалектического понимания категорий общего и индивидуального, массового и единичного.

Средняя отражает то общее, что складывается в каждом отдельном, единичном объекте благодаря этому средняя получает большое значение для выявления закономерностей присущих массовым общественным явлениям и незаметных в единичных явлениях.

Отклонение индивидуального от общего — проявление процесса развития. В отдельных единичных случаях могут быть заложены элементы нового, передового. В этом случае именно конкретных факторы взятые на фоне средних величин, характеризует процесс развития. Поэтому в средней и отражается характерный, типичный, реальный уровень изучаемых явлений. Характеристики этих уровней и их изменений во времени и в пространстве являются одной из главных задач средних величин. Так, через средние проявляется, например, свойственная предприятиям, на определенном этапе экономического развития; изменение благосостояния населения находит свое отражение в средних показателях заработной платы, доходов семьи в целом и по отдельным социальным группам, уровня потребления продуктов, товаров и услуг.

Средний показатель — это значение типичное (обычное, нормальное, сложившееся в целом),

но таковым оно является по тому, что формируется в нормальных, естественных условиях существования конкретного массового явления, рассматриваемого в целом. Средняя отображает объективное свойство явления. В действительности часто существует только отклоняющиеся явления, и средняя как явления может и не существовать, хотя понятие типичности явления заимствуется из действительности. Средняя величина является отражения значения изучаемого признака и, следовательно, измеряется в той же размерности что и этот признак.

Сочетание общих средних с групповыми средними дает возможность ограничить качественно однородные совокупности. Расчленив массу объектов, составляющих то или иное сложное явления, на внутренне однородные, но качественно различные группы, характеризуя каждую из групп своей средней, можно вскрыть резервы процесс нарождающегося нового качества. Подводя итог можно сказать, что область применения и использования средних величин в статистике довольно широка.

Список литературы

1. Баутин, В.М. Новая лаборатория по производству вошины с феромонами [Текст] / В.М. Баутин, А.Г. Маннапов, З.А. Залилова // Пчеловодство. - 2009. - №2. - с.52-53.
2. Залилова, З.А. Формирование управленческого учета в пчеловодстве [Текст] / З. А. Залилова, Р. А. Маннапова // Интеграция науки и практики как механизм эффективного развития АПК : материалы междунар. науч.-практ. конф. в рамках XXIII Междунар. специализированной выставки "АгроКомплекс-2013", 12-15 марта 2013 года / Башкирский ГАУ. - Уфа, 2013. - Ч. 2. - С. 139-140.
3. Залилова, З.А. Экономические факторы и организационные вопросы устойчивого развития отрасли пчеловодства [Текст] / З.А. Залилова, А.Г. Маннапов // Вестник Оренбургского государственного университета. - 2008. - №8(90). - С.123-127.
4. Залилова, З.А. Статистика пчеловодства [Текст]: монография / З.А. Залилова. - Москва: Перо, 2012. - 169 с.
5. Залилова, З.А. Информационная база в пчеловодстве [Текст] / З.А. Залилова // Актуальные вопросы экономико-статистического исследования и информационных технологий: сб. науч. ст.: посвящается к 40-летию создания кафедры "Статистики и информационных систем в экономике" / Башкирский ГАУ. - Уфа, 2011. - С. 111-113.
6. Залилова, З.А. Бортевое пчеловодство – промысел башкирского народа [Текст] / З.А. Залилова // Пчеловодство. - 2014. - № 4. - С. 3-6.
7. Залилова, З.А. Статистико-экономический анализ производства мёда в хозяйствах населения Республики Башкортостан [Текст] / З.А. Залилова // Вестник Башкирского государственного аграрного университета. - 2012. - №4(24). - С. 54-56.
8. Залилова, З.А. Производство бортевого меда в заповеднике «Шульган-Таш» [Текст] / З.А. Залилова // Пчеловодство. - 2014. - № 5. - С. 16-17.
9. Залилова, З. А. Производство товарного меда в Республике Башкортостан [Текст] / З. А. Залилова // Актуальные вопросы экономико-статистического исследования и информационных технологий: сб. науч. ст.: посвящается к 40-летию создания кафедры "Статистики и информационных систем в экономике" / Башкирский ГАУ. - Уфа, 2011. - С. 114-116.

10. Залилова, З. А. Производство меда хозяйствами населения в Республике Башкортостан [Текст] / З. А. Залилова // Научное обеспечение устойчивого развития АПК: материалы Всероссийской научно-практической конференции, 13-15 декабря 2011 г. / Башкирский ГАУ. - Уфа, 2011. - С. 288-292.
11. Залилова, З.А. Статистико-экономическое исследование производства продукции пчеловодства [Текст]: автореф. дис. на соиск. учен. степ. канд. экон. наук (08.00.12) / Залилова Зария Альфировна; Оренбургский государственный аграрный университет. – Уфа, 2010. – 24с.
12. Залилова, З. А. Влияние зональных различий и эффективность производства меда в сельскохозяйственных организациях и хозяйствах населения Республики Башкортостан [Текст] / З. А. Залилова // Молодежная наука и АПК : проблемы и перспективы : материалы II Всерос. науч.-практ. конф. молодых ученых и аспирантов / МСХ РФ, Министерство образования и науки РФ, Башкирский ГАУ, Совет молодых ученых ун-та. - Уфа : Башкирский ГАУ, 2009. - С. 183-185.
13. Маннапова, Р.А. Статистический анализ развития пчеловодства в разрезе категорий хозяйств [Текст] / Р.А. Маннапова, З.А. Залилова // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. – 2012. - №7. – С. 92-93.
14. Маннапова, Р.А. Экономико-статистические показатели и методы контроллинга производства продукции пчеловодства [Текст] / Р.А. Маннапова, З.А. Залилова, У.А. Маннапов // Фундаментальные исследования. – 2013. - № 6-5. – С. 1210-1219.
15. Маннапова, Р.А. Экономико-статистический анализ учета и повышения производства продукции пчеловодства [Текст] / Р.А. Маннапова, З.А. Залилова // Фундаментальные исследования. – 2013. - № 1-3. – С. 818-822.
16. Маннапова, Р.А. Моделирование тенденции динамики и прогнозирования показателей развития пчеловодства [Текст] / Р.А. Маннапова, З.А. Залилова // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. – 2012. - №7. – С. 154.
17. Маннапова, Р.А. Многофакторная модель рентабельности производства мёда [Текст] / Р.А. Маннапова, З.А. Залилова // Фундаментальные исследования. – 2014. - № 6-2. С. 303-308.
18. Маннапова, Р.А. Эконометрические модели для учета и контроллинга интенсивности и эффективности производства продукции пчеловодства [Текст] / Р.А. Маннапова, З.А. Залилова // Актуальные направления научных исследований XXI века: теория и практика. – 2013. - №1. – С.319-326.
19. Маннапова, Р.А. Корреляционно-регрессионные модели в пчеловодстве [Текст] / Р.А. Маннапова, Л.И. Хоружий, З.А. Залилова // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. – 2012. - №7. – С. 137-138.
20. Хоружий, Л. И. Объекты бухгалтерского учета и калькулирование себестоимости продукции в пчеловодстве [Текст] / Л. И. Хоружий, З. А. Залилова, Р. А. Маннапова // Бухучет в сельском хозяйстве. - 2014. - № 12. - С. 8-21.

ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИКИ

Савельева Анастасия Юрьевна

Серия реформ отрасли в 1990-х годах и глобальная реструктуризация электроэнергетики в 2003–2006 гг. привели к исчезновению ее прежней монопольной вертикально интегрированной структуры. Основным итогом многолетних преобразований стало появление конкурентного оптового рынка электроэнергии и привлечение инвестиций в строительство генерирующих мощностей [1]. Основная цель этих реформ — выйти за ограничения роста эффективности электроэнергетики, создаваемые традиционной системой государственного регулирования, и достичь большей эффективности через создание конкурентного рынка в сфере производства и сбыта электроэнергии и адекватного регулирования услуг монопольной рыночной инфраструктуры. Следует признать, что современные рынки электроэнергии пока еще очень далеки от классических рынков совершенной конкуренции, что в значительной степени объясняется технологическими особенностями отрасли на данном этапе технического развития, а не конструкцией рыночных механизмов. Рынки не обеспечены в достаточной мере современными средствами измерений и управления, позволяющими обеспечить процесс обмена данными в режиме реального времени, что является одним из необходимых условий обеспечения свободной конкуренции на рынках электроэнергии.

Проблематика развития энергетики, как в России, так и за рубежом имеет во многом схожие корни, что связано с технологическими особенностями отрасли и их существенным влиянием на экономические и организационные основы ее функционирования и развития.

Одним из важнейших факторов, определивших современное состояние отрасли, стало увеличение размеров энергосистемы для получения эффекта масштаба, уменьшение потребности в резерве мощности за счет реализации эффекта аварийной взаимопомощи между отдельными территориями, оптимизация режимов работы электростанций, повышение гибкости использования энергоисточников на разных территориях, в том числе, с учетом прохождения территориальных максимумов нагрузки в различные моменты времени и др. Именно эти факторы и определили необходимость создания ЕЭС СССР (ЕЭС России), укрупнение как отдельных генерирующих источников, так и в целом системы [2]. В течение длительного времени альтернатива централизованной системы рассматривалась как заведомо неэффективное решение. Но на текущем этапе развития можно констатировать, что позитивный эффект от масштаба достигнут и во многом уже исчерпан. Кроме того, сверхцентрализация накладывает существенные ограничения на развитие рынка.

Второй фактор — это неявная экономическая деградация, по сути, ставшая обратной стороной предыдущего явления. Рост масштаба, централизация, безальтернативность вариантов развития, сложность и непрозрачность экономической системы способствовали повышению рыночной власти, устраняя возможность контроля системы извне, демотивировали управление к повышению или поддержанию уровня эффективности.

Третий фактор, который определяет текущую ситуацию в электроэнергетике, а также создает ограничения для дальнейшего развития — это ее «политизация». Когда в результате территориального расширения энергосистема достигла масштабов государства, она стала инструментом политики, причем в самых разных формах: и социальной, и экономической, и развития регионов, и безопасности, и целостности и т.д., — собственно, таковой она является и сейчас. Однако если раньше «политическая» составляющая была инструментом развития отрасли, то в настоящее время она все больше становится сдерживающим фактором.

Четвертым важным фактором, оказавшим существенное влияние на состояние современной электроэнергетики, стало развитие конкуренции, т.е. перенос принципов свободного рынка на процесс электроснабжения, которое началось в 1990-е годы. Формирование модели конкурентного рынка проходило на базе существовавших на тот момент технологий, в основе которых было централизованное энергоснабжение, а возможности технологических изменений еще не обсуждались. Опыт реформирования во многих странах мира показал, что ключевым условием успешной работы такой модели по-прежнему оставалось тщательное регулирование со стороны государства, но уже в иной, адекватной рынку форме: эффективное регулирование естественных монополий, поддержание конкурентной среды среди поставщиков, защита прав конечного потребителя. Также длительный опыт применения конкурентных моделей в электроэнергетике привел к пониманию, что процессы долгосрочного развития отрасли не полностью обеспечиваются рыночными сигналами и требуют специальной поддержки со стороны регуляторов.

Пятый фактор, который начал заметно трансформировать электроэнергетику в последнее десятилетие — развитие новых технологий: распределенной генерации, управляемого потребления и «умных» сетей. Помимо экологического тренда, новые технологии формируют иные качества энергосистем: новые принципы обеспечения надежности функционирования, а также значительно более широкие возможности рыночного взаимодействия субъектов.

Система государственного регулирования электроэнергетики не в полной мере адаптирована к работе в рыночных условиях, а ее решения часто обусловлены краткосрочной конъюнктурной необходимостью, а не объективными экономическими принципами регулирования.

- антимонопольное регулирование: пока не создана эффективная система мониторинга рынка и антимонопольного регулирования; организационных и аналитических возможностей ФАС России здесь явно недостаточно;
- ценовое (тарифное) регулирование: система и функции органов тарифного регулирования электроэнергетики мало изменились в процессе перехода к конкурентной модели электроэнергетики [3].

Отечественная экономика отстает по показателям среднедушевого потребления и электровооруженности промышленности по сравнению со многими развитыми странами, что обеспечивает дополнительный потенциальный спрос для электроэнергетики.

Основные показатели	2012	2013	2014
Потребление э/э млрд. кВт/час	902,9	924,2	940,7
Численность населения, млн чел.	145	144,2	143,5
Потребление электроэнергии на душу человек, кВтч	6 227	6 409	6 555

Таблица 1. Энергопотребление России 2012г-2014г

Все это создает предпосылки для инвестиционной привлекательности сектора генерации и российской электроэнергетики в целом на длительную перспективу, но отрасль оказывается малопривлекательной для капиталовложений из-за неблагоприятного инвестиционного климата и накопленных проблем в регулировании и стратегическом планировании. Одной из причин такой ситуации является неэффективное регулирование отрасли. Регулирование российской электроэнергетики в значительной степени базируется на государственных институтах, при этом функции распределены между различными структурами исполнительной власти. По закону об электроэнергетике «государственная политика в сфере электроэнергетики направлена на обеспечение соблюдения общих принципов организации экономических отношений в сфере электроэнергетики, установленных настоящим Федеральным законом» [4].

Важной составляющей в неэффективности регулирования является наличие в отрасли противоречий и помех для развития в условиях любой модели рыночного типа в электроэнергетике, решение или устранение которых напрямую зависит от действий регуляторов. Как одну из ключевых следует выделить перекрестное субсидирование между различными группами потребителей. Прежде всего, это проявляется в практике перекрестного субсидирования, т.е. в поддержке одних отраслей, регионов или потребителей за счет других. Проблема перекрестного субсидирования появилась в энергетике России с того момента, когда было нарушено, действующее в СССР, «классическое» соотношение 4 и 2 копейки за 1 кВт/час, которые платили соответственно население и промышленные, а также приравненные к ним, потребители за потребленную ими электрическую энергию. Такие тарифы отражали средневзвешенные, реальные издержки предприятий отрасли, участвующих в процессе производства, передачи, распределения и поставки электрической энергии до конечных потребителей. В период экономического спада начала 90-х гг. прошлого века, действующее в то время «либеральное» Правительство РФ, не имея в бюджете достаточных средств для дотирования энергетической сферы, пошло по пути отказа от соотношения «четырех к двум» и в результате тарифы для промышленных и приравненных к ним потребителей начали расти более быстрыми темпами, чем тарифы для населения (рис. 1).

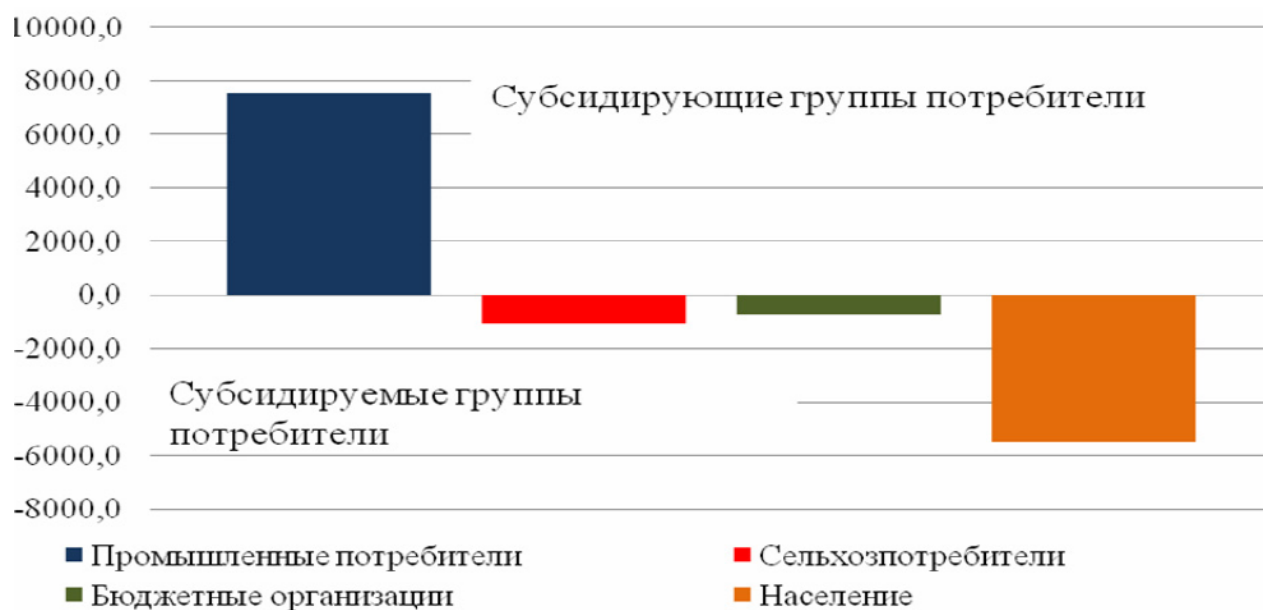


Рисунок 1. Структура перекрестного субсидирования между группами потребителей по электрической энергии

Пока все эти вопросы остаются нерешенными, каждый из них негативно влияет на принятие инвестиционных решений в секторе генерации.

В 2011–2013 гг. стало очевидным, что модель рынка и накопившиеся проблемы требуют уточнения и решения, однако подготовка решений идет довольно медленно, что увеличивает неопределенность и заставляет инвесторов откладывать запуск новых проектов в секторе генерации.

Еще один важный момент — реализация государственной программы по энергоэффективности, начавшейся в 2009 г. и рассчитанной до 2020 г., согласно которой энергоемкость ВВП должна снизиться на 40% [5]. От того, насколько успешно будет реализована данная программа, зависит дальнейшая динамика спроса на электроэнергию. Пока достигнутые результаты невелики по сравнению с тем потенциалом энергосбережения, который можно реализовать. Стимулы и механизмы, которые выбирает регулятор, определяют эффективность, но она невысока. У органов регулирования отсутствует единая с Минэнерго РФ система мониторинга перспективных цен и тарифов на электрическую и тепловую энергию в увязке с перспективами роста энергопотребления, динамикой развития генерирующих мощностей и перспективными условиями функционирования оптового рынка электроэнергии.

Таким образом, следует заключить, что система государственного регулирования электроэнергетики не в полной мере адаптирована к работе в рыночных условиях, а ее решения часто обусловлены краткосрочной конъюнктурной необходимостью, а не объективными экономическими принципами регулирования.

Список литературы

1. Кобец Б.Б., Волкова И.О. Инновационное развитие электроэнергетики на базе концепции SMART GRID. М.: ИАЦ Энергия, 2010. 215с.
2. Стофт С. Экономика энергосистем / пер. с англ. под ред. А.И. Лабезника, И.С. Сорокина. М.: МИР, 2006. 623 с
3. Гительман Л.Д. Экономика и бизнес в электроэнергетике: междисциплинарный учебник / Л.Д. Гительман, Б.Е. Ратников. М.: Экономика, 2013. 432 с.
4. КонсультантПлюс: Об электроэнергетике" [Электронный ресурс]: Указ президента от 26.03.2003 N 35) // КонсультантПлюс: Справочная правовая система. URL (Дата обращения 14.06.2015).
5. Электроэнергетика России 2030: Целевое видение / под ред. Б.Ф. Вайзихера. М.: Альпина Бизнес Букс, 2008. 360 с

ПРЕДПОСЫЛКИ ПЕРЕХОДА К ОБЩЕСТВУ БЕЗ НАЛИЧНЫХ ДЕНЕГ

Огрызко Константин Викторович
Филиппова Инесса Павловна

XXI век принято называть эрой компьютеров или же началом новой информационной эпохи. Это связано с внедрением новых технологий во все сферы жизнедеятельности общества и государства в целом. Технический и технологический прогресс проник как в органы государственной власти, так и в коммерческие структуры, и в повседневную жизнь граждан. Однако с появлением абсолютно новых средств для работы, человечество не остановилось на достигнутом и пошло дальше, создав всемирную (глобальную) информационную сеть Интернет.

Преимущества информационной эпохи нельзя недооценивать, с момента перехода к ней у людей возникло огромное количество возможностей для собственного развития, а также развития государства на мировой арене. Но создание технически и технологически развитого общества несло идею, скорее, интеграции мира в целом, нежели возвышение одной страны над остальными.

Появление информационных технологий так же не обошло и экономическую сферу жизнедеятельности граждан и государства в целом. Как уже упоминалось ранее, появление в жизни людей глобальной информационной сети имеет множество преимуществ, к таким можно отнести и автоматизацию многих экономических процессов, с которыми общество сталкивается повседневно: заказ и оплата товаров и услуг, переводы денежных средств на счета родственникам и близким людям. С появлением такой потребности, в удаленном пользовании своими средствами, банковская система страны стала преобразовываться, подстраиваясь под увеличение спроса среди населения и организаций на безналичные расчеты. Изменение спроса на такие операции прежде всего связано с одной специфической чертой, присущей им: они не имеют материального воплощения непосредственно в момент совершения самой операции, отсюда и название – «безналичный» оборот. Его суть заключается не в замене фактически существующей денежной системы на новую, а в изменении именно формы обращения текущих денежных знаков с их материальной формы на нематериальную - цифровую. Таким образом, при переходе от наличной формы обращения денежных средств к безналичной, субъекты хозяйственных отношений не теряют свои ранее заработанные денежные средства, а заменяют их цифровым аналогом, сохраняя при этом свою платежеспособность.

Увеличение спроса на безналичные формы расчета привлекло к себе внимание не только банковского сектора экономики, но и предприимчивых людей. Заметив востребованность «безналичной валюты» предприниматели задались вопросом: «А почему бы не создать свою систему платежей, которая в большей степени упростит расчеты между участниками хозяйственных отношений?». Первым из таких предпринимателей был Дэвид Чаум – доктор наук по менеджменту и информатике Калифорнийского университета, основатель компании DigiCash. В конце 1994 года компания стала выпускать первые электронные деньги – eCash,

которые были одним из основных продуктов компании. Платежная система eCash представляла собой абсолютно анонимную сетевую денежную систему, состоящую из цифровых валют. Эта платежная система с успехом прошла испытания и примерно через год была введена в один из американских банков, но, к сожалению, провалилась, из-за того, что через какое-то время компания Дэвида Чаума обанкротилась, дав другим предпринимателем концепцию для дальнейшего ее развития.

Безналичные платежи стремительно и неминуемо вошли в повседневную жизнь общества. В настоящее время они являются неотъемлемой частью хозяйственной жизни всех субъектов экономических отношений, прежде всего это связано с их мобильностью, которая чрезвычайно необходима в условиях нового ритма жизнедеятельности общества. Говоря о безналичных платежах, необходимо отметить средства, без которых их осуществление не возможно, а именно о безналичных денежных средствах, которые можно подразделить на две основные группы:

1. Безналичные денежные средства, привязанные к банковскому счету;
2. Безналичные денежные средства, привязанные к системам электронных кошельков.

Несомненно, обе эти группы можно назвать электронными деньгами, так как их оборот происходит исключительно с использованием электронных устройств (компьютеры, различные терминалы, смартфоны), при этом сводя к минимуму использование наличных средств. Так же необходимо отметить, что операторам электронных кошельков, так же, как и банкам, необходимо зарегистрироваться в качестве кредитной организации и получить лицензию на осуществление данной деятельности. Но они имеют существенную разницу между собой, весь ряд таких отличий вытекает из самого главного различия, которое мы сейчас рассмотрим. Безналичные деньги, привязанные к банковскому счету, полностью исключают анонимность их держателя, так как в соответствии с Гражданским Кодексом Российской Федерации открытие счета производится только на основании заключения договора банковского счета, для заполнения которого необходим документ удостоверяющий личность (для физических лиц) /уставные документы и свидетельство о внесении в ЕГРЮЛ (для организаций). Таким образом можно сказать, что все операции, проводимые с этими деньгами можно полностью отследить не только в рамках одного банковского счета, но и цепочку платежей, состоящую из нескольких пользователей данной платежной системы, начиная с момента внесения наличных денежных средств на банковский счет и заканчивая снятием их со счета. Что касается безналичных денежных средств, привязанных к системам электронных кошельков, то по сравнению с предыдущим видом, здесь анонимность так же исключается, правда не полностью.

Для того чтобы получить возможность использовать электронный кошелек, необходимо пройти процедуру регистрации. Большинство электронных платежных систем при регистрации нового пользователя, запрашивает личную конфиденциальную информацию, таким образом данная процедура является неким аналогом заключения договора банковского счета. Но также есть операторы электронных кошельков, которые дают возможность не предоставлять конфиденциальную информацию, при этом они устанавливают лимиты операций для таких пользователей. Именно в данной ситуации встает вопрос о неполном исключении анонимности пользователя, так называемой «псевдонимности».

Но помимо этих двух видов безналичных денег, стоит отметить, что существует еще один вид,

самый молодой среди всех – это криптографическая валюта, возникшая впервые в 2009 году в виде «Bitcoin». Она имеет такие же основные функции, как и обычные деньги, но в их эмиссии и функционировании и учете существует одна принципиальная разница по сравнению с выше рассмотренными видами денег. У данной системы нет какого-либо администратора, поэтому она функционирует децентрализованно – в рамках распределенной компьютерной сети. Именно этот факт не позволяет назвать криптовалюту деньгами, в том смысле, в котором мы привыкли их понимать, они скорее являются цифровым финансовым активом, чем-то на подобии акций. С первого взгляда может показаться, что данная система похожа на финансовую пирамиду, однако это не так, курс криптовалюты зависит отнюдь не от последующих вкладчиков, а исключительно от спроса и предложения на нее. Помимо того, что данная валюта не имеет органа администрирования, к тому же она является полностью анонимной, это непосредственно связано с процессом их создания – криптографическим методом шифрования, таким образом получается, что вся информация о произведенных транзакциях остается открыта, за исключением информации о отправителе и получателе криптовалюты.

И так, рассмотрев сущность и виды безналичных средств платежа, хотелось бы отметить их самые важные преимущества перед наличными средствами платежа.

1. Затраты на содержание безналичных денежных средств обходятся дешевле, чем содержание бумажных денег.
2. Безналичный оборот упрощает хозяйственную жизнь общества. Это связано с тем, что при перечислении какой-либо крупной суммы, во-первых, не придется ехать на встречу, для того чтобы передать данную сумму ее получателю. Во-вторых, любая крупная сумма займет у ее владельца места не более, чем займет обыкновенная пластиковая карта. В-третьих, пропадет необходимость постоянного пересчета денежных средств, так как этот процесс происходит в автоматическом режиме. Кроме того, при пользовании безналичных денежных средств появляется возможность контроля своих расходов, так как в любой системе безналичных платежей есть функция, которая позволяет получить детализацию по произведенным операциям.
3. Безналичный оборот дает больше возможностей государству для осуществления контроля не только в сфере денежного оборота, но и в других не менее важных сферах жизнедеятельности общества.

Вышеуказанные преимущества безналичного оборота над наличным доказывают неоспоримые перспективы вытеснения наличных денег из оборота и ставят перед правительствами большинства стран мира конкретную цель, при достижении которой положительный эффект увидят все (законопослушные) субъекты экономических отношений. Как известно в несколько последних десятилетий во всех экономически и индустриально развитых странах процесс замены наличных денег безналичными достиг немалых успехов. Данное направление зашло настолько далеко, что в научных кругах стала обсуждаться концепция «Общества без наличных денег», так называемая «Cashless Society». Необходимо отметить, что на территории Соединенных Штатов Америки, также, как и Европейского Союза наличные деньги практически не используются, их использование сводится только к покупкам на минимальные суммы. Так почему же США и ЕС полностью не откажутся от наличных денег? Как всем известно, доллар и евро, являются международной валютой, именно это и является «атримулом» к отказу от их

наличного оборота – США и ЕС, продают свою «наличность» в другие страны, особенно их валютами заинтересованы в странах третьего мира. Таким образом, можно сказать, что бумажный доллар для США также, как и евро для Европейского Союза стали скорее экспортным товаром, нежели частью денежного оборота.

По сравнению с Америкой и Европой Российская Федерация несомненно отстает от их показателей, причиной этому может быть недостаточно грамотная государственная политика в сфере денежного обращения, а также недоверие граждан к безналичным деньгам. Но действительно ли эти причины могут остановить технический прогресс в банковском секторе и сфере экономики в целом? Попробуем дать ответ на этот вопрос, проанализировав долю наличных денег в общей денежной массе Российской Федерации. Для анализа динамики денежной массы в определенный отрезок времени, в финансовой статистике существует система денежных агрегатов: M0, M1, M2, M3, M4, но в настоящий момент, для оценки наличных денег в обороте, нас интересует только денежные агрегаты M0 – наличные деньги в обращении и M2 – общая денежная масса. Для этого рассмотрим динамику денежной массы по данным Центрального Банка Российской Федерации, взятую на основе Годовых Отчетов ЦБ РФ за 2005 -2016гг. (Таблица 1).

Таблица 1. Динамика денежной массы в 2005-2016гг по данным ЦБ РФ на начало года

Год	Общая денежная масса (M2), млрд. руб.	в том числе	
		Наличные деньги вне банковской системы (M0), млрд. руб.	Безналичные средства, млрд. руб.
2005	4353,90	1534,80	2819,10
2006	6032,10	2009,20	4022,90
2007	8970,70	2785,20	6185,60
2008	12869,00	3702,20	9166,70
2009	12975,90	3794,80	9181,10
2010	15267,60	4038,10	11229,50
2011	20011,90	5062,70	14949,10
2012	24483,10	5938,60	18544,60
2013	27405,40	6430,10	20975,30
2014	31404,70	6985,60	24419,10
2015	32110,50	7171,50	24939,10
2016	35809,20	7239,10	28570,10

На основании представленных данных можно сделать вывод, что общая денежная масса M2 за 12 лет увеличилась более чем в 8 раз, в то время, когда за этот же период объем наличных денежных средств увеличился всего лишь в 4,7 раза. Но является ли это доказательством того, что наличные деньги действительно медленными шагами выходят из денежного оборота в Российской Федерации? Для того, чтобы дать точный ответ на этот вопрос, необходимо рассмотреть структуру денежной массы, а именно, определить долю наличных и безналичных денежных средств в общей денежной массе. Она определяется как отношение наличных/безналичных денег к общей денежной массе. Поскольку общая денежная масса состоит только из наличных и безналичных денег, необходимость рассчитывать оба эти показателя пропадает. Полученные данным способом соотношения приведены в таблице ниже

(Таблица 2).

Таблица 2. Структура денежной массы в Российской Федерации в 2005-2016 гг.

Год	Общая денежная масса M2, %	Удельный вес M0 в M2, %	Удельный вес безналичных средств в M2, %
2005	100%	35,25%	64,75%
2006	100%	33,31%	66,69%
2007	100%	31,05%	68,95%
2008	100%	28,77%	71,23%
2009	100%	29,24%	70,76%
2010	100%	26,45%	73,55%
2011	100%	25,30%	74,70%
2012	100%	24,26%	75,74%
2013	100%	23,46%	76,54%
2014	100%	22,24%	77,76%
2015	100%	22,33%	77,67%
2016	100%	20,22%	79,78%

Из Таблицы 2 видно, что предварительный вывод, сделанный по результатам анализа Таблицы 1, был верен. На начало 2016 года удельный вес денежного агрегата M0 снизился более чем на 15 процентных пунктов по сравнению с 2005 годом. В свою очередь, данная тенденция не могла не повлиять на объемы безналичных денежных средств, так они находятся в прямо пропорциональной зависимости. Так же необходимо отметить отрицательную динамику на начало 2009 года и 2015 года, обе эти сложившиеся ситуации не случайны. Отрицательная динамика в начале 2009 года связана с мировым финансовым кризисом, когда доверие граждан Российской Федерации к банковской структуре незначительно снизилось, и после чего, как видно из Таблицы 2, сполна восстановило его. Так же обоснована и отрицательная динамика после 2014 года, как мы помним, именно весной этого года произошло важное политическое событие, взбудоражившее не только Россию, но и весь мир – так называемая «Крымская весна». Выход Крыма из состава Украины, и присоединение его к Российской Федерации спровоцировал не столько Украину, сколько США и Европейский Союз, что незамедлительно повлекло за собой санкций против России. Небольшое увеличение удельного веса наличных денег могло возникнуть как из-за незначительного ухудшения финансового положения граждан России, так и из-за контрабандного ввоза санкционных товаров на ее территорию, ведь как известно, вся теневая экономика всегда была завязана на наличных деньгах. Но с развитием информационных технологий, можно смело заявлять, что вся теневая экономика завязана на обезличенных деньгах - анонимных и псевдонимных, к которым как раз и относятся наличные деньги, анонимные электронные кошельки и криптовалюты.

Переход к обществу без наличных денег приведет не только к решению проблем с основными видами преступности (в их числе такие важные как коррупция, наркоторговля, спонсирование терроризма), но также даст возможность полнейшего ее реформирования. В обществе без наличных денег впервые можно говорить о преодолении, так называемой, «ловушки ликвидности» (liquidity trap), что открывает путь к модели устойчивого развития экономики в условиях нулевой инфляции. В области налогообложения здесь впервые открывается возможность практической реализации одного из самых революционных налогов – на

свободные («невложенные») денежные средства (так называемые, «лишние» деньги), который связан с именем Сильвио Гезеля. Одновременно в этой области возникает возможность другой кардинальной реформы – переноса центра тяжести налогообложения (фискальной его части) на конечные доходы, т.е. доходы физических лиц; сегодня это невозможно пока есть «наличка» и не исключается зарплата «в конверте». Наконец, переход к модели «Cashless Society» потребует кардинальной реформы банковской системы. Можно показать, что современная банковская система не готова к «Cashless Society» (т.е. во многом неадекватна этой модели).

В заключении, хотелось бы отметить, что создание общества без наличных денег будет нести исключительно положительный характер для законопослушных граждан, но стоит заметить, и то что все представители теневого сектора экономики будут изобретать все новые и новые средства сохранения своей анонимности перед государственными органами исполнительной власти. Из этого можно сделать вывод, что борьба с анонимными и псевдонимными денежными средствами в первую очередь в интересах государства, так как именно оно признано защищать своих граждан. Каким же образом возможен переход к обществу без наличных денег? И здесь практически вся ответственность ложиться на плечи государства, как органа власти – это разработка законов, позволяющих существенно снизить удельный вес наличной валюты в стране; законы, поддерживающие субъектов хозяйственной деятельности, активно использующих безналичные деньги; законы, регламентирующие деятельность электронных кошельков на территории данной страны; развитие и спонсирование деятельности, способной найти ответ на вопрос о полном исключении псевдонимности в криптовалюте или способе борьбы с ней на мировом уровне.

Список литературы

1. "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая)" от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 29.06.2015) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.07.2015)
2. Федеральный закон от 02.12.1990 N 395-1 (ред. от 05.04.2016) "О банках и банковской деятельности"
3. Материала с сайта Федеральной Службы Государственной Статистики: <http://www.gks.ru/>
4. Материалы с сайта Центрального Банка России: <http://www.cbr.ru/>
5. Материалы с информационного портала «Банки.ру»: <http://www.banki.ru/>
6. Деньги, кредит, банки: учебник / коллектив авторов ; под ред. О.И. Лаврушина.— 12-е изд., стер. — М.: КНОРУС, 2014.— 448 с. — (Бакалавриат).

СТРАХОВАНИЕ ГРУЗОПЕРЕВОЗОК КАК МЕТОД ЗАЩИТЫ ОТ РИСКОВ

Султанов Булат Маратович

Страхование грузов – это один из наиболее традиционных видов транспортного страхования. Страхователем может выступать как физическое, так и юридическое лицо, являющееся либо грузоотправителем, либо грузополучателем. Кто обычно заключает договор, продавец или покупатель, зависит от экономических и юридических взаимоотношений сторон.

Объектами страхования являются имущественные интересы, связанные с сохранностью перевозимого груза от воздействия множества рисков, возникающих в ходе транспортировки[7]. В рамки страхового интереса страхователя включается не только груз, но и плата за перевозку и ожидаемая прибыль. Обязанности сторон в договоре страхования устанавливаются в зависимости от того, как оговорены обязанности грузоотправителя и грузополучателя в договоре поставки товара [1].

Страховой интерес к грузу могут иметь не только его собственник и перевозчик, но и другие лица, например получатель груза. Перевозчик, несущий ответственность за сохранность и доставку груза перед грузовладельцем, обязан возместить убытки, причиненные нарушением договора перевозки. Договор купли-продажи или договор поставки, лежащий в основе договора страхования, определяет переход собственности на груз и, следовательно, переход рисков от продавца к покупателю [1].

Страховое покрытие различается в зависимости от вида транспорта, которым перевозится груз; от того, перевозится груз своим транспортом или перевозчиком; внутри страны или за рубеж. Часто при перевозке одного груза используются два или более видов транспорта. Такой комбинированный способ транспортировки может быть оформлен перевозчиком с помощью сквозного коносамента, покрывающего весь путь следования груза [6].

По договорам страхования грузоперевозок страхуются следующие опасности:

- повреждение или полная гибель груза или его части по следующим причинам:
- стихийные бедствия; крушения, столкновения перевозочных средств, удар транспортных средств о неподвижные или подвижные предметы;
- посадка судна на мель, повреждение судна льдом;
- огонь, молния, пожар, взрыв, подмочка груза забортной водой, провал мостов и другие опасности;
- пропажа груза без вести вместе с перевозочным средством;
- повреждение или полная гибель груза вследствие несчастных случаев при погрузке, укладке, выгрузке, при заправке перевозочного средства топливом;
- расходы, произведенные с целью спасения груза или уменьшения убытка, а также по установлению размеров ущерба;
- убытки, расходы и взносы по общей аварии.

Исключения из страхового покрытия кроме обычных для договоров имущественного страхования включают; порчу груза, не связанную с условиями транспортировки; производственные дефекты и недостачу груза при целостности наружной упаковки; задержки в доставке груза и изменения цен. В страховании грузоперевозок обязательно используется франшиза [2].

В зависимости от полноты страхового покрытия предлагаются три вида договоров страхования груза:

- с ответственностью за все риски»: договор предлагает покрытие убытков и повреждений всего груза или его части по любой причине, за исключением особо перечисленных случаев;
- с ответственностью за частную аварию»: в этом договоре перечислены виды страховых случаев, по которым возмещаются убытки от гибели или повреждения всего груза или его части;
- без ответственности за повреждения кроме случаев крушения»: по данному договору возмещаются только убытки от полной гибели всего груза или его части и не возмещаются убытки от его повреждения.

Причины, по которым выплаты не производятся:

- Военные действия и их последствия;
- Забастовки и народные волнения;
- Арест груза или транспортного средства, ревизия, конфискация;
- Противоправный захват груза;
- Прямое или косвенное воздействие атомного взрыва;
- Радиоактивное заражение;
- Умысел или грубая неосторожность страхователя (его представителя);
- Нарушение правил перевозки, пересылки и хранения грузов[3].

Объектом исследования выступают страховые организации и ООО «ПродАгро».

ООО «ПродАгро» находится в городе Уфа и занимается оптовой торговлей мукой и макаронными изделиями. ООО «ПродАгро» владеет собственным автопарком и осуществляет с помощью него перевозку товара розничным покупателям (магазинам, пекарням и т.д.).

Для расчетов рассмотрим договор на поставку муки одному из основных контрагентов оптовой фирмы. ООО «ПродАгро» заключило договор на поставку муки в ООО «ЛИДО», находящейся в Республике Татарстан в г. Казань. Оплата за товар происходит после принятия товара покупателем. Все риски при перевозке товара несет ООО «ПродАгро».

Рассмотрим страховые тарифы на перевозку грузов автомобильным транспортом предлагаемые следующими страховыми организациями.

Таблица 1. Тарифы страхования грузов

Страховая компания	Страховые тарифы, %
ОАО «Россгострах	0,4-0,5

ОАО «АльфаСтрахование»	0,02-0,2
СПАО «Ингосстрах»	0,1-0,85

Таблица 1 составлена по материалам официальных сайтов ООО «Россгострах»[11], ОАО «АльфаСтрахование»[12], СПАО «Ингосстрах»[13].

Выбираем страховую организацию с наиболее низким тарифом. Для нас наиболее приемлемым вариантом служит СК ОАО «АльфаСтрахование» Тариф колеблется от 0,02% до максимальной величины равной 0,2 %.

Далее рассмотрим основные понятия, необходимые нам для грамотного составления договора страхования грузов и проведем по ним расчеты.

Основные положения и определения взяты из документа «Правила страхования грузов» ОАО «АльфаСтрахование»[10].

Объектом страхования являются имущественные интересы Страхователя, связанные с владением, пользованием, распоряжением грузом, вследствие повреждения или уничтожения (пропажи) груза (товаров, багажа или иных грузов), независимо от способа его транспортировки (Пункт 2.1).

Страховая сумма определяется сторонами при заключении договора страхования исходя из действительной (страховой) стоимости груза (Пункт 3.1). В нашем конкретном примере страховая сумма равна страховой стоимости (действительной стоимости).

Страховая премия является платой за страхование, которую Страхователь обязан внести Страховщику в соответствии с договором страхования (Пункт 5.1)

Страховой тариф представляет собой ставку страховой премии с единицы страховой суммы . Величина страхового тарифа зависит от условий и особенностей перевозки груза, вида его транспортировки, срока транспортировки, условий страхования, а также иных факторов, влияющих на вероятность наступления страхового случая и величину возможного ущерба. (Пункт 5.2 -5.3).

Договором страхования может быть предусмотрено собственное участие Страхователя в оплате убытков – *франшиза*. Франшиза может быть установлена как в твердой сумме, так и в процентном отношении к страховой сумме или величине убытка (Пункт 6.1).

Договор страхования заключается на основании письменного заявления страхователя, которое должно содержать следующие сведения:

- точное название, род упаковки, число мест и вес груза;
- номера и даты коносаментов и других перевозочных документов;
- вид транспорта (при морской перевозке — название, год постройки, флаг и тоннаж судна);
- способ отправки груза (в трюме, на палубе, навалом, насыпью, наливом и др.);
- пункты отправления, перегрузки, назначения груза;
- дату отправки груза; (Пункт 7.1)

Далее представим всю необходимую информацию для заключения договора страхования в

таблице 4.

Таблица 2. Информация о страховании грузов ООО «ПродАгро» со страховой компанией ОАО «АльфаСтрахование»

Стоимость груза	840 000 руб.
Категория груза	Мука
Упаковка груза	Мешки
Вид транспорта	Тент
Режим перевозки	По России
Пункт отправления	Республика Башкортостан г. Уфа
Пункт назначения	Республика Татарстан г. Казань
Страховые риски	Только от полной гибели всего или части груза
Размер франшизы (безуслов.)	0,1 % от страховой суммы

Из вышеприведенных данных рассчитаем показатели.

В нашем конкретном примере страховая сумма равна страховой стоимости груза (действительной стоимости) 840000 руб:

Страховая сумма = Страховая стоимость

Страховая сумма = 840 000 руб.

Страховой тариф равен 0,2%.

Расчет страховой премии произведем по формуле:

*Страховая премия = Страховая сумма * Страховой тариф*

Страховая премия = 8400000 руб. * 0,2% = 16800 руб.

Расчет франшизы безусловной произведем по формуле:

*Франшиза (безусловная) = Ставка франшизы * Страховая сумма*

Франшиза безусловная = 0,1% * 840 000 руб. = 8400 руб

Все получившиеся расчетные данные представим в таблице 5.

Таблица 3. Основные условия договора страхования грузов ООО «ПродАгро» со страховой компанией ОАО «АльфаСтрахование»

Страховой тариф	0.2 %
Страховая сумма	840 000 руб.
Страховая стоимость	840 000 руб.
Франшиза (безусловная)	8400 руб.
Страховая премия	16800 руб.

Далее определим ущерб от страхового случая и размер страховой выплаты. В момент перевозки товара грузовым автомобильным транспортным средством КАМАЗ-5308 произошло ДТП. Из заключений инспекторов ГИБДД дорожно-транспортное происшествие произошло по вине водителя автомобиля УАЗ-452. Водитель а/м УАЗ-452, двигаясь в запрещенном для обгона месте, выехал на обгон по встречной полосе движения и обгонял а/м КАМАЗ-5308. Во время обгона водитель а/м УАЗ-452 потерял управление и протаранил КАМАЗ-5308. Водитель автомобиля КАМАЗ-5308 потерял управление и слетел в кювет.

Данное происшествие не входит в список исключений из страхового покрытия представленном в документе «Правила страхования грузов» ОАО «АльфаСтрахование». Поэтому событие можно считать страховым случаем предусмотренным договором страхования грузов.

Факт наступления страхового случая зафиксировал аварийный комиссар и определил ущерб груза в размере 355 000 руб.

Произведем расчет страховой выплаты по формуле:

*Страховая выплата = Страховая сумма * Ущерб / Страховая стоимость - Франшиза*

$CB = (840000 \text{ руб.} * 355000 \text{ руб.}) / 840000 \text{ руб.} - 8400 = 346600 \text{ руб.}$

По произошедшему страховому случаю страховая выплата составила 346600 руб. Проведем сравнительную оценку перевозки груза с договором страхования и без него.

Таблица 4. Перевозка груза с договором страхования и без

Без страхования	Со страхованием
Стоимость груза = 840 000 руб.	Стоимость груза = 840 000 руб.
Сумма страховых премий = 0 руб.	Сумма страховых премий = 16800 руб.
Ущерб= 355 000 руб.	Ущерб= 355 000 руб.
Страховые выплаты = 0 рублей.	Страховые выплаты = 346 600 рублей.
Стоимость груза после страхового случая = 485 000 руб (Стоимость груза – Ущерб)	Стоимость груза после страхового случая = 831 600 руб (Стоимость груза -Ущерб +CB)

Из вышеприведенной таблицы можно сделать выводы что, при перевозке грузов без страхования стоимость груза после страхового случая составляет 485 000 руб., что составляет всего 57,7 % от всей стоимости груза, т.е. ООО «ПродАгро» может реализовать только данную оставшуюся часть товара. С договором страхования грузов мы кроме неиспорченного товара можем также вернуть себе денежные средства в виде страховых выплат в размере 346 000 руб. Страховая выплата плюс оставшаяся целая часть груза дает нам сумму в размере 831 600 руб., что составляет 99% от всей стоимости груза. Данная цифра говорит о том, что мы с помощью страхования грузов можем практически полностью компенсировать свои убытки в случае непредвиденных обстоятельств.

В заключении следует отметить необходимость страхования при перевозке грузов и показать все сопутствующие этому процессу плюсы и минусы. Перевозка грузов сам по себе процесс, сопряженный с огромным количеством рисков, начиная от технических, погодных, ДТП и т.д. Все риски, перечисленные в вышестоящих главах статьи, происходят часто и повсеместно. Для

компании-грузовоперевозчика страхование груза является своего рода «спасательным кругом» от возможных убытков и недополученной прибыли. Заключая договор страхования, компания передает риски страховой компании. О.Н.Ефимов в своем учебном пособии «Страхование по закону о страховом деле» пишет что, «под передачей риска понимается передача ответственности по несению риска. Страхователь свой страх по поводу наступления риска передает профессионалу по работе с рисками – страховой компании. И оплатив эту процедуру, тем самым покупает себе страховую защиту. Передается не сам риск как возможное событие, а передается риск несения потерь при наступлении этого события: переданный страховщику риск означает, что теперь уже страховое общество несет обязательство по компенсации возможных потерь»[4]. Данный факт является плюсом страхования грузов. К минусам же можем отнести то, что компания заключающая договор страхования несет финансовые расходы по его заключению, сюда так же можно включить и временные расходы на поиск страховой компании. К минусам еще можно отнести то, что если компания заключив договор страхования, перевезла груз без всяких происшествий, в целости и сохранности, грузоперевозчик при отсутствии какого-либо страхового случая все равно несет расходы по покупке страховой защиты[5]. Но все эти минусы незначительны при происшествии страхового случая. В вышеприведенном примере мы показали что, ООО «ПродАгро» понесла бы значительный убыток и не вернула бы недополученную прибыль, если бы не был заключен договор страхования. Тем самым можно сказать, что страхование грузов является крайне эффективным, необходимым и целесообразным способом защиты интересов грузоперевозчика.

Список литературы

1. Об организации страхового дела в Российской Федерации [Электронный ресурс]: федер. закон РФ от 27.11.1992 N 4015-1 .(ред. от 28.11.2015, с изм. от 30.12.2015), (с изм. и доп., вступ. в силу с 09.02.2016) // СПС «Консультант Плюс».
2. Гурков И.М. Исаев И.В. Страхование грузов, ответственности перевозчиков и экспедиторов. Информация для потребителей транспортных услуг. Вып. 4 / Гурков И.М., Исаев И.В. - 2-е изд., доп. и перераб. - С.-Пб.: Информ. центр "Выбор", 2002, 304 стр.
3. Плужников К.И., Чунтомова Ю.А. Транспортное экспедирование/ Плужников К.И., Чунтомова Ю.А. - М.: Транслит, 2006, 528 стр.
4. Ефимов, О.Н. Страхование по закону о страховом деле. Учебное пособие (приложение к программе подготовки бакалавров) / О.Н.Ефимов. - LAP LAMBERT Academic Publishing GmbH & Co. KG, Heinrich-Böcking-Str. 6-8, 66121 Saarbrücken, Germany, напечатано в России, 2012, 685 стр.
5. Ефимов, О.Н. Новейшее страхование в законах. Монография/ О.Н.Ефимов. - Science Book Publishing House, Yelm, WA, USA, 2013. – 484 с.
6. Ефимов О.Н. Основы страхового дела [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Ефимов О.Н.— Электрон, текстовые данные.— Саратов: Вузовское образование, 2014.— 116 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/23083>.— ЭБС «IPRbooks»,
7. Ефимов О.Н. Экономика предприятия [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Ефимов О.Н.— Электрон, текстовые данные.— Саратов: Вузовское образование, 2014.— 732 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/23085>.— ЭБС «IPRbooks», по паролю
8. Ефимов О.Н. Экономика страхования и анализ страховых операций [Электронный ресурс]:

- курс лекций/ Ефимов О.Н.— Электрон, текстовые данные.— Саратов: Вузовское образование, 2014.— 261 с.— Режим доступа: <http://www.lprbookshop.ru/23092>.— ЭБС «IPRbooks», по паролю.
9. Ефимов О.Н. Об имущественном интересе в страховании (статья)// Материалы международной научно-практической конференции, посвященной 80-летию ФГОУ ВПО Башкирский ГАУ «Состояние, проблемы и перспективы развития АПК» (30 сентября – 1 октября 2010г.) Часть III. –Уфа: ФГОУ ВПО «Башкирский ГАУ», 2010. – С. 43-47.
 10. Правила страхования грузов ОАО «АльфаСтрахование» [Электронный ресурс]: ОАО «АльфаСтрахование»., 2016. – Режим доступа: http://www.alfastrah.ru/docs/2_Pravila_strahovaniya_gruzov.pdf. (Дата обращения: 04.05.2016).
 11. Страховые тарифы: [Электронный ресурс]: ОАО «Россгострах»., 2016. - Режим доступа: http://www.rgs.ru/products/juristic_person/property/cargo/get/index.wbp. (Дата обращения: 04.05.2016).
 12. Страховые тарифы [Электронный ресурс]: ОАО «АльфаСтрахование»., 2008–2016. – Режим доступа: <http://www.alfastrah.ru/corporate/cargo/cargoes/>. (Дата обращения: 04.05.2016).
 13. Страховые тарифы [Электронный ресурс]: СПАО «Ингосстрах»., 2016. – Режим доступа: <https://www.ingos.ru/ru/company/insurance-rules/>. (Дата обращения: 04.05.2016).

АНАЛИЗ ВАРИАЦИИ УРОВНЯ ПРОИЗВОДСТВА ПРОДУКЦИИ ПЧЕЛОВОДСТВА

Сурагильдина Лилия Сабитовна

Вариация — это различия индивидуальных значений признака у единиц изучаемой совокупности. Исследование вариации имеет большое практическое значение и является необходимым звеном в экономическом анализе. Для изучения силы вариации рассчитывают следующие показатели вариации: размах вариации, среднее линейное отклонение, линейный коэффициент вариации, дисперсия, среднее квадратическое отклонение [1,3,4,9].

Размах вариации – это разность между максимальным и минимальным значениями X из имеющихся в изучаемой статистической совокупности:

Среднее линейное отклонение - это средний модуль отклонений значений X от среднего арифметического значения [2,5].

Линейный коэффициент вариации - это отношение среднего линейного отклонения к средней арифметической:

Дисперсия - это средний квадрат отклонений значений X от среднего арифметического значения [6,7,8,10].

Рассчитаем все данные показатели по данным о численности пчелосемей в Республике Башкортостан.

Пчеловодство является традиционной отраслью сельского хозяйства, производящей ценные пищевые биологически активные продукты для населения, сырье для промышленности, а именно - мед, воск, прополис, пчелиный яд, маточное молочко, пыльцевую обножку, пергу, и обеспечивающей повышение урожайности энтомофильных сельскохозяйственных культур

Пчеловодство является перспективной отраслью сельского хозяйства и играет важную роль в экономике региона, страны и за рубежом. Методологический аспект дальнейшего совершенствования системы статистического наблюдения в пчеловодстве состоит в оптимальном сочетании методов организации сбора информации, базирующихся на отчетности, выборке, переписях, использовании данных муниципальной статистики и других нетрадиционных методов. Сформирована система статистических показателей выпуска продукции пчеловодства и уровня продуктивности пчелосемей с учетом характера изменения числа пчелосемей в течение года, позволяющая повысить достоверность учета численности пчелосемей и продукции пчеловодства. Специфика объекта исследования предопределила перечень используемых в данной отрасли методов (методы исследования динамики: анализа уровней динамики; расчет многолетних средних показателей; расчет скользящих средних; анализа средних показателей динамики; выявления основных тенденций динамики; прогнозирования и методы изучения состояния вариации: построения рядов распределения; группировок; индексный; пострегрессионный и др.).

Все районы республики Башкортостан были разделены на группы по числу пчелосемей в период медосбора на 1 район, находящихся в сельскохозяйственных организациях. Более 25 % районов, занимающихся пчеловодством, имеют в среднем от 2000 до 3000 пчелосемей на район.

Группировка районов по числу пчелосемей в хозяйствах населения проведена на первом этапе с равными интервалами в 1000 пчелосемей с образованием шести групп.

Статистическая сводка - комплекс последовательных операций по первичной обработке данных с целью выявления типичных черт и закономерностей, присущих изучаемому явлению. Это научно-организованная обработка материалов наблюдения, включающая подсчет групповых и общих итогов, систематизацию, группировку данных и составление таблиц.

- При простой сводке производится подсчет общих итогов по изучаемой совокупности.
- При сложной сводке производится группировка единиц наблюдения, подсчет итогов по каждой группе и по всей совокупности, и представление результатов группировки в виде статистических таблиц.

Группировка представляет собой способ подразделения рассматриваемой совокупности данных на однородные по изучаемым признакам группы. Это делается с целью изучения структуры этой совокупности либо взаимосвязей между отдельными элементами этой совокупности. С помощью группировки можно выявить влияние отдельных единиц на средние итоговые показатели

Выбор группировочного признака зависит от цели данной группировки и предварительного экономического анализа явления.

В зависимости от степени сложности массового явления и задач анализа - группировки могут производиться по одному или нескольким признакам:

- Если производится группировка только по одному признаку, то она называется простой.
- Если по двум и более признакам, то такая группировка называется сложной или комбинационной.

Таблица 1 Группировка районов по числу пчелосемей

Группы районов по числу пчелосемей, шт.	Число районов	До 2000	8
От 2000 - 3000	14		
От 3000 - 4000	8		
От 4000 - 5000	11		
От 5000 - 6000	7		
От 6000 и выше	6		

Таблица 2 Рабочая таблица для расчетов

Группы районов по числу пчелосемей, тыс. шт.	Кол-во районов	x_i	$x_i f_i$	$ x_i - \bar{x} \cdot f_i$	$ x_i - \bar{x} ^2 \cdot f_i$
	f_i				
До 2	8	1,5	12	17,6	38,72

От 2 - 3	14	2,5	35	16,8	20,16
От 3 – 4	8	3,5	28	1,6	0,32
От 4 - 5	11	4,5	49,5	8,8	7,04
От 5 – 6	7	5,5	38,5	12,6	22,68
От 6 и выше	6	6,5	39	16,8	47,04
сумма	54		202	74,2	135,96

Размах вариации составит 4000 пчелосемей.

Среднее линейное отклонение составит 1,37.

Дисперсия составит 2,51.

Среднее квадратическое отклонение составит 1,587.

Коэффициент вариации будет равен 42,4% - это говорит о неоднородности совокупности.

Уровень концентрации производства продукции пчеловодства в сельскохозяйственных организациях является низким, в среднем на одно хозяйство приходится до 100 пчелосемей. Анализ показал, что с ростом уровня концентрации повышаются выход продукции пчеловодства, уровень товарности, снижается себестоимость 1 ц меда. В хозяйствах населения уровень концентрации пчеловодства выше, чем в сельскохозяйственных организациях, и менее существенно влияет на вариацию выхода меда на 1 пчелосемью. Однако уровень продуктивности в хозяйствах населения на 65% выше, чем в среднем в сельскохозяйственных организациях.

Список литературы

1. Баутин, В.М. Новая лаборатория по производству вошины с феромонами [Текст] / В.М. Баутин, А.Г. Маннапов, З.А. Залилова // Пчеловодство. - 2009. - №2. - с.52-53.
2. Залилова, З.А. Формирование управленческого учета в пчеловодстве [Текст] / З. А. Залилова, Р. А. Маннапова // Интеграция науки и практики как механизм эффективного развития АПК : материалы междунар. науч.-практ. конф. в рамках XXIII Междунар. специализированной выставки "АгроКомплекс-2013", 12-15 марта 2013 года / Башкирский ГАУ. - Уфа, 2013. - Ч. 2. - С. 139-140.
3. Залилова, З.А. Экономические факторы и организационные вопросы устойчивого развития отрасли пчеловодства [Текст] / З.А. Залилова, А.Г. Маннапов // Вестник Оренбургского государственного университета. - 2008. - №8(90). - С.123-127.
4. Залилова, З.А. Статистика пчеловодства [Текст]: монография / З.А. Залилова. - Москва: Перо, 2012. - 169 с.
5. Залилова, З.А. Информационная база в пчеловодстве [Текст] / З.А. Залилова // Актуальные вопросы экономико-статистического исследования и информационных технологий: сб. науч. ст.: посвящается к 40-летию создания кафедры "Статистики и информационных систем в экономике" / Башкирский ГАУ. - Уфа, 2011. - С. 111-113.
6. Залилова, З.А. Бортовое пчеловодство – промысел башкирского народа [Текст] / З.А. Залилова // Пчеловодство. - 2014. - № 4. - С. 3-6.

7. Залилова, З.А. Статистико-экономический анализ производства мёда в хозяйствах населения Республики Башкортостан [Текст] / З.А. Залилова // Вестник Башкирского государственного аграрного университета. – 2012. - №4(24). – С. 54-56.
8. Залилова, З.А. Производство бортевого меда в заповеднике «Шульган-Таш» [Текст] / З.А. Залилова // Пчеловодство. – 2014. - № 5. - С. 16-17.
9. Залилова, З. А. Производство товарного меда в Республике Башкортостан [Текст] / З. А. Залилова // Актуальные вопросы экономико-статистического исследования и информационных технологий: сб. науч. ст.: посвящается к 40-летию создания кафедры "Статистики и информационных систем в экономике" / Башкирский ГАУ. - Уфа, 2011. - С. 114-116.
10. Залилова, З. А. Производство меда хозяйствами населения в Республике Башкортостан [Текст] / З. А. Залилова // Научное обеспечение устойчивого развития АПК: материалы Всероссийской научно-практической конференции, 13-15 декабря 2011 г. / Башкирский ГАУ. - Уфа, 2011. - С. 288-292.
11. Залилова, З.А. Статистико-экономическое исследование производства продукции пчеловодства [Текст]: автореф. дис. на соиск. учен. степ. канд. экон. наук (08.00.12) / Залилова Зария Альфировна; Оренбургский государственный аграрный университет. – Уфа, 2010. – 24с.
12. Залилова, З. А. Влияние зональных различий и эффективность производства меда в сельскохозяйственных организациях и хозяйствах населения Республики Башкортостан [Текст] / З. А. Залилова // Молодежная наука и АПК : проблемы и перспективы : материалы II Всерос. науч.-практ. конф. молодых ученых и аспирантов / МСХ РФ, Министерство образования и науки РФ, Башкирский ГАУ, Совет молодых ученых ун-та. - Уфа : Башкирский ГАУ, 2009. - С. 183-185.
13. Маннапова, Р.А. Статистический анализ развития пчеловодства в разрезе категорий хозяйств [Текст] / Р.А. Маннапова, З.А. Залилова // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. – 2012. - №7. – С. 92-93.
14. Маннапова, Р.А. Экономико-статистические показатели и методы контроллинга производства продукции пчеловодства [Текст] / Р.А. Маннапова, З.А. Залилова, У.А. Маннапов // Фундаментальные исследования. – 2013. - № 6-5. – С. 1210-1219.
15. Маннапова, Р.А. Экономико-статистический анализ учета и повышения производства продукции пчеловодства [Текст] / Р.А. Маннапова, З.А. Залилова // Фундаментальные исследования. – 2013. - № 1-3. – С. 818-822.
16. Маннапова, Р.А. Моделирование тенденции динамики и прогнозирования показателей развития пчеловодства [Текст] / Р.А. Маннапова, З.А. Залилова // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. – 2012. - №7. – С. 154.
17. Маннапова, Р.А. Многофакторная модель рентабельности производства мёда [Текст] / Р.А. Маннапова, З.А. Залилова // Фундаментальные исследования. – 2014. - № 6-2. С. 303-308.
18. Маннапова, Р.А. Эконометрические модели для учета и контроллинга интенсивности и эффективности производства продукции пчеловодства [Текст] / Р.А. Маннапова, З.А. Залилова // Актуальные направления научных исследований XXI века: теория и практика. – 2013. - №1. – С.319-326.
19. Маннапова, Р.А. Корреляционно-регрессионные модели в пчеловодстве [Текст] / Р.А. Маннапова, Л.И. Хоружий, З.А. Залилова // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. – 2012. - №7. – С. 137-138.
20. Хоружий, Л. И. Объекты бухгалтерского учета и калькулирование себестоимости

продукции в пчеловодстве [Текст] / Л. И. Хоружий, З. А. Залилова, Р. А. Маннапова // Бухучет в сельском хозяйстве. - 2014. - № 12. - С. 8-21.

ОСОБЕННОСТИ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО ПОВЕДЕНИЯ НА СКАНДИНАВСКИХ АУКЦИОНАХ

Зюська Наталья Сергеевна

Скандинавский аукцион – это вид интернет-аукциона, на котором выставляется товар по минимальной цене. Участники торгов делают ставки, которые имеют фиксированное значение, но помимо этого они платят определенную сумму за то, чтобы сделать ставку. Время аукциона ограничено. Если делается новая ставка, то время увеличивается на то же самое значение. Основное отличие скандинавского аукциона от традиционных видов – это то, что большую часть выигрыша оплачивают проигравшие участники. На скандинавских аукционах есть свои особенности потребительского поведения, например, потребитель пытается купить дорогой товар за более низкую цену.

В России скандинавские интернет-аукционы начали развиваться относительно недавно, тем временем в Европе они наиболее распространены (например, в Финляндии – Fiksuhuuto.fi [2]; в Эстонии – это интернет-аукцион Sendioksjon.ee [3]). Самый известный российский скандинавский интернет-аукцион – это Gagen. Он существовал с 2008 года. На сегодняшний момент сайт интернет-аукциона Gagen.ru больше не работает. Также в качестве примеров российских интернет-аукционов являются Kupilot [4], СитиЛот [5]. Отличительной особенностью этих интернет-аукционов в России является наличие в их структуре возможности приобретать продаваемый товар без торгов, то есть через интернет-магазины.

Скандинавский аукцион в России нельзя в полной мере назвать интернет-аукционом, так как он больше напоминает азартные игры. Законодательно статус скандинавских интернет-аукционов в России не определен, в отличие от других стран, в которых они приравниваются к азартным играм и требуют соответствующую лицензию для проведения торгов [1, с. 115].

Участвовать в аукционе может любой человек. Для этого ему необходимо зарегистрироваться на сайте аукциона, далее перейдя в раздел «Мой кабинет» нужно выбрать такую опцию, как «Ставки пакетом». Покупка пакета ставок зависит от принципа, чем больше пакет ставок, тем дешевле цена одной ставки. После прихода пакета ставок на счет, можно начинать участвовать в аукционе. В некоторых скандинавских аукционах есть такая услуга, как «учебный аукцион» (например, интернет-аукцион Dominanta [6]). То есть участнику дается определенное количество ставок, с помощью которых он может тренироваться, делая ставки. Этот аукцион ничем не отличается от настоящего, только лишь тем, что участие бесплатное и участник остается без товара.

Перед началом участия в торгах, участник торгов выбирает вид аукциона, который его больше всего заинтересует. Выделяются различные виды аукционов:

1. Дневные, ночные и круглосуточные;
2. Аукционы только с автоставками, без автоставок и смешанные (Под автоставкой понимается помощь, которая отслеживает ход действия аукциона в любое время.

- Автоставка срабатывает, если до окончания остается меньше 10- секунд.);
3. Аукционы с компенсацией и без компенсации (Участнику предоставляется идентичный товар в качестве компенсации, в случае если на ставки им потрачено 115% или более от суммы цены товара);
 4. Аукционы, ограниченные по статусу – «новички» или все зарегистрированные участники;
 5. Аукцион со 100% скидкой.

Далее участник делает ставки на выбранный товар. По окончании аукциона участник либо становится победителем и получает товар, либо не получает ничего. В случае выигрыша участник должен оплатить стоимость товара в определенные сроки, далее товар будет доставлен адресату; если же товар не оплачен в срок, дальнейшие операции с ним «замораживаются»

Товар, который выставляется на торги, чаще всего выбирается по принципу «наиболее интересный товар потребителю». Участники также могут выставить на торги собственный товар. Это возможно в двух случаях: если участник победил в аукционе или если участник купил товар в интернет магазине аукциона. После продажи товара организаторы аукциона получают процент от полученной суммы.

Можно выделить положительные и отрицательные особенности скандинавских интернет-аукционов. Отрицательной особенностью скандинавских аукционов является то, что администратор может использовать ботов (виртуальных пользователей). Виртуальные пользователи вовремя делают ставки, при этом реальные участники со своей стороны тоже делают ставки на повышение. В результате реальный участник не становится победителем, а лишь делает большие затраты на ставки, оставаясь без товара. Победить в скандинавском аукционе практически невозможно, если только участник готов потратить большое количество денег на ставки. Положительной особенностью можно назвать лишь то, что этот интернет аукцион – это возможность приобрести товар по низкой цене.

Таким образом, можно сделать вывод, что на скандинавских аукционах потребитель имеет цель приобретение необходимого товара по ценам ниже рыночной стоимости. Однако потребителю стоит не забывать о том, что принимают участие в торгах, как обычные люди, так и виртуальные пользователи. Немаловажно сказать, что требуется более детальная проработка законодательства в данной сфере, так как скандинавские аукционы имеют тесную связь с азартными играми, но находятся в рамках правового поля.

Список литературы

1. Калужский М.Л. Инновационные формы продаж в электронной коммерции. [Электронный ресурс]. – Режим доступа - https://www.researchgate.net/publication/276296407_Innovative_Forms_of_Sales_in_the_E-commerce_Practical_Marketing_2013_No_4_194_pp_23-34_ISSN_2071-3762
2. Сайт интернет аукциона Fiksuhuuto.fi. [Электронный ресурс]. – Режим доступа - <http://www.fiksuhuuto.com>
3. Сайт интернет-аукциона Sendioksjon.ee. [Электронный ресурс]. – Режим доступа -

<http://themecraft.net/www/sendioxsjon.ee>

4. Сайт интернет-аукциона Kupilot. [Электронный ресурс]. – Режим доступа - <http://www.kupilot.com>
5. Сайт интернет-аукциона СитиЛот. [Электронный ресурс]. – Режим доступа - <http://citylot.ru>
6. Сайт интернет-аукциона Dominanta. [Электронный ресурс]. – Режим доступа - <http://www.dominanta-llc.com>

АНАЛИЗ УРОВНЯ БЕЗРАБОТИЦЫ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И РЕСПУБЛИКЕ БАШКОРТОСТАН

Кашапова Марьям Мадисовна

Безработица - социально-экономическая ситуация, при которой часть активного, трудоспособного населения не может найти работу, которую эти люди способны выполнить. Безработица обусловлена превышением количества людей, желающих найти работу, над количеством имеющихся рабочих мест, соответствующих профилю и квалификации претендентов на эти места. Безработными считаются трудоспособные граждане, ищущие работу, зарегистрированные на бирже труда и не имеющие реальной возможности получить работу в соответствии со своим образованием, профилем, трудовыми навыками [1,4,6,10,12].

В экономике выделяют несколько типов безработицы. К примеру, безработица может быть добровольной и принужденной. Одной с наиболее известных систематизаций считается разделение безработицы на фрикционную, структурную и циклическую.

Фрикционная безработица есть даже в государствах, переживающих резкий экономический подъем. Её причина заключается в том, что рабочему, уволенному со своего предприятия или покинувшему его по собственному желанию, необходим определенный период с целью того, чтобы отыскать новое рабочее место. Оно должно устраивать его по роду деятельности, и по уровню зарплаты. Даже если на рынке труда такие места есть, найти их удастся не сразу.

Фрикционная безработица незаметно переходит в другую категорию, которая называется структурной безработицей.

Структурная безработица связана с изменениями в технологиях, а также с тем, что рынок товаров и услуг постоянно меняется: появляются новые продукты, которые замещают прежние, не пользующиеся спросом. В этой связи компании пересматривают текстуру собственных ресурсов и ресурсов труда. Как правило, введение новейших технологий приводит либо к увольнению части рабочей силы, либо к переобучению персонала. Такая безработица куда более опасна, чем фрикционная.

Структурная безработица, при всей своей болезненности, также может не волновать страну, но лишь в том случае, если общее число свободных мест не уступает числу людей, ищущих работу, хотя и имеющих другие специальности. Если рабочих мест меньше, то это означает, что в стране возникла третья, самая неприятная форма безработицы - циклическая.

Циклическая безработица присуща государствам, переживающим общий финансовый упадок. В этом случае, кризисные явления возникают не на отдельных, а практически на всех товарных рынках. Проблемы испытывает большинство фирм страны, а поэтому многочисленные увольнения начинаются почти одновременно и повсеместно. В результате, общее число свободных рабочих мест в стране оказывается меньше числа безработных. В фазах роста и оживления возникают новые рабочие места, и безработица постепенно уменьшается [3,7,].

Специалисты стараются глубже проанализировать изменения в области занятости, которые произошли, проанализировать возможное развитие ситуации на рынке труда, тесно связанное с динамикой текущего предложения рабочей силы и спроса на нее. Необходимо придерживаться единого толкования понятий "текущее положение" и "спрос". В формировании рынка труда в последние годы возросли негосударственные секторы экономики. В результате приватизации государственной собственности, создания акционерных, частных предприятий, численность занятых в негосударственном секторе значительно возросла. Оценивая, масштабы и роль неполной загрузки работающих и прогнозируя динамику спроса, на рабочую силу следовало бы учитывать и вторичную занятость, в частности совместительство. Региональными службами занятости желательно дополнить меняющуюся информацию о масштабах совместительства и его отраслевой структуре, сведениями о том, какие конкретно работами оно в основном придерживается. Таким образом, при прогнозировании предложения рабочей силы необходимо оценивать последствия падения уровня экономической активности населения и другие возможные его изменения. Ситуацию на рынке труда многих областей можно оценить как предкризисную. Уровень региональных безработных, количество претендентов на одну вакансию, доля застойной и хронической безработицы намного выше средне российских показателей. Почти 25 % населения имеет уровень ниже прожиточного минимума [5, 8, 9, 11].

Мною были исследованы данные выборочных обследований населения по проблемам занятости в Российской Федерации и Республики Башкортостан.

Уровень безработицы населения в РФ, в среднем за год									
2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
7,1	6,0	6,2	8,3	7,3	6,5	5,5	5,5	5,2	5,6
Уровень безработицы населения в РБ, в среднем за год									
2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
6,5	6,5	5,2	9,2	8,9	7,6	6,1	5,8	5,3	6,1

Рисунок 1 Уровень безработицы населения в Российской Федерации и Республике Башкортостан в 2006-2015 гг.

Также я сравнила уровни безработицы в Российской Федерации и Республике Башкортостан за прошедшие десять лет.

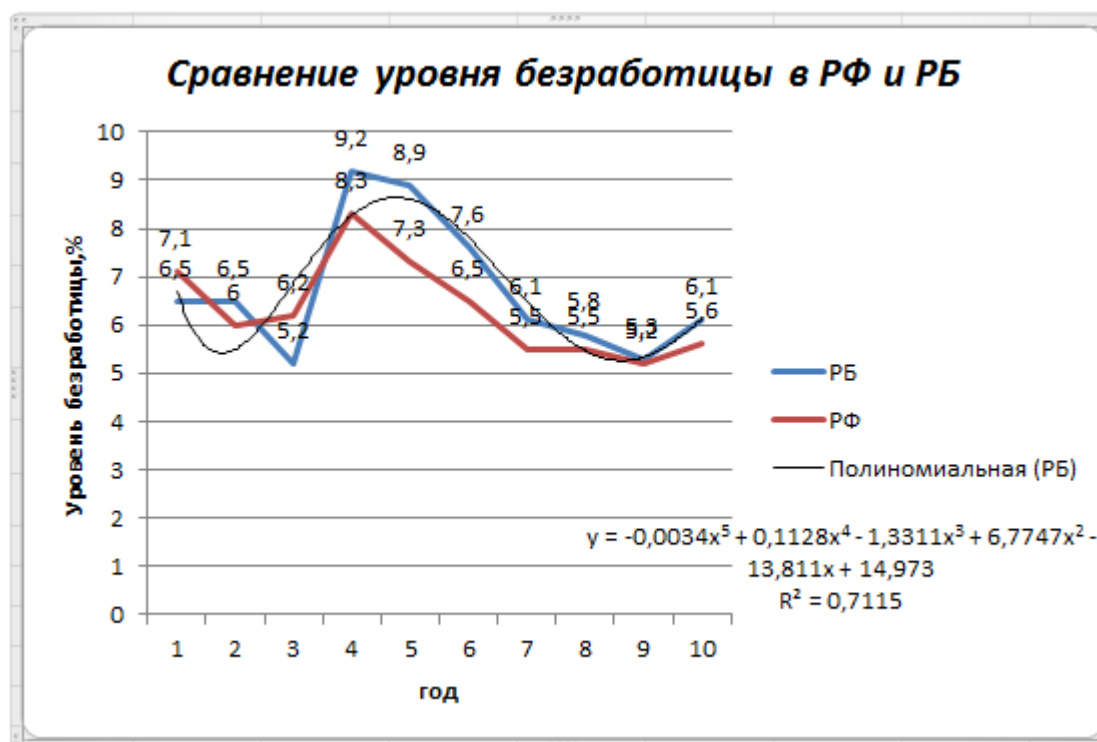


Рисунок 2 Анализ динамики уровня безработицы в Российской Федерации и Республике Башкортостан

На основе моих исследований, сделаны следующие выводы: очевидно, что проблема занятости населения является ключевым вопросом в рыночной экономике, и, не решив его невозможно наладить эффективную деятельность экономики. Особенно остро проблема занятости населения стоит сейчас перед Россией, что не удивительно, т.к. состояние экономики России сейчас удручающее. За последние 4 года численность занятого населения сократилась на 9 процентов. Организация системы регулирования воздействия со стороны государства на занятость и уровень безработицы трудоспособного населения должна стать неотъемлемой частью общей системы регулирования экономической и социальной политики. Россия может и должна в полной мере учесть и использовать богатый зарубежный опыт регулирования рынка труда, механизм реализации активной политики занятости [2].

Список литературы

1. Абдрахманова, И.И. Уровень жизни населения в России [Текст] / И.И. Абдрахманова, Т.Н. Лубова // Актуальные вопросы экономико-статистического исследования и информационных технологий: сб. науч. ст.: посвящается к 40-летию создания кафедры "Статистики и информационных систем в экономике" / Башкирский ГАУ. - Уфа, 2011. - С. 311-312.
2. Бикташева, Л.А. Экономическая активность населения Российской Федерации [Электронный ресурс] / А.Т. Фархутдинова, Т.Н. Лубова // Студенческий научный форум. Материалы V Международной студенческой электронной научной конференции: электронная научная конференция (электронный сборник). Российская академия естествознания. 2013.

3. Ганиева, А.М. Статистический анализ занятости и безработицы [Текст] / А.М. Ганиева, Т.Н. Лубова // Актуальные вопросы экономико-статистического исследования и информационных технологий: сб. науч. ст.: посвящается к 40-летию создания кафедры "Статистики и информационных систем в экономике" / Башкирский ГАУ. - Уфа, 2011. - С. 315-316.
4. Лубова, Т.Н. Межрегиональный рейтинговый анализ инновационной активности регионов Приволжского федерального округа [Текст] / Т.Н. Лубова // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. – 2009. – № 7-1. - С. 107-111.
5. Лубова, Т.Н. Межрегиональный сравнительный анализ показателей финансовой безопасности Приволжского федерального округа [Текст] / Т.Н. Лубова // Молодой ученый. – 2009. – № 5. - С. 53-60.
6. Лубова, Т.Н. Принципы статистического прогнозирования при разработке инновационной стратегии региона [Текст] / Т.Н. Лубова // Экономика, экология и общество России в 21-м столетии: Сборник научных трудов: 11-й Международной научно-практической конференции, 19-21 мая 2009 г. / Санкт-Петербургский государственный политехнический университет. – С.-Петербург, 2009. – С. 155-156.
7. Лубова, Т.Н. Проблемы реализации инновационной политики [Текст] / Т.Н. Лубова // Проблемы и перспективы социально-экономической политики и рынка труда России II Всероссийская научно-практическая конференция, декабрь 2007 г.: сборник статей под ред. А.Н. Ананьева. Пенза, 2007, с. 52-54.
8. Макарова, А.Ф. Анализ рынка труда [Текст] / А.Ф. Макарова, Т.Н. Лубова // Актуальные вопросы экономико-статистического исследования и информационных технологий: сб. науч. ст.: посвящается к 40-летию создания кафедры "Статистики и информационных систем в экономике" / Башкирский ГАУ. - Уфа, 2011. - С. 317-318.
9. Набиуллина, А.В. Демографический кризис в Российской Федерации [Текст] / А.В. Набиуллина, Т.Н. Лубова // Актуальные вопросы экономико-статистического исследования и информационных технологий: сб. науч. ст.: посвящается к 40-летию создания кафедры "Статистики и информационных систем в экономике" / Башкирский ГАУ. - Уфа, 2011. - С. 319-320.
10. Саубанова, Л.М. Уровень демографической нагрузки [Текст] / Л.М. Саубанова, Т.Н. Лубова // Актуальные вопросы экономико-статистического исследования и информационных технологий: сб. науч. ст.: посвящается к 40-летию создания кафедры "Статистики и информационных систем в экономике" / Башкирский ГАУ. - Уфа, 2011. - С. 321-322.
11. Фахруллина, А.Р. Статистический анализ инфляции в России [Текст] / А.Р. Фахруллина, Т.Н. Лубова // Актуальные вопросы экономико-статистического исследования и информационных технологий: сб. науч. ст.: посвящается к 40-летию создания кафедры "Статистики и информационных систем в экономике" / Башкирский ГАУ. - Уфа, 2011. - С. 323-324.
12. Фархутдинова, А.Т. Рынок труда в Республике Башкортостан в 2012 году [Электронный ресурс] / А.Т. Фархутдинова, Т.Н. Лубова // Студенческий научный форум. Материалы V Международной студенческой электронной научной конференции: электронная научная конференция (электронный сборник). Российская академия естествознания. 2013.

ОСОБЕННОСТИ ПАРТИЗАНСКОГО МАРКЕТИНГА В ОБЛАСТИ ЦВЕТОЧНОГО БИЗНЕСА

Егорова Вероника Дмитриевна

Большинство предпринимателей используют партизанский маркетинг. Партизанский маркетинг в области цветочного бизнеса приобрёл большую популярность и почти не предполагает затрат, и все его методы креативны и интересны.

Под партизанским маркетингом обычно понимается малобюджетные способы рекламы и маркетинга, позволяющие эффективно продвигать свой товар или услугу, привлекать новых клиентов и увеличивать свою прибыль, с минимальными затратами. Следовательно, его можно называть «малобюджетным маркетингом». Главным отличием партизанского маркетинга является использование возможностей креативного мышления вкупе с некоторыми очень простыми методами продвижения товара или услуги, вместо того, чтобы тратить много денег на рекламу.



Рис.1. Принципы Партизанского Маркетинга

Партизанский маркетинг основан на использовании против мощного противника точечных ударов и диверсий, относительно недорогих, но очень эффективных. Основная предпосылка партизанского маркетинга заключается в том, что у магазина цветов нет большого рекламного бюджета. Поэтому первой особенностью партизанского маркетинга, отличающей его от маркетинга классического:

— является отказ от традиционной рекламы в СМИ как от основного способа

продвижения (вместо этого используются либо дешёвые рекламоносители, либо «окольные» пути продвижения, нетрадиционные рекламные каналы)

Например, служба доставки цветов размещает свою рекламу на коробках с праздничными тортами - дескать, идешь на торжество, торт уже купил, а теперь закажи и цветы.

Вторая особенность партизанского маркетинга заключается в том, что:

- большинство его приёмов дают результат либо немедленно, либо спустя короткое время. Поскольку магазин цветов не обладает оборотными средствами, он не может ждать месяцами, пока сработает реклама, следовательно, партизанский маркетинг даёт ряд инструментов, которые позволяют получить новых клиентов буквально на следующий день.

Например, использования дешёвых наклеек салона цветов, на остановках, различных стендов и др., как говорится «дёшево и эффективно!»

Третья особенность партизанского маркетинга:

- его методы зачастую невидимы для конкурента, и поэтому не могут быть им скопированы. Если обычная рекламная активность фирмы видна не только потенциальным клиентам, но и конкурентам, то большинство «партизанских» способов рекламы скрыты от посторонних глаз - эту рекламу увидят только потенциальные покупатели, и больше никто.

Например, флэш-моб — заранее спланированная, массовая акция, в которой большая группа людей внезапно появляется в общественном месте и в течение нескольких минут выполняет определенные действия, затем кидают вверх цветы с визиткой салона цветов и расходятся.

Четвёртой особенностью партизанского маркетинга:

- избегание рекламной «гонки вооружений», т.е. стараются завоевать клиента за счёт повышения эффективности рекламы, более изощрённых рекламных ходов и более прицельного обращения к потенциальным клиентам.

Пятая особенность партизанского маркетинга:

- конкуренции предпочитают партнёрство. Вместо того, чтобы тратить силы на борьбу с конкурентами, «партизан» предпочтёт наладить с ними взаимовыгодное партнёрство.

Например, если салон цветов, хочет наладить доставку цветов покупателю на дом, чтобы таким образом поднять продажи, но считает, что это будет нерентабельно, то можно наладить сотрудничество с расположенной неподалёку пиццерией - её курьеры и так ездят по всему городу. Отправляясь в нужный район, курьер прихватывает с собой букет от салона цветов. И тем самым все будут стремиться к сотрудничеству с другими, не конкурирующими с ними бизнесами.

Если рассмотреть все вышеперечисленные особенности партизанского маркетинга, который практикуется в области цветочного бизнеса, то можно смело сказать, что со скромным бюджетом, но креативным мышлением привлекается многочисленная аудитория.

Список литературы

1. Калужский М.Л. Конкурентоспособность в маркетинге / Одиннадцатые «Апрельские экономические чтения»: Межвуз. Сб. науч. тр. – Омск: ОмГУ, 2006. – С. 26-30.
2. Калужский М.Л. Мировой экономический кризис и маркетинговая деятельность в России / Экономика. Организация производства. Предпринимательство. Инновации: Материалы Всеросс. научно-практич. конференции. – Омск: ОмГТУ, 2010. – С. 98-101.

ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА СТОИМОСТЬ ЖИЛОЙ НЕДВИЖИМОСТИ В Г. ОМСКЕ

Абрамович Альбина Фархадовна

Сталкиваясь с ценами на недвижимость в г. Омске, будь то малогабаритная или крупногабаритная квартира, дом, необходимо разобраться с теми факторами, которые непосредственно воздействуют на формирование цены на жилую недвижимость. Стоимость недвижимости подвержена влиянию большого количества разнообразных факторов. Их можно разделить на внешние факторы, представленные в таблице 1.

Таблица 1. Внешние факторы, влияющие на стоимость жилой недвижимости

Факторы	Описание
1. Район	От района расположения жилья зависит цена квартиры или дома, потому что во всех районах одного и того же города цены различаются, и зависит это от категории района. К ним можно отнести спальный район, промышленный, или вообще привилегированный центр города.
2. Инфраструктура	Играет не менее важную роль, так как каждый человек, приобретающий жилье, хочет поселиться в районе, где инфраструктура будет наиболее развита. Сюда относятся магазины, образовательные учреждения, детские садики, больницы, транспортная развязка и многое другое.
3. Окружение	В случае приобретения жилой недвижимости имеется ввиду двор, именно он является неким лицом жилья, и именно от его состояния зависит оценка стоимости. Также не менее важным фактором является и состояние подъезда, в котором находится квартира. По его состоянию определяют и характер соседей, и состояние дома, в общем.

К внутренним можно отнести следующие факторы, представленные в таблице 2.

Таблица 2. Внутренние факторы, влияющие на стоимость жилой недвижимости

Факторы	Описание
1. Техническое состояние	Цена колеблется в зависимости от состояния, то есть, квартира может быть в жилом состоянии, отремонтирована под ключ или требующая капитального ремонта.
2. Планировка, площадь	Являются одним из основных определяющим фактором определения цены на недвижимость.
3. Окружение	Цена также зависит от материала, на основе которого построен дом (кирпич, монолит, панель), и от года строения.
4. Документальная готовность жилья к продаже	Любая неувязка с документами, будь то незаконная перепланировка или же нехватка сертификата о вступлении в наследство, могут привести к снижению стоимости жилой недвижимости.

Рассмотрим изменение цен на жилую недвижимость в г. Омске в зависимости от представленных выше факторов.

Стоимость жилья в Омске зависит от многих факторов. В первую очередь это «квадраты» и местоположение объекта. Стоимостью выше являются квартиры, находящиеся в центре города в районе проспекта К. Маркса, улиц Рабиновича, Волочаевской и т.д. В этих районах, несмотря на старый жилищный фонд, однокомнатная квартира дороже двухкомнатной квартиры на краю города. Самое высокое в цене вторичное жилье на Левом берегу в районе бульвара Архитекторов, улиц 70 лет Октября, Крупской. Эти районы активно развиваются и обладают удобной транспортной развязкой. К примеру, однокомнатная «хрущевка» площадью 31 «квадрат» в обжитом районе Левобережья стоит 2 миллиона рублей. В то же время на окраинах Советского, Октябрьского округов или в Старом Кировске идентичную по площади квартиру можно найти за 1,4 миллиона рублей.

Так же на ценообразование влияет расположение квартиры в доме. Средние этажи традиционно выше ценой. Первый этаж не приветствуется из-за близости к подвалу, повышенной влажности и отсутствия балкона, а последний – из-за возможного протекания крыши. Такая квартира ниже ценой до 300 тысяч рублей. Приоритетом у большинства является наличие балкона. К стоимости жилья такая дополнительная площадь обходится до 100 тысяч рублей. До полумиллиона рублей может возрасти цена на квартиру, в которой проведен качественный ремонт: установлены окна ПВХ, натяжные потолки, металлическая дверь, уложен ламинат и т.д.

Материал, из которого построен дом, также отражается на цене недвижимости. Выше стоимостью являются квартиры с кирпичными стенами, ниже – с панельными. Это объясняется их физическими свойствами – звукоизоляцией и теплопроводностью.

Также сказывается на ценообразовании жилья возраст здания, причем этот критерий очень специфичен. Так, стоимость новой квартиры и «вторички» на Левобережье или в Куйбышевском районе практически одинакова. Такая ситуация сложилась из-за того, что эти районы изначально считаются престижными, и неважно где проживает омич – в новостройке или в доме старого жилищного фонда. В таких округах как Октябрьский, Кировский (улицы Дианова, Звездная) первичное жилье считается более ценным, и те же самые «квадраты» в новостройке стоимостью выше, чем вторичное жилье. В этом случае на ценообразование оказывает влияние год постройки многоэтажки и качество самого жилья.

Интересен тот факт, что в последнее время на стоимость жилья практически не оказывает влияние наличие поблизости транспортной развязки. Объясняется это тем, что многие горожане обзавелись личными автомобилями, либо и вовсе считают удаленность от магистралей преимуществом. Поэтому такой фактор, как близкое расположение транспортных сообщений не существенно отразится на ценообразовании жилья.

Негативное воздействие на ценообразование также оказывают влияние некоторые критерии. Такие как: срочность продажи, плохое состояние жилья, наличие магазина или ресторана на первом этаже, неблагополучные соседи, объект с ипотечным обременением, когда требуется погашение кредитной задолженности, а также, если жилплощадь поделена на доли, а согласия между собственниками нет.

Таким образом, цена на жилую недвижимость зависит от множества факторов. При оценке жилплощади активно участвуют не только внешние факторы, например экономическая

ситуация в стране, но и внутренние факторы непосредственно влияющие на ценообразование недвижимости, стимулируя повышение или снижение стоимости.

Список литературы

1. Калужский М.Л., Сараев А.Р. Экономика Западной Сибири: Омская область. Учебное пособие / М.Л. Калужский, А.Р. Сараев. – М.: Директ-Медиа, 2013. – 697 с.

ПЕНСИЯ РАБОТНИКОВ РОССИЙСКИХ ЖЕЛЕЗНЫХ ДОРОГ

Крылова Диана Ульфатовна

В юности кажется, что молодость, здоровье и силы нас никогда не оставят, а старость не наступит вовсе. Но это не так. Каждый из нас в свой срок достигнет пенсионного возраста. Условия жизни на пенсии - лучший результат той трудовой и социальной деятельности, участником которой скоро станет любой из молодого поколения. Сегодня, в XXI веке, пенсия формируется по иным правилам, чем у наших родителей, бабушек и дедушек. В системе ОПС пенсия не является пособием по старости от государства, одинаковым для всех. Молодые люди имеют возможность с первых дней самостоятельной трудовой жизни формировать будущую пенсию и влиять на ее размер.

Известная всем компания ОАО РЖД заботится о своих специалистах и об их будущем. Сегодня пенсия ОАО РЖД выплачивается через государственный ПФ, кроме того, работники могут принять участие в негосударственном пенсионном страховании. Корпоративная пенсионная система ОАО РЖД реализуется НПФ "БЛАГОСОСТОЯНИЕ". Корпоративная пенсионная система ОАО "РЖД" основана на принципе долевого участия работника и работодателя в формировании будущей пенсии работника. ОАО "РЖД" добавляет к пенсионному взносу работника свой взнос. На всю сумму уплаченных личных взносов и взносов работодателя НПФ "БЛАГОСОСТОЯНИЕ" начисляет ежегодный доход. Работники ОАО РЖД, как и все прочие, по достижении определенного возраста получают право на выход на пенсию. Досрочно по старости получить такое право могут работники при соблюдении основных требований:

- возрастная планка – 50 (женщины), 55 (мужчины) лет. Это минимальный возраст, когда сотрудник РЖД может претендовать на оформление выплаты;
- мужчины/женщины в РЖД для досрочного ухода на пенсию должны иметь определенный стаж работником в локомотивной бригаде, в сфере безопасности движения на железной дороге и т. д..

На сегодняшний день свыше 600 000 работников ОАО РЖД участвуют в корпоративной пенсионной системе, более 270 000 пенсионеров-железнодорожников уже получают корпоративную пенсию. Средний размер корпоративной пенсии, назначенной в 2014 году, составил около 6 000 руб. Очень важна и должность, на которой сотрудник проработал в компании, что даёт возможность досрочного выхода на пенсию. Необходимо учесть и стаж работы сотрудника. Так, для женщин установлен его размер 10 лет, для мужчин-железнодорожников – 12 с половиной лет. Общий стаж тоже важен – минимально размер его составляет 25 и 20 лет соответственно. Также участники-вкладчики корпоративной пенсионной системы ОАО РЖД имеют возможность перечислять дополнительные личные пенсионные взносы на свою будущую корпоративную пенсию. Работник может самостоятельно определить фиксированную сумму взноса и период его перечисления, либо выбрать процент от заработной платы, который будет ежемесячно перечисляться на его пенсионный счет в качестве дополнительного взноса. Кроме того, в качестве дополнительного взноса на корпоративную

пенсию можно перечислять средства КСП (компенсируемого социального пакета). Направить на пенсионный счет можно как всю сумму КСП, так и ее часть. Средний размер негосударственной выплаты растет год от года. Если в 2008 году ее размер составлял 2736 рублей, то сегодня она достигла значения в 6 тысяч рублей ежемесячно. Сумма зависит от сделанных взносов, наличия стажа и прочих условий. Программу выбирает работник. Кроме обязательных взносов в соответствии с выбранной схемой отчислений, каждый сотрудник может производить дополнительные платежи, чтобы еще больше увеличить будущую пенсию.

Корпоративная пенсия назначается пожизненно, то есть до конца жизни участника-вкладчика без каких-либо ограничений по срокам. Для назначения пожизненной корпоративной пенсии работнику необходимо подать соответствующее заявление в отдел кадров предприятия. Также участник-вкладчик может выбрать срочный период выплаты корпоративной пенсии. Для этого в течение трех месяцев с даты назначения пожизненной пенсии необходимо направить в фонд или в отдел кадров заявление об изменении продолжительности выплаты. Дополнительный вариант выплаты срочной пенсии: "по ступеньке", то есть поэтапно. Пенсия "по ступеньке" выплачивается в два равных этапа в течение определенного периода времени, но не менее десяти лет для мужчин и не менее четырнадцати лет для женщин. В течение первого этапа ее размер будет больше размера пожизненной пенсии, в течение второго – меньше. Участникам-вкладчикам, награжденным знаком "За безупречный труд на железнодорожном транспорте 30 лет", размер корпоративной пенсии увеличивается на 10%, награжденным знаком "За безупречный труд на железнодорожном транспорте 40 лет" – на 15%. Участникам-вкладчикам, награжденным знаками "Почетный железнодорожник ОАО "Российские железные дороги", "Почетный железнодорожник", знаком (значком) "Почетному железнодорожнику" размер корпоративной пенсии увеличивается на 20%, награжденным вторым знаком "Почетный железнодорожник ОАО "Российские железные дороги", "Почетный железнодорожник", знаком (значком) "Почетному железнодорожнику" – на 40%.

Несомненно наше государство заботится о нашем будущем, но каким оно будет решать только нам самим. И очень важен правильный выбор, а именно выбор ПФ. Теперь каждый может решать и распоряжаться своей пенсией так, как ему удобно, благодаря новой пенсионной системе, такой как у ОАО РЖД.

Список литературы

1. Положение о НПО работников ОАО «РЖД» [Электронный ресурс]
2. Сираева, Р.Р., Русаков, Н.С. Пенсионная система Германии [Электронный ресурс] / Р. Р. Сираева, Н.С. Русаков //NovalInfo.Ru. 2014. - № 28. - С. 194-197.
3. Сираева, Р.Р. Пенсионное обеспечение в РФ [Текст] / Р.Р. Сираева // Германия. – 2012. – 338 с.
4. Михайлова, А.В., Сираева, Р.Р. Негосударственные пенсионные фонды и их роль в пенсионной реформе [Электронный ресурс] / А.В. Михайлова, Р. Р. Сираева //NovalInfo.Ru. 2014. - № 28. - С. 165-167.
5. Каримова А.М., Сираева Р.Р. Пенсионная система РФ [Электронный ресурс] / А.М. Каримова, Р. Р. Сираева //NovalInfo.Ru. 2015. - Т. 1. - № 32. - С. 70-73.

ТЕРРИТОРИАЛЬНОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫХ ФОРМ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УСЛУГ

Капралова Алина Александровна

В настоящее время на рынке предоставления образовательных услуг, существуют множество различных сфер. В связи с ростом востребованности дополнительных образовательных услуг у студентов, возникает такая проблема как способ предоставления данного спектра услуг, а именно его территориальная составляющая. Самая частая проблема, с которой сталкиваются предприниматели, предоставляющие эти услуги это необходимость выбора месторасположения своего бизнеса. Существуют следующие виды дополнительных образовательных услуг студентам:

- написание диплома и курсовых работ;
- выполнение контрольных работ;
- подготовка рефератов;
- предоставление отчетов по практике и т.д.

Все вышеперечисленные услуги могут оказываться как в полном объеме, так и частично, например написание только 1 главы курсового проекта. Оказание услуг данного вида может производиться двумя различными способами: напрямую и через интернет.

Ниже описаны способы предоставления услуг, их преимущества и недостатки, а также будет проведена оценка затрат необходимых для предоставления данного вида услуг. Будет проведено сравнение и выявлен наименее затратный и самый дорогой пути.

При создании такой организации следует задуматься о нескольких вещах:

- персонал;
- помещение;
- затраты на маркетинг.

Персонал очень важен в любом бизнесе, но, не смотря на это помещение также необходимо. Так ли это на самом деле? Ниже предложено рассмотреть следующие варианты осуществления такого бизнеса:

1. Самое простое - это создать страничку или же группу в социальных сетях. Это занимает минимум усилий и конечно же времени.
2. Следующий вариант, но тоже не сложный – это зарегистрироваться на сайте freelance и осуществлять свою деятельность непосредственно через этот сайт.
3. Создать сайт фирмы занимающейся оказанием услуг данного вида и продвигать свою услугу.

4. Также можно открыть ларек вблизи университета (-ов) для охвата более широкой целевой аудитории.
5. Арендовать помещение и сделать там офис компании, создать рабочие места для сотрудников.

Далее рассмотрен каждый вариант более подробно и заострено внимание на их преимуществах и недостатках.

1. **Социальные сети.** Группа в социальных сетях – этот вариант имеет самые незначительные затраты на содержание. Персонал, который будет оказывать услуги, может находиться где угодно, то есть он не привязан к своему рабочему месту. За аренду помещения платить не нужно. Недостатком такого способа продвижения услуги заключается в том, что о данной услуге целевая аудитория, скорее всего не узнает. Исходя из этого, можно предположить, что придется тратить деньги на рекламу и продвижение, что стоит не очень дешево.
2. **Freelance.** Регистрация на сайтах freelance тоже не несет за собой больших затрат. Единственное что нужно заплатить – это взнос за регистрацию. В этой ситуации человек работает сам на себя, ищет своих клиентов и сам же предоставляет необходимые услуги. Преимуществом такого вида продвижения является рейтинг каждого фрилансера, который выставляется ему после выполнения задания. В этом рейтинге отражаются как скорость и точность оказания услуги, так и качество. Многие заказчики часто смотрят на этот рейтинг, и чем выше рейтинг, тем больше шансов что будет много заказов.
3. **Сайт.** Создание сайта не совсем простое дело. Можно создать сайт самому и немного заплатить за размещение его на платформе, либо заказать у фирмы занимающейся оказанием такого вида услуг. Что касается персонала, в этом случае они также не привязаны к рабочему месту и имеют свободный график работы, что является положительным для сотрудников.
4. **Ларек.** Открытие ларька является более сложным и затратным вариантом. Его можно взять в аренду и нанять несколько человек для приема заказов на услуги в самом ларьке, но исполнители заказа также не имеют установленного рабочего места, и могут выполнять работу удаленно. При таком варианте снижаются маркетинговые расходы, но возрастают затраты в связи с арендой помещения и найма рабочих для приема заказа, оборудования рабочего места для них.
5. **Офис.** Офис является самым затратным способом предоставления таких услуг и не пользуется популярностью у начинающих бизнесменов. Ведь здесь придется понести очень большие затраты на маркетинг, на найм персонала и оборудование рабочих мест. В данном варианте исполнители заказа выполняют всю работу на рабочих местах.

Исходя из описанных выше способов предоставления рассматриваемых услуг видно, что самым дорогим из них является офис, а самым дешевым работа посредством интернета. Открытие ларька вблизи университета является оптимальным в сфере предоставления дополнительных образовательных услуг данного характера.

Список литературы

1. Электронная коммерция: маркетинговые сети и инфраструктура рынка / М.Л. Калужский ; ОмГТУ. – Москва : Экономика, 2014. – 328 с. : ил. ISBN 978-5-282-03365-6
2. Калужский М.Л. Региональные приоритеты открытого образования / Федеральные и региональные проблемы образования и пути их решения в системах открытого образования: Материалы региональн. научно-практич. конференции (1 марта 2002 г.). – Омск: Аркор, 2002. – С. 88-93.

СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РОССИИ

Бычкова Наталья Александровна

Суркова Наталия Александровна

В соответствии с п.1 статьи 4 Федерального закона от 24.07.2007 № 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в РФ» малым предпринимательством признается деятельность, осуществляемая его субъектами (хозяйственные общества, хозяйственные партнерства, производственные кооперативы, сельскохозяйственные потребительские кооперативы, крестьянские (фермерские) хозяйства, индивидуальные предприниматели). [1]

Малые предприятия вносят свой неоспоримый вклад в обеспечение нормально функционирующей конкурентной среды в экономике, стимулируют деятельность крупных предприятий к внедрению систематических модернизаций, к максимальному использованию инноваций. Также данные предприятия способны вбирать в себя высвобождающуюся рабочую силу, повышать уровень благосостояния широких слоев населения (в том числе и средний класс), укреплять социальное партнерство. Тем самым, в современном обществе обеспечивается общая социальная стабильность, что играет большую роль в сбалансированности социального развития страны и ее национального хозяйства.

Рассмотрим темпы развития малых предприятий в Российской Федерации по данным Федеральной службы государственной статистики на период с 2013 по 2015 год.

Количество малых предприятий с 2013 г. по 2015 г. возросло на 3,5 %, причем с 2013 г. по 2014 г. рост составил 0,4 %, а с 2014 г. по 2015 г. увеличение количества предприятий было более значительным. Динамика роста в этот период составила 3%.

Также наблюдается динамика снижения количества работников, задействованных на малых предприятиях в период с 2013 г. по 2015 г в среднем, за данные три года количество занятых работников снизилось на 3,9 %.

Анализ данных по обороту малых предприятий помог заметить динамику изменения суммы оборотных средств в указанный период. С 2013 г. по 2015 г. оборот средств уменьшился на 20,7%. Но в 2014 году мы можем наблюдать увеличение доли оборота. Оно составило 6,5%.

По представленным данным можно сделать вывод, что одна из проблем малого предпринимательства в России на сегодняшний день – сокращение количества работников.

Сокращение числа работников обусловлено рядом причин:

- стремление работодателей снизить издержки;
- сокращение численности персонала в соответствии с уменьшением объемов заказов;
- сокращение работников, не имеющих преимуществ перед другими (например, женщины с детьми до 3-х лет).

Действия работодателей по сокращению штата обусловлены тем, что процесс увольнения работников наиболее быстрый и эффективный способ повысить доход от предприятия. Но такие действия работодателей не всегда являются рациональными. (Например, потеря квалифицированных кадров).

Процентная доля оборота малых предприятий больше всего в оптовой и розничной торговле, ремонте автотранспортных средств и бытовых изделий. Также большое место занимает строительство и операции с недвижимым имуществом. Самая меньшая доля пришлась на добычу полезных ископаемых и распределении электроэнергии, газа и воды. Распределением ресурсов занимаются в основном крупные компании и государство, поэтому доля таких предприятий в малом бизнесе очень мала.

Основные проблемы, существующие в малом предпринимательстве на сегодняшний день выступают:

- проблема финансирования;
- недостатки налоговой системы;
- высокие административные барьеры;
- криминальность и криминализация.

Так, например, порядка 45 % собственников малого и среднего бизнеса в качестве ключевой проблемы, тормозящей создание новых предприятий, выделяют недостаток финансовых ресурсов.

Основным источником финансирования в настоящее время выступают:

- личные сбережения (60 %);
- средства друзей и знакомых (35 %);
- банковские займы (12 %). [2]

По мере развития бизнеса, возрастает и потребность в денежных средствах. И на нехватку финансирования на развития малого бизнеса обращают внимание уже 75 % предпринимателей, работающих на рынке более года. При этом банки удовлетворяют не более 20–30 % потенциального спроса в сфере кредитования малого бизнеса.

Следующей проблемой является несовершенство налоговой системы. Она заключается в том, что субъекты малого предпринимательства не фигурируют в налоговом законодательстве. Главы 26.2 и 26.3 НК РФ, вводящие специальные налоговые режимы для малого бизнеса, определяют совершенно другой круг лиц, не соответствующих понятию субъекта малого предпринимательства, определенных в ФЗ 209-ФЗ от 24.07.2007 «О развитии малого и среднего предпринимательства в РФ». [1]

Еще одна проблема, тормозящая развитие малого предпринимательства – взаимодействие малого бизнеса с государственными структурами и административные барьеры.

Доля расходов на преодоление административных барьеров при входе на рынок в среднем составляет 10-15% от выручки, во многих случаях наличие этих препятствий вынуждает отказываться от реализации проектов.

Существенным фактором, замедляющим темпы развития российского малого предпринимательства, остается его криминальность. По разным источникам, «теневая» составляющая малого бизнеса может достигать до 60%. Так, в 2013 году произошел массовый уход предприятий «в тень», в связи с чем их численность резко сократилась.

Таким образом, малое предпринимательство не может существовать без государственной поддержки, так как она является неотъемлемым фактором функционирования всей предпринимательской системы. В последние годы государство все больше поддерживает малый бизнес, что существенно сказалось на количестве предприятий. Если такая тенденция продолжится, то в ближайшие годы перспектива развития малого бизнеса продолжится, так же, как и рост их количества.

В настоящее время правительство Российской Федерации осуществляет поддержку малого бизнеса следующими способами:

- выдача льготного кредита;
- страховка;
- упрощенная регистрация;
- консультации специалистов.

Но, в то же время, основные недостатки государственного регулирования еще не решены и эта система далека от идеальной.

Список литературы

1. Федеральный закон от 24.07.2007 № 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в РФ» // "Собрание законодательства РФ", 30.07.2007, N 31, ст. 4006
2. Официальная статистика [Электронный ресурс] URL: <http://www.gks.ru> (дата обращения 18.04.16)
3. Анализ кредитования малого бизнеса в России [Электронный ресурс] URL: <http://www.mixedbanks.ru/sibs-250-1.html> (дата обращения 18.04.16)

ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ ПОТРЕБНОСТИ КАК ОСНОВА ВОСПРОИЗВОДСТВА КАПИТАЛА

Алексеев Николай Евгеньевич

Развитие технологий обуславливает прогресс. Технологии вызывают существенные изменения всех факторов производства. Любые изменения внутри структуры производства называют инновациями.

Изменения в производственной структуре во многих случаях обуславливаются введением новых средств производства.

Понятие капитальных вложений трактуется различными авторами далеко неоднозначно. Некоторые определяют их как расходы, которые направляются на воспроизводство и создание основного капитала, другие как часть доходов, которые используются на расширенное воспроизводство. В более общем смысле капитальные вложения представляют собой некоторое количество общественного труда, которое выделено на воспроизводство основных средств.

Общим среди этих трактовок является то, что путем капитальных вложений создаются основные фонды. Их размещение, структура и размер формируют основу, существенно влияющую на величину производства продукции, ее ассортимент и качество, а также на возможности будущего развития производства.

Как правило, капитальные освоенные вложения, используются достаточно продолжительное время, следовательно, в значительной степени основные фонды на момент осуществления капиталовложений характеризуют состояние технологии и техники.

Чистый доход используется обществом не только на конечное потребление, значительная его часть инвестируется. Капиталовложения должны обеспечивать наибольшее удовлетворение потребностей общества, формировать условия для создания общественного продукта с нормальной потребительской стоимостью при минимуме издержек общественного труда. С точки зрения экономики, предпочтение следует отдать варианту, дающему требуемый оптимальный эффект.

Определение потребностей в производственных ресурсах для производства определенных видов продукции позволяют выбрать определенный вариант капиталовложений.

Средства производства и труд являются наиболее приемлемыми для трансформации в отличие от инфраструктуры и природной среды [1].

Объективной целью использования капиталовложений является достижение более полного удовлетворения потребностей общества.

В зависимости от функций, выполняемых в процессе производства, капиталовложения делятся:

- оптимизация труда и производства;
- увеличение доли механизации и автоматизации труда;
- увеличение доли технологизации производства.

Безусловно, подобное деление капиталовложений в зависимости от функций носит весьма условный характер.

Основой воспроизводства капитала выступают инвестиции. Это расходы на техническое перевооружение действующих объектов основного капитала, его реконструкцию, расширение и создание новых объектов. Расширение объектов основного капитала представляет собой строительство вторых, третьих и других очередей предприятия, дополнительных производств и производственных комплексов, возведение новых или расширение существующих цехов основного производства, создание кластерной инфраструктуры функционирования.

Техническое перевооружение включает в себя совокупность мероприятий, которые направлены на повышение технического уровня отдельных установок, агрегатов, участков производства до современных требований. Подобное перевооружение осуществляется способом внедрения новой технологии и техники, замены физически изношенного и морально устаревшего оборудования, автоматизации и механизации производства, совершенствованию структуры и организации производства, что особенно актуально в условиях объявленного Президентом и Правительством России курса модернизации экономики и импортозамещения.

Соответственно, планомерное увеличение благосостояния населения, нивелирование последствий финансово-экономического кризиса и всестороннее удовлетворение личных потребностей населения невозможны без реструктуризации основного капитала отечественной промышленности, основой воспроизводства которого выступают производственные потребности.

Список литературы

1. Глухова З.В., Алексеев Н.Е. Современные тенденции на рынке труда Сибири и Омской области // Вестник сибирской государственной автомобильно-дорожной академии. 2012. № 25. С 105-111.
2. Алексеев Н.Е. Импортозамещение и удовлетворение потребностей населения / Материалы международной научно-практической конференции «Архитектура, строительство, транспорт (к 85-летию ФГБОУ ВПО СибАДИ, 2-3 декабря 2015 г)». Омск, 2015, С. 1374-1377.
3. Финансовые аспекты предпринимательства в новой экономике / Под общ. ред. О.Ю. Патласова. – Омск.: изд-во ОмГА, 2013, 300 с.
4. Актуальные проблемы и перспективы развития экономики современного государства : монография / Е.В. Романенко и др.; под общ. ред. Е.В. Романенко. – Омск: СибАДИ, 2014. – 169 с.

ИЗМЕНЕНИЕ ЦЕНЫ НА НЕДВИЖИМОСТЬ В Г. МЕЛЕУЗ

Коннова Юлия Евгеньевна

Город Мелеуз и Мелеузовский район расположены на юге Республики Башкортостан. Площадь района составляет 320 тыс. гектаров, это 13-е место среди районов республики. Территория относится к лесостепной зоне, здесь находят свое сочетание поймы рек Белой и Нугуш с отрогами Уральских гор, леса и перелески со степями.

Город Мелеуз находится в 200км между Уфой и в 150км между Оренбургом. За свою почти двухсотлетнюю историю Мелеуз не стал большим городом. Экономика основывается на нескольких крупных предприятиях, а основная часть населения работает в торговле и в малом бизнесе.

Инфраструктура города в последнее время заметно набирает обороты. Строятся новые дома, микрорайоны, открываются новые магазины и происходит совершенствование во всех сферах. На месте, где еще совсем недавно были поля со свеклой и другими агротехническим культурами, возводится целый микрорайон «Северо-Западный», планируется комплексное освоение территории, включающей жилую застройку и объекты социально-культурного назначения. На деле же это будет полноценный микрорайон города, который разбит на три очереди строительства. Проектом планировки I очередь планируется строительство 3-х – 5-ти этажных многоквартирных жилых домов, детского сада-ясли (на 300 мест), средней школы (на 1000 мест), поликлиники и торговых комплексов. II и III очередь включают в себя зоны: индивидуальную, многоквартирную, общественно-деловую и рекреационную, где запроектированы офисные и торговые центры, спортивно-оздоровительные учреждения: бассейн, дворовые мини-стадионы, детский парк с аттракционами, интернет-клубы и прочие объекты.

Отдел архитектуры и градостроительства г.Мелеуз подчеркивает, что генеральный план (утвержден решением Совета муниципального района Мелеузовский район РБ № 147 от 28 декабря 2009 года) – это документ, только определяющий перспективы развития города сроком на 25 лет и в него могут быть внесены коррективы. Однако он дает возможность увидеть общую канву изменений в облике города.

В данный период времени на мелеузовском строительном рынке задействовано 5 крупных компаний, которые занимаются строительством жилья. Ведущей строительной фирмой является Общество с ограниченной ответственностью "Инженерно-строительная фирма МАСТЕР-А", основанная в 2002 году. В структуру предприятия входит шесть фирм, которые охватывают весь цикл строительства объекта. Руководство компании в современных условиях делает акцент на применение современных технологий, на отличном качестве работ, на невысоких ценах и индивидуальном подходе к каждому клиенту.

Изучив данные, представленные на сайтах агентств недвижимости г.Мелеуз, за текущий и предыдущий год, проследим за изменениями цен на жилье.

Таблица 1 . Динамика средней стоимости кв. метра квартир в г.Мелеуз (2013-2016гг.)

	Средняя площадь, м ²	Средняя стоимость квартир, руб	Средняя стоимость м ² , тыс.руб
Однокомнатные квартиры	33,00	1400000	42,5.
Двухкомнатные квартиры	47,00	1600000	34,4
Трехкомнатные квартиры	66,00	2500000	37,9

Таблица 2. Динамика средней стоимости кв.метра квартир в г.Мелеуз (2015.-2016 г.)

	Средняя площадь, м ²	Средняя стоимость квартир, руб	Средняя стоимость м ² , тыс.руб
Однокомнатные квартиры	33,00	1600000	48,5
Двухкомнатные квартиры	47,00	1930000	41,0
Трехкомнатные квартиры	66,00	2900000	43,9

Таблица 3. Динамика средней стоимости кв. метра квартир в г.Мелеуз (январь 2016г.- апрель 2016г.)

	Средняя площадь, м ²	Средняя стоимость квартир, руб	Средняя стоимость м ² , тыс.руб
Однокомнатные квартиры	33,00	1450000	43,9
Двухкомнатные квартиры	47,00	1800000	38,2
Трехкомнатные квартиры	66,00	2700000	40,9

Согласно представленным данным таблиц, можно сказать, что в однокомнатных квартирах стоимость 1 м² по своей стоимости превосходит 2-х и 3-х комнатные. Это связано с тем, что на них всегда есть спрос на рынке недвижимости.

Исходя из проведенной динамики видно, что в текущем году цены на квартиры снизились. Как правило, рост цен на стоимость квадратных метров по городу по большей части превышает уровень инфляции. Кроме того, стоимость жилья в Республике Башкортостан существенно завышена по сравнению с соседними регионами. Стоимость квадратного метра не соответствует с уровнем дохода большинства граждан.

Падение потребительского спроса на недвижимость и уменьшение объемов строительства в какой-то мере связано с санкциями, политическим и экономическим кризисом.

Рынок недвижимости остается более-менее стабильным только за счет того, что люди продолжают вкладывать средства в строительство новых жилых комплексов, в надежде сохранить сбережения. Однако если экономическая ситуация обострится, можно ожидать, что люди перестанут приобретать жилые метры, что ухудшит ситуацию на рынке недвижимости. Падение спроса также возможно из-за меньшей доступности ипотеки.

Список литературы

1. Залилова, З. А. Анализ стоимости жилья по столице Республики Башкортостан [Электронный ресурс] / З. А. Залилова, Э. Ф. Сагадеева. - Электронные текстовые данные. - // Российский электронный научный журнал. - 2014. - № 3 (9). – С. 12-21.

2. Залилова, З.А. Анализ стоимости жилья по столице Республики Башкортостан [Текст]. / З. А. Залилова, Э. Ф. Сагадеева // Статистика и бизнес-аналитика: через знания, интерес и ответственность к развитию информационного общества: сб. докл. Междунар. науч.-практ. конф. в 2 томах, т.1, Саранск, 26 –27 февраля 2016 г. / НИУ ФГБОУ ВПО «Мордовский государственный университет им. Н.П. Огарёва», Мордовиястат, РАС. – Саранск, 2016 - С. 370 -379.
3. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики – Росстат. – Режим доступа: www.gks.ru. - 11.01.2016.
4. Сагадеева, Э. Ф. Оценка стоимости жилья в условиях кризиса [Электронный ресурс] / Э. Ф. Сагадеева, З. А. Залилова. - Электронные текстовые данные. - // Российский электронный научный журнал. - 2015. - № 3. Сагадеева, Э. Ф. Анализ стоимости жилья в Приволжском Федеральном округе [Электронный ресурс] / Э. Ф. Сагадеева, А. И. Мустафина. - Электронные текстовые данные. - // Экономика и социум. - 2014. - № 4-4 (13). – С. 717-720.
5. Сагадеева, Э. Ф. Анализ стоимости жилья по западной части Республики Башкортостан [Текст] / Э. Ф. Сагадеева, А. А. Арсланова // Состояние и перспективы увеличения производства высококачественной продукции сельского хозяйства: сб. науч.-практ. конф. к 75-летию со дня рождения кандидата техн. наук, доц. Савельева А.В. / ФГБОУ ВПО БашГАУ. – Уфа, 2014. – С.167-170.
6. Сагадеева, Э. Ф. Анализ стоимости жилья в Приволжском Федеральном округе [Электронный ресурс] / Э. Ф. Сагадеева, А. И. Мустафина. - Электронные текстовые данные. - // Экономика и социум. - 2014. - № 4-4 (13). – С. 717-720.
7. Сагадеева, Э.Ф. Анализ цен на жилье в городе Стерлитамак [Текст] / Э. Ф. Сагадеева, М. Я. Наумова // Состояние и перспективы увеличения производства высококачественной продукции сельского хозяйства: сб. науч.-практ. конф. к 75-летию со дня рождения кандидата техн. наук, доц. Савельева А.В. / ФГБОУ ВПО БашГАУ. – Уфа, 2014. – С.146-149.

СОВРЕМЕННАЯ ПЕНСИОННАЯ РЕФОРМА РФ

Мусина Регина Шамилевна

Актуальность выбранной темы обусловлена важнейшей социальной значимостью решения проблем развития и совершенствования системы пенсионного обеспечения, которая неразрывно связана с предыдущим опытом пенсионного реформирования в современной России.

В настоящее время сфера пенсионного обеспечения характеризуется наличием большого числа острых проблем, требующих неотложного решения.

Существующая пенсионная система является обременительной для экономики и в то же время не обеспечивает даже минимальные потребности значительных по численности слоев населения, охваченных пенсионным обеспечением.

Россия - социальное государство, политика которого направлена на создание условия, обеспечивающих достойную жизнь. Следовательно, только соответствующая социальная политика, направленная на повышение уровня и качества жизни человека, может служить основанием для признания государства социальным. Пенсионное обеспечение - важнейшая часть социальной политики государства. Дело не только в том, что пенсионеры составляют около четверти всего населения страны и основным источником средств к существованию для подавляющего большинства из них является пенсия. Пенсионеры живут обычно в семьях либо неразрывно связаны со своими близкими. В связи с этим уровень их достатка, а это, как правило, пенсия, затрагивает интересы практически всего населения.

С помощью проведения пенсионной реформы в стране государство преследует следующие цели:

- Совершенствовать пенсионные выплаты гражданам РФ;
- Обеспечить достойную старость пенсионерам;
- Стабилизировать ситуацию учитывая демографический кризис;
- Искоренить «черные» заработные платы.

Новая пенсионная формула очень сложна, многие её не понимают, в чем её суть? Раньше для получения пенсии человек должен был иметь трудовой стаж не менее 5 лет. И те, кто отработал 7 лет, и те, кто отработал 20, фактически уравнивались.

Теперь пенсия будет зависеть от стажа. Начиная с 2016-го, ежегодно минимальный стаж начал увеличиваться на 1 год, достигнув таким образом к 2024-му году 15 лет.

Государство намерено стимулировать продолжение работы граждан, увеличивая размеры пенсий за каждый следующий трудовой год после достижения пенсионного возраста.

Кроме того, более важную роль будет играть заработная плата. Что даст гражданам изменение размера отчислений с 6% до 0%? Кому выгоднее оставить эти 6%, а кому – нет?

С 1 января 2014 года вступил в силу закон от 4.12.2013 г. №351-ФЗ, согласно которому граждане 1967 г. р. и младше получили право выбора – формировать им накопительную пенсию или нет. Определиться с решением нужно было до 31 декабря 2015 г. До этого 6% страховых взносов за эту категорию граждан в обязательном порядке направлялись на накопительную часть. Сам человек мог решить только то, кому доверить управление этими средствами: государственной или частной УК либо негосударственному пенсионному фонду.

При отказе от формирования накопительной пенсии (выбор – 0%) 6% не пропадают, они перечисляются на страховую пенсию, увеличивая ее размер в будущем. Насколько это выгодно – каждый должен решить сам.

Страховая часть ежегодно индексируется государством как минимум на величину инфляции плюс 2 процента. Средства пенсионных накоплений не индексируются, они должны «работать» и прирастать инвестиционным доходом.

Конечные суммы выплат при выходе на пенсию зависят от того, насколько удачно выбранные НПФ или УК «раскрутят» эти деньги.

Если человек решил отказаться от формирования накопительной пенсии, в ближайшие два года он должен написать заявление в ПФР, при условии, что на сегодняшний день его накопления находятся в НПФ или ЧУК (частной управляющей компании).

У тех, кто этого не сделает, все 16% со следующего года автоматически будут направляться в страховую часть. Все ранее сформированные пенсионные накопления выплачиваются в полном объеме с учетом дохода от их инвестирования.

Тем, кто кроме страховой хочет получать и накопительную пенсию, нужно перевести накопления в НПФ или ЧУК. Накопительную пенсию можно формировать и в государственной УК. Для этого надо подать заявление в управление ПФР по месту жительства с указанием об отчислении 6%.

С 2014 г., в период проведения этих процедур, все 16% страховых взносов поступают на страховую часть трудовой пенсии. Граждане не теряют в пенсионных правах, так как этот капитал ежегодно индексируется исходя из уровня инфляции и доходов ПФР.

К слову, страховую часть пенсии в соответствии с реформой начисляют исходя не из абсолютных показателей, а из коэффициентов-баллов, которые начисляются в зависимости от стажа, зарплаты и возраста выхода на пенсию.

Мнения о пенсионной реформе расходятся. Федеральные СМИ, ссылаясь на экспертов, считают, что она заведет нас в тупик. Сотрудники ПФР говорят о необходимости совершенствования пенсионной системы. Что будет с пенсиями в результате реформы покажет время.

Список литературы

1. Сираева, Р.Р., Русаков, Н.С. Пенсионная система Германии [Электронный ресурс] / Р. Р. Сираева, Н.С. Русаков // NovalInfo.Ru. 2014. - № 28. - С. 194-197.
2. Сираева, Р.Р. Пенсионное обеспечение в РФ [Текст] / Р.Р. Сираева // Германия. – 2012. – 338 с.
3. Михайлова, А.В., Сираева, Р.Р. Негосударственные пенсионные фонды и их роль в пенсионной реформе [Электронный ресурс] / А.В. Михайлова, Р. Р. Сираева // NovalInfo.Ru. 2014. - № 28. - С. 165-167.
4. Каримова А.М., Сираева Р.Р. Пенсионная система РФ [Электронный ресурс] / А.М. Каримова, Р. Р. Сираева // NovalInfo.Ru. 2015. - Т. 1. - № 32. - С. 70-73.

РАСЧЕТ ЧИСЛОВЫХ ПАРАМЕТРОВ ПРИ СТРАХОВАНИИ ИМУЩЕСТВА ВСПОМОГАТЕЛЬНОГО ПРОИЗВОДСТВА

Саматов Марат Равильевич

Разделение производства на основное и вспомогательное позволило увеличить производительность и эффективность предприятий. Но из-за данного разделения часто вспомогательному производству не уделяется должного внимания, что в конечном счете сказывается и на конечном продукте. В связи с этим при страховании имущества необходимо учитывать и имущество вспомогательных производств, т.к. оно также подвержено рискам.

Страхование – отношения по защите интересов физических и юридических лиц, Российской Федерации, субъектов Российской Федерации и муниципальных образований при наступлении определенных страховых случаев за счет денежных фондов, формируемых страховщиками из уплаченных страховых премий (страховых взносов), а также за счет иных средств страховщиков [6].

К вспомогательным производствам промышленности относятся энергетические хозяйства, ремонтно-механические и ремонтно-строительные мастерские, жестяно-баночное производство, цех производства тары, транспортные хозяйства, холодильники и др.

Следует сказать, что страхование имущества вспомогательных производств ничем не отличается от страхования имущества основного производства, т.к. в обоих случаях объектом страхования является имущество.

К тому же данное разделение условно, т.е. например, на сельскохозяйственном предприятии к вспомогательному производству будет относиться ремонтная мастерская, но та же мастерская, не обслуживающая с/х предприятие, а нацеленная на клиентов, будет считаться основным производством.

Т.к. нашей целью является страхование имущества, то для начала изучим данный вопрос.

Имущество, согласно ст. 128 ГК, — это:

1. вещи, включая деньги и ценные бумаги, иное имущество, в том числе имущественные права ;
2. работы и услуги;
3. охраняемые результаты интеллектуальной деятельности и приравненные к ним средства индивидуализации (интеллектуальная собственность);
4. нематериальные блага[2].

Под страхованием имущества понимается страхование риска утраты (гибели), недостачи или повреждения определенного имущества (статья 930) ГК.

Соответственно, для того чтобы защитить имущество предприятия, нам необходимо выделить

те риски, которым подвержено имущество, и затем застраховать их.

Теперь перейдем к анализу и расчетам по данному вопросу.

ЗАО «Мелеузовский молочноконсервный комбинат» - крупнейшее предприятие в Республике Башкортостан и России по переработке молока и производству молочной продукции, осуществляющее полный производственный цикл от охлаждения молока до производства конечной продукции.

Вспомогательным производством на данном предприятии является производство полиэтиленовой пленки для упаковки молока.

Данный процесс осуществляется фасовочно-упаковочным автоматом голландской фирмы «ВТН-250».

Далее нам необходимо рассчитать страховую стоимость, страховую сумму, страховую выплату.

Страховая стоимость - это денежная оценка предмета страхования, применяемая при страховании имущества или предпринимательского риска[3].

Пункт 2 ст. 947 ГК РФ четко определяет страховую стоимость как «действительную стоимость имущества в месте его нахождения в день заключения договора страхования». Согласно ст. 7 «Предположение об установлении рыночной стоимости объекта оценки» Федерального закона «Об оценочной деятельности в Российской Федерации», в случае если в нормативном правовом акте, содержащем требование обязательного проведения оценки какого-либо объекта, либо в договоре об оценке объекта оценки не определен конкретный вид стоимости объекта, установлению подлежит рыночная стоимость данного объекта.

Таким образом, с позиций действующего законодательства страховой стоимостью при страховании имущества является его рыночная стоимость[7].

При оценке рыночной стоимости оценщиком была использована следующая градация состояний оборудования и соответствующие проценты физического износа:

- Новое – 0-5%
- Очень хорошее – 10-15%
- Хорошее – 20-35%
- Удовлетворительное – 40-60%
- Неудовлетворительное – 85-90%
- Негодное к применению (лом) – 95-100%

(Материал взят с сайта: <http://poskas.ru/articles/596.html>)

Состояние нашего оборудования было определено как хорошее.

Цена приобретения данного автомата = 3 802,5 тыс. руб.

По результатам оценки была определена страховая стоимость данного оборудования : 3 042 тыс. руб.:

$$ССт = Цп - (Цп * И), (1)$$

где ССт – страховая стоимость; Цп – цена приобретения; И – износ;

$$ССт = 3\,802,5 - (3\,802,5 * 0,2) = 3\,042 \text{ тыс. руб.},$$

В данном случае оценщиком был применен способ оценки рыночной стоимости, при котором действительная стоимость определяется как цена приобретения оборудования за вычетом износа.

Страховая сумма — денежные средства, адекватные страховому интересу и на которые окончательно застрахован объект. В пределах страховой суммы страховщик несет ответственность по договору. Страховая сумма необходима для определения страховой премии и масштабов риска, которому подвергается страховщик. В соответствии с законодательством страховая сумма не может превышать страховой оценки[10].

В нашем случае на предприятии применяется система полной ответственности, поэтому страховая сумма будет равна страховой стоимости = 3 042 тыс. руб.

Далее рассмотрим размеры страховых выплат при системе полной ответственности:

1. Без франшизы: $СВ = У$. В данном случае размер страховой выплаты (СВ) будет равен размеру убытка (У)
2. „При применении франшизы безусловной (Фб/у): $СВ = У - Фб/у$
3. „При применении франшизы условной (Фу) $СВ = 0$, если $У < Фу$; $СВ = У$, если $У > Фу$ [4]

Проиллюстрируем это на рисунке:

**Страховая выплата
тыс.руб**

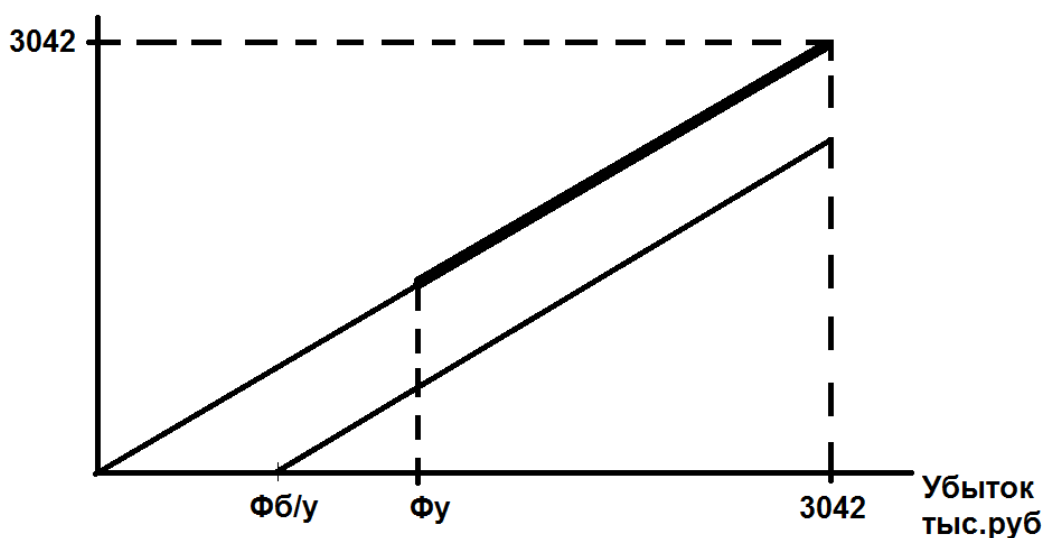


Рисунок 1. Виды франшиз

Использование франшизы позволяет уменьшить размер страхового взноса и, соответственно, экономить на этом. Но, если убыток будет меньше франшизы, то организации придется восстанавливать имущество за счет своих средств[9].

Поэтому, при страховании необходимо провести тщательный анализ возможных рисков, и на его основе выбрать наиболее подходящую систему ответственности, с использованием либо без использования франшизы.

Для нашего оборудования целесообразно применить условную франшизу, что позволит уменьшить размер страховой премии. Обоснованием выбора данного вида франшизы являются следующие факты:

- ремонт мелких поломок осуществляется штатным механиком и не нуждается в дополнительном финансировании
- ремонт поломок некоторых агрегатов не требует покупки дорогих иностранных запасных частей, а возможна за счет покупки более дешевых, но не менее качественных отечественных запасных частей.
- стоимость приобретения самой дешевой иностранной запасной части для нашего автомата равна 105 200 руб.

Поэтому, при страховании мы будем применять франшизу условную равной 105 200 руб.

Далее рассмотрим и выберем те риски, которые угрожают нашему объекту страхования.

Таблица 1. Базовые страховые тарифы по страхованию имущества юридических лиц (Материал взят с сайта: <http://www.alfastrah.ru/corporate/ksb/type/imushchestvo-predpriyatiy/>)

Наименование рисков	Годовые страховые тарифы по видам имущества, %		
	Объекты недвижимости	Движимое имущество	Товарно – материальные ценности
Стандартный пакет рисков к Правилам страхования имущества юридических лиц: 1. Пожар, удар молнии, взрыв газа; 2. Падение летающих объектов или их частей и грузов; 3. Опасные природные явления; 4. Взрыв паровых котлов, газохранилищ, газопроводов, машин, аппаратов и других технических устройств 5. Повреждения застрахованного имущества в результате аварий гидравлических систем; 6. Противоправные действия третьих лиц	0,015% - 0,5%	0,04% - 0,8%	0,05% - 1%

Нам необходимо выбрать страховой тариф, поэтому далее рассмотрим факторы, которые влияют на его размер:

- Количество застрахованных рисков.
- Техническое состояния имущества (степень его износа).
- Наличие систем безопасности, дополнительно защищающих объекты предприятия от

повреждения.

- Вероятность возникновения рисков: нахождение поблизости опасных производств, географическое расположение объекта и т. д.[8].

В нашем случае мы будем применять все виды страхования, соответственно тариф также будет достаточно большим.

Техническое состояние мы определили как хорошее со степенью износа 20 – 35%.

На нашем предприятии существует система противопожарной защиты, также установлена аварийная сигнализация.

Вероятность возникновения рисков была определена как низкая, т.к. поблизости нет опасных производств, а географическое расположения объекта было определено как безопасное.

Соответственно, исходя из полученных данных, был выбран страховой тариф, равный 0,15%.

Рассчитаем размер страховой премии:

Страховая премия рассчитывается по формуле

$$СП = СС * Т / 100 \text{ (2)}$$

$$СП = 2936,8 \text{ тыс. руб.} * 0,15 / 100 = 4405,2 \text{ руб.}$$

Таблица 2. Расчет страховой премии

№	Страховая стоимость объекта страхования, тыс. руб	Страховая франшиза, тыс. руб	Страховая сумма, тыс. руб	Тариф	Страховая премия, руб
1	3 042	105,2	2 936,8	0,15%	4405,2

Итак, заплатив 4405,2 рубля в качестве страховой премии, мы застраховали имущество стоимость которого составляет 3 042 000 рубля.

Для наглядного изображения выгоды от страхования далее рассмотрим пример страхового случая.

В результате противоправных действий третьих лиц, которые совершили кражу имущества предприятия, в том числе кражу запасных частей застрахованного оборудования был нанесен ущерб предприятию на общую сумму равную 1030 тыс. руб.

В соответствии с условиями страхования франшиза может быть условной (страховщик освобождается от возмещения убытка, если его размер не превышает размер франшизы, однако возмещает его полностью в случае, если размер убытка превышает размер франшизы) и безусловной (размер страховой выплаты определяется как разница между размером убытка и размером франшизы)[1].

(Закон РФ от 27.11.1992 N 4015-1 (ред. от 28.11.2015, с изм. от 30.12.2015) "Об организации страхового дела в Российской Федерации" (с изм. и доп., вступ. в силу с 09.02.2016), статья 10, п.9)

В нашем случае страховая выплата будет равна размеру убытка, т.к. размер убытка превышает размер франшизы условной.

Соответственно, в данной ситуации предприятие получило выгоду в размере: 1030 тыс. рублей, заплатив при этом всего 4405,2 рубля.

Изобразим это на рисунке:

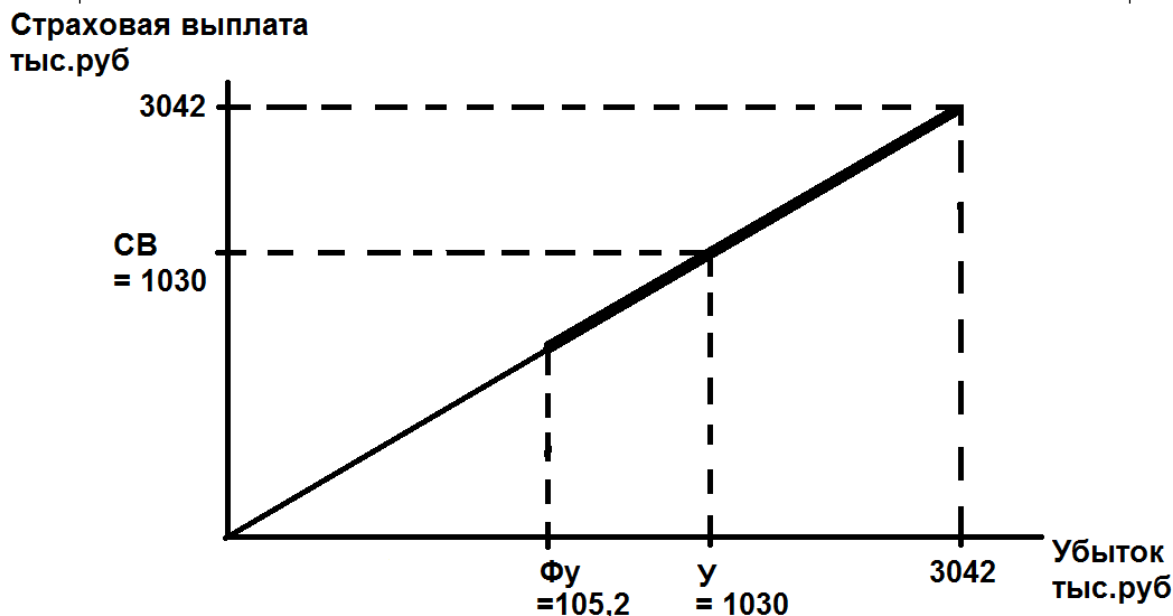


Рисунок 2. Расчет страховой выплаты

Чистая выгода равна разнице между страховой выплатой и страховой премией:

$$Чв = 1\,030\,000 - 4405,2 = 1\,025\,594,4 \text{ руб. (3)}$$

Далее сравним и сопоставим стоимость имущества на конец года с учетом страхования и без.

Для подсчета стоимости имущества на конец года используем формулу:

$$И_{к.г.} = (И_{н.г.} - СП - У) + СВ,$$

где: $И_{к.г.}$ – Стоимость имущества предприятия на конец года; $И_{н.г.}$ – Стоимость имущества предприятия на начало года; СП – Сумма страховых премий; У – Убыток в результате наступления страхового случая; СВ – Страховые выплаты.[5]

Стоимость имущества предприятия на конец года с учетом страхования составит:

$$И_{к.г.} = (3\,042\,000 - 4405,2 - 1\,030\,000) + 1\,030\,000 = 3\,037\,594,8 \text{ руб.}$$

Стоимость имущества предприятия на конец года без учета страхования составит:

$$И_{к.г.} = 3\,042\,000 - 1\,030\,000 = 2\,012\,000 \text{ руб.}$$

Сведем все расчеты в таблицу 3.

Таблица 3.Стоимость имущества на конец года при наличии и отсутствии страхования

Без страхования	Со страхованием
Стоимость имущества на начало года = 3 042 тыс.руб.	Стоимость имущества на начало года = 3 042 тыс.руб.
Сумма страховых премий = 0	Сумма страховых премий = 4405,2 руб
Убыток = 1 030 тыс.руб.	Убыток = 1 030 тыс.руб.
Страховая выплата = 0	Страховая выплата = 1 030 тыс.руб.
Стоимость имущества на конец года = 2 012 000 руб.	Стоимость имущества на конец года =3 037 594,8 руб.

Ниже с помощью рисунка проиллюстрируем разницу в стоимости имущества на начало года и конец с учетом страхования и без:

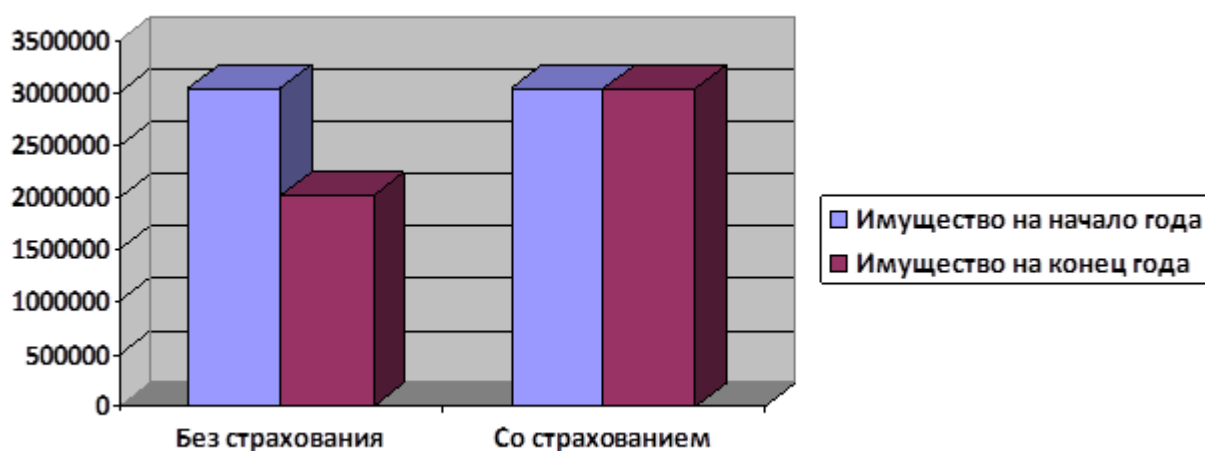


Рисунок 3. Сравнение стоимости имущества со страхованием и без

Исходя из данного примера, следует сделать вывод, что страхование является очень рациональным и самым дешевым видом страхования рисков.

Поэтому, владельцы предприятий должны задумываться о необходимости страхования имущества, т.к. это, во-первых, убирает страх потери имущества, а во-вторых, при порче или утрате объекта страхования позволяет восстановить или вернуть все имущество без дополнительных затрат.

Соответственно, нельзя недооценивать пользу страхования в качестве защиты имущества, т.к. при грамотном и рациональном подходе к страхованию, вам не придется беспокоиться о сохранности и о каких-то затратах на восстановление имущества, а ценой данного преимущества является совсем небольшая часть стоимости страхуемого объекта.

Отсюда следует, что в случае, если вашей целью является получение выгоды от производства, и при этом вам необходима уверенность в том, что ваше производство защищено, что ваше имущество в случае форс-мажора будет восстановлено без ваших собственных затрат, что всякое неконтролируемое событие не сможет негативно повлиять на достижение вашей основной цели, то вам непременно необходимо задуматься о страховании вашего имущества, потому как именно страхование является самым дешевым, рациональным и, соответственно,

самым выгодным решением для защиты вашей собственности.

Список литературы

1. Об организации страхового дела в Российской Федерации [Электронный ресурс]: федер. закон РФ от 27.11.1992 N 4015-1 (ред. от 28.11.2015, с изм. от 30.12.2015), (с изм. и доп., вступ. в силу с 09.02.2016) // СПС «Консультант Плюс».
2. Ефимов, О.Н. Страхование по закону о страховом деле. Учебное пособие (приложение к программе подготовки бакалавров) / О.Н.Ефимов. - LAP LAMBERT Academic Publishing GmbH & Co. KG, Heinrich-Böcking-Str. 6-8, 66121 Saarbrücken, Germany, напечатано в России, 2012, 685 стр.
3. Ефимов О.Н. Страхование дело [Электронный ресурс]: учебно-методическое пособие/ Ефимов О.Н.— Электрон, текстовые данные,— Саратов: Вузовское образование, 2014.— 177 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/23088>.— ЭБС «IPRbooks», по паролю
4. Ефимов О.Н. Экономика предприятия [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Ефимов О.Н.— Электрон, текстовые данные.— Саратов: Вузовское образование, 2014.— 732 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/23085>.— ЭБС «IPRbooks», по паролю
5. Ефимов О.Н., Томилова Н.А. Нормативно-правовое регулирование страховой деятельности (перечень нормативно-правовых актов Российской Федерации в сфере страхования с краткими комментариями) /Уфа: РИО Уфимского филиала Финуниверситета, 2012, 40 стр.
6. Ефимов О.Н. Страхование как фактор инновационной и инвестиционной активности сельхозтоваропроизводителя// Материалы всероссийской научно-практической конференции «Научное обеспечение инновационного развития АПК» (в рамках XX-ой Юбилейной специализированной выставки «Агрокомплекс-2010 (2-4 марта 2010г.) –Уфа: ФГОУ ВПО «Башкирский ГАУ», 2010. – 442 с.
7. Ефимов О.Н. Несколько тезисов по поводу определения объекта и предмета страхования// Управление экономикой: методы, модели, технологии: Одиннадцатая международная конференция с элементами научной школы для молодежи: сб. науч. тр. / Уфимск. гос. авиац. техн. ун-т. – Уфа: УГАТУ, 2011. – 373 с.
8. Ефимов О.Н. Страхование дело: Учебно-методический комплекс. - Уфа: БЭК, 2008.- 126 с.
9. Лободенко Ю.В. Современное состояние и перспективы развития добровольного страхования имущества физических лиц в России [Текст] //Территория науки. 2014. Т. 5.- № 5.- С. 119-138.
10. Мадиярова А.Н. Страховая сумма при страховании имущества и предпринимательских рисков [Текст] / Исторические, философские, политические и юридические науки, культурология и искусствоведение. Вопросы теории и практики. 2013. -№ 7-2 (33).- С. 86-88.

СОСТОЯНИЕ И РАЗВИТИЕ НЕГОСУДАРСТВЕННЫХ ПЕНСИОННЫХ ФОНДОВ В РОССИИ

Каикбердина Айсылу Минниражаповна
Сираева Раиса Рафаиловна

Социальная защита населения является основным показателем уровня развития общества. Основной защитой населения является пенсионное обеспечение. И оно предоставляется исключительно государством.

В настоящее время действующая система государственного пенсионного обеспечения населения основывается на принципах солидарности поколений и распределении части доходов работающих в пользу пенсионеров. Помимо государственного обеспечения существует негосударственное обеспечение.

Сегодня в России действует государственный пенсионный фонд и негосударственные пенсионные фонды.

Негосударственные пенсионные фонды (НПФ) – некоммерческие финансовые организации, которые обеспечивают финансовое содержание пенсионеров за счёт их добровольных вложений. Они занимаются обязательным пенсионным страхованием и негосударственным пенсионным обеспечением. Негосударственные пенсионные фонды осуществляют действенное инвестирование пенсионных накоплений и резервов.

В России существует 3 вида фондов: корпоративный, открытый пенсионный фонд, а также профессиональные пенсионные фонды.

Система негосударственных пенсионных фондов в настоящее время действуют 296 фондов.

Негосударственные пенсионные фонды расположены в 54 субъектах Российской Федерации, в том числе в Москве – 113 фондов, в Санкт-Петербурге – 19, Нижегородской и Самарской областях – по 9. Участники фондов проживают в 80 субъектах Российской Федерации.

Таблица 1 - Основные количественные характеристики российских НПФ

Дата	Собственное имущество (млн. руб.)	Имущество для ОУД (млн. руб.)	Пенсионный резерв (млн. руб.)	Общая сумма инвестиций (млн. руб.)
2013	45104,0	10328,8	33641,9	39282,4
2014	6367,2	10314,9	51417,3	60110,1
2015	125622,7	31537,0	89557,4	116548,1

В таблице данные о размерах собственного имущества, имущества для организационно-управленческой деятельности и соответственно о размерах пенсионных резервов.

Из таблицы можно сделать такой вывод, что на течение трёх лет наблюдается рост собственного имущества. Так, если в 2013 году размер собственного имущества составлял

45104,0 млн. руб., то уже в 2015 году он увеличился на 80518,7 млн. руб. и составил 125622,7 млн. руб. Если говорить об имуществе для ОУД, то сумма денежных средств в 2013-2014 гг. была почти одинаковой, а в 2015 году увеличилась до 31537,0 млн. руб. Наибольшая сумма инвестиций пришлась на 2015 год и составила 116548,1 млн. руб., что говорит о непрерывном вложении денежных средств в развитие негосударственных пенсионных фондов страны со стороны других финансовых институтов.

В структуре участников негосударственных пенсионных фондов наибольшую долю занимает транспортная отрасль, которая составляет порядка 30% всей структуры отраслей народного хозяйства. На топливно-энергетический комплекс приходится 20% всех участников НПФ. Третье место занимает промышленность. Наименьшую долю составляет связь.

Негосударственные пенсионные фонды пополняются за счёт вкладов учредителей, целевых взносов вкладчиков, пенсионных взносов, взносов от благотворительных фондов и также других поступлений, которые разрешены законодательством РФ.

Таблица 2 - Основные статьи поступлений в НПФ (млн. руб.)

Статьи	2013	2014	2015
Пенсионные взносы	4092,1	11556,3	8241,0
Инвестиционный доход от размещения пенсионных резервов	1937,7	8770,0	4176,8
Целевые взносы вкладчиков	314,5	1198,6	446,4
Благотворительные взносы и др. законные поступления	114,0	448,5	1067,8
Итого	6458,3	21973,4	13932,0

Из таблицы видно, что объём поступлений в НПФ меняется из года в год, то увеличиваются в 3,5 раза как это было в 2014 г., то сокращаются.

Наибольшее количество поступлений в негосударственные пенсионные фонды пришлось на 2014 год, когда пенсионные взносы по сравнению с 2013 и 2015 гг. составили 11556,3 млн. руб. Значит, что количество участников фондов значительно увеличилось. Инвестиционный доход от размещения пенсионных резервов в 2014 году составил 8770,0 млн. руб., что в 3,5 раза больше доходов в 2013 году и в 2 раза больше, чем в 2015 году. Благотворительные взносы и другие законные поступления также увеличиваются, самый низкий уровень в 2013 году-114,0 млн. руб. в сравнении с остальными годами. Общий объём поступлений в негосударственные пенсионные фонды в 2013 году-6458,3 млн. руб. Это на 15515,1 млн. рублей меньше, чем в 2014 году, и на 8041,4 млн. рублей меньше по сравнению с 2015 годом.

Развитие негосударственных пенсионных фондов является основной деятельностью пенсионного обеспечения. Эта деятельность стремительно развивается, и государство старается не оставлять это без внимания. Негосударственные пенсионные фонды выполняют множество функций, однако одним из основных является социальная защита населения. Данные фонды занимаются различными видами деятельности, например, негосударственное пенсионное обеспечение, услуги по пенсионному страхованию.

Негосударственные пенсионные фонды это рыночным пенсионным институтом, которые решают разной сложности социальные вопросы, которые касаются инвестиций. С целью обеспечения их функционирования разрабатывается законодательная база, разрабатываются

государственные механизмы управления и контроля систем и процедур согласования деятельности различных субъектов правоотношений в этой сфере.

Список литературы

1. Сираева, Р.Р., Русаков, Н.С. Пенсионная система Германии [Электронный ресурс] / Р. Р. Сираева, Н.С. Русаков // NovalInfo.Ru. 2014. - № 28. - С. 194-197.
2. Сираева, Р.Р. Пенсионное обеспечение в РФ [Текст] / Р.Р. Сираева // Германия. – 2012. – 338 с.
3. Михайлова, А.В., Сираева, Р.Р. Негосударственные пенсионные фонды и их роль в пенсионной реформе [Электронный ресурс] / А.В. Михайлова, Р. Р. Сираева // NovalInfo.Ru. 2014. - № 28. - С. 165-167.
4. Каримова А.М., Сираева Р.Р. Пенсионная система РФ [Электронный ресурс] / А.М. Каримова, Р. Р. Сираева // NovalInfo.Ru. 2015. - Т. 1. - № 32. - С. 70-73.

СТРАТЕГИЧЕСКОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ГОРОДСКОГО ОКРУГА ГОРОДА КУМЕРТАУ РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН

Карачурина Регина Фаритовна
Рафикова Юлия Азатовна

Актуальность выбранной темы состоит в том, что преобладавший в начале 90-х годов XX века тезис о несовместимости рыночных отношений и плановой деятельности обусловил общий спад прогнозно-аналитической деятельности в сфере комплексного развития административно-территориальных образований нашей страны.

Безусловным инициатором стратегического менеджмента муниципального образования должны быть муниципальные служащие, выборные должностные лица местного самоуправления. Иногда инициатором данного процесса выступают депутаты представительного органа местного самоуправления или общественные организации и частные лица.

Актуальность внедрения системы стратегического планирования в городах России обусловлена следующими причинами: стратегическое планирование – признанный в мировой практике элемент в системе городского управления и регулирования, оно позволяет создавать условия для перспективного развития, помогает принимать текущие решения с учетом стратегических целей; в условиях коренных социально-экономических преобразований, предполагающих адаптацию города к требованиям рыночной экономики и открытого международного конкурентного рынка, стратегическое планирование является наиболее адекватным инструментом, способным консолидировать усилия администрации и общества в решении проблем трансформации занятости, технологий и городского пространства; процесс стратегического планирования способствует укреплению взаимоотношений администрации с общественностью, улучшению имиджа города, создает единый вектор усилий всех активных сил города.

Однако анализ реальных проблем и потребностей руководства муниципалитетов, а также мирового опыта подтверждает, что сочетание планового регулирования и рыночных механизмов не только возможно, но и необходимо.

1. В настоящее время проблема разработки стратегических планов стала очень актуальной не только среди консультантов, профессионально занимающихся такой работой, но и для руководителей муниципальных образований и регионов. Распространяющийся подход по оценке муниципального образования как компании также является дополнительным аргументом в пользу необходимости внедрения элементов корпоративного управления органами власти.
2. С одной стороны, стратегический подход к развитию территории определяется желанием федеральной и региональной власти вернуться к плановым основам ведения

- хозяйствования, избегая при этом чрезмерной детализации. Рассматривая город как корпорацию, жизненно важным является понимание тенденций развития и оценки силы влияния внешней среды на его текущее состояние.
3. Необходимо также отметить, что в городе всегда присутствуют различные ресурсы для развития, которые сосредоточены не только в банковском и финансовом секторах, но и в материальных и нематериальных активах предприятий, организаций и учреждений города. Для того чтобы проводить последовательную работу по развитию города, необходимо определить базис для объединения всех усилий и возможностей развития.
 4. Стратегический план развития города - это своего рода «золотая середина» между рыночным способом хозяйствования и целесообразностью централизованного планирования. Он позволяет сформулировать перспективные цели и ориентиры социально-экономического развития города, использовать экономические рычаги и стимулы в принятии решений, выбирать альтернативные варианты развития, эффективно работать в рыночной экономике.
 5. Стратегическое планирование является наиболее адаптированным инструментом теории управления к современным условиям развития таких сложных систем, каким является город. Его сущность заключается в ориентации на конечную цель развития, эффективное расходование для ее достижения имеющихся ресурсов, использование всех возможностей и парирование предполагаемых угроз. При этом важен не только Стратегический план как итоговый документ, но и процесс его разработки и обновления как важнейший инструмент аккумуляции знаний, выявления идей и инициатив, достижения общественного согласия. Для этого система планирования социально-экономического развития муниципального образования основывается на методологии, предполагающей постоянное использование современных методов коммуникации с населением, направленных на оптимальное удовлетворение потребностей местного сообщества. С этой точки зрения стратегическое планирование представляет собой процесс обмена информацией, противопоставления точек зрения и согласования позиций, формирования у всех участников данного процесса (населения, органов власти, бизнес-сообщества) общего видения развития города, заинтересованности в реализации выработанной стратегии.
 6. Разработанный стратегический план социально-экономического развития позволяет определить готовность города к реагированию на выявленные факторы влияния внешней среды и объединить ресурсы внутри города. Кроме того, стратегический план развития города свидетельствует о способности города вести планомерную работу и по привлечению внешних ресурсов для его развития (использование в переговорах с инвесторами, подготовленные PR-акции по формированию привлекательного имиджа города в различных средствах массовой информации и Интернете).

Список литературы

1. НОВАЯ ПАРАДИГМА ПРАВОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ УСТОЙЧИВОСТИ РАСТЕНИЕВОДСТВА Ханнанов Р.А. Право и политика. 2012. № 1. С. 109-132.
2. СТРАТЕГИЯ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ЖИВОТНОВОДСТВА РОССИИ: ОРГАНИЗАЦИОННО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ И ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ Ханнанов Р.А. Право и политика. 2012. № 2.

С. 339-363.

3. РАЗМЕЩЕНИЕ И СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА: ТЕОРЕТИКО-ЭМПИРИЧЕСКИЕ И ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ Ханнанов Р.А Право и политика. 2012. № 3. С. 541-554.
4. УПРАВЛЕНИЕ ТРУДОМ КАК МОТИВАЦИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЧЕЛОВЕКА Камалова Р.Р., Ханнанова Т.Р. NovalInfo.Ru. 2014. № 22. С. 9-12.
5. О МЕРАХ ПО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ НОРМАТИВНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ВЫЯВЛЕНИЯ ДЕТЕЙ, ОСТАВШИХСЯ БЕЗ ПОПЕЧЕНИЯ РОДИТЕЛЕЙ Жирнов В.Н., Ханнанова Т.Р. Научно-исследовательские публикации. 2014. № 4 (8). С. 24-31.
6. ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ НА ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЕ Ханнанова Т.Р., Копылова Т.В. Экономика и социум. 2014. № 4-5 (13). С. 127-128.
7. К ВОПРОСУ ОБ УЧАСТИИ ПЧЕЛОВОДОВ В ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПКАХ Галиева Г.А., Гималтдинова А.А., Шапошникова Р.Р. В сборнике: Экономика, финансы и менеджмент: тенденции и перспективы развития Сборник научных трудов по итогам международной научно-практической конференции. 2015. С. 44-46.

ОСНОВНЫЕ АСПЕКТЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИИ

Немеш Евгений Алексеевич

За последние 20 лет новые возможности глобализации позволили сформировать и стабилизировать условия для торговли между странами и международного бизнеса, которые улучшились к настоящему времени. Были существенно изменены много правил и требований политических, экономических, идеологических и связанных с таможенной границ между странами и областями мира [21].

На протяжении веков политика, являясь концентрированным выражением экономики, под воздействием интересов и амбиций правителей всегда пыталась ущемить национальные экономические интересы неугодных им государств, делая их более послушными и сговорчивыми, вводя различного уровня и масштабов экономические санкции. В настоящее время санкции, например, действуют против Ирака, Кубы, Северной Кореи и т.д. Что без сомнения сказывается на эффективности мировой торговли, национальной и международной логистики, товаропроводящих и торговых сетях [1,2].

С началом кризиса в Украине США и Евросоюз, а также другие страны ввели антироссийские санкции для изменения позиции Российской Федерации по крупным международным вопросам. Россия незамедлительно в ответ ввела санкции, установив запрет на ввоз некоторой продукции из США и стран ЕС. В связи с изменением торговых международных отношений со западными странами, в России с целью обеспечения своей внутренней и внешней экономической безопасности постепенно начал активизироваться процесс импортозамещения. Поэтому в связи со сложившейся ситуацией многие ученые и исследователи утверждают, что процесс замещения импорта нужно обязательно стимулировать и гарантировать обеспечение различных условий, в том числе налоговых для инвесторов, готовых делать свой вклад в импортозамещение, например, президент предложил дать право регионам сократить до нуля налог на прибыль в инвестоконтрактах [3-9]. На сегодняшний день, доля импорта в российской экономике крайне высока. Согласно данным Росстата Россия импортирует товары основных отраслей промышленности:

- Машины, оборудование и транспортные средства (25484.2 млн. долл. США)
- Текстиль, текстильные изделия и обувь (5029.7)
- Продукция химической промышленности, каучук (12148.5)
- Продовольственные товары и сырье (4921.1)
- Металлы и изделия из них (1969.3) и др.

Можно сделать вывод, что процесс импортозамещения чрезвычайно необходим, чтобы обрести независимость нашей страны. Импортозамещение - это уменьшение или прекращение ввоза определенного товара, установленного государством, путем производства в стране такого же товара или схожего с ним по характеристикам товар. Целями замещения импорта являются [10]:

1. Установление национальной и государственной безопасности РФ.
2. Обретение независимости в технологиях в слабо развитых областях производства.
3. Способствование формированию положительной разницы между денежными поступлениями и расходами торгового баланса.
4. Формирование национальных лидеров для успеха на внешнем рынке.

Вопрос импортозамещения зависит также от решения ряда проблем [9]:

Первая - Усиление промышленной базы. Для того, чтобы заменить какой-то продукт, необходимо произвести внутри страны аналог, который, как минимум, не уступал бы его зарубежным аналогам по качеству и характеристикам.

Вторая – это однобокость экспортируемых продуктов. В основном Россия экспортирует сырье. Падение цен на нефть показало слабость нашего экспорта, и появилась необходимость в разнообразии экспортируемых продуктов.

Третья - Неразвитость инфраструктуры. Отсутствие качественных автомобильных и железных дорог приводит к дороговизне товаров, которые производятся внутри России. Отсюда выходит, что проще купить импортный аналог, так как он дешевле сам по себе, чем отечественный продукт.

Четвертая – кадровый дефицит. Конечно, в первую очередь речь идет о строителях, работниках на производстве и работниках сельского хозяйства. Российское образование воспитало работников офиса, которые почти не способны к серьезному труду, в том числе интеллектуальному, не говоря уже о физическом. К сожалению, в России на сегодняшний день сильная нехватка инженеров и сельскохозяйственных рабочих.

Пятое – изношенность станков и заводов. Многие заводы находятся в заброшенном состоянии, большинство из них построены еще с советских времен. Машиностроение в стране отсутствует, и сейчас нет возможности обновить станочный парк, кроме как покупая зарубежные средства производства.

Анализ важнейших секторов экономики Российской Федерации, а также слова Президента РФ в обращении к Федеральному Собранию от 3 декабря 2015 года позволяют дать понимание о том, что многие отрасли экономики необходимо развивать.

В апреле 2015 года Минпромторг, Минкомсвязь, Минтранс и Минэнерго России разработали 19 отраслевых программ замещения импорта на ближайшее время [9]. Намечены мероприятия в определенных отраслях промышленности:

- Фармацевтическая промышленность;
- Тяжелое машиностроение;
- Программное обеспечение (софт) ЭВМ;
- Самолетостроение;
- Кораблестроение.

Необходимо отметить, что в экономической изоляции импортозамещение приведет к политике догоняющего развития. Уже сейчас видно, что меры по применению программы замещения

импорта вступают в силу, заметна положительная динамика импортозамещения. Чтобы в этом убедиться, достаточно взглянуть на статистику Федеральной таможенной службы и Росстата. Вся статистика исчисляется за январь-октябрь 2015 (в сравнении со статистикой за январь-октябрь 2014) [10,12,14].

Импорт России в январе-октябре 2015 года - 152,1 млрд. долларов США. Для сравнения с этим же периодом предшествующего года он снизился на 38,3%. Ввоз из стран дальнего зарубежья: машины и оборудование - 47,6 % (в 2014 году составлял 50,4%). Стоимостный объем ввоза этой продукции уменьшился по сравнению с предыдущим на 41,4%, в том числе: механического оборудования – на 33,8%, электрооборудования – на 37,6%, средств наземного транспорта (кроме железнодорожного) – на 54,7%, инструментов и аппаратов оптических – на 36,1%. Количество импорта легковых автомобилей сократилось на 51,3%, грузовых – на 71,5%.

Удельный вес продукции химической промышленности - 19,3% (в 2014 году – 16,8%). По химической промышленности объем ввоза продукции (стоимостный) понизился по сравнению с 2014 годом на 28,9%, а физический объем – на 16,3%. Количество поставок средств косметики уменьшилось на 15,9%, пластмасс и изделий из них – на 28,3%, каучука, резины и изделий из них – на 24,2%. Доля ввоза продовольственных товаров и сырья для их производства в январе-октябре 2015 года на уровне 13,5% (13,2 % - 2014 год). Стоимостные и физические объемы поставок продовольственных товаров сократились по сравнению с январем-октябрем 2014 года – на 36,8% и 23,3% соответственно.

Удельный вес импорта металлов и изделий из них в январе-октябре 2015 года -5,8% (в январе-октябре 2014 года – 5,7%). Стоимостный объем данной категории товаров по сравнению с 2014 годом уменьшился на 37,4%, а физический – на 30,8 %.

На рисунке 2 изображен ввоз продовольственных товаров. В валюте он достиг свой минимальный показатель в феврале 2015 г. (56,7% от уровня 2014 г.), после которого продолжился неустойчивый рост: в июле он составил 63,2% от уровня июля 2014 г.

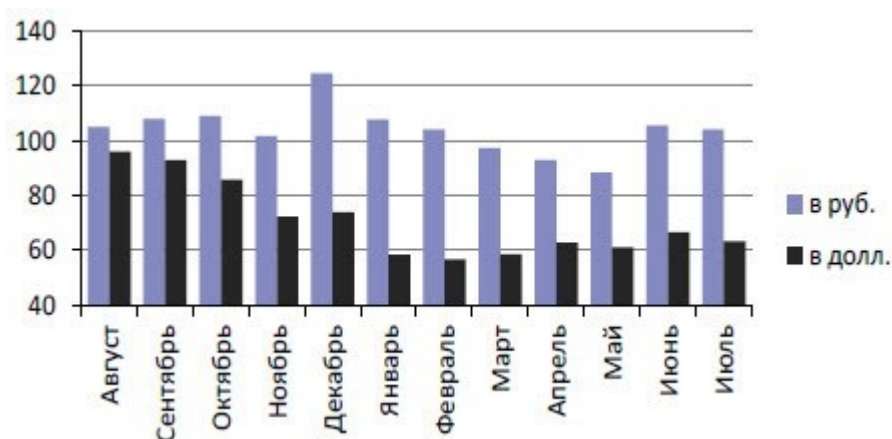


Рис. 1. Импорт сельхозсырья и продовольствия (1-24 ТН ВЭД), 2014-2015 гг. / 2013-2014 гг., %

По данным Центрального таможенного управления внешнеторговый оборот г. Москвы за 9 месяцев 2015 года составил в текущих ценах 160058.8 млн. долларов и по сравнению с 9 месяцами 2014 года сократился на 37.5%, в том числе экспорт – 106117.5 млн. долларов, сократился на 36.5%, импорт – 53941.3 млн. долларов, сократился на 39.4% [12,13].

Товарная структура экспорта и импорта в страны СНГ и дальнего зарубежья за 9 месяцев 2015 года изображена на таблице 1.

Таблица 1. млн. долларов США

	Всего		в том числе			
	Экспорт	Импорт	дальнее зарубежье		страны СНГ	
			экспорт	импорт	экспорт	импорт
Продовольственные товары и сырье	1374.0	4921.1	1264.6	4768.3	109.4	152.8
Минеральные продукты	95735.6	735.4	93492.0	450.7	2243.6	284.7
Продукция химической промышленности, каучук	2002.3	12148.5	1737.0	12030.0	265.3	118.5
Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	189.6	859.1	152.0	695.1	37.6	164.0
Текстиль, текстильные изделия и обувь	74.9	5029.7	58.0	4866.6	16.9	163.1
Металлы и изделия из них	376.1	1969.3	348.9	1850.1	27.2	119.2
Машины, оборудование и транспортные средства	3577.2	25484.2	3420.4	25185.9	156.8	298.3
Итого	106117.5	53941.3	103215.2	52447.3	22902.3	1494.0

Взглянув на эту таблицу можно сделать элементарный вывод, что Россия очень много импортирует из стран дальнего зарубежья (52447.3 млн. долл. США), при маленьком количестве экспорта. Да, общее количество экспорта превышает общее количество импорта, но это только потому, что Россия может “похвастать” только лишь экспортируемыми минеральными продуктами (93492.0 млн. долл. США), которые составляют почти всю долю экспорта РФ. Необходимо стимулировать процесс импортозамещения и выходить на внешние рынки в других отраслях промышленности, и занимать там лидирующие позиции. Процесс замещения импорта в России имеет хорошие перспективы, в том числе это показывает и статистика импорта/экспорта со странами дальнего зарубежья, которая была представлена выше. Связано это с большим количеством причин.

Во-первых, у российских предприятий есть доступ к нужному сырью, природным ресурсам. Ведь Россия славится своими территориями и большими запасами природным ресурсов.

Во-вторых, издержки производства при образовании предприятия в России во многих случаях будут меньше, чем за рубежом, потому что отечественный производитель пользуется дешевизны некоторых природных ресурсов.

В-третьих, в Российской Федерации есть заметный потенциал в сфере технологий. Пока что он реализуется в основном в сфере ВПК.

Четвертая причина – большое преимущество России в природных запасах перед США и странами ЕС.

Из этого всего следует, что России можно и нужно обрести независимость, стимулируя процесс импортозамещения, выходя на новый уровень, экспортируя не только минеральные продукты, но и продовольственные товары, энергооборудование и т.д. А также активизировать логистические потоками со странами Евразийского таможенного союза [15,16]. Даная работа выполнена в научной школе кафедры логистики Государственного университета управления

[17,18] в соответствии с методическими положениями и рекомендациями [19,20].

Список литературы

1. Воронов В.И., Воронов А.В., Лазарев В.А., Степанов В.Г. Международные аспекты логистики: Учебное пособие. / Владивосток: Изд-во ВГУЭС, 2002. – 168 с.
2. Воронов В.И., Воронов А.В. Международные товаропроводящие сети. Маркетинг. 2013. № 6 (133). С. 20-28. Нильва И.Е, Усачева Т.К. Перспективы развития процессов саморегулирования и импортозамещения, 2014. - 460 с.
3. Нильва И.Е, Усачева Т.К. Перспективы развития процессов саморегулирования и импортозамещения, 2014. - 460 с.
4. Рябухин С.Н. Сообщение, посвященное законодательному обеспечению реализации антикризисных мер, 20.02.2015 г. URL: <http://council.gov.ru/press-center/news/51913/> Гельбрас В.М. Импортозамещение и экспортная ориентация экономики / В. М. Гельбрас -МЭ и МО. М.- 2013.- 198 с.
5. Мантуров Д.В. Доклад на совещании об обеспечении реализации отраслевых программ импортозамещения, 03.04.2015 г. URL: <http://government.ru/news/17521/>
6. Мухетдинова Н.М. "Об инвестиционной составляющей импортозамещения в России" / Сообщение в рамках II Международной научной конференции "Развитие современной России: проблемы воспроизводства и созидания", 2015 г. С.2111-2121. URL: <http://elib.fu.ru/fbook/alpidovskaya.pdf/download?lang=en>
7. Нильва И.Е, Усачева Т.К. Перспективы развития процессов саморегулирования и импортозамещения, 2014. - 460 с.
8. Половинкин В.Н., Фомичев А.Б. Проблемы импортозамещения в отечественной экономике. Журнал "Экспертный союз" [Электронный ресурс] № 12 (42), 2014 г. URL: <http://www.unionexpert.ru/index.php/zhurnal-qekspertnyj-soyuzq-osnova/zhurnal-qekspertnih-yj-soyuzq-122014g/item/655-problemy-importozameschenia>
9. Путин В.В. Послание Президента РФ Федеральному собранию от 03.12.2015. URL: <http://www.kremlin.ru/events/president/transcripts/messages/50864>
10. Росстат. Доклад "Социально-экономическое положение России". 2015/ Росстат. – М., 2015 г. С. 108-138. URL: http://www.gks.ru/bgd/regl/b15_01/
11. Рябухин С.Н. Сообщение, посвященное законодательному обеспечению реализации антикризисных мер, 20.02.2015 г. URL: <http://council.gov.ru/press-center/news/51913/>
12. Федеральная Таможенная Служба (ФТС) / Общие итоги внешней торговли Москвы за I полугодие 2015 года, 2015 г. URL: http://ctu.customs.ru/attachments/article/10042/Moscow_2kv_2015.xls
13. Федоляк Ф. С. Импортозамещающая стратегия структурных сдвигов в экономике России / Ф.С.Федоляк - НИЦ Инфра-М.-2014.-320 с.
14. Воронов В.И., Воронов А.В., Ермаков А.А. Внешнеторговая статистика в развитии международного маркетинга и логистики. Маркетинг. 2014. № 1 (134). С. 90-96.
15. Лазарев В.А., Воронов В.И. Трансграничная логистика в Таможенном союзе России, Белоруссии и Казахстана [текст]: учебное пособие: Гриф УМО по образованию в области менеджмента для студентов высших учебных заведений, обучающихся по направлению «Менеджмент» - 080200 / Государственный университет управления, Институт управления

- на транспорте, в индустрии туризма и международного бизнеса ГУУ. – М. : ГУУ. 2013. -173 с.
16. Лазарев В.А., Воронов В.И. Трансграничная логистика в евразийском таможенном союзе [текст]: монография: / Государственный университет управления, Институт управления на транспорте, в индустрии туризма и международного бизнеса ГУУ. – М. : ГУУ. 2014. -158 с.
 17. Ермаков И., Филиппов Е., Белова С. Становление научных школ кафедры логистики ГУУ. Логистика. 2014. № 10 (95). С. 71-75.
 18. Аникин Б. А., Ермаков И.А, Белова С. Научная школа «Логистика» ГУУ. Управление. 2015. Т.3.№ 2 С. 5-15.
 19. Воронов В.И., Можарова Е.Р. Основы научных исследований в логистике (4с.). Актуальные проблемы управления - 2013 [Текст]: Мат-лы 18-й Международной НПК: Вып. 3; - М.: ГУУ, 2013.-282 с.
 20. Воронов В.И., Сидоров В.П. Основы научных исследований (учебное пособие) Владивосток: Изд-во ВГУЭС, 2003 г. Присвоен гриф ДВ РУМЦ (УМО)-160с.
 21. Немеш Е.А., Веселова В.Д. Анализ Глобализации в логистике (научная статья). Москва: Изд-во НоваИнфо, 2015 г.

РЕФЕРАЛЬНЫЙ МАРКЕТИНГ КАК ЭФФЕКТИВНЫЙ ИНСТРУМЕНТ ИНТЕРНЕТ-МАРКЕТИНГА

Негруцак Анна Вадимовна

Возможность увеличить количество клиентов, повысить их лояльность обеспечивается чаще всего не низкой ценой, а доверием потребителей к компании. Об этой идеи часто забывают многие предприниматели, заботясь о своем финансовом благополучии. На сегодняшний день многими потребителями реклама воспринимается как частично достоверный источник информации. При данных условиях применяется такой маркетинговый инструмент продвижения на рынке, как реферальный маркетинг. Благодаря сети Интернет потребительские товары не стали менее доступны, чем ранее. Наоборот, доступный ассортимент для рядового потребителя увеличился в сотни и тысячи раз [1, с.119].

Под реферальным маркетингом понимается процесс продвижения информации о товаре или услуге не с помощью традиционных рекламных каналов, а через реальных покупателей. Он дает возможность использовать реальных или потенциальных покупателей в качестве рекламы посредством отзывов в социальных сетях. При этом покупатели получают определенные бонусы. Необходимо всего лишь поделиться информацией о понравившейся услуге или сервисе со своими друзьями, близкими или подписчиками своей ленты в социальных сетях.

Реферальный маркетинг является очень эффективным маркетинговым каналом, так как многие доверяют мнению других людей, людей, которых они уважают, будь то семья, друзья, участники социальной сети или известные люди.

Однако нужно помнить, что залогом успеха при использовании реферального маркетинга является подбор мотивационных предложений для аудитории, которые максимально удовлетворяют ее интересы, а также выгодны для рекламодателей.

При этом бренд получает определенные преимущества. В первую очередь это:

- привлечение и мотивация клиентов на покупку (первую и повторную, в зависимости от используемой модели);
- продажи по рекомендации друзьям клиентов;
- эффективное повышение конверсии ресурса.

Поскольку наиболее популярный способ распространения рекомендаций – социальные сети, то это идеальный канал для:

- увеличения пользовательской аудитории;
- распространения информации о всевозможных акциях;
- получения долгосрочного эффекта от рекламы

Чтобы сообщение имело мотивационную направленность, оно должно принести ценность не только рекомендателю, но и пришедшим по рекомендации. Они должны получать специальные

условия (скидка, бонус и пр.) Это делает предложение ценным и стимулирует его дальнейшее распространение.

На подобный вид продвижения стоит обратить внимание в первую очередь компаниям, ориентированным на продажи через интернет. Это могут быть интернет-магазины, интернет-витрины, услуги доставки еды, интернет-провайдеры и т.д. В первую очередь это компании, которые делают на товар существенную наценку, например, бизнес в сфере продаж обуви, одежды, аксессуаров. В данном случае возможна вариативность. Можно действительно предоставить скидку, а можно вручить подарок. У многих магазинов есть залежавшийся товар, который они готовы хоть бесплатно отдать, если это простимулирует продажи.

Польза реферального маркетинга очевидна. Это минимальные затраты на рекламную компанию. Пользователю достаточно оставить отзыв и в пару кликов разместить репост в социальных сетях. Сейчас, когда все стремится к упрощению – это идеальный вариант. Времени тратится минимум, а результат виден практически сразу.

На российском рынке реферальный маркетинг применяется относительно недавно. Особое место в практике российского реферального маркетинга занимает кейс Альфа-Банка, в котором использовался игровой вовлекающий механизм. Участники рекламной кампании банка снижали свою процентную ставку по кредиту, размещая брендированный пост на своих социальных страницах и собирая лайки к ним. Ежемесячно определялись 2 победителя, которые получали кредит по сниженной ставке, определенной в ходе акции по количеству лайков, собранных к брендированному посту. Так в механизм акции активно вовлекалась достаточно широкая аудитория численностью в 20 миллионов человек, а результаты были ошеломляющими: значительный рост заявок на кредиты и увеличение числа подписчиков групп Альфа-Банка.

Таким образом, главными преимуществами реферального маркетинга являются широкий потенциал в сфере мгновенных продаж и узнаваемости бренда, относительная простота использования, и, наиболее главное в современных условиях, низкая стоимость.

Список литературы

1. Калужский М.Л. Практический маркетинг: Учебное пособие. – 2-е изд. – М.: Вузовский учебник, ИНФРА-М, 2015. - 176 с.
2. Калужский М.Л. Маркетинговые сети в электронной коммерции: институциональный подход: монография; изд. 3-е, перераб. и доп. – М.-Берлин: Директ-Медиа, 2015. – 388с.

ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОЕ ПАРТНЕРСТВО В ОБЛАСТИ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ

Низамова Римма Хамитовна

Фаррахов Альберт Рифович

Государственно-частное партнерство в последние три десятилетия стало самым популярным способом управления конкуренцией в мире[2], в Российской Федерации функционирует в разных формах и масштабах порядка 15 лет «от базовых отраслей промышленности и НИОКР до оказания общественных услуг...» [4].

Мировой опыт свидетельствует о том, что долгосрочные проекты совместного тандема государства и бизнеса тяготеют к 1980 году – попытки привлечения развитыми странами частных инвестиций в инфраструктурную сферу, в частности, Великобритания стала первой из развитых стран развивать механизм ГЧП (государственно-частного партнерства) – «Частная финансовая инициатива» (PFI) [5].

Государственно-частное партнерство является одним из способов развития общественной инфраструктуры, основанном на долгосрочном взаимодействии государства и бизнеса, при котором частная сторона (бизнес) участвует не только в создании объекта инфраструктуры, но и в его последующей эксплуатации и / или техническом обслуживании в интересах публичной стороны [12, с. 166]. Вместе с тем, даже по состоянию на текущий период времени сформировать категориальный аппарат оказалось довольно сложным по той причине, что формулировка категорий ГЧП зависит от конкретной страны и от того, применительно к чему оно рассматривается: здравоохранению, образованию, промышленности [4, с. 78].

В Российской Федерации законодательно на федеральном уровне абстрагировано от сферы деятельности государственно-частное партнерство рассматривается как юридически оформленное на конкретный срок и основанное на объединении ресурсов и распределении рисков взаимодействие публичного и частного партнера, что находит отражение в ФЗ № 224 от 13.07.2015 «О государственно-частном партнерстве, муниципально-частном партнерстве в Российской Федерации и внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» [10], и ФЗ от 21.07.2005 N 115 «О концессионных соглашениях».

Независимо от организационно-правовой формы ГЧП должно удовлетворять следующим обязательным критериям [6, с. 12]:

- долгосрочный характер партнерства (более 3х лет);
- распределение рисков и ответственности между партнерами;
- полное или частичное финансирование создания объекта общественной инфраструктуры частным партнером[3].

Применительно к сфере здравоохранения, на которой акцентируем внимание, целесообразно рассмотреть Приказ Министерства здравоохранения Российской Федерации № 37 от 04.02.2015 «Об утверждении комплекса мер, направленных на развитие государственно- частного

партнерства в здравоохранении, на 2015-2016 годы» (с изменениями на 14 июля 2015 года) [8], Методические рекомендации для органов государственной власти субъектов Российской Федерации по применению механизмов государственно-частного взаимодействия в сфере здравоохранения, одобренные на заседании Координационного совета Министерства здравоохранения Российской Федерации по государственно- частному партнерству 10 марта 2015 года.

В настоящее время в сфере здравоохранения на различных стадиях реализации находятся 25 проектов ГЧП в 11 российских регионах, а совокупный объем заявленных инвестиций в медицинские ГЧП приближается к 10 млрд руб. [13]. Следует отметить, что данные проекты, как правило, представляют классические формы ГЧП – концессии, совместные предприятия, контракты жизненного цикла и другие партнерства, в которых государство выступает соучредителем, вкладывает имущество и финансовые средства

Первый крупный в России проект в сфере здравоохранения на основе ГЧП планируется к реализации в Санкт-Петербурге, в июле 2015 года комитет по инвестициям Петербурга объявил открытый конкурс на соглашение о создании и эксплуатации на основе государственно-частного партнерства лечебно-реабилитационного корпуса городской больницы N40 в Курортном районе [13]. Предполагается, что партнер, который подпишет соглашение с Петербургом, примет на себя обязательства по финансированию строительства и эксплуатации нового лечено- реабилитационного корпуса на срок - 10,5 лет, совокупный планируемый объем инвестиций - около 7 млрд. рублей [11, с. 67].

Удачные примеры ГЧП демонстрирует Красноярский край, где услуги оплачиваются по очень высокому тарифу фондом ОМС, по такому же принципу работают московские клиники. В столице за невысокую плату в месяц сдаются приличные площади в хороших районах под создание медицинских учреждений поликлинического профиля, таким образом частники получают возможность работать с ФОМС, пусть и по минимальным тарифам, параллельно зарабатывать на оказании специализированной помощи [5, с. 76].

Проблема ГЧП в здравоохранении состоит в доступности и качестве медицинской помощи, точнее, в отсутствии здоровой конкуренции, очевидным является конфликт интересов государственных ЛПУ, Минздрава, профильных региональных ведомств и частного медицинского бизнеса, который представлен достаточно хорошо.

Все приведённые выше примеры показывают, что при реализации проектов в сфере здравоохранения на основе ГЧП заинтересованы две стороны, как государство, так и бизнес, ведь они обе в процессе сотрудничества получают ряд определённых выгод[1].

Исходя из проведённого исследования, можно сделать вывод о том, что:

- проекты ГЧП являются хорошей системой для развитие всей сферы здравоохранения;
- обе стороны партнёрства получают необходимые им выгоды, вместе с тем развивая область в которой существуют;
- ока система регулирования ГЧП не чёткая и хаотичная, но решить эту проблему в состоянии будущий федеральный закон.

Если федеральный закон будет утверждён, то ГЧП получит ещё более благоприятную почву для

своего развития. Использование механизмов государственно-частного партнерства в рамках концепции двойной (государство-бизнес) и «тройной спирали» (государство – бизнес – наука) будет способствовать активизации инвестиционно- инновационных процессов, росту и повышению эффективности российской системы здравоохранения.

Список литературы

1. Власть, бизнес и общество: развитие взаимоотношений Валиева А.Р. Башкирский государственный аграрный университет. Уфа, 2010.
2. Стратегия и тактика реализации корпоративных интересов в системе властно-управленческих отношений в современной России Валиева А.Р. диссертация на соискание ученой степени кандидата политических наук / Уфа, 2007.
3. Валиева А.Р., Максюткова Р.И. Теоретические основы государственного обеспечения энергетической безопасности // Современные научные исследования и инновации. 2015. № 6 [Электронный ресурс]. URL: <http://web.snauka.ru/issues/2015/06/54631> (дата обращения: 31.03.2016).
4. Бердникова Е.Ф. Развитие кластеров медицинских инноваций / Е.Ф. Бердникова // Вестник Казанского технологического университета. – 2013. – № 7. – С. 85-92.
5. Киреева А.В. Государственно-частное партнерство как инструмент поддержки инноваций / А.В. Киреева, И.А. Соколов, Т.В. Тищенко, Е.В. Худько; под ред. И.А. Соколова. – М.: Издат. дом «Дело» РАНХиГС, 2012. – 516 с.
6. Макаренченко М.А. Антонов А.А., Организационная культура в системе факторов инновационного потенциала организации // Научный Журнал НИУ ИТМО. Серия «Экономика и экологический менеджмент». 2013. №1.
7. Морозова Т.В. Теоретические основы обеспечения социально-политической безопасности РФ // Проблемы экономики и управления: Сб. научных трудов молодых ученых. – Ульяновск: филиал ФГБОУ ВПО РАНХ и ГС при Президенте РФ, 2014. – С. 2-6.
8. Приказ Министерства здравоохранения Российской Федерации № 37 от 04.02.2015 «Об утверждении комплекса мер, направленных на развитие государственно-частного партнерства в здравоохранении, на 2015-2016 годы» (с изменениями на 14 июля 2015 года).
9. Методические рекомендации для органов государственной власти субъектов Российской Федерации по применению механизмов государственно-частного взаимодействия в сфере здравоохранения, одобренные на заседании Координационного совета Министерства здравоохранения Российской Федерации по государственно-частному партнерству 10 марта 2015 года
10. Федеральный закон от 13.07.2015 № 224-ФЗ (ред. от 29.12.2015) «О государственно-частном партнерстве, муниципально-частном партнерстве в Российской Федерации и внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации».
11. Фирсова А.А. Теория и методология инвестирования инновационной деятельности на основе государственно-частного партнерства. – Саратов: Изд-во Сарат. ун-та, 2012. – 320 с.
12. Шишкин С. Частный сектор здравоохранения в России: состояние и перспективы развития / С. Шишкин, Е. Потапчи, Е. Селезнева // Вопросы экономики. – 2013. – № 4. – С.

165-179.

13. «Эффективное здравоохранение: компетенции для эффективного управления в здравоохранении» Экспертная дискуссия в рамках Гайдаровского форума 2015 «Россия и мир: новый вектор» [электронный источник]: <http://viablehealthcare.ru/competence/>

СТРАХОВАНИЕ ФИНАНСОВЫХ РИСКОВ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ

Гиниятуллина Регина Расимовна

В каждом хозяйствующем субъекте существует опасность потерь, вытекающая из специфики деятельности предприятия. Опасность таких утрат представляют из себя финансовые риски.

Финансовый риск – это вероятность наступления ущерба в результате проведения каких либо операций в различных сферах т.е. риск, вытекающий из природы таких операций.

Агропромышленный комплекс является одной из таких сфер и одним из главных составных частей экономики. Его рост определяет уровнем продовольственной безопасности государства и социально-экономической обстановкой. Сельское хозяйство является высокорискованным производством, так как рисками здесь являются погодные риски, финансовые, информационные, ценовые, экологические.

Полностью избежать последствий неблагоприятных условий невозможно, но должно использоваться все возможности для минимизации риска.

Целью исследования является изучение финансовых рисков в сельском хозяйстве и определить пути минимизации для обеспечения его развития.

В ходе достижения цели необходимо решить следующие задачи:

1. Проанализировать финансовые риски, возникающие при производстве и реализации с/х продукции;
2. Выявить предложения и рекомендации для уменьшения последствий воздействия рисков на деятельность сельскохозяйственных предприятий региона.

Всякая экономическая деятельность в аграрном секторе непременно сопровождается как выгодами, так и негативными факторами. В числе вторых можно выделить такое явление, как финансовые риски. Данное понятие можно раскрывать с нескольких позиций, равно как и исследовать при помощи множества методов. В общем виде риски представляют собой возможность наступления неблагоприятных обстоятельств, грозящих предприятию финансовыми, капитальными или ресурсными потерями. В связи с этим, очень актуальны, особенно для аграрного сектора экономики, методы снижения и нейтрализации финансовых рисков.

1. Риск снижения финансовой устойчивости (риск нарушения равновесия финансового развития).
2. Риск неплатежеспособности предприятия.
3. Налоговый риск.

В России система распределения рисков пока не создана. Более того, само государство нередко

становится главным «индуктором риска».

Различные системы существенно различаются по формам распределения рисков в сельском хозяйстве. Наиболее эффективны те из них, в которых используются формы рационального распределения рисков между непосредственными производителями, торговыми посредниками, перерабатывающими предприятиями, страховыми компаниями, государственными органами.

Летом 2010 года засуха поразила 43 региона России. Погибла шестая часть всех посевов. По данным Минсельхоза, общий ущерб сельхозпредприятий составил 41,7 млрд. рублей. Государство выделило сельскохозяйственным товаропроизводителям на компенсацию убытков 2010 года из федерального бюджета средства в объеме 35 млрд. рублей (из них 25 млрд. рублей бюджетных кредитов и 10 млрд. рублей в форме дотаций). Объем поддержки за счет региональных бюджетов составил 11,1 млрд. рублей. В общей сложности государство компенсировало, проще говоря, почти подарило аграриям сумму, равную убытку на Саяно-Шушенской ГЭС. Эти события и их глубинные причины также обуславливают актуальность данной темы.

Страхование – отношения по защите интересов физических и юридических лиц, Российской Федерации, субъектов Российской Федерации и муниципальных образований при наступлении определенных страховых случаев за счет денежных фондов, формируемых страховщиками из уплаченных страховых премий (страховых взносов), а также за счет иных средств страховщиков.

В разных странах, с целью обеспечения стабильного развития сельского хозяйства, применяются различные системы агрострахования.

Но при этом анализ международной практики агрострахования показывает, что данный сегмент страхования развивается достаточно быстро и работает эффективно только при долгосрочной и масштабной поддержке со стороны государства.

Таблица 1 – Динамика страхования урожая сельскохозяйственных культур с государственной поддержкой в РФ за 2012-2014 гг.

Показатель	2012 г.	2013 г.	2014 г.
Количество хозяйств, заключивших договоры страхования, подлежащие субсидированию, – всего	4 459	4 002	6995
Посевная площадь – всего, млн. га	62	65,8	64,7
Страховая сумма, млн. руб.	84526,8	133116,5	172017,2
Сумма уплаченных страховых взносов, млн. руб.	8460,8	13030,9	9354,9
Субсидии, перечисленные из федерального бюджета и бюджетов субъектов РФ, млн. руб.	3269,6	4766	4196,4
Выплаченное страховое возмещение, млн. руб.	4981	41335	6 392
Показатель	2012 г.	2013 г.	2014 г.

В 2014 году в программе страхования участвовало 62 субъектов Российской Федерации и 44 страховых компаний. В 2014 году фактически было застраховано 19 % посевных площадей при плановом показателе 40%. Количество хозяйств, заключивших подлежащее субсидированию договоры сельскохозяйственного страхования, увеличилось по сравнению с 2012 годом и

составило 6995. Эти показатели свидетельствуют об интересе сельхозтоваропроизводителей к данному виду государственной поддержке. Но существующая система агрострахования все таки не работает неэффективно.

В агростраховании мы видим такую же ситуацию. В то же время выгоды для аграриев при страховании сельскохозяйственных рисков с государственной поддержкой очевидны.

Страхование, являясь одним из основных методов управления рисками, позволяет трансформировать риск получения значительного ущерба в необходимость нести относительно незначительные издержки в виде страховых взносов. Специфика страхования рисков в сельском хозяйстве состоит в том, что в этой отрасли процесс производства в значительной мере связан с природными рисками, обусловленными переплетением экономических процессов с естественными.

Государственная поддержка развития страхования в сельском хозяйстве является эффективным направлением стабилизации доходов сельскохозяйственных производителей.

Страховой рынок в России находится в стадии становления. К основным недостаткам существующей методики страхования относятся: длительный срок страхования, определяющий совокупность страхуемых рисков и влияющий на размер страховых тарифов; специфика объекта страхования (урожай), определяющая порядок абсолютной величины страхового взноса; отсутствие дифференцированного подхода при страховании рисков в различных условиях хозяйствования. При страховании урожая сельскохозяйственных культур значения страховых взносов достигают 30% общих затрат на производство продукции, что обуславливает крайне низкий потребительский спрос на данный вид страховых услуг.

Развитие страхования производственных рисков в сельском хозяйстве следует вести по следующим основным направлениям: совершенствование законодательной базы по страхованию; расширение ассортимента страховых услуг и спектра страхуемых рисков на рынке сельскохозяйственного страхования; создание и реализация специальных государственных программ (на федеральном, региональном уровнях) по поддержке и развитию страхования в сельском хозяйстве; повышение уровня квалификации и переподготовка управленческих кадров (руководителей предприятий, специалистов по управлению риском); разработка и совершенствование методической базы страхования с учетом особенностей аграрного производства.

Мы рассчитали выгоды страхования на примере СПК «Октябрь» Чекмагушевского района Республики Башкортостан.

В СПК «Октябрь» в 2014 году планировалась урожайность – 29 ц/га. Но урожайность составила всего лишь 21,4 ц/га.

Если бы сельхозтоваропроизводитель застраховал свой урожай с государственной поддержкой, то хозяйство получило бы доход в 4 раза больше чем без страхования. Выгода бесспорна.

Рассмотрим конкретный расчет при полной гибели урожая СПК «Октябрь».

Расчет ущерба при полной гибели урожая культуры на всей площади производится по

следующей формуле:

$$У = С * П,$$

где: У - ущерб в расчете на всю площадь посева (посадки); С - средняя стоимость застрахованного урожая культуры с 1 га; П - площадь посева под урожай текущего года.

Главными документами о выплате страхового возмещения служат акты о гибели или повреждении сельскохозяйственных культур и многолетних насаждений. В 2014 году СПК «Октябрь» заключал договор страхования со страховой компанией. Страховыми рисками является утрата (гибель) или частичная утрата урожая сельскохозяйственных культур в результате опасных для сельскохозяйственного производства природных явлений. Участие страхователя в риске (безусловная франшиза) устанавливается в размере 20%.

Таблица 2 Объекты страхования

Название с/х культуры	Площадь посева, га	Средняя урожайность (за 5 лет), ц/га	Цена за 1 ц урожая, руб.	Страховая сумма, руб.	Тариф, %	Страховая премия, руб.
Пшеница яровая	630	16,7	416	4376736	7,40	323878,46
Ячмень яровой	310	17,2	313	1668916	7,40	123499,78
Итого	940	-	-	6045662	-	447378,24

Рассчитаем размер страховых выплат в случае 100% потери (гибели) урожая. Ущерб рассчитывается по каждой сельскохозяйственной культуре отдельно.

Таблица 3 Урожайность сельскохозяйственных культур за ряд лет в хозяйстве страхователя

№	Наименование с/х культур	Урожайность с посевной площади 5 лет (ц/га)					В среднем за 5 лет, ц/га
		2011	2012	2013	2014	2015	
1	Пшеница яровая	16,7	16,0	21,6	12,6	16,4	16,7
2	Ячмень яровой	24,5	14,6	12,6	13,8	20,6	17,2

Ущерб рассчитывается по формуле:

$$У = С * П$$

где: У - ущерб в расчете на всю площадь посева (посадки); С - средняя стоимость застрахованного урожая культуры с 1 га; П - площадь посева под урожай текущего года.

Таблица 4 Расчет страховых выплат при полной гибели урожая

Название с/х культуры	Площадь посева, га	Средняя урожайность (за 5 лет), ц/га	Цена за 1 ц урожая, руб.	руб.
Пшеница яровая	630	16,7	416	4376736,00
Ячмень	310	17,2	313	1668916,00
Всего:	940	-	-	6045662
Франшиза	-	-	-	1209130,4

Сумма выплат	-	-	-	4836531,6

Из данных таблицы следует, что без страхования в случае 100% гибели урожая предприятие несет ущерб в сумме 6045662 руб., а в случае страхования 12091301,6 руб., что в 4-5 раз меньше возможных убытков.

Анализируя данные годового отчета за 2014 год, можно сказать, что в результате летней засухи из 940 гектар засеянной площади погиб весь урожай. Сумма затрат на погибшую площадь составила 6045662,00 рублей.

Для успешного развития агрострахования и решения имеющихся и возможных проблем могут быть предложены следующие конкретные меры.

1. Дифференциация страховых тарифов. Например, северные районы РБ часто страдают от переизбытка влаги, а южные – от ее недостатка. Поэтому необходимо при страховании урожая от засухи применять разные, дифференцированные тарифы на севере и на юге республики.
2. Необходимо ликвидировать страховую безграмотность аграриев. При страховании важно знать рейтинг надежности страховых компаний (желательно от зарубежных рейтинговых компаний). Некоторые страховые компании имеют наивысшую степень надежности, а некоторые не имеют её вообще. Какую СК должен выбрать фермер? Наверное, первую. Но фермер, как правило, не умеет пока оперировать понятиями надежности и слабо ориентируется во всех тонкостях страхового права. Значит, требуется определенная просветительская работа среди сельхозтоваропроизводителей. Аграриям необходимо разъяснить принципы организации агрострахования, осуществляемого с государственной поддержкой, механизмы урегулирования убытков, содержание прав и обязанностей страхователей. Базовым институтом при решении данной задачи может стать Башкирский Государственный Аграрный Университет, где и может быть создан консалтинговый центр и центр брокерского обслуживания агрострахования. Такие предложения сейчас внесены и обсуждаются.
3. Страховая грамотность повысится и тогда, когда государство откажется от так называемой помощи государства, т.е. безвозмездных дотаций – тогда фермер будет вынужден обратиться к страхованию как к единственной возможности защиты.

Данную проблему, т.е. проблему бесплатной помощи государства, делающей фермера пассивным просителем, можно было бы попытаться решить, применив альтернативную систему поддержки сельхозпроизводителя на случай неурожая, практикуемую в Канаде: если страховые компании предлагают страхование определенной культуры, то фермер больше не сможет обратиться к государству за помощью.

4. Следует разрабатывать новые страховые программы. Федеральное агентство по государственной поддержке страхования в сфере агропромышленного производства уже давно разработало несколько приемлемых программ для страхования урожая «Зеленый Полис» и «Красный Полис». При некоторой корректировке под новый закон они могут быть успешно применены. Страховая компания Ингосстрах уже пытается внедрить самую передовую программу агрострахования: индексную программу страхования сельскохозяйственных культур.

Во всем мире активно действуют система государственной поддержки страхования в сельском хозяйстве. Понятно, что наладить такую рыночную систему – дело не одного года. Требуется активно использовать опыт развитых зарубежных стран, где такая форма господдержки аграриев давно существует.

Необходим анализ тенденций развития страхового рынка, привлечение грамотных специалистов. Нужны максимально прозрачные, понятные для всех условия страхования. Чтобы сельская страховая структура была жизнеспособной и эффективно развивалась, предстоит еще большая и серьезная работа.

На основании изложенного материала можно сделать вывод, что риски, а также их последствия, способны оказывать значительное влияние на финансовую деятельность аграрных предприятий. Методы нейтрализации подобных рисков в основном не предусматривают в своём числе универсальных подходов, предполагая зависимость между видом риска и методом воздействия на него. Некоторые методы могут устранить возникновение нескольких рисков, но никак не повлияют на существование других. Методом диверсификации аграрное предприятие вполне может обеспечить гарантии нейтрализации комплексных несистемных рисков. Разумеется, агропредприятия могут и должны комбинировать методы нейтрализации финансовых рисков. Но это не всегда возможно по различным причинам – будь то финансовые проблемы, недостаток предпринимательской способности, или что-либо иное. Однако здесь можно привести высказывание Готхольда Эфраима Лессинга: «Если бы люди всегда думали об исходе своих предприятий, они бы ничего не предпринимали». Наличие риска не должно пугать агропредприятия, они обязаны воспринимать это явление как неотъемлемое свойство бизнес-среды, и принимать посильные меры для его нейтрализации.

Список литературы

1. Ефимов, О.Н. Агрострахование [Текст] : Научно-практические рекомендации / О.Н. Ефимов. – РФ. : Palmarium Academic Publishing, 2012.
2. Ефимов, О. Н. О базовых понятиях страхования [Текст] / О. Н. Ефимов // Взаимодействие государства и страховых организаций: проблемы и перспективы. – 2011. – С. 32-39.
3. Ефимов О.Н. Об аграрном страховании и его организационных формах/ О.Н Ефимов // Страховое дело.- 2014. № 5 (254).- С. 32-37.
4. Ефимов О.Н. Совершенствование системы агрострахования (статья) //Система ведения агропромышленного производства в Республике Башкортостан. – Уфа: АН РБ, Гилем, 2012. — С. 528.
5. Ефимов О.Н. Страхование как фактор инновационной и инвестиционной активности сельхозтоваропроизводителя// Материалы всероссийской научно-практической конференции «Научное обеспечение инновационного развития АПК» (в рамках XX-ой Юбилейной специализированной выставки «Агрокомплекс-2010 (2-4 марта 2010г.) –Уфа: ФГОУ ВПО «Башкирский ГАУ», 2010. – С. 442.
6. Ефимов, О.Н. Страхование по закону о страховом деле. Учебное пособие (приложение к программе подготовки бакалавров) / О.Н.Ефимов. - LAP LAMBERT Academic Publishing GmbH & Co. KG, Heinrich-Böcking-Str. 6-8, 66121 Saarbrücken, Germany, напечатано в России, 2012 – С. 685.

7. Ефимов, О. Н. Экономика страхования и анализ страховых операций [Текст] : курс лекций / О. Н. Ефимов. – Уфа, 2014.
8. Саяхова Э.В. Страхование рисков в сельском хозяйстве [Электронный ресурс] / Экономика. - №1(10), 2015.
9. Страхование в сельском хозяйстве: основные риски <http://strahovanie/agro-3/agrostrahovanie.html> (Дата обращения: 29.03.2016).
10. Федеральное агентство по государственной поддержке деятельности агропромышленного комплекса <http://www.fagps.ru/> (Дата обращения 12.04.2016).

МОДЕЛИ ОРГАНИЗАЦИИ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ В ЭНЕРГЕТИКЕ. ВЕРТИКАЛЬНО-ИНТЕГРИРОВАННАЯ МОДЕЛЬ

Савельева Анастасия Юрьевна

Анализ теоретических источников позволяет выделить четыре модели создания экономических отношений в энергетике.

Первая – это вертикально-интегрированная модель, предполагающая, что производство и сбыт находятся внутри одной компании, которая диктует тарифы на производство и передачу электроэнергии с коррективами применительно к региональным условиям.

На рис. 1 представлена структура организации экономических отношений в энергетике в соответствии с данной моделью.

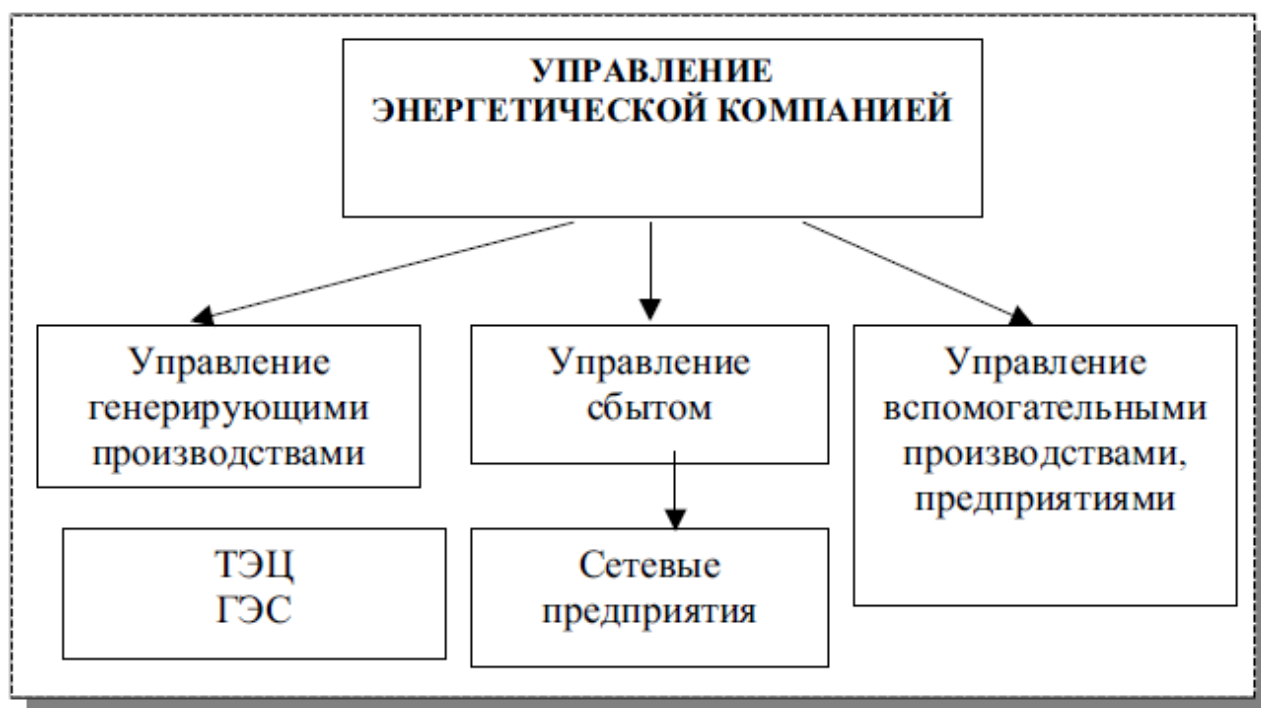


Рис. 1 Вертикально-интегрированная модель организации экономических отношений в энергетике

В некоторых источниках данная модель именуется как регулируемая монополия. Деятельность такой компании и цена на ее продукцию регулируются государством, что не позволяет фирме пользоваться своим монопольным положением в ущерб потребителей электроэнергии. Данная модель организации экономических отношений в энергетике является экономически эффективной и наиболее оправданной с точки зрения общественных потребностей[3].

Вертикально-интегрированные компании несут ответственность за планирование развития электроэнергетической системы (как электростанций, так и электрических сетей), а также за надежность (бесперебойность) электроснабжения потребителей на закрепленной за ней территории. Оплата затрат на развитие электроэнергетической системы производится за счет потребителей даже в случае допущенных регулирующим органом просчетов, ошибок, в том числе и в прогнозах электропотребления. Таким образом, риски последствий неопределенности будущих условий или неправильных решений переносятся на потребителей.

Основной недостаток вертикально-интегрированной модели организации экономических отношений в энергетике состоит в затратном принципе формирования тарифов, которые признаются регулирующим органом необходимыми и обоснованными, и отсутствии стимулов у самой компании к поиску возможностей увеличения эффективности производства с целью снижения затрат – как эксплуатационных, так и капитальных.

Компании в этом случае, наоборот, стремятся завысить такие затраты для увеличения своего основного капитала, что объясняет ускоренные вводы генерирующих мощностей во многих странах и создание, тем самым, излишних резервов мощностей.

Все это определяет важную роль регулирующих органов, которые должны быть в первую очередь защищены от коррупции в условиях постоянного давления на них со стороны компаний-монополистов с целью максимального удовлетворения своих интересов. Необходимо отметить некоторый субъективизм в работе регулирующих органов из-за их склонности к допущению излишков генерирующих мощностей для исключения ситуации дефицита с ними[1].

Вторая модель организации экономических отношений в энергетике – модель независимых производителей, в соответствии с которой из состава компании, являющейся естественным монополистом, выделяются некоторые производственные мощности с целью повышения эффективности деятельности энергетической компании. Как свидетельствует западная практика, в качестве независимых производителей выделяются производственные единицы, имеющие наихудшие экономические показатели в своей деятельности, что позволяет таким генерирующим и передающим мощностям выжить посредством вливания сторонних инвестиций, т.е. за счет средств покупателей таких мощностей. На рис.2 представлена модель независимых производителей.

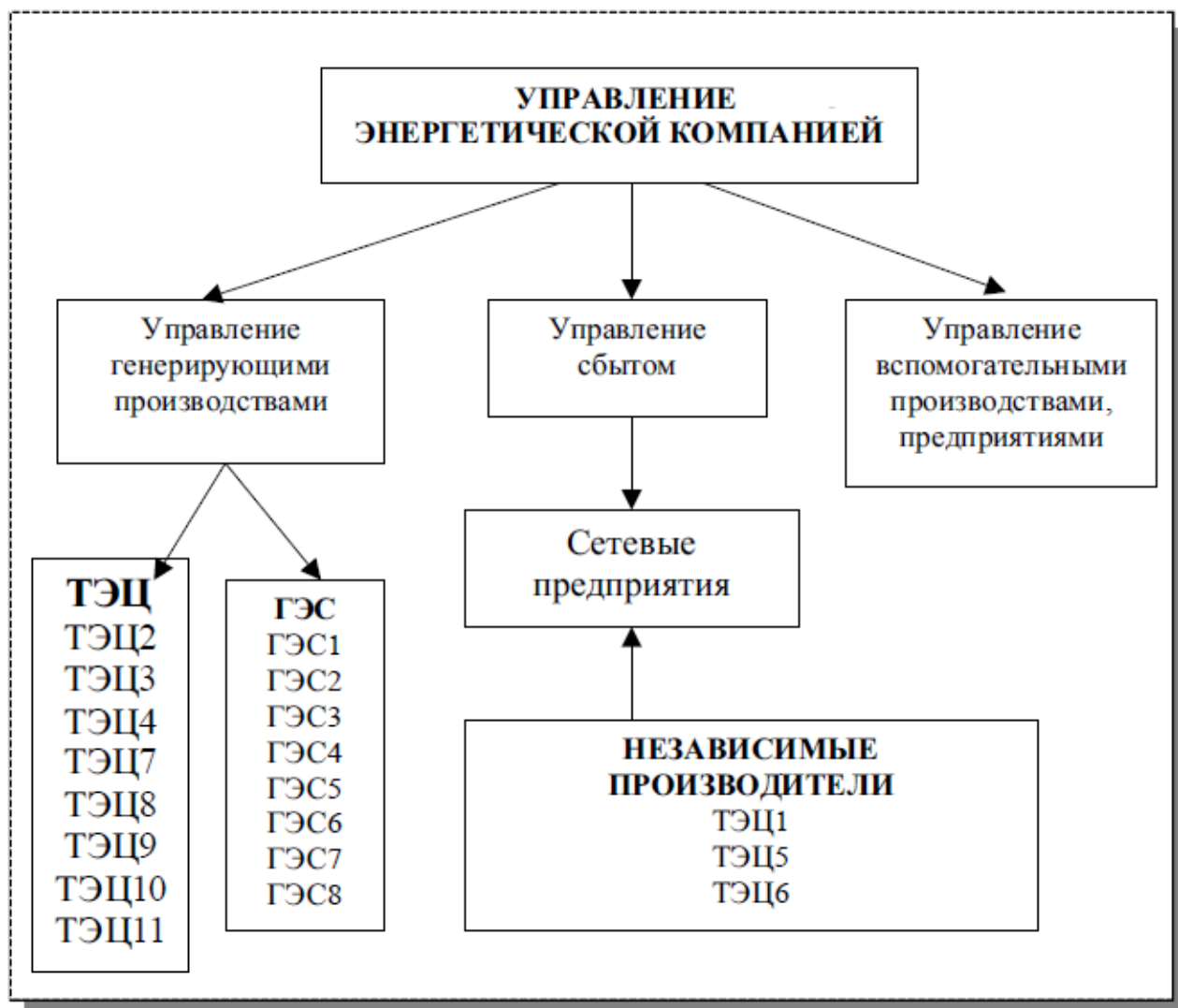


Рис. 2 Модель независимых производителей

Третья модель организации экономических отношений в энергетике – модель единого покупателя, в соответствии с которой создается конкурентный рынок генерирующих компаний со сбытом, находящимся под одной контролируемой государством компанией. Наличие конкурентного рынка генерирующих компаний предполагает выделение таковых из состава единой энергетической компании. Сетевые предприятия остаются в руках самой энергетической компании с государственным контролем, который осуществляется над конечными ценами. Модель единого покупателя представлена на рис. 3.

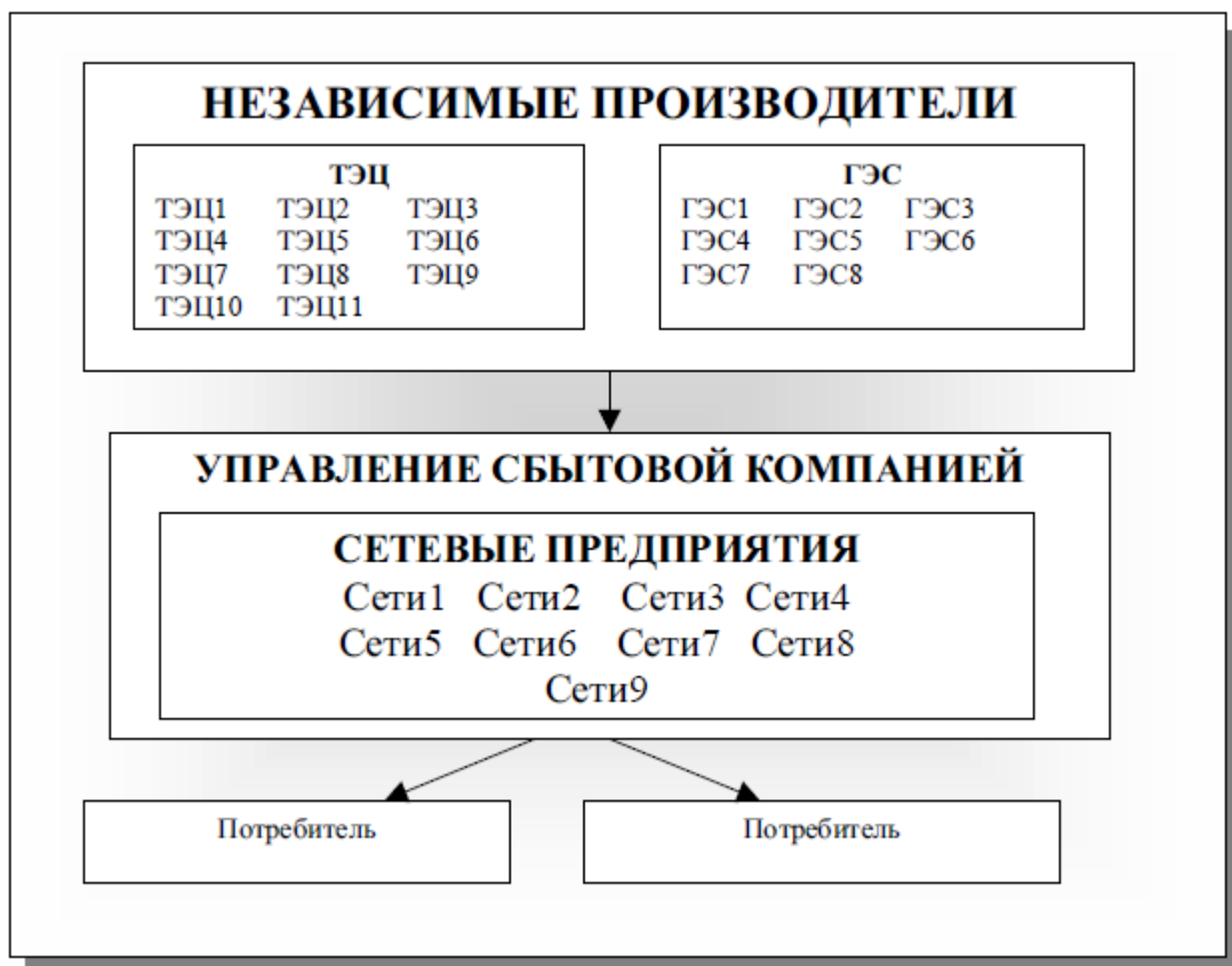


Рис. 3 Модель единого покупателя

Основное отличие от предыдущих моделей состоит в разделении процесса генерации между несколькими независимыми электрогенерирующими компаниями, конкурирующими между собой за поставку электроэнергии единому закупочному агентству. Возможно также появление новых производителей электроэнергии. Остальные сферы являются по-прежнему вертикально интегрированными в рамках одной компании, являющейся монополистом по отношению к потребителям. Обязанностью такой компании является бесперебойное снабжение потребителей электроэнергией. Необходимо также государственное регулирование при назначении цен для потребителей.

Компанией, являющейся единым покупателем, производятся закупки электроэнергии у электрогенерирующих компаний – независимых производителей (в соответствии с долгосрочными контрактами), в которых оговариваются цены, сроки и условия поставки. Это способствует созданию благоприятных условий для деятельности. В частности, избыток генерирующих мощностей заставляет конкурирующих производителей предлагать как можно более низкие цены, т.е. осуществляется эффект конкурентного рынка. С другой стороны, наличие контракта на несколько лет стимулирует производителей к снижению издержек производства с целью получения более высокой прибыли. Кроме того, единый покупатель, отвечая за надежность электроснабжения потребителей, должен заниматься прогнозированием электропотребления, планированием перспективных балансов мощностей и энергии – все это позволяет не допускать дефицита мощностей (и соответственно,

электроэнергии).

Одновременно, являясь монополистом, единственный покупатель может получать еще дополнительную сверхприбыль при уменьшении продажи и повышении цены электроэнергии для потребителей[5].

Также генерирующими компаниями при их небольшой численности образуется олигополия, для которой характерна возможность сговора для совместного повышения цен на производимую продукцию, что грозит снижением эффективности рынка и нанесением ущерба потребителям и обществу в целом.

Резюмируя сказанное, можно сделать вывод о том, что модель организации экономических отношений в энергетике – модель единого покупателя – является довольно сложной и своеобразной моделью несовершенной конкуренции, сочетающей в себе элементы монополии, олигополии и монополии. Такая организация экономических отношений в электроэнергетике требует государственного регулирования с целью уменьшения (или смягчения) последствий несовершенной конкуренции и повышения эффективности функционирования электроэнергетического рынка[4].

Для третьей модели характерно отсутствие какой-либо свободы для потребителей в выборе поставщиков электроэнергии. Данный недостаток преодолен в четвертой модели.

Четвертая модель организации экономических отношений в энергетике – это конкурентная модель, которая связана с установлением желаемого уровня рентабельности генерирующих мощностей. Такая модель наиболее выгодна для генерирующих мощностей, но менее интересна для потребителей и для сбытовых компаний, т.к. рост цен на электроэнергию обуславливает повышение и так уже высокой дебиторской задолженности, что приведет к ухудшению финансового состояния энергетического рынка в целом. Конкурентная модель организации экономических отношений в энергетике представлена на рис. 4.

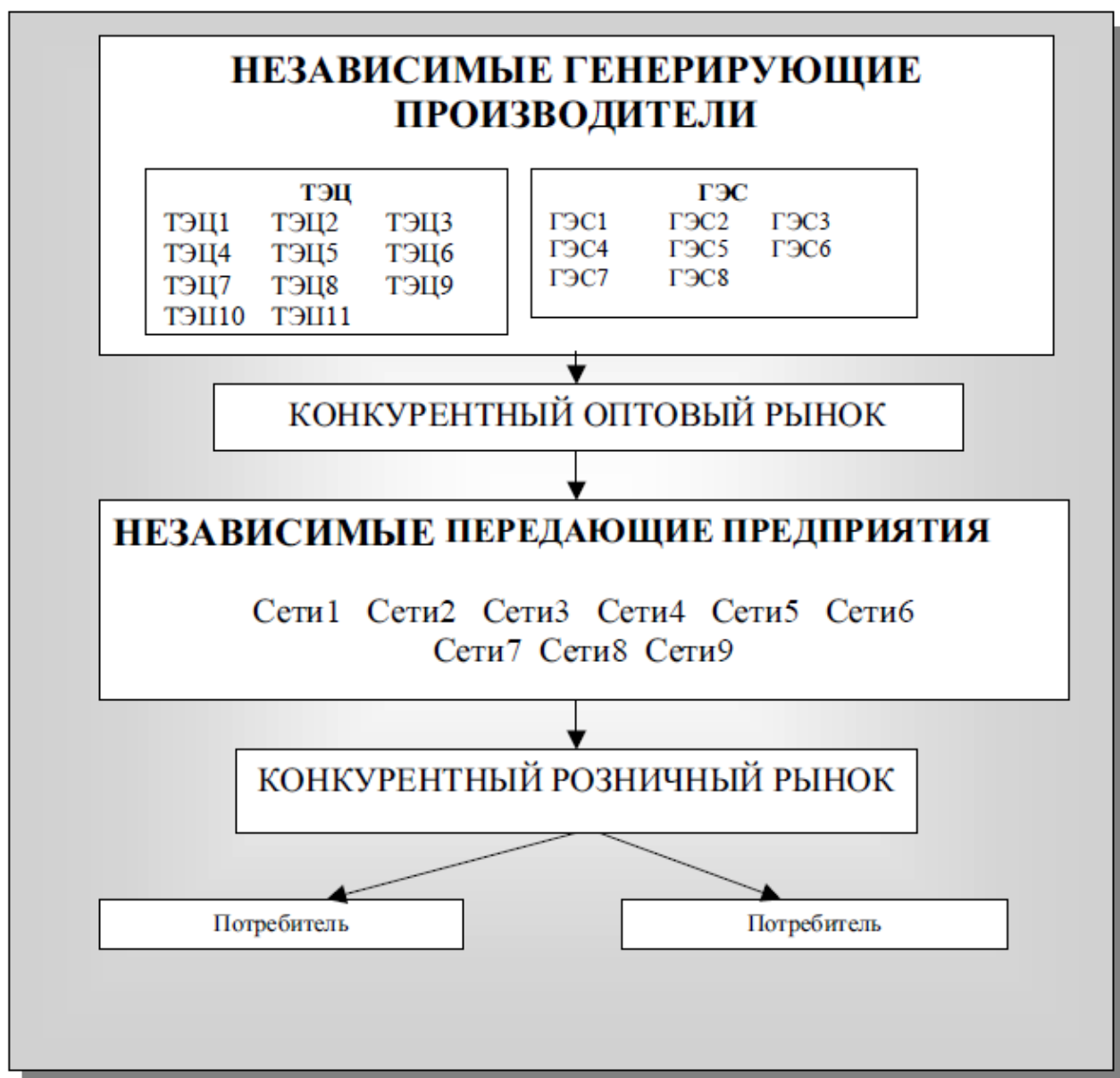


Рис. 4 Конкурентная модель организации экономических отношений в энергетике

В конкурентной модели организации экономических отношений в энергетике существуют два вида конкуренции – конкуренция на оптовом рынке и конкуренция на розничном рынке[2].

Кроме структурных изменений, характерных для конкурентной модели организации экономических отношений в энергетике, ей свойственны особенности условий, стимулов и механизмов финансирования развития самой системы. В частности, это касается строительства новых электростанций. К таким особенностям относят: отсутствие органа, несущего ответственность за развитие генерирующих мощностей и предотвращение дефицита на оптовом рынке электроэнергии. Так, транспортно-сетевая компания несет ответственность лишь за развитие высоковольтных электрических сетей, тогда как распределительно-сетевые компании формально являются ответственными за электроснабжение потребителей на своей территории, однако по факту у них отсутствует возможность обеспечения его при дефиците энергии на оптовом рынке из-за недостатка средств. Как следствие – управление развитием генерирующих мощностей производится самим рынком. Но здесь следует отметить, что для

управления развитием генерирующих мощностей требуется существование долгосрочного рынка электроэнергии, охватывающего период 15-20 лет, т.е. срок, достаточный для строительства электростанций и окупаемости инвестиций[5].

Другой особенностью конкурентной модели организации экономических отношений в энергетике является перенос рисков, связанных со строительством электростанций, на производителей, а не на потребителей, как это было в предыдущих моделях. Эта ситуация приводит к увеличению стоимости капитала, собственно процента на капитал, при котором инвестор решится строить электростанцию. Инвестиции, вложенные в новую электростанцию, окупаются посредством продажи электроэнергии, вырабатываемой только электростанцией, а не раскладываются на всех потребителей, как в предыдущих моделях. Это обстоятельство служит ценовым барьером для вхождения в оптовый рынок новых производителей электроэнергии и грозит образованием олигополии существующих производителей.

Для конкурентной модели организации экономических отношений в электроэнергетике характерна проблема так называемых некупаемых затрат. К таковым относятся непогашенные (еще не оплаченные к моменту реструктуризации) кредиты на строительство электростанций или другие финансовые обязательства, которые в предыдущих моделях приходились на долю монопольной компании, а также другие затраты, сделанные в период существования монополий по согласованию с государственным регулирующим органом, становящиеся неэффективными в условиях рынка. Снижение цен электроэнергии при переходе к рынку не позволяет таким затратам окупиться. При разрешении таких проблем чаще всего государство принимает некупаемые затраты на себя, но частично они решаются за счет потребителей.

Другой проблемой конкурентной модели организации экономических отношений в электроэнергетике является строительство новых электростанций, что обусловлено отсутствием органа, ответственного за развитие генерирующих мощностей и предотвращение дефицита на оптовом рынке электроэнергии.

Строительство электростанций для новых производителей становится оправданным лишь при достаточно высоких ценах на оптовом рынке, которые должны быть выше издержек аналогичных действующих электростанций на величину составляющей, обеспечивающей как минимум возврат инвестиций. Причем необходима поддержка таких цен на высоком уровне в течение достаточно длительного времени, что позволит окупить инвестиции.

Если в предыдущих моделях некупаемые затраты каким-либо образом компенсируются, то в конкурентной модели у существующих производителей цены будут близки к их текущим (краткосрочным) эксплуатационным издержкам и недостаточны для новых независимых производителей, что затрудняет их появление на рынке электроэнергии[6].

Таковы основные модели организации экономических отношений в энергетике, каждая из которых характеризуется определенными возможностями и сферами конкуренции.

Модель первая – вертикально-интегрированная модель организации экономических отношений в энергетике, представляющая собой регулируемую монополию.

Модель вторая – модель независимых производителей, для которой наряду с монопольными компаниями характерно появление независимых производителей электроэнергии и отдельных

сбытовых компаний, которые продают или покупают электроэнергию у монопольной компании в соответствии со специальными соглашениями.

Модель третья – модель единственного покупателя, характеризующаяся наличием конкуренции между производителями электроэнергии.

Модель четвертая – конкурентная модель организации экономических отношений в энергетике, предполагающая наличие конкуренции на оптовом и розничных рынках, когда свободно конкурируют друг с другом как производители, так и потребители электроэнергии.

Рассмотрены и выявлены основные преимущества и недостатки каждой из них.

Список литературы

1. Абросимова О.Ю. Естественные монополии в России: особенности развития и способы эффективного регулирования: автореф.т дис. ... канд. экон. наук: 08.00.01. Нижний Новгород, 2012. 29 с.
2. Авдашева С.Б., Шаститко А.Е Развитие конкуренции в отраслях с естественно монопольным компонентом: основания, варианты, ограничения. М.: Российско-европейский центр экономической политики, 2005. 36 с.
3. Алексеев Е.А. Механизмы и социально-экономические последствия реформирования естественных монополий: автореферат дис. ... канд. экон. наук: 08.00.01. М., 2012. 26 с.
4. Белоусова Н.И. Методология структурного регулирования российских естественных монополий на федеральном и региональном уровне: дисс. ... д-ра экон. наук: 08.00.05. М., 2009. 265 с.
5. Давыдовский Ф.Н. Вертикальная интеграция и создание конкурентных рынков – альтернативы развития естественных монополий // Проблемы системной модернизации экономики России: социально-политический, финансово-экономический и экологический аспекты: сб. науч. ст. СПб.: Институт бизнеса и права, 2010.
6. Брюханова Н.А. Институциональные подходы к исследованию трансформационных процессов в электроэнергетике // Государственный сектор экономики. 2013. Сентябрь-октябрь, № 5. С.8 -13.

РОЛЬ ГОСУДАРСТВЕННОГО БЮДЖЕТА В РАЗВИТИИ СТРАНЫ

Гиниятуллина Регина Расимовна

Выбранная мною тема является актуальной, так как рассмотрение и изучение государственного бюджета является одной из приоритетных задач в нашей стране.

Ведущую, определяющую роль в формировании и развитии экономической структуры общества играет государственное регулирование, осуществляемое в рамках избранной властью экономической политики. Одним из наиболее важных механизмов, позволяющих государству осуществлять экономическое и социальное регулирование, является финансовый механизм – финансовая система общества, главным звеном которого является государственный бюджет.

Бюджет – важная предпосылка и средство осуществления воспроизводственного процесса. С его помощью создаются условия для реализации социальных программ, обеспечения сохранности окружающей среды, стимулирования научно – технического прогресса, поддержания обороноспособности, выполнения иных государственных функций.

Центральное место в системе государственных финансов занимает государственный бюджет – имеющий силу закона финансовый план государства на текущий финансовый год. БК РФ определяет бюджет как «форму образования и расходования фонда денежных средств, предназначенных для финансового обеспечения задач и функций государства и местного самоуправления».

Государственный бюджет состоит из 2-х дополняющих друг друга взаимосвязанных частей: доходной и расходной. Доходная часть показывает, откуда поступают средства на финансирование деятельности государства, какие слои общества отчисляют больше из своих доходов. Расходная часть показывает, на какие цели направляются аккумулированные государством средства.

Государственный бюджет бывает нескольких уровней: федеральный, региональный, муниципальный, местный, а также бюджеты государственных внебюджетных фондов.

Государственный бюджет РФ принимается на один год. При этом предложение бюджета разрабатывается на основе бюджетного послания президента России и вносится правительством в Государственную думу не позднее 1 октября. Дума его рассматривает в трех чтениях: при первом утверждаются общие параметры, при втором – разделы, а при третьем – подразделы статей. В случае если депутаты не примут бюджет, создается согласительная комиссия совместно с правительством. При этом по закону Госдума не может увеличивать размер планируемых доходов без заключения Кабинета министров. После того как Дума приняла бюджет на предстоящий год, его утверждает Совет Федерации и подписывает президент. С этого момента госбюджет имеет силу закона.

На 2016 год были сформированы основные параметры государственного бюджета РФ: доходы

–13,6 трлн, расходы – 16 трлн рублей. Бюджетный дефицит - 2,4 трлн рублей (3,0% от ВВП).

Бюджетными средствами обеспечиваются следующие направления деятельности:

- государство и муниципальное управление;
- международная деятельность государства (реализация международных договоров, возврат кредитов, обслуживание международного кредита, выполнение обязательств по охране окружающей природной среды, культурные связи);
- национальная оборона;
- правоохранительная деятельность и обеспечение безопасности государства;
- функционирование федеральной судебной власти;
- проведение фундаментальных исследований и содействие научно-техническому прогрессу и другие.

Государственный бюджет является важным инструментом претворения в жизнь экономической политики государства. Он обеспечивает централизацию средств, необходимых для решения основных направлений научно-технического прогресса, образования резервов в общенациональном масштабе.

Основная задача бюджетной политики – сохраняя макроэкономическую стабильность, сбалансированность и устойчивость бюджетной системы, обеспечить максимально эффективное и прозрачное использование средств для достижения конечных, измеримых, общественно значимых результатов, которые, в свою очередь, ведут к дальнейшему увеличению финансовых возможностей государства.

Роль государственного бюджета в социально-экономическом развитии общества заключается в следующем:

1. Государственный бюджет является инструментом воздействия на развитие экономики. С его помощью государство осуществляет перераспределение национального дохода и тем самым изменяет структуру общественного производства, влияет на социальные преобразования.
2. Государственный бюджет играет важную роль в решении социальных проблем путем улучшения бюджетного финансирования учреждений социальной сферы – просвещения, здравоохранения, социального обеспечения, жилищного строительства. В перспективе роль государственного бюджета в социальных процессах должна усиливаться.
3. На современном этапе развития экономики государственный бюджет становится одним из основных инструментов государства в проведении экономической и социальной политики. Планируя бюджетные доходы и расходы, государство концентрирует в руках государства денежные средства на проведение экономической и социальной политики, преодоление экономического кризиса.
4. Государственный бюджет играет важную роль в выравнивании экономического развития регионов страны путем бюджетного финансирования объектов, которое может осуществляться на возвратной и безвозвратной основе. На возвратной основе бюджетные средства предоставляются в виде кредита на капитальные вложения.
5. Основная роль бюджета состоит в том, что он ежегодно мобилизует и концентрирует денежные накопления предприятий, организаций и населения в централизованном

государственном фонде для финансирования народного хозяйства, социально-культурных мероприятий, укрепления обороноспособности страны, на содержание органов государственной власти и образования резервов.

6. Государственный (федеральный) бюджет играет важную роль в финансировании народного хозяйства, общереспубликанских программ социально-культурных мероприятий, фундаментальных научных исследований. Для этого в руках центральной государственной власти ежегодно должна концентрироваться значительная доля национального дохода.

Государственный бюджет и сконцентрированные в нем денежные средства дают возможности маневрирования при распределении бюджетных средств с учетом приоритетности финансирования государственных программ.

В заключении, хотелось бы сказать, что государственный бюджет, являясь основным финансовым планом государства, главным средством аккумуляции финансовых средств, дает политической власти реальную возможность осуществления властных полномочий, дает государству реальную экономическую и политическую власть. С одной стороны, бюджет, являясь всего лишь комплексом документов, разрабатываемых одной ветвью власти и утверждаемых другой, выполняет довольно утилитарную функцию – фиксирует избранный государством стиль осуществления управления страной. Бюджет по отношению к осуществляемой властью экономической политике является производным продуктом, он полностью зависит от избранного варианта развития общества и самостоятельной роли не играет. Таким образом, бюджет, объединяя в себе основные финансовые категории (налоги, государственный кредит, государственные расходы), является ведущим звеном финансовой системы любого государства и играет как важную экономическую, так и политическую роль в любом современном обществе.

Список литературы

1. "Бюджетный кодекс Российской Федерации" от 31.07.1998 N 145-ФЗ (ред. от 15.02.2016, с изм. от 30.03.2016).
2. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 года) // Российская газета. - 2009. - 21 января. № 7.
3. Официальный сайт Министерства финансов РФ. – Режим доступа: <http://www.minfin.ru> - 03.05.16.
4. Сираева, Р.Р. Аграрный сектор нуждается в государственной поддержке [Текст] / Р.Р. Сираева, С.В. Волков // Состояние и перспективы увеличения производства высококачественной продукции сельского хозяйства: материалы Всероссийской научно-практической конференции с международным участием. – Уфа, 2013. - С. 116-117.
5. Сираева, Р.Р. Контроль за исполнением бюджета как составная часть бюджетного процесса [Текст] / Р.Р. Сираева, Г.Ф. Гарифуллина // Социально-экономическое развитие современного общества в условиях модернизации: материалы Международной научно-практической конференции. – Саратов, 2012. - С. 157-158.
6. Сираева, Р.Р. Теоретические аспекты государственной поддержки сельскохозяйственных товаропроизводителей / Р.Р. Сираева, С.В. Волков // Известия Оренбургского

государственного аграрного университета. - 2014. - № 3. - С. 210-211.

ТЕНДЕНЦИЯ И ПРОГНОЗ ДИНАМИКИ ИЗМЕНЕНИЯ СТРУКТУРЫ КАПИТАЛА ТНВ «ДУСЛЫК» БИЖБУЛЯКСКОГО РАЙОНА РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН

Валиуллина Флюза Газизовна

Актуальность темы исследования обусловлена возможностью получения ответов на следующие вопросы: рациональное ли использование собственного и заемного капитала, достаточность денежного капитала для осуществления финансовой деятельности, обслуживания денежного оборота, создания условий для экономического роста.

Объект нашего исследования ТНВ «Дуслык» Бижбулякского района с. Усак – Кичу Республики Башкортостан. Основным направлением деятельности хозяйства является выращивание сахарной свеклы, подсолнуха, зерновых.

В настоящее время вопросу структуры капитала придается большое значение. Это объясняется тем, что капитал предприятия необходим для достижения долгосрочных и краткосрочных целей коммерческих организаций, а также ключевых процессов внутри этих организаций. В этой области существует множество споров по вопросу, какой должна быть оптимальная структура. В таких условиях встает задача определения такой оптимальной структуры капитала, которая отвечала бы требованиям внешней среды, а также удовлетворяла требованиям руководства, особенностям развития организации на определенном этапе развития [2].

В современных условиях структура капитала является тем фактором, который оказывает непосредственное влияние на финансовое состояние предприятия — его долгосрочную платежеспособность, величину дохода, рентабельность деятельности. Капитал представляет собой общую стоимость средств предприятия в денежной форме, в материальных и нематериальных формах, инвестированных в формировании его активов [3].

Структура капитала представляет собой соотношение между собственными и заемными средствами, которые используются в процессе хозяйственной и финансовой деятельности предприятия. Рассмотрим структуру источников капитала исследуемого предприятия за анализируемый период 2013 – 2015 гг. в таблице 1.

Таблица 1 Анализ динамики источников капитала предприятия

Источник капитала	Наличие средств, тыс. руб.			2015 г. к 2012 г., +/-
	2013 г.	2014 г.	2015 г.	
Собственный капитал	3 054	3 177	3630	576
в т.ч. уставный капитал	1884	1884	1884	0
нераспределенная прибыль	1 170	1 293	1 746	576

Заемный капитал	2 153	1 114	1433	-720
Итого	5 207	4 291	5063	-144

Из данных таблицы 1 видно, что на данном предприятии основной удельный вес в источниках формирования активов занимает собственный капитал. За отчетный 2015 год его величина составила 3 630 тыс. руб. По сравнению с 2013 годом наличие собственного капитала увеличилось на 576 тыс. руб. Данное изменение произошло за счет увеличения нераспределенной прибыли на 576 тыс. руб. Доля заемного капитала составила 1 433 тыс. руб. и в 2015 году уменьшилась по сравнению с 2013 годом на 720 тыс. руб. Рассмотрим в таблице 2 анализ структуры источников капитала исследуемого предприятия за анализируемый период 2013 – 2015 гг. и прогноз на 2016 г на примере статьи Насретдиновой З.Т. [1].

Таблица 2 Анализ структуры источников капитала исследуемого предприятия за анализируемый период 2013 – 2015 гг. и прогноз на 2016 г.

Источник капитала	Наличие средств, тыс. руб.			уравнение тренда	R	Прогноз на 2016 г.
	2013 г.	2014 г.	2015 г.			
Собственный капитал	3 054	3 177	3630	$y = 175,4x + 2611$	0,859	3839
в т.ч. уставный капитал	1884	1884	1884	$y = 1884$	-	1884
нераспределенная прибыль	1 170	1 293	1 746	$y = 288x + 827$	0,901	2 843
Заемный капитал	2 153	1 114	1433	$y = 74,1x + 1168$	0,065	1687
Итого	5 207	4 291	5063	-	-	-

Сделав прогноз мы выяснили, что величина собственного капитала увеличится до 3 839 тыс. руб., а также произойдет увеличение величины заемного капитала до 1 687 тыс. руб.

Проанализируем структуру капитала собственного капитала, т.к. основной удельный вес в источниках формирования активов исследуемого предприятия занимает собственный капитал. Рассмотрим ниже таблицу 3.

Таблица 3 Динамика структуры собственного капитала за 2013 – 2015 гг.

Источник капитала	Наличие средств, тыс. руб.				Структура средств, %			
	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2015 г. к 2012 г., +/-	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2015 г. к 2012 г., +/-
Уставный капитал	1 884	1 884	1 884	0	61,7	59,3	52	-9,7
Нераспределенная прибыль	1 170	1 293	1 746	576	38,3	40,7	48	9,7
Итого	3 054	3 177	3 630	576	100	100	100	-

Данные таблицы 3 показывают изменения в размере и структуре собственного капитала:

значительно увеличилась сумма и доля нераспределенной прибыли на 9,7 % или на 576 тыс. руб. в 2015 году по сравнению с 2013 годом. Сумма и доля уставного капитала за анализируемый период не изменились. Общая сумма собственного капитала за отчетный год увеличилась на 576 тыс. руб.

Таким образом, мы, проанализировав структуру капитала предприятия ТНВ «Дуслык» за 2013 - 2015 гг., можем сделать вывод о том, что на данном предприятии основной удельный вес в источниках формирования активов занимает собственный капитал. Сделав прогноз, мы выяснили, что величина собственного капитала увеличится. В будущем предприятие должно иметь четкое представление, за счет каких источников ресурсов оно будет осуществлять свою деятельность, и в какие сферы деятельности будет вкладывать свой капитал.

Список литературы

1. Насретдинова З.Т. Прогрессивные технологии - в помощь производству /З.Т. Насретдинова [Электронный ресурс]: Естественные и технические науки, 2013. № 3.- С. 112. URL:http://elibrary.ru/query_results.asp (дата обращения 02.05.16).
2. Экономический анализ: Основы теории. Комплексный анализ хозяйственной деятельности организации: Учебник /СПбГУЭиФ; Под ред. Н.В.Войтоловского, А.П.Калининой, И.И.Мазуровой. --2-е изд, перераб. и доп.- МОСКВА.:Высшее образование, 2014г.-513 с.
3. Оптимизация структуры капитала / П.Н. Сухарев, Р.С. Морозова // Экономические науки – 2013 г. – 14 -17 С.

ИСТОЧНИКИ УДОВЛЕТВОРЕНИЯ ПОТРЕБНОСТЕЙ В КАПИТАЛЬНЫХ ВЛОЖЕНИЯХ

Алексеев Николай Евгеньевич

В современных экономических условиях предприятия поставлены в жесткие условия. Плановая централизованная экономика ограничивала величину обособленных фондов накопления. Финансы перераспределялись в пользу бюджета, ассигнования из него были источниками капиталовложений.

Инвестиции в настоящее время преимущественно осуществляются в форме капитальных вложений, а фонд накопления формируется в порядке распределения чистого дохода между хозяйствующими субъектами и бюджетом.

Источники формирования капиталовложений связаны тесно с кредитным и финансовым механизмом сферы инвестиций, где и осуществляется практическая их реализация.

Капитальные вложения в основной капитал формируются в основном за счет финансовых заемных средств инвесторов; внутрихозяйственных резервов инвесторов; денежных средств, централизованных финансово-промышленными группами и добровольными союзами предприятий; средств внебюджетных фондов; средств бюджетов субъектов РФ; средств федерального бюджета, которые предоставляются на возмездной и безвозмездной основах.

В состав собственных финансовых средств инвесторов входят амортизационные отчисления и прибыль, которая формируется как разница между доходом от реализации продукции и полной ее себестоимостью. Долю чистой прибыли предприятие вправе направить на капиталовложения социального и производственного характера либо на мероприятия природоохранного характера. А также эта доля может использоваться на инвестиции в составе фонда накопления либо иного фонда, который создается на предприятии.

Другим весомым источником формирования капиталовложений являются амортизационные отчисления. Величина амортизационных отчислений находится в зависимости от установленных норм амортизации и от балансовой стоимости основных средств. Как правило, норму амортизации дифференцируют, исходя из вида основных средств. Величина амортизационных отчислений должна быть достаточной для приобретения либо сооружения новых объектов в обмен на выбывающие из эксплуатации.

Амортизационные нормы в большинстве случаев были установлены по группам основных средств, которые состояли из множества инвентарных объектов. Если у предприятия есть оборудование, на которое не установлены амортизационные нормы, в этом случае амортизация начисляется по нормам на аналогичные объекты.

Для того чтобы создать финансовые условия для повышения заинтересованности предприятий в ускоренном обновлении активной части основного капитала и быстрее внедрения в производственный процесс научно-технических достижений им было разрешено использовать

способ ускоренной амортизации оборудования и машин. Такой вид амортизации является целевым методом наиболее быстрого по сравнению с нормативным сроком службы основных средств, а также полного перенесения на издержки обращения и производства их балансовой стоимости.

Метод ускоренной амортизации предприятия вправе использовать в отношении основных средств, которые применяются в целях повышения выпуска вычислительной техники, расширения экспорта продукции, прогрессивных новых видов оборудования и материалов, и в случаях, когда проводится массовая замена морально устаревшей и изношенной техники на более производительную и новую.

В целях формирования экономически благоприятных условий стимулирования обновления активной части основных средств государство применяет механизм их регулярной переоценки.

При нехватке собственных источников финансирования капиталовложений предприятия могут привлекать средства, мобилизуемые на рынке ценных бумаг или привлекать долгосрочные кредиты.

Финансирование централизованных государственных капитальных вложений также может проводиться за счет бюджетных средств, которые предоставляются на возвратной и безвозвратной основе. Средства государственного бюджета, предоставляемые на возвратной основе в целях финансирования централизованных государственных капиталовложений, выделяются Минфину РФ Центральным банком России. Указанные заемные средства Минфин РФ направляет предприятиям через коммерческие банки в соответствии с заключенными с этими банками договорами. Перечень коммерческих банков, осуществляющих операции по кредитованию заемщиков, утверждается Правительственной комиссией по вопросам кредитной политики по представлению Минфина РФ.

На возвратной основе средства бюджета предоставляются заемщикам под залог недвижимого и движимого имущества в соответствии с залоговым законодательством РФ.

Средства федерального бюджета, которые предоставлены на возвратной основе, полученные коммерческими банками, могут быть строго использованы по целевому назначению только в целях финансирования капитальных вложений для федеральных государственных нужд.

В сроки, которые определены заключенными договорами заемщиками осуществляется возврат средств, выделенных на возвратной основе. Министерство финансов РФ возвращает кредит Центральному банку России совместно с начисленными процентами. Проценты за пользование средствами бюджета, которые предоставляются на возвратной основе, начисляются в соответствии с заключенными договорами заемщикам с даты их выдачи. Ставка процентов утверждается в договоре между Центральным банком РФ и Минфином РФ.

За счет собственных средств инвесторов финансирование капиталовложений осуществляется по договоренности сторон. Партнеры сами устанавливают порядок внесения заказчиками на счета в банки собственных средств для взаиморасчетов и финансирования капиталовложений.

Таким образом, в зависимости от стоящих перед предприятием задач и целей функционирования выбирается наиболее оптимальный источник удовлетворения

потребностей в капиталовложениях.

Список литературы

1. Финансовые аспекты предпринимательства в новой экономике / Под общ. ред. О.Ю. Патласова. – Омск.: изд-во ОмГА, 2013, 300 с.
2. Актуальные проблемы и перспективы развития экономики современного государства : монография / Е.В. Романенко и др.; под общ. ред. Е.В. Романенко. – Омск: СибАДИ, 2014. – 169 с.

ИННОВАЦИОННЫЙ ПРОЕКТ: ЭФФЕКТИВНОСТЬ, РИСК, ШАНС

Козловский Александр Николаевич

Введение

Инновационная деятельность традиционно планируется и реализуется в формате инновационно-инвестиционных проектов. Проект – это деятельность, имеющая начало и конец, реализуемая в соответствии с международными стандартами проектной деятельности, на основе заранее разработанного плана (графика), силами проектной команды с предустановленными ролями и регламентом внутрипроектной коммуникации. Любой проект подлежит бюджетированию и планфактному контролю, с непрерывной оценкой метрик эффективности, риска и шанса. Здесь и далее, без нарушения общности, мы будем опускать атрибут «инвестиционный», применительно к инновационному проекту, предполагая по умолчанию, что инновационные проекты подлежат оценке эффективности инвестиций на основе хорошо известных стандартов [1, 2].

Поскольку на предприятии одновременно развёртывается несколько инновационных проектов в различных сферах деятельности, подлежат осмыслению следующие принципы совместного управления этими проектами:

- распределение инвестиционных ресурсов между проектами и консолидация их бюджетов;
- назначение ключевых исполнителей на проекты однотипного содержания, перемещение носителей значимых компетенций между проектами;
- оценка взаимной синергии проектов, корреляции проектов между собой;
- оценка влияния отдельных проектов на жизнедеятельность предприятия, вклада этих проектов в достижение стратегического результата.

Таким образом, компания осуществляет переход от управления набором разнородных проектов к управлению единым портфелем проектов. Тогда **портфель** – это организованная совокупность проектов (в данном случае инновационных), управляемая с единых методологических позиций, по единым правилам, в рамках единого консолидированного бюджета портфеля.

Можно сделать различие типов портфелей, в зависимости от рисков и шансов, сопряжённых с этими портфелями. Наименее рискованными являются портфели проектов, ориентированных на техническое перевооружение (без замены технологического принципа), на реновацию, обновление производственных фондов. Инновационная составляющая таких проектов минимальна; риски таких проектов тоже минимальны, равно как и шансы.

Следующая разновидность портфеля – это хорошо изученный в научной литературе фондовый портфель, где ценные бумаги с фиксированным доходом (облигации и векселя) соседствуют с

бумагами, где будущая доходность обладает существенной волатильностью (акции и паи открытых взаимных фондов). Чем выше доля в портфеле бумаг с фиксированным доходом, тем ниже волатильность доходности по портфелю, но тем ниже и шансы заработать сверхдоход. Более того: если существует нормативное требование на ожидаемый доход, то рост доли облигаций в портфеле может привести и к росту риска, сделать облигации бесполезными для портфеля [3]. Инновационность этого типа портфеля сосредоточена в технологиях, которые применяются для управления им (в частности, при оптимизации по критериям «доходность – волатильность» или «доходность-риск» [4]).

Широко в хозяйственной практике представлены портфели прямых инвестиций, в том числе в форме закрытых паевых инвестиционных фондов недвижимости (ЗПИФН). Характерным примером являются строительные портфели [5], когда один застройщик может одновременно сопровождать 40-50 строений – в порядке первоначального строительства, реконструкции и сопровождения. Сами по себе строительные проекты могут содержать в своём составе инновационный компонент, но преимущественно строительная технология базируется на уже апробированных подходах. Инновационность в проектах прямых инвестиций возникает, когда традиционная деятельность в подобных портфелях начинается гибридизироваться с нетрадиционной (финансовые технологии, технологии страхования, технологии нестандартного продвижения товаров и услуг в рынок). Такие нетрадиционные компоненты фигурируют в портфеле в роли финансовых и реальных опционов. Что же до управления таким портфелем, то там инновационность состоит в преодолении существенной информационной неопределённости в части ожидаемых результатов по портфелю, в том числе с применением нетрадиционного математического аппарата (теории нечётких множеств и мягких вычислений).

Наконец, мы приходим к собственно инновационным портфелям. Можно выделить несколько подклассов таких портфелей:

- портфели инновационных товаров и услуг, когда на выходе портфеля появляются новые товары и услуги с высокой инновационностью, предполагающей особые способы их рыночного продвижения и ценообразования;
- портфели организационных преобразований, когда в рамках масштабной программы организационных изменений проектируются и внедряются отдельные деловые инициативы, требующие обособленного финансирования;
- портфели создания ценностей, когда на выходе таких портфелей возникают элементы корпоративного бренда, деловой репутации компаний и их первых лиц (PR), рекламных компаний.

С точки зрения Бостонской матрицы, все инновационные проекты являются «стартапами», т.е. обладают высокими Рисками и Шансами в своей реализации. В частности, стартапы преследует риск младенческой смертности (в формулировках жизненного цикла по Адизесу). Посевной венчурный принцип предполагает, что из 10 инноваций в портфеле через год выживет одна-две, и именно эти две выжившие инновации, которые эволюционно переходят в статус «звёзд» по Бостонской матрице, окупят стартовые инвестиции на весь портфель. Соответственно, портфель инноваций является агрессивным в инвестиционном смысле, обладает ненормативно высокими Рисками и Шансами, равно как и сверхнормативной Эффективностью. Всё это позволяет проводить аналогию между портфелем инновационных проектов и портфелем деривативов (финансовых и реальных опционов).

Высокий риск инновационных портфелей приводит к тому, что при оценке экономической эффективности портфеля в рамках доходного подхода следует закладывать ставку дисконтирования денежных потоков проекта на уровне 25% годовых и выше. Это резко сужает область применения доходного подхода для оценки эффективности. В частности, если стартап или портфель стартапов не окупается в рамках горизонта планирования 3-5 лет, то за пределами этого горизонта окупаемости уже нет (если, разумеется, портфель выращивается не на продажу третьим сторонам; в этом случае ликвидационный поток в состоянии окупить портфель и на более длительных горизонтах планирования). Поэтому приходится кардинально менять парадигму экономического анализа для случая портфеля инноваций. В частности, необходимо сосредоточиться на детальной проработке инновационного проекта в разрезе его стратегического позиционирования, в том числе, с применением технологии системы сбалансированных показателей (ССП).

Управление инновационным проектом на основе модифицированной системы сбалансированных показателей (ССП)

В [4, 6] подробно обосновывается принцип использования СПП для целей идентификации и анализа эффективности и риска инновационных проектов. Там же указывается, что традиционная система вида Нортон-Каплана [7] не приспособлена для моделирования логики инновационного бизнеса и должна быть кардинально модифицирована. В настоящей статье указанный принцип дополняется нижеследующими ключевыми соображениями.

А. СПП настолько универсальный в применении инструмент, что с его помощью можно моделировать логику развития не только предприятия, но и отдельного проекта в рамках предприятия. При этом СПП могут претерпевать декомпозицию и агрегирование. Также с помощью СПП можно моделировать портфель инноваций (путём агрегирования СПП проектов), увязывать СПП портфеля и СПП предприятия, моделируя портфель инновационных проектов в качестве глобальной опционной комбинации.

Б. Комплексная стратегическая карта 4x4, предложенная в цитируемых работах, должна быть замещена картой 4x6, с добавлением карт Оказий и Шансов (рис. 1).

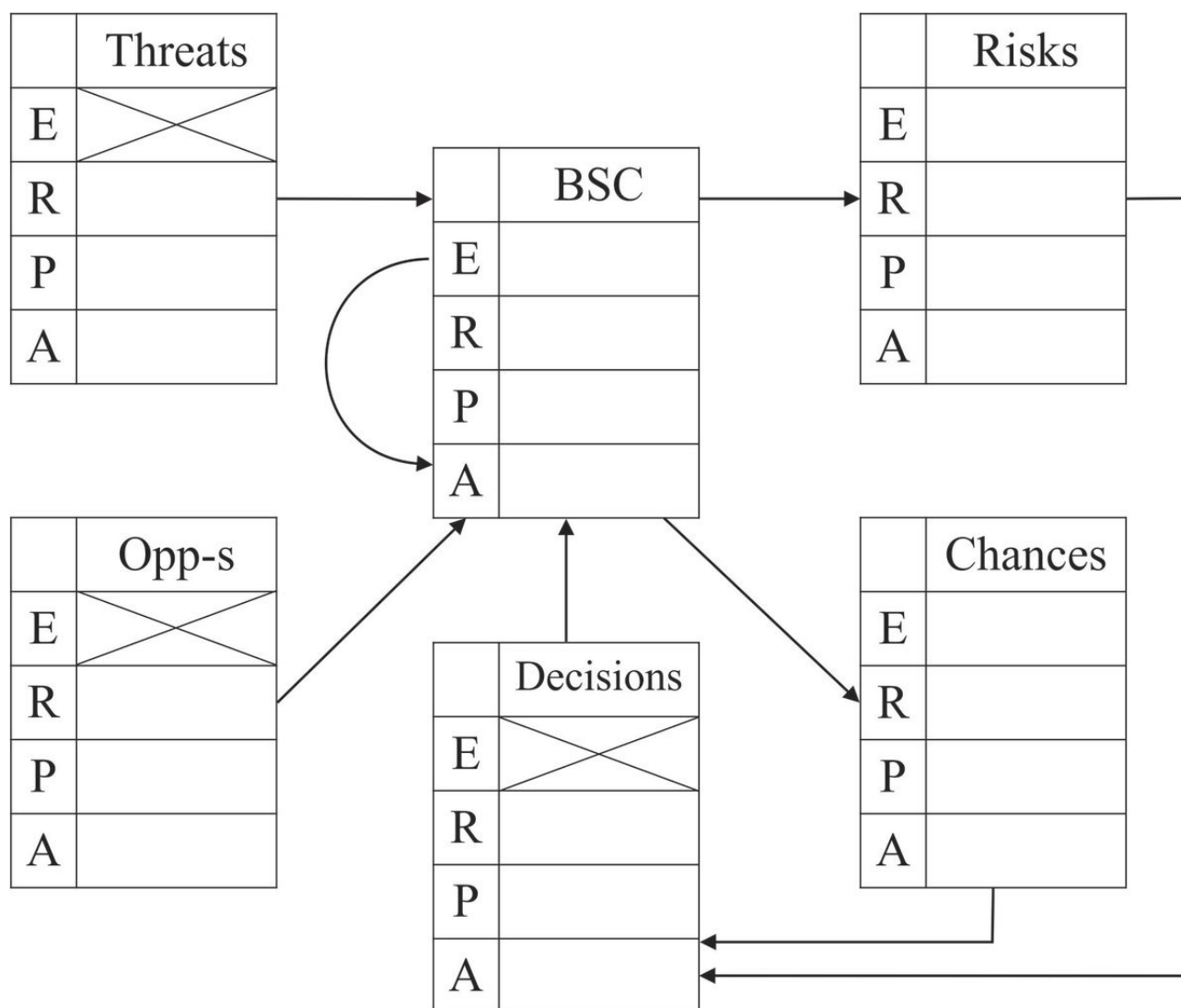


Рисунок 1 – Комплексная карта 4х6. Источник: [8]

Обозначения стратегических перспектив сводной карты: E – эффекты (effects), R – взаимоотношения (relationships), P – процессы (processes), A – ресурсы (assets).

Отрисовка комплексной карты в формате рис. 1 указывает на то, что экономическая система предприятия и/или портфеля и/или проекта должна быть охвачена положительными и отрицательными обратными связями, т.е. обладать свойством самообусловленности [9]. Положительные обратные связи – это связи расширенного и суженного воспроизводства экономической системы. Отрицательные обратные связи – это контура управления, направленные на временное размыкание положительных обратных связей, в тех случаях, когда их действие начинает отрицательно сказываться на экономической системе. Также отрицательные обратные связи балансируют все слои стратегических карт, устанавливая пропорцию между ресурсами бизнеса и его результатами [10].

В. Изначально комплексная стратегическая карта постулируется как граф-схема с нечётко-логическими связями, где в качестве экзогенных входов могут выступать специальные «стыковочные» переменные, к которым будут прикладываться «расплывчатые» сценарии Угроз и Оказий, а также детерминированные сценарии Решений. Соответственно, на выходе карты (на перспективе эффектов) будут возникать показатели в форме нечётких чисел

произвольного вида. В том числе, нечётким числом будет представлена и эффективность проекта / портфеля / компании. Сравнивая это число с нормативами N1 по риску и N2 по шансу, можно произвести количественную оценку рисков и шансов, что и будет сделано в конце статьи.

Г. Управление инновационным проектом на основе комплексной карты предполагает, что решения, вырабатываемые по результатам осуществления проекта, структурируются на основе полученных измерений, в то время как проект выполняется в условиях существенных вызовов, оказывающих на проект своё влияние, позитивное или негативное. Чем сильнее вызов, тем выше вероятность / возможность потери устойчивости, накопления негативов без намёка на позитив, тем выше риск банкротства (несостоятельности) проекта.

Д. Генерация решений должна осуществляться по алёртному принципу, когда прямое количественное измерение рисков замещается (дублируется) принципом загорания индикаторных лампочек на панели управления. Если загорается жёлтая лампочка, это повод для выработки антирисковых и прошансовых Решений в штатном режиме (без напряжения топ-менеджмента). Если загорается красная лампочка, топ-менеджмент должен быть мобилизован по тревоге, а решения должны носить аварийный («пожарный») характер.

Основные принципы оценки эффективности, рисков и шансов инновационного проекта

В соответствии с [1], экономическая оценка инвестиционных проектов (включая инновационные) должна производиться на основе бюджета движения денежных средств (БДДС, плановая форма 4 традиционного бухгалтерского баланса). За основу при анализе берутся чистые денежные потоки проекта (NCF – Net Cash Flow), которые грубо могут быть определены как сумма сальдо операционного и инвестиционного блоков БДДС.

В [10] излагается ряд методических проблем и традиционных ошибок оценивания NCF по бухгалтерскому БДДС и ставится вопрос о переходе от бухгалтерского БДДС к управленческому БДДС, в целях корректной экономической оценки проекта. В частности, необходимо все операции по собственному капиталу заводить в инвестиционный блок управленческого БДДС (включая дивидендные платежи), а выплаты процентов по кредитам переносить из операционного блока в финансовый.

В этом случае чистые денежные потоки проекта определяются как

$$NCF = \text{СальдоОД} + \text{СальдоИД} - \text{Проценты}, (1)$$

где СальдоОД – плановое сальдо денежных потоков операционной деятельности, СальдоИД – плановое сальдо денежных потоков инвестиционной деятельности, Проценты – отток процентных выплат по кредитам и займам (не включая выплат по телу кредита).

Далее NCF проходят процедуру дисконтирования в БДДС. Выбор ставки дисконтирования – это отдельная научная задача. В соответствии с теорией инвестиционного планирования, ставка

дисконтирования раскладывается на безрисковую и рисковую составляющие. Безрисковая ставка определяется как средневзвешенная ставка доходности по депозиту в надёжном банке (традиционная ошибка в этом случае – отождествлять безрисковую ставку и ключевую ставку ЦБ РФ). Рисковая ставка определяется по классу риска проекта; основной принцип здесь – установить взаимно-однозначное соответствие между риском данного проекта и риском вложений в аналогичные по доходности ценные бумаги (см. таблицу 1).

Таблица 1 – Соответствие безрисковой ставки дисконтирования и доходности по фондовым инструментам

Класс риска	Содержание проекта	Фондовый аналог	Премия за риск к безрисковой ставке
1	Реновация, техническое перевооружение	Государственные обязательства	0 – 3% годовых
2	Локальные организационные изменения, проекты с ясным рынком	Корпоративные облигации	5 – 8% годовых
3	Проекты с неясным рынком, инновации на действующем предприятии	Акции, паи взаимных фондов	10 – 15% годовых
4	Инновации «с нуля», антикризисные мероприятия, масштабные орг. изменения	Деривативы	Свыше 20% годовых

Источник: собственные исследования автора

После того как ставка дисконтирования по проекту определена, действует формула для дисконтированных потоков:

$$DNCF_i = NCF_i / (1+r)^i, (2)$$

где i – номер планового интервала (месяц, квартал, год), r – ставка дисконтирования, процентов годовых, приведённая к периоду планового интервала. Тогда основной эффект от проекта – его чистая современная ценность (NPV – Net Present Value) определяется по формуле:

$$NCF = \sum_{T=0}^i DNCF_i (3)$$

где T – номер последнего планового интервала, отвечающего горизонту инвестиционного плана. Обращаем внимание на то, что интервалы нумеруются с нуля. Это связано с тем, что условный нулевой интервал соответствует потоку стартовых инвестиционных платежей, и соответствующие денежные потоки, в соответствии с теорией, не подлежат дисконтированию.

Наиболее распространённые меры эффективности проекта:

- внутренняя норма доходности проекта (IRR – Internal Rate of Return) – ставка дисконтирования проекта, при которой $NPV = 0$;
- индекс доходности проекта (PI – Profitability Index), определяющийся по формуле:

$$PI = NPV/I + 1, (4)$$

где I – объём стартовых инвестиционных затрат по проекту. С информационной точки зрения, индикатор PI обнаруживает свою глубокую вторичность, и оценки IRR, в контексте доходного подхода, оказывается вполне достаточно.

Однако в работе уже указывалось, что традиционный доходный подход к оценки инвестиций начинает терпеть сбой, когда сводная ставка дисконтирования денежных потоков начинает превышать 25% годовых. В этом случае, она начинает приближаться к рациональному требованию по доходности стандартных инвестиционных проектов. Волатильность ожиданий по потокам в этом случае начинает резко возрастать, и сама инвестиционная оценка начинает терять свою основательность. Чтобы избежать издержек, свойственных доходному подходу, необходимо предпринимать следующие дополнительные усилия:

- размыкать предположения о будущих денежных потоках. Стандартный подход в этой части – оценивать проект по трём сценариям его развития: пессимистическому, среднеожидаемому и оптимистическому [1]. Однако такой подход вступает в противоречие с подходом, основанным на ставке дисконтирования, потому что риски неполучения части потоков по проекту уже включены в эту ставку. Соответственно, нужно исключать ставку дисконтирования из оценки, а все риски закладывать в сценарные гипотезы;
- в ходе «размыка» потоков, определиться с парадигмой анализа. Здесь возможно применение трёх основных подходов: интервальные оценки, вероятностные распределения, нечётко-множественные распределения;
- достраивать бюджет до вида полной финансовой модели, пристыковывая к листу БДДС остальные плановые формы – управленческий баланс (управленческая форма 1), отчёт о доходах и расходах (управленческая форма 2), отчёт об изменении собственного капитала (управленческая форма 3). В этом случае, можно заместить в анализе показатель эффективности IRR на показатель среднеожидаемой отдачи на собственный капитал (ROE) по состоянию на последний расчётный год проекта, где

$$ROE = ЧП / СК, (5)$$

где ЧП – чистая прибыль за последний расчётный год (форма 2), СК – средневзвешенный собственный капитал за период оценивания (форма 1);

- выработать двуставочные рациональные нормативы $N1$ и $N2$ для эффективности проекта, когда в системе распознаются Негативные и Позитивные состояния. Всё это целиком определяется классом риска проекта (см. табл. 1). Например, строители будут довольны, если ROE по их проектам (на стадии реализации квартир) не будет падать ниже 30%-40% годовых. В случае же инновационных стартапов, это нормативное требование к доходности оказывается совершенно недостаточным; в первые год-два владельцы ещё согласны терпеть плановый убыток по проекту, но в последующие годы ROE должно выходить на уровни 80-100% годовых. В этом случае можно считать, что инновационный проект раскрылся, использовал свой шанс.

Приведём соотношения для рисков и шансов инновационных проектов в трёх парадигмах: интервальная, вероятностная, нечётко-множественная. Для случая рисков соответствующие

соотношения сформулированы в [11]; для случая шансов они записываются по аналогии.

Интервальная парадигма. Если мы формулируем ожидания по ROE в интервальной форме $[ROE_{min}, ROE_{max}]$ и устанавливаем нормативы по риску на уровне N1, а по шансу – на уровне N2, причём выполняется условие

$$ROE_{min} < N1 < N2 < ROE_{max}, \quad (6)$$

то справедлива оценка риска:

$$Risk = Poss(ROE < N1) = (N1 - ROE_{min}) / (ROE_{max} - ROE_{min}), \quad (7)$$

и риск-функция Risk (N1) имеет кусочно-линейный вид, т.е. быстро растёт при удалении N1 от абсциссы ROE_{min} . Это говорит о том, что интервальные оценки являются информационно-недостаточными для оценки, как рисков, так и шансов.

По аналогии, шанс проекта оценивается по формуле:

$$Chance = Poss(ROE > N2) = 1 - (N2 - ROE_{min}) / (ROE_{max} - ROE_{min}) \quad (8)$$

Естественно, шанс-функция проекта Chance (N2) кусочно-линейным темпом убывает с ростом N2. То есть, чем выше требования по «позитивной доходности», тем тяжелее проекту в эти требования вписаться.

Вероятностная парадигма. Пусть ROE – случайная величина с известным законом распределения $F(x)$, плотность распределения $f(x) = F'(x)$. Тогда:

$$Risk = \int_{-\infty}^{N1} f(x) dx = F(N1) \quad (9)$$

$$Chance = 1 - \int_{-\infty}^{N2} f(x) dx = 1 - F(N2) \quad (10)$$

В данном случае, риск-функция и шанс-функция проекта повторяют профиль функции вероятностного распределения ROE. Если закон распределения ROE – нормальный (классическое допущение), то в районе абсцисс N1 и N2 функция распределения меняет свои значения плавно. В этом случае, вероятностные функции оказываются вполне пригодными для моделирования и часто применяются в практике оценки рисков (например, [12]).

Нечётко-множественная парадигма. Пусть ROE – нечёткое число произвольного вида, представленное своими интервалами α -принадлежности в пространстве «носитель – функция принадлежности». Здесь α – это уровень принадлежности носителя (в качестве которого выступает ROE), изменяющийся от 0 до 1. В этом случае, сравнивая сегментные интервалы с нормативными уровнями N1 и N2, мы приходим к локальным оценкам Riska и Chancea по рискам и шансам соответственно. Тогда интегральная оценка риска и шанса проекта:

$$Risk = 1 - \int_{\alpha=0}^1 Risk_{\alpha} d\alpha \quad (11)$$

$$Chance = 1 - \int_{\alpha=0}^1 Chance_{\alpha} d\alpha \quad (12)$$

В ряде случаев (11) и (12) могут быть представлены в форме компактных аналитических соотношений (например, для случая, когда ROE – треугольное нечёткое число). В приближённом исчислении, если произвести дробление интервала принадлежности не на бесконечно малые величины da , а на интервалы обозримой величины (например, с шагом 0.1 по оси ординат), то получим 11 интервалов принадлежности, и выражения (11) и (12) могут быть переписаны следующим образом [4]:

$$Risk = \sum_{\alpha=0}^1 Risk_{\alpha} / 11 \quad (13)$$

$$Chance = \sum_{\alpha=0}^1 Chance_{\alpha} / 11 \quad (14)$$

Наиболее перспективной парадигмой для моделирования рисков и шансов отдельных инновационных проектов и портфелей на их основе – представляется нечётко-множественная парадигма, обладающая невероятной гибкостью с точки зрения генерации соответствующих модельных описаний.

Заключение

Когда известны значения эффективности, риска и шанса по отдельному инновационному проекту в составе портфеля, не составляет труда получить аналогичные оценки и по портфелю проектов в целом. Если проекты имеют фиксированные бюджеты, то множество портфельных решений счётно, и можно выделить группу оптимальных портфельных решений по Парето, как множество недоминированных портфельных альтернатив [11]. Тем самым, неэффективные (высокорискованные, низкошансовые) проекты будут удалены из портфеля, а сам инновационный портфель – оптимизирован. Собственно, именно оптимизация инновационного портфеля в координатах «эффективность – риск – шанс» является конечной целью настоящей работы.

Список литературы

1. Методические рекомендации по оценке эффективности инвестиционных проектов (утверждено Министерством экономики РФ, Министерством финансов РФ, Государственным комитетом РФ по строительной, архитектурной и жилищной политике 21.06.1999 N ВК 477).
2. Кулик Ю. А., Козловский А. Н. Построение системы риск-менеджмента на предприятиях электромашиностроения // Экономические науки. - №12 (109), 2013.
3. Недосекин А.О., Абдулаева З.И.. Парадокс «волатильность – риск» в задачах портфельного анализа // Труды XIX Международной конференции по мягким вычислениям и измерениям (SCM'2016), 25-27 мая 2016 г., г.Санкт-Петербург. – Санкт-Петербург: СПбГЭТУ «ЛЭТИ», 2016.
4. Абдулаева З.И. Стратегический анализ инновационных рисков / З.И. Абдулаева, А.О. Недосекин. - СПб: Изд. СПбГПУ, 2013. – 146 с.
5. Недосекин А.О. Real Estate Portfolio Management Mix (REPM) – новая концепция

- управления портфелем недвижимости // Top-Manager, 2004, № 6.
6. Абдулаева З.И. Разработка методов управления рисками инновационной деятельности / Дисс. на соискание уч. ст. канд. экон. наук. – СПб, Санкт-Петербургский университет управления и экономики, 2013. – 200 с. - Также на сайте: http://zina.ifel.ru/docs/Diss_AZ.pdf.
 7. Нортон Д. Стратегические карты. Трансформация нематериальных активов в материальные результаты / Д. Нортон, Р. Каплан. - М.: ЗАО «Олимп-Бизнес», 2005. – 493 с.
 8. Виноградов В.В. Нечётко-множественная модель анализа экономической устойчивости минерально-сырьевого комплекса РФ // Труды XIX Международной конференции по мягким вычислениям и измерениям (SCM'2016), 25-27 мая 2016 г., г. Санкт-Петербург. – Санкт-Петербург: СПбГЭТУ «ЛЭТИ», 2016.
 9. Абдулаева З.И., Недосекин А.О. Анализ риска самообусловленных организационных систем / А.О. Недосекин, З.И. Абдулаева // Аудит и Финансовый анализ. - 2013. - №3. - с. 200-213.
 10. Абдулаева З.И., Недосекин А.О. Модели и методы финансового планирования / З.И. Абдулаева, А.О. Недосекин. – СПб.: Изд-во Политехн. Ун-та, 2013. – 177с.
 11. Недосекин А.О., Абдулаева З.И. Финансовая математика в 2х т.т. – СПб: Изд. СПбГГУ, 2013. – 219 с.
 12. Ампилов Ю.П., Герт А.А. Экономическая геология. – М.: Геоинформмарк, 2006. – 400 с.

ПРОБЛЕМА ТРАНСАКЦИОННЫХ ИЗДЕРЖЕК В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Ефимов Олег Николаевич
Курганова Татьяна Юрьевна

Исследование проблем, связанных с теоретико-методологическим анализом транзакционных издержек в деятельности предприятия, является одним из приоритетных и в то же время малоизученных направлений современной экономической теории. В экономической литературе термин «транзакционные издержки» не получил однозначного толкования. При этом данное понятие представляет собой ключевой пункт новой институциональной теории. Цель данной статьи - проанализировать проблема транзакционных издержек в деятельности предприятия с позиции экономической теории.

Важность транзакционных издержек, возникающих в процессе функционирования социально-экономических объектов различного уровня, проанализирована в работах Дж. Коммонса, Р. Коуза, О. Уильямсона, К. Эрроу и других ученых, занимающихся исследованиями в области экономической теории.

Проблемы оценки транзакционных издержек исследовались Г. Демсецем, Д. Нормом и Дж. Уоллисом, В.Л. Тамбовцевым, В.Е. Кокоревым и др.

Понятие «транзакции» ввел в научный оборот Дж. Коммонс. Он дал им следующее определение: «Транзакции - это не обмен товарами, а отчуждение и приобретение индивидами прав собственности и свобод, созданных обществом, что должно стать предметом переговоров между заинтересованными сторонами до того, как начнется работа по производству чего-либо, или потребители смогут потреблять, или произойдет физический обмен товаров»[9]. Данная позиция, на наш взгляд, связывает использование категории «транзакция» лишь с правами собственности и свободами, абстрагируясь от других видов экономической деятельности.

О. Уильямсон рассматривает транзакции в отношении к последовательным стадиям производства: «Транзакция имеет место тогда, когда товар или услуга переходит от заключительного пункта одного технологического процесса к начальному пункту другого, смежного с первым. Завершается одна стадия производства и начинается другая» [10]. Ограниченность такого подхода, с нашей точки зрения, связана с тем, что использование данного термина ограничено ситуациями технологического процесса.

Основателем современной теории транзакционных издержек является Р. Коуз. В 1937 г. он писал: «Вне фирмы производство направляется динамикой цен и координируется через транзакции обмена на рынке. Но внутри фирмы эти рыночные транзакции отсутствуют, а роль сложной рыночной структуры выполняет предприниматель-координатор, который и направляет производство. Очевидно, что это альтернативные методы координации производства» [8].

О. Уильямсон сравнивает транзакционные издержки в экономике с трением в механических

системах, тогда как К. Эрроу определяет их как издержки по поддержанию экономических систем на ходу.

Классическое определение транзакционных издержек дал Т. Эггертссон: «В общих словах транзакционные издержки суть затраты, возникающие, когда индивиды обмениваются правами собственности на экономические активы и обеспечивают свои исключительные права» [6]. Р. Метьюз предложил следующее определение: «Фундаментальная идея транзакционных издержек в том, что они состоят из издержек составления и заключения контракта, а также издержек надзора за соблюдением контракта и обеспечения его выполнения в противоположность производственным издержкам, которые суть издержки собственно выполнения контракта» [1].

Различная природа транзакционных издержек и сжатые сроки, на которых предприятию приходится с ними встречаться приводит к отвлечению на эти издержки не только финансовых, но и интеллектуальных и организационных ресурсов [5].

Учитывая высокой уровень чувствительности бизнеса к росту любых видов издержек, придают транзакционным издержкам в развитии бизнеса особо важную роль, а проблему их анализа и минимизации - достаточно актуальной на сегодняшний момент [2].

В литературе также можно встретить следующее определение: транзакционные издержки - ценность ресурсов (денег, времени, труда и т.д.), затрачиваемых на планирование, адаптацию и обеспечение контроля выполнения взятых индивидами обязательств в процессе отчуждения и присвоения прав собственности и свобод, принятых в обществе [3].

Неизбежность возникновения транзакционных издержек связана с тем, что ни одна фирма не может существовать изолированно от внешней среды. Она, так или иначе, вынуждена взаимодействовать с другими субъектами экономики: приобретать сырье, материалы, основные средства, услуги, нанимать персонал, продавать свою продукцию, работы, услуги и т.д. В этом заключается объективный характер рассматриваемых издержек.

С другой стороны рынок и фирму можно представить как совокупность бизнес-процессов, но только с тем отличием, что на рынке осуществляется рыночная координация (через механизм спроса и предложения и других рыночных институтов), результатом которой являются транзакционные издержки [4]. Внутри фирмы осуществляется внутрифирменная координация (посредством административного и управленческого воздействия, норм и правил), которые составляют часть трансформационных издержек. Следовательно, включая или, наоборот, исключая определенные бизнес-процессы можно влиять на уровень транзакционных и трансформационных издержек. Этим обуславливается субъективная составляющая транзакционных издержек.

Следует также отметить, что транзакционные издержки не всегда принимают денежную форму и их величину в некоторых случаях невозможно привести к стоимостному измерителю. Так, например, на сбор и обработку информации при выборе контрагентов требуется время. В этом случае затраты времени можно измерить заработной платой работников занятых обработкой информации, однако по истечении некоторого времени альтернативы могут быть уже недоступны а возможности упущены.

Подводя итог анализу различных подходов к определению транзакционных издержек, предлагаем авторский подход к данной категории: «транзакционные издержки - это издержки, возникающие в процессе перераспределения ресурсов транзакционным сектором экономики внутри себя самого либо в трансформационный сектор экономики, а также при осуществлении транзакционной деятельности».

На примере нефтяной компании «Башнефть» рассмотрим проблему транзакционных издержек и определим, влияют ли они на деятельность предприятия.

ПАО АНК «Башнефть» — динамично развивающаяся российская вертикально-интегрированная нефтяная компания. По итогам 2014 года компания занимает шестое место по объему добычи нефти и четвертое по объему первичной переработки среди нефтяных компаний России. Башнефть демонстрирует устойчивые финансовые результаты и стабильно высокие дивидендные выплаты.

Рассмотрим внешние и внутренние транзакционные издержки компании. Данные представлены в таблице 1.

Таблица 1. Транзакционные издержки ПАО АНК «Башнефть» за 2013–2015 гг. (тыс. руб.) [11]

	2013г.	2014г.	2015г.
Внутренние транзакционные издержки	174261	235997	460031
Внешние транзакционные издержки	17872117	58808845	164400797
Транзакционные издержки	18046378	59044842	164860828

Мы видим, что происходит явный рост транзакционных издержек. В период с 2014 по 2015 год произошел очень большой скачок, издержки возрасли более чем в два раза. Заметим, что внутренние транзакционные издержки нефтяной компании не столь велики, по сравнению с внешними.

Представленные данные демонстрируют тенденцию повышения всех видов транзакционных издержек. Можно отметить, что внешние транзакционные издержки значительно выше внутренних, следовательно, компания еще не достигла своего максимального размера. В случае необходимости, для достижения этого размера возможна дальнейшая концентрация производства.

Для расчета эффективности, создаваемой ПАО АНК «Башнефть», вертикально-интегрированной структуры можно использовать показатель эффективности транзакций, предложенный А. Мищенко [7]. Он рассчитывается по следующей формуле:

$$\text{Кэрт.} = \text{П} / \text{Ирт}$$

Где Кэрт- коэффициент экономической эффективности рыночных транзакций в целом по нефтяной компании, П- сумма прибыли нефтяной компании, Ирт- совокупные транзакционные издержки

На рисунке 1 представлены результаты расчета эффективности транзакций в соответствии с формулой.

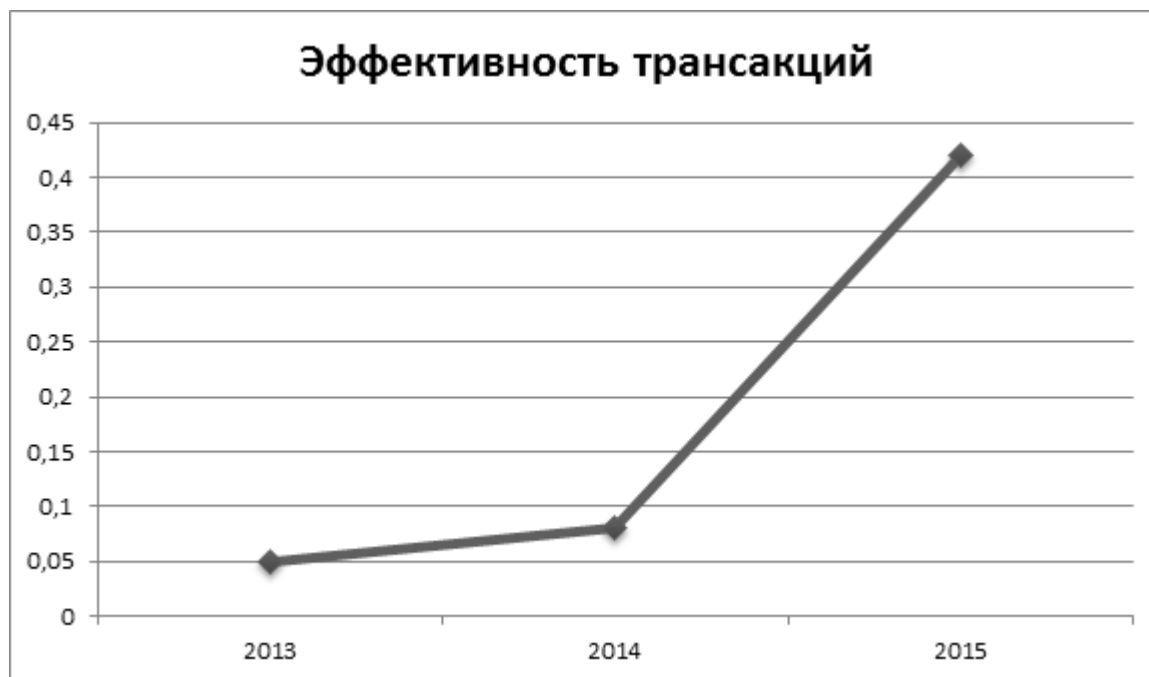


Рис. 1. Эффективность рыночных транзакций ПАО АНК «Башнефть» по годам [11]

На графике мы видим, что использование транзакционных издержек благоприятно влияет на деятельность нефтяной компании. С 2013 года эффективность транзакций стремительно повышается. К 2015 году коэффициент эффективности транзакций показывает большое значение, значит, предприятие целесообразно пользуется своими ресурсами. Важно отметить, что консолидация производства в единую производственную цепочку повышает эффективность экономических транзакций для ПАО АНК «Башнефть», а, следовательно, повышается эффективность всей компании в целом.

Результаты многочисленных исследований в области институциональной экономики и экономики предприятий говорят о росте значения транзакционных издержек в деятельности предприятий.

Транзакционные издержки имеют большое значение для объяснения многих экономических явлений. В то же время методология формирования информации о таких издержках является еще недостаточно проработанной. Проблема методологии состоит, главным образом, в том, что транзакционные издержки не являются общепризнанными объектами бухгалтерского учета и анализа. Объектами выступают отдельные элементы таких издержек, которые традиционно систематизируются на прямые, общепроизводственные, общехозяйственные и коммерческие. Однако для внедрения в практику управления ценных результатов исследований в области институциональной экономики традиционная систематизация является недостаточной и требует дополнения. Не менее значимой проблемой, по нашему мнению, является неоднозначное толкование транзакционных издержек.

На мой взгляд, чтобы сократить транзакционные издержки, следует избегать неоправданных дорогостоящих расходов (к примеру, на командировки, сбор и обработку нужной информации), предотвращать юридические конфликты, повышать согласованность действий внутри фирмы, выбирать предпочтительных заказчиков, а также формировать привязанность к фирме потенциальных партнеров.

Список литературы

1. Commons, J.R. Institutional economics/ J.R.Commons// American economic review. - 1931. - Vol. 21. - No.12. - p.648-657.
2. Ефимов О.Н. Экономика предприятия [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Ефимов О.Н.— Электрон, текстовые данные. — Саратов: Вузовское образование, 2014. URL: <http://www.iprbookshop.ru/23085>
3. Ефимов О.Н., Яппарова Р.Р. Антикризисное управление финансами организации. Научно – популярный журнал интернет-журнал «NovalInfo» («НоваИнфо»), 2014.-№28. Режим доступа: <http://novainfo.ru/>
4. Ефимов О.Н., Саляева Р.Л. Совершенствование формирования и использования оборотных активов. Научно – популярный журнал интернет-журнал «NovalInfo» («НоваИнфо»), 2014.-№28. Режим доступа: <http://novainfo.ru/>
5. Ефимов О. Н., Хабирова Э. Р. Мероприятия по управлению затратами предприятия. Электронное периодическое издание «Экономика и социум» - Режим доступа: <http://www.iupr.ru/>
6. Коммонс, Дж.Р. Правовые основания капитализма / Дж.Р. Коммонс. - М.: Высшая школа экономики, 2011. - 416 с.
7. Малахов, С. Некоторые аспекты теории несовершенного конкурентного равновесия (двухфакторная модель транзакционных издержек) / С. Малахов // Вопросы экономики. - 2015. - № 10. - С. 77-86.
8. Олейник, А. Домашние хозяйства в переходной экономике: типы и особенности поведения на рынке/А. Олей-ник// Вопросы экономики. - 2015. - № 12. - С. 56-66.
9. Самоволева, С.А. Совершенствование экспертизы ин-новационных проектов: проблемы учета транзакцион-ных издержек/ С.А. Самоволева//Проблемы информа-ционной экономики. Стратегия инновационного раз-вития российской экономики: сб. науч. тр.; под ред. Р.М. Нижегородцева. - М.: ЛИБРОКОМ, 2015. - Вып. VII. - С. 398-408.
10. Фуруботн, Э.Г. Институты и экономическая теория: до-стижения новой институциональной экономической теории / Э.Г. Фуруботн, Р. Рихтер; пер. с англ. под ред. С. Катькало, Н.П. Дроздовой. - Спб.: Изд. дом СПбГУ, 2015. - 702 с.
11. Документы акционерного общества/ ПАО АНК «Башнефть» [сайт]. URL: <http://http://www.bashneft.ru/>

СУЩНОСТЬ И ФУНКЦИИ ГОСУДАРСТВЕННОГО КРЕДИТА

Якупова Алия Винеровна

Данная тема является актуальной, так как государственный кредит, являясь составной частью финансовой системы любого государства, активно используется им в целях сбалансированности бюджетно – финансовой и денежно – кредитной политики.

В своей кредитной форме эти денежные отношения занимают особое место в системе бюджетных отношений. Основная масса строится на финансовой основе, то есть на основе безвозмездности и одностороннего движения средств. И только государственный кредит предполагает движение стоимости на условиях срочности, платности и возвратности.

Государственный кредит, представляющий собой одну из форм кредита, при котором государство выступает в роли кредитора, заемщика и гаранта.

Так же это средство регулирования государством экономического развития, он имеет важное значение для регулирования денежного обращения, определения уровня процентных ставок и валютного курса.

Государственный кредит регулирует следующие общественные отношения:

1. Возникающие из государственных заимствований (займов), осуществляемых путем выпуска государственных ценных бумаг от имени Российской Федерации, и кредитов, привлекаемых от других бюджетов бюджетной системы РФ, кредитных организаций, иностранных государств, включая целевые иностранные кредиты (заимствования), международных финансовых организаций, иных субъектов международного права, иностранных юридических лиц, по которым возникают долговые обязательства Российской Федерации;
2. Возникающие из финансовых обязательств иностранных государств и (или) иностранных юридических лиц перед Российской Федерацией как кредитором (внешние долговые требования Российской Федерации), а также отношения по предоставлению Российской Федерацией бюджетных кредитов бюджету другого уровня бюджетной системы, юридическим лицам;
3. Складывающиеся в процессе управления государственным кредитом.

Внутри страны государство обычно является заемщиком средств, а население, предприятия и организации - кредиторами. В сфере международных экономических отношений государство выступает как в роли заемщика, так и кредитора. В тех случаях, когда государство берет на себя ответственность за погашение займов или выполнение других обязательств, взятых физическими и юридическими лицами, оно является гарантом.

Сущность государственного кредита раскрывается в функциях:

1. Распределительной;
2. Контрольной;
3. Регулирующей.

Важнейшая функция государственного кредита - распределение денежных ресурсов в соответствии с потребностями экономики в целом и целесообразностью поддержки приоритетных направлений социально-экономического развития страны.

Распределение осуществляется между бюджетами бюджетной системы, международными финансово-кредитными организациями, физическими и юридическими лицами. Посредством распределительной функции осуществляется формирование и использование централизованных фондов денежных средств.

Контрольная функция государственного кредита органически вплетается в контрольную функцию финансов и имеет свои специфические черты, порожденные особенностям этой категории. Контроль осуществляется за целевым и рациональным использованием кредита, выделяемого государством. Эту функцию осуществляют соответствующие институты на федеральном, региональном и муниципальном уровнях.

Регулирующая функция государственного кредита проявляется в воздействии государства на состояние денежного обращения, уровень процентных ставок на рынке денег, капиталов и занятость. В условиях ограниченности бюджетных ресурсов, когда выделение денежных средств на безвозмездной основе не всегда оправдано, наиболее эффективно использовать их на возвратной и платной основе.

Регулирующая функция проявляется при получении Россией внешних займов от международных финансово-кредитных организаций на финансирование бюджетного дефицита, проведение структурных реформ и реструктуризацию экономики, поддержку приватизации, фондового рынка и т.п. С помощью регулирующей функции государство воздействует на заемщиков, которые обязаны обеспечить эффективное использование бюджетного кредита.

В заключении, сделаем вывод, что государственный кредит способствует организации сбережений, является источником увеличения денежных доходов, так же является одним из решающих методов стабилизации денежного обращения и проведения эффективной финансово – кредитной политики. Мобилизуемые с помощью государственного кредита средства используются для финансирования экономических и социальных программ, могут означать, что государственный кредит, являясь средством увеличения финансовых возможностей государства, может выступать важным фактором ускорения социально-экономического развития страны.

Список литературы

1. "Бюджетный кодекс Российской Федерации" от 31.07.1998 N 145-ФЗ (ред. от 15.02.2016, с изм. от 30.03.2016).
2. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 года) // (с изменениями на 2015 – 2016 год).

3. Сираева, Р.Р. Контроль за исполнением бюджета как составная часть бюджетного процесса [Текст] / Р.Р. Сираева, Г.Ф. Гарифуллина // Социально-экономическое развитие современного общества в условиях модернизации: материалы Международной научно-практической конференции. – Саратов, 2012. - С. 157-158.
4. Сираева, Р.Р. Теоретические аспекты государственной поддержки сельскохозяйственных товаропроизводителей / Р.Р. Сираева, С.В. Волков // Известия Оренбургского государственного аграрного университета. - 2014. - № 3. - С. 210-211.

РОЛЬ БЮДЖЕТА В РАЗВИТИИ СТРАНЫ

Ахметшина Илюза Салаватовна

Данная тема является актуальной, так как бюджет на всех его уровнях играет огромную роль в развитии и процветании государства, продвижении научно-технического прогресса (бюджетные финансирования исследований и разработок), развитии экономики (особенно не прибыльных, но социально-значимых отраслей экономики посредством инвестирования, дотаций.)

Бюджетная система РФ — это совокупность республиканского (федерального) бюджета РФ, бюджетов субъектов Российской Федерации, местных бюджетов и бюджетов государственных внебюджетных фондов.

Множество экономистов не оставались равнодушными к проблеме формирования бюджета, к источникам его формирования, статьям его расхода. Так же не оставался без внимания и вопрос об оптимальном количестве независимых друг от друга бюджетов в стране. Этим проблемам посвящено множество экономических работ. В настоящее время существует множество теорий, затрагивающих различные аспекты бюджетной сферы, начиная от способов его формирования и заканчивая рекомендациями по преимущественному финансированию тех или иных отраслей.

Так же достаток бюджетных средств позволяет государству принимать активное участие в жизни страны. Наличие бюджетных средств позволяет государству осуществлять государственное регулирование экономики не только в приказной форме. Достаточное количество бюджетных средств позволяет государству задействовать непосредственно экономические рычаги государственного регулирования.

Таким образом, бюджет, его формирование и статьи расходов является важным разделом в экономической науке, требующим большого внимания со стороны не только занимающих высокие посты экономистов и политиков, но и рядовых граждан.

Каждый субъект РФ и муниципальное образование самостоятельно устанавливают свою бюджетную систему исходя из государственного и административно-территориального устройства своей территории.

Закон устанавливает, что бюджетное устройство в Российской Федерации основывается на принципах единства, полноты, реальности, гласности, самостоятельности всех бюджетов, входящих в бюджетную систему РФ.

Российская Федерация устанавливает структуру и общие принципы построения бюджетной системы РФ, определяет состав доходных источников, поступающих в нижестоящие бюджеты, устанавливает общий порядок и принципы распределения доходов в бюджетной системе, принципы и основы бюджетного процесса, основы бюджетных прав субъектов и муниципальных образований. По отношению к бюджетам субъектов РФ Российская Федерация утверждает размеры отчислений от федерального бюджета, определяет размер дотаций,

субвенций, определяет перечень минимально необходимых расходов субъектов и др.

Субъекты РФ участвуют в осуществлении федеральных бюджетных прав (например, в форме представительства в федеральных законодательных и исполнительных органах). По отношению к местным бюджетам субъекты РФ имеют право предоставлять и получать процентные и беспроцентные ссуды, утверждают нормативы отчислений в нижестоящие бюджеты, обеспечивают уровень доходов муниципальных образований, позволяющий финансировать их минимально необходимые расходы.

Муниципальные образования также обладают определенной бюджетной самостоятельностью. Так, они самостоятельно разрабатывают, утверждают и исполняют местные бюджеты, обладая правом устанавливать местные налоги, самостоятельно определять направления и объем расходов. Муниципальные образования имеют право получать и предоставлять ссуды бюджетам других уровней. Однако на практике тезис о самостоятельности местных бюджетов осуществляется не всегда последовательно. Дело в том, что источники доходов, закрепленные за органами местного самоуправления, как правило, обеспечивают незначительную часть бюджетов муниципальных образований. Поэтому в основном доходная часть местного бюджета образуется из средств вышестоящих бюджетов на уровне минимальной бюджетной обеспеченности.

Принцип полноты бюджетной системы имеет два аспекта:

1. в бюджетную систему должны включаться бюджеты всех государственных и муниципальных образований, существующих в Российской Федерации;
2. Принцип полноты отражения доходов, расходов и источников финансирования дефицитов бюджетов означает требование включения в соответствующие бюджеты практически всех видов источников государственных и муниципальных доходов, а также отражения в бюджете всех направлений расходов (ст. 32 БК РФ).

Существование специальных внебюджетных фондов, специальных счетов казначейства должно быть сведено к минимуму. В соответствии с рассматриваемым принципом БК РФ включил бюджеты государственных внебюджетных фондов в бюджетную систему РФ.

Принцип реальности бюджетной системы относится, прежде всего, к доходной части бюджетов, которая должна обеспечиваться реальными поступлениями денежных средств в бюджет. В этом смысле особую важность приобретает налоговое законодательство РФ: бюджет должен основываться на конкретных источниках доходов, закрепленных в специальном законодательстве. Кроме того, реальное осуществление доходной части бюджета зависит от надежности показателей прогноза социально-экономического развития страны и реалистичности расчета доходов и расходов бюджета (достоверность бюджета) (ст. 37 БК РФ).

Принцип общего (совокупного) покрытия расходов (ст. 37 БК РФ) в дополнение к предыдущему принципу устанавливает, что доходы бюджета не могут быть увязаны с определенными расходами бюджета, т. е. не должны иметь целевого назначения, за исключением доходов целевых бюджетных фондов, средств целевых иностранных кредитов, а также в случае централизации средств из бюджетов других уровней бюджетной системы РФ.

Принцип адресности и целевого характера бюджетных средств (ст. 38 БК РФ) означает, что

бюджетные средства выделяются в распоряжение конкретных получателей бюджетных средств с обозначением направления их на финансирование конкретных целей.

Принцип гласности (ст. 36 БК РФ) обеспечивается открытым обсуждением бюджетов и итогов их исполнения на сессиях представительных органов, опубликованием законов о бюджете на предстоящий год, а также отчетов об их исполнении.

Принцип результативности и эффективности использования бюджетных средств (ст. 34 БК РФ) означает, что при составлении и исполнении бюджетов уполномоченные органы и получатели бюджетных средств должны исходить из необходимости достижения заданных результатов с использованием наименьшего объема средств или достижения наилучшего результата с использованием определенного бюджетом объема средств.

В заключении хотелось бы сказать, что дать полную характеристику бюджетной системы РФ исходя всего лишь из перечня элементов бюджетной системы абсолютно невозможно. Не менее важным представляется характеристика связей между перечисленными элементами, при отсутствии которых нельзя было бы говорить о наличии системы. Поэтому, строго говоря, легальное определение бюджетной системы является неточным: это не просто совокупность бюджетов страны, а совокупность бюджетов и связей между ними.

Список литературы

1. "Бюджетный кодекс Российской Федерации" от 31.07.1998 N 145-ФЗ (ред. от 15.02.2016, с изм. от 30.03.2016) [Электронный ресурс].
2. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 года) [Электронный ресурс] / (с изменениями на 2015 – 2016 год).
3. Сираева, Р.Р. Контроль за исполнением бюджета как составная часть бюджетного процесса [Текст] / Р.Р. Сираева, Г.Ф. Гарифуллина // Социально-экономическое развитие современного общества в условиях модернизации: материалы Международной научно-практической конференции. – Саратов, 2012. - С. 157-158.
4. Сираева, Р.Р. Теоретические аспекты государственной поддержки сельскохозяйственных товаропроизводителей [Текст] / Р.Р. Сираева, С.В. Волков // Известия Оренбургского государственного аграрного университета. - 2014. - № 3. - С. 210-211.
5. Сираева, Р.Р. Финансовый контроль на современном этапе развития [Текст] / Р.Р. Сираева, А.А. Никандрова // Современное государство: проблемы социально-экономического развития : Материалы Международной научно-практической конференции. - Саратов, 2013. – с.89.

ФИЛОСОФСКИЕ НАУКИ

ГЕРМЕНЕВТИЧЕСКАЯ ФИЛОСОФИЯ НАУКИ: ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА

Семенова Эльвира Разифовна

Герменевтика возникает как учение об истолковании текстов. Согласно легенде, первым, кто занимался этой деятельностью, был Гермес, которому Зевсом было поручено разъяснять людям послания богов. В средневековье стало актуальным истолкование религиозных текстов, что способствовало развитию теологической герменевтики.

В философии первым обратил на эту проблему внимание Ф. Шлейермахер (1768-1834). Он считал, что многие философские и научные проблемы коренятся в акте восприятия человеком текста, написанного другим человеком. Адекватное понимание текста, по мнению Шлейермахера, возможно лишь при наличии эмпатии – сопереживания состоянию автора в момент написания текста, умении чувствовать то же, что и автор. Для этого необходимы знания не только предмета исследования, но и максимально полные знания об авторе – биографические сведения, сознательные и бессознательные стороны его творчества и т.п. При этом интерпретатор может обладать даже преимуществом перед автором: он имеет возможность толкования текста в более широком контексте, т.к. обладает большей информацией, чем автор. Это и есть идеальное понимание, к которому должен стремиться интерпретатор, считает Шлейермахер.

Наиболее значительный вклад в герменевтику внес Г.-Г. Гадамер (1900-2002) – ученик Хайдеггера. В отличие от Хайдеггера, он считает, что философия начинается не с вопроса о бытии, а с проблемы понимания, которая предшествует бытию, т.к. всякому учению о бытии предшествует определенный герменевтический опыт человека, который и есть *«первооснова всей философской мысли»* [1, с. 15]. По мнению Гадамера, научные методы не могут дать адекватного истолкования реальности в силу их отягощенности рациональностью. Более полное понимание мира возможно лишь при дополнении рациональных методов методами искусства, ибо только искусство способно преодолевать установленные наукой границы жизненного опыта.

После выхода в свет основного сочинения Гадамера «Истина и метод» (1960) его философия была подвергнута рядом авторов критике за отрицательное отношение к науке, недооценку ее роли в культуре. Действительно, увлечение автора психологическими аспектами восприятия реальности, казалось бы, дает основание для такой критики. Однако считать Гадамера врагом науки научного познания нельзя. Гадамер отмечает, что его работа не направлена против науки, она является попыткой примирения философии и науки при помощи герменевтического метода. Как бы в подтверждение своей лояльности к науке он в 1978 году издает сборник «Герменевтика и наука» с участием М. Полани, Р. Рикёра, А.Н. Уайтхеда, в котором раскрывается главная идея герменевтической философии науки: восприятие фактов и научных текстов есть продукт человеческой коммуникации и поэтому может быть адекватным лишь при учете законов этой коммуникации. Любой факт существует лишь в контексте человеческого жизненного опыта. Поэтому наука, как и философия, искусство, религия, всегда герменевтична,

вопрос заключается лишь в степени этой герменевтичности. «Понимание есть везде, где присутствует хотя бы один человек. Если бы физика как наука обходилась без людей, то она была бы негерменевтичной. Но поскольку физика создана людьми, то она есть форма, разновидность понимания и, следовательно, герменевтична. Деление наук на экспериментальные и герменевтические несостоятельно, ибо и экспериментальные науки являются герменевтическими», – поясняет позицию Гадамера В.А. Канке.

Смещение акцента на единичность, уникальность факта в «жизненном мире» человека дает основание для критики некоторыми представителями герменевтики научных законов, теорий и методов. Их аргументация примерно такова: поскольку любой факт реальности единичен и существует в определенном контексте восприятия «здесь и сейчас», а абстрактные объекты теории и научные законы представляют собой обобщения, результаты абстрагирующей деятельности разума, то они не способны создать адекватное представление об изучаемой реальности. Но работы Гадамера не дают основание для критики научных теорий с такой позиции. В них утверждается, что наука лишь часть герменевтического опыта, поэтому она, как и любая другая часть этого опыта, не может дать полного понимания реальности. Наука не может объяснить все, и она не должна претендовать на это.

Ныне стало актуальной идея Гадамера о роли в понимании нерациональных факторов. Мы наблюдаем нарастающий процесс визуализации не только вненаучного, но и научного знания. В науке особенно заметно применение визуализированного знания [2; 3]. В качестве главных носителей такого знания являются визуализированные и онтологизированные образы [4; 5]. Р.Ю. Рахматуллин считает, что образ позволяет лучше понять суть объекта из-за того, что в процессе эволюции человека как биологического вида, чувственное познание играло огромную роль для выживания и вызывало больше доверия, чем информация полученная из других источников [6].

Список литературы

1. Гадамер Г.-Г. Актуальность прекрасного. М.: Искусство, 1991. 367 с.
2. Рахматуллин Р.Ю. Визуализация как способ трансформации и развития научного знания // Исторические, философские, политические и юридические науки, культурология и искусствоведение. Вопросы теории и практики. 2015. № 3-2 (53). С. 163-165.
3. Семенова Э.Р. Роль визуализации научного знания в его трансляции в сферы практики и образования // Молодой ученый. 2013. № 3. С. 319-321.
4. Рахматуллин Р.Ю., Семенова Э.Р. Образ как элемент педагогического пространства // Молодой ученый. 2013. № 10. С. 531-533.
5. Рахматуллин Р.Ю. Онтологизация как компонент научного познания // Исторические, философские, политические и юридические науки, культурология и искусствоведение. Вопросы теории и практики. 2014. № 12-1 (50). С. 160-162.
6. Рахматуллин Р.Ю. Герменевтическая функция образа в процессе обучения // Вестник Карагандинского университета. 2012. № 4. С. 74-79.

ФИЛОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

ЛИТЕРАТУРНОЕ НАСЛЕДИЕ ТВОРЧЕСТВА ХИЛВАТИЙ

Болтабаева Озода Юлдашалиевна

Хилватий хорошо знавший арабский, персидский и турецкий является поэтом, творившим на двух языках: узбекском и персидском. Хилватий оставил после себя хорошую память среди современников как наставник (мударрис), ученый, деятель и обладатель духовного просвещения.

Хилватий постоянно участвовал в стихотворных вечерах – мушоира вместе со своими учениками и известными поэтами того времени как Мукими, Нодим, Ибрат Туракургоний, которые проводились в медресе «Азизхуджа эшон» города Намангана, а также бывал в гостях у поэтов и вел беседы с ними. Участие в стихотворных вечерах-мушоира - положительно повлияло на творчество Хилватий.

Хилватий был очень скромным и корректным человеком, поэтому он взял литературный псевдоним «Хилватий». От поэта Хилватий до нас дошли работы как «Мавлуду шариф», «Чароги мактаб». Произведение «Сайр ул-жибол» (Гулянья по горам) написано в 1910 году. Во время летних жарких дней знаменитые поэты, ученые и видные деятели Намангана такие, как Нодим Намангоний и его сыновья, Ходжи Мусалламхон, Фузайлуддин, Абдулмусаввархон, из Туракургона Сайфуддин Махмуд, Мирзо Олим кари по приглашению Нодима выезжают на отдых в горы Подшо ота (Подшо ота – это очень красивая гора и привлекательное место в Ферганской долине, которое расположено в 80 км от Намангана). Здесь они расположились в шатрах и отдыхали несколько дней, читали стихи и проводили дружеские беседы.

Кроме того навещали магилу Подшо ота. Произведение «Сайр ул-жибол» о воздухе Подши ота, о красоте, о растительном мире тех мест, об способностях людей-путешественников, по просьбе Кодирхонхуджа эшон, после возвращения оттуда Хилватий заканчивает в короткие сроки. Произведение состоит из 16 глав, каждой главе дано заглавие на персидском языке. Произведение состоит из 557 байтов (1114 строк). Рукописи произведения хранятся в деване Хилватий (Б.1 38 а – 58 а). В опубликованном в 1911 году произведения «Сайр ул-жибол» Хилватий включено его произведение «Касидаи илм», написанное в 1903 году на персидском языке. На основе этого издания в 2009 году произведение Хилватий «Сайр ул жибол» было опубликовано на кириллице. Его произведение «Касидаи илм» было переведено на узбекский язык старшим научным сотрудником научно-исследовательского института языка и литературы Академии наук Республики Узбекистан, кандидатом филологических наук, доцентом Сайфиддином Рафиддиновым.

Произведение «Касидаи илм» состоит из 96 байтов, написано в вазне хазажи мусаддаси максур аруза. Произведение обладает высокими воспитательным и духовным значением. В нем подробно описаны особенности науки и способностях ученых. В начале XX века в узбекской литературе до сих пор не известно произведения схожее с произведением «Сайр ул жибол» как «Саёхатнома» (Путешествие). Произведение поэта на персидском языке «Касидаи илм» и написанное в жанре путевых заметок произведение «Сайр ул жибор» свидетельствуют о том, что Хилватий был обладателем редчайшего таланта.

Поэт в своей касыде сумел поэтически изобразить преобладание духовного, глубокий знаний, над материального. Он раскрыл, используя различные примеры из жизни и при помощи образов, очищающее душу свойство науки и помогающее подняться на более высокий уровень человека, помогающего понять, что справедливо и что не справедливо.

Эта касыда состоящее из 96 бейтов, написано на основе максур мусаддас хазажи аруза – мафойилун, мафойилун, мафойилун (парадигма : v - - - v - - - v - - -). Действительно произведение имеет очень высокое духовное и воспитательное значение. В нем перечислены очень многие способности и умения ученых и мудрецов.

Кроме того, до нас дошли два девана поэта, написанные его собственной рукой. Первый деван хранится в институте Востоковедения Академии Наук Республики Узбекистан под номером 1870. Второй деван находится у внука Маруфжона Акмалова Хилватий от сына Акмалхон тура. Деван Хилватий был опубликован с вступительным словом и комментариями в 2001 году трудолюбивым востоковедом, ученым Исматулла Абдуллаевым.

Произведение «Чароги мактаб» Хилватий является произведением стихотворным, религиозно-воспитательным. Хилватий согласно маззаба Имама Аъзама и акиды Имама Мотрудий написал это произведение из 110 байтов методом маснавий, то есть в бахре хазажи мусаддаса аруза. В произведении, согласно значениям байта введены заглавия на арабском и персидском языках.

В данном произведении очень коротко в стихотворной форме излагаются сведения о признаках бога, перечисляются имена 28 святых упомянутых в Коране, способностях пророка Мухаммад алайхиссалама, событие в меъродже, каким должно быть поведение человека, плохая доля и сомнительная доля, отчет перед судным днем, райском наслаждении, адских муках для неверных, признаки конца света, исламе и веровании, чудеса данные пророкам, возможности святых, порядке чтения намаза, требования ислама, правила соблюдения уразы, о паломничестве в хадж. Они писались с целью, чтобы молодые ученики легко запоминали правила ислама и нормы поведения в стихотворной форме. Эти маленькие учения, несомненно, помогут детям в школе усвоить азы мусульманства и правила поведения.

В 2009 году на основе опубликованной в 1907 году книги «Чароги мактаб» (Свет школы) сосискатель Наманганского государственного университета Озода Болтабоева и студент Ташкентского исламского университета Мухаммадсодик Сайфуллаев перевели это стихотворное произведение со старого узбекского на кириллицу и подготовили для издания, а также составили словарь - комментарии. Хилватий является поэтом билингом, плодотворно творившего во всех жанрах лирики. Его творчеству присущи произведения как газель, мухаммас, мусамман, касыда, мувашшах, марсия, хажвия, путевые заметки.

Стихотворные путевые заметки также занимают особое место в его творчестве. Хилватий написал более 150 мувашшах на узбекском и персидском языках. Стихи Хилватий, входящие в его два рукописных девана, состоят из 11500 байтов, то есть 23000 строк. В деван Хилватий, опубликованного в 2001 году в Узбекистане издательством «Фан», вошли стихи поэта, написанные только на узбекском языке. В этот деван вошли стихотворения на узбекском языке в общем сложностью 142 газеля, 27 мухаммас, 9 частный один мусамман, 9 частный один мусадас. 105 мувашшах, 7 касыды, 18 марсия, 12 сатирических стихов, 10 стихотворных путевых заметок, несколько рубайи и фарды - всего 6328 байтов (12656 строк).

Поэтическому творчеству Хилватий в основном характерно любовная лирика, религиозное воззрение, воспитательное начало, сатира, марсия и хасбу. Поэт в своем творчестве отразил свое отношение природе, окружающей действительности, обществу в целом, а также стремится увлечь людей к честности, справедливости, щедрости. Он хочет, чтобы люди сумели обуздать свои низменные желания, не стали рабами своих плохих и отрицательных стремлений. Он в своем творчестве старался раскрыть положительные стороны науки, призывал людей быть просвещенными.

Этот великий поэт в возрасте 63 года умер в своем родном кишлаке Жийдакапа в 1921 году. После обретения независимости его могила стала местом паломничества. Любители литературного творчества поэта со всех концов нашей страны приезжают и навещают его могилу. В настоящее время творчество Хилватий действительно является литературным наследием народа.

Список литературы

1. Хилватий. Девон. –Ташкент : Фан., 2001 г.
2. Болтабаева Озода. Хиватий хаёт ива фаолияти хакида. // Узбек тили ва адабиёти. Тошкент , 2007 . Б. 50-53.
3. Мулла Йулдош Хилватий. Сайр-ул жибол. Тошкент: Фан. 2009 г.

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

ПРОТИВОДЕЙСТВИЕ КОРРУПЦИИ

Ардаширова Лиана Зинферовна

Противодействие коррупции "Самый эффективный способ борьбы с коррупцией – развитие гражданского общества и свобода средств массовой информации... Борьба с коррупцией - это задача всего общества"

В.В. Путин

Согласно российскому законодательству, коррупция - это злоупотребление служебным положением, дача взятки, получение взятки, злоупотребление полномочиями, коммерческий подкуп либо иное незаконное использование физическим лицом своего должностного положения вопреки законным интересам общества и государства в целях получения выгоды в виде денег, ценностей, иного имущества или услуг имущественного характера, иных имущественных прав для себя или для третьих лиц либо незаконное предоставление такой выгоды указанному лицу другими физическими лицами; а также совершение указанных деяний от имени или в интересах юридического лица.

Характерным признаком коррупции является конфликт между действиями должностного лица и интересами его работодателя либо конфликт между действиями выборного лица и интересами общества. Многие виды коррупции аналогичны мошенничеству, совершаемому должностным лицом, и относятся к категории преступлений против государственной власти.

Коррупции может быть подвержен любой человек, обладающий дискреционной властью — властью над распределением каких-либо не принадлежащих ему ресурсов по своему усмотрению (чиновник, депутат, судья, сотрудник правоохранительных органов, администратор, экзаменатор, врач и т. д.). Главным стимулом к коррупции является возможность получения экономической прибыли (ренты), связанной с использованием властных полномочий, а главным сдерживающим фактором — риск разоблачения и наказания.

Как поступить в случае вымогательства или провокации взятки (подкупа):

1. Внимательно выслушать и точно запомнить поставленные Вам условия (размеры сумм, наименования товаров и характер услуг, сроки и способы передачи взятки, формы коммерческого подкупа, последовательность решения вопросов и т.д.).
2. Следует вести себя крайне осторожно, вежливо, без заискивания, не допуская опрометчивых высказываний, которые могли бы трактоваться либо как готовность, либо как категорический отказ дать взятку или совершить коммерческий подкуп.
3. Постарайтесь перенести вопрос о времени и месте передачи взятки до следующей встречи с должностным лицом.

Что Вам следует предпринять сразу после свершения факта вымогательства:

Согласно своей гражданской позиции, нравственным принципам, совести и жизненному опыту Вам предстоит принять решение. В связи с этим у Вас возникает два варианта действий:

1. Прекратить всякие контакты с вымогателем, дать понять ему о своем отказе пойти на преступление и смириться с тем, что Ваш вопрос не будет решен, а вымогатель будет и дальше безнаказанно измываться над людьми, окружать себя сообщниками и коррупционными связями.
2. Встать на путь сопротивления коррупционерам - взяточникам и вымогателям, отчетливо понимая, что победить это зло можно и нужно в каждом конкретном случае, что человек должен в любых ситуациях сохранять свое достоинство и не становиться на путь преступления. Данный вариант в большей степени согласуется с нормами морали и права.

Ваши действия если Вы приняли решение противостоять коррупции:

1. Обратиться с устным или письменным заявлением в отдел по работе с административными органами Администрации, правоохранительные органы по месту Вашего жительства или в прокуратуру вашего города с целью сообщения о вымогательстве у Вас взятки.
2. Сообщив о факте вымогательства у Вас взятки или коммерческого подкупа, необходимо указать:
 - Кто из должностных лиц (фамилия, имя, отчество, должность, наименование учреждения) вымогает у вас взятку или кто из представителей коммерческих структур толкает Вас на совершение подкупа;
 - Какова сумма и характер вымогаемой взятки (подкупа);
 - За какие конкретно действия (или бездействие) у Вас вымогают взятку или совершается коммерческий подкуп;
 - В какое время, в каком месте и каким образом должна произойти непосредственная дача взятки или должен быть осуществлен коммерческий подкуп.

Каждый человек свободен в выборе своего решения. Но, как свободная личность, он не может не осознавать, что зло должно быть наказано.

Список литературы

1. Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации [Электронный ресурс]: федеральный закон РФ от 6 октября 2003г. №131-ФЗ: принят Гос. Думой 16 сентября 2003г.: одоб. Советом Федерации 24 сентября 2003г. (ред. от 15.02.2016) // СПС «Консультант Плюс». Версия Проф.
2. "О противодействии коррупции" [Электронный ресурс]: федеральный закон РФ от 25.12.2008 N 273-ФЗ (ред. от 15.02.2016) // СПС «Консультант Плюс». Версия Проф.
3. Великая Н.К. Местное самоуправление: еще одна попытка реформы [Текст]: учеб.пособие / Н.К Великая, В.П.Шишкин. – Норма, 2011. – 354с.
4. Игнатенко, С.А. Муниципальное право РФ [Текст]: учебник / С.А. Игнатенко.- М.: Проспект,2012.-239с. 4. Зотов, В.Б. Муниципальное управление [Текст]: учебник/ В.Б.Зотов, З.М. Макашева.- М.: Академия,2009.-15с. 5. Кибанов, А.Я. Управление персоналом организации [Текст]: учебник / А.Я. Кибанов.- М.:ИНФРА,2011.- 367с.
5. Размещение и специализация сельскохозяйственного производства: теоретико-

- эмпирические и правовые аспекты. Ханнанов Р.А. Право и политика. 2012. № 3. С. 541-554.
6. Концептуальные подходы к устойчивому развитию сельскохозяйственного производства. Ханнанов Р.А. Право и политика. 2012. № 5. С. 842-866.
 7. Совершенствование проблемы правового регулирования аграрных отношений. Воронин Б.А., Ханнанов Р.А., Ханнанова Т.Р. Аграрный вестник Урала. 2012. № 10-1 (102). С. 52-56.
 8. О мерах по совершенствованию нормативного регулирования выявления детей, оставшихся без родителей. Жирнов В.Н., Ханнанова Т.Р. Научно-исследовательские публикации. 2014. № 4 (8). С. 24-31.
 9. Пути совершенствования информационных технологий на государственной службе. Ханнанова Т.Р., Копылова Т.В. Экономика и социум. 2014. № 4-5 (13). С. 127-128
 10. Проблемы деятельности органов опеки попечительства. Ханнанова Т.Р., Хатмуллина Л.Р., Галеева Г.М. Экономика и социум. 2014. № 4-5 (13). С. 129-131.
 11. Пропаганда здорового образа жизни у населения, ведение норм гто. Погорелова Д.С., Шапошникова Р.Р. NovalInfo.Ru. 2014. № 26. С. 200-201.
 12. Анализ безработицы в Российской Федерации в период с 2004 по 2014 год.
 13. Файзелгаянов А.Ф., Шапошникова Р.Р. NovalInfo.Ru. 2014. № 25. С. 77-78.
 14. Трудоустройство молодежи в Российской Федерации Гарифуллина А.Ф., Тимиргалина В.В. NovalInfo.Ru. 2015. Т. 1. № 30. С. 367-369.
 15. К вопросу о проблемах в жилищно- коммунальной сферы в Республике Башкортостан Андриянова А.А., Гарифуллина А.Ф.
 16. NovalInfo.Ru. 2015. Т. 1. № 30. С. 369-371.
 17. Развитие хозяйств сельского населения, как основа устойчивого развития сельского хозяйства. Давлетбаева Л.Р. Научные труды Вольного экономического общества России. 2010. Т. 133. С. 544-552

О НЕКОТОРЫХ ПРОБЛЕМАХ В АДМИНИСТРАТИВНОМ ПРАВЕ

Лактюхин Артем Олегович

Административное право представляет собой отрасль правовой системы Российской Федерации (РФ), которая призвана регулировать особую группу общественных отношений. Главная их особенность состоит в том, что они возникают, развиваются и прекращаются в сфере государственного управления, т.е. в связи с организацией и функционированием системы исполнительной власти на всех национально-государственных и территориальных уровнях.

Сегодня административное право как отрасль права имеет ряд проблем, разрешением которых занимаются юристы уже более двадцати лет. Если мы вернемся к началу формирования российского административного законодательства, то отметим, что еще 20 лет назад только велся разговор о создании кодифицированного документа, в котором бы содержались все нормы административного права. За прошедшие годы вступил в силу обобщающий закон - Кодекс об административных правонарушениях Российской Федерации (КоАП РФ). Однако решила ли полностью издание данного нормативно-правового акта проблемы, существующие в административно-правовой сфере?

Мнения специалистов по данному вопросу противоречивы. Безусловно, с принятием КоАП юристам удалось урегулировать отношения, касающиеся, в основном, вопросов административной ответственности. Однако административная ответственность является лишь частью административного права. В связи с этим, у ведущих юристов возникло предложение о полной систематизации всех норм данной правовой сферы в аналогичном кодифицированном правовом документе [1]. Но осуществить эту сложную работу пока не удалось ни в научном, ни, тем более, в практическом плане.

Совокупность правовых норм, регулирующих вопросы административного характера, с каждым годом увеличивается. Это связано с развитием и изменением системы государственной власти, внедрением новых явлений в общественную жизнь. Данные обстоятельства приводят к тому, что существенно возрастает правовая база административного законодательства и упорядочивание ее в одном кодифицированном документе представляется уже невозможным. Многие юристы предлагают свои пути разрешения этой проблемы. Например, внедрение "частичной" кодификации административного права. Суть данного мероприятия заключается в объединении отдельных правовых норм по предмету их регулирования либо по другому признаку, предложенному соответствующим законодательным органом. Безусловно, деятельность по созданию таких "фрагментарных" актов, в связи с ее трудоемкостью, займет достаточно длительное время, зато позволит упростить обращение к нормам административного права [1].

Говоря об административно-правовом регулировании, необходимо отметить, что согласно п. "к" ч.1 ст. 72 Конституции РФ административное, административно-процессуальное

законодательство находятся в совместном ведении Российской Федерации и ее субъектов. Таким образом, из этого следует, что регулирование административных правоотношений является взаимной обязанностью Российской Федерации и ее субъектов. Это также подтверждается тем, что законы субъектов РФ об административных правонарушениях входят в состав законодательства об административных правонарушениях РФ [2]. Основным условием для таких законов является их непротиворечие нормам федерального кодекса. Тем не менее, несмотря на достаточно четкую и ясную позицию по данному вопросу, законодатель также встречается с проблемами в этой сфере. Это связано, прежде всего, с тем, что часто нормы законопроекта регионального характера, в частности в территориально-отдаленных регионах нашей страны, содержат противоречащие основному закону положения, отражающие отличительные особенности отдельных регионов, их культурные и общественные черты. В такой ситуации законопроект, конечно же, не вступит в силу, так как противоречит федеральному законодательству.

Нельзя забывать, что многие пробелы в сфере административно-правового регулирования возникают из-за особенностей характера взаимоотношений между федеральными органами государственной власти и органами государственной власти субъектов. Данные особенности выражаются в четком установлении компетенций отдельных субъектов права, которые не всегда точно прописаны в законе [1]. Как результат, мы сталкиваемся с проблемой определения предметов ведения конкретных государственных структур и должностных лиц. Надо отметить, что, безусловно, в регламенте каждого из органов, а также в федеральных законах и федеральных конституционных законах РФ прописаны основные позиции по данному вопросу. Однако в связи с постоянно изменяющимися правовой средой и правоотношениями субъекты права сталкиваются с новыми коллизиями, не всегда уточненными в соответствующих нормативно-правовых актах. Как пример, сюда можно отнести частичное дублирование обязанностей у разных организаций и государственных органов или положений в федеральных законах.

Государственные структуры и государство в целом в начале двух тысячных годов особо занялись решением вышеназванной проблемы. Как следствие оно было особо отмечено в качестве одной из целей еще в рамках проведения реформы системы федеральных органов исполнительной власти в 2004 году. В результате данной реформы было сокращено число видов федеральных органов исполнительной власти с шести до трех (федеральные министерства, федеральные агентства и федеральные службы) [3]. Более того, произошло установление четкой иерархии между соответствующими органами, а также их укрупнение, что привело к значительному сокращению правовых разногласий между органами исполнительной власти по поводу предметов их ведения. Особую роль в этом сыграли Указ Президента РФ от 9 марта 2004 года № 314 "О системе и структуре федеральных органов исполнительной власти" и Указ Президента от 21 мая 2012 года № 636 "О структуре федеральных органов исполнительной власти".

Таким образом, становится достаточно ясно, что на сегодняшний день в сфере административного права существует ряд проблем, на решение которых направлена деятельность отдельных государственных органов.

Список литературы

1. Синченко Г.Ч. Актуальные проблемы развития административного права [Текст] / Г.Ч. Синченко // Научный вестник Омской Академии МВД России. - 2006. - С. 65-67
2. Гаврилова Л.В. Систематизация законодательства субъектов Российской Федерации об административной ответственности: опыт и проблемы [Текст] / Л.В. Гаврилова // Академический юридический журнал. - 2008. - С. 34-41.
3. Указ президента РФ от 9 марта 2004 года № 314 "О системе и структуре федеральных органов исполнительной власти" // СЗ РФ. 2004. №11. ст. 1

ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЗАКОННОСТИ В ГОСУДАРСТВЕННЫХ УЧЕРЕЖДЕНИЯХ

Кандакова Айгуль Музафárovна
Ханнанова Татьяна Рашитовна

Законность лежит в основе всего человеческого существования. Вся наша жизнь подчинена соблюдению законов. И законность же является одним из основополагающих принципов деятельности любого государства. Строжайшее соблюдение законов – это требование законности от имени государства, обращенное ко всем органам государственной власти, органам самоуправления, служащим и гражданам страны[5].

Статья 15 Конституции Российской Федерации установила, что законность является одним из важнейших правовых принципов деятельности государства, его органов и должностных лиц[1].

Обеспечение законности является очень важным вопросом не только в отдельном государственном учреждении, но и должен рассматриваться в масштабах всей страны. Несоблюдение законов, отказ от законности может означать только безграничную власть отдельной группы чиновников, стоящих во главе того или иного государственного учреждения, что ведет к господству их волеизъявления, злоупотреблению властью, нарушению прав граждан, противоправной, а то и преступной деятельности со стороны бюрократического аппарата. То есть отказ от законности приводит к организованной преступности, а она, в свою очередь, к беззаконию в стране, беззаконие в стране дает благодатную почву для развития международного терроризма[3, с. 246].

Таким образом, основными принципами законности являются:

- приоритет прав и свобод человека и гражданина, их непосредственное юридическое значение;
- верховенство правового закона;
- обеспечение соответствия закона праву;
- закрепление основных принципов права в основном законе государства (конституции);
- единство законодательства;
- равенство всех перед законом и судом;
- возможность судебной защиты субъективных прав и свобод.
- неотвратимость юридической ответственности.

Основная цель и задача правовой законности – охрана конституционных прав и свобод человека и гражданина. Механизм правозаконности предполагает не только провозглашение необходимости защиты прав и свобод человека и гражданина, но и нормативное закрепление их гарантий[5].

Важнейшими общими гарантиями законности являются: высокий уровень культуры и образованности населения; высокий уровень и стабильность экономики, высокий уровень социальной защищенности и материальная обеспеченность граждан; чувство гражданской

ответственности, нетерпимость к нарушениям законов; демократизм государственного и общественного строя и др[7].

Одним из основных методов обеспечения законности в государственном учреждении можно назвать принцип разъяснения целесообразности соблюдения законов. То есть, соблюдение законности ни у кого не должна вызывать сомнений в его правильности и обязательности, ни у служащих государственного учреждения, действующих от имени государства, ни у граждан, обращающихся в это учреждение[4].

Другой метод соблюдения законности – метод убеждения. Этот метод рассматривается в непосредственной взаимосвязи с вопросом справедливости в праве. Поэтому важно, чтобы убеждение в уверенности справедливости законности деятельности создавало идейную предпосылку для господства закона государства в общественных отношениях.

Законность справедлива, потому что противостоит произволу, бесправию и беззаконию, которые всегда нарушают любые социальные соразмерности и никогда не могут признаваться справедливыми, с каких бы исторических позиций ни подходить к этой справедливости.

Само собой разумеется, что черты справедливости могут быть свойственны требованию соблюдения закона только тогда, когда справедлив сам закон, когда он утверждает право и противостоит антиправу[6].

Для гарантии обеспечения законности со стороны всех государственных, общественных и частных организаций в России действуют специально созданные учреждения: суды, прокуратура, государственные инспекции и т.д. Эти учреждения для обеспечения законности применяют различные методы и формы инспекции – это контроль, надзор и обжалование.

Таким образом, способы обеспечения законности — это установленная государством организационно-правовая система деятельности государственных органов и общественных организаций, позволяющая предупреждать, пресекать, выявлять нарушения закона и принимать меры по их устранению[2].

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации [Электронный ресурс]: (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ) // СПС «Консультант Плюс». Версия Проф.
2. Федеральный конституционный закон от 17.12.1997 N 2-ФКЗ "О Правительстве Российской Федерации" [Электронный ресурс]: (ред. от 14.12.2015) // СПС «Консультант Плюс»
3. Абдуллаев М.И. Теория государства и права. – СПб.: Питер, 2013. – 406с.
4. Нерсисянц В.С. Общая теория права и государства. – М.: Изд. Группа НОРМА-ИНФРА-М, 2000. – С.425-427.
5. Фаткуллин Ф.Н. Проблемы теории государства и права. Учебное пособие. – Казань: Спектр, 2012. – С.129-130.

6. Ханнанов Р.А. ПРИРОДА, ПРАВО, ЮРИДИЧЕСКИЕ СОБЫТИЯ Ханнанов Р.А. Уфа, 2009
7. Ханнанова. Т.Р. Деловая репутация как элемент человеческого капитала. Ханнанова Т.Р. // Человек и труд. 2009. № 4.

ПРАВОВАЯ ПРИРОДА ДЕЛОВОЙ РЕПУТАЦИИ ЮРИДИЧЕСКОГО ЛИЦА

Ситников Евгений Сергеевич

В цивилистике существуют две основные концепции понимания правовой природы деловой репутации юридического лица. Суть данных концепций заключается в том, что деловая репутация юридического лица рассматривается в теории, с одной стороны, как имущество, а с другой, - как нематериальное благо.

Если рассматривать деловую репутацию как имущество, то её имущественный характер проявляется прежде всего в том, что подобное благо может иметь денежную оценку и передано другому субъекту. Данное положение находит свое законодательное закрепление в п. 2 ст. 1027 ГК РФ о договоре коммерческой концессии и в содержании п. 1 ст. 1042 ГК РФ, в котором закреплена возможность передавать деловую репутацию во вклад [1]. Из анализа данных статей следует, что в ст. 1027 ГК РФ деловая репутация представляет собой материально отчуждаемый объект, а в ст. 1042 ГК РФ деловая репутация представлена в роли имущества, выступая предметом договорного обязательства.

В ч. 1 ст. 150 ГК РФ в перечень нематериальных благ, которые принадлежат гражданину от рождения или в силу закона, входит и деловая репутация. При этом законодатель, приводя данный перечень, указывает на неотчуждаемость и непередаваемость нематериальных благ. Кроме того, согласно ст. 128 ГК РФ нематериальные блага относятся к объектам гражданских прав, но не входят в состав имущества [2]. В данном случае, деловая репутация, несмотря на то, что может иметь имущественную окраску и выступать в роли товара, представляет собой нечто вроде актива, который не может быть передан в отдельности.

Из всего вышеизложенного можно сделать вывод о наличии коллизии в действующем законодательстве, потому как:

- во-первых, деловая репутация юридического лица представляет собой нематериальное благо согласно ст. 150 ГК РФ;
- во-вторых, исходя из содержания п. 2 ст. 1027 ГК РФ и п. 1 ст. 1042 ГК РФ, деловая репутация юридического лица обладает признаком передаваемости.

Если обратиться к российской судебной практике, то, согласно содержанию п. 1 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 24 февраля 2005 г. N 3, «при разрешении споров о защите чести, достоинства и деловой репутации судам следует руководствоваться не только нормами российского законодательства (статьей 152 Гражданского кодекса Российской Федерации), но и в силу статьи 1 Федерального закона от 30 марта 1998 г. N 54-ФЗ «О ратификации Конвенции о защите прав человека и основных свобод и Протоколов к ней» учитывать правовую позицию Европейского Суда по правам человека» [3].

Согласно выработанной практикой правовой позиции Европейского суда по правам человека, категория имущества охватывает также нематериальные объекты и потому является

универсальной. ЕСПЧ придерживается позиции, согласно которой категория «имущество» включает в себя все «закрепленные права», которые может доказать заявитель. Примером таких «закрепленных прав» могут являться права акционера либо денежные требования, которые основаны на договоре (деликте).

По нашему мнению, деловая репутация юридического лица представляет собой нематериальное благо, которое включает в себя совокупность личных неимущественных и имущественных прав.

Для урегулирования правоприменительной практики представляется возможным указать некоторые рекомендации по совершенствованию законодательства:

Во-первых, на законодательном уровне необходимо уточнить круг субъектов деловой репутации.

Во-вторых, следует отрегулировать механизм обращения деловой репутации.

И, в-третьих, необходимо закрепить в гражданском законодательстве возможность отчуждения деловой репутации и непосредственно способы её отчуждения.

Список литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть вторая от 26 января 1996 г. № 14-ФЗ: принят Гос. Думой Федер. Собр. Рос. Федерации 22 декабря 1995 г.; одобр. Советом Федерации Федер. Собр. Рос. Федерации 29 декабря 1995 г.; введ. Федер. законом Рос. Федерации от 26 января 1996 г. № 15-ФЗ; в ред. Федер. закона от 29 июня 2015 г. № 210-ФЗ // Собрание законодательства Рос. Федерации. - 1996. - № 5, ст. 410; Рос. газ. - 2015. - № 27, ст. 4001.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть первая от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ: принят Гос. Думой Федер. Собр. Рос. Федерации 21 октября 1994 г.; введ. Федер. законом Рос. Федерации от 30 ноября 1994 г. № 52-ФЗ; в ред. Федер. закона от 31 января 2016 г. № 7-ФЗ // Собрание законодательства Рос. Федерации. - 1994. - № 32, ст. 3301; 2016. - № 5, ст. 559.
3. О судебной практике по делам о защите чести и достоинства граждан, а также деловой репутации граждан и юридических лиц: Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 24 февраля 2005 г. № 3 // Российская газета. - 2005. - 15 марта.

ПУБЛИЧНО-ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО И МУНИЦИПАЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ В РАМКАХ БЕСПЛАТНОГО ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ НА ТЕРРИТОРИИ ОМСКОЙ ОБЛАСТИ

Якунина Марина Андреевна

В соответствии с Конституцией РФ (ст. 9) одной из основных функций государства является обеспечение охраны и рационального использования земель [1].

В рамках указанной функции, а также принципа социальной защиты граждан, нуждающихся в улучшении жилищных условий, ст. 28 Земельного кодекса РФ предусмотрена вероятность предоставления земельных участков гражданам и организациям бесплатно в случаях, предусмотренных законодательством Российской Федерации [2].

Федеральным законом от 14 июня 2011 г. № 138-ФЗ «О внесении изменений в статью 16 Федерального закона “О содействии развитию жилищного строительства” и Земельный кодекс Российской Федерации» пункт 2 статьи 28 ЗК РФ был дополнен [3] по предоставлению земельных участков бесплатно.

Во исполнение указанной нормы 23 апреля 2015 г. на территории Омской области был разработан и принят Закон № 1741-ОЗ «О предоставлении отдельным категориям граждан земельных участков в собственность бесплатно». Устанавливает случаи, последовательность и особенности предоставления земельных участков [4].

Согласно действующему законодательству право на бесплатное получение земельного участка имеют:

- семьи, зарегистрированные в качестве многодетных семей (далее - многодетные семьи) в соответствии с областным законодательством;
- единственный родитель, воспитывающий несовершеннолетних детей;
- лица из числа детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, по окончании пребывания в государственном (муниципальном) учреждении, у опекунов или попечителей до достижения ими 25 лет;
- семьи, члены которых награждены в соответствии с федеральным законодательством орденом «Родительская слава».

При всем этом в приоритете являются многодетные семьи, признанными нуждающимися в жилплощади.

Позволит ли это решить квартирный вопрос? Проблема заключается в том, что землю должны получить нуждающиеся категории населения, а строительство собственного дома под силу людям с более высоким доходом.

Актуальной остается проблема высокая плата за подключение к инженерным сетям (газ, свет, вода и т. д.). По экспертным оценкам, подключение добавляет ещё примерно 3,6–4 тысяч рублей к себестоимости квадратного метра.

В соответствии законодательством, в Омской области продолжается реализация «дорожной карты» по предоставлению бесплатных земельных участков многодетным семьям для индивидуального жилищного строительства. По данным регионального Министерства имущественных отношений Омской области, каждая третья многодетная семья, принятая на учет для предоставления этого вида поддержки, уже получила землю. Так, к январю 2016 года льготникам, в том числе многодетным семьям предоставлено на бесплатной основе почти 2,6 тыс. земельных участков под строительство, из них 726 участков – в городе Омске, 1872 – в муниципальных районах.

В трех районах – Знаменском, Большеуковском, Седельниковском обеспечены земельными участками все заявители-льготники. В 17 муниципальных районах государственные обязательства выполнены более чем на 50 процентов. Успешно справлялись с работой по бесплатному предоставлению земельных участков Тюкалинского, Черлакского, Называевского, Нововаршавского, Шербакульского районов Омской области. Сейчас муниципалитеты ведут формирование более 400 земельных участков, 100 из которых – в городе Омске.

На коллегии регионального Минимущества проведен анализ по улучшению жилищных условий многодетных семей. Для строительства индивидуального жилья земельные участки должны быть обеспечены инженерной инфраструктурой. За это направление отвечают региональный Минстрой и муниципалитеты. По последним данным отраслевого министерства, линии электропередач протянуты к 1300 участкам. Средний уровень обеспеченности энергоснабжением участков в сельских районах составляет 88%. Обеспечены водоснабжением около 700 участков, газоснабжением – порядка 300, автомобильными дорогами – примерно 1400 участков [5].

Министр имущественных отношений Омской области Борис Смольников подчеркнул, «что в соответствии с изменениями в федеральном законодательстве, расширены полномочия поселений по распоряжению землями, государственная собственность на которые не разграничена. Таким образом, законодатель определяет высокую степень ответственности органов местного самоуправления за реализацию государственной политики в части улучшения жилищных условий льготных категорий граждан».

Далеко не всегда выделенные земельные участки используются под индивидуальное жилищное строительство (ИЖС). Почти треть получателей с целью получения средств реализуют бесплатные земельные наделы, которые имеют высокую ликвидность, особенно в Омске. При этом отмечено, что освоение участков достаточно активно ведется там, где имеется инженерная инфраструктура. Члены Межведомственной комиссии проанализировали возможность использования участков под ИЖС и дачное строительство в городе Омске и Омском районе, где проблемы решаются сложнее всего.

В сельских районах участки многодетным семьям предоставляются на площадках комплексной застройки. Практически в полном объеме обеспечены необходимыми коммуникациями участки под ИЖС в Большереченском, Крутинском, Любинском, Марьяновском, Павлоградском, Полтавском, Саргатском, Таврическом, Тарском, Черлакском и Шербакульском районах. На сегодняшний день 58 многодетных сельских семей уже обживают новые усадьбы на выделенных участках, а еще 115 получателей земельных наделов продолжают строительство домов [6].

В рамках инвестиционной программы МРСК Сибири «Омскэнерго» активно ведется строительство объектов энергоснабжения. Так, в сельских районах линиями электропередач обеспечено более 1,5 тыс. земельных участков для многодетных семей. В городе Омске за счет инвестпрограммы в прошлом году построена трансформаторная подстанция, а в 2016 году планируется подвести кабельные линии к площадке по улицам Кондратюка- 5-я Широтная, где сформировано и предоставлено многодетным 112 земельных участков. В рамках инвестпрограммы «Омскэлектро» формируются технические возможности энергоснабжения четырех земельных массивов на площадках микрорайона «Московка», где в этом году планируется продолжить строительство разводящих сетей. По мнению специалистов, наличие электроэнергии позволит начать освоение под жилищное строительство почти 140 земельных участков.

В регионе на учет для бесплатного предоставления в собственность земельных участков принято более 5 тысяч многодетных граждан, в том числе в городе Омске – более 3 тысяч граждан. За период действия льгот в регионе многодетным семьям, имеющим трех и более детей, и другим категориям льготников предоставлено 1583 земельных участков, в том числе в Омске – 472. Включено в утвержденные перечни 2229 земельных участков, в стадии формирования находится еще 430 земельных участков.

Процесс бесплатного предоставления земельных участков должен быть дополнен комплексом мер, направленных на уменьшение затрат на возведение жилого дома, позволяющих обеспечить дополнительные меры поддержки в целях улучшения жилищных условий. Кроме того, анализ обращений граждан позволяет говорить о том, что на уровне муниципальных образований ведётся недостаточная работа в части информирования населения о порядке и условиях бесплатного предоставления земельных участков [7].

Обобщая все вышесказанное, мы полагаем, что Российской Федерации совместно с субъектами необходимо разработать и принять комплекс мер, направленных на поддержку нуждающихся в улучшении жилищных условий путём не только предоставления земельных участков, но и частичного финансирования, а также оказания консультаций желающим возвести жилой дом на предоставленном участке.

Также следует разработать внятные критерии предоставления земельного участка, учитывать плодородность места, его удалённость от проживания претендента, а также экологическую обстановку [8].

В целом, процесс предоставления земельных участков определённым категориям граждан можно оценить как сложную задачу, но реализуемую и необходимую для достижения социальной стабильности в обществе. Решать указанную задачу следует постепенно, исходя из

интересов жителей Омской области, а также предоставленных Конституцией РФ гарантий.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации: принята всенародным голосованием 12.12.1993 г.: [с учётом поправок, внесённых Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 21.07.2014 № 11-ФКЗ] // Рос. газ. 2015. 21 янв. (№ 7).
2. Земельный кодекс Российской Федерации от 25 октября 2001 г. №136-ФЗ (в ред. Федерального закона от 30 декабря 2015 г. № 431-ФЗ) // Собрание законодательства РФ. – 2001. - № 44. - ст. 4147.
3. Федеральный закон от 14 июня 2011 г. № 138-ФЗ «О внесении изменений в статью 16 Федерального закона «О содействии развитию жилищного строительства» и Земельный кодекс Российской Федерации» (в ред. Федерального закона от 23 июня 2014 года № 31) // Собрание законодательства РФ. – 2011. - № 25. – ст. 3531.
4. Закон Омской области от 30 апреля 2015 № 1441-ОЗ «О предоставлении отдельным категориям граждан земельных участков в собственность бесплатно» // «Омский вестник», № 18, 08.05.2015.
5. Портал Правительства Омской области: Омская губерния [Электронный ресурс]: офиц. сайт. URL: <http://omskportal.ru>.
6. Муравченко В.Б. Правовое регулирование муниципальной службы различными отраслями права // Черные дыры в Российском законодательстве. – 2010. – № 3.
7. Муравченко В.Б. Правовая регламентация субъектами Российской Федерации муниципальной службы: Дис. ... канд. юр. наук. – Омск, 2005.
8. Муравченко В.Б. Институт муниципальной службы в политической системе общества // Вопросы правоведения. – 2012. – № 1.

О ВОЗМОЖНОСТИ КОМПЕНСАЦИИ МОРАЛЬНОГО ВРЕДА ЮРИДИЧЕСКИМ ЛИЦАМ

Ситников Евгений Сергеевич

Вопрос о возможности компенсации морального вреда юридическим лицам давно является дискуссионным для российского права. Кроме того, и правоприменительная практика по вопросу использования названного способа защиты гражданских прав юридическими лицами до последнего времени существенно различалась.

В теории довольно длительное время преобладал подход, отрицающий возможность компенсации морального вреда юридическим лицам. В частности, М.Ю. Тихомиров указывал, что «моральный вред (физические или нравственные страдания) не может быть причинен юридическому лицу как лицу неодушевленному, которое, естественно, не может испытывать такого рода страдания» [1].

Однако в Гражданском кодексе РФ возможность компенсации морального вреда юридическим лицам до 2013 года была законодательно закреплена.

В связи с принятием в 2013 году Федерального закона № 142-ФЗ «О внесении изменений в подраздел 3 раздела I части первой Гражданского кодекса Российской Федерации» [2] в ст.152 ГК РФ были внесены коррективы [3].

В статье ГК РФ, посвященной защите чести, достоинства и деловой репутации изменился законодательный подход, непосредственно относящийся к защите деловой репутации.

Первоначально все правила, содержащиеся в ст.152 ГК РФ, применялись к защите деловой репутации юридического лица. Однако после принятия поправок в содержание указанной статьи, данные правила были скорректированы с использованием единственного изъятия из неё, а именно, с указанием в п.11, что положения о компенсации морального вреда к защите деловой репутации юридических лиц не применяются.

Отсюда следует, что компенсация морального вреда юридическим лицам в результате умаления их деловой репутации по действующему законодательству запрещена.

Поэтому ввиду того, что компенсация морального вреда юридическим лицам признана «вне закона», необходимо остановиться на вопросе о возможности юридических лиц требовать компенсацию репутационного вреда.

По данному вопросу как в теории, так и на практике ведутся споры, нашедшие отражение в двух основных концепциях.

Сторонники первой концепции считают, что на законодательном уровне необходимо закрепить понятие «репутационный вред». Приверженцы такого подхода, приводя доводы в защиту своей позиции, указывают, что репутационный вред носит нематериальный характер, в отличие от

убытков, и, следовательно, должен являться основанием компенсации такого вреда.

Сторонники второй концепции считают нецелесообразным закрепление понятия «репутационный вред» в законе, потому как в случае умаления деловой репутации юридические лица имеют право на возмещение убытков, деловая репутация носит лишь имущественный характер.

Проанализировав вышеуказанные концепции, необходимо отметить, что говоря о защите деловой репутации юридических лиц, наиболее целесообразным является использование категории нематериального вреда, потому как «репутационный вред» включает в себя лишь одно нематериальное благо – репутацию.

О компенсации нематериального (репутационного) вреда в ГК РФ ничего не сказано, в нём лишь говорится о возмещении убытков юридическим лицам. Тем не менее, возмещение убытков не может подменить собой компенсацию морального вреда.

Нормы о компенсации нематериального (репутационного) вреда должны быть закреплены на законодательном уровне, так как ограничение, содержащееся в п.11 ст.152 ГК РФ, было бы обоснованно только в случае нормативного закрепления данного права юридических лиц.

Подобное заключение в данном случае является уместным еще и потому, что, как уже было указано, нематериальный (репутационный) вред не является составляющей возмещения убытков.

Из всего вышеизложенного следует, что ГК РФ необходимо дополнить статьей 151.1, в которой было бы закреплено право юридических лиц на компенсацию нематериального вреда. При этом в статье должны быть указаны критерии определения размера денежной компенсации, условия и случаи реализации данного права. К случаям реализации права юридических лиц на компенсации можно отнести нарушение нематериальных благ, а также нарушение личных неимущественных прав названных субъектов.

Список литературы

1. Тихомиров М.Ю. Защита чести, достоинства и деловой репутации: новые правила: монография. - М., 2014. - С.36.
2. О внесении изменений в подраздел 3 раздела I части первой Гражданского кодекса Российской Федерации: Федерального закона от 02 июля 2013 г. № 142-ФЗ: принят Гос. Думой Федер. Собр. Рос. Федерации 21 июня 2013 г.: одобр. Советом Федерации Федер. Собр. Рос. Федерации 26 июня 2013 г. // Собр. законодательства Рос. Федерации. - 2013. - № 27, ст. 3434.
3. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть первая от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ: принят Гос. Думой Федер. Собр. Рос. Федерации 21 октября 1994 г.; введ. Федер. законом Рос. Федерации от 30 ноября 1994 г. № 52-ФЗ; в ред. Федер. закона от 31 января 2016 г. №7-ФЗ // Собр. законодательства Рос. Федерации. - 1994. - № 32, ст. 3301; 2016. – № 5, ст. 559.

ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ ЗЕМЕЛЬНОГО ПРАВА С ИНЫМИ ОТРАСЛЯМИ РОССИЙСКОГО ПРАВА

Саляхов Роберт Ильшатovich

Земельное право является особой отраслью российского права, имеющая как сходства, так и различия с остальными отраслями российского права. Земельное право регулирует смежные с иными отраслями правовые институты, находясь в непрерывной динамике развития и взаимодействия с ними. Взаимодействие земельного права с иными отраслями российского права призвано обеспечивать эффективное функционирование российской правовой системы. Безусловно, в науке земельного права существуют вопросы о соотношении норм земельного и иных отраслей права.

Для детального рассмотрения данного вопроса, следует изучить смежные правовые институты отдельных отраслей и земельного права.

Конституционное право, как ведущая отрасль российского права, содержит в себе нормы-принципы, регулирующие группы правоотношений, составляющих предмет различных отраслей права, в т.ч. и земельного права. Ст. 9 Конституции РФ определяет землю как основу жизни и деятельности народов, проживающих на соответствующей территории. В ч.2 этой же статьи закрепляется многообразие форм собственности на землю. Ст. 36 Конституции РФ уполномочивает граждан и их объединения иметь в частной собственности землю. Ст. 72 Конституции РФ закрепляет, что в совместном ведении России и её субъектов находятся вопросы владения, пользования и распоряжения землей и земельное законодательство. Может показаться, что конституционное право статично, поскольку отражает основополагающие принципы, консервативные по своему характеру[1]. Это мнение представляется ошибочным, поскольку изменения в конституционном праве происходят синхронно динамичным изменениям в политических, социальных и экономических процессах в обществе.

Тесная взаимосвязь земельного права наблюдается и с отраслью гражданского права. В гражданском праве РФ, земельному участку, как объекту гражданских правоотношений свойственны те черты, такие юридические свойства, которые позволяют охарактеризовать его как вещь (собственность). Наибольшее соприкосновение эти отрасли находят в части регулирования имущественных отношений, возникающих в сфере использования земли, несмотря на различные подходы к земле:

- в гражданском праве земельные участки как недвижимая собственность
- в земельном праве земля учитывается как правовой объект, природный ресурс и объект.

Центральным и основным законодательным актом гражданского права является Гражданский кодекс РФ, который содержит большое количество норм, регулирующих земельные правоотношения (ст. 130, 131, ч. 3 ст. 209, ст. 216, гл. 16, гл. 17). Особую актуальность в наши дни приобретают вопросы развития земельно-арендных отношений[2]. В судебной и правоприменительной практике данные нормы используются достаточно часто. По

гражданским делам с участием сельскохозяйственных товаропроизводителей, больше половины споров составляют земельно-правовые споры. Мы приходим к выводу, что земельное право в части спорных земельно-имущественных, договорных отношений имеет связь и с гражданско-процессуальным правом, регулирующим часть правовых отношений, касающихся порядка гражданского судопроизводства, основных направлений(принципов)[3] и механизма правовой защиты[4] его участников. Следует помнить, что земельно-имущественные споры разрешаются не только судебными, но и внесудебными[5] способами, например, при помощи медиативной процедуры[6].

Административное и земельное право регулируют смежные общественные отношения в сфере управления земельными ресурсами РФ. Непосредственным участником правового регулирования являются органы государственного и муниципального управления. К примеру, административная комиссия может давать рекомендации органам местного самоуправления - субъектам правоотношений, возникающих при обороте земель сельскохозяйственного назначения[7,8].

Не подлежит сомнению наличие связи земельного права с экологическим. Учет значения земли, как природного ресурса, позволяет говорить о том, что земельные отношения регулируются с учетом экологических требований, так же прописывается использование и охрана иных природных объектов.

Исходя из всего вышесказанного, мы приходим к выводу, что теоретическое изучение вопросов земельного права относится ко многим отраслям российского права и заслуживает детального изучения с различных позиций и точек зрения. Подробное изучение смежных правовых институтов земельного права позволит выработать и предложить правовые методы повышения эффективности рационального использования[9,10] отдельных земель в РФ, что в свою очередь обеспечит проведение высокоэффективной земельно-правовой реформы[11] и в субъектах России и Российской Федерации в целом.

Список литературы

1. Евстифеев А.С., Иксанов Р.А. К вопросу о понятии конституции в конституционном праве РФ (историко-правовой аспект) А.С. Евстифеев, Р.А. Иксанов // Студенческий научный форум - 2015: сборник статей VII Международная студенческая электронная научная конференция, электронное издание. 2015.
2. Иксанов, Р.А., Сиразетдинов, И.М. Вопросы развития земельно-арендных отношений в аграрном секторе экономики: правовой аспект / Р.А. Иксанов // Земельная реформа и эффективность использования земли в аграрной сфере экономики: сборник статей Всероссийской научно-практической конференции - Уфа: Мир Печати, 2014.- С. 395-400.
3. Иксанов, Р.А. Принципы защиты прав сельскохозяйственных товаропроизводителей Российской Федерации в рамках Всемирной торговой организации // Молодежь. Образование. Наука: материалы VII российской ежегодной научной конференции аспирантов и молодых ученых в рамках научного фестиваля "Дни молодежной науки в Республике Башкортостан". Уфа.- 2012. С. 52-54.
4. Иксанов, Р. А. Механизм государственно-правового обеспечения защиты прав и законных

- интересов сельскохозяйственных товаропроизводителей России в рамках ВТО // Правовая система и вызовы современности: материалы 9й Международной научной конференции студентов, аспирантов и молодых учёных, 3-7 декабря 2012 г. / Институт права БашГУ, РИЦ БашГУ. – Уфа, 2012. – С. 39 – 42.
5. Иксанов, Р.А. Внесудебные формы защиты прав и законных интересов сельскохозяйственных товаропроизводителей в современных условиях / Р.А. Иксанов // Аграрное и земельное право.- 2015.- №11.- С.102-107.
 6. Иксанов, Р.А., Кашфутдинова, Э.О. Медиативная процедура как внесудебная форма правовой защиты сельскохозяйственных товаропроизводителей России // Правовая система и вызовы современности : материалы X Международной научной конференции студентов, аспирантов и молодых ученых 5-7 декабря 2013 г. / Институт права БашГУ. – Уфа. – 2013.- Стр. 323-326.
 7. Иксанов Р.А., Мухаметгалиева Ч.И. Административная комиссия как субъект административной юрисдикции органов местного самоуправления / Р.А. Иксанов, Ч.И. Мухаметгалиева // NovalInfo.Ru. - 2015. - Т. 1. № 36. - С. 163-167.
 8. Балашов Е.В., Камалетдинов И.М. Органы местного самоуправления как субъекты правоотношений, возникающих при обороте земель сельскохозяйственного назначения, находящихся в общей долевой собственности // Вестник ВЭГУ, №6, 2013, ст. 22-27.
 9. Евстифеев, А.С., Иксанов, Р.А. Правовые методы повышения эффективности рационального использования земель лесного фонда в РФ / А.С. Евстифеев, Р.А. Иксанов // Земельная реформа и эффективность использования земли в аграрной сфере экономики: сборник статей Всероссийской научно-практической конференции - Уфа: Мир Печати, 2014.- С. 385-388.
 10. Евстифеев А.С., Иксанов Р.А. Правовые методы повышения эффективности рационального использования земель лесного фонда в РФ/ А.С. Евстифеев, Р.А. Иксанов // Студенческий научный форум - 2015 : VII Международная студенческая электронная научная конференция, электронное издание. 2015.
 11. Сафарова, М.Т., Иксанов, Р.А. Особенности правового обеспечения земельной реформы в Республике Башкортостан / М.Т. Сафарова, Р.А. Иксанов // Земельная реформа и эффективность использования земли в аграрной сфере экономики: сборник статей Всероссийской научно-практической конференции - Уфа: Мир Печати, 2014. - С. 412-415.

ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

ЛОГИЧЕСКИЕ БЛОКИ ДЬЕНЕША КАК ОДНО ИЗ СРЕДСТВ РАЗВИТИЯ МАТЕМАТИЧЕСКИХ ПРЕДСТАВЛЕНИЙ ДЕТЕЙ ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА

Зивенко Анастасия Александровна
Субина Виктория Вячеславовна

Все родители мечтают и хотят, чтобы их ребенок был всесторонне и гармонично развит. В свою очередь, все дети хотят играть. Такие ученые и педагоги, как Л.С. Выготский, Н.К. Крупская, Д.Б. Эльконин, М. Монтессори, считают игру основным видом деятельности детей дошкольного возраста [10]. Поэтому большинство развивающих методик совмещают в себе как игру, так и обучение. В.А. Сухомлинский писал: «Без игры нет, и не может быть полноценного умственного развития. Игра – это огромное светлое окно, через которое в духовный мир ребенка вливается живительный поток представлений и понятий. Игра – это искра, которая зажигает огонек пытливости и любознательности», показывая значимость игры для всестороннего и гармоничного развития ребёнка дошкольного возраста [8].

Существует точка зрения, что математическое мышление для ребенка не так важно в обычной жизни и, такое мышление может понадобиться детям лишь на уроках математики, которая, на наш взгляд, крайне неверна. Способность правильно находить причинно-следственные связи, а также уметь определять параметры, которые связывают разнообразные предметы и явления, навык систематически размышлять – все это одни из главных условий успеха и удачи в профессионально-личностной сфере, а следовательно, и гарантия будущих побед ребёнка в жизни.

Определяя роль игры в математическом развитии дошкольников нельзя не упомянуть такой вид игр, как дидактическая игра. Многие ученые и педагоги считают, что ничто иное как дидактическая игра является основным условием математического развития детей дошкольного возраста. К.Н. Поливанова определяла дидактическую игру как специально созданную игру, которая реализовывает установленную дидактическую задачу [7]. Дидактическая задача чаще всего «спрятана» от ребёнка игровыми действиями. Большое количество дидактических игр базируется на принципе самообучения. В этом случае сама игра обращает внимание ребенка на освоение определённых умений и знаний. Не стоит забывать, что дидактическая игра является одним из основных методов обучения дошкольников.

Благодаря игре оказывает влияние на развитие ребенка знакомая любому педагогу дошкольного образования система Золтана Дьенеша (1916 – 2014 гг.). Известный многим венгерский ученый – математик, психолог и педагог – Золтан Пал Дьенеш задавал следующий вопрос: «Почему многие люди находят математику сложной наукой? Наверное, из детства берут начало корни таких сложностей?». Несколько лет своей жизни Золтан отдал изучению и преподаванию математики детям различных стран и пришёл к заключению, что лишь используя творческие возможности ребенка, есть шанс воспитать любовь к математике и

достигнуть успехов в процессе её изучения. Золтан Дьенеш полагал, что для детей один из лучших способов учиться – не сидеть за партой, слушая изречения педагогов, а легко играть и развиваться в игре. В самой игре дети могут постигать сложные математические и логические системы и концепции. Опираясь на данные принципы, Дьенеш разработал свои логические блоки и теорию «новой математики» [4].

Классический вариант логических блоков Дьенеша представляет собой набор из 48 различных фигур: четырех форм (круглые, квадратные, прямоугольные, треугольные); трех цветов (синие, желтые, красные); двух разных видов и размеров (маленькие и большие, тонкие и толстые). В таком наборе нет одинаковых фигур. Любая из геометрических фигур определяется четырьмя важнейшими свойствами – величина, форма, цвет и толщина [4].

Для детей, которые только приступают к работе с блоками Дьенеша, можно предложить набор из 24 геометрических фигур, убрав тонкие или толстые фигуры. В подобном варианте фигуры имеют разницу только по трём признакам: форма, величина и цвет.

Игры с блоками Дьенеша подразделяются на три варианта сложности. В первую очередь дети пробуют оперировать одним свойством (например, среди всех фигур нужно найти только синие), затем ребёнок овладевает двумя свойствами (например, сложить цепочку из фигур, чтобы каждая следующая фигура была такой же по форме, но другой по цвету), а в третьем варианте ребёнок уже оперирует тремя свойствами. Большой плюс такой методики – это то, что её можно использовать в обучении детей с самого раннего возраста (с 2-х – 3-х лет). В наборе с блоками Дьенеша всегда имеется инструкция, которая достаточно детально знакомит с методикой данного автора. В свою очередь, существуют различные альбомы и пособия по использованию блоков.

Приведем примеры употребления логических блоков Дьенеша в дидактических играх с детьми дошкольного возраста:

1. Найди все блоки (фигуры), как эта» по форме (по цвету, размеру). «Найди не такую фигуру, как эта» по форме (по цвету, размеру).
2. Второй ряд». Необходимо выложить в ряд 5-6 любых фигур. Затем построить под этим рядом второй ряд, но так, чтобы под каждой фигурой первого ряда оказалась фигура любого другого цвета (размера, формы); такого же цвета, но другого размера (формы); другая по размеру и цвету; не такая по цвету, форме и размеру [6].
3. Домино». В такой игре одновременно могут принимать участие не больше четырех детей. Фигуры делятся поровну между всеми участниками игры. Каждый игрок по очереди делает свой ход. Но если отсутствует фигура, то свой ход игрок пропускает. В итоге, победа у того, кто первым выложит все фигуры. И ходить можно по-разному. Например:
 - фигурами другой формы (размера, цвета);
 - фигурами такой же формы, но другого цвета или такого же цвета, но другого размера;
 - фигурами другой формы и цвета (размера и цвета, толщины и размера);
 - такими же фигурами по форме и цвету, но другого размера (такими же по форме и размеру, но другими по цвету);
 - ход фигурами другой формы, размера, цвета, толщины [4].

Это всё только часть примеров игр с логическими блоками Золтана Дьенеша. Привести весь список подобных игр в контексте одной статьи практически невозможно. В свою очередь, это делает данную тему очень интересной для её дальнейшего изучения.

Применение выше перечисленных блоков в играх с детьми разрешает моделировать такие значимые понятия математики и информатики как логические операции, кодирование информации и алгоритмы; а также образовывать тезисы с такими союзами как «и», «или», частицей «не» и т.д. Таким образом, игры с блоками Дьенеша оказывают воздействие на развитие у детей дошкольного возраста математических способностей, а также простых логических структур мышления, являются пропедевтикой к изучению информатики в школе.

Основная цель применения блоков Золтана Дьенеша – это подготовка, а также обучение детей дошкольного возраста решению логических задач на классификацию. Одно из основных умений, которое необходимо детям для решения логических задач – это выявление в объектах разнообразных качеств. Уметь называть такие качества и замечать их отсутствие, а также обобщать и сохранять в памяти одно, два или несколько свойств, классифицировать объекты по одному, двум или трем признакам, учитывая наличие или отсутствие данных признаков [4].

На сегодняшний день в магазинах представлены разнообразные варианты игр с блоками Золтана Дьенеша. Следует отметить, что для игр с детьми дошкольного возраста необходимо приобретать наборы, в которые кроме фигур (самих блоков Дьенеша) входят и наборы карточек с символами свойств (величина, цвет, форма и толщина) и символами опровержения этих же свойств. Также в таком наборе может быть комплект с логическими кубиками, на гранях которых нарисованы символы свойств блоков Дьенеша (величина, цвет, форма и толщина) и символы опровержения данных свойств. Данные логические кубики используются в комплекте с блоками Золтана Дьенеша и карточками - символами. Специфика логических кубиков – это вероятность «случайного» выбора свойств (определяется подбрасыванием кубика), что всегда приходится по вкусу детям.

В последнее время использование логических блоков Дьенеша завоевывает все большее внимание воспитателей, которые помещают их в развивающую предметно-пространственную среду группы [3], а также среди родителей. В основном этому содействуют книги «Давайте поиграем» [2], «Логика и математика для дошкольников» [5], в которых содержится картотека игр и игровых упражнений с логическими блоками Дьенеша.

Таким образом, анализ научной литературы и прохождение педагогических практик показали, что применение в совместной деятельности педагога и детей дошкольного возраста логических блоков Золтана Дьенеша оказывает благоприятное воздействие на всестороннее развитие детей, в том числе и на математическое, а именно:

1. Позволяет знакомить детей с основными геометрическими фигурами и учить различать их по форме, цвету и величине.
2. Содействует развитию у детей логического мышления, аналитических и комбинаторных способностей, а также формированию навыков и умений, которые необходимы детям в дальнейшей школьной жизни для решения логических задач [9].
3. Помогает развивать у детей умение раскрывать в объектах различные свойства, называть их, а также обозначать словами их отсутствие, рассматривать и сохранять в памяти

одновременно два или три свойства объекта и обобщать анализируемые объекты по одному или нескольким свойствам.

4. Дает детям первое представление о сложных понятиях информатики, таких как логические операции, алгоритмы и кодирование информации.
5. Оказывает воздействие на развитие речи: дети используют в своей речи фразы с союзами «и», «или», частицей «не».
6. Помогает развивать психические процессы дошкольников: память, внимание, восприятие, интеллект и воображение.
7. Развивает творческие способности, творческое воображение и учит детей нестандартно мыслить [1].

Блоки Золтана Дьенеша – это глобальный дидактический материал, который позволяет успешно выполнять задачи не только познавательного развития, но и математического развития дошкольников. Игры с блоками Дьенеша оказывают благоприятное воздействие на изучение детьми основ математики в дошкольном учреждении и способствуют их дальнейшему успешному обучению математике в школе.

Список литературы

1. Белошистая А.В. Обучение математике в детском саду. - М.: Айрис дидактика, 2005. – 220 с.
2. Давайте поиграем / под редакцией А.А. Столяра. - М., 1996.
3. Изюмова О.А., Киричек К.А. Роль развивающей предметно-пространственной среды в математическом развитии детей дошкольного возраста // Современные научные исследования и инновации. 2016. № 3 [Электронный ресурс]. URL: <http://web.snauka.ru/issues/2016/03/65094> (дата обращения: 10.03.2016).
4. Леявина Н.О., Финкельштейн Б.Б. Давайте вместе поиграем (набор игр с блоками Дьенеша). Учебное пособие к логическим блокам Дьенеша для детей от 2 до 7 лет. — Санкт-Петербург, 1993. — 46 с.
5. Логика и математика для дошкольников / под редакцией З.А. Михайловой. - СПб, 2000.
6. Математика «О» / Н.И. Касабуцкий [и др.]. - Минск: «Народная асвета», 1993 г.
7. Поливанова К.Н. Детская психология. Справочник по психологии и психиатрии детского и подросткового возраста. - СПб – Москва – Харьков – Минск, «Питер», 1999. – 567 с.
8. Сухомлинский В.А. Избранные педагогические сочинения. - Москва: Педагогика, 1989.
9. Тихомирова Л.Ф., Басов А.В. Развитие логического мышления детей. - Ярославль: Академия развития, 2001.
10. Эльконин Д. Психология игры. М.: Владос, 1999 г. – 360 с.

К ВОПРОСУ ЭКСПЕРИМЕНТАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕПОДАВАТЕЛЯ В УСЛОВИЯХ ВНЕДРЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ СТАНДАРТОВ НОВОГО ПОКОЛЕНИЯ

Андреева Анна Викторовна

В настоящее время в России система образования находится на стадии модернизации, ориентированной на вхождение в мировое образовательное пространство. Этот процесс сопровождается разработкой и внедрением образовательных стандартов нового поколения, что стимулирует процесс экспериментальной деятельности преподавателей в образовательных организациях.

Экспериментальная деятельность педагогов может быть связана с внесением изменений: в цели, содержание, методы и технологии, формы организации и систему управления; в стили педагогической деятельности и организацию учебно-познавательного процесса; в систему контроля и оценки уровня образования; в учебно-методическое обеспечение; в систему воспитательной работы; в деятельность педагогов и студентов.

Рассмотрим более подробно понятие «эксперимент» так как, данный вид деятельности входит в структуру как научно-исследовательской, так и рефлексивно-исследовательской (инновационной) деятельности.

В философском энциклопедическом словаре «эксперимент» определяется как метод познания, при помощи которого в контролируемых и управляемых условиях исследуются явления действительности.

Эксперимент как инструмент научно-педагогического исследования находит отражение в авторских взглядах ученых-педагогов, в частности, Н.И. Болдырев и М.А. Данилов пишут: «Эксперимент служит проверке гипотезы, уточнению отдельных выводов теории (эмпирически проверяемых следствий), установлению и уточнению фактов» [1. С.92], подчеркивая, что педагогический эксперимент по существу представляет собой совершенный педагогический процесс, в котором учащиеся находятся в более благоприятных условиях своей деятельности и развития.

М.М. Поташник в своих трудах определяет эксперимент как метод познания, с помощью которого в естественных или искусственно созданных, контролируемых и управляемых условиях исследуется педагогическое явление, ищется новый способ решения педагогической задачи, проблемы, а также как метод исследования, предполагающий выделение существенных факторов, влияющих на результат педагогической деятельности и позволяющий варьировать эти факторы с целью достижения оптимальных результатов.

Двуединую функцию педагогического эксперимента подчеркивает и Ю.К. Бабанский: эксперимент, с одной стороны, «позволяет обнаружить повторяющиеся, устойчивые, необходимые, существенные связи между явлениями, то есть закономерности, характерные для педагогического процесса, с другой, «позволяет глубже, чем другие методы, проверить эффективность тех или иных нововведений в области обучения и воспитания ...» [2. С.91].

Диалектику эксперимента и опытной работы обнаружил М.М. Поташник; считая, что конкретная педагогическая деятельность может относиться к тому или иному понятию по доминантному признаку: чем больше в ней нового, инновационного, тем она ближе к собственно экспериментальной работе; чем больше в ней воспроизведения в иных условиях иными преподавателями известных технологий, тем она ближе к опытной работе, в ходе которой вполне может осуществляться поиск нового и его последующая апробация, т.е. собственно эксперимент.

Анализ дефиниций эксперимента в науке и практике показывает правомерность различий в их названиях: эксперимент в науке лучше называть научным экспериментом (научным педагогическим экспериментом), а в практике – педагогическим (инновационным) экспериментом.

Приведенные выше определения педагогического эксперимента характеризуют его как одну из основных составляющих инновационного процесса – апробация новшества, которой предшествует его разработка (программа, проект, план и т.п.).

М.М. Поташнику принадлежит другая идея: в основе любого пути обновления школы должен лежать педагогический эксперимент как универсальная технология разработки и освоения новшеств. Он же предложил «рациональный алгоритм развертывания педагогического эксперимента», дабы «избежать сумбурности, неразберихи, стихийности». Этот алгоритм включает следующие этапы педагогического эксперимента:

1. диагностический этап – анализ затруднений учителей, анализ состояния учебно-воспитательного процесса по проблеме, выявление и формулировка противоречий, нуждающихся в скорейшей ликвидации с помощью каких-либо изменений, новых методик, технологий, структур. Иначе говоря, выявление проблемы и обоснование ее актуальности;
2. прогностический этап – постановка цели, ее декомпозиция в виде задач эксперимента, построение модели новой технологии (методики, структуры, системы мер и т.д.), формулирование гипотезы, прогнозирование ожидаемых положительных результатов, а также возможных ущербов, потерь, негативных последствий и т.п., продумывание компенсационных механизмов (мероприятий, резервов и пр.). Иначе говоря, разработка развернутой программы эксперимента или программы развития своего опыта, освоение чужого или научной разработки;
3. организационный этап включает создание всех необходимых условий для обеспечения разработки и освоения инноваций: материальных, кадровых, научно-методических, финансовых, мотивационных, организационных;
4. практический этап – проведение исходных констатирующих срезов, реализация новой технологии (методики, системы мер и т.п.), отслеживание процесса, промежуточных (текущих) результатов, корректировка испытываемой технологии, контрольные срезы;

5. обобщающий этап – обработка данных, соотнесение результатов эксперимента с поставленными целями, анализ всех результатов, корректировка гипотезы, модели новой технологии в соответствии с результатами, оформление и описание хода и результатов эксперимента;
6. внедренческий этап – распространение новшеств [3. С. 45-47; 141. С. 20-23].

Технология инновационной деятельности М.М. Поташника, кроме описанного алгоритма, включает конкретные предписания по содержанию деятельности на каждом этапе, и она сыграла революционизирующую роль в инноватике.

Перевод теоретических абстракций и стихийного эмпиризма в инновационной деятельности на технологический уровень оказался весьма плодотворным в аспекте управления и самоуправления инновационными процессами в системе образования [4]. Стало вполне возможным называть инновационную деятельность экспериментальной. В отличие от научного эксперимента инновационный эксперимент и экспериментальная деятельность употребляются в одинаковом значении [5]. Многие последующие работы по прикладной инноватике в педагогических системах, практический инновационный опыт, как правило, базируются на данной технологии [6].

Прodelав теоретико-методологический анализ сущности экспериментальной деятельности преподавателя-практика, мы пришли к следующим выводам:

1. Научно-педагогическая деятельность и инновационная в педагогической практике являются разными видами исследовательской деятельности.
2. Экспериментальная деятельность, осуществляемая по технологии поиска и реализации решений по преобразованию педагогической практики посредством нововведений, по своей сущности является инновационной деятельностью со всеми вытекающими специфическими характеристиками, определяющими режим ее функционирования.

Список литературы

1. Данилов, М.А. Проблемы методологии и методики исследования / М.А. Данилов, Н.И. Болдырев; под ред. М.А. Данилова, Н.И. Болдырева. – М.: Педагогика, 1971. – 352 с.
2. Бабанский, Ю.К. Избранные педагогические труды / Ю.К. Бабанский. – М.: Педагогика, 1989. – с. 546.
3. Поташник, М.М. Развитие школы как инновационный процесс / О.Г. Хомерики, М.М. Поташник, А.А. Лоренсов; под ред. М.М. Поташника. – М.: Новая школа, 1996. – 144 с.
4. Андреева А.В. Особенности готовности преподавателя к экспериментальной деятельности в учебном заведении // Психология, социология и педагогика. 2014. № 11 [Электронный ресурс]. URL: <http://psychology.snauka.ru/2014/11/3804> (дата обращения: 11.11.2014).
5. Андреева А.В. Формирование готовности преподавателей средних специальных учебных заведений к экспериментальной деятельности: дисс. канд. пед. наук: 13.00.01, 13.00.08 Андреева Анна Викторовна. Смоленск, 2006.
6. Андреева А.В. Развитие информационной компетентности студента в процессе

подготовки бакалавра по направлению «прикладная информатика». Информационное пространство современной науки. Материалы IV международной заочной научно-практической конференции. Чувашское отделение Академии педагогических и социальных наук; ответственный редактор И.В. Павлов. 2011. С. 68-74.

КОМПЬЮТЕРНЫЕ ДИДАКТИЧЕСКИЕ ИГРЫ КАК СРЕДСТВО РАЗВИТИЯ ЭЛЕМЕНТАРНЫХ МАТЕМАТИЧЕСКИХ ПРЕДСТАВЛЕНИЙ ДЕТЕЙ ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА

Романенко Валерия Сергеевна

Двадцать первый век является веком технологического прогресса, в том числе и в сфере образования: используются новые технологии и средства обучения, современные электронные образовательные ресурсы, не только в профессиональном образовании, в школе, но и в дошкольных образовательных организациях. Математическая подготовка важна в современном мире, поэтому осуществляется на всех ступенях образования, начиная с дошкольной. Для ребенка владение элементарными математическими представлениями необходимо не только для жизни в обществе, но, прежде всего, для развития абстрактного и логического мышлений, развивать которые возможно не только с помощью традиционных технологий, проверенных временем, но и с помощью новых информационных технологий.

ФГОС ДО [9], профессиональный стандарт педагога [10] выдвигают требования к трудовым действиям и компетенциям воспитателя, включая и область формирования и развития элементарных математических представлений [3]. Современный воспитатель должен владеть эффективными педагогическими технологиями, в том числе и информационными. В настоящее время педагогами успешно осваиваются и используются электронные образовательные ресурсы в работе с детьми. Под электронными образовательными ресурсами будем понимать образовательный ресурс, представленный в электронно-цифровой форме и включающий в себя структуру, предметное содержание и метаданные о них [1]. В качестве обучающей системы, в электронные образовательные ресурсы могут входить компьютерные дидактические игры. Компьютерные дидактические игры – это вид электронного образовательного ресурса, предназначенный для детей, функционирующий на базе информационно-коммуникационных технологий, представляющий из себя цепочку заданий, построенных на основе развивающего обучения. Компьютерные дидактические игры не заменяют, а дополняют традиционные формы игр и занятий, являются естественным путем приобщения обучающихся к новым информационным технологиям [7]. Практика применения таких игр показывает, что они являются эффективным средством обучения, т. к. обладают рядом положительных сторон [5]:

- возможности звука, движения, цвета в играх вызывают интерес и помогают передать информацию в доступной, понятной и привлекательной форме ребенку;
- новизна работы вызывает повышенный интерес и усиливает мотивацию учения;
- практическая манипуляция способствует процессу познания и запоминания, увеличению уровня познавательных возможностей;
- возможность реализации индивидуального обучения;
- развитие у дошкольников познавательной активности, исследовательских способностей,

талантов, приобретение знаний, умений и навыков.

В настоящее время спектр компьютерных дидактических игр для дошкольников достаточно широк. Но, к сожалению, большинство из этих игр не отвечают программным задачам, отраженным в образовательных программах дошкольного образования, поэтому они могут использоваться лишь частично, в интегрированной деятельности, либо с целью развития психических процессов: мышления, памяти, внимания и воображения.

Компьютерные дидактические игры можно разделить на 3 группы [7]:

1. Обучающие. Направлены непосредственно на обучение детей: ознакомление с буквами, развитие навыков чтения, формирование элементарных математических представлений и т.п.
2. Развивающие. Способствуют познавательному развитию дошкольников и побуждают детей к активности, инициативе и самостоятельной творческой деятельности.
3. Диагностические. Выявляют уровень развития детей.

Все представленные виды компьютерных игр обладают теми же характеристиками, что и привычные для любого воспитателя дидактические, сюжетно-дидактические и сюжетно-ролевые игры. Категория обучающих программ сопоставима с дидактическими и сюжетно-дидактическими играми. В них так же присутствует обучающие, развивающие и воспитательные задачи, игровые действия и наличие правил [6].

В целях сохранения здоровья детей при использовании информационных технологий в обучении в постановлении Главного государственного санитарного врача РФ даны следующие указания. «Непосредственно образовательную деятельность (НОД) с использованием компьютеров для детей пяти - семи лет следует проводить не более одного раза в течение дня и не чаще трех раз в неделю в дни наиболее высокой работоспособности: во вторник, в среду и в четверг». Непрерывная продолжительность работы за компьютером с развивающими играми для детей пяти лет не должна превышать 10 минут, а для детей шести лет - 15 минут. Для часто болеющих детей время работы за компьютером после выздоровления в течение двух недель уменьшено: пятилетним до 7 минут, шестилетним до 10 минут. После работы за компьютером с детьми необходимо проводить гимнастику для глаз [8]. Также в СанПиН прописаны рекомендации для снижения утомляемости детей в процессе осуществления НОД с использованием компьютерной техники.

Формирование методических рекомендаций по использованию компьютерных дидактических игр является одним из условий при их разработке. Также к самим компьютерным играм для детей дошкольного возраста выдвигается ряд требований:

- интуитивно-понятный интерфейс, например в виде мультиплицированного меню;
- крупные обобщенные изображения на экране, без мелких отвлекающих деталей, отсутствие текстовой информации;
- умеренный темп движений и преобразований на экране, игровые задания должны регулироваться самим ребенком;
- звуковое сопровождение игры;
- наличие интуитивно понятных приемов оценки правильности ответов;

— соответствие возрастным особенностям и санитарно-гигиеническим нормам.

Среди компьютерных игр по развитию математических представлений для дошкольников наиболее популярны: «Остров Арифметики», «Баба Яга учится считать», «Лунтик. Математика для малышей», «Ищем парные картинки», «Математическое домино», «Лабиринт» [2, 4]. Электронное издание «1С: Школа. Дошкольное образование, 6-7 лет», авторами которого являются Ю.А. Бревнова, С.С. Хапаева, М.С. Филатьева, содержит более 470 интерактивных заданий и тренажеров разного типа [11, 12]. В комплект вместе с электронным изданием входит книга методических рекомендаций по организации работы дошкольников с электронными образовательными ресурсами.

Онлайн-игры, в которые можно играть в браузере, называются флэш-игры. Чаще всего это бесплатные игры в интернете. Кроме того для этих игр не требуется мощная конфигурация компьютерной системы, так как флэш-игры обычно просты и не привередливы к вычислительным ресурсам, а также отсутствует необходимость в регистрации для прохождения игры. Флэш-игры с математическим содержанием для дошкольников можно найти, например, [2, 4] на сайтах.

Развивая математические представления детей дошкольного возраста в ходе НОД посредством информационных технологий, следует придерживаться следующих методических рекомендаций:

1. Объяснять детям заранее правила компьютерных игр и принцип работы.
2. У детей разный уровень развития и активности, некоторые могут затрудняться в решении компьютерных игровых задач или быть медлительны, поэтому при затруднениях оказывать ребенку помощь в их преодолении.
3. Нельзя навязывать ребенку темп игры. При необходимости, давать больше времени на обдумывание и осмысление задачи поставленной игрой.
4. Проведение НОД по определенной теме с использованием традиционных технологий должно предшествовать НОД с использованием компьютерных игр, направленных на развитие математических представлений по этой теме.

Анализ литературы, опыт воспитателей показывают, что при выборе компьютерных дидактических игр необходимо соблюдать все требования к их оформлению, содержанию, применению и к организации интегрированной образовательной деятельности в дошкольной образовательной организации, тогда у ребенка можно успешно формировать элементарные математические представления и развивать познавательные процессы.

Список литературы

1. ГОСТ Р 53620-2009 «Информационно-коммуникационные технологии в образовании. Электронные образовательные ресурсы. Национальный стандарт Российской Федерации». Дата введения 2011-01-01 // Электронный фонд правовой и нормативно-технической документации. URL: <http://docs.cntd.ru/document/1200082196>. (Дата обращения: 23.04.2016).
2. Играемся - детские развивающие онлайн-игры. URL: <http://www.igraemsa.ru/>. (Дата

обращения: 26.04.2016).

3. Киричек К.А. Подготовка бакалавров профиля «Дошкольное образование» к осуществлению математического развития детей в образовательных организациях // Кант. – 2016. - №1(18). - с.37-40.
4. Логозаврия. Умные игры для умных детей, родителей, учителей. URL: <http://www.logozavr.ru/>. (Дата обращения: 26.04.2016).
5. Машбиц Е.И. Психолого-педагогические проблемы компьютеризации обучения. М., 2008.
6. Новоселова С.Л., Петку Г.П. Компьютерный мир дошкольника. М.: Новая школа, 1997. – с.128.
7. Осин А.В., Калина И.И. Электронные образовательные ресурсы нового поколения в вопросах и ответах. М.: 2007.
8. Постановление Главного государственного санитарного врача Российской Федерации от 20 декабря 2010 г. N 164 «Об утверждении СанПиН 2.4.1.2791-10 «Изменения N 1 к СанПиН 2.4.1.2660-10 «Санитарно-эпидемиологические требования к устройству, содержанию и организации режима работы в дошкольных организациях». URL: <http://rg.ru/2011/07/07/sanpin-site-dok.html>.
9. Приказ Министерства образования и науки РФ от 17 октября 2013 г. N 1155 «Об утверждении федерального государственного образовательного стандарта дошкольного образования» (Зарегистрировано в Минюсте РФ 14 ноября 2013 г. N 30384). URL: http://minobr.gov-murman.ru/files/Pr_1155.pdf
10. Профессиональный стандарт «Педагог (педагогическая деятельность в сфере дошкольного, начального общего, основного общего, среднего общего образования) (воспитатель, учитель)» (Утвержден приказом Министерства труда и социальной защиты Российской Федерации от 18 октября 2013 г. N 544н). URL: http://base.garant.ru/70535556/#block_1...000.
11. Хапаева С.С., Бревнова Ю.А., Филатьева М.С. Методические рекомендации к электронному изданию «1С:Школа. Дошкольное образование, 6–7 лет». М.: 1С- Паблишинг, 2014.
12. Хапаева С.С., Филатьева М.С. Использование ЭОР при организации развивающей деятельности дошкольников // Информатика и образование. – 2015 . – № 3 . – С. 39-43.

ИСКУССТВОВЕДЕНИЕ

ПРИМЕНЕНИЕ ВОЕННО-ИСТОРИЧЕСКОЙ РЕКОНСТРУКЦИИ В ПРАКТИКЕ ТЕАТРАЛИЗОВАННЫХ ПРЕДСТАВЛЕНИЙ И ПРАЗДНИКОВ

Кудашов Валерий Фазильевич
Филоненко Екатерина Юрьевна

Реконструкция на сегодняшний день является многоаспектным явлением и встречается в различных сферах жизни человека, таких как лингвистика, архитектура, живопись и театрализованные представления не являются исключением.

Чаше всего понятие реконструкция сегодня применимо в области изучения и воссоздания исторических событий на основе археологических, документальных (хроники, жизнеописания, описи имущества, завещания), изобразительных, аудио, видео источников, с последующей их презентацией. О этом говорят такие авторы как: Быковская Г., Хитрых А., Драчева Е., Калинин П., Баслык Г., Радченко Д., Писарев А. и др.

Ими подчёркивается и основная цель феномена реконструкция – восстановление событий прошлого, позволяющая посредством практического эксперимента выявить ошибки или погрешности в уже имеющихся исторических постулатах [2].

Исследователь Е. Драчева в своей статье «Историческая реконструкция - основа турпродукта» рассматривает термин «историческая реконструкция» в следующих значениях:

1. как теоретическое или практическое воссоздание внешнего вида объектов, на основе сохранившихся фрагментов, остатков, и имеющейся исторической информации об этих объектах, с применением современных научных методов (в т.ч. археологического эксперимента). Исторические реконструкции процессов, событий и технологий определяются аналогично.
2. как деятельность, направлена на воспроизведение различных аспектов исторических событий, объектов и т.д.[6].

Проанализировав литературу по данному вопросу, и выявив основные терминологические блоки, мы смогли прийти к итоговому определению данного феномена:

Историческая реконструкция – практический процесс переосмысления и дубликация исторических событий, как с материальной, так и с духовной стороны, с активным использованием в этом процессе исторических доподлинно-сохранившихся и дошедших до нашего времени материалов.

В движении «историческая реконструкция» на данный момент сформировалось два основных направления, две сферы деятельности, интересные нам режиссерам театрализованных представлений и праздников: и как самостоятельное явление, и как выразительное средство:

так называемая живая история («living history») и непосредственно военно-историческая реконструкция.

«living history» – это историческая реконструкция в своем наивысшем проявлении, альтернативный способ познания, подробное воссоздание выбранной исторической эпохи от изготовления аутентичных предметов быта, до отображения человеческих отношений [6].

Зачастую это своего рода исторический эксперимент на выживание – может ли существовать современный человек без привычных для него удобств, приспособлений и условий и можно ли получать от этого удовольствие?

По мнению исследователей П. Калинкова и Г. Баслыковой основной задачей livinghistory выступает стремление максимально погрузить человека в рамки определенной эпохи, поставить его в такие условия, при которых он окажется максимально вовлеченным в изучаемую эпоху[7].

Что касается направления «военно-историческая реконструкция», то оно как самостоятельное клубное движение по изучению истории военных сражений прошлого сформировалось и заявило о себе в начале 1960-х гг.

Интерес и востребованность военно-исторической реконструкции как правило, связано с приближение юбилейных дат истории, связанных с военными кампаниями, победами: Бородинская битва (2012 год), начало Первой Мировой войны (2014 год) Победа советского народа в Великой Отечественной Войне (2015 год). Создается своего рода волнообразный интерес к военно-исторической реконструкции, и это позволяет предсказать в каком историческом направлении может двигаться этот феномен.

Военно-историческая реконструкция одна из самых действенных форм изучения военной истории. Исследователь Николаев в своей работе заявляет, что военно-историческая реконструкция является составной частью военно-исторической антропологии и позволяет изучать– «человека войны» (homobelli)[9].

Ретроспектива военно-исторической реконструкции своими корнями уходит во времена Древнего Рима. Именно в гладиаторских сражениях и навмахиях использовался прием реконструкции военных побед. Историк Ф. Паолуччи в своей книге «Гладиаторы. Обреченные на смерть» весьма подробно описывает эти военно-исторические реконструкции древности [10].

На территории царской России первая военно-историческая реконструкция была организована в 1839 году по инициативе императора Николая I. Это была реконструкция Бородинского сражения, которая и поныне является самой масштабной и грандиозной в сравнении со всеми теми, что проводились после. Император собрал то же число русских войск, что и генерал-фельдмаршал Кутузов, и взял на себя командование «кавалерией Уварова и Платова».

В советский период военно-историческая реконструкция впервые заявила о себе в постановке Н. Евреинова «Взятие Зимнего дворца» 1920 года. При этом как отмечает Т. Джурова в своей статье «Контекстная театральность в творчестве Н.Н. Евреинова», «Взятие Зимнего дворца»

являло собой не реконструкцию, а только зрелище, развернутое в исторических «декорациях». [5]

На сегодняшнее время одной из самых масштабных военно-исторических реконструкций XXI века на территории современной России стало празднование двухсотой годовщины Бородинского сражения в 2012 году.

Военно-историческая реконструкция (ВИР) является многофункциональным явлением современности. Она одновременно может выполнять сложные научные задачи и быть ярким развлечением для массового любителя. Основной сутью направления военно-историческая реконструкция является изучение и применение на практике военного искусства определенной эпохи,

На основе анализа литературы, изучения фестивалей и опроса специалистов по военно-исторической реконструкции нами были выделены и проанализированы следующие функции ВИР:

- научно-исследовательская;
- туристическая (повышение привлекательности страны);
- патриотическо-воспитательная;
- игровая;
- информационно-коммуникативная;
- досугово-рекреационная;
- зрелищно-развлекательная;

Научно-исследовательская функция военно-исторической реконструкции заключается в том, что позволяет на практике доказать или опровергнуть допущенные исторические неточности и ошибочные данные. Ярким примером может послужить проводящийся с 2013года в Новгородской области новый фестиваль **«Забытый подвиг – вторая Ударная армия»**. Во-первых, это единственное мероприятие, на практике опровергающее миф о предательстве Второй Ударной армии, а во-вторых, в ходе реконструкции была заново воссоздана узкоколейная железная дорога, вокруг точно такой в 1942 году развернулись наиболее ожесточенные бои[11].

Туристическая функция(повышение привлекательности страны).

В индустрии туризма широкое распространение получила историческая реконструкция, связанная с рыцарскими турнирами: международный военно-исторический фестиваль «Ледовое побоище» в Псковской области, военно-патриотический фестиваль «Прохоровское поле – Третье ратное поле России» в Белгородской, ежегодный военно-исторический фестиваль «Рыцарский замок. Реконструкция Средневековья» в Ленинградской области, международный фестиваль «Времена и Эпохи» в Москве и т.д. По мнению «Ростуризма» эти военно-исторических реконструкции являются лучшим продуктом событийного туризма в России на 2016 год[1].

Функция патриотико-воспитательная в военно-исторических реконструкциях формирует чувство патриотизма и сознание на основе понимания исторической ценности и роли России в судьбах мира, сохраняет и развивает чувства гордости за свою страну. В современном уставе «Российского военно-исторического общества» созданного по указу Президента Российской

Федерации от 29 декабря 2012 г. под № 1710. Говорится о: воспитании патриотизма; формировании, поддержке и направлении общественной инициативы на всестороннее и глубокое изучение военно-исторического прошлого Российского государства; содействии патриотическому воспитанию молодежи и юношества, в духе любви, преданности и беззаветного служения Родине, уважения к Защитнику Отечества, Вооруженным Силам Российской Федерации[13], что в полной мере отвечает основным задачам патриотико-воспитательной функции военно-исторической реконструкции.

Через *игровой процесс* в военно-исторической реконструкции можно увидеть определенное отношение личности к событиям прошлого и окружающей его действительности в целом.

В процессе опроса реконструкторов нами был выявлен тот факт, что даже сами реконструкторы не отрицают наличия игровой составляющей. Что они – взрослые люди, которые не наигрались в детстве в «войнушку». Даже при полном осознании и не отрицании, что это «просто игра» они с полной серьезностью и ответственностью подходят к выполнению правил этой игры. Именно эту функцию мы используем при внедрении военно-исторической реконструкции в контекст театрализованных представлений и праздников.

Информационно-коммуникативная функция стремится связывать людей в единое сообщество. Передавая знания и опыт предшествующих поколений, сохраняя историческую память человечества. Одновременно информационно-коммуникативная функция военно-исторической реконструкции устанавливает взаимопонимание, взаимовлияние между реконструкторами и зрителями. Во время демонстрации уже готового продукта идет передача зрителю информации. Это делает вполне возможным общение с историческими событиями прошлого. Переодеваясь и проигрывая исторические события, реконструкторы таким образом налаживают «связь» с прошлым.

Досугово-рекреационная функция способствует снятию психического напряжения, оздоровлению, что осуществляется в различных формах отдыха. Благодаря этой функции военно-исторической реконструкции, у участников движения появляется возможность самосовершенствования и самореализации своего творческого потенциала. Есть возможность на небольшой промежуток времени переключить внимание от проблем насущных и заняться тем, что приносит удовольствие и способствует морально-физической разгрузке.

Надо также отметить тот факт, что в доминирующих случаях военно-исторические реконструкции проводятся на местах исторических событий. Досугово-рекреационная функция находит свою реализацию в направлении *livinghistory*. Так в России неподалеку от Выборга имеется реконструированная деревня викингов. Усадьба Сваргас – «живое» средневековое поселение, модель княжеской усадьбы начала XI в. В усадьбе протекает повседневная жизнь, в основном повторяющая быт раннего средневековья. [12]. Досугово-рекреационная функция военно-исторической реконструкции является тесно связанной с туристической, так как обе направлены на отдых.

Зрелищно-развлекательная функция в военно-исторической реконструкции формирует дух содружества между участниками реконструкции и зрителем. Зрелищно-развлекательная функция военно-исторического движения в большинстве случаев используется в городских мероприятиях, как забавный аттракцион, как самостоятельный и оригинальный способ

передачи визуальной информации. Специально в развлекательных целях организовываются специальные интерактивные зоны, площадки. На таких площадках, как правило, проводят всевозможные мастер-классы, демонстрации боевого снаряжения, оружия, военной техники и конечно же специальные ярмарочные палатки с всевозможным handmade, соответствующим тематике мероприятия.

Зрелищем в военно-исторических реконструкциях выступает и непосредственно воссоздаваемое историческое сражение. По словам участников движения военно-исторической реконструкции, если реконструкция будет показана массам, то она уже сразу планируется таким образом, чтобы быть максимально интересной и зрелищно-развлекательной для зрителя. Военно-историческая реконструкция становится стандартной продукцией, предназначенной для массового потребления, частью массовой культуры, не теряя при этом своей уникальности.

Примером может служить военно-исторический фестиваль «Кубок Дмитрия Донского» в рамках проекта «России верные сыны». Организаторы спланировали и провели мероприятие таким образом, что оно было интересно не только людям занимающимся реконструкцией, но и простым горожанам. При этом, не отказываясь от реальных сводов правил, по которым проводились средневековые турниры. Для того чтобы придать средневековым боям еще более зрелищный оттенок они сопровождались музыкой рок-групп AC/DC, TheRollingStones, Aerosmith и т.д. помимо современной музыки на фестивале звучала и средневековая музыка.

Исходя из вышеописанного,военно-историческая реконструкция сегодня представляет собой некое постановочное действие по законам драматургии с соединением документального и художественного материала, что является почти точным определением такого метода как «театрализация».

Нами был проведен структурный анализ – сравнение метода театрализации с феноменом реконструкции. Результатом данного анализа стало выявление ряда сходств, представленных нами ниже в таблице:

Таблица 1. Сравнение театрализации и военно-исторической реконструкции

Наименование	Общее	Наименование
Театрализация	Документальная основа	Военно-историческая реконструкция
	Реальный герой	
	Вовлечение и активизация зрителя	
	Идеолого-воспитательная основа - пропаганда	

Использование документальной основы, является общей сходной чертой театрализации и военно-исторической реконструкции. Как в первом, так и во втором случае *документальность* является основой. Кандидат педагогических наук Генкин Д. М. пишет, что драматургия театрализованных массовых действий, как правило, должна быть основана на конкретных, реальных –документальных, а не вымышленных фактах, на их основе. [4]

Следующей общей чертой военно-исторической реконструкции и театрализации является **наличие реального героя.** Герой в театрализации всегда должен быть конкретный человек, участник того или иного освещаемого события [8].

Именно реальная героика, биографический материал героев театрализации, положенный в основу сценарно-режиссерского хода, та интересна зрителю. Суть театрализации, по мнению Коновича А.А., состоит в том, что реальный герой не играет на сцене, а проводит линию естественного, близкого ему действия, несет очень конкретную информацию.

Примером вовлечения реальных героев может послужить то, как в г. Севастополе клубами, занимающиеся реконструкцией военно-исторической техники, организуются мероприятия, приуроченные, как правило, к памятным датам. На реконструированной технике военных лет ветеранов провозят по городу и местам сражений, к мемориалам памяти таких как Сапун Гора и Вечный Огонь.

Общим для военно-исторической реконструкции и театрализации служит **активное вовлечение зрителя в происходящее действие**. От зрителя требуется сопереживание, содействие, активное участие в происходящем, поэтому возможность проявить такую активность уже заложена в ткань сценария мероприятия. Исследователь Бузурунков А. Ю. также заявляет, что важнейшими характеристиками театрализации является эффект соучастия, сопереживания и сотворчества зрителя, включающее эмоционально-эстетическое, идейно-эмоциональное общение[3].

Очередной схожей функцией с функцией военно-исторической реконструкции и театрализации является воспитательная. Генкин Д.М., Конович А.А., Лехмус К.Л., Обертинский А.П. Они рассматривали театрализацию как эффективный инструмент воздействия на массы, жизненные события и явления, которые выступают основой воспитательного процесса [3]. В военно-исторических реконструкциях также прослеживается процесс воздействия на массы в воспитательных целях

Подводя итог выше сказанному, можно сделать вывод, что военно-историческая реконструкция по своему исходному определению подразумевает точную репликацию военных событий. Однако сегодня мы наблюдаем не точное воспроизведение фактов, а театрализованное размышление на тему «как это могло быть когда-то», следовательно, сегодня можно с полной уверенностью говорить о военно-исторической театрализации. Отсюда следует закономерный вывод, что военно-историческая реконструкция может являться частным случаем в театрализации, который используется в мероприятиях напрямую или частично связанных с военной тематикой.

Но помимо самостоятельной единицы в структуре театрализованных представлений и праздников, военно-историческая реконструкция становится и дополнительным выразительным средством в театрализованных представлениях и праздниках, используемое: в качестве костюмированных, оснащенных исторически верным реквизитом и понимающих задачи «актеров», которых остается лишь ввести в структуру мероприятия, как консультирующую сторону по историческим событиям, расширяя, таким образом, режиссерский багаж знаний о конкретной тематике.

Таким образом военно-историческую реконструкцию - это важное выразительное средство в театрализованных представлениях и праздниках военно-патриотической направленности.

Список литературы

1. Афонин Г. И. Туризм как социально-культурное явление [Текст] : дис. ... канд. фил. наук. : 24.00.01: защищена 10.09.06. / Афонин Геннадий Иванович. – Казань, 2006. – 169 с. – Библиогр.: 4-7 с.
2. Белов, Ю. А. Историческая реконструкция восточных славян [Текст] / Ю. А. Белов. – СПб. : Питер, 2011. – 160 с. – Библиогр.: 11 с.
3. Бузуруков, А. Ю. Театрализация как психолого-педагогическая проблема [Текст] : сборник научных трудов Театрализация как творческий метод культурно-просветительной работы / А. Ю. Бузуруков, Е. Я. Зазерский, Н. И. Сергеева, Ю. П. Кустов, С. Н. Иконникова, И. М. Болотников, А. И. Новиков, Г. М. Шарпило; науч. ред. Д. М. Генкин. Л., 1982. – 140 с. – Библиогр.: 55-56 с.
4. Генкин Д. М. Театрализация как творческий метод культурно-просветительной работы [Текст] : сборник науч. труд. Театрализация как творческий метод культурно-просветительной работы / Д. М. Генкин, Е. Я. Зазерский, Н. И. Сергеева, Ю. П. Кустов, С. Н. Иконникова, И. М. Болотников, А. И. Новиков, Г. М. Шарпило; науч. ред. Д. М. Генкин. Л., 1982. – 140 с. – Библиогр.: 9-10 с.
5. Джурова, Т. С. Концепция театральности в творчестве Н. Н. Евреинова [Текст] / Т. С. Джурова. – СПб. : СПбГАТИ, 2010. – 160 с. – Библиогр.: 139-148 с.
6. Драчева, Е. Л. Историческая реконструкция как основа формирования нового турпродукта [Текст] / Е. Л. Драчева // Современные проблемы сервиса и туризма. – 2014. – №4. Т. 8. – 174 с. – Библиогр.: 55-67 с.
7. Калинин, П. Баслык, Г. Военно-историческая реконструкция. 1812 год [Текст] / П. Калинин, Г. Баслык – СПб. : Питер, 2012. – 240 с. – Библиогр.: 4 с.
8. Конович, А. А. К вопросам о реальном герое театрализованных форм массовой культурно-просветительной работы [Текст] : труды т. 11 культурно-просветительная работа и коммунистическое воспитание / А. А. Конович, Е. Я. Зазерский, Н. И. Сергеева, А. Г. Соломоник, В. А. Ефилува, С. Н. Иконникова, М. М. Коронен, А. И. Новиков, Г. М. Шарпило; науч. ред. Д. М. Генкин, М. Б. Клемантович. Л., 1978. – 165 с. – Библиогр.: 144, 145-147 с.
9. Николаев, Д. А. Военно-историческая реконструкция как форма изучения реальных событий военной истории [Текст] / Николаев Д. А. // Высшее образование в России. – 2014. – №2. – 160 с. – Библиогр.: 153-154 с.
10. Паолуччи, Ф. Гладиаторы Обреченные на смерть. [Текст] / Ф. Паолуччи. – М. : «Ниола-Пресс», ООО «Издательский дом "Вече"», 2007. – 128 с. – Библиогр.: 14-56 с. 16
11. Забытый подвиг. Фестиваль военно-исторической реконструкции. [Электронный ресурс] : Репортаж первого канала – URL: http://www.1tvspb.ru/event/_Zabitij_podvig_V_Novgorodskoj_oblasti_proshel_festival_voenno_istoricheskoy_rekonstrukcii/
12. Многоликий Выборг и усадьба Сваргас в гости к Варягам и Викингам, 1 день [Электронный ресурс] : Веб-сайт Петербургский магазин путешествий. – URL: <http://www.tur-finland.ru>. – (дата обращения 05.04.2016)
13. Устав военно-исторического общества. [Электронный ресурс] : Веб-сайт Российское военно-историческое общество.– URL: <http://histrf.ru/rvio>. – (дата обращения 11.11.2015)

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

ТВОРЧЕСКОЕ САМОРАЗВИТИЕ ЛИЧНОСТИ СТУДЕНТОВ (НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ПРОБЛЕМЫ)

Гостюшева Евгения Михайловна

Якименко Людмила Алексеевна

Значение саморазвития личности молодого специалиста в решении современных социально-экономических задач нашего общества выступает на первый план. Формирование у обучаемых творческих умений, коммуникативных способностей, помогающих определяться и действовать в неожиданных, противоречивых условиях воспитания стремления к саморазвитию - задачи, стоящие перед современным педагогическим образованием.

Правильное понимание категорий «саморазвитие», «творческое саморазвитие», «творческая деятельность» невозможно без уяснения понятия «творчество», его сущности. Понятие творчеству как деятельности дают многие известные ученые, такие как Б. М. Теплов, А. К. Спиркин, С. Л. Рубинштейн, В. И. Андреев.

В учебном процессе ВУЗа должно быть определено место для стимулирующих условий творческого саморазвития личности студента, поэтому, проблемы его профессионального образования могут быть решены за счет «процессов самости».

Говоря о механизме творческого саморазвития личности студента, следует заметить, что если даже каждый студент и имеет потенциальные творческие способности, его творческое саморазвитие может плодотворно происходить лишь тогда, когда он способен преодолевать трудности, возникающие на пути профессионально-педагогической деятельности и в социальной среде. Эти трудности являются одновременно сдерживающими и в то же время необходимыми условиями творческого саморазвития.

Творческое саморазвитие личности студента, как процесс, характеризуется динамичностью и активностью происходящих при этом психических сторон деятельности. Это сопровождается возникновением нового творческого начала, которое при достаточной творческой активности укрепляется, влечет за собой формирование творческой личности, но уже на более высоком уровне творческого саморазвития.

В ВУЗе должны быть созданы такие условия, в которых студенты непрерывно стремились бы к самореализации собственных творческих возможностей. Это значит, что процесс вузовской подготовки мы рассматриваем как значимый этап, стимулирующий к саморазвитию и саморегуляции.

Полноценное развитие личности может быть осуществлено только при условии, если сама личность стремится к самосовершенствованию. Поэтому представляется необходимым выделить в творческом саморазвитии субъекта его мотивационной сферы. Насколько важным является присутствие этого компонента в исследовательской характеристике личности.

Творческое саморазвитие невозможно без активной деятельности самого студента. Мотив

достижения выполняет ведущую роль в процессе саморазвития личности (Х. Хекхаузен). Постановка определенных целей, направленных на саморазвитие, стремление к их реализации, позволяет достичь того значимого результата, который отражает уровень активности субъекта.

Итак, проведя анализ структурных компонентов творческого саморазвития личности студента можно обозначить механизм:

1. Осознание студентом необходимости самопознания, самообразования, самосовершенствования, саморазвития на основе самодиагностики своих индивидуальных возможностей:
2. Оценка результатов своей учебной деятельности, анализ причин успеха-неуспеха, осознание возможных личностно-профессиональных трудностей в дальнейшей деятельности.
3. Осознание и самостоятельный выбор средств, способов, условий, необходимых для разрешения противоречий между требованиями к профессии и внутренней готовностью студента к их осуществлению
4. Осознание и самостоятельный выбор средств, необходимых для преодоления барьеров творческого развития личности студента.
5. Целеполагание студентом своего творческого саморазвития и себя как регулятора этого процесса.

Таким образом, обозначив механизм творческого саморазвития личности студентов, мы тем самым определили последовательность действия студента, при формировании структурных компонентов творческого саморазвития определив особую роль коммуникативному компоненту, признавая за студентом приоритет саморазвития в самопознании, самосовершенствовании, самоактуализации.

Список литературы

1. Андреев В.И. Педагогика творческого саморазвития. Инновационный курс. - Книга 1. - Казань: Изд-во Казанского университета, 1996. – 568 с.
2. Анциферова Л.И. К психологии личности как развивающейся системы / Кн. Психология формирования и развития личности. – М.: Наука, 1981. – С. 3-19.
3. Бодалев А.А. Психология о личности. – М.: МГУ, 1988. – 188 с.
4. Дыбина О.В. Творчество – как сущностная характеристика человеческого бытия. – М.: Педагогическое общество России, 2001. – 96 с.
5. Исследование проблем психологии творчества / Под ред. Я.А. Пономарева. – М.: Наука, 1983. – 335 с.
6. Попов Л.М. Концепция человека – как субъекта самовоспитания и саморазвития / В кн. Практические советы самопостижения и самопознания. - Казань: КГУ, 1993. – С. 3-5.
7. Фельдштейн Д.И. Психология развития личности в онтогенезе. – М.: Педагогика, 1989. – 208 с.

НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ОРГАНИЗАЦИИ ИНДИВИДУАЛЬНОГО ПОДХОДА К ДЕТЯМ

Шамис Виталий Александрович

Сущность индивидуального подхода заключается в том, что педагог решает стоящие перед ним задачи посредством педагогического воздействия на каждого ребенка, с учетом его психологических особенностей и условий жизни [1,2].

Индивидуальный подход требует от педагога дошкольного учреждения любви к детям, большого терпения, умения разобраться в сложных проявлениях ребенка, он направлен на повышение качества освоения программы, создание имиджа группы, повышение уровня активности родителей [10,11,12].

Указывая на неповторимость индивидуальности, на необходимость дифференцированного подхода в обучении, воспитании ребенка В.Д.Еремеева и Т.П.Хризман дают педагогам некоторые рекомендации:

- Наглядность очень важна при обучении дошкольников;
- При неудачах не нервничать самим и не нервировать ребенка, а находить причины трудностей и смотреть с оптимизмом в будущее;
- Не ругать ребенка обидными словами за неспособность что-то сделать или понять. Пройдет время и, по крайней мере, в каких-то областях, он будет знать и уметь больше чем вы;
- Хвалите ребенка за его успехи и достижения, не сравнивая с другими;
- Следует ориентировать методику обучения на конкретную группу детей или на конкретного ребенка так, чтобы максимально раскрыть их возможности;
- Педагогу следует быть максимально терпеливым, понимающим и мобильным, не перебивать ребенка;
- Не обвиняйте ребенка в трудностях общения с ним, в непонимании друг друга;
- Невозможно научиться чему-то, не ошибаясь, поэтому ребенок не должен бояться ошибаться. Чувство страха – плохой советчик. Оно подавляет инициативу;
- Не ругайте ребенка за неумение, а попытайтесь понять природу трудностей и помогите найти пути решения проблемы;
- Главным для педагога должно стать не столько научить чему-то ребенка, сколько сделать так, чтобы ребенок захотел научиться, не потеряв интерес, почувствовал вкус к познанию нового;
- Всячески стимулируйте, поддерживайте, возвращайте самостоятельный поиск ребенка, не преподнося истину;
- Признайте за детьми право на индивидуальность, право быть другим.

По мнению Е.А. Аркина в изучении индивидуальности каждого ребенка важен «интимный контакт». Под «интимным контактом» нужно понимать установление таких отношений, при которых ребенок видел бы во взрослом лице, которое глубоко интересуется им, у которого его

переживания находят искренний, живой отклик [9, 12].

Индивидуальный подход на занятиях способствует раскрытию индивидуальности ребенка. По мнению Я.И. Ковальчук, технология индивидуального подхода включает в себя несколько взаимосвязанных этапов:

1. Изучение особенностей ребенка посредством наблюдения, специальных опросников, тестов, методик, результаты заносятся в дневник.
2. Информация анализируется, педагог делает выводы и акцентирует свое внимание на самом важном.
3. Проанализировав все условия, педагог намечает задачи, методы и формы работы с каждым ребенком в отдельности.
4. После глубокого анализа можно приступить к реализации намеченных целей, к осуществлению запланированной работы на занятиях, в общении, в игре, в повседневной жизни.

Педагогу необходимо вести дневник, в котором следует описывать особенности детей и делать краткие выводы результатов наблюдения, для изучения индивидуальных особенностей детей. На каждого ребенка составляется характеристика в которую входят [1,3,4]:

- Общие сведения о ребенке;
- Данные о физическом состоянии;
- Положительные проявления ребенка;
- Отношения к коллективу;
- Отношение к труду;
- Особенности умственного развития;
- Педагогические выводы.

С течением времени могут меняться факторы, воздействующие на ребенка и развитие личности, поэтому важно помнить, что такая работа должна вестись постоянно.

Положительное влияние на формирование личности каждого ребенка оказывает индивидуальный подход, если он осуществляется в определенной системе: изучение проявлений ребенка, установление причины формирования особенностей его характера и поведения, определение соответствующих средств и методов, четких организационных форм осуществления индивидуального подхода к каждому ребенку в общей педагогической работе со всеми детьми.

Индивидуальный подход к детям должен пронизывать всю воспитательную и образовательную систему: в режимных моментах, во время прогулки, в самостоятельной деятельности, ни на минуту не следует забывать, что ребенок неповторимая личность. Воспитывая интерес к изобразительному искусству, следует быть особенно внимательным к каждому ребенку, уметь помочь ему, дать нужные указания, поддержать стремление хорошо выполнить работу и объективно оценить его старания. О содержании и форме замечаний воспитателя в зависимости от индивидуальных особенностей ребенка, о тоне этих замечаний хорошо сказала Е.А.Флерина: «Для одних детей достаточно намек, небольшого напоминания, наводящего вопроса; другие требуют обстоятельного объяснения; в отношении детей, не уверенных в себе,

требуется особенно уверенный, поощряющий тон; для детей излишне уверенных в качестве своей работы, в содержании и в тоне замечаний воспитателя должна сквозить большая требовательность и критичность. При невнимательной работе, при дурном поведении ребенка тон воспитателя должен быть категорическим и требовательным» [5, 6, 7, 9].

К сожалению, педагоги чаще всего замечают тех детей, которые обращают на себя внимание своими успехами, или на тех, которые плохо справляются с выполнением заданий. Остальные дети остаются в стороне.

К индивидуальной работе необходимо привлекать родителей. Для этого можно организовать совместные выставки «Вот мы какие»; создание рукописного журнала «Это было недавно, это было давно...»; проведение бесед и анкетирование «Какие мы родители», «Развиваем художественное творчество в семье и детском саду». Итоговой формой сотрудничества с родителями может стать «День семьи» [8].

Таким образом, индивидуальный подход – это работа педагога с детьми с учетом индивидуальных особенностей каждого ребенка, он имеет большое значение для формирования личности ребенка, он пронизывает всю воспитательную и образовательную систему. Сущность индивидуального подхода заключается в том, что педагог решает стоящие перед ним задачи посредством педагогического воздействия на каждого ребенка, с учетом его психологических особенностей и условий жизни.

Список литературы

1. Богоявленская Д.Б. Психология творческих способностей. - М.: Академия, 2002.
2. Борисова Е. Развитие творческих способностей старших дошкольников в рисовании. \\\ Дошкольное воспитание. 2002.
3. Дубровина И.В. Практическая психология образования/– СПб.: Питер, 2004. – 592с.
4. Казакова Т.Г. Развитие у дошкольников творчества. Пособие для воспитателя детского сада.- М.: Просвещение, 1995.
5. Карпова Л.Г. РАЗВИТИЕ ТВОРЧЕСКИХ СПОСОБНОСТЕЙ МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ ВО ВНЕУЧЕБНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ/диссертация на соискание ученой степени кандидата психологических наук / / Московский психолого-социальный институт. Омск, 2011.
6. Карпова Л.Г. РАЗВИТИЕ ТВОРЧЕСКИХ СПОСОБНОСТЕЙ МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ ВО ВНЕУЧЕБНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ//автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата психологических наук / Московский психолого-социальный институт. Москва, 2011.
7. Карпова Л.Г. ИНТЕРАКТИВНЫЕ МЕТОДЫ ОБУЧЕНИЯ В КОНТЕКСТЕ РАЗВИТИЯ ТВОРЧЕСКИХ СПОСОБНОСТЕЙ//В сборнике: Наука и общество: проблемы современных исследований Сборник научных статей. . 2014. С. 135-139.
8. Карпова Л.Г. РАСКРЫТИЕ ТВОРЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА ЛИЧНОСТИ РЕБЕНКА В УСЛОВИЯХ ДОПОЛНИТЕЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ//В сборнике: Наука и образование в современном обществе: вектор развития Сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции: в 2 частях. ООО "АР-Консалт". 2014. С. 100-104.
9. Любимова Т.Г. Развиваем творческую активность. – М, 1996 – 78с.

10. Маруннковская Т.Д. Диагностика психологического развития детей. Пособие по практической психологии. – М: Пресс, 1997.
11. Минкина Е.В. Подготовительные занятия к школе: рабочая программа, мониторинг учебных навыков, конспекты занятий. – Волгоград: учитель, 2012.-132с.
12. Практическая психология образования/И.В.Дубровина [и др.], под ред. И.В.Дубровиной. – СПб.: Питер, 2004. – 592с.

РАССМОТРЕНИЕ ОСОБЕННОСТЕЙ ДИДАКТИЧЕСКОЙ ИГРЫ

Шамис Виталий Александрович

Для того, чтобы определить ценность роль дидактической игры в развитии дошкольников, необходимо дать определение термину «дидактическая игра». Рассмотреть особенности дидактических игр.

Дидактические игры – это разновидность игр с правилами, специально создаваемых педагогической школой в целях обучения и воспитания детей. Дидактические игры направлены на решение конкретных задач в обучении детей, но в то же время в них появляется воспитательное и развивающее влияние игровой деятельности [1, 2].

Если рассмотреть структуру дидактической игры, можно выделить следующие структурные составляющие:

Дидактическая задача. Определяется целью учебного и воспитательного влияния. Сформулированная педагогом, она отражает его учебную деятельность. Дидактическую задачу игры определяют в соответствии с требованиями, предусмотренными программой, и с учётом возрастных особенностей детей.

Игровая задача воспроизводится игроками. Дидактическая задача в дидактической игре реализуется посредством игровой задачи. Она определяет игровые действия. Главное то, что дидактическая задача в игре замаскирована и появляется перед игроками в виде игровой задачи.

Игровые действия - основа игры. В разных играх игровые действия различаются по направлениям и отношению к игрокам. Игровые действия являются средством реализации игрового замысла, но содержат также действия, направленные на решение дидактической задачи.

Правила игры. С помощью правил педагог руководит игрой, процессами познавательной деятельности и поведением игроков.

Подведение итогов (результат). Проводится сразу по завершении игры. Это может быть подсчёт баллов; определение игроков, успешнее других выполнивших игровую задачу; определение команд-победителей и т. д.

Дидактическая игра как самостоятельная игровая деятельность основана и осуществляется лишь в том случае, если дети проявляют интерес к игре, ее правилам и действиям [2, 9].

Исходя из определения и свойств дидактической игры, можно сформировать следующие требования к ней:

— каждая дидактическая игра должна давать упражнения, полезные для развития детей и их

воспитания;

- в дидактической игре обязательно наличие увлекательной задачи, решение которой требует умственного усилия, преодоления некоторых трудностей;
- дидактизм в игре должен сочетаться с занимательностью, шуткой, юмором. Увлечение игрой мобилизует деятельность, облегчает выполнение задачи [1, 6, 7, 8, 9].

Действующий стандарт, в отличие от предыдущего требует активного участия детей в образовательном процессе, перехода от транслирования знаний от педагога к детям, к развивающему взаимодействию ребенка со взрослыми и со сверстниками. Один из принципов ФГОС: содействие и сотрудничество детей и взрослых, признание ребенка полноценным участником (субъектом) образовательных отношений. Дидактическая игра как форма образовательного процесса максимально отвечает этому принципу стандарта.

Такая форма развития и обучения дошкольников как дидактическая игра побуждает детей к вступлению в контакты, является мотивом к коммуникативной деятельности [3, 4, 5, 8].

Специалисты очерчивают цели игр следующим образом:

- образовательная - расширение кругозора, применение знаний, умений и навыков, формирование определённых умений и навыков;
- воспитательная - воспитание самостоятельности, воли, формирование определённых подходов, позиций, моральных, эстетических и мировоззренческих установок, воспитание сотрудничества, коллективизма, товарищества;
- развивающая - развитие внимания, памяти, речи, мышления, воображения, фантазии, творческих способностей, эмпатии, а также мотивации учебной деятельности [9].

При этом дидактическая игра позволяет детям взаимодействовать друг с другом, решая определенную поставленную педагогом задачу, под присмотром педагога. Правила игры ставят дошкольника в определенную ситуацию и требуют от играющего творческого подхода и проявления своих коммуникативных способностей. Таким образом, дошкольникам предоставляется возможность проявить себя, столкнуться с какой-то проблемой и решить ее и самостоятельно получить свой опыт, который впоследствии закрепляется или корректируется педагогом. Дидактическая игра является средством обучения, которое отвечает требованиям ФГОС.

Необходимо обратить особое внимание на значение дидактической игры, которая:

- даёт свободу, ведь по приказу играть нельзя, только добровольно;
- даёт передышку в повседневности с её утилитаризмом, монотонностью, твёрдой детерминацией образа жизни. Игра - это неординарность;
- даёт возможность выхода в другое состояние души (подчиняясь лишь правилам игры, человек свободен от всяких условностей). Игра снимает то напряжение, в котором пребывает ребёнок в реальной жизни, заменяя его добровольной вольной и радостной мобилизацией духовных и физических сил;
- приучает к порядку, поскольку система правил в игре абсолютна и несомненна. Невозможно нарушать правила и находиться в игре;
- создаёт гармонию, формирует стремление к совершенству. Игра имеет тенденцию

- становиться прекрасной, хотя в ней и присутствует элемент неопределённости, противоречия;
- захватывает, в игре отсутствует частичная выгода;
 - даёт возможность сплотить и даже создать коллектив. Привлекательность игры настолько велика, игровой контакт людей друг с другом настолько полон и глубок, что игровые содружества способны сохраняться и после окончания игры;
 - имеет элемент неопределённости, которая возбуждает и активизирует ум;
 - даёт понятие о чести, противостоит корыстным и узкогрупповым интересам, даёт понятие о самоограничении и самопожертвовании в пользу коллектива, поскольку только «сыгранный» коллектив может достичь успеха и совершенства в игре;
 - компенсирует, нейтрализует недостатки действительности;
 - даёт возможность проявить или усовершенствовать свои творческие навыки в создании необходимой игровой атрибутики;
 - развивает воображение, поскольку оно необходимо для создания новых миров, ситуаций, правил игры;
 - развивает устойчивый интерес к хорошей литературе, поскольку ролевая игра создаётся методом литературного моделирования; чтобы создать свой мир, необходимо предварительно прочитать о других;
 - содействует развитию остроумия, поскольку процесс и пространство игры обязательно предполагают возникновение комичных ситуаций, шуток;
 - развивает психологическую пластичность. Игра далеко не только соревнование, но и театральное искусство, способность вживаться в образ и довести игру до конца;
 - дарит радость общения с единомышленниками;
 - формирует умение ориентироваться в реальных жизненных ситуациях, проигрывая их неоднократно в «своём», выдуманном, мире; развивает психологическую стойкость; снижает уровень тревожности;
 - вырабатывает активное отношение к жизни и целеустремлённость в выполнении поставленной цели [8, 9].

Список литературы

1. Байбекова Т. Р. Дидактическая игра как метод развития коммуникативных умений у младших школьников / URL: <http://sibac.info/index.php/2009-07-01-10-21-16/7414-2013-04-20-02-47-03> (Дата обращения 23.10.2014)
2. Беккер О. В. Дидактическая игра. – URL: <http://school.omgpu.ru/mod/book/view.php?id=9007>. (Дата обращения 11.10.2014).
3. Гаврилушкина О.П. Работа по развитию коммуникативного поведения дошкольников в условиях детского сада Ребенок в детском саду». 2003, №2. – С. 7-9.
4. Карпова Л.Г. РАЗВИТИЕ ТВОРЧЕСКИХ СПОСОБНОСТЕЙ МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ ВО ВНЕУЧЕБНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ/диссертация на соискание ученой степени кандидата психологических наук / / Московский психолого-социальный институт. Омск, 2011.
5. Карпова Л.Г. РАЗВИТИЕ ТВОРЧЕСКИХ СПОСОБНОСТЕЙ МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ ВО ВНЕУЧЕБНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ//автореферат диссертации на соискание ученой степени

- кандидата психологических наук / Московский психолого-социальный институт. Москва, 2011.
6. Карпова Л.Г. ИНТЕРАКТИВНЫЕ МЕТОДЫ ОБУЧЕНИЯ В КОНТЕКСТЕ РАЗВИТИЯ ТВОРЧЕСКИХ СПОСОБНОСТЕЙ//В сборнике: Наука и общество: проблемы современных исследований Сборник научных статей. . 2014. С. 135-139.
 7. Карпова Л.Г. РАСКРЫТИЕ ТВОРЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА ЛИЧНОСТИ РЕБЕНКА В УСЛОВИЯХ ДОПОЛНИТЕЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ//В сборнике: Наука и образование в современном обществе: вектор развития Сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции: в 2 частях. ООО "АР-Консалт". 2014. С. 100-104.
 8. Кузеванова О. В. Формы организации коммуникативной деятельности детей дошкольного возраста/ О. В. Кузеванова, Т. А. Коблова. // Детский сад: теория и практика. – 2012. – № 6. – С. 5-7.
 9. Чен Н. В. Дидактическая игра – основа развития воображения и фантазии / Методическая копилка. Пилотный выпуск. –2011. – С. 6-10.

НЕКОТОРЫЕ ПРАКТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ПОДГОТОВКИ РЕБЕНКА К ШКОЛЕ

Шамис Виталий Александрович

В целях развития зрительно-моторной и зрительной памяти следует организовать работу ребенка по следующей схеме: в начале дети работают с постоянной зрительной опорой на образец, после чего, время отведенное на рассмотрение образца сокращается по 15-20 секунд, здесь следует учитывать сложность работы, ребенок должен успеть рассмотреть и запечатлеть образец. Данный вид упражнения следует проводить на: рисование, лепке, списывание с доски, при работе с конструктором, в процессе рисования узоров по клеточкам. Также следует использовать задание на развитие памяти - рассмотрение и запоминание сюжета (картинки), а затем его воспроизведение по памяти. После чего ребенку следует, предложить схожую картинку, но с недостающими элементами – данные отличия и должны уловить дети [1, 2, 3].

Развитие вербально-моторной памяти можно проводить с помощью как приведенных выше упражнений для зрительно-моторной памяти, но с применением вместо наглядного образца – словесно описание или инструкция по предлагаемой деятельности.

В целях развития логической памяти следует использовать такие задания и упражнения:

Произнесение ряда слов (10-12) , связанных между собой по определенным признакам, после ребенок должен их воспроизвести.

Характер воспроизведения будет свидетельствовать о том, насколько сформированы у ребенка механизмы обобщения, являющиеся базой для развития логической памяти.

В качестве услужения данного задан - представить рассказ, который содержит четко выделенные смысловые блоками.

Отмечалось, что детям, исследуемого возраста 6-7 лет, запоминание естественно происходит в процессе игры, поэтому проводить следует методики в игровой форме, например, включая сюжетные игры про разведчиков, космонавтов и др.

Как видно в проведенном исследовании у ряда детей имеются низкие показатели связанные с развитием наглядно-действенного мышления, для этого следует провести соответствующие методики на формирование и повышения уровня данного процесса. Наглядно-действенное мышление является основой для развития мышления наглядно-образного, что есть основа для успешного обучения в начале школьного процесса. Также детям необходимо работать над элементами логического мышления [4, 5].

В целях наглядно-действенного мышления следует использовать предметно-орудийную деятельность, которая полно воплощается в деятельности конструирования.

Для развития наглядно-образного мышления следует использовать: работу с конструкторами,

на основании словесной инструкции и по собственному замыслу ребенка, что прежде позволит ему придумать объект конструирования, а затем самостоятельно его формировать.

Развитие того типа мышления достигается за счет включения детей в различные ролевые игры и режиссёрские игры, в которых ребенок изобретает историю и воплощает ее.

Неоценимую помощь в развитии логического мышления окажут такие упражнения:

а) «Четвертый лишний»: задание предполагает исключение одного предмета, не имеющего некоторого признака, общего для остальных трех.

б) придумывание недостающих частей рассказа, когда одна из них пропущена (начало события, середина или конец). Наряду с развитием логического мышления составление рассказов имеет чрезвычайно важное значение и для развития речи ребенка, обогащение его словарного запаса, стимулирует воображение и фантазию.

Упражнения со спичками или палочками (цифру определенного количества числа спичек, переместить одну из них, чтобы получить различные изображения, подключить несколько точек одной линией, не отрывая руки), все эти упражнения направлены на развитие пространственного мышления

Данные проведенного исследования показывают, что дети 6-7 лет, к сожалению, обладают крайне низким уровнем моторики, что отражается на письме, как важном предмете в школе. Также у детей данного возраста не до конца сформирована координация и точность движений, многие дети не владеют своим телом [6, 7].

Все это указывает на то, есть прямая зависимость между развитием этих навыков и уровнем общего психического и интеллектуального развития ребенка.

Для развития моторики следует использовать такие задания как

а) нарисовать простой узор

б) поиграть в игру «трудные выражи

Также данную моторику развивают конструирование, рисование, лепка, выкладывание мозаик, аппликация, вырезывание.

Для развития общей координации и точности движений можно использовать игры и соревнования:

а) игра «Съедобное - несъедобное», а также любые игры и упражнения с мячом;

б) игра «Зеркало»: ребенку предлагается быть зеркалом и повторять все движения взрослого (как отдельные движения, так и их последовательность); роль ведущего может быть передана ребенку, который сам придумывает движения;

в) игра в «Тир»: попадание в цель различными предметами (мячом, стрелами, кольцами и др.). Это упражнение способствует развитию не только координации движения и их точности, но и глазомера.

Развитие фонематического слуха

В целях развития фонетического слуха, что является основой для успешного овладения чтением, письмом и является неременным условием обучения грамоте. В связи с этим следует применять методики на развития данного процесса у детей. Как правило данное мероприятия проводится логопедом, в связи с этим нами и были рекомендовано родителям посетить данного специалиста.

Важным показателем развития готовности к школе является развитие у ребенка произвольности, это дает полноценное функционирование всех психических функций и поведения в целом.

Дети с низким уровнем развития произвольности хуже включаются в работу и достаточно низко ее выполняют и это отразиться на успеваемости в школе. В связи с этим предлагается уделять произвольности значительное внимание.

Эффективным способом для развития произвольности является продуктивная деятельность, а именно – конструирование.

Конструирование по наглядному образцу – представляет собой первый этап формирования произвольности. В дальнейшем, для совершенствования данного процесса, следует усложнять усложнения условия деятельности.

Самым распространенным упражнением, направленным на развитие произвольности, который максимально связан с учебной деятельностью – является «Графический диктант», выполнение которого предполагает выполнение двух условий задания: на зрительное восприятие и слуховое (именно по данной методики нами и проводилась диагностика, которая и указала, на слабое развитие слухового восприятия у детей 6-6,5 лет).

При недостаточном запас знаний очень важно стимулировать интерес ребенка к окружающей среде, чтобы уметь фокусировать свое внимание на то, что он видит на прогулке, во время экскурсии. Ребенка нужно научить его говорить о своих взглядах, рассказы ребенка следует внимательно слушать, даже если они односложные и непоследовательны [8].

Коллективные игры влияют на развитие мышления и речи. Ребенка нужно вовлекать в процесс, требующий от него принятия решения, активного речевого общения с другими людьми.

Низкий уровень развития образных представлений является причиной трудностей в учебном процессе не только у детей дошкольного возраста и начальной школы, но и на протяжении всего обучения. Но наиболее активное его формирование приходится на дошкольный возраст.

В связи с этим, данные недостатки, при нашем исследовании выявлены, тем самым следует их компенсировать.

Для развития образного мышления, также подходит творческая и конструктивная деятельность.

При низком уровне развития мелких движений полезны те же виды деятельности, что и для развития образных представлений (изобразительная, конструктивная).

В целях повышения развития крупных движений следует повышать двигательную активность. Но привлекать ребенка в этом случае активно к соревнованиям не следует, так как неудачи могут отпугнуть его от физической культуры. Здесь достаточно использовать занятия, которые не содержат в себе соревновательных элементов: физкультурная зарядка, шуточные игры типа «Каравай», «Баба сеяла горох» и т.п. [9].

Таким образом, при работе с детьми все же следует опираться на их индивидуальные способности.

Список литературы

1. Битянова М.Р., Азарова Т.В. Работа психолога в начальной школе. М.1998. «Совершенство».
2. Битянова М.Р., Барчук О. Диагностика дошкольной зрелости. «Школьный психолог», №12 1998.
3. Готовность детей к школе. Диагностика психологического развития и коррекция его неблагоприятных вариантов. /Бугрименко Е.А., Венгер А.Л., Политова К.Н., Сушкова Е.Ю./ М., Просвещение, 1992.
4. Гуткина Н.И. Психологическая готовность к школе. М.: НПО «Образование», 1996.
5. Карпова Л.Г. РАЗВИТИЕ ТВОРЧЕСКИХ СПОСОБНОСТЕЙ МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ ВО ВНЕУЧЕБНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ/диссертация на соискание ученой степени кандидата психологических наук / / Московский психолого-социальный институт. Омск, 2011.
6. Карпова Л.Г. РАЗВИТИЕ ТВОРЧЕСКИХ СПОСОБНОСТЕЙ МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ ВО ВНЕУЧЕБНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ//автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата психологических наук / Московский психолого-социальный институт. Москва, 2011.
7. Карпова Л.Г. ИНТЕРАКТИВНЫЕ МЕТОДЫ ОБУЧЕНИЯ В КОНТЕКСТЕ РАЗВИТИЯ ТВОРЧЕСКИХ СПОСОБНОСТЕЙ//В сборнике: Наука и общество: проблемы современных исследований Сборник научных статей. . 2014. С. 135-139.
8. Карпова Л.Г. РАСКРЫТИЕ ТВОРЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА ЛИЧНОСТИ РЕБЕНКА В УСЛОВИЯХ ДОПОЛНИТЕЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ//В сборнике: Наука и образование в современном обществе: вектор развития Сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции: в 2 частях. ООО "АР-Консалт". 2014. С. 100-104.
9. Особенности психического развития детей 6-7-летнего возраста / Под ред. Д.Б. Эльконина, А.Л. Венгера. М., 1988.

РАЗВИТИЕ ТВОРЧЕСКИХ СПОСОБНОСТЕЙ ДЕТЕЙ СТАРШЕГО ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА ПОСРЕДСТВОМ ИЗОБРАЗИТЕЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Шамис Виталий Александрович

Одним из способов развития творческих способностей дошкольников является изобразительная деятельность, рассмотрим роль изобразительной деятельности в развитии творческих способностей у детей старшего дошкольного возраста.

Дошкольный возраст - это тот период, когда изобразительная деятельность может стать и чаще всего является устойчивым увлечением не только особо одаренных, но и почти всех детей, т.е. увлекая ребенка в сказочный мир искусства, мы незаметно для него развиваем у него воображение и способности. В отечественной психологии рассмотрение воображения как самостоятельного психического процесса было предложено Л.С. Выготским. Выготский показал, что воображение получает наибольшее развитие в дошкольном возрасте, начиная складываться в игровой деятельности и получая свое дальнейшее развитие в самых различных видах деятельности (изобразительной, музыкальной) [2]. Сегодня приоритетной задачей российского образования является развитие творческих способностей детей.

В рамках исследования для нас представляет интерес точка зрения П. Г. Василенко, который рассматривает творческие способности в изобразительной деятельности. По мнению данного автора, творческие способности представлены как интегративное качество личности, проявляющееся в ценностном отношении к творчеству в изобразительной деятельности, в способности самостоятельно создавать продукты творчества, которые развиваются в поисково-исследовательской, творческой деятельности и находят выражение в творческих результатах [1].

Как известно, развитие способностей человека, в том числе и творческих, происходит в различных видах деятельности. Однако недостаточно изученным остаётся вопрос, рассматривающий этот процесс в условиях изобразительной деятельности.

Вопросами психологии изобразительной деятельности и её взаимосвязи с творчеством занимались Л. С. Выготский, С. Н. Данилушкина, В. С. Мухина, Л. Н. Шутарёва и др. Остановимся на некоторых точках зрения.

Так, Л. С. Выготский выдвинул концептуальные идеи о специфике изобразительной деятельности ребёнка [2].

Творческие способности в рамках композиционной деятельности исследовала С. Н. Данилушкина. Под композиционно-творческими способностями она понимает комплекс индивидуально-психологических свойств личности, отвечающий требованиям композиционной деятельности и оказывающий влияние на качество протекания процесса и

практическое исполнение творческой композиции [3, 4].

Технологию развития художественно-творческих способностей у детей рассматривала Л. В. Петухова. Данный автор предполагает постепенное освоение нетрадиционных техник изобразительной деятельности, что способствует пониманию выразительных средств каждой, освоению особенностей создания целостного образа путем сочетания их в разных вариантах, обогащает художественный опыт, используя при этом средства искусства, игру, опорные карточки, индивидуальное и коллективное творчество, что ведет к формированию потребности в творческой активности [7, 8].

Таким образом, анализ психолого-педагогической литературы показал взаимосвязь изобразительной деятельности и творческих способностей.

В рамках нашего исследования особую актуальность приобрели идеи развития творческих способностей через нетрадиционные техники изобразительной деятельности [5].

Остановимся подробнее на аспекте развития творческих способностей в изобразительной деятельности.

Занимаясь изобразительной деятельностью, дети имеют возможность выражать свои впечатления, своё понимание и эмоциональное отношение в художественном творчестве: рисовании, лепке, аппликации [6, 8].

Приобщая детей к художественному творчеству, педагог воспитывает у детей старшего дошкольного возраста эстетическое отношение к изобразительному искусству, формирует индивидуальные интересы, склонности, развивает творческие способности.

Список литературы

1. Василенко П. Г. Педагогические условия развития творческих способностей учащихся к изобразительной деятельности // Теория и практика общественного развития. – №8. – 2012. – С. 148-151.
2. Выготский Л. С. Воображение и творчество в детском возрасте [Текст] / Л. С. Выготский: Психологический очерк: М.: Просвещение, 1991. 93с.
3. Данилушкина, С. Н. Развитие творческих способностей студентов художественных факультетов педагогических вузов на занятиях по композиции: дисс...канд. педагог. наук: / С.Н. Данилушкина. – Алматы, 1999. – 216 с.
4. Карпова Л.Г. РАЗВИТИЕ ТВОРЧЕСКИХ СПОСОБНОСТЕЙ МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ ВО ВНЕУЧЕБНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ/диссертация на соискание ученой степени кандидата психологических наук / / Московский психолого-социальный институт. Омск, 2011.
5. Карпова Л.Г. РАЗВИТИЕ ТВОРЧЕСКИХ СПОСОБНОСТЕЙ МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ ВО ВНЕУЧЕБНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ//автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата психологических наук / Московский психолого-социальный институт. Москва, 2011.
6. Карпова Л.Г. ИНТЕРАКТИВНЫЕ МЕТОДЫ ОБУЧЕНИЯ В КОНТЕКСТЕ РАЗВИТИЯ ТВОРЧЕСКИХ СПОСОБНОСТЕЙ//В сборнике: Наука и общество: проблемы современных исследований

Сборник научных статей. . 2014. С. 135-139.

7. Карпова Л.Г. РАСКРЫТИЕ ТВОРЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА ЛИЧНОСТИ РЕБЕНКА В УСЛОВИЯХ ДОПОЛНИТЕЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ//В сборнике: Наука и образование в современном обществе: вектор развития Сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции: в 2 частях. ООО "АР-Консалт". 2014. С. 100-104.
8. Петухова Л.В. Педагогическая технология развития художественно-творческих способностей у детей старшего дошкольного возраста с использованием нетрадиционных техник изобразительной деятельности // Вестник нижевартовского государственного гуманитарного университета. – № 2. – 2012. – С.33-38.

СОЦИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

ТЕКСТЫ ВЛИЯНИЯ В ПРОДВИЖЕНИИ ТЕРРИТОРИИ

Макарова Александра Сергеевна

Продвижение территории – относительно новое направление развития Урала, получившее импульс в развитии благодаря организации значимых общероссийских и международных мероприятий (саммит ШОС и БРИК в 2009 г., участие в конкурсе на проведение всемирной выставки «Экспо-2020» в 2011 г., проведение выставок Russian Arms Expo в 2014 и 2015 г., подготовка к проведению Чемпионата мира по футболу в 2018 г. и т.д.). Забегая вперед, скажу, что этим импульсом в продвижении Урала и обусловлена новизна данного исследования – рассматриваются тексты влияния, воздействующие на продвижение Урала.

Один из инструментов продвижения территории – это тексты влияния в различных формах. Реклама – один из самых частотных текстов влияния для массового читателя в информационном поле является реклама. Помимо этого, *«именно прецедентные тексты выступают как «тексты влияния» в современном социуме» [3], а как утверждает Нахимова, «субсфера "Реклама" – одна из наиболее значимых "магнитов" экспансии прецедентности».* [5]

Караулов определяет прецедентные тексты как «значимые для той или иной личности в познавательном и эмоциональном отношениях, ... хорошо известные широкому окружению, ... обращение к которым возобновляется неоднократно в дискурсе данной языковой личности». [2, с.216]. Поэтому исследование концентрируется на прецедентных именах, фигурирующих в рекламных сообщениях. Нахимова определила их как «широко известные имена собственные, которые используются ... в качестве своего рода культурного знака, символа определенных качеств, событий, судеб». [5]

А учитывая географические рамки территории, продвижение которой рассматривается в статье, будут проанализированы рекламные тексты влияния, содержащие прецедентные феномены со сферой-источником «уральцы».

Именно подобные тексты влияния вносят вклад в формирование образа уральца как для внутренней целевой аудитории (местных жителей), так и для внешней. Таким образом, складывается имидж уральца, который вполне может отразиться на продвижении территории. По мнению Глухова, можно говорить о доминирующей роли масс-медиа и, в особенности, телевидения как ключевых «игроков» или ретрансляторов на рынке национальной идентичности в современной России. [1, с.124] В данной статье как раз выбраны именно телевизионные рекламные ролики.

Функция прецедентных имён, содержащихся в рекламных сообщениях, в основном, прагматическая (воздействие на адресата, определение системы ценностей и антиценностей).

Что касается внутренней целевой аудитории, то в этом случае имидж, транслируемый рекламой, так или иначе вносит свой вклад в восприятие уральцами самих себя. Предполагается, что использование в рекламе известных уральцев придает продукту имидж «своего», родного, проверенного, уральского, так как рекламное сообщение исходит как бы от лица известного земляка, такого же уральца, как и реципиент. Он является если не авторитетной личностью, то

как минимум у многих вызывает симпатию. Так прецедентное имя выполняет помимо прагматической ещё и парольную функцию (когда обнаруживается общность ментально-вербальной базы рекламодателя и реципиента) [5], и реципиент, побуждённый к действию рекламным сообщением, ассоциирует себя с ним и использует для интерпретации своих действий (покупки продукта/услуги). Подход символического интеракционизма рассматривает рекламу как коллективное действие. [5, с. 152] Поэтому получается, что изначально образ уральца не творится за закрытыми дверями создателей рекламного сообщения, а «самостоятельно «прорастает» сквозь ткань современной культуры», и в последствие укрепляется в обществе. [6, с.416]

Разделив рекламные сообщения с прецедентными именами (известными уральцами) на две группы: для внутренней и внешней целевых аудиторий, можно выявить наиболее частотные черты каждой из двух сторон образа уральца: для «своих» и для жителей других регионов.

Всего было найдено десять рекламных сообщений, выходявших в СМИ в период с 2011 по 2015 годы. Они были классифицированы следующим образом:

1. сообщения, где присутствует персонаж – уралец, но характер его не выражен, содержание сообщения нейтральное (четыре сообщения). Это Уральские Пельмени в рекламе «Мегафон», серия плакатов ТРЦ «Гринвич» с известными уральцами, Андрей Рожков в рекламе «Хороший вкус», Даниил Макеранец в рекламе ресторана «Труффальдино».
2. сообщения, где характер персонажа – уральца ярко выражен в содержании (шесть сообщений). Эта группа, как было сказано ранее, разделена на 2 подгруппы по типу целевой аудитории рекламных сообщений.

Итак, в первую очередь рассмотрим креолизированные тексты рекламных материалов, направленных на внутреннюю целевую аудиторию. Были проанализированы следующие рекламные сообщения: реклама банка «Кольцо Урала» с участием Сергея Светлакова (2012-2013 годы), реклама кваса от «Полевской варни» с Александром Незлобиным (2014 г.) и реклама майонеза «Провансаль» от ЕЖК (2014 г.), где образ уральца собирательный.

Самые частотные черты уральца, транслируемые в рекламных сообщениях, ориентированных на местных жителей: простота, отношение к среднему классу, шутливость, мужественность. Тональность сообщений дружественная, на равных, доверительная.

Затем были рассмотрены рекламные сообщения, ориентированные на широкую внешнюю аудиторию: снова Сергей Светлаков, но уже в рекламе мобильного оператора «Билайн» (2014 – 2015 г.), Костя Цзю в рекламе «Анвимакс» (2013 г.) и Дмитрий Брекоткин в рекламе «Триколор ТВ» (2014-2015 г.).

На основе рассматриваемого материала можно сделать вывод о том, что часто для рекламных материалов выбираются известные уральцы из шоу-бизнеса, особенно связанные с юмористическими проектами. Этот юмористический компонент отражается в итоге в общем образе уральца. В остальном внутренний и внешний имиджи различны. Внешний имидж более общий, в нём нет отсылок к уровню дохода и образу типичного уральца (как он выглядит внешне). Тон сообщений, ориентированных на разные аудитории также разнится: в этой группе он преимущественно задорный, бодрый.

Предвосхищая дальнейшее поле исследований, упомяну недавнее масштабное событие, ярче всего отразившееся и на внутреннем, и на внешнем образе уральца. Это Олимпиада в Сочи 2014. Без сомнения, она серьёзно повлияла на образ уральца, добавив к прочим качествам как минимум спортивность, а между строк выносливость, силу и волю к победе. Фактически, каждая пятая медаль российской сборной завоевана спортсменами Свердловской области. А по количеству завоёванных медалей Олимпиада в Сочи оказалась лучшей по всем показателям за весь российский период. [8] Рассматривая медийный вес Олимпиады с точки зрения формирования образа уральца для внешней ЦА, хотелось бы привести рейтинг самых популярных российских спортсменов, составленный журналом PROспорт. Индекс популярности высчитывался на основе количества упоминаний спортсмена в СМИ, появления в рейтинге «50 главных российских знаменитостей» Forbes, оценок 30 экспертов. Для составления рейтинга не принимались во внимание непосредственно спортивные достижения, так как, по мнению журнала «PROспорт», этот показатель и так повлиял на остальные. В итоге в рейтинг вошли сразу 7 уральцев, причём 2 из них в первую десятку. [10]

Список литературы

1. Глухов А.П. Известия Томского политехнического университета №6. Т. 315. 2009. 124 с.
2. Караулов Ю.Н. Русский язык и языковая личность. М.: ЛКИ, 2010. 216 с.
3. Кузьмина Н.А. Интертекстуальность и прецедентность как базовые когнитивные категории медиадискурса 2011. [Электронный ресурс]: Медиаскоп выпуск №1 2011г. Режим доступа: <http://www.mediascope.ru/node/755>.
4. Ладыгин В.В. Материалы научно-практической конференции студентов и аспирантов: Интегрированные коммуникации 2012. [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.hse.ru/pubs/lib/data/access/ram/ticket/57/1430325651b8d9e022a535d508fd5909f5de11b9cb/%D0%A1%D1%82%D0%B0%D1%82%D1%8C%D1%8F%20%D0%9B%D0%B0%D0%B4%D1%8B%D0%B3%D0%B8%D0%BD%20%D0%92%D0%92.pdf>
5. Нахимова Е. А. Прецедентные имена в массовой коммуникации [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.philology.ru/linguistics2/nakhimova-07a.htm>.
6. Николаев В. Г. Символический интеракционизм герберта блумера (ii): теоретическая перспектива//Социальные и гуманитарные науки. Отечественная и зарубежная литература. Социология. Реферативный журнал. № 3. 2008. 152 с.
7. Покровский Н. Е., Ефременко Д. В. Социологический ежегодник 2009: Сб. науч. тр. / РАН. ИНИОН., 2009. 416 с.
8. Васильев В. Зимние. Наши. Лучшие 2014. [Электронный ресурс]: Коммерсант.ru Режим доступа: <http://www.kommersant.ru/doc/2497701>
9. Уральские спортсмены завоевали более полутора тысяч медалей в 2014 году 2015. [Электронный ресурс]: Официальный сайт Правительства Свердловской области. Режим доступа: <http://www.midural.ru/news/vministerstvah/page1/document59791/>
10. Ольшанников А. Гордимся! Уральские спортсмены оказались в очередном ТОП-100. «Упоминаемость в СМИ — теперь тоже вид соревнований» 2014. [Электронный ресурс]: Ura.ru. Режим доступа: <http://ura.ru/news/1052195176>

СОВРЕМЕННАЯ СЕМЬЯ: ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ

Галиуллин Артур Маратович
Игебаева Фания Абдулхаковна

Актуальность темы состоит в том, что сегодня институт семьи и брака переживает не лучшие времена. За последние десятилетия ценность семьи значительно снизилась. Подобно тому, как современное российское общество преодолевает кризис не только экономический, но и кризис духовный, современная семья также оказывается в зависимости от этих общественных процессов. Поэтому главной проблемой психологов является создание идеальных, или близких к идеальным, отношений внутри семьи.

Роль семьи как социального института определяется ее функциями: репродуктивной, воспитательной, экономической, бытовой, рекреационной. Конечно, подобное деление функций семьи очень условно, поскольку в действительности семья представляет собой некую целостность [1, с.130].

Безусловно, главной функцией семьи является репродуктивная, или продолжение человеческого рода. Если общество хочет сохранить себя, оно должно контролировать демографический процесс, заботится о приросте населения. Для этого общество должно стимулировать своих граждан к рождению детей. Для подобной стимуляции обычно используются религиозные доводы или экономические стимулы. На наш взгляд, помимо этих способов не стоит забывать еще об одном немаловажном аспекте. Это повышение социального статуса семьи, когда семья трактуется как величайшее благо, одна из главнейших жизненных ценностей человека. Ведь именно семья становится для человека той оздоровительной средой, где он черпает моральные силы, эмоционально восстанавливается, получая заботу и внимание родных и близких. И в этом заключается еще одна функция семьи – восстановительная или рекреационная. Она выражается в том, что в условиях убыстряющегося ритма жизни, роста всякого рода социальных и эмоциональных нагрузок, увеличения количества стрессовых ситуаций, семья принимает на себя особую терапевтическую роль. Она должна стать «оазисом» спокойствия, уверенности, создать необходимое для человека чувство безопасности и психологического комфорта, обеспечивать эмоциональную поддержку и сохранение общего жизненного тонуса [2, с.76].

Современные реалии таковы, что сегодня все больше людей не торопятся связывать себя узами официального брака, боясь экономической, правовой, моральной ответственности. Как следствие, уменьшается само число браков и растет число внебрачных союзов мужчин и женщин. Все это влечет за собой падение рождаемости детей [3, с.82].

Внушительен и процент разводов в России, это явление имеет свои причины:

- сегодня практически отсутствует религиозная основа брака. Раньше считалось, что браки заключаются на небесах. В царской России развести супругов могла только церковь, и то в редких случаях. В те годы развод был большой редкостью.
- наблюдается освобождение женщины из-под опеки мужа и изменение их взаимоотношений. Часть современных женщин обретает экономическую независимость

от мужа, что ведет к перераспределению социальных ролей и изменению статуса женщины не только внутри семьи, но и в обществе в целом. Маленький процент разводов в дореволюционной аграрной России объяснялся также тем, что крестьяне, составлявшие 95% населения, жили своим натуральным хозяйством. Жена не могла уйти от мужа, не расставшись с этим единственным источником средств существования. Муж не мог бросить жену с детьми и хозяйством по той же самой причине. Он не мог выгнать жену и детей, так как дети были его работниками и кормильцами в старости, ведь пенсий для крестьян тогда не было. Семьи были прочными, в основном многодетными. Несмотря на высокую детскую смертность, в дореволюционной России наблюдался высокий естественный прирост населения.

- в настоящее время брак слабо охраняется государством. В советские годы с разводом заканчивалась не только семейная жизнь граждан, но и карьера. Так государство подчеркивало значимость семьи для человека и повышало ее статус в социальной структуре общества [4, с.68].

Что касается современной практики разводов, то треть их происходит из-за несовместимости характеров, наличия конфликтов и ссор между супругами. Значительное влияние на появление конфликтов в семье оказывают внешние факторы: ухудшение материального положения семей; чрезмерная занятость одного или обоих супругов на работе; невозможность нормального трудоустройства одного из супругов; длительное отсутствие своего жилья; отсутствие возможности устроить детей в детское учреждение и др.[5, с.52]. Пьянство супруга – причина 1/6 части разводов. В целом, причины роста разводимости многообразны и связаны со структурно-функциональными изменениями в семье. На стабильность семейных отношений в последнее время все сильнее действует и неравная нагрузка, приходящаяся как в самой семье, так и в общественной жизни на долю мужа и жены. Работая на производстве и дома, женщина больше устает, перегружена разными заботами [6, с.45].

В зависимости от того, насколько глубоки и часты конфликты, существуют кризисные, конфликтные, проблемные и невротические семьи. В кризисной семье противоречия мужа и жены настолько сильны, что затрагивают самые главные сферы жизнедеятельности семьи. Супруги весьма враждебны друг к другу, не идут ни на какие компромиссы. К этой категории семей относятся все брачные союзы, находящиеся на грани развода. В конфликтной семье интересы супругов могут не совпадать, что приводит к длительным ссорам, накоплению отрицательных эмоций. Но у этого брака есть все шансы выжить, если супруги имеют общие жизненные приоритеты и цели, а также готовы идти на уступки друг другу.

Нервно-эмоциональные перенапряжения, вытекающие из особенностей городского образа жизни, связаны, прежде всего, с интенсификацией многих сторон жизнедеятельности современного горожанина, особенно в обстановке коренных общественно-политических и экономических реформ. Именно со специфическим воздействием условий жизни городского населения обычно объясняют более высокий уровень нервно-психических заболеваний среди горожан по сравнению с сельскими жителями [7, с.258; 8, с.140].

Проблемная семья длительное время сталкивается с какими-то жизненными трудностями, что наносит удар по стабильности брака. К таким неблагоприятным факторам можно отнести отсутствие собственного жилья, продолжительная болезнь одного из супругов, нехватка денежных средств, отсутствие детей и ряд других проблем. Все это провоцирует конфликты в

семье, которые могут быть исчерпаны только решением данных проблем. Невротическая семья характеризуется накоплением воздействия психологических трудностей, с которыми сталкиваются супруги. У них замечается повышенная тревожность, неумение контролировать свои эмоции, расстройство сна, повышенная агрессивность и т.д. [9, с.129].

В заключение хочется отметить, что независимо от исторического периода, экономической ситуации и прочих реформационных процессов, каждый человек обязан четко, ответить себе: как он собирается построить свою жизнь, осознать, что он не сам по себе, а звено в бесконечной цепи своего рода. Что наша жизнь принадлежит нам не на 100%, и каждый имеет, ответственность перед прошлыми и будущими поколениями. Каждый обязан приложить максимум усилий, чтобы жить счастливо и позволить быть счастливыми своим близким. Для этого надо не так много: прибывать в хорошем состоянии духа, несмотря ни на что (в этом главная мудрость жизни) и научиться любить, понимать и договариваться со своими близкими.

Список литературы

1. Игебаева Ф.А. Социология. Учеб. пособие. – М.: ИНФРА-М, 2012. – 236 с.
2. Игебаева Ф. А. Семья в трансформирующемся российском обществе. // Социол. исслед. – 2014. № 9. – С.73 – 76.
3. Демографические процессы в Республике Башкортостан. Стат. сборник. 2012.
4. Пасовец Ю.М. Демографический потенциал современной России в региональном разрезе // Социол.исслед. – 2011. – С.67 – 72.
5. Игебаева Ф. А. Влияние миграционных процессов на репродуктивные установки горожан // Наука, образование, общество: проблемы и перспективы развития. Сб. статей Международной научно-практической конференции. – Тамбов. 2013. – С.52 – 53.
6. Аитов Н.А., Говако Б.И., Игебаева Ф.А. Город. Население. Трудовые ресурсы. Уфа, Башкирское книжное издательство, 1982. – 144с.
7. Антонов А.И., Медков В.М., Архангельский В.Н. Демографические процессы в России в XXI веке, М., ИД «Грааль», 2002. – 224с.
8. Игебаева Ф.А. Влияние образа жизни городской семьи на стабильность брачно-семейных отношений // Современный мир: экономика, история, образование, культура: сб. научных трудов. - Уфа: Изд-во БГАУ, 2005.– 257– 263.
9. Игебаева Ф.А. Образ жизни городской семьи и факторы ее дестабилизации //Социально-политические науки. Международный межвузовский научный рецензируемый журнал. Москва, Издательский дом «Юр-ВАК», 2013, № 1. – 140 – 142с.

ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ РУКОВОДИТЕЛЯ В ПРОЦЕССЕ УПРАВЛЕНИЯ

Лето Яна-Алекс Валерьевна

Результаты управленческой деятельности непосредственно связаны с интеллектуальным потенциалом руководителя. Руководитель, являясь элементарным его носителем и реализуя его, способствует развитию или деградации общества, то есть его деятельность проявляется как определенный способ межличностного взаимодействия, направленный на изменение окружающего мира. Мера интеллектуальной активности, в определенной степени, зависит от уровня развития его интеллекта. [1].

Интеллект представляет собой целостность и гармоничность отражательной деятельности мозга, всю совокупность умственных способностей человека и возможности познавательной деятельности [2]. Интеллект выступает субстанциальной основой интеллектуального потенциала, «внутренним» механизмом, который предопределяет особенности интеллектуального поведения и деятельности индивидов, обеспечивающих возможность реализации их потенциалов [3].

Интеллектуальный потенциал – это потенциальная (то есть, возможно, еще не актуализированная в настоящее время) способность человека быстро и точно решать сложные мыслительные задачи. Он также обеспечивает высокий темп обучения новым знаниям, интеллектуальным навыкам и умениям. Это своего рода многопараметрическая и интегральная характеристика профессиональной деятельности определяется соответствием субъективных свойств и способностей руководителя, объективно существующим в системе функциям мотивации, анализа развития или рутинного исполнения [4].

Тем самым, интеллектуальный потенциал субъекта управления включает в себя: профессиональный потенциал - совокупность специальных знаний и умений, необходимых для выполнения управленческих функций; творческий потенциал - способность и возможность выдвижения новых идей, проявления инициативы, умения предвидеть, осуществлять инновационную деятельность; духовно-нравственный потенциал - систему ценностей, обуславливающих гармоничное развитие социума; информационный потенциал - способность к восприятию, оценке, обработке информации, использованию информационных технологий в решении социальных проблем [5]. Рассматривать интеллектуальный потенциал руководителя как интегральную характеристику следует с учетом объективно существующих внешних факторов и условий профессиональной деятельности. Интеллектуальный потенциал руководителя позволяет применять знания, умения и навыки в меняющихся условиях деятельности, адаптироваться к ним, прогнозировать инновационные процессы.

Следует отметить, что эффективность управления обнаруживается в степени реализации интеллектуального потенциала управленцев, а это, в свою очередь, зависит от состояния общества. Источником эффективности управления является взаимосвязь между человеком, обществом, субъектом и объектом управления, и их интеллектуальным развитием.

С одной стороны, руководитель, реализуя свой интеллектуальный потенциал на уровне рассудка и разума (как высшего уровня интеллекта), способствует развитию социальной системы, улучшению качества жизни, удовлетворению потребностей объектов управления, инициирует инновационные процессы в обществе [5]. Тем самым, для современного руководителя необходимо интеллектуальное развитие, то есть постоянное приобретение знаний во всех областях, расширение кругозора, совершенствование умений.

С другой стороны, воспроизводство творческого, талантливое, интеллектуально развитого управляющего напрямую зависит от степени зрелости, уровня развития интеллектуального потенциала общества, системы образования, результатов управленческой деятельности [6].

Список литературы

1. Кунгурцева, Г.Ф Интеллектуальный потенциал как основа современного управления / Г.Ф. Кунгурцева // Социум и власть. – 2011. – №1 – С.46-51.
2. Крамаренко, В.Ю. Интеллект человека / В.Ю. Крамаренко, В.Е. Никитин, Г.Г. Андреев – Воронеж: Изд-во Воронежского ун-та, 1990, с. 105-106.
3. Холодная, М.А. Психология интеллекта. Парадоксы исследования / М.А. Холодная. — СПб: Питер 2005.
4. Коваленко, А.Ф. Интеллектуальная деятельность руководителя [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.b17.ru/article/10552>. – Дата доступа: 17.04.2016.
5. Кунгурцева, Г.Ф Оценка качеств современного руководителя: теоретический подход и эмпирические индикаторы / Г.Ф. Кунгурцева // Социальная политика и социология. – 2010. – № 8. – С.336-341.
6. Кунгурцева, Г.Ф Интеллектуальный потенциал личности: опыт социологического анализа / Г.Ф. Кунгурцева // Омский научный вестник. – 2010. – № 6 (92). – С. 34-38.

ИНФОРМАЦИОННЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ ДЕЛОВОГО ОБЩЕНИЯ

Садыков Ильмир Рифович

Деловое общение – это процесс, при котором происходит обмен деловой информацией и опытом работы, предполагающим достижение определенного результата в совместной работе, решение конкретной задачи или реализацию определенной поставленной цели. Велика роль общения как такового, как вида деятельности людей – это фактор социализации, превращения человека из существа биологического в существо разумное и социальное, в личность, в члена общества. Велика роль общения и в бизнесе. Современный бизнес – это сложное производство, коллективный характер труда, распоряжение огромными ресурсами, поэтому коммуникации рассматриваются как средство сотрудничества, взаимодействия, обеспечения достижения целей работников, целей организации и целей общества [1].

Появление новых средств коммуникации умножает наши возможности общения, но не отменяет предыдущих форм коммуникации. Основными средствами, как в быденном, так и профессиональном общении для нас по-прежнему, как и многие века назад, остается устная и письменная речь [2; 3; 4].

Осуществляя какие-либо совместные действия, мы чаще всего переговариваемся или, реже, переписываемся. Однако технический и технологический прогресс привел к внедрению в наш повседневный и профессиональный обиход новых средств коммуникации.

Основные способы передачи деловой информации можно разделить на два основных вида – почтовая связь и электронная связь. В последнее время телеграммы и телексы практически выходят из обихода, это, прежде всего, связано с бурным развитием телекоммуникационной сферы.

К средствам коммуникации, используемым в деловой практике, относятся:

- факсимильная связь;
- телефон и мобильный телефон;
- телеконференции, селекторная связь, конференцсвязь, телемосты;
- электронная почта;
- интернет [5].

Телефонная коммуникация – это контактное по времени, но дистантное в пространстве и опосредованное специальными техническими средствами общение собеседников.

Телефонная связь – одна из самых удобных видов связи между деловыми партнерами в реальном времени. На данный момент деловые и обычные неделовые телефонные переговоры одна из самых больших и важных частей человеческого общения. Поэтому в деловой практике переговоры при использовании телефона занимают очень важное место.

Значение телефонного общения для современных деловых людей трудно переоценить, поскольку это самый простой способ быстрого установления контакта, телексы, телетайпы, факсы лишь дополняют его. По телефону ведутся важные переговоры, назначаются встречи, даже заключаются сделки. Умение деловых людей грамотно вести телефонную коммуникацию влияет на их личный авторитет и на реноме фирмы, организации, предприятия, которую они представляют. Соблюдая правила этикета при телефонном разговоре, вы демонстрируете не только свой деловой профессионализм, но и общую культуру, образованность [6; 7].

Телефон – наш деловой партнер, сотрудничество с которым требует определенных этикетных знаний. Практика показывает, что даже беглое ознакомление с правилами телефонного этикета и техникой телефонных переговоров значительно улучшает качество работы в этой области деловых отношений. Иногда достаточно разъяснить самые типичные ошибки, и многие проблемы, связанные с эффективностью взаимодействия с клиентами компании, ее деловыми партнерами и корпоративным имиджем, исчезают, позволяя корректировать и совершенствовать стиль делового поведения [8].

Факсимильная связь означает электрический способ передачи графической информации, при котором происходит неподвижное изображение текста или таблиц, схем, графиков, фотографий и т.п.; такая связь осуществляется посредством факсимильных аппаратов.

Электронная почта – эффективное средство для деловых общений. Этот вид связи, особенно внутри компаний, становится главным в современной рабочей среде, постепенно вытесняя бумажные носители. Миллионы людей во всем мире уже имеют электронные адреса, а деловой человек получает в среднем до 30-40 сообщений в день!

Видеоконференция – это конференция между двумя или несколькими аудиториями. Длина расстояния между аудиториями не имеет значения. Обычно это не только разные аудитории, но и страны и континенты. Видеоконференция дает возможность активно участвовать на лекции или презентации, т.е. презентация может идти в одной аудитории. Слушатели других аудиторий также могут участвовать в презентации: слушать, видеть, задавать вопросы, и видеть активного участника на экране.

Телеконференция – это электронная газета, состоящая целиком из объявлений ее подписчиков (электронная доска объявлений). Вы столкнулись с проблемой, решение которой уже наверняка кем-то найдено, и нужно только посоветоваться со знающими людьми? Или в свободную минуту вы хотите поведать общественности свою новую, безусловно, гениальную, мысль? Когда ваше электронное сообщение или вопрос предназначено для широкой публики, а не для конкретного адресата, разумно воспользоваться электронной доской объявлений, а не электронной почтой.

Интернет – это уникальное средство общения, удаляющее расстояния, создающее единое информационное пространство в мире.

Деловое общение – это такое взаимодействие людей, которое подчинено решению определенной задачи (производственной, научной, коммерческой и т.д.) [9].

В современном мире уже не обойтись без информационных возможностей общения. Факсимильные аппараты, автоответчики, электронная почта, Интернет – все это средства

делового общения и источник информации.

Сегодня нет такой сферы человеческой жизни, где бы ни использовался компьютер. Естественно, современная информационная сфера просто немыслима без компьютеров, а в частности, без новых информационных технологий. Что же мы относим к информационным возможностям нового типа? Это – компьютерные технологии, Интернет и электронная почта и т.д.

Это объясняется тем, что подобные технологии обеспечивают оперативность распространения и высокую степень доступности информации, которые в свою очередь делают современную информацию более ценной и приоритетной [10].

Список литературы

1. Коноваленко М. Ю. Деловые коммуникации: учебник для бакалавров / М.Ю. Коноваленко, В.А. Коноваленко – М.: Юрайт, 2013. – 468 с.
2. Игебаева Ф.А. Этикет делового телефонного разговора // Развитие предприятий, отраслей, регионов России. Сборник статей IV Всероссийской научно-методической конференции. – Пенза: Приволжский дом знаний, 2011. С. 48 – 50.
3. Игебаева Ф.А. Роль коммуникаций в системе управления. В сборнике: социальные технологии в менеджменте человеческих ресурсов: российский и зарубежный опыт. Сборник материалов I Международной научно-практической конференции. 2004. С.116 – 119.
4. Игебаева Ф.А., Шакиров И.Р. Речь как средство формирования профессионально-ориентированной коммуникации. В сборнике: Социально-экономические аспекты развития современного государства. Материалы международной научно-практической конференции. 2014. С. 96 – 98.
5. Слободин, А.В. Средства и технологии Интернет: Учеб. пособие. / А.В. Слободин, В.П. Часовских. – Екатеринбург: Урал. гос. лесотехн. ун-т., 2003. – 243 с.
6. Игебаева Ф.А. «Деловые коммуникации» в формировании профессиональных компетенций современного выпускника агроуниверситета // Аграрный вестник Урала. Всероссийский научный аграрный журнал, 2013, № 11 (117), С.60 – 62.
7. Игебаева Ф.А. Значение нравственного фактора в управлении и бизнесе //Инновационные процессы в управлении предприятиями и организациями. Сборник статей IX международной научно-практической конференции. – Пенза: Приволжский дом знаний, 2010. С. 34 – 36.
8. Игебаева Ф.А. Стиль управления – главная характеристика деятельности менеджера //Наука сегодня: теоретические аспекты и практика применения: сб. статей. Международной научно-практической конференции в 9 частях. Часть 8. – Тамбов: Изд-во ТРОО «Бизнес-Наука-Общество», 2011. – 344с.
9. Игебаева Ф.А. Деловое общение: практикум. – Уфа: «Башкирский ГАУ», 2010. – 112 с.
10. Технологические средства коммуникации [Электронный ресурс]: - Режим доступа: <http://repetitora.com/tehnologicheskie-sredstva-kommunikacii/> (10.02.2016).

СОЦИАЛЬНЫЕ ФУНКЦИИ НАУКИ

Киселева Элина Сергеевна

Социальные функции науки несводима только к оценке результатов научной деятельности, которые составляют также и совокупный потенциал культуры. Культурная функция науки обнаруживает себя как процесс формирования человека в качестве субъекта деятельности и познания. Само индивидуальное познание совершается исключительно в окультуренных, социальных формах, принятых и существующих в культуре. Индивид застает уже готовыми средства и способы познания, приобщаясь к ним в процессе социализации. Исторически человеческое сообщество той или иной эпохи всегда располагало и общими языковыми средствами, и общим инструментарием, специальными понятиями и методами, при помощи которых прочитывалась действительность, «линзой», сквозь которую она разглядывалась. Научное знание, составляя существенную основу формирования мировоззрения людей, превратилось в неотъемлемый компонент социальной среды, в которой происходит становление и формирование личности [1, с. 14-16].

Культурная сущность науки влечет за собой ее этическую и ценностную наполненность. Наука стоит перед лицом проблемы социальной ответственности за последствия научных открытий, морального и нравственного выбора, проблемы нравственного климата в научном сообществе. Наука в функции социального регулятора воздействует на потребности общества, становится необходимым условием рационального управления. Любая инновация требует аргументированного научного обоснования. Проявление регулятивной функции науки осуществляется через сложившуюся в данном обществе систему образования, воспитания, обучения и подключения членов общества к исследовательской деятельности, этосу науки.

Современную науку называют *Большой наукой*, которая располагает определенной социальной и профессиональной организацией, развитой системой коммуникаций. К началу XXI в. численность ученых в мире достигла свыше 5 млн. человек. Наука включает более 15 тыс. дисциплин и несколько сот тысяч научных журналов. Наше время называют эрой современной науки, открывающей новые источники энергии и информационные технологии. Возрастают тенденции интернационализации науки, наука становится предметом междисциплинарного комплексного анализа. К ее изучению приступают не только науковедение, наукометрия, философия науки, но и социология, психология, история и др. Изменились и формы научного знания. Ныне все большее место в научной коммуникации занимают визуальные способы представления знания [2; 3].

Отвечая на экономические потребности общества, наука реализует себя в *функции непосредственной производительной силы*, направленной на умножение производительных ресурсов общества. Она выступает в качестве важнейшего фактора хозяйственно-культурного развития социума. Именно крупное машинное производство, которое возникло в результате индустриального переворота XVIII-XIX вв., составило материальную базу для превращения науки в непосредственную производительную силу. Каждое новое открытие становится основой для изобретения. Многообразные отрасли производства начинают развиваться как непосредственные технологические применения данных различных отраслей науки, которые

сегодня заметно коммерциализируются. Наука, в отличие от других свободных профессий, не приносит сиюминутный экономический доход и не связана напрямую с непосредственной выгодой, поэтому проблема добывания средств к существованию всегда очень актуальна для ученого. В развитие современной науки необходимо вкладывать значительные средства, не надеясь их быстро окупить.

Наука в функции *производительной силы*, состоя на службе торгово-промышленного капитала, не может реализовать свою универсальность, а застревает на ступени, которая связана не столько с истиной, сколько с прибылью. Отсюда многочисленные негативные последствия промышленного применения науки, когда техносфера, увеличивая обороты своего развития, совершенно не заботится о возможностях природы утилизировать эти вредоносные для нее отходы. Поэтому наука имеет не только положительные, но и отрицательные последствия своего развития, что обязывает подвергать ее результаты многократной экспертизе. Философы особо предостерегают против ситуации, когда применение науки теряет нравственный и гуманистический смысл. Тогда наука предстает объектом ожесточенной критики, остро встают проблемы контроля над деятельностью ученых.

Современная наука начинает больше заботиться о коэволюционном вписывании в мир всех достижений научно-технического прогресса и в качестве приоритетной выделяет свою социальную функцию. А это предполагает, что методы науки и данные научных исследований используются для разработки крупномасштабных планов социального и экономического развития. Наука проявляет себя в функции социальной силы при решении глобальных проблем современности.

Исследователи обращают внимание на проективно-конструктивную функцию науки, поскольку она предваряет фазу реального практического преобразования и является неотъемлемой стороной интеллектуального поиска любого ранга. Проективно-конструктивная функция связана с созданием качественно новых технологий, что в наше время чрезвычайно актуально.

Так как главная цель науки всегда была связана с производством и систематизацией объективных знаний, то основной, конституирующей здание науки является функция производства истинного знания [4].

Таким образом, к основным функциям науки можно отнести производство научно-теоретического знания, функцию наблюдения, описания, объяснения, мировоззренческую и культурную функцию науки, технологическую функцию и функцию науки как непосредственной производительной силы. Важна функция науки как фактора социальной регуляции общественных процессов, а также проективно-конструктивная функция. Среди этих функций необходимо отдельно выделить мировоззренческую функцию науки, которая в большей мере реализуется при помощи системы образования и, частично, через средства массовой информации и Интернет [5].

Список литературы

1. Рахматуллин Р.Ю. Методология науки и научного познания. Уфа: Восточный университет, 2004. 112 с.

2. Семенова Э.Р. Роль визуализации научного знания в его трансляции в сферы практики и образования // Молодой ученый. 2013. № 3. С. 319-321.
3. Рахматуллин Р.Ю., Семенова Э.Р. Образ как элемент педагогического пространства // Молодой ученый. 2013. № 10. С. 531-533.
4. Рахматуллин Р.Ю. Истина как философская категория // Молодой ученый. 2014. № 13. С. 332-335.
5. Рахматуллин Р.Ю., Хамзина Д.З. Соотношение понятий «мировоззрение», «картина мира», «онтология» // Исторические, философские, политические и юридические науки, культурология и искусствоведение. Вопросы теории и практики. 2013. № 1-2. С. 156-159

УПРАВЛЕНИЕ КАЧЕСТВОМ ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЕ (НА ПРИМЕРЕ МР АРХАНГЕЛЬСКИЙ РАЙОН РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН)

Авдеев Михаил Андреевич

Российская Федерация, как прописано в Конституции, является социальным государством, политика которого направлена на создание условий, обеспечивающих достойную жизнь и свободное развитие человека.[1]

Социальная политика государства направлена на решение следующих задач:[2]

1. стабилизация жизненного уровня населения и недопущение массовой бедности;
2. сдерживание роста безработицы и материальная поддержка безработных, а также подготовка трудовых ресурсов такого размера и качества, которые соответствуют потребностям общественного производства;
3. поддержание стабильного уровня реальных доходов населения путем проведения антиинфляционных мер и индексации доходов-
4. развитие отраслей социальной сферы (образование, здравоохранение, жилищное хозяйство, культура и искусство).

Рассмотрим понятие, «качество жизни населения» : это комплексная социально- экономическая категория, отражающая степень удовлетворения материальных, культурных и духовных потребностей и интересов человека в сопоставимом пространстве, оцениваемая по уровню удовлетворенности человеческой жизни.

Большая часть потребностей людей удовлетворяется на местном уровне. Соответственно, можно отметить, что качество жизни населения является главной целью органов местного самоуправления.

Субъектом управления являются руководители муниципальных органов управления с общественными организациями и представителями бизнеса. Объектами данного управления являются ресурсы (затраты на здравоохранение, образование, трансферты населению и др.) и результаты (повышение средней продолжительности жизни, увеличение доходов на душу населения, увеличение доли трудовых ресурсов с высшим образованием и др.).

Рассмотрим управление качеством жизни населения на примере муниципального района Архангельский район Республики Башкортостан.

Главной целью социальной политики, проводимой в муниципальном районе Архангельский район Республики Башкортостан, является повышение уровня и качества жизни населения. К

числу приоритетных направлений социальной политики относятся социальная поддержка и социальное обслуживание пожилых и инвалидов, ветеранов, семей, имеющих детей, детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, малоимущих граждан, граждан, находящихся в трудной жизненной ситуации.

Согласно статистическим данным, среднемесячная заработная плата в МР Архангельский район за 2015 год составило 15513,7 рубля. Численность населения в трудоспособном возрасте на 1.01 2015 года составило 9531 чел, или 48% от общей численности населения Архангельского района. Численность занятых людей в экономике составляло 4700 чел., и в том числе занятых в государственных и муниципальных формах 1633 чел.

На 1 января 2015 года в районе насчитывалось 5546 пенсионеров. Средний размер назначенных месячных пенсии пенсионерам составило 7214,55 рублей.

Численность официально признанных безработными граждан в Архангельском районе за 2015 года составило 190 человек. Для сравнения, в целом по Республике на конец декабря 2014 г этот показатель составил 1,2% от экономически активного населения.[6]

В данном районе действует муниципальная программа «Социальная поддержка населения муниципального района Архангельский район Республики Башкортостан» которая разработана во исполнение Закона Республики Башкортостан «Об адресной социальной помощи в Республике Башкортостан; иных нормативных правовых актов о мерах социальной поддержки населения.

Задачи данной программы: [4]

- оказание дополнительных мер социальной поддержки отдельным категориям граждан муниципального района Архангельский район Республики Башкортостан;
- выполнение переданных Республикой Башкортостан полномочий в части реализации на территории муниципального района Архангельский район Республики Башкортостан государственной политики в области социальной защиты населения;
- поддержка Архангельской районной организации Башкирской республиканской общественной организации ветеранов (пенсионеров) войны, труда, Вооруженных Сил и правоохранительных органов.

Данная программа рассчитана до 2017 года.

Общий объем финансирования Программы в 2014 - 2017 годах должен составить 620,6 тыс. руб., из них по годам:

2014 год – 156,8 тыс. рублей;

2015 год – 154,6 тыс. рублей;

2016 год – 154,6 тыс. рублей;

2017 год – 154,6 тыс. рублей;

За счет средств бюджета муниципального района.

Оценка эффективности реализации Программы производится ежегодно на основе использования системы целевых показателей, которая обеспечит мониторинг динамики результатов реализации за оцениваемый период, с целью выявления проблем или погрешностей.[2]

Таким образом, необходимо дальнейшее совершенствование управления качеством жизни населения в муниципальном районе Архангельский район РБ.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации [Электронный ресурс]: от 12.12.1993 г. (ред. от 21.07.2014) // СПС «Консультант Плюс». Версия Проф.
2. Агапов, Е. Качество жизни населения [Текст] / Е. Агапов // Вопросы социального обеспечения. – 2009. – № 21. – С. 32-33.
3. Об основах социального обслуживания населения в Российской Федерации [Текст] :Федеральный закон от 10 декабря 1995 г., № 195-ФЗ.
4. МУНИЦИПАЛЬНАЯ ПРОГРАММА «Социальная поддержка населения муниципального района Архангельский район Республики Башкортостан» Утверждена постановлением администрации от 29 октября 2013 г. № 1588(в редакции постановлений от 10 ноября 2014 г).
5. ПЕНСИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ КАК ОДИН ИЗ ЭЛЕМЕНТОВ СОЦИАЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ В РОССИЙСКОМ ОБЩЕСТВЕ Ураев Р.Р. В сборнике: Неравновесный подход в анализе экономики: теория и практика Материалы Всероссийской научно-практической конференции, посвященной 60-летию известного экономиста-теоретика В. К. Нусратуллина. Министерство сельского хозяйства Российской Федерации, Башкирский государственный аграрный университет; под общей редакцией Р. М. Зиязетдинова. 2007. С. 281-283.

ОСНОВНЫЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ ФЕНОМЕНА ГЛОБАЛИЗАЦИИ

Бафаев Мухиддин Мухаммадович

Настоящая статья не преследует своей целью открытие новых истин по обозначенной проблеме, а всего лишь содержит попытку разобраться в тех глобальных процессах, происходящих сегодня в мире, выявив основные черты глобализации.

Если изначально глобализация не воспринималась как серьёзная проблема, то теперь она занимает прочное место среди тем научных и политических дискуссий. Она становится основной темой конференций и семинаров, о ней пишут статьи и диссертации, что подчёркивает её значимость и актуальность.

Действительно, глобализация затрагивает практически все сферы жизни общества и сами условия существования человечества.

Активная дискуссия по поводу глобализации продемонстрировала совершенно разные подходы и позиции – в современном мире не сложилось единого мнения по поводу того опасна она, или наоборот – несет новые перспективы, в чём её сущность, следует ли ей сопротивляться или наоборот нужно поддерживать. Однако, несомненно – процесс глобализации остановить невозможно.

К основным характеристикам – изменениям, которые сопровождают глобализацию, относятся:

1. Изменения в структуре мирового хозяйства и формирование глобальной экономики;
2. Стандартизация и приведение к общим нормам законодательства отдельным стран;
3. Сближение и слияние культур разных стран и народов;
4. Формирование международного рынка образовательных услуг, общей системы стандартов образования и образовательная миграция;
5. Возникновение мирового разделения труда [1] и концентрация миграции.

Впервые термин «Глобализация» употребил в своем письме к Энгельсу, Карл Маркс, обозначая им интенсификацию международной торговли.

В 1983 году Т. Левит использовал понятие глобализация для обозначения феномена слияния рынков отдельных продуктов, которые были произведены отдельными корпорациями.

К глобализации и становлению глобального общества относятся такие процессы как формирование мирового образовательного пространства (Болонский процесс) [2] и образовательной миграции [3], создание единых экономических зон и политических объединений (Европейский Союз и Всемирная торговая организация) [4], создание и деятельность транснациональных компаний, и многое другое.

Глобализация - это процесс, не имеющий хода назад, поэтому следует искать позитивные

стороны. Глобализация характеризуется интенсификацией экономических, политических, социальных и культурных связей.

Глобализация способствует развитию экономики, культурных отношений между людьми – представителями разных национальностей, обмену знаниями, может повлиять на получения гражданами новых прав и большей свободы. Глобализация открывает перед человечеством новые возможности и перспективы.

Список литературы

1. Фесенко К.П. Выгоды и проблемы международного разделения труда // Novainfo. 2013. №14-1. URL: <http://novainfo.ru/article/1730>
2. Костригин А.А. Особенности реализации высшего образования на современном этапе развития общества // Наука. Мысль. 2015. №1. С. 29-39.
3. Лакомова А.А., Хусяинов Т.М. Образовательная миграция: причины и особенности получения высшего образования за рубежом//Педагогика и просвещение. 2015. № 1. С.36-50. DOI: DOI: 10.7256/2306-434X.2015.1.13890
4. Лёушкина Я.Е. Проблема конвертируемости валют. Перспективы рубля и денежных единиц стран ближнего зарубежья // Novainfo.ru. №13-1. URL: <http://novainfo.ru/article/1592>

ОТНОШЕНИЕ МОЛОДЕЖИ К РЕКЛАМЕ: СОЦИОЛОГИЧЕСКИЙ АСПЕКТ

Ишмуратова Римма Анваровна

Реклама стремительно врывается в нашу жизнь, заполняя телеэкраны и радиозфир, постоянно встречаясь на страницах периодических изданий, в транспорте, магазинах, на городских улицах и обочинах автострад. Буквально за несколько лет отечественная реклама сделала громадный количественный и качественный прорыв. Ее лучшие образцы могут быть признаны произведениями искусства в широком понимании этого термина.

История, развитие и становление рекламы показало нам, что реклама зародилась еще в древнейшие времена, исходя из того, что нашли египетский папирус. Как видно, еще во времена зарождения ранних культур отмечено проявление рекламы посредством письменных текстов. Учитывая изобретение собственно письменности, датируемое в разных частях света 6-8 тысячелетиями до н.э., можно вычислить и возраст рекламы, уходящей корнями в глубокую древность. Далее реклама развивалась еще сильнее с появлением должностей глашатаев и герольдов в Европе. Они считались элитами и за свою работу очень хорошо вознаграждались. И большой вклад в развитии рекламы внес изобретение Гуттенберга в 1450 г. – печатный станок. А Америка сегодня, хотя и крупный рекламодатель с красивыми неоновыми вывесками, но корни его развития лежат на Англии. Благодаря ложным рекламным листовкам, многие люди ради золота, алмаза перебрались в Америку. Что касается России, то у нас толчок для развития рекламы дали купцы, и во времена Петра I подключились и газеты «Ведомости». Бурное развитие рекламы имело место во время НЭПа, а в СССР, хотя рыночной рекламы и не было, зато политически - пропагандисткой рекламы было предостаточно. А в связи с переходом к рыночной экономике, реклама заняла широкое место в СМИ [1].

Реклама – это процесс передачи различными средствами, как правило, платной и носящей характер убеждения информации о товарах, услугах и идеях, предлагаемых представляющими себя рекламодателями. Данный процесс передачи информации может быть осуществлен в рамках рекламной деятельности, которую определяем, как «специфическую область коммуникации между рекламодателями и потенциальными потребителями». Под коммуникацией понимаем «процесс передачи рекламного обращения от источника информации (коммуникатора) к получателю посредством определенного канала [12].

Анализ отношения молодежи к рекламе и ее влияние на ценностные ориентации показал, что приоритетными ценностными ориентациями молодежи являются семья, СМИ (особое место занимают электронные СМИ) и реклама. Большая часть опрошенных молодых людей убеждены в необходимости рекламы, и меньшая часть – считает, что реклама преподносится более ярко, чем любые культурные или развивающие передачи. Исходя из этого, можно утверждать о значительном воздействии этого источника на молодежь. Почти половина молодежи полагают, что реклама разрушает традиционные, веками складывавшиеся в обществе, нормы и ценности [2; 3; 4]. Нередко, в рекламе распространяются ложные представления, наносящие урон образованию и воспитанию молодежи, негативно влияет на не окрепшую психику подростков

[10]. Такая тенденция, где около одной трети молодежи не воспринимает рекламные продукты, свидетельствует о неправильном понимании производителями рекламы своей молодежной аудитории, ее потребностей, запросов и, как результат, выход на рынок неэффективных, неприемлемых с точки зрения общественной морали реклам. К сожалению, этот аспект рекламы пока не получил необходимого социологического изучения. Таким образом, реклама, являясь одним из приоритетных источников формирования жизненных ориентаций молодежи, призвана выполнять не только информационно - коммерческую функцию, но и моральную, эстетическую, развивающую функции, которые, в свою очередь, ориентируют молодежь на истинные нравственные ценности и соответствующее поведение, тем самым приобретая все большее значение в жизнедеятельности молодых людей и являясь фактором формирования образа и стиля их жизни [5; 7; 8].

Констатируя факт значительного влияния рекламы на формирование современной молодежи, нельзя не отметить ее деструктивную роль в процессе социализации подрастающего поколения, в становлении и укреплении позитивных социально-политических и нравственных качеств молодежи. Российская общественность озабочена негативным влиянием рекламы, массовым проникновением на страницы прессы, экраны телевидения, на радио, в другие СМИ рекламных образцов безнравственности, аморализма, насилия, жестокости, норм и поведения, не совместимых с российским менталитетом. СМИ, призванные нести в массы знания, культуру, высокие моральные образцы, не могут (не должны) разминивать духовные ценности на цены, обязаны быть строгими цензорами рекламы, исходя из понимания «Что такое хорошо?» и «Что такое плохо?» [6; 11].

Итак, из рассмотренного нами аспекта темы исследования, необходимо:

- совершенствовать законодательную базу и практику рекламирования;
- создать системы контроля, в том числе со стороны общественных организаций;
- провести социально - психологическое исследование с диагностикой и анализом негативных тенденций воздействия рекламной информации на сознании детей и молодежи [9].

Список литературы

1. Трушина, Л. Е. История отечественной и зарубежной рекламы [Текст]: Учебник / Л. Е. Трушина. – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2012. – 248 с.
2. Игебаева Ф.А. Современная молодежь в условиях трансформации российского общества // В сборнике: Инновационное образование, гуманизм и система ценностных ориентиров современного российского общества: проблемы и перспективы сборник статей Всероссийской научно-практической конференции. Центр прикладных научных исследований. 2010. – С. 39-42.
3. Игебаева Ф.А. Жизненные приоритеты современной молодежи.//В сборнике: Психолого-педагогические проблемы личности и социального взаимодействия сборник статей Международной научно-практической конференции. Пенза, 2010. – С. 94-96.
4. Игебаева Ф.А. Ценностные ориентации современной молодежи // В сборнике: Уральский регион Республики Башкортостан: человек, природа, общество материалы региональной

- научно-практической конференции. 2010. – С. 80-83.
5. Игебаева Ф.А. Стиль управления – главная характеристика эффективности деятельности менеджера // Наука сегодня: теоретические аспекты и практика применения: сб. науч.тр. по мат-лам Международной научно-практической конференции в 9 частях. Часть 8. – Тамбов: Изд-во ТРОО «Бизнес-Наука-Общество», 2011. С.60 – 61.
 6. Игебаева Ф.А. Социализирующая функция семьи в формировании личностных качеств ребенка //Актуальные вопросы технических, экономических и гуманитарных наук. Сб. статей Международной научно-практической конференции. – Георгиевск, 2011. – С.135 – 138.
 7. Игебаева Ф.А. Влияние семьи на ценностные ориентации молодежи В книге: Творчество и развитие образовательных систем. Тезисы докладов. 1997. – С. 68-71.
 8. Игебаева Ф.А. Современная молодежь в условиях трансформации российского общества // В сборнике: Инновационное образование, гуманизм и система ценностных ориентиров современного российского общества: проблемы и перспективы сборник статей Всероссийской научно-практической конференции. Центр прикладных научных исследований. 2010. – С. 39-42.
 9. Игебаева Ф.А. Ценностные ориентации молодежи в современном российском социуме // В сборнике: Социально-экономические аспекты развития современного государства. Материалы III международной научно-практической конференции. 2014. – С. 47-48.
 10. Игебаева Ф.А., Нартдинова Э.Р. Интернет-зависимость – проблема современного человека // В сборнике: Информационная среда и ее особенности на современном этапе развития мировой цивилизации. Материалы международной научно-практической конференции. 2012. – С. 83-85.
 11. Игебаева Ф.А. О духовной культуре народов многонационального Башкортостана //В сборнике: Духовная культура России: прошлое, настоящее и будущее Всерос. науч.-практ. конф. Пенза, 2004. – С. 61-63.
 12. Понятие рекламы [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%A0%D0%B5%D0%BA%D0%BB%D0%B0%D0%BC%D0%B0> – 14.04.2012.

РАЗВИТИЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ НАЦИОНАЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Куликова Светлана Викторовна

Государственная национальная политика – это совокупность организационных и политических мер, которые проводятся в отношении народов разной национальности, проживающих на определенной территории.

Государственная национальная политика является неотъемлемой составляющей реализуемых правительством мер по реформированию социально-экономических и политических отношений в Российской Федерации, поскольку она нацелена на создание проживающим в России народам оптимальных условий для полноценного экономического, политического, правового, национально-культурного развития [6].

В современном обществе роль государственного регулирования национальной политики особенно важна, так как на сегодняшний день имеют место быть такие актуальные проблемы, как межэтнические конфликты, притеснение национальных меньшинств, вытекающие из этого религиозные столкновения и войны. Данными проблемами занимались и другие авторы в своих научных работах [4, 5, 7-9].

В Российской Федерации государственная национальная политика базируется на нормах Конституции Российской Федерации, а также на совокупности иных нормативно-правовых актов. Целями государственной национальной политики Российской Федерации являются:

- упрочение общероссийского гражданского самосознания и духовной общности многонационального народа Российской Федерации (российской нации);
- сохранение и развитие этнокультурного многообразия народов России;
- гармонизация национальных и межнациональных (межэтнических) отношений;
- обеспечение равенства прав и свобод человека и гражданина независимо от расы, национальности, языка, отношения к религии и других обстоятельств;
- успешная социальная и культурная адаптация и интеграция мигрантов.

Именно для осуществления данных целей на смену Концепции государственной национальной политики Российской Федерации 1996 года «пришла» Стратегия государственной национальной политики Российской Федерации на период до 2025 года, утвержденная указом Президента РФ от 19 декабря 2012 года № 1666. Основными вопросами государственной национальной политики Российской Федерации, требующими особого внимания государственных и муниципальных органов, по-прежнему являются:

- сохранение и развитие культур и языков народов Российской Федерации, укрепление их духовной общности;
- обеспечение прав коренных малочисленных народов и национальных меньшинств;
- создание дополнительных социально-экономических и политических условий для обеспечения прочного национального и межнационального мира и согласия на

Северном Кавказе;

- поддержка соотечественников, проживающих за рубежом, содействие развитию их связей с Россией [2].

В целях развития и совершенствования государственной национальной политики Российской Федерации необходимо эффективно реализовывать те механизмы, которые прописаны в Стратегии.

Помимо вышеуказанного документа в Российской Федерации в области государственной национальной политики действует закон РФ от 25 октября 1991 года № 1807-1 «О языках народов Российской Федерации», федеральный закон от 30 апреля 1999 года № 82-ФЗ «О гарантиях прав коренных малочисленных народов Российской Федерации», указ Президента РФ от 7 мая 2012 года № 602 «Об обеспечении межнационального согласия» и др.

Также на территории Российской Федерации действуют такие органы, как Федеральное агентство по делам национальностей, Совет при Президенте Российской Федерации по межнациональным отношениям.

Реализация настоящей Стратегии может осуществляться также путем заключения международных договоров Российской Федерации, принятия федеральных конституционных законов, федеральных законов, актов Президента Российской Федерации и Правительства Российской Федерации, законов и иных нормативных правовых актов субъектов Российской Федерации, муниципальных нормативных правовых актов [3].

Развитие государственной национальной политики РФ и эффективная деятельность по ее основным направлениям способствует не только укреплению единства народов, формированию культурной и этнической сплоченности людей, но и укреплению национальной безопасности страны, ее стабильности, положения на международной арене.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации [Электронный ресурс] : [принята 12 дек. 1993 г.] : (ред. от 21.07.2014) // СПС «Консультант Плюс»
2. О Стратегии государственной национальной политики Российской Федерации на период до 2025 года [Электронный ресурс] : указ Президента РФ от 19 декабря 2012 года № 1666 // СПС «Консультант Плюс»
3. Загидуллина, Л.И. Актуальные проблемы развития государственной и национальной политики [Текст] / Л.И. Загидуллина, Р.Ф. Кутлярова // NovalInfo. – 2016. – №41. – С. 15-17.
4. Зиозетдинова А.Б., Кутлярова Р.Ф. О современном состоянии общественного контроля в России. // Экономика и социум. - №2(15) – 2015. С. 544-546.
5. Иксанов Р.А., Кутлярова Р.Ф., Кутляров А.Н. К вопросу о правовом режиме паевого фонда сельскохозяйственного кооператива / Р.А. Иксанов // Аграрное и земельное право.- 2016.- №2(134).- С.79-82.
6. Кутляров А.Н., Кутляров Д.Н., Кутлярова Р.Ф. Совершенствование механизма государственного регулирования земельных отношений // Вестник Башкирского государственного аграрного университета. – 2016. - №1(37). – С. 119-126.

7. Кутлиярова Р.Ф., Кутлияров А.Н., Кутлияров Д.Н. К вопросу о субсидиарной ответственности членов сельскохозяйственного кооператива // Традиции и перспективы социогуманитарного дискурса в Центральном Казахстане: материалы Международной научно-практической конференции, посвященной 20-летию факультета философии и психологии КарГУ им. академика Е.А. Букетова. 2015. С. 257-262.
8. Копылова Т.В., Кутлиярова Р.Ф. Современные проблемы развития местного самоуправления в РБ // Направления модернизации современного инновационного общества: экономика, социология, философия, политика, право: материалы международной научно-практической конференции (26 декабря 2014г.). – В 3-х частях. – Ч.2. / отв. ред. Н.Н. Понарина, С.С. Чернов – Саратов: Изд-во «Академия управления», 2015. – С.49-51.
9. Кутлиярова Р.Ф., Кутлияров А.Н. Субсидиарная ответственность членов сельскохозяйственного кооператива по обязательствам кооператива // Молодежная наука и АПК: проблемы и перспективы. Материалы III Всероссийской научно-практической конференции молодых ученых и аспирантов (16 октября 2009 г.) – Уфа: ФГОУ ВПО «Башкирский ГАУ», 2009. –С. 228-231.

ПОЛИТОЛОГИЯ

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ РАБОТЫ С КАДРАМИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ СЛУЖАЩИХ

Ардаширова Лиана Зинферовна

Совершенствование системы управления, государственной и муниципальной службы выступает важным условием успешного решения стоящих перед обществом задач и укрепления российской государственности. Именно органы власти и управления, персонал государственной и муниципальной службы могут непосредственным образом воздействовать на развитие происходящих в стране реформ, обеспечивать реализацию решений, направленных на модернизацию жизни российского общества[1].

В то же время, как показывает практика, проблема формирования качественного, высокопрофессионального корпуса государственных и муниципальных служащих является одной из сложнейших проблем любой государственной системы. Здесь поднимаются такие неоднозначные вопросы, как совершенствование системы отбора кадров на государственную и муниципальную службу, разработка научных критериев их оценки, научный подход к анализу потребностей в управленческом персонале, формирование эффективных технологий расстановки и продвижения кадров, повышение обоснованности кадровых решений и расширение их гласности и т.п.

К числу первоочередных задач в работе с кадрами следует отнести повышение научной обоснованности государственной кадровой политики, создание новой системы работы с кадрами, профессионального развития персонала государственной муниципальной службы, расширение сети и качественное обновление государственно-образовательных учреждений и кадровых служб государственных и муниципальных органов, освоение мирового опыта в управлении человеческими ресурсами[2].

Несмотря на значимость и актуальность кадровых вопросов, определенные подвижки в теоретическом и практическом разрешении обозначенной проблемы, до окончательного завершения работы в данной области еще довольно далеко[3]. Среди недостаточно освещенных направлений кадровой работы остаются новые подходы к формированию персонала государственной и муниципальной службы, особенно методы и средства изучения личности при подборе и расстановке кадров, не систематизирован в полной мере опыт оценки и продвижения персонала региональных и муниципальных структур управления.

Все это обуславливает потребность в проведении дополнительных теоретических исследований в области кадрового обеспечения государственной и муниципальной службы, в поиске новых прогрессивных технологий кадровой работы в органах государственной власти и муниципального управления.

Государственная и муниципальная служба - важнейший механизм государственного управления. В этой сфере заняты миллионы граждан, публичная (в интересах общества) деятельность которых должна быть высокопрофессиональной, эффективной[4].

Кадровое управление изучает различные факторы, которые позволяют организации максимально эффективно использовать имеющиеся людские ресурсы, формировать желаемое производственное поведение у сотрудников при наиболее полном и качественном достижении организационных и личных целей.

Существуют различные точки зрения относительно того, что относить к числу функций управления персоналом. Согласно наиболее распространенному мнению, такими функциями являются:

1. поиск и отбор персонала;
2. регулирование численности персонала;
3. адаптация вновь принятых сотрудников;
4. оценка квалификации и профессионально важных качеств;
5. организация обучения и развития;
6. формирование кадрового резерва;
7. оценка результатов труда;
8. формирование системы оплаты труда;
9. организации системы льгот и компенсаций;
10. поддержание социально-психологического климата;
11. формирование корпоративной культуры;
12. оформление трудовых отношений и кадровое делопроизводство.

Такой набор считается классическим и в мировой практике управления персоналом существует уже более сорока лет.

Более современные модели управления персоналом существенно расширяют уровень ответственности и значимости служб по управлению персоналом, закрепляя за ними множество задач по стратегическому управлению[5].

Следует отметить, что персонал организации представляет собой нематериальный ресурс, управление которым связано со специфическими проблемами.

Какова же роль управления персоналом в государственном учреждении? В ответе на этот вопрос следует исходить из понимания роли государства как главного субъекта современной общенациональной кадровой политики, ведущей силы социального управления, кадрового обеспечения реформ. Это обусловлено тем, что государство:

- является политической организацией;
- при слабости ныне формирующихся институтов гражданского общества является главным субъектом социального управления;
- является главным собственником (природные ресурсы, значительная часть земель);
- выступает крупнейшим работодателем.

Следовательно, государство имеет значительные возможности и ресурсы для определения стратегии и тактики формирования, развития и рационального использования кадрового потенциала, всех трудовых ресурсов страны[6].

Отсутствие государственной кадровой политики в РФ существенно тормозит решение кадровых

проблем в обществе. В настоящее время уже сформировались важнейшие концептуальные идеи и отдельные блоки государственного кадрового менеджмента: в развитии общего и профессионального образования, в кадровом обеспечении государственной и муниципальной службы, в регулировании кадровых процессов в предпринимательской сфере.

В сфере бизнеса управление персоналом имеет свои отличия от управления персоналом в государственной службе. Управление персоналом и в сфере бизнеса, и в государственном управлении является механизмом реализации кадровой политики субъекта управления. Управление персоналом стало профессиональным видом деятельности, требующим высокопрофессиональных специалистов[7].

Успешное решение задач регулирования формирования и развития кадрового потенциала, обеспечение адекватности его структуры тенденциям социально-экономического развития страны предполагает:

- анализ и прогнозирование перспектив развития науки, техники, технологий;
- обеспечение законности в процессе реализации кадровой политики занятости профессионально трудоспособных сотрудников;
- устранение диспропорций в профессиональной подготовке специалистов;
- дальнейшее совершенствование системы социального обеспечения жизни сотрудников.

Регулирование структуры кадрового потенциала предусматривает:

- совершенствование законодательной и нормативной правовой базы профессионального развития сотрудника;
- повышение духовно-нравственных и социально-экономических требований к профессиональному образованию сотрудника;
- комплексную и глубокую модернизацию системы профессионального образования, опережающее и многоуровневое ее развитие, оптимизацию сети образовательных учреждений в соответствии с целями организации интересами его сотрудников;
- обновление и оптимизацию государственных образовательных стандартов и программ образования как решающее условие формирования у сотрудников организации системы современных социально значимых ценностей и общественных установок;
- разработку комплекса социально-экономических механизмов, направленных на обеспечение преемственности различных уровней, форм и методов повышения профессионализма, создание эффективной системы непрерывного дополнительного и послевузовского профессионального образования;
- формирование эффективной системы обеспечения востребованности выпускников образовательных учреждений, рациональной обоснованности потребности в специалистах, конкурентоспособности специалистов, ответственности и необходимых гарантий и компенсаций со стороны организации;
- повышение социального статуса и материального обеспечения профессорско-преподавательского состава, коренной модернизации учебно-материальной базы образовательных учреждений;
- совершенствование механизмов государственного контроля качества развития кадрового потенциала путем лицензирования, аттестации и аккредитации учебных заведений и образовательных программ, создание системы сертификации персонала,

систем управления качеством подготовки специалистов.

Работа с кадрами ежемесячно отражается в планах работы управления кадров, воспитательной работы, профессиональной подготовки и психологического обеспечения[8].

Порядок и условия прохождения государственной гражданской службы, а также прием на государственную гражданскую службу и работа аттестационных комиссий организованы в соответствии с требованиями Федерального закона от 27.07.2004 № 79-ФЗ «О государственной гражданской службе Российской Федерации» (в ред. от 31.12.14), присвоение классных чинов осуществляется в соответствии с Указом Президента РФ от 01.02.2005 № 113 (в ред. от 30.09.13).

Работа с кадровым резервом федеральной государственной гражданской службы в Главном управлении Министерства Российской Федерации по делам гражданской обороны, чрезвычайным ситуациям и ликвидации последствий стихийных бедствий по Нижегородской области организована, предусмотрены мероприятия по подготовке и повышению квалификации служащих[12].

Универсальной технологией оценки кадров является аттестация. Аттестация - это определение уровня квалификации работника с целью проверки соответствия его занимаемой должности и перспектив служебного использования. Эта технология, так же как и КО, имеет достаточное нормативно-правовое обеспечение.

Аттестация гражданского персонала проводится не чаще одного раза в два года, но и не реже одного раза в четыре года, офицеров и прапорщиков один раз в пять лет. Первичной аттестации подлежат вновь создаваемые аварийно-спасательные службы (формирования), а также граждане, решившие стать спасателями. Периодическая аттестация аварийно-спасательных служб (формирований) и спасателей проводится по истечении срока их аттестации, но не реже одного раза в 3 года. Внеочередная аттестация аварийно-спасательных служб (формирований) и спасателей проводится в случае изменения вида выполняемой ими аварийно-спасательной работы[8].

Несмотря на то, что накоплен немалый опыт проведения аттестации (она применялась в работе с персоналом и в условиях административно-командной системы), эффективность ее низкая. Среди причин можно назвать: формальный, кампанейский подход к ее проведению; отсутствие объективных оценок деятельности аттестуемых работников; отсутствие классификаторов должностей и системы квалификационных должностных требований и др.

Необходимо значительно демократизировать весь аттестационный процесс. Сложившаяся система работы в этой области выражает прежде всего интересы администрации. Явно недостаточно учитываются интересы сотрудника, не фиксируются его мнение об удовлетворенности своей работой, мотивы, побуждающие к профессиональному росту, служебному продвижению и др. Крайне слабо учитывается мнение сослуживцев при оценке работника[10]. Нуждается в существенной корректировке аттестационный лист. В ныне действующих нормативных документах главное внимание при аттестации акцентируется на профессионально-деловых качествах и явно ослаблено внимание к оценке социально-психологических и нравственных качеств. Такой разрыв вряд ли способствует объективной оценке аттестуемого.

Эффективной, но редко используемой кадровой технологией является матричный метод оценки кадров. Сущность метода состоит в том, что на каждую должность составляется таблица-матрица, представляющая собой перечень необходимых деловых и личностных качеств работника. В таблицу-матрицу заносятся показатели оценки качеств каждого из кандидатов на должность и весовые оценки (значимость) качеств, определяющие их важность для выполнения обязанностей по данной должности. Оценка качеств кандидата на должность проводится по балльной системе[15].

Как показывает анализ современной управленческой практики, в период значительных общественных перемен возрастает роль интеллектуальных технологий: экспертных оценок по проекту, «мозговых атак», дискуссий по проблеме и др. В то же время продолжают использоваться широко известные ранее индивидуальные технологии, такие, как:

- собеседование - получение устной информации от кандидата на должность или работающего специалиста;
- метод групповой дискуссии - свободная беседа аттестационной или конкурсной комиссии с сотрудниками или претендентами на должность по теме их будущей работы и выбор по определенным критериям наиболее активных, самостоятельных, информированных, логично рассуждающих;
- тестирование - оценка работника по результатам решения им заранее подготовленных задач (тестов) и установление на этой основе количественных показателей (баллов), определяющих уровень качеств сотрудника;
- оценка по реферату - кандидату предлагается изложить свою программу работы в случае назначения на должность. Анализ реферата позволяет судить о степени компетентности сотрудника (или претендента) в сфере будущей деятельности, четкости позиции по улучшению деятельности аппарата, а также об уровне профессиональной и общей культуры;
- анкетирование - ключевое значение в анкетировании как методе оценки качеств сотрудника имеют выбор и формулировка вопросов, ответы на которые позволяют судить об уровне подготовки работника или кандидата на должность. Для разработки анкет должны привлекаться специалисты в области социологии, психологии и организации труда;
- метод экспертного опроса - получение на основе сбора мнений экспертов надежного обобщенного заключения о качестве сотрудника или претендента на должность в обстановке, исключающей контакты между экспертами. В группу экспертов входят независимые эксперты, представители нижестоящего ранга, равного ранга и вышестоящего ранга, кроме этого учитывается мнение самого оцениваемого. Экспертный опрос можно проводить и более простым путем - методом интервьюирования экспертами.

Технологии индивидуальной работы с кадрами управления - это технологии нахождения и введения в действие лучших ресурсов человека. Индивидуальные технологии могут способствовать профессиональному отбору и обучению кадров; адаптации их в трудовом коллективе; развитию деловых, моральных и психологических качеств; нейтрализации вредных склонностей и привычек.

Работа с кадрами - одно из ответственных и многогранных направлений деятельности,

требующее комплексного решения управленческих, экономических, социальных, правовых, нравственных и психологических задач. Она является приоритетной обязанностью руководителей всех уровней.

Работа с кадрами и совершенствование профессиональной подготовки - решающие факторы повышения эффективности управления системой, обеспечения её единства, результативности служебной деятельности. Она должна осуществляться с учётом особенностей функционирования конкретных подразделений и служб, федеральной и региональной специфики.

Список литературы

1. Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации [Электронный ресурс]: федеральный закон РФ от 6 октября 2003г. №131-ФЗ: принят Гос. Думой 16 сентября 2003г.: одобр. Советом Федерации 24 сентября 2003г. (ред. от 15.02.2016) // СПС «Консультант Плюс». Версия Проф.
2. О государственной гражданской службе Российской Федерации [Электронный ресурс]: федеральный закон от 27.07.2004 N 79-ФЗ (ред. от 30.12.2015) // СПС «Консультант Плюс». Версия Проф.
3. Великая Н.К. Местное самоуправление: еще одна попытка реформы [Текст]: учеб.пособие / Н.К Великая, В.П.Шишкин. – Норма, 2011. – 354с.
4. Игнатенко, С.А. Муниципальное право РФ [Текст]: учебник / С.А. Игнатенко.- М.: Проспект,2012.-239с. 4. Зотов, В.Б. Муниципальное управление [Текст]: учебник/ В.Б.Зотов, З.М. Макашева.- М.: Академия,2009.-15с. 5. Кибанов, А.Я. Управление персоналом организации [Текст]: учебник / А.Я. Кибанов.- М.:ИНФРА,2011.- 367с.
5. Размещение и специализация сельскохозяйственного производства: теоретико-эмпирические и правовые аспекты. Ханнанов Р.А. Право и политика. 2012. № 3. С. 541-554.
6. Концептуальные подходы к устойчивому развитию сельскохозяйственного производства. Ханнанов Р.А. Право и политика. 2012. № 5. С. 842-866.
7. Совершенствование проблемы правового регулирования аграрных отношений. Воронин Б.А., Ханнанов Р.А., Ханнанова Т.Р. Аграрный вестник Урала. 2012. № 10-1 (102). С. 52-56.
8. О мерах по совершенствованию нормативного регулирования выявления детей, оставшихся без родителей. Жирнов В.Н., Ханнанова Т.Р. Научно-исследовательские публикации. 2014. № 4 (8). С. 24-31.
9. Пути совершенствования информационных технологий на государственной службе. Ханнанова Т.Р., Копылова Т.В. Экономика и социум. 2014. № 4-5 (13). С. 127-128
10. Проблемы деятельности органов опеки попечительства. Ханнанова Т.Р., Хатмуллина Л.Р., Галеева Г.М. Экономика и социум. 2014. № 4-5 (13). С. 129-131.
11. Пропаганда здорового образа жизни у населения, ведение норм гто. Погорелова Д.С., Шапошникова Р.Р. NovalInfo.Ru. 2014. № 26. С. 200-201.
12. Анализ безработицы в Российской Федерации в период с 2004 по 2014 год. Файзелгаянов А.Ф., Шапошникова Р.Р. NovalInfo.Ru. 2014. № 25. С. 77-78.
13. Трудоустройство молодежи в Российской Федерации Гарифуллина А.Ф., Тимиргалина В.В. NovalInfo.Ru. 2015. Т. 1. № 30. С. 367-369.

14. К вопросу о проблемах в жилищно- коммунальной сферы в Республике Башкортостан
Андриянова А.А., Гарифуллина А.Ф. NovalInfo.Ru. 2015. Т. 1. № 30. С. 369-371.
15. Развитие хозяйств сельского населения, как основа устойчивого развития сельского хозяйства. Давлетбаева Л.Р. Научные труды Вольного экономического общества России. 2010. Т. 133. С. 54

КУЛЬТУРОЛОГИЯ

КОМИЧЕСКОЕ В ТЕАТРАЛИЗОВАННОМ ПРЕДСТАВЛЕНИИ И ПРАЗДНИКЕ

Кудашов Валерий Фазильевич

Павлов Владислав Витальевич

В современных театрализованных представлениях и праздниках, молодые режиссеры зачастую используют приемы комического, не отдавая себе отчет, что они ими пользуются.

Наше исследование ставит цель систематизировать использование комического в структуре современных театрализованных праздников и представлений.

Комическое, как явление неразрывно связано с культурой, является его частью и возникло в контексте первых празднеств. Ведь праздник – это период освобождения накапливаемой агрессивной энергии общества, которая в обыденной жизни несет разрушительный характер [1].

Предваряя обращение к конкретному исследованию комического, его видов и способов подачи, следует обозначить его роль в празднике в исторические периоды. Например, в древнегреческом празднике в честь Диониса торжественное событие отмечалось праздничным шествием, в ходе которого отпускались шутки и бранные слова в адрес представителей власти. В Древнем Риме, в день празднования Сатурналий, рабы могли меняться местами со своими хозяевами и вдоволь смеяться над ними, таким образом выплескивая негативную энергию. В Средние века в Европе во время празднования карнавала срывались любые иерархические отношений и часто использовались анекдоты, фарсы, пародии на церковь и господ [2].

Само понятие «комического», зародившись в Древней Греции, имело философский смысл, и в самой этимологии слова уже был заложен «весёлый» характер.

Философский словарь дает такое определение: комическое (с греч. komikos – «веселый», «смешной») [3].

На сегодняшний день существует большое количество разнообразных теорий комического Аристотель [4], Ю.Б. Борев [5], К. Глинка [6], Б. Дземидок [7], Д.С. Лихачев [8], З. Фрейд [9]. Они рассматривают юмор, смех и в целом смеховую культуру как (в следующих формах/видах):

- объективное свойство предмета;
- результат субъективных способностей личности;
- и следствие взаимоотношений субъекта и объекта [10].

Проанализировав значение термина «комическое» в этих теориях, можно выделить его общую характерную черту - *смех как выражение реакции на происходящее и осмеяние действительности* (курсив наш).

В литературе наиболее широко использование приемов комического было исследовано и

разработано следующими авторами: Н.Г. Чернышевский (1855) [11], Ю.Б. Борев (1957) [5], В.Я. Пропп (1968) [12], Е.В. Сафонова (2013) [13]. Все основные приемы комического, по их мнению, служат созданию явлений, отклоняющихся от нормы, явлений, порождающих восприятие комического.

Таким образом, традиционно в литературе выделяют следующие приемы:

- **преувеличение.** Представляет собой один из способов деформации явлений. Оно может затрагивать внешность (лицо, фигура, одежда), поведение (манера говорить, двигаться, жестикуляция, мимика и т. д.), ситуацию и черты характера. Частными случаями это приема считаются:
 - карикатура. Гиперболизации некоторых чисто отрицательных особенностей внешнего облика или черт характера. В карикатурном свете можно представить не только черты личности, но и черты национального характера, научные теории, религиозные верования, нравы, идеологию и т. д.
 - и пародирование. Подражанию оригиналу с одновременным преувеличением характерных его черт, с гиперболизацией их подчас до абсурда. Пародия может быть успешной только тогда, когда тот, кто ее воспринимает, хорошо знаком с оригиналом.
- **неожиданность.** Сюда относят всякий сюжетный ход, поворот, который зритель или читатель не предвидел, всё, что произошло вопреки его ожиданиям и предположениям, всё, что при *нормальном* положении вещей не должно было произойти.
- **сопоставления**, т.е. сближение нелепого с тем, что принято считать нормой. Здесь прежде всего надо сказать о выходящем за пределы обычных сравнений сходстве между человеком и предметом или же между человеком и животным.
- **обнажение контраста.** Сопоставления разных, чаще противоположных (с точки зрения внешности характера, темперамента, привычек и взглядов) человеческих типов.
- **несоответствие между внешностью и тем, что за нею кроется.** Демонстрация несоответствия между высоким мнением человека о своей моральной, общественной, интеллектуальной значимости и его фактической ценностью представляет собой один из основных приемов построения комического характера.
- **ироническое высказывание.** Сущность иронии сводится к тому, что мнимое одобрение или похвала является завуалированным порицанием или упреком, и, наоборот, мнимое неодобрение оборачивается похвалой. Суть иронии заключается всегда в том, что кому-нибудь или чему-нибудь приписывается та черта, которая отсутствует, и тем самым ее отсутствие только подчеркивается.
- **усложнение простой задачи.** Такую неловкость сплошь и рядом демонстрируют цирковые клоуны, комические актеры в театре и в кино.
- **недоразумение.** Недоразумения, возникшие из-за отсутствия определенных навыков и неумения совершить какое-либо действие. Создание серии недоразумений с целью вызвать комические эффекты – один из наиболее часто применяемых приемов комического.
- **абсурдистский диалог.** Отсутствие связи между репликами собеседников. Участники таких диалогов-споров не в состоянии, как правило, оперировать необходимыми аргументами, хотя вызывают без конца к здравому смыслу собеседника.
- **нелепые высказывания.** Самый яркий представитель этого приема – анекдот.

— **метафора.** Человек смотрит на окружающий мир как бы через себя и очеловечивает его, наделяя новыми, непривычными, неожиданными свойствами.

Задачи сценариста при создании комического в сценарии праздника и театрализованного представления, заключается в том, что он должен уметь исказить, смещать, преувеличивать, преуменьшать то, о чем он пишет.

Чаще всего публика смеется, когда видит несоответствие желаемого и действительного, когда намеренно путаются явление, причина и следствие. Именно здесь возникают специфические приемы эксцентрики, буффонады, гротеска, пародии, все те приемы, что позволяют драматургу прибегать в празднике к языку метафор, который выражается не только в диалоге, но и в тех действиях, которые драматург выписывает в сценарии праздника.

Из вышесказанного следует, что на сегодняшний день профессиональные режиссеры редко обращаются к приемам комического. Автор выделяет следующие причины этого:

1. Не всякий текст можно преобразовать в шутку.
2. Комическое не используется в праздниках от неумения правильно определиться с приемом, который в свою очередь диктуется правильным выбором жанра и формы представления или праздника.
3. Определение роли комического в сценарии, как драматурга. Мы можем использовать только комический номер, или же построить целый эпизод на комическом и, на конец, комическое будет связующим элементом между эпизодами (номерами).

По результатам исследования автором было выявлено, что комическое используется в специфических представлениях, таких, как клоунада и КВН, но эти представления относятся к другим жанрам искусства, отличным от театрализованных представлений и праздников.

В сфере драмы, в частности, таким фактором становится осознание внутренней конфликтности человеческого бытия, события и совмещения разнонаправленных тенденций в один текущий миг, взаимной обусловленности и наличия скрытых связей между противоположными полюсами и т.д. Отталкивание от готовых устоявшихся форм не означает все же полного и безоговорочного отказа от художественного опыта осмысления комического как эстетической категории, опыта, накопленного в жанре комедии, скорее, это обозначает этап в диалектическом процессе вечного возвращения искусства к своим истокам в поисках энергии для его обновления.

Список литературы

1. Бахтин, М.М. Творчество Франсуа Рабле и народная культура Средневековья и Ренессанса. [Текст] / М.М. Бахтин, - М.: Художественная литература, 1990. – 545 с.
2. Лаврикова, И.Н. Краткий экскурс в теорию праздника [Электронный ресурс]: понятие праздника // Вестник ЧГУ. 2011. № 2. URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/kratkiy> (Дата обращения 14.09.2015)
3. Философский словарь. [Текст] / Под ред. Фролова И.Т. – М.: Республика, 2001.- 719 с.
4. Аристотель. Риторика. Поэтика [Текст] / Аристотель, – М.: Лабиринт, 2000. – 224 с.

5. Боров, Ю. Б. Комическое, или о том, как смех казнит несовершенство мира, очищает и обновляет человека и утверждает радость бытия. / Ю.Б. Боров, – М.: Издательство «Искусство», 1970. – 270 с.
6. Глинка, К. Теория юмора [Электронный ресурс]: теории комического // Независимый Бостонский Альманах "Лебедь". – 2004. – № 388. URL: <http://lebed.com/2004/art3865.htm> (дата обращения: 11.10.2015)
7. Дземидок, Б. О комическом [Текст] / Б. Дземидок, - М.: Прогресс, 1974. – 223 с.
8. Лихачёв, Д.С. Смех в Древней Руси. [Текст] / Д.С. Лихачёв, А.М. Панченко, Н.В. Поньрко – Л.: Наука, 1984. – 295 с.
9. Фрейд, З. Остроумие и его отношение к бессознательному [Текст] / З. Фрейд, – СПб.: Алетейя, 2000. –285 с.
10. Смыкова, Е.А. Особенности комического в истории российской культуры советского периода [Электронный ресурс]: Культура и цивилизация. // - Электрон. дан. - 2012. - № 4. - С. 33-48. - Режим доступа: <http://elibrary.ru/aspekty-komicheskogo> (Дата обращения 30.10.2015).
11. Чернышевский, Н.Г. Возвышенное и комическое. [Текст] / Н.Г. Чернышевский, - Т2. М.: Правда, 1974. – 584 с.
12. Пропп, В.Я. Проблемы комизма и смеха. [Текст] / В.Я. Пропп, - М.: Искусство, 1976. – 186 с.
13. Сафонова, Е.В. Формы, средства и приёмы создания комического в литературе [Электронный ресурс]: // Молодой ученый. 2013. №5.

Сельскохозяйственные науки	1
КОНТРОЛЬ КАЧЕСТВА КОРНЕПЛОДОВ САХАРНОЙ СВЕКЛЫ ПРИ ПРИЕМКЕ НА САХАРНОМ ЗАВОДЕ	2
АНАЛИЗ КАЛЕНДАРНЫХ СРОКОВ ПОСЕВА КУКУРУЗЫ В РАЗЛИЧНЫХ ПОЧВЕННО-КЛИМАТИЧЕСКИХ УСЛОВИЯХ	5
СОВРЕМЕННЫЕ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ МАШИНЫ ДЛЯ САХАРНОЙ СВЕКЛЫ	8
ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ОБОРОТА ЗЕМЕЛЬ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО НАЗНАЧЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	11
Исторические науки и археология	15
ОСОБЕННОСТИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПОЛОЖЕНИЯ МЕЩАН В ПЕРВОЙ ПОЛОВИНЕ XIX В. В ГОРОДАХ ТОМСКОЙ ГУБЕРНИИ	16
ЗАЩИТА ИНДИВИДУАЛЬНОЙ ЧЕСТИ ВО ВРЕМЕНА ПРАВЛЕНИЯ ПЕТРА I	21
Экономические науки	24
АНАЛИЗ ДИНАМИЧЕСКИХ РЯДОВ (НА ПРИМЕРЕ ОТРАСЛИ ПЧЕЛОВОДСТВА)	25
СТРАХОВАНИЕ СТРОИТЕЛЬНО-МОНТАЖНЫХ РИСКОВ НА ПРИМЕРЕ ОБЩЕСТВА С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ «ОВК-МОНТАЖ»	30
МЕСТО СТРАХОВЫХ КОМПАНИЙ ПО ОЦЕНКЕ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ СТРАХОВЫХ УСЛУГ В ОБЗОРЕ СОЦИАЛЬНЫХ СЕТЕЙ	37
ПРИМЕНЕНИЕ МЕТОДА НЕЙРОННЫХ СЕТЕЙ В ПРОГНОЗИРОВАНИИ ЦЕН НА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННУЮ ПРОДУКЦИЮ	49
РАСЧЕТ ВЛИЯНИЯ СТРАХОВАНИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ КУЛЬТУР С ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКОЙ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ СТАБИЛЬНОСТЬ АГРОПРЕДПРИЯТИЯ	54
ИНФОРМАЦИОННЫЕ СИСТЕМЫ В СКЛАДСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА ПРИМЕРЕ WMS	59
РАССМОТРЕНИЕ АСПЕКТОВ ВЫБОРА WMS СИСТЕМЫ	63
МЕТОД СТАТИСТИКИ - СВОДКА И ГРУППИРОВКА ДАННЫХ (НА ПРИМЕРЕ ОТРАСЛИ ПЧЕЛОВОДСТВА)	66
СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ МЕДИКО-ДЕМОГРАФИЧЕСКОЙ СИТУАЦИИ В НИЖЕГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ	71
КРАТКИЙ АНАЛИЗ ДИНАМИКИ БАНКРОТСТВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ, ОТДЕЛЬНЫХ РЕГИОНАХ И ПО ФОРМАМ БИЗНЕСА	74
ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНАЯ СОБСТВЕННОСТЬ И РЫНОК	83
МЕТОДЫ, ПРИМЕНЯЕМЫЕ В СТАТИСТИКЕ ДЛЯ АНАЛИЗА	88
МАРКЕТИНГОВЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА МОБИЛЬНОГО ПРИЛОЖЕНИЯ ЯНДЕКС.ТАКСИ	93
МЕТОД СРЕДНИХ ВЕЛИЧИН ПРИ АНАЛИЗЕ ПРИЗВОДСТВА ПРОДУКЦИИ ПЧЕЛОВОДСТВА	95
ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИКИ	100
ПРЕДПОСЫЛКИ ПЕРЕХОДА К ОБЩЕСТВУ БЕЗ НАЛИЧНЫХ ДЕНЕГ	104
СТРАХОВАНИЕ ГРУЗОПЕРЕВОЗОК КАК МЕТОД ЗАЩИТЫ ОТ РИСКОВ	110
АНАЛИЗ ВАРИАЦИИ УРОВНЯ ПРОИЗВОДСТВА ПРОДУКЦИИ ПЧЕЛОВОДСТВА	117
ОСОБЕННОСТИ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО ПОВЕДЕНИЯ НА СКАНДИНАВСКИХ АУКЦИОНАХ	122
АНАЛИЗ УРОВНЯ БЕЗРАБОТИЦЫ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И РЕСПУБЛИКЕ БАШКОРТОСТАН	125
ОСОБЕННОСТИ ПАРТИЗАНСКОГО МАРКЕТИНГА В ОБЛАСТИ ЦВЕТОЧНОГО БИЗНЕСА	129
ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА СТОИМОСТЬ ЖИЛОЙ НЕДВИЖИМОСТИ В Г. ОМСКЕ	132
ПЕНСИЯ РАБОТНИКОВ РОССИЙСКИХ ЖЕЛЕЗНЫХ ДОРОГ	135
ТЕРРИТОРИАЛЬНОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫХ ФОРМ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УСЛУГ	137

СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РОССИИ	140
ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ ПОТРЕБНОСТИ КАК ОСНОВА ВОСПРОИЗВОДСТВА КАПИТАЛА	143
ИЗМЕНЕНИЕ ЦЕНЫ НА НЕДВИЖИМОСТЬ В Г. МЕЛЕУЗ	145
СОВРЕМЕННАЯ ПЕНСИОННАЯ РЕФОРМА РФ	148
РАСЧЕТ ЧИСЛОВЫХ ПАРАМЕТРОВ ПРИ СТРАХОВАНИИ ИМУЩЕСТВА ВСПОМОГАТЕЛЬНОГО ПРОИЗВОДСТВА	151
СОСТОЯНИЕ И РАЗВИТИЕ НЕГОСУДАРСТВЕННЫХ ПЕНСИОННЫХ ФОНДОВ В РОССИИ	159
СТРАТЕГИЧЕСКОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ГОРОДСКОГО ОКРУГА ГОРОДА КУМЕРТАУ РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН	162
ОСНОВНЫЕ АСПЕКТЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИИ ...	165
РЕФЕРАЛЬНЫЙ МАРКЕТИНГ КАК ЭФФЕКТИВНЫЙ ИНСТРУМЕНТ ИНТЕРНЕТ-МАРКЕТИНГА	171
ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОЕ ПАРТНЕРСТВО В ОБЛАСТИ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ	173
СТРАХОВАНИЕ ФИНАНСОВЫХ РИСКОВ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ	177
МОДЕЛИ ОРГАНИЗАЦИИ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ В ЭНЕРГЕТИКЕ. ВЕРТИКАЛЬНО- ИНТЕГРИРОВАННАЯ МОДЕЛЬ	184
РОЛЬ ГОСУДАРСТВЕННОГО БЮДЖЕТА В РАЗВИТИИ СТРАНЫ	192
ТЕНДЕНЦИЯ И ПРОГНОЗ ДИНАМИКИ ИЗМЕНЕНИЯ СТРУКТУРЫ КАПИТАЛА В ТНВ «ДУСЛЫК» БИЖБУЛЯКСКОГО РАЙОНА РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН	196
ИСТОЧНИКИ УДОВЛЕТВОРЕНИЯ ПОТРЕБНОСТЕЙ В КАПИТАЛЬНЫХ ВЛОЖЕНИЯХ	199
ИННОВАЦИОННЫЙ ПРОЕКТ: ЭФФЕКТИВНОСТЬ, РИСК, ШАНС	202
ПРОБЛЕМА ТРАНСАКЦИОННЫХ ИЗДЕРЖЕК В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ	212
СУЩНОСТЬ И ФУНКЦИИ ГОСУДАРСТВЕННОГО КРЕДИТА	217
РОЛЬ БЮДЖЕТА В РАЗВИТИИ СТРАНЫ	220
Философские науки	223
ГЕРМЕНЕВТИЧЕСКАЯ ФИЛОСОФИЯ НАУКИ: ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА	224
Филологические науки	226
ЛИТЕРАТУРНОЕ НАСЛЕДИЕ ТВОРЧЕСТВА ХИЛВАТИЙ	227
Юридические науки	230
ПРОТИВОДЕЙСТВИЕ КОРРУПЦИИ	231
О НЕКОТОРЫХ ПРОБЛЕМАХ В АДМИНИСТРАТИВНОМ ПРАВЕ	234
ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЗАКОННОСТИ В ГОСУДАРСТВЕННЫХ УЧЕРЕЖДЕНИЯХ	237
ПРАВОВАЯ ПРИРОДА ДЕЛОВОЙ РЕПУТАЦИИ ЮРИДИЧЕСКОГО ЛИЦА	240
ПУБЛИЧНО-ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО И МУНИЦИПАЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ В РАМКАХ БЕСПЛАТНОГО ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ НА ТЕРРИТОРИИ ОМСКОЙ ОБЛАСТИ	242
О ВОЗМОЖНОСТИ КОМПЕНСАЦИИ МОРАЛЬНОГО ВРЕДА ЮРИДИЧЕСКИМ ЛИЦАМ	246
ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ ЗЕМЕЛЬНОГО ПРАВА С ИНЫМИ ОТРАСЛЯМИ РОССИЙСКОГО ПРАВА	248
Педагогические науки	251
ЛОГИЧЕСКИЕ БЛОКИ ДЬЕНЕША КАК ОДНО ИЗ СРЕДСТВ РАЗВИТИЯ МАТЕМАТИЧЕСКИХ ПРЕДСТАВЛЕНИЙ ДЕТЕЙ ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА	252
К ВОПРОСУ ЭКСПЕРИМЕНТАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕПОДАВАТЕЛЯ В УСЛОВИЯХ ВНЕДРЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ СТАНДАРТОВ НОВОГО ПОКОЛЕНИЯ	256
КОМПЬЮТЕРНЫЕ ДИДАКТИЧЕСКИЕ ИГРЫ КАК СРЕДСТВО РАЗВИТИЯ ЭЛЕМЕНТАРНЫХ МАТЕМАТИЧЕСКИХ ПРЕДСТАВЛЕНИЙ ДЕТЕЙ ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА	260
Искусствоведение	264

ПРИМЕНЕНИЕ ВОЕННО-ИСТОРИЧЕСКОЙ РЕКОНСТРУКЦИИ В ПРАКТИКЕ ТЕАТРАЛИЗОВАННЫХ ПРЕДСТАВЛЕНИЙ И ПРАЗДНИКОВ	265
Психологические науки	272
ТВОРЧЕСКОЕ САМОРАЗВИТИЕ ЛИЧНОСТИ СТУДЕНТОВ (НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ПРОБЛЕМЫ) ...	
273	
НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ОРГАНИЗАЦИИ ИНДИВИДУАЛЬНОГО ПОДХОДА К ДЕТАМ	275
РАССМОТРЕНИЕ ОСОБЕННОСТЕЙ ДИДАКТИЧЕСКОЙ ИГРЫ	279
НЕКОТОРЫЕ ПРАКТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ПОДГОТОВКИ РЕБЕНКА К ШКОЛЕ	283
РАЗВИТИЕ ТВОРЧЕСКИХ СПОСОБНОСТЕЙ ДЕТЕЙ СТАРШЕГО ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА ПОСРЕДСТВОМ ИЗОБРАЗИТЕЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	287
Социологические науки	290
ТЕКСТЫ ВЛИЯНИЯ В ПРОДВИЖЕНИИ ТЕРРИТОРИИ	291
СОВРЕМЕННАЯ СЕМЬЯ: ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ	294
ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ РУКОВОДИТЕЛЯ В ПРОЦЕССЕ УПРАВЛЕНИЯ	297
ИНФОРМАЦИОННЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ ДЕЛОВОГО ОБЩЕНИЯ	299
СОЦИАЛЬНЫЕ ФУНКЦИИ НАУКИ	302
УПРАВЛЕНИЕ КАЧЕСТВОМ ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЕ (НА ПРИМЕРЕ МР АРХАНГЕЛЬСКИЙ РАЙОН РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН)	305
ОСНОВНЫЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ ФЕНОМЕНА ГЛОБАЛИЗАЦИИ	308
ОТНОШЕНИЕ МОЛОДЕЖИ К РЕКЛАМЕ: СОЦИОЛОГИЧЕСКИЙ АСПЕКТ	310
РАЗВИТИЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ НАЦИОНАЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	313
Политология	316
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ РАБОТЫ С КАДРАМИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ СЛУЖАЩИХ	317
Культурология	324
КОМИЧЕСКОЕ В ТЕАТРАЛИЗОВАННОМ ПРЕДСТАВЛЕНИИ И ПРАЗДНИКЕ	325



Научно-популярный журнал

novainfo

45
2016

2
Том

ФИЗИКО-МАТЕМАТИЧЕСКИЕ НАУКИ

ОПИСАНИЕ ПРОГРАММНОГО СРЕДСТВА ДЛЯ КЛАССИФИКАЦИИ СУДЕБНЫХ ПОСТРОЕНИЯ ДЕРЕВА ДЕЙСТВИЙ СУДЕБНОГО РЕШЕНИЯ

Алешин Игорь Юрьевич
Макушкина Лидия Александровна
Сычева Анастасия Валерьевна
Шилин Александр Николаевич

Введение

В настоящее время существует достаточно большое количество разнообразных систем, выполняющих хранение большого количества дел, имеющих некоторые инструменты для поиска информации по каким-либо делам.

Для классификации судебных дел уже разработаны некоторое количество программы. Во многих используются одни и те же критерии групп. Так, например, реализация информатизации в российских судах общей юрисдикции происходит с помощью Государственной автоматизированной программы Российской Федерации «Правосудие». Данная программа имеет общую численность АРМ – почти 120 тыс. единиц (без учёта арбитражных и мировых судов), имущественный комплекс – более 700 тыс. единиц техники, 26 информационных подсистем.

Недостатком существующих систем классификации является ручное занесение самого дела в одну из выделенных при классификации групп, после выполнения предварительного изучения дела.

После выполнения классификации судебных дел, необходимо выполнить построение дерева действий участников судебного процесса для определения наиболее выигрышной стратегии при инициировании судебного процесса.

Описание решения

Описание процесса возбуждения искового производства показан на рисунке 1.

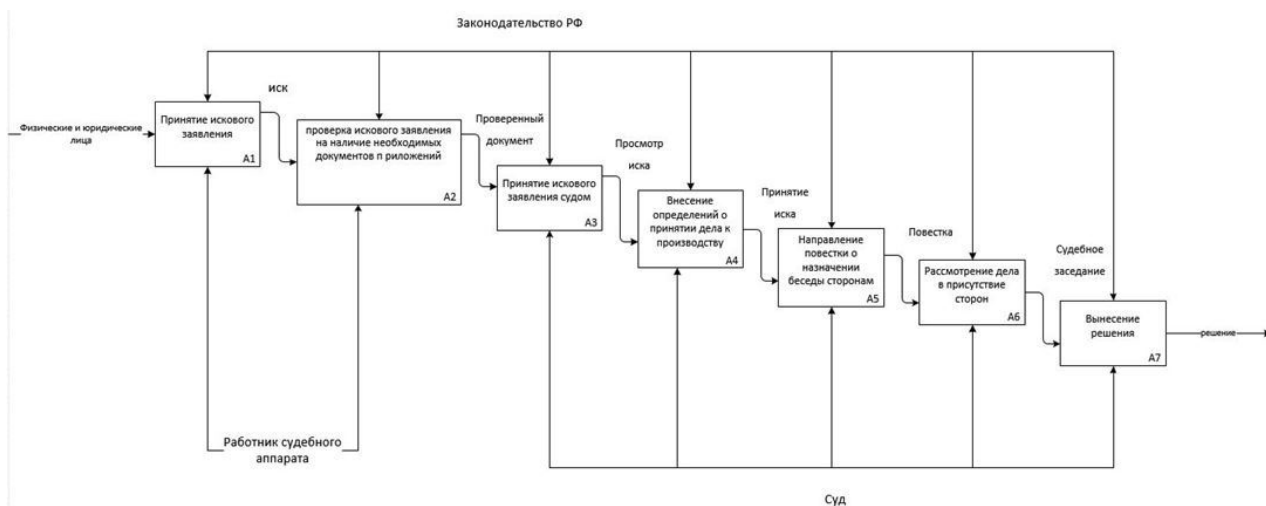


Рисунок 1 - Диаграмма бизнес-процессов возбуждения искового производства

Возбуждение искового производства, т. е. судопроизводства по рассмотрению конкретного гражданского дела, – это следствие двух процессуальных действий: обращения заинтересованного лица с иском и заявления и принятия судьей поданного заявления. После предъявления искового заявления истцом (A1), оно попадает к работнику судебного аппарата. Работники судебного аппарата проверяют искомое заявление на наличие необходимых документов и приложений (A2). После чего иск попадает к судье (A3). Проанализировав материалы иска и приложенные документы, судья выносит определение о принятии дела к производству (A4). На основании данного определения возбуждается дело в суде первой инстанции. Копия определения, а также повестка о назначении беседы направляется сторонам (A5). Далее следует рассмотрение дела в судебном заседании (A6). После того, как все участники процесса высказались, суд удаляется в совещательную комнату для вынесения решения. Вынесение и оглашение решения является завершающей частью судебного заседания, в которой судом подводятся итоги всему судебному разбирательству, гражданское дело разрешается по существу.

Наиболее трудоемким является процесс внесения определений о принятии дела к производству (A4), представленный на рисунке 2.

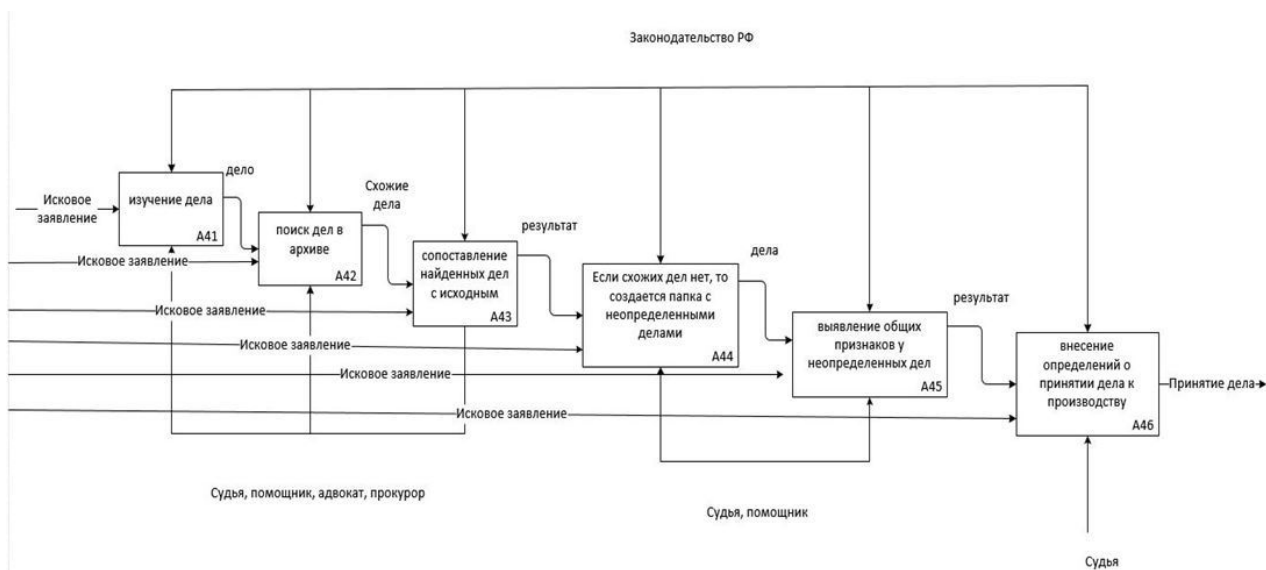


Рисунок 2 - Диаграмма бизнес-процессов «Внесение определений о принятии дела к производству»

Для внесения определений судья должен пройти сложный путь. В начале он изучает дело А(41). После чего он должен отправляется в архив, чтобы просмотреть схожие дела А(42). Также доступ в архив имеют адвокат и прокурор. Посторонние лица в архив не допускаются. После нахождения нужных дел, каждый из вышеперечисленных лиц смотрят их и сопоставляют с исходным делом А(43). Если схожих дел нет, то приходится создавать папку с неопределенными делами А(44). Со временем эта папка пополнится и дела, находящиеся в ней, можно будет классифицировать уже по другому признаку А(45). После проделанной работы судья вносит определения о принятии дела к производству А(46).

Весь этот процесс занимает много времени. И чтобы ускорить его, необходимо создать систему, которая позволила бы автоматически строить дерево действий участников судебного процесса, чтобы наглядно можно было увидеть суть судебного дела. И тогда поиск нужных дел займет меньше времени. Такая система эффективно отразится на работе судьи и его помощников, адвокатов, прокуроров и юристов, а также позволит заинтересованным лицам просматривать судебные дела и их классификацию.

Для выполнения классификации судебных решений была разработана информационная система, состоящая из трех модулей:

1. Модуль работы с документами – осуществляет просмотр документов по категориям, добавление нового дела в систему, удаление дела, его редактирование, просмотр, сохранение на диск и печать;
2. Модуль подключения - осуществляет загрузку документов в формате *.ptf, а также настраивает подключение к базе данных;
3. Модуль обучающий – включает в себя морфологический словарь терминов, обучающие слова, словарь исключений и категории дел.

Модель архитектуры информационной системы в виде диаграммы компонентов представлена на рисунке 3.

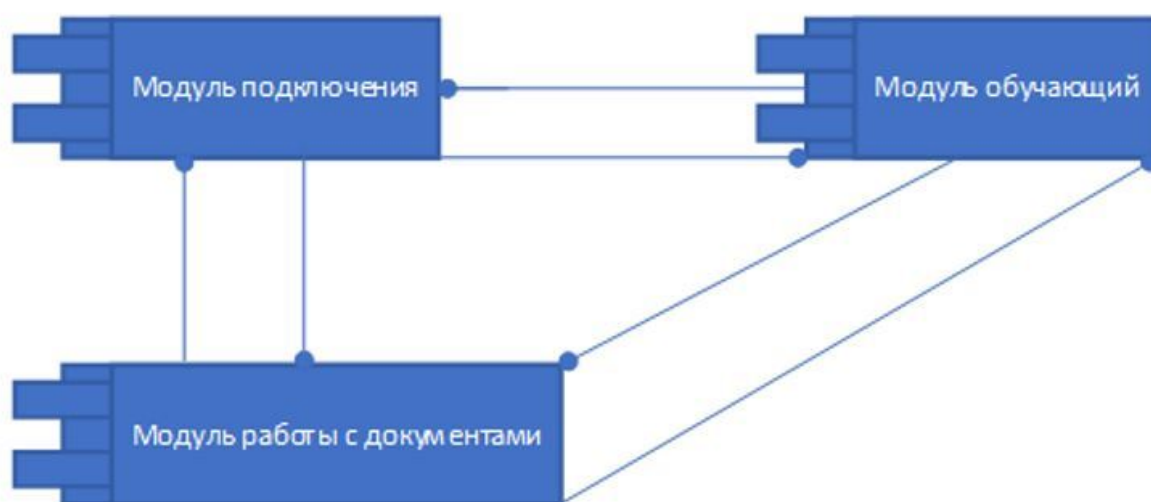
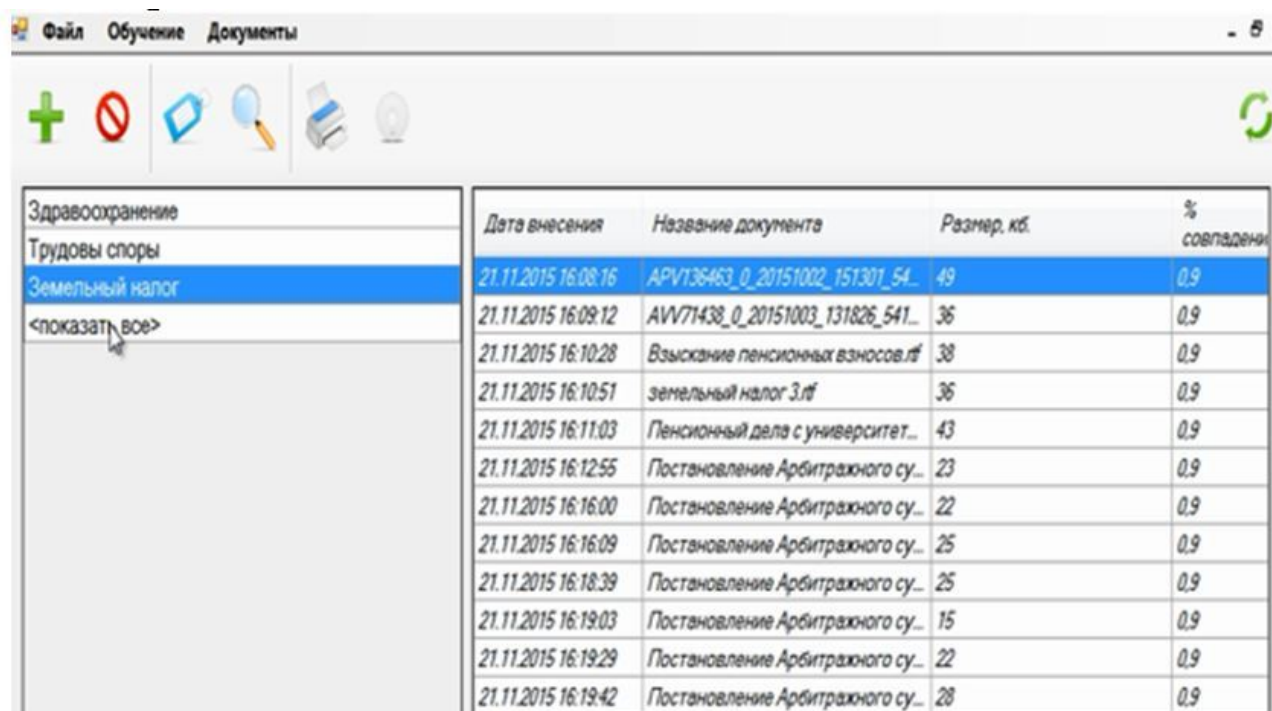


Рисунок 3 – Архитектура системы классификации судебных решений

Разработанная система выполняет классификацию решений по категориям заданным пользователем системы. На рисунке 4 показан скриншот перечня категорий системы.



Категория	Дата внесения	Название документа	Размер, кб.	% совпадения
Здравоохранение				
Трудовые споры				
Земельный налог	21.11.2015 16:08:16	APV136463_0_20151002_151301_54...	49	0.9
<показать все>	21.11.2015 16:09:12	AVV71438_0_20151003_131826_541...	36	0.9
	21.11.2015 16:10:28	Взыскание пенсионных взносов лф	38	0.9
	21.11.2015 16:10:51	земельный налог 3.лф	36	0.9
	21.11.2015 16:11:03	Пенсионный дела с университет...	43	0.9
	21.11.2015 16:12:55	Постановление Арбитражного су...	23	0.9
	21.11.2015 16:16:00	Постановление Арбитражного су...	22	0.9
	21.11.2015 16:16:09	Постановление Арбитражного су...	25	0.9
	21.11.2015 16:18:39	Постановление Арбитражного су...	25	0.9
	21.11.2015 16:19:03	Постановление Арбитражного су...	15	0.9
	21.11.2015 16:19:29	Постановление Арбитражного су...	22	0.9
	21.11.2015 16:19:42	Постановление Арбитражного су...	28	0.9

Рисунок 4 – Просмотр дел по категориям

Для выполнения построения дерева действия по судебному решению была разработана информационная система, состоящая из трех модулей:

1. Модуль «Файлы» - позволяет загружать одно или несколько дел в систему, а также позволяет настраивать подключение с базой данных;
2. Модуль «Обучение» - позволяет работать с морфологическим словарем (просматривать уже имеющиеся слова и добавлять новые);
3. Модуль «Документы» - позволяет создавать схемы документов, а также просматривать, удалять, изменять названия и добавлять документы в систему.

Модель архитектуры информационной системы в виде диаграммы компонентов представлена на рисунке 5.

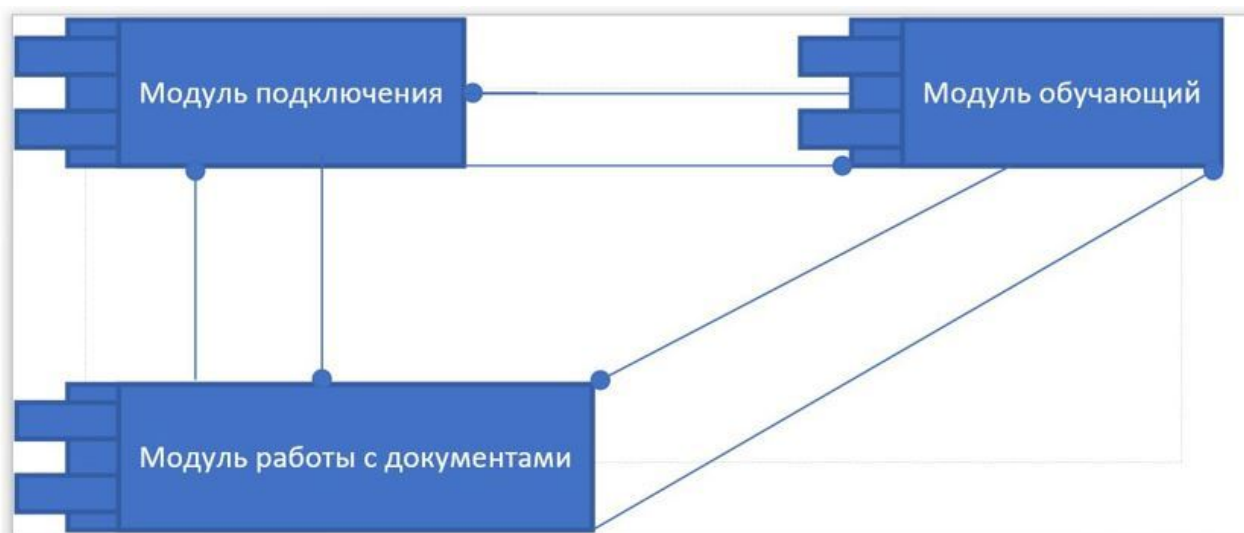


Рисунок 5 – Архитектура системы построения дерева действий

Разработанная система позволяет загружать документы в имеющуюся базу данных и выполнять построение дерева действий на основе имеющихся в ней словарей.

На рисунке 6 представлен скриншот словаря, имеющегося в системе.

Анализ судебных дел (категоризация) - [Морфологический словарь]

Файл Обучение Документы

Стоп-слово	Слово в нормальной форме	Морфологические формы
☒	абакан	абакана,абакана,абакане,абакане,абаканом,абаканом,абакану,абакану;
☒	абзац	абзаца,абзацам,абзацами,абзацах,абзаце,абзацу,абзацы;
☐	аванс	аванса,авансам,авансами,авансах,авансе,авансов,авансом,авансу,авансы;
☐	аварийный	авариен,аварийна,аварийная,аварийно,аварийного,аварийное,аварийной,аварийном,аварийному,ав...
☒	август	августа,августа,августе,августе,августом,августом,августу,августу;
☐	авиабилет	авиабилета,авиабилетам,авиабилетам,авиабилетах,авиабилете,авиабилетов,авиабилетом,авиаби...
☐	авиакомпания	авиакомпанией,авиакомпаниею,авиакомпаний,авиакомпаний,авиакомпанию,авиакомпаниям,авиако...
☐	авиалиния	авиалинией,авиалинией,авиалинии,авиалиний,авиалинию,авиалиниям,авиалинияч,авиалинияч...
☐	авиатор	авиатора,авиаторам,авиаторами,авиаторах,авиаторе,авиаторов,авиатором,авиатору,авиаторы;
☐	авиационный	авиационная,авиационно,авиационного,авиационное,авиационной,авиационном,авиационному,авиа...
☐	автоматизированный	автоматизирован,автоматизирована,автоматизирована,автоматизированна,автоматизированная,а...
☐	автоматический	автоматическая,автоматически,автоматические,автоматическим,автоматическими,автоматических...
☐	автомобиль	автомобиле,автомобилей,автомобилем,автомобили,автомобилю,автомобиля,автомобилям,автомоби...
☐	автомобильный	автомобильная,автомобильно,автомобильного,автомобильное,автомобильной,автомобильном,автом...
☐	автономный	автономек,автономек,автономна,автономная,автономно,автономного,автономное,автономной,авто...
☐	автор	автора,авторам,авторами,авторах,авторе,авторов,автором,автору,авторы;
☐	авторский	авторская,авторские,авторским,авторскими,авторских,авторского,авторское,авторской,авторском,а...
☐	автостоянка	автостоянкам,автостоянками,автостоянках,автостоянке,автостоянки,автостоянкой,автостоянкою,авт...
☐	автотранспорт	автотранспорта,автотранспорта,автотранспорте,автотранспорте,автотранспортом,автотранспорто...
☐	автотранспортный	автотранспортная,автотранспортного,автотранспортное,автотранспортной,автотранспортном,авто...

Рисунок 6 – Просмотр словаря системы

При достаточно полном заполнении словаря, выполняющийся анализ текста с выделением

ключевых моментов и построение дерева действий по выделенным элементам дела, выполняется достаточно эффективно. На рисунке 5 представлен скриншот программы с отображением дерева действий по одному из разобранных дел.

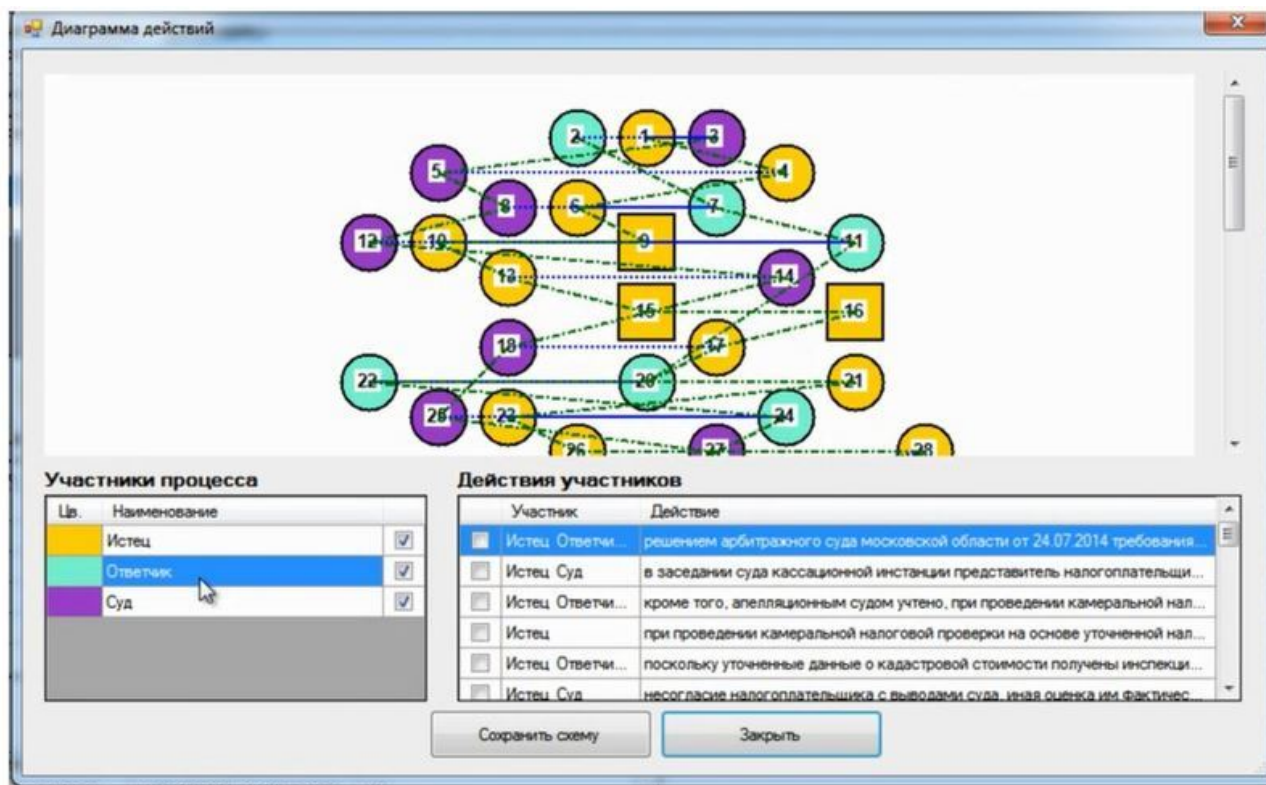


Рисунок 7 – Дерево действий по судебному делу

Заключение

Автоматизированная информационная система «Классификатор судебных дел и построение дерева действий участников судебного процесса» позволит многим специалистам в юридической области быстро находить нужную категорию дел. Без особого изучения исходного дела любой человек сможет определить его в группу со схожими делами. Так же эта система оптимизирует работу судебных лиц, уменьшая время для выявления основных действующих лиц в каждом деле.

Список литературы

1. Макушкина, Л.А. Разработка программного обеспечения для поддержки классификации судебных решений [Электронный ресурс] / Макушкина Л.А., Сычева А.В. // NovalInfo.Ru : электрон. журнал. - 2016. - № 42, т. 3. - С. 8-14. - Режим доступа : <http://novainfo.ru/pdf/042-3.pdf>.
2. Алешин, И.Ю. Разработка программного обеспечения для построения дерева действий судебного решения [Электронный ресурс] / Алешин И.Ю., Макушкина Л.А. // NovalInfo.Ru : электрон. журнал. - 2016. - № 42, т. 3. - С. 15-22. - Режим доступа :

<http://novainfo.ru/pdf/042-3.pdf>.

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

ИНФОГРАФИКА КАК ИНСТРУМЕНТ ВИЗУАЛИЗАЦИИ УЧЕБНОГО ПРОЦЕССА

Лукашенко Николай Николаевич

Распространение компьютерных технологий, всеобщая доступность глобальной сети Internet, всё это способствует созданию новой среды производства, бизнеса, общения и, конечно образования. Информационные ресурсы вне зависимости от расположения, стали доступными широкому кругу образовательных учреждений, стали применяться новые средства и методы обучения, использующие в процессе обучения электронные научные и учебные комплексы. Использование высокоскоростных сетей для передачи информации, создало условия для расширения областей применения визуализации данных и появлению новых технологий визуализации информации. Развитие на сегодняшний день процесса информатизации образования указывает на необходимость добавления в педагогический процесс нового элемента представления информации, в виде визуальных объектов созданных при помощи инфографики [1, с.64]. Информация, представляемая в ходе учебного процесса, имеет разностороннюю направленность и преподносится с помощью различных технических средств. Одним из основных способов передачи информации задействованной в учебном процессе являются средства компьютерных телекоммуникаций, которые расширяют содержательную сторону визуализации обучения, позволяют подавать информацию в более активной форме восприятия.

Визуализация информации применяемой в учебном процессе, отображаемая при помощи компьютерных технологий выступает, не отдельно, а в комплексе функционально связанных компонентов системы приобретения знаний. На данном этапе развития общества, в эпоху информационного переполнения, разговор идет, не о способах представления учебной информации, а о визуализации знания, проблеме гораздо более глубокой и многогранной. Изменилась сама психология восприятия информации человеком, это явление связано с постоянным увеличением объемов и разнообразия форм информации представляемой пользователям. Лавинообразный поток информации, обрушивающийся на обучающегося, приводит к возникновению проблем восприятия и обработки поступающих данных. Это связано с необходимостью создания условий более полного и комфортного восприятия и переработки пользователем информации, передачи от преподавателя обучающемуся знаний, идей и указаний в разных формах – явной/неявной, статичной/динамичной, вербальной/визуальной.

Как отмечают современные исследователи [2, с.185], в настоящее время в средствах коммуникации происходит переход от вербальной передачи информации к визуальному ее отображению, что приводит к появлению новых направлений и технологий визуализации, позволяющих по-новому сформировать и передать опосредованную визуальность и организовать обучающую среду. Применение в учебном процессе вычислительной техники, телекоммуникационных и компьютерных технологий, дало новый толчок развитию инфографики как средства визуализации информации. Существенно расширив область применения и варианты отображения объектов в инфографической форме – позволило

создавать динамические, управляемые, интерактивные объекты инфографики, воссоздавать различные события и процессы, разрабатывать объемные структуры, «оживающие» при контакте с пользователем в рамках учебного процесса [3, с.20].

Что же такое инфографика? Инфографика (от лат. informatio – осведомление, разъяснение, изложение; и др.-греч. γραφικός – письменный, от γράφω – пишу) – это графический способ подачи информации, данных и знаний. Инфографика – визуализация данных или идей, целью которой является донесение сложной информации до аудитории быстрым и понятным образом. Инфографика – это графический способ подачи информации, знаний и данных с целью демонстрации соотношения фактов [4, с.7]. Целью инфографики является предельная наглядность и простота. Инфографика представляет собой синтетическую форму организации информационного материала, включающую в себя, визуальные элементы, тексты, которые поясняют эти визуальные элементы. Основная задача инфографики – информирование о какой-либо проблеме, явлении, о ряде фактов.

Выбор формы зависит напрямую от информации, которую следует донести до аудитории. Спектр её применения огромен: география, журналистика, образование, статистика, технические тексты. Инфографика способна не только организовать большие объёмы информации, но и более наглядно показать соотношение предметов и фактов во времени и пространстве, а также продемонстрировать тенденции. Средства инфографики помимо изображений могут включать в себя графики, диаграммы, блок-схемы, таблицы, карты, списки. Визуальный образ может вообще не содержать числовых данных. Отличие инфографики от других видов визуализации информации заключается в её метафоричности, то есть это не просто график, диаграмма, построенные на основе большого количества данных, это график, в который вставлена визуальная информация, связанная с конкретными примерами из жизни, предметы обсуждения. Инфографика одна из форм визуализации информации, применяемая для упрощения восприятия сложной информации, больших массивов данных и т.п. информации.

Процесс визуализации заключается в преобразование мыслительных содержаний в наглядный образ; будучи воспринятым, он может быть развернут и может служить опорой адекватных мыслительных и практических действий [5, с.121]. В последнее время инфографика нашла применение в образовании. Визуализация сложной учебной информации, способность представить информацию ясно, содержательно, эстетически привлекательно, становится требованием современного образовательного процесса. По способу отображения инфографика подразделяется на статичную и динамическую инфографику [6, с.150]. В краткой форме опишем способы отображения инфографики.

Статичная – чаще всего одиночный слайд без анимированных элементов. Наиболее простой и распространенный вид инфографики. Динамическая инфографика подразделяется на несколько видов, видеоинфографика и интерактивная инфографика. Интерактивная инфографика содержит анимированные элементы, пользователи могут (в той или иной степени) взаимодействовать с динамическими данными. Этот вид инфографики позволяет визуализировать большой объем информации в одном интерфейсе. Видеоинфографика представляет короткий видеоряд, в котором присутствуют визуальные образы данных, иллюстрации и динамический текст. Инфографику можно использовать в качестве одного из способов визуализации учебной информации, применение инфографики в качестве подачи

учебной информации возможно на лекционных, лабораторных и практических занятиях для создания проблемных ситуаций и организации эффективной поисковой деятельности [7, с.20].

При создании инфографики, которую планируется применять в учебном процессе, необходимо следить за тем, чтобы инфографика была точно соотнесена с содержанием учебного материала. Применяя разнообразные виды инфографической визуализации, не стоит увлекаться их чрезмерным разнообразием: это может привести к рассеиванию внимания обучающихся и мешать восприятию подаваемой информации. Прежде чем начать создавать инфографику на основе учебной информации, обязательно смоделируйте образ будущей инфографики. После создания модели необходимо определиться с программой, с помощью которой будет создаваться инфографика. Опишем особенности, на которые необходимо обратить внимание при выборе программы необходимой для создания инфографики. Применяемая для создания инфографики программа может быть, бесплатной либо условно-бесплатной, это обусловлено необходимостью, не нарушать авторские права разработчиков программы. Программа должна иметь в своем составе инструментальный понятный человеку, не обладающему дизайнерскими навыками, функционал программы должен содержать большой набор шаблонов, готовых графических элементов и т.п., иметь по возможности поддержку кириллицы в различных шрифтах.

В качестве такой программы, можно предложить использовать программу PowerPoint входящую в пакет Microsoft Office. Функционал программы содержит различные макеты и темы применяющиеся для создания слайдов, но для создания более информативной инфографики лучше воспользоваться шаблонами, специально созданными сторонними разработчиками, для использования при создании инфографики в программе PowerPoint. В качестве примера ресурса, где содержатся такие шаблоны, приведем сайт www.hubspot.com [8] на нем представлены пять видов шаблонов, которые предназначены: для создания четырех цветной инфографики, инфографики с использованием статистических данных, сравнительной инфографики, плиточной инфографики в духе сайта "Pinterest", и также имеется базовый шаблон для создания инфографики. Программа PowerPoint содержит в своем составе функцию, рисунки SmartArt (вкладка Вставка - кнопка SmartArt), которые можно применять как «заготовки» для создания инфографики.

Преподаватель может изменять и добавлять необходимую информацию. На сайте производителя программного обеспечения выложен подробный урок по работе со SmartArt [9]. Основное отличие инфографики от презентации заключается в следующем, инфографика это один слайд, на котором нужно уместить всю необходимую информацию по теме. В связи с этим отличием слайд-основа, применяемый для создания инфографики, часто имеет вид длинного прямоугольника, на котором последовательно расположены все элементы инфографического отображения. Размер слайда в PowerPoint можно настроить следующим образом: вкладка Дизайн - кнопка Параметры страницы. В состав инфографики, создаваемый при помощи программы PowerPoint, можно добавлять диаграммы, графики, различные иллюстрации и необходимые графические элементы. Функционал программы содержит собственные инструменты, применяемые для создания графиков и простых объектов, а также имеется библиотека готовых картинок (вкладка Вставка - кнопка Картинка).

Программа позволяет добавлять иллюстрации с внешних источников (вкладка Вставка - кнопка Рисунок). Создавая инфографику с помощью программы PowerPoint [10] пользователь может

столкнуться с рядом сложностей, таких как: основное предназначение PowerPoint это создание презентаций, поэтому все макеты и стилевые темы ориентированы именно для этой цели, и потребуются дополнительные усилия для их переработки под инфографику; дизайн шаблонов, графиков и диаграмм, а также рисунков SmartArt необходимо существенно дополнять, для того чтобы создать достаточно качественную инфографику, многие инструменты и функции являются лишними и усложняют работу с программой, в то время как часть необходимых инструментов отсутствует. Намного удобнее и проще создавать инфографику в специально созданных для этого программах. На данный момент в сети интернет существует множество онлайн сервисов генерирования инфографики, позволяющих, достаточно просто и качественно визуализировать информацию. В качестве примера можно предложить воспользоваться следующими онлайн-сервисами: Piktochart.com, Infogr.am, Creately.com, Tableausoftware.com.

Piktochart (www.piktochart.com) - приложение, с помощью которого информацию трансформируют в визуальные истории. Еженедельно обновляемая библиотека, состоящая из более чем **500** профессионально разработанных шаблонов. Сервис очень прост в использовании, имеет функцию автоматически настраиваемой инфографики. Позволяет набирать текст, выбирать шрифты, менять цвет элементов, фон[11]. Переносить изображения, поворачивать их, наклонять, изменять размер, редактировать текст, шрифты и цветовую палитру. Встроена функция загрузки картинок в форматах: JPG, PNG и GI, есть возможность добавлять иконки и собственный логотип. Функционал ресурса содержит набор готовых текстовых фреймов, набор тем для дизайна. С помощью инструментария данного сервиса не возможно, создавать анимированные графики и нет возможности добавлять видео в инфографику. Созданную инфографику возможно сохранить на компьютере пользователя. Сервисом можно пользоваться бесплатно, в бесплатной версии доступно 6 шаблонов. При использовании бесплатной версии, на созданной инфографике будет стоять водяной знак Piktochart. Нет поддержки русского языка.

Infogr (www.infogr.am) Infogr по сути инструмент, в котором есть определенное количество функций, предоставленных разработчиками, с помощью которых пользователи могут создавать инфографику [12]. Для работы на infogr нужно зарегистрироваться или выполнить вход через twitter или facebook. Очень хороший бесплатный сервис для создания интерактивных графиков и диаграмм и инфографики, позволяет добавить текст, картинку. Простой интерфейс делает работу очень быстрой и интуитивно понятной. В функционале ресурса доступна специальная функция для тех, кто работает в командах, позволяя каждому из работников иметь доступ к общей информации и использовать общие ресурсы. Чтобы использовать эту опцию необходимо подключить тарифный план Pro за \$18 в месяц. Все работы хранятся на удаленном сервере, получить доступ можно, используя аккаунт из социальной сети. На всех интерактивных работах будут присутствовать водяной знак Infogr. Нет поддержки русского языка.

Creately [www.creately.com] сервис для создания инфографики. Доступен для любого пользователя, а работу над проектом можно начать без предварительного обучения. Интерфейс переведен на русский язык. Удобный редактор позволяет создавать диаграммы любой сложности на очень обширном рабочем поле. Для этого в наличии содержится более тысячи заготовленных шаблонов, трафаретов, пиктограмм и других элементов, необходимых для создания инфографики [13]. Ресурс поддерживает технологию drag&drop, перетаскивания необходимого элемента на рабочее поле. В бесплатной версии работает ограничение на

количество участников (не более трех человек), количество проектов (всего один), количество создаваемых диаграмм (не более пяти). При этом проект будет иметь логотип Creately, а доступ к нему откроется для всех посетителей сайта.

TABLEAU PUBLIC [www.tableausoftware.com] - бесплатное приложение для создания инфографики. Программа сама разделяет всю загружаемую вами информацию на категориальную и числовую, предоставляя возможность с легкостью ею управлять. Все осуществляется способом drag&drop. Сервис позволяет создавать различные графики и диаграммы, учитывая те или иные соотношения категорий между собой, при этом Tableau будет подсказывать наиболее подходящие способы отображения информации визуально. В итоге все созданные диаграммы легко объединить на одном листе, а после финального форматирования сохранить как готовый проект [14]. В связи с тем, что любая бесплатная программа имеет ограничения, законченному проекту будет присвоен логотип Tableau, а сам он сначала опубликуется на «родном» сайте, и только после этого пользователь получит HTML-код для вставки на своей странице. Следует отметить, что для работы с Tableau Public ее необходимо будет установить на свой ПК, так как сервис не является браузерным web-приложением.

Функционал описанных выше программах содержит собственные библиотеки клипарта, однако их может оказаться недостаточно для воплощения всех идей используемых в процессе визуализации учебной информации. При возникновении такого рода ситуации преподаватель может воспользоваться бесплатными или платными хранилищами изображений, различными поисковыми ресурсами и даже может попытаться создать необходимый клипарт самостоятельно. Создавать или редактировать клипарт собственноручно преподаватель может при помощи графических редакторов. Для работы с векторной графикой можно использовать следующие программы: Inkscape, Inkscape (для iPad), CorelDraw, Adobe Illustrator. Для работы с использованием растровой графики - Paint, Adobe Photoshop.

Для доступа к большой коллекции векторных изображений можно предложить воспользоваться ресурсом, находящимся по адресу www.openclipart.org. На сайте содержится коллекция векторных изображений, распространяющихся как Public Domain, т.е. общественное достояние [15]. Это означает, что изображения бесплатны, и их можно использовать в любых целях, копировать, изменять и т.д. Все изображения, хранящиеся на данном ресурсе переданы авторами в общественное пользование и доступны для свободного скачивания. Работы представлены в форматах svg и png, имеются ссылки для вставки выбранных объектов на сайт. На сегодняшний день в хранилище ресурса openclipart.org, содержится более 50 000 клипартов.

Для нахождения необходимых графических изображений можно использовать ресурс, находящийся по адресу www.freepik.com. Freepik представляет собой поисковую систему, созданную специально для веб-мастеров и дизайнеров [16]. Данный сервис помогает находить **бесплатную графику** которую можно использовать для создания инфографики, презентаций, сайтов и т.п..

Сервис расположенный по адресу, www.flickr.com, фотохостинг, предназначенный для хранения и дальнейшего использования пользователем цифровых фотографий и видеороликов предназначенный для хранения фотографий и видеороликов [17]. Можно найти фотографии на любую тему. Часть изображений предоставлена для свободного скачивания.

Исходя из вышеизложенного, применение инфографики для визуализации информации в учебном процессе, современный подход, позволяющий представлять сложную информацию в простой форме доступной для понимания и помогающий обучающимся усваивать учебную информацию. Визуализация информации способствует развитию поисковой деятельности и формированию позиционного мышления у лиц задействованных в учебном процессе. Использование инфографики в качестве метода визуализации информации в образовательном процессе, позволяет организовать интересную совместную интерактивную работу на занятиях, а также способствует росту квалификационного уровня подготовки специалистов в вузе.

Список литературы

1. Вербицкий А. А. Активное обучение в высшей школе: контекстный подход. - М.: Высшая школа., 1991. - 207 с.
2. Lankow J., Ritchie J., Crooks R. Infographics: the Power of Visual Storytelling. - New Jersey: John Wiley&Sons Inc, 2012. - 263 p.
3. Аранова С. В. К методологии визуализации учебной информации. Интеграция художественного и логического // Вестник Адыгейского государственного университета. Серия 3: Педагогика и психология. - 2011. - № 2. - С.18-24.
4. Лаптев В. Указ. соч. - С. 7.
5. Tufte E. Beautiful Evidence. - Cheshire: Graphic Press, 2006. - 213 p
6. Mitchell W. J. T. What is visual culture? // Irvin Lavin, ed. Meaning in the Visual Arts: Views from the Outside. - Princeton, N.J.: Institute for Advanced Study, 1995.
7. Аранова С. В. К методологии визуализации учебной информации. Интеграция художественного и логического // Вестник Адыгейского государственного университета. Серия 3: Педагогика и психология. - 2011. - № 2. - С.18-24.
8. Hubspot [Электронный ресурс]: - Режим доступа: <http://offers.hubspot.com/how-to-easily-create-five-fabulous-infographics-in-powerpoint>
9. Smartart [Электронный ресурс]: - Режим доступа: <http://www.smartart.com/>
10. Microsoft Office [Электронный ресурс]: - Режим доступа: <http://office.microsoft.com/ru-ru/powerpoint-help/RZ102673181.aspx>
11. Piktochart [Электронный ресурс]: - Режим доступа: <http://www.piktochart.com>
12. Infogr [Электронный ресурс]: - Режим доступа: <http://www.infogr.am>
13. Creately [Электронный ресурс]: - Режим доступа: <http://www.creately.com>
14. Tableau [Электронный ресурс]: - Режим доступа: <http://www.tableausoftware.com>
15. Openclipart [Электронный ресурс]: - Режим доступа: <http://www.openclipart.org>
16. Freepik [Электронный ресурс]: - Режим доступа: <http://www.freepik.com>
17. Flickr [Электронный ресурс]: - Режим доступа: <http://www.flickr.com>

К ВОПРОСУ О ВИЗУАЛЬНОМ МОДЕЛИРОВАНИИ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ VOUML

Абрамова Оксана Федоровна

Визуальное моделирование в настоящее время используется повсеместно при проектировании различных программных систем. Поэтому знание основ построения различных моделей и компьютерных средств, используемых для их визуализации, является обязательным для современного специалиста в области разработки программных систем.

Моделирование, т.е. предварительное планирование, особенно в графическом виде, чрезвычайно важно как для понимания системы в целом, так и для усвоения ее работы при решении отдельных, конкретных задач. Поэтому обычно наличия единственной модели, разработанной на самом раннем этапе анализа, никогда не бывает достаточно. Наоборот, для понимания, как разработчиками, так и заказчиками практически любой программной системы приходится разрабатывать большое количество взаимосвязанных моделей. И на этом этапе возникает множество проблем. Потому как характерной особенностью мышления большинства программистов является то, что размышления о том, как реализовать проект, для них практически всегда подразумевают банальное создание программного кода для этого проекта. Конечно, не будем спорить, некоторые вещи проще и лучше выразить именно в коде на каком-нибудь языке программирования, но так происходит далеко не всегда. Такой подход, когда разработчик программной системы пытается сразу написать программу, не представив предварительно графически свои мысли по поводу ее работы и вариантов использования, чреват рядом неприятностей:

- во-первых, вести диалог по обсуждению разработанной модели можно только в том случае, когда участники понимают друг друга, т.е. говорят на одном языке и понимают смысл каждого слова (или элемента диаграммы, как в нашем случае);
- во-вторых, наличие модели системы просто необходимо в том случае, когда система выходит за рамки текстового языка программирования, и проиллюстрировать связи и взаимодействия ее компонентов, пользуясь только программным кодом, очень и очень затруднительно;
- в-третьих, если все-таки разработчик (системный аналитик) разрабатывал модели системы, но делал это от руки, «на коленке», как говорится, а не официально, документируя все построенные диаграммы с помощью case-средств, то будет очень сложно восстановить эти модели в случае неожиданного отсутствия доступа к этому человеку (например, при его уходе на длительный больничный или, еще того хуже, к конкурентам).

Использование UML позволяет решить эти проблемы. Этот язык моделирования - не просто набор графических символов, за каждым этих символов стоит определенная семантика, смысл, которые подразумевают, что модель, написанная одним разработчиком, может быть однозначно интерпретирована другим. Причем на месте второго разработчика может выступать не только человек, но и некоторое инструментальное средство. Это решение первой

проблемы.

Некоторые особенности системы лучше всего моделировать в виде текста, другие - графически. Практика свидетельствует, что во всех интересных системах существуют структуры, которые очень сложно, а иногда и попросту невозможно представить с помощью одного языка программирования. А UML – это графический язык, что позволяет решить нашу вторую проблему.

Ну и, наконец, явная графическая модель, состоящая из сравнительно небольшого количества унифицированных элементов, намного облегчает общение как между отдельными разработчиками, так и между разработчиком и заказчиком, что позволяет решить и третью, озвученную выше, проблему.

Надеюсь, мы вас убедили в важности предварительного моделирования программных систем. А теперь подробнее рассмотрим, как это просто сделать с помощью case-средств.

Диаграмма в UML - это графическое представление набора элементов, представляющее собой некий связанный граф с вершинами (сущностями) и ребрами (отношениями). Основная цель составления диаграмм – это визуализация разрабатываемой системы с разных точек зрения и в разных обстоятельствах.

Теоретически диаграммы программных систем могут содержать любые комбинации сущностей, однако на практике применяется сравнительно небольшое количество типовых комбинаций, соответствующих одному из пяти наиболее необходимых видов архитектуры программной системы.

Основным назначением средств визуального моделирования является не только возможность согласования с заказчиком всех требований к программному продукту на начальном этапе разработки. Данный подход также облегчает труд самим разработчикам. При проектировании сложных программных систем разработчику необходимо видеть полную картину взаимодействия различных объектов данной системы во времени. Очевидно, для данной цели не подходят диаграммы вариантов использования, которые представляют собой статическое описание системы – оно не меняется во время выполнения программы. Одной из разновидностей диаграмм UML, решающих данную проблему, является диаграммы взаимодействия.

Существует два вида диаграмм взаимодействия:

- диаграммы последовательности (sequence diagrams)
- и кооперативные диаграммы (collaboration diagrams).

Оба отображают события, участвующие в процессе обработки информации варианта использования, и сообщения, которыми обмениваются объекты. События на диаграмме последовательности упорядочены по времени (читать ее следует сверху вниз). Кооперативная диаграмма организована вокруг самих объектов, из нее легче понять отношения между объектами.

Диаграмма последовательности представляет собой диаграмму, на которой отражены

основные взаимодействия между объектами системы. В качестве объектов системы могут выступать действующие лица (актеры), классы, компоненты, отдельные программные модули и т.д. Основное отличие диаграмм данного типа состоит в том, что они показывают динамику взаимодействия объектов во времени: как и в каком порядке происходят различные события при использовании программной системы. Кроме того, диаграммы последовательности позволяют получить представление о времени, которое затрачивается на выполнение той или иной операции в системе.

Обычно для каждого потока событий одного варианта использования моделируемой системы разрабатывается несколько сценариев. Так вот, диаграмма последовательности составляется для каждого из имеющихся сценариев. В качестве основных действующих элементов диаграмм последовательности можно выделить: актер, объект, линия жизни и сообщения.

Актер (actor) – структурная сущность, визуализирующая взаимодействие с системой извне. Это может быть человек, а может быть и другая система. Актеры на диаграммах обозначаются пиктограммой в виде человечка



Рисунок 1 Пиктограмма Актер

Линия жизни (Life Line) - изображается в виде пунктирной вертикальной линии, идущей вниз от объекта или актера (рис. 3), и символизирует период времени, в течение которого объект присутствует в системе и может принимать участие во взаимодействиях. В том случае, если объект постоянно присутствует в системе, его линия жизни должна продолжаться по всей плоскости диаграммы. В противном случае, линия жизни объекта, прекращающего свою работу в системе, должна заканчиваться специальным символом в виде латинской буквы «X».

Фокус управления (focus of control) или бар - изображается в виде узкого вытянутого прямоугольника, расположенного вдоль линии жизни (рис. 3) и используется для визуализации на диаграмме моментов начала и прекращения работы объекта. Верхняя сторона прямоугольника обозначает момент получения управления объектом фокуса управления (начало активности), а нижняя сторона – потерю объектом фокуса (окончание активности). Помимо этого, объекты могут находиться в состоянии ожидания ответа. Эти состояния могут чередоваться на протяжении всего времени существования объекта в системе, следовательно, у объекта может быть несколько фокусов управления.

Объект (object) — сущность с хорошо определенными границами и индивидуальностью, которая инкапсулирует состояние и поведение. В контексте языка UML любой объект является экземпляром класса, описанного в модели и представленного на диаграмме классов. Объект создается на этапе реализации модели или выполнения программы. Он имеет собственное имя и конкретные значения атрибутов.

Основная цель формирования диаграмм взаимодействий – показать последовательность

обмена сообщениями в системе во время некоторого сценария. Поэтому на отображении *сообщений* остановимся подробнее. Взаимодействие между объектами осуществляется с помощью *сообщений* (messages). Это некие сигналы, которыми обмениваются объекты системы в процессе работы. Выделяют следующие основные типы сообщений (рис. 2):

- синхронные сообщения (synchronous messages) – сообщения, требующие возврата ответа, используется для отображения вызова процедур, обозначения отдельных вложенных потоков или выполнения операций. Пока ответ не придет, не производится никаких действий в системе;
- асинхронные сообщения (asynchronous messages) – сообщения, на которые не требуется ответ, передается в произвольный момент времени и не сопровождается получением фокуса управления объектом-получателем. Вызывающий объект может продолжать работу;
- ответные сообщения (reply messages) – сообщения, присылаемые в ответ на синхронные, используемые для возврата из вызова процедуры. Например, простое сообщение о завершении вычислений без предоставления конкретных результатов;
- рефлексивные сообщения (reflexive messages), или самовывоз (self-call) – сообщения, которые объект отправляет самому себе, используется, например, при обработке нажатий на клавиши клавиатуры при вводе текста в редактируемый документ, при наборе цифр номера телефона абонента.

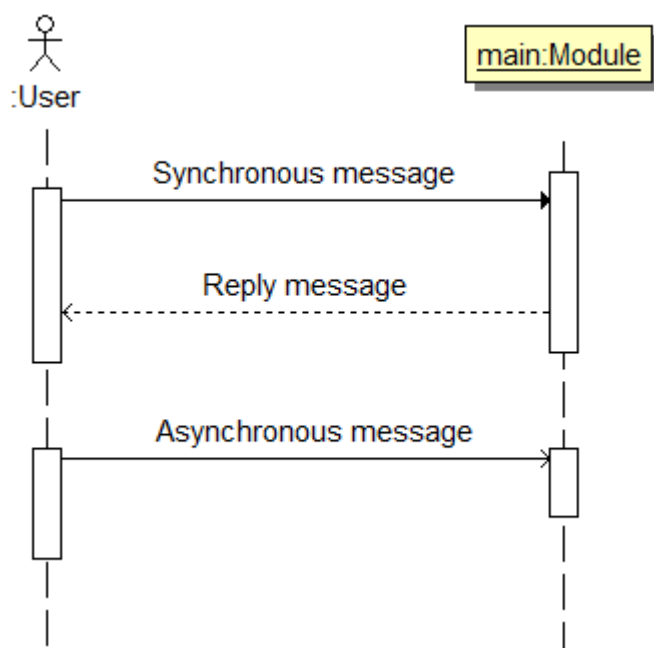


Рисунок 2 Виды сообщений на диаграмме последовательности

Каждое сообщение на диаграмме последовательности однозначно ассоциируется с определенной операцией, которая должна быть выполнена принявшим его объектом. При этом операция может иметь аргументы или параметры, значения которых влияют на получение различных результатов.

Порядок отображения объектов на диаграмме обусловлен только удобством чтения, отображая при этом реальную последовательность их взаимодействия в моделируемом процессе, поэтому, как правило:

- крайним слева на диаграмме отображают объект, являющийся инициатором моделируемого процесса (например, актер);
- вторым по счету указывается объект системы, с которым объект-инициатор взаимодействует в первую очередь;
- и так далее.

Так же, диаграмма последовательности позволяет отобразить и простое ветвление, причем количество ветвей, в принципе, не ограничено. Однако, следует учитывать удобочитаемость визуализации, и по возможности минимизировать альтернативные варианты.

Пример простейшей диаграммы последовательности представлен на рисунке 3.

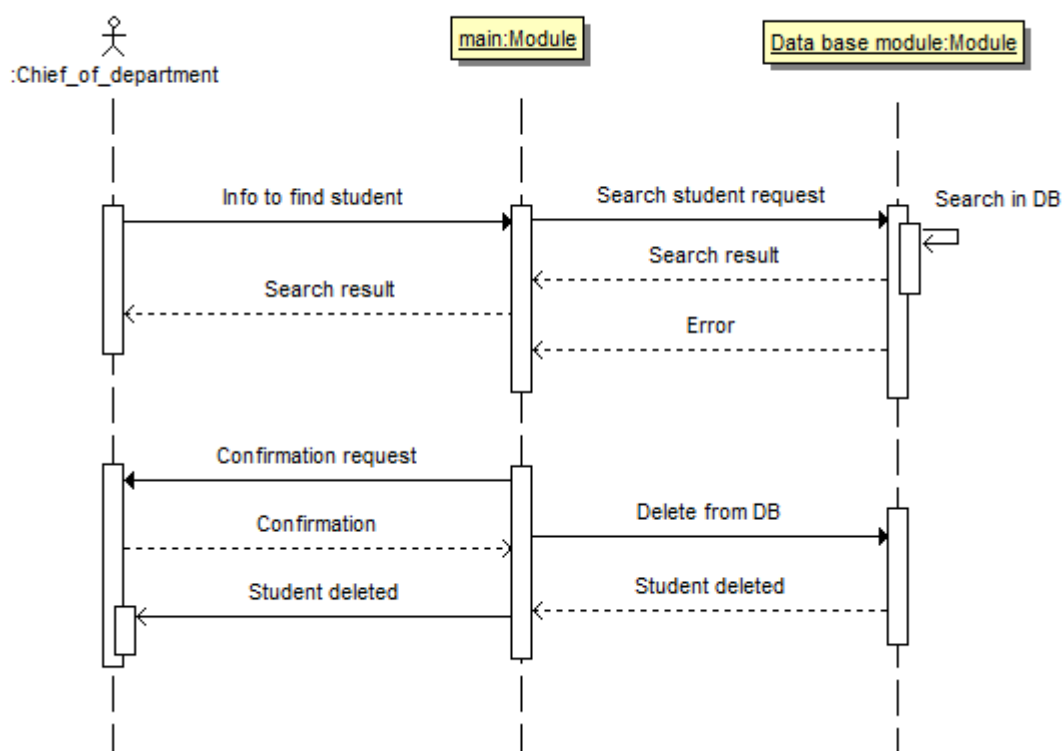


Рисунок 3 Пример диаграммы последовательности

Создание диаграммы последовательности в BOUML

Для начала создадим новый проект в среде BoUML, дадим ему произвольное имя.

Создадим новое представление вариантов использования - New use case view (рис. 4). Также можно в качестве основы создать представление класса (New class view).

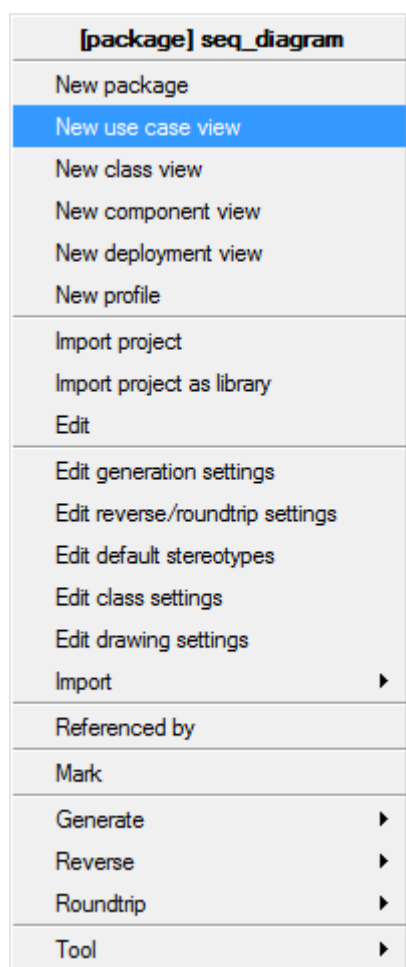


Рисунок 4 Создание представления вариантов использования

Далее с помощью контекстного меню можно создать саму диаграмму последовательности (рис. 5). Если необходимо описать взаимодействие пользователей с системой, то в рамках представления вариантов использования (use case view) нужно добавить действующее лицо (New actor).

Для создания диаграммы необходимо горизонтально расположить объекты, участвующие во взаимодействии. Обычно объект, инициирующий взаимодействие, размещается слева, остальные – правее.

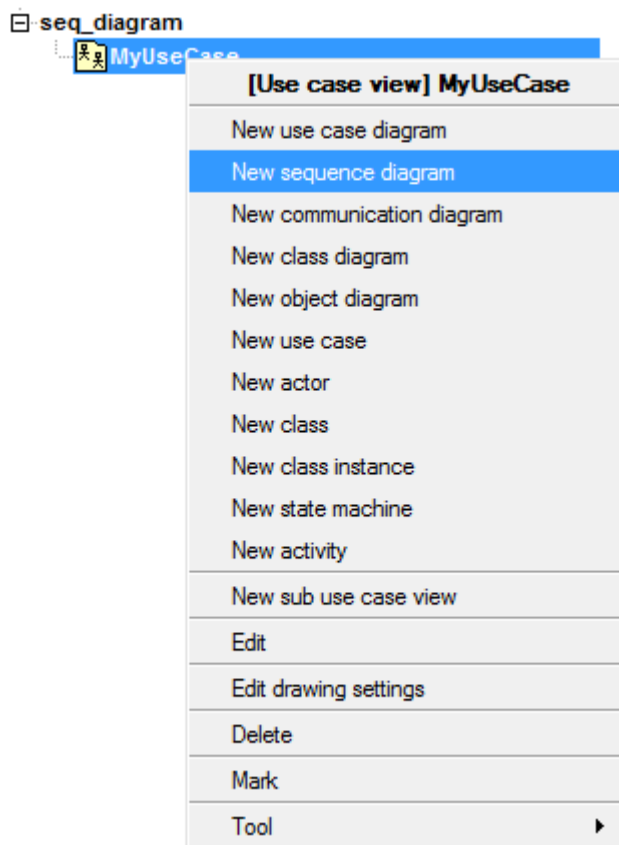


Рисунок 5 Создание диаграммы последовательности

Создадим главный модуль, с которым будет непосредственно взаимодействовать пользователь (рис. 6).

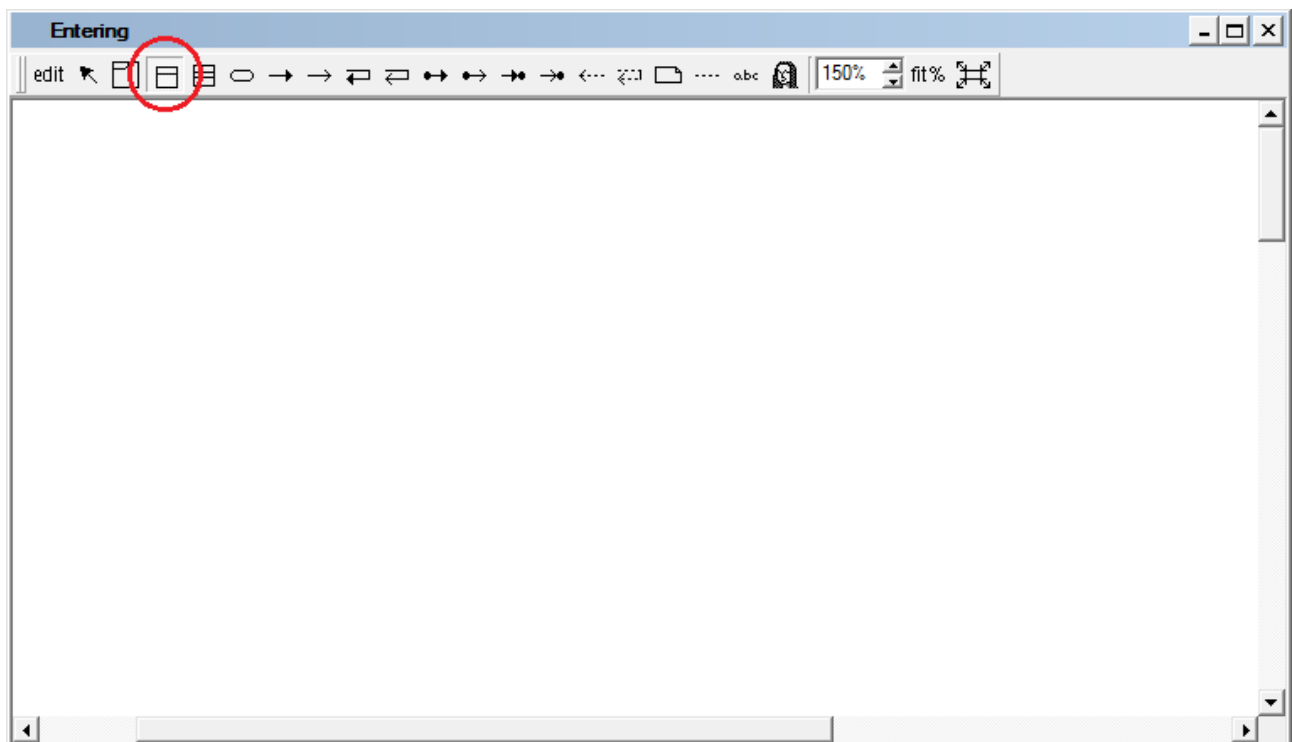


Рисунок 6 Пиктограмма для создания объекта

Обычно для объекта на диаграмме, через двоеточие, указываются две характеристики: имя объекта и название класса, к которому данный объект принадлежит. Среда BoUML запрашивает эти данные при создании объекта (рис. 7, 8). Дадим главному модулю имя `main` и укажем, что он, к примеру, относится к классу `Module` (Модуль).

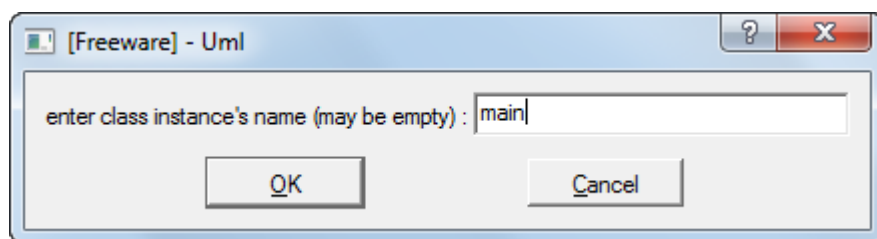


Рисунок 7 Указание имени объекта

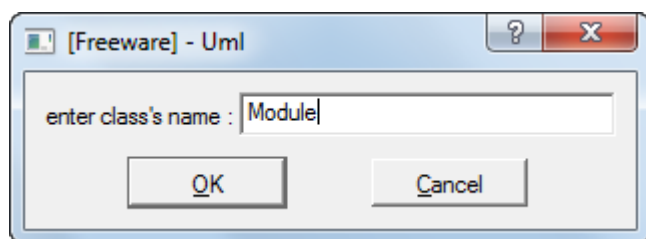


Рисунок 8 Указание класса, к которому принадлежит объект

Обратите внимание, что линию жизни объекта специальным образом добавлять не нужно, она создается средой моделирования автоматически.

Для добавления актера соответствующую пиктограмму необходимо переместить из обозревателя проекта на рабочую область.

Для отображения сообщений между объектами в первую очередь нужно определиться с типом сообщения и выбрать соответствующий инструмент в меню (рис. 9). BoUML предоставляет возможность использовать для моделирования все возможные типы сообщений в UML: синхронное сообщение (рис. 9а), асинхронное сообщение (рис. 9b) и ответное сообщение (рис. 9с).



а) Пиктограмма синхронного сообщения



б) Пиктограмма асинхронного сообщения



с) Пиктограмма ответного сообщения

Рисунок 9 Выбор пиктограмм для сообщений

После выбора подходящего инструмента для создания необходимо провести горизонтальную черту от линии жизни одного объекта до линии жизни другого. Таким образом, в диаграмму последовательности будет добавлено сообщение. Двойной клик по горизонтальной стрелке, обозначающей сообщение, позволяет задать его параметры: название сообщения, его тип, список аргументов и т.д. (рис. 10).

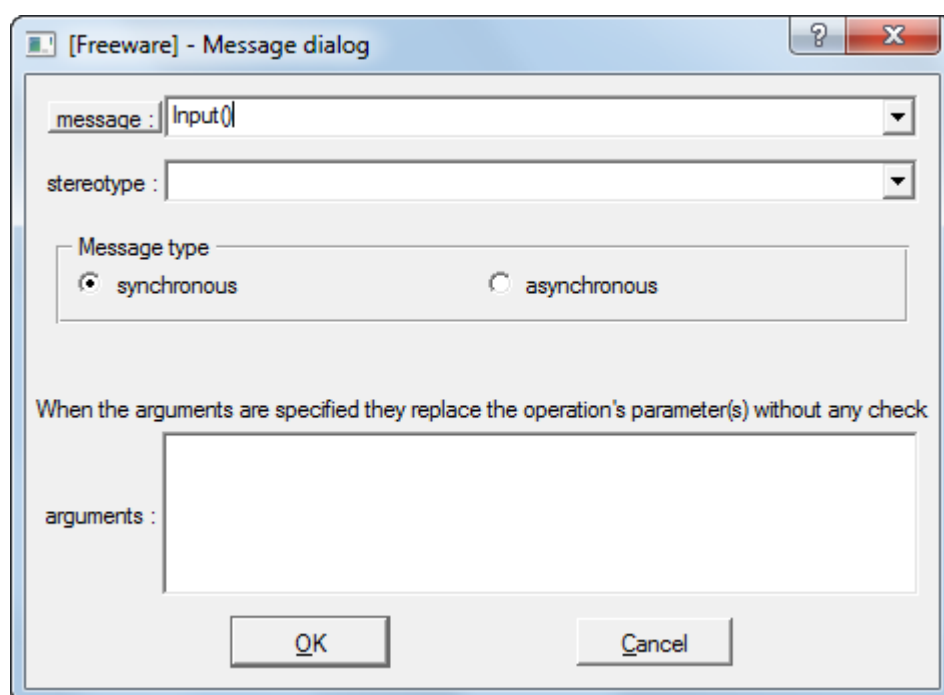


Рисунок 10 Настройка параметров сообщения

При добавлении сообщения автоматически создаются прямоугольники, обозначающие фокус управления. Можно задавать различную высоту этих прямоугольников, тем самым регулируя длительность той или иной операции.

Все не рассмотренные выше элементы диаграммы, а также сообщения других типов создаются аналогичным образом.

Пример реализации диаграммы последовательности в среде BOUML

Сценарий: «Вход пользователя в систему»

Основной поток событий:

1. Система запрашивает логин и пароль пользователя.

2. Пользователь вводит логин и пароль.
3. Система обрабатывает введенные логин и пароль.
4. Система проверяет правильность введенных данных и в соответствии с ними присваивает пользователю определенную роль (права доступа).

Альтернативные потоки:

1. В случае отказа в предоставлении доступа пользователь может повторить ввод данных или выйти из системы.

Предусловия: нет.

Постусловия: при успешном выполнении сценария пользователь получает доступ к ресурсам системы, в противном случае – состояние системы не меняется.

Диаграмма последовательности для данного сценария имеет вид(рис. 11).

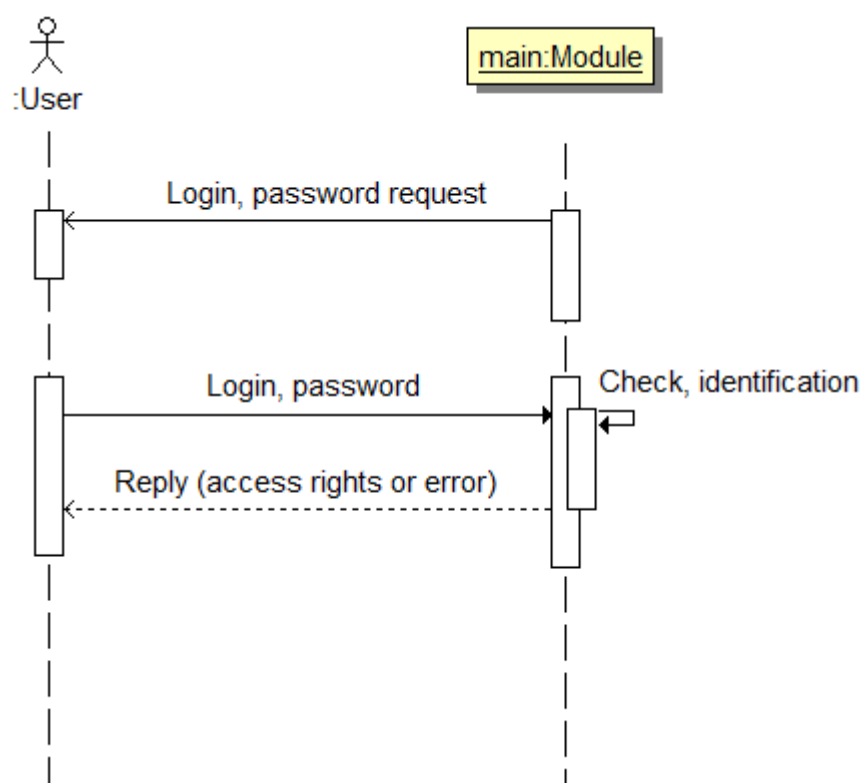


Рисунок 11 Диаграмма последовательности для сценария «Вход в систему»

На диаграмме введены следующие обозначения:

User – пользователь, прошедший авторизацию; *main* – главный модуль приложения; *Module* – класс, описывающий модуль приложения; *Login, password request* – запрос логина и пароля пользователя; *Login, password* – введенные пользователем данные (логин и пароль); *Check, identification* – проверка корректности введенных данных, в случае успешного прохождения проверки – идентификация пользователя; *Reply (access rights or error)* – ответное сообщение от главного модуля: предоставление прав доступа или уведомление об ошибке идентификации пользователя.

Полезные советы

Диаграмма последовательности должна визуализировать процесс взаимодействия отдельных объектов (модулей) системы в простой, удобочитаемой форме. Поэтому усложнять ее обилием ветвлений, объектов и сообщений не рекомендуется. Равно как и нарушать порядок отображения объектов в верхней части диаграммы, который должен соответствовать порядку «появления» объекта в рассматриваемом процессе взаимодействия.

Важно помнить:

- актер на диаграмме (т.е. инициатор процесса), как правило, только один;
- время существования объектов не обязательно совпадает с длительностью всего процесса, поэтому необходимо заранее определиться, какие объекты будут существовать постоянно, а какие – временно;
- для уничтожения временных объектов необходимо предусмотреть явные сообщения;
- в случае сложных ветвлений для каждой ветви необходимо сформировать собственную диаграмму взаимодействия.

Таким образом, диаграммы последовательности представляют собой средство для обозначения очередности следования различных сообщений, которыми обмениваются объекты. Они фокусируют внимание разработчика на порядке и длительности тех или иных операций в системе.

Список литературы

1. Абрамова О.Ф. CASE-технологии: изучать или исключить? / О.Ф. Абрамова // Alma mater (Вестник высшей школы). - 2012. - № 9. - С. 109-110
2. Абрамова О.Ф. Использование мультимедийных технологий в процессе обучения дисциплине "Компьютерная графика" / О.Ф. Абрамова, С.В. Белова // Успехи современного естествознания. - 2012. - № 3. - С. 90
3. Абрамова О.Ф. Анализ проблем в области автоматизированного проектирования и расчёта электрических схем [Электронный ресурс] / О.Ф. Абрамова, С.А. Лашенков // NovalInfo.Ru : электрон. журнал. - 2015. - № 39. – Режим доступа : <http://novainfo.ru/archive/39/problemey-rascheta-elektricheskikh-skhem>.
4. Абрамова О.Ф. К вопросу о повышении эффективности функционирования тренажёрно-обучающих систем / О.Ф. Абрамова, М.Л. Цыганкова // Открытое и дистанционное образование. - 2014. - № 4. - С. 34-39
5. Александрина А.Ю. Разработка специализированных программных продуктов как форма научно-исследовательской работы студентов направления «Химическая технология» / А.Ю. Александрина, В.Ф. Каблов, О.Ф. Абрамова // Вестник Российского ун-та дружбы народов. Серия «Информатизация образования». - 2015. - № 4. - С. 59-66.
6. Буньковский Д.В. Управление инвестиционным проектом: регулирование параметров проекта / Буньковский Д.В. // Вестник Иркутского государственного технического университета. - 2013. - № 5 (76). - С. 161-164.
7. Буньковский Д.В. Оценка потенциала возникновения и развития малого предприятия по

- производству серобетона / Буньковский Д.В. //
8. Известия Иркутской государственной экономической академии. - 2011. - № 4. - С. 120-122.
 9. Красильникова А.Н. Информационные технологии в градостроении / А.Н. Красильникова, В.О. Александрова, О.Ф. Абрамова // Успехи современного естествознания. - 2012. - № 6. - С. 32.
 10. Мельниченко Д.В. Исследование логических проблем юзабилити сайтов и анализ существующих решений [Электронный ресурс] / Д.В. Мельниченко, О.Ф. Абрамова // Современная техника и технологии. - 2015. - № 1. - С. Режим доступа : <http://technology.snauka.ru/2015/01/5360>.
 11. Савельева И.Е. Реабилитация / Савельева И.Е. // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. - 2013. - № 7. - С. 148-149.
 12. Савельева И.Е. Система обеспечения национальной безопасности России: Здравоохранение, раздел «Медицинская реабилитация» / Савельева И.Е.// Современные проблемы науки и образования. - 2012. - № 6. - С. 3.
 13. Сулейманов А.Ю. Анализ проблем автоматизации бизнес-процессов многопрофильных образовательных учреждений [Электронный ресурс] / А.Ю. Сулейманов, О.Ф. Абрамова // Современная техника и технологии. - 2015. - № 6. - Режим доступа : <http://technology.snauka.ru/2015/06/6792>

ТЕХНИЧЕСКИЕ СРЕДСТВА ДЛЯ ОБМОЛОТА ПОЧАТКОВ КУКУРУЗЫ

Шекихачев Юрий Ахметханович

В основу существующей классификации кукурузных молотилок (рис.) положено их разделение на стационарные и передвижные, с одноступенчатым или двухступенчатым барабаном, а также по конструкции обмолачивающих органов этих машин (лопастная, шнековая, прутковая, штифтовая и др.) [1-9].

Стационарные и передвижные кукурузные молотилки в основном состоят из следующих частей: общей рамы, приемного бункера, молотильного барабана, ситового кузова, вентилятора и приводного устройства с электродвигателями. В передвижных или самоходных молотилках имеются еще ходовая часть и приемный бункер, поворачивающийся для удобства подачи початков. Вентилятор подает воздух между ситами и отделяет от зерновой массы легкие частицы.

Схемы обмолачивающих устройств различных конструкций кукурузных молотилок [10-20]. Для отделения зерна от початков последние подвергаются воздействию вращающихся рабочих органов барабана кукурузной молотилки, состоящих в одних случаях только из лопастей, штифтов, прутков, ребристых пластин или шнеков, укрепленных на валу барабана, а в других – из сочетания этих рабочих органов (шнеко-лопастной, шнеко-штифтовой, шнеко-лопастной-штифтовой).

Рабочие органы молотилок «Красный Аксай» и БКМ состоят из ребристых пластин, укрепленных на вращающемся валу барабана, и неподвижной деки, установленной таким образом, что зазор между декой и барабаном по мере продвижения початков кукурузы к выходу уменьшается.

Молотилки МК-1100, ЗКМ-А (конструкции Мещерякова) и типа №117 (Саксония, «Феб-Фортштритт») обмолачивают початки по тому же принципу, но имеют свои конструктивные особенности.



Рисунок – Классификация кукурузных молотилок

В молотилке МК-1100 на барабане $\varnothing 533$ мм расположены восемь небольших бичей, промежутки между которыми закрыты толстой листовой сталью, толщиной 6...8 мм.

В молотилке ЗКМ-А на барабане $\varnothing 400$ мм приварены металлические прутки $\varnothing 25$ мм. Дека этой молотилки состоит из пяти дугообразных стальных прутков $\varnothing 35$ мм, к которым поперек приварены 20 прутков $\varnothing 25$ мм. Ситовой кузов подвешен наклонно на четырех прорезиненных подвесках толщиной 8...10 мм.

В молотилке типа №117 на барабане $\varnothing 475$ мм расположено восемь бичей, которые работают аналогично рабочим органам кукурузной молотилки МК-1100.

В перечисленных конструкциях кукурузных молотилок в процессе обмолота с одной стороны початок удерживается декой, с другой – увлекается ребристой частью барабана. В результате зерна отделяются от стержней. Однако при затягивании початков в рабочее пространство между барабаном и декой одновременно происходит и сжатие зерен, что приводит к повреждению, а, следовательно, к снижению всхожести.

Обмолот початков кукурузной молотилкой НКМ производится при помощи нескольких бичей, расположенных по всей длине барабана (аналогичное устройство барабана у молотилки «Виктория», Австрия). Барабан кукурузной молотилки НКМ размещен в кожухе, состоящем из чугунных боковин и металлических стержней, расположенных на расстоянии 15 мм друг от друга. На барабане находятся две лопасти винтообразной формы, благодаря чему початки перемещаются от приема к выходу. Под кожухом молотильного барабана подвешен наклонный ситовой кузов размером 2000х1310 мм с двумя рядами сит.

В кукурузной молотилке ДКМ-1 нижняя часть кожуха барабана является декой и состоит из

круглых металлических стержней, расположенных по длине на расстоянии 13 мм друг от друга для прохождения обмолоченных зерен в сборный ковш и выпускной патрубок. На валу барабана закреплена труба $\varnothing 170$ мм, в которую ввинчены и затем приварены штифты, расположенные по окружности вала в четыре ряда. Штифты применяют двух размеров по высоте: 30 и 70 мм.

Барабан кукурузной молотилки МКП-3 имеет следующее устройство: на валу закреплен остов барабана, состоящий из двух чугунных дисков, стальной трубы $\varnothing 168$ мм (толщина стенки 7 мм) и 31 штифта. Высота штифтов 15 мм и ширина 20 мм.

К числу кукурузных молотилок со шнековыми (винтовыми) и лопастными рабочими органами относятся ШКГ-4, МШК-5, ВДМ-1, МКП-12, МКП-30 и МКП-У. Принцип устройства обмолачивающего барабана у них одинаковый, но размеры рабочих органов различные.

Барабан кукурузной молотилки ШКГ-4 состоит из кожуха, нижняя часть которого (полуокружность) является декой и состоит из 21 прутка $\varnothing 18$ мм, расстояние между ними 12,5 мм. Шесть прутков неподвижные, а 15 поворачиваются в стенках деки. Кожух барабана в направлении к выходу стержней имеет несколько конусообразную форму. Бичевой барабан представляет собой вал (длина 850 мм), на котором под приемным бункером расположен винт ($\varnothing 300$ мм, шаг 600 мм), а в продолжении вала укреплено несколько винтообразно расположенных лопастей. Под барабаном расположен ситовой кузов.

Барабан кукурузной молотилки МШК-5 (такой же у ВДМ-1) отличается от ШКГ-4 большей длиной вала (1010 мм) и шагом винта (1300 мм) и меньшим диаметром (255 мм).

Молотилка кукурузной молотилки МКП-12 состоит из металлической рамы, барабана молотилки, цилиндрической решетки (дека), верхнего и нижнего решетных станов, эксгаустера, вентилятора. Барабан молотилки состоит из вала барабана, главного шкива, звездочки для привода распределительной передачи, роликподшипника, корпуса барабана, распределительной крыльчатки и шарикоподшипника. Корпус барабана представляет собой винтообразную конструкцию. Стержень винта имеет форму трубы, на поверхности которой расположены витки, переходящие в прямые полосы. Вал барабана приводится в движение от электродвигателя мощностью 20...28 кВт, а эксгаустер – 4,5 кВт. Загружают молотилку початками через бункер.

Барабан кукурузной молотилки МКП-30П и МКП-30С имеет ту же схему расположения рабочих органов, что и молотилка МКП-12. Диаметр винта 254 мм, длина вала 1128 мм, но число оборотов увеличено более чем в 2 раза.

Зазоры между декой и лопастями у всех перечисленных кукурузных молотилок примерно одинаковые.

Обмолот кукурузных молотилках с двухступенчатыми барабанами (ДМК-1) производится последовательно, вначале в верхнем барабане, а затем в нижнем при различных окружных скоростях лопастей. Двухступенчатые барабаны за один пропуск производят обмолот кукурузы высокой влажности (более 30%).

Передвижная двухступенчатая кукурузная молотилка ДМК-2 спроектирована на базе кукурузной

молотилки ДМК-1. Она смонтирована на двухосном ходу и состоит из следующих основных узлов: молотильной группы, привода молотильной группы, ситовой группы, аспирационной группы, ленточного транспортера, станины, электрической части. Молотильная группа состоит из обмолачивающего и домолачивающего барабанов, деки и корпуса. Обмолачивающий барабан $\varnothing 265$ мм и длиной 1120 мм состоит из винтовых и прямых лопастей. Домолачивающий барабан $\varnothing 208$ мм и длиной 1120 мм состоит из трубы с 64 штифтами. Электрическая часть состоит из электродвигателя мощностью 28 кВт для привода молотильной группы, электродвигателя мощностью 2,8 кВт для привода ситовой группы и двух электродвигателей мощностью 1 кВт для привода вентиляторов аспирационной группы.

Анализ показал, что кукурузные молотилки конструкции ШКГ, НКМ, ДММ-2 имеют низкую производительность и обмолачивают кукурузу с влажностью не выше 20...25%. При обмолоте кукурузы повышенной влажности значительное количество зерен недообмолачивается и остается на стержнях. При обмолоте на кукурузных молотилках «Красный Аксай» и ДММ-2 получается большое количество битых и травмированных зерен.

Кукурузные молотилки МКП-30 использовались для обмолота кукурузы в початках с влажностью более 30%. Они изготавливались двух типов – стационарные и передвижные.

Стационарные кукурузные молотилки МКП-30с использовали в поточных линиях при механизированной обработке рядовой кукурузы и на механизированных буртах после сушки реактивными двигателями.

Кроме стационарных кукурузных молотилок МКП-30с, на некоторых пунктах использовали передвижные кукурузные молотилки МКП-30п, которые отличаются от стационарных наличием ходовой части, нории для зерна, подающего транспортера для обрушенных стержней и аспирационной трубы для отсосов.

Конструкция корпуса самой кукурузной молотилки аналогична МКП-30с. Кукурузная молотилка удобна тем, что ее можно переместить непосредственно к бурту и обмолачивать кукурузу на месте, если есть электроэнергия.

Передвижные кукурузные молотилки МКП-30п использовали для обмолота кукурузы непосредственно после буртов. Производительность кукурузной молотилки составляла 16...25 т/ч в зависимости от влажности. Потребная мощность 28 кВт. Вес молотилки, включая электродвигатель, 2350...2400 кг.

Практика показала, что кукурузные молотилки МКП-30 как стационарные, так и передвижные могут обмолачивать кукурузу большой влажности. При этом количество битых зерен не превышает 4% (допустимо 2,5%). Однако в процессе эксплуатации были поломки отдельных деталей – головки шатуна, бугеля, козырька, нижнего решетчатого стана и др. Кроме того, ситовой кузов молотилки, изготовленный из тонколистовой стали, после 150...200 ч работы выходит из строя и восстановлению не подлежит. Подвеска кузова выполнена из стальных полос на пальцах, которые быстро срабатываются и ломаются. Чугунное литье – звездочки, эксцентрики, шатуны – изготовлены с малым запасом прочности из некачественного материала, поэтому ломаются и рвутся.

Кукурузная молотилка МПК-0,3 конструкции ВИМ предназначена для порционного обмолота

отдельных партий предварительно очищенных от обертки початков кукурузы. Наличие на барабане направляющих прутков, заставляющих обмолачиваемую массу перемещаться как вокруг барабана, так и вдоль его оси, обеспечивает полный вымолот семян из початков. Производительность кукурузной молотилки 0,3 т/ч.

Кукурузная молотилка, разработанная в Краснодарском НИИСХ, успешно прошла производственную проверку в составе комплекса технических средств для послеуборочной обработки семенной кукурузы, предназначенной для селекционных учреждений. Початки подаются на рабочие органы скребковым транспортером, являющимся одним из элементов конструкции молотилки. С него початки попадают на блок направляющих вальцов. В состав блока входят четыре пары вальцов, имеющих винтовую навивку. Блок вальцов вместе с прижимным устройством снижает неравномерность загрузки молотильного барабана. Початки подаются на рабочие органы скребковым транспортером, являющимся одним из элементов конструкции молотилки. С него початки попадают на блок направляющих вальцов. В состав блока входят четыре пары вальцов, имеющих винтовую навивку. Блок вальцов вместе с прижимным устройством снижает неравномерность загрузки молотильного барабана.

На входе в рабочую щель между барабаном и декой установлен ориентирующий валец. Он обеспечивает подачу початков параллельно оси барабана, что существенно снижает дробление зерна в сравнении с хаотичной подачей. Валец вращающийся и имеет разностороннюю навивку, сходящуюся к его центру. Рабочие поверхности ориентирующего и направляющего вальцов лежат в одной плоскости, которая является касательной к окружности барабана. Такая компоновка не только исключает зависание початков на вальцах за счет наличия рядом расположенного барабана, но и обеспечивает их подачу на ориентирующий валец. Скатная пластина перекрывает зазор между направляющими вальцами и барабаном.

Молотильный барабан снабжен четырьмя бичами с рифленой поверхностью. Дека выполнена из прутков $\varnothing 22$ мм. Зазоры на входе и выходе между барабаном и декой регулируются. Обмолоченное зерно отделяется от стержней на колеблющемся решете. Стержни початков поступают с решета в винтовой шнек и выводятся из молотилки.

Чтобы исключить попадание зерна в винтовой шнек, между ними барабаном установлена шторка. Зерно с решета просыпается на ленточный транспортер и подается в аспирационную колонку. Давление воздуха в аспирационной колонке регулируется заслонкой.

Зерно, прошедшее очистку от легких примесей в аспирационной колонке, поступает на скребковый транспортер и далее в бункер для кратковременного хранения семян. Примеси собираются в мешкотару, закрепленную на выходном патрубке вентилятора.

Наблюдения за работой молотилки показали, что воздуховод, соединяющий аспирационную колонку с вентилятором, периодически забивается пестичными нитями, что ухудшает качество очистки. Поэтому для очистки воздуховодов в нем выполнен смотровой лючок 8.

Привод всех рабочих органов молотилки, за исключением вентилятора, осуществляется одним электродвигателем мощностью 7,5 кВт. Вентилятор приводится в движение электродвигателем мощностью 0,37 кВт.

Производительность молотилки достигает 2 т/ч початков. Обслуживающий персонал – 2

человека. Затраты времени на очистку рабочих органов при переходе на обмолот другой партии початков составляет 30...35 мин.

Для обмолота очищенных початков, разделения продуктов обмолота на зерно и стержни используется молотилка кукурузных початков У13-УМК-0.1. Молотилка состоит из двух основных частей: молотильной группы и сортировки, соединенных между собой.

Для аспирации молотилки и отсоса легких примесей применен пылевой вентилятор ВЦП-3. Початки кукурузы поступают из бункера в приемную часть молотильной камеры. Попадая в пространство молотильной камеры початки захватываются лопастями барабана, и перемещаются вдоль оси барабана, при этом, в результате трения о прутья молотильной группы и между собой, обмолачиваются.

Обмолоченные зерна кукурузы и мелкие части стержней просыпаются в просвете между прутьями, обмолаченные стержни, двигаясь вдоль оси барабана, выходят через выпускное окно молотильной группы.

Для лущения початков кукурузы используется лущилка початков кукурузы 3600.019.УЛ.

Для обмолота початков кукурузы без их доочистки используется также молотилка кукурузная стационарная МК-3. Травмирование зёрен кукурузы при обмолоте 3...4 процента. Производительность 3 тонны в час. Мощность электродвигателя 3 кВт.

Анализ различных конструкций молотильных устройств показывают, что применяемые молотильные рабочие органы не обеспечивают необходимое качество обмолота зерна кукурузы. Поэтому требуется улучшение, доработка конструкций этих машин, оптимизация параметров их рабочих органов в соответствии со специфическими свойствами кукурузы.

Список литературы

1. Габачиев Д.Т., Хажметов Л.М., Шекихачев Ю.А. Разработка инновационной технологии и технического средства для производства комбинированных кормов // Наука и Мир. – 2014. – Т. 1. – № 6 (10). – С. 59–60.
2. Шекихачев Ю.А., Хажметов Л.М., Хажметова З.Л. Разработка технического средства для обмолота початков кукурузы в обертке // Символ науки. – 2015. – № 7–1 (7). – С. 59–61.
3. Габачиев Д.Т., Шекихачев Ю.А., Хажметов Л.М. Измельчитель грубых кормов для крестьянских и фермерских хозяйств // Новая наука: Современное состояние и пути развития. – 2015. – № 3. – С. 69–72.
4. Шекихачева Л.З. Пути повышения урожайности кукурузы в Кабардино-Балкарской республике // NovalInfo.Ru. – 2016. – Т. 3. – № 42. – С. 86–88.
5. Юров А.И., Фиапшев А.Г., Кильчукова О.Х. Ресурсосбережение и экология - стимул экономического роста и основа безопасности жизнедеятельности региона // Вестник АПК Ставрополя. – 2014. – №3(15). – С. 81–86.
6. Темукуев Т.Б., Фиапшев А.Г. Экономические и технические механизмы стимулирования энергосбережения. – Нальчик, 2009. – 130 с.
7. Фиапшев А.Г., Хамоков М.М., Кильчукова О.Х. Разработка альтернативных источников

- энергосбережения фермерских хозяйств // Владимирский земледелец.- 2012.- № 2.- С. 35-36.
8. Фиापшев А.Г., Хапов Ю.С. Энергетическая оценка универсального измельчителя фуражного зерна // Механизация и электрификация сельского хозяйства».- 2008.- №3.
 9. Шекихачев Ю.А., Хажметова З.Л. Малогабаритная молотилка для обмолота початков кукурузы в обертке // Актуальные проблемы научно-технического прогресса в АПК: Сборник научных статей по материалам XII Международной научно-практической конференции, в рамках XVIII Международной агропромышленной выставки «Агроуниверсал-2016» ((г. Ставрополь, 30 марта – 1 апреля 2016 г.).- Ставрополь: АГРУС, 2016.- С. 125-130.
 10. Цримов А.З., Шекихачев Ю.А., Хажметов Л.М. Исследование влияния основных параметров и режимов работы кукурузной молотилки на эффективность обмолота початков // Международный технико-экономический журнал. – 2007. – № 1. – С. 86.
 11. Шекихачева Л.З. Морфобиологическая характеристика формирования продуктивности перспективных гибридов кукурузы и их родительских форм в условиях предгорной зоны кабардино-балкарской республики // Диссертация на соискание ученой степени кандидата сельскохозяйственных наук. – Нальчик, 2000.– 170 с.
 12. Кильчукова О.Х., Фиापшев А.Г. Определение необходимой мощности измельчителя фуражного зерна // Материалы всероссийской научно-практической конференции с международным участием «Актуальные проблемы в энергетике и средствах механизации АПК».- Благовещенск, 2014.- С.120-124.
 13. Шекихачева Л.З. Математическое моделирование процесса обмолота початков кукурузы // Материалы Международной заочной научно-практической конференции «Актуальные направления научных исследований XXI века: теория и практика». – 2015. – Т. 3. – № 7–3 (18–3). – С. 212–215.
 14. Цримов А.З., Шекихачев Ю.А. Исследование процесса взаимодействия рабочих органов кукурузной молотилки с объектом обработки // Сборник статей международной научно-практической конференции, посвященной 80-летию члена-корреспондента РАСХН, Заслуженного деятеля науки РСФСР и РД, профессора М.М. Джембулатова.- Махачкала, 2006.- С. 165.
 15. Цримов А.З., Шекихачев Ю.А., Хажметов Л.М. Обоснование основных параметров питающего бункера кукурузной молотилки // Материалы всероссийской научно-практической конференции, посвященной 25-летию КБГСХА.- Нальчик, 2006.- С. 144-146.
 16. Цримов А.З., Шекихачев Ю.А., Хажметов Л.М. Влияние влажности зерна кукурузы на эффективность обмолота початков // Сборник научных трудов «Физико-технические проблемы создания новых технологий в агропромышленном комплексе».-Ставрополь: АГРУС, 2007.-С.201-203.
 17. Цримов А.З., Шекихачев Ю.А., Хажметов Л.М. Механика технологического процесса обмолота початков кукурузы // Вестник научно-методической комиссии по деталям машин, прикладной механике и основам проектирования Министерства образования РФ и Республиканского научного семинара «Механика», вып. 3.- Нальчик: КБГСХА, 2008.- С. 159-162.
 18. Цримов А.З., Шекихачев Ю.А., Хажметов Л.М. Повреждаемость початков кукурузы рабочим органом малогабаритной молотилки // Механизация и электрификация сельского хозяйства. – 2007. – № 4. – С. 5–6.
 19. Габачиев Д.Т., Шекихачев Ю.А., Хажметов Л.М. Анализ рабочих органов, обеспечивающих

- процесс измельчения резанием // Новая наука: Современное состояние и пути развития. – 2015. – № 3. – С. 72–74.
20. Шекихачев Ю.А., Шекихачева Л.З. Физико-механические характеристики зерна и початков кукурузы // NovalInfo.Ru . – 2016. – № 44.

ОПИСАНИЕ WEB-СИСТЕМЫ ПОДДЕРЖКИ ПРОВЕДЕНИЯ КОНФЕРЕНЦИЙ

Рыбанов Александр Александрович
Степаненко Андрей Андреевич

Введение

На сегодняшний день можно наблюдать достаточно активное развитие информационных технологий в процессе информатизации общества [1, 6]. Важным показателем, характеризующим качество научно-исследовательской деятельности какого-либо учебного заведения, можно считать уровень развития электронных образовательных ресурсов [2, 5, 6]. Сеть Интернет широко используется исследователями из многих стран для обмена научной информацией, организации виртуальных симпозиумов и конференций в образовательных целях. Такие информационные площадки служат не только центрами международного сотрудничества, но и выступают в качестве баз данных академических разработок и мест профессионального общения.

Уровень развития научного знания в современных условиях ведет к стремительному нарастанию объема научной и практически важной информации, предоставляемых на соответствующих мероприятиях. Соответственно, цель создания инструментов информационной поддержки научных и практических мероприятий заключается не только в содействии научному процессу путем обеспечения централизованного доступа к информации о проводимых мероприятиях, но и в создании удобных средств для подготовки и оперативной публикации материалов научных мероприятий, сводящих к минимуму объем технической работы редакторов, организаторов и участников.

Таким образом, целью выполненной работы является повышение эффективности проведения научных мероприятий за счет разработки web-системы поддержки проведения конференций.

Для достижения поставленной цели были решены следующие исследовательские задачи:

- выполнен анализ информационного и функционального состава сайтов научных конференций.
- разработана общая модель web-системы поддержки проведения конференций.
- выполнена программная реализация web-системы поддержки проведения конференций.
- выполнена проверка эффективности разработанной web-системы поддержки проведения конференций.

Постановка задачи

Для начала были сформулированы и агрегированы общие ожидания потенциальных пользователей от систем поддержки конференций, а также проанализировано соответствие этим ожиданиям существующих систем. Был выполнен анализ информационного и функционального обеспечения систем поддержки конференций, также был рассмотрен порядок проведения конференций, сформулированы основные проблемы, возникающие при автоматизации основных функций по поддержке проведения конференций. Также был представлен анализ методов обработки научной информации.

В данной работе объектом автоматизации являются бизнес- процессы, связанные с проведением конференции. Как правило, к основным бизнес-процессам относятся:

- подготовка веб-сайта конференции и управление его содержимым;
- регистрация заявок участников;
- рецензирование и отбор докладов;
- формирование и публикация программы конференции;
- формирование сборника трудов конференции.

Каждая конференция имеет свои особенности, поэтому в каждом случае структура бизнес-процессов или требования к информационному сопровождению могут быть различными. Поэтому существенным требованием к системам поддержки также является возможность гибкой настройки под задачи конкретной конференции.

На рисунке 1 показана диаграмма верхнего уровня процесса «Проведение научных конференций».



Рисунок 1 — Диаграмма верхнего уровня процесса «Проведение научных конференций».

Входными данными для разрабатываемой системы являются:

- Сведения об участниках и руководителях секций - включает в себя личные данные пользователя (фамилия, имя, отчество, место работы или учебы, должность), контактные данные (адрес электронной почты пользователя, почтовый адрес для отправки дипломов и свидетельств);
- Научные работы - включает в себя материал научной работы и сопроводительные документы, перечень которых определяется руководителем секции или организатором конференции;
- Исправления и дополнения - включает в себя исправления, вносимые в научные материалы, дополнительные сопроводительные документы.

На рисунке 2 показана детализация процесса «Проведение научных конференций». Данный процесс состоит из следующих элементов:

1. Создание тематических секций - данная функция выполняется пользователем, зарегистрировавшимся под ролью "Руководитель секции", функции по управлению секциями доступны в личном кабинете данного типа пользователей.
2. Прием научных работ - данная функция становится доступна после начала работы конференции вплоть до ее завершения (выполняется проверка даты начала и окончания работы конференции). Участники конференции отправляют научные материалы в выбранную ими секцию. Информация о состоянии научных материалов представляется пользователю в личном кабинете.
3. Рассмотрение научных работ - руководитель секции в личном кабинете имеет возможность просмотра присланных для участия в конференции научных материалов, а также их сопроводительных документов.
4. Отбор научных работ - руководитель секции просматривает список работ и результат предварительной оценки их соответствия тематике секции системой. В результате выполнения руководителем анализа принимается решения о принятии или отказе в принятии полученных материалов.
5. Проведение конференции - на данном этапе функции системы заключаются в предоставлении в открытом доступе материалов, принятых к участию в конференции и поддержке их обсуждения (отображение комментариев зарегистрированных пользователей).
6. Подведение итогов и награждение - на данном этапе функции системы заключаются в организации проведения анкетирования руководителей секций и организаторов конференции по оценке качества научных материалов, сохранение их в БД [3] и выполнение предварительного анализа результатов анкетирования.

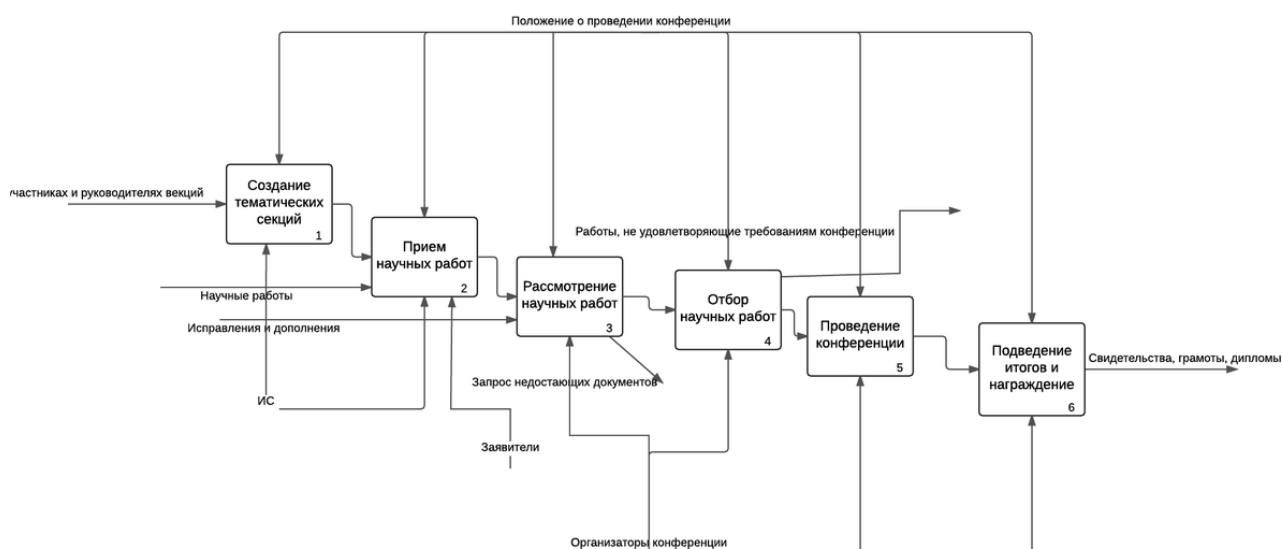


Рисунок 2 — декомпозиция диаграммы АО «Проведение научных конференций».

Описание информационной системы

В соответствии с функциональными требованиями была разработана информационная система поддержки проведения научных конференций. Для моделирования динамических аспектов поведения системы используются диаграммы деятельности системы. Диаграмма активности системы представлена на рисунке 3.

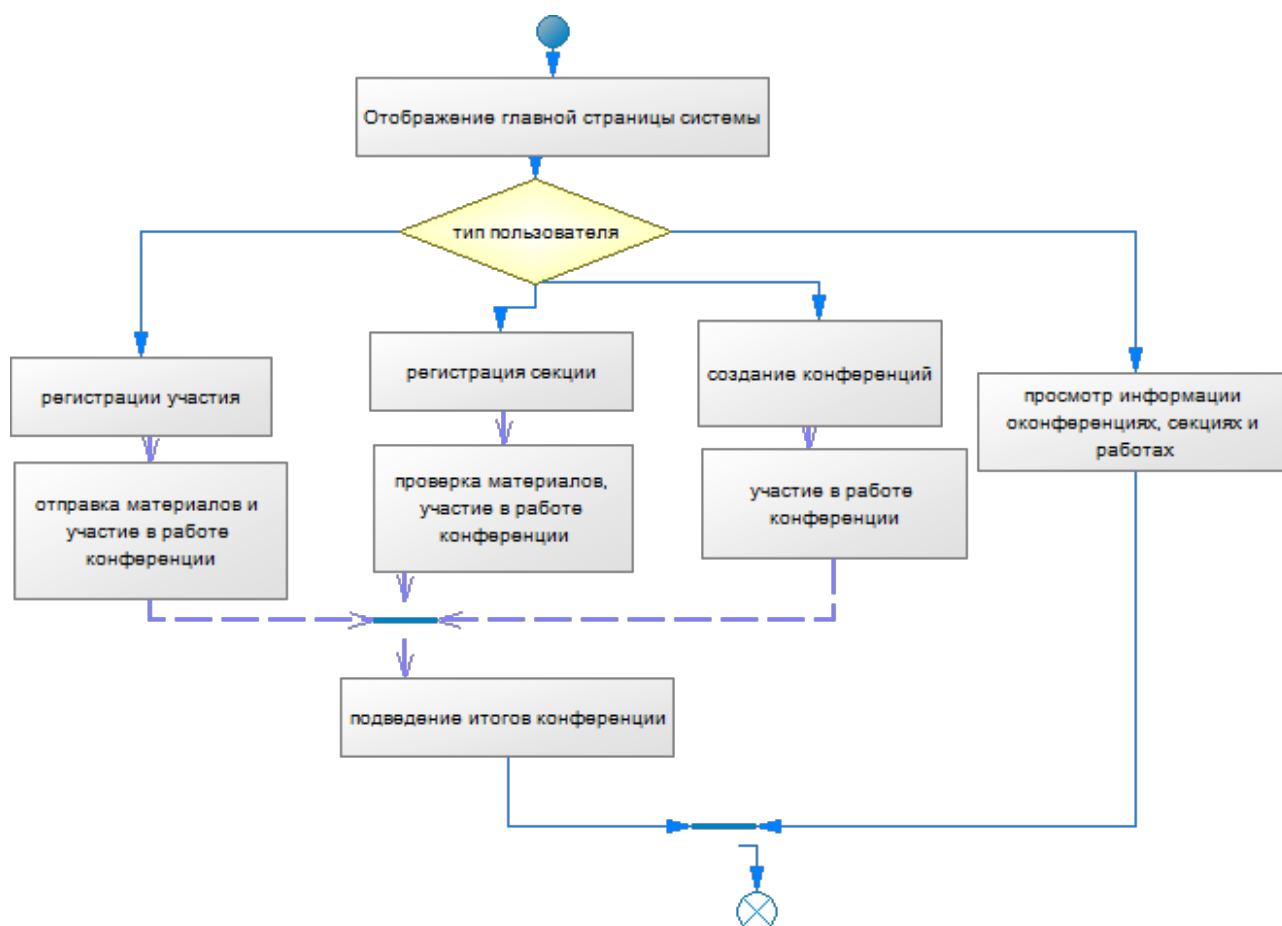


Рисунок 3 — Диаграмма активности системы

К основным функциям разработанной системы относятся:

- регистрация пользователей в системе (участники, руководители секций, организаторы конференций);
- создание тематических секций;
- прием научных работ;
- проведение конференции;
- подведение итогов конференции.

В регистрацию пользователей в системе входят следующие функции:

- заполнение регистрационной формы;
- проверка корректности заполненных данных;
- подтверждение регистрации по адресу e-mail;
- сохранение информации о пользователе в БД [4].

На рисунке 4 представлен скриншот главной страницы разработанной web-системы.

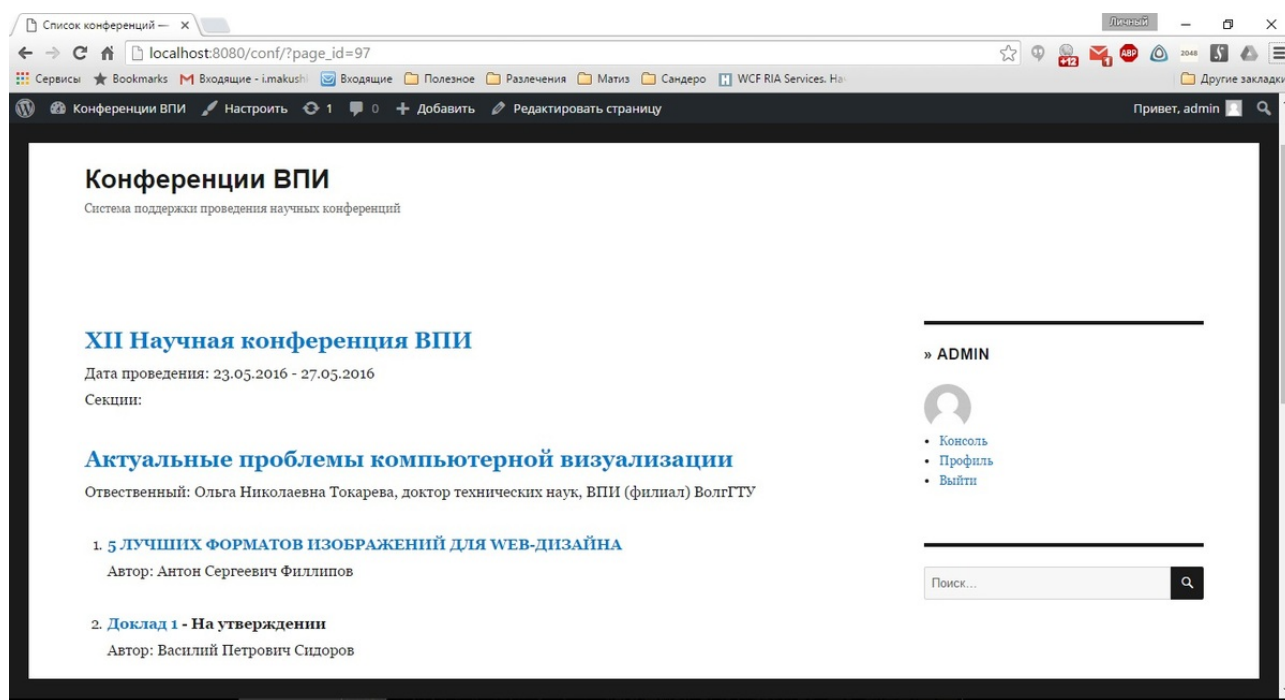


Рисунок 4 — Главная страница разработанной web-системы

В системе предусмотрены следующие роли пользователей: Администратор, Руководитель секции, Участник конференции. Каждый тип пользователя имеет отличный от других типов функционал личного кабинета. На рисунке 5 представлена страница работы с докладами участника конференции.

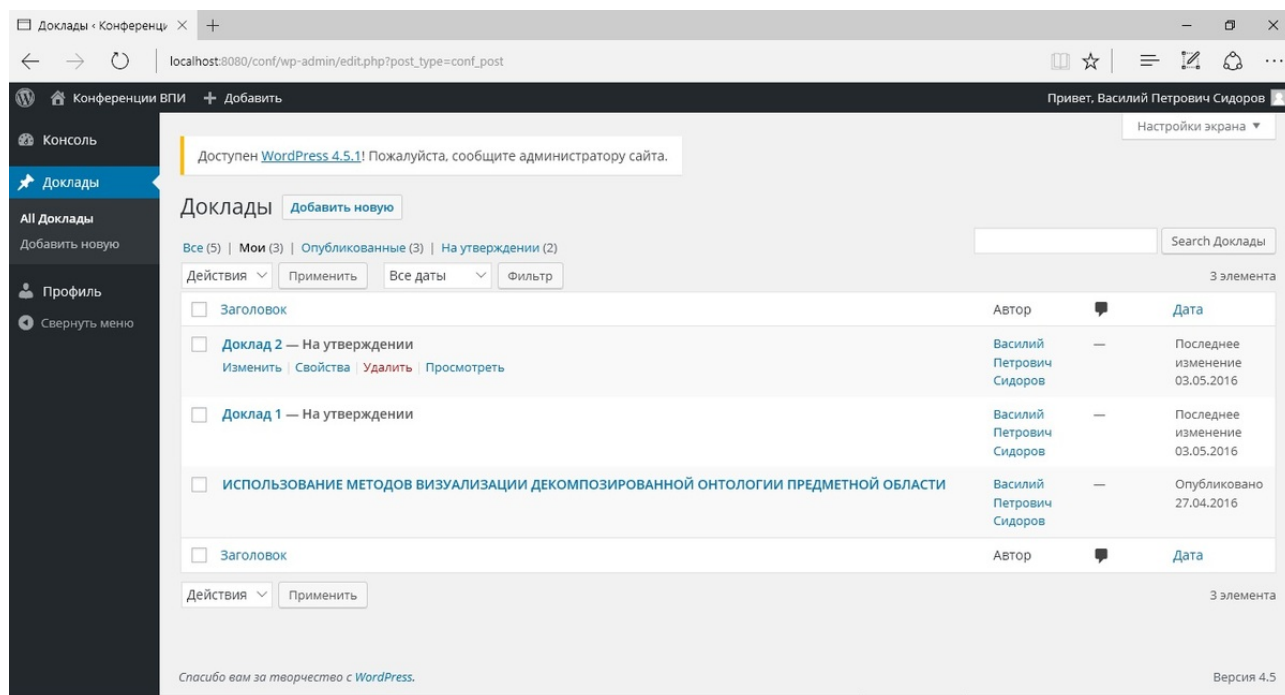


Рисунок 5 — Страница просмотра перечня докладов

Участник конференции может размещать доклады в выбранных им секциях, изменять информацию о неутвержденных докладах.

Руководитель секции может создавать различные секции и утверждать присланные для участия в работе конференции доклады. На рисунке 6 показана страница работы с секциями руководителя.

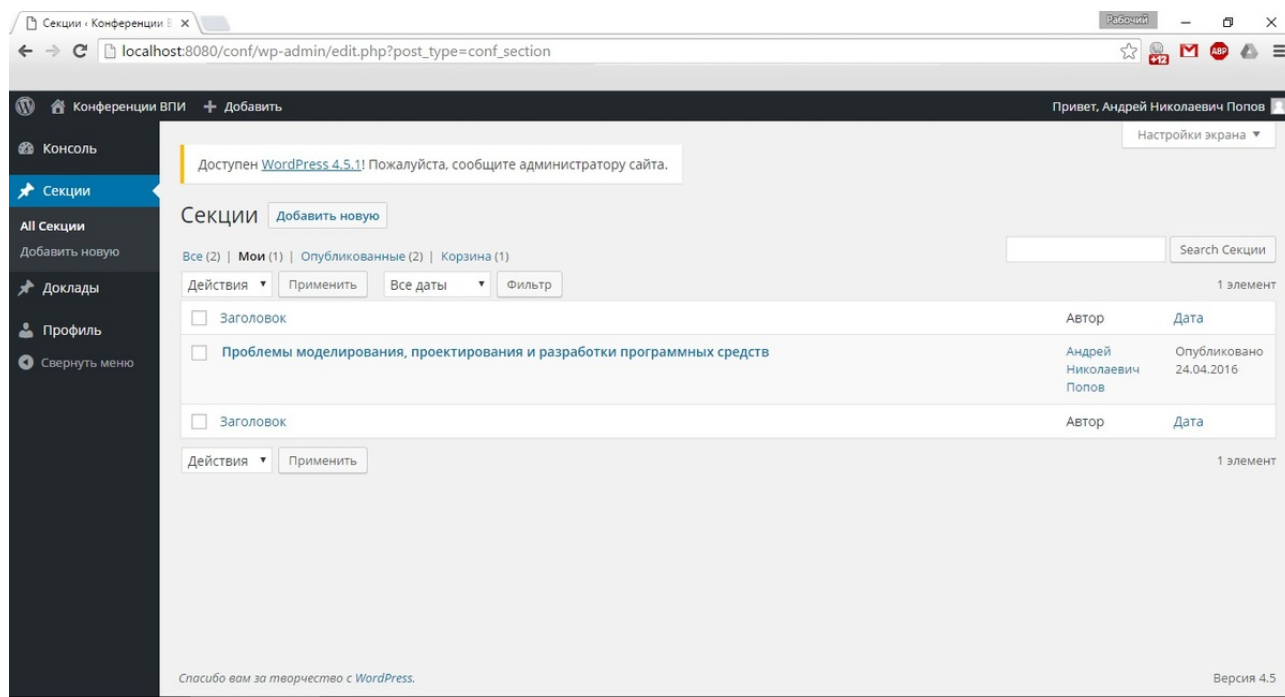


Рисунок 6 — Страница просмотра информации о собственных секциях руководителя

Список литературы

1. Рыбанов А.А., Рыльков А.В. Разработка web-ориентированной информационной системы мониторинга и управления процессом прохождения производственной практики // Молодой ученый. 2013. №7. С. 34-36.
2. Рыбанов А.А. Автоматизированный анализ качества процесса обучения по результатам тестирования знаний на основе диаграмм Парето // Дистанционное и виртуальное обучение. 2009. № 8. С. 54-59.
3. Рыбанов А.А. Оценка сложности физической схемы реляционной базы данных // Современная техника и технологии. 2014. № 9 (37). С. 26-30.
4. Рыбанов А.А., Морозов А.О. Автоматизация расчета метрических характеристик физических схем баз данных на основе концептуальных графов // Молодой ученый. 2014. № 9 (68). С. 26-30.
5. Рыбанов А.А. Оценка качества текстов электронных средств обучения // Школьные технологии. 2011. № 6. С. 172-174.
6. Рыбанов А.А. Видеоурок как средство эффективного обучения прикладному и системному программному обеспечению // Дистанционное и виртуальное обучение. 2009. № 11. С. 42-48.

РОЛЬ ДОСМОТРОВОЙ РЕНТГЕНОВСКОЙ ТЕХНИКИ В ТАМОЖЕННОМ КОНТРОЛЕ

Блинова Марина Вячеславовна

Ничутин Александр Олегович

В ст.107 Таможенного кодекса Таможенного Союза указывается: «В целях сокращения времени проведения таможенного контроля и повышения его эффективности таможенными органами могут использоваться технические средства таможенного контроля, перечень и порядок применения которых устанавливаются законодательством государств - членов таможенного союза».

Технические средства таможенного контроля - комплекс специальных технических средств, применяемых таможенными службами непосредственно в процессе оперативного таможенного контроля всех видов перемещаемых через границу объектов с целью выявления среди них предметов, материалов и веществ, запрещенных к ввозу и вывозу или не соответствующих декларированному содержанию.

При проведении досмотровых операций должностные лица таможенных органов используют как простые технические средства (фонари, комплекты досмотровых зеркал, оптико-механические эндоскопы, досмотровые щупы, портативные металлоискатели, фонари, детекторы драгоценных металлов и камней), так и самые сложные в техническом отношении средства: инспекционно-досмотровые комплексы, досмотровую рентгеновскую технику для просвечивания багажа и грузов, а так же при досмотре людей.

Досмотровая рентгеновская техника (ДРТ) -представляет собой комплекс рентгеновской аппаратуры, предназначенной для визуального контроля ручной клади и багажа пассажиров, а также предметов отдельно следующего багажа, среднегабаритных грузов и международных почтовых отправлений без их вскрытия с целью выявления в них предметов, материалов и веществ, запрещенных к ввозу (вывозу) или не соответствующих декларированному содержанию.

Она применяется при таких формах таможенного контроля, как таможенное наблюдение, таможенный осмотр и таможенный досмотр. Данная техника имеет генерирующие источники ионизирующего излучения и попадает под действие норм и правил санитарного законодательства Российской Федерации.

В зависимости от объектов контроля, перемещаемых через таможенную границу, принятой технологии таможенного контроля на конкретном участке и условий, в которых он осуществляется, ДРТ подразделяется на различные виды:

- ДРТ для контроля содержимого ручной клади и багажа пассажиров и транспортных служащих.
- ДРТ для углублённого контроля отдельных предметов ручной клади и багажа пассажиров, транспортных служащих и грузовых упаковок.

- ДРТ для контроля содержимого среднегабаритных багажа и грузов.
- ДРТ для контроля содержимого международных почтовых отправлений.

Таможенный контроль проводят как в стационарных, так и в оперативных условиях.

Стационарные— это условия, когда таможенный контроль осуществляется в специально выделенных для этих целей помещениях, постоянно или временно принадлежащих таможенной службе. В них стационарно размещены необходимые технические средства применительно к конкретным объектам таможенного контроля и установлены соответствующие технологии контроля.

Оперативные— это условия, когда таможенный контроль осуществляется в местах, где стационарная установка технических средств таможенного контроля невозможна или нецелесообразна. Например, в связи с малыми объемами досмотровых операций или ввиду их нерегулярности и эпизодичности в этих местах.

Рентгеновский досмотр это наиболее объективный, достоверный и быстрый способ досмотра пассажиров и их багажа. Он играет огромную роль в таможенном контроле. Он позволяет быстро и достаточно эффективно осуществлять таможенный контроль и установление содержимого каждого грузового объекта, ручной клади, различных видов техники, транспортных средств, подвижного железнодорожного состава, МПО, контейнеров, людей, пересекающих границу. С помощью него возможно достижение высокой пропускной способности на пограничных пунктах пропуска. Это в свою очередь может позволить достичь высоких результатов в деятельности таможенных служб. Применяя ДРТ, оператор способен выявить скрытые запрещенные к ввозу или вывозу предметы, материалы или вещества, а также соответствие содержимого грузовой единицы задекларированной описи, спрятанное под одеждой холодное и огнестрельное оружие, изготовленное из металла или композитных материалов; взрывчатку, электронные средства, наркотики; драгоценные камни и металлы; другие опасные предметы из различных материалов, спрятанных в естественных полостях человека, в том числе «пояса шахида». Так же способствует выявлению характерных конструктивных признаков тайников или сокрытых вложений, а также предметов, подозрительных на определенные конкретные виды предметов таможенных правонарушений.

Благодаря ДРТ таможенные органы добиваются немалых успехов в организации таможенного контроля с их использованием, данное направление контроля находится сейчас в процессе совершенствования и от органов таможенного контроля требуется бдительность и принципиальность. Только в этом случае можно будет добиться ощутимых результатов, а также сократить и предотвратить незаконный экспорт и импорт товаров, транспортных средств и других объектов таможенного контроля.

Список литературы

1. Таможенный кодекс Таможенного союза (приложение к Договору о Таможенном кодексе Таможенного союза, принятому Решением Межгосударственного Совета ЕврАзЭС на уровне глав государств от 27.11.2009 № 17) (ред. от 10.10.2014, с изм. от 08.05.2015) // Собрание законодательства Российской Федерации. 2010. 13 декабря. № 50. Ст. 6615.

2. Григорян Т. В. Технические средства таможенного контроля: современное состояние и оперативно- технические возможности // Актуальные проблемы таможенного дела. 2014. С. 23-32.

СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ НАУКИ

ХАРАКТЕРИСТИКА ПЕРСПЕКТИВНЫХ ГИБРИДОВ КУКУРУЗЫ

Шекихачева Людмила Зачиевна

Изучение особенностей выращивания гибридов кукурузы и их родительских форм является важнейшим условием получения высококачественных гибридных семян. Следует отметить, что решение данной проблемы позволит повысить эффективность использования метеорологических условий, биологических особенностей гибридов с минимальными экономическими и энергетическими затратами.

Резервы увеличения производства зерна кукурузы еще далеко не исчерпаны [1]. Необходимо создание и внедрение в производство высокопродуктивных сортов и гибридов, приспособленных к различным условиям произрастания.

Несмотря на то, что в КБР получают сравнительно высокие урожаи зерна, в целом ее урожайность остается низкой, если учитывать потенциальные возможности кукурузы. В этой связи дальнейшее увеличение урожайности возможно при использовании всех факторов интенсификации производства, в том числе и биологических возможностей перспективных, высокопродуктивных, приспособленных к условиям КБР гибридов, более совершенных по структуре и фотосинтетической активности посевов [2-5]. Такими гибридами, на наш взгляд, являются раннеспелый двойной гибрид РОСС 144 МВ, среднеранний гибрид РОСС 209 МВ и среднепоздний гибрид Кавказ 412 СВ.

Раннеспелый двойной гибрид РОСС 144 МВ (ФАО 150) получен в результате скрещивания простого зубовидного гибрида Нектар М (материнская форма) и простого кремнистого гибрида Дружба МВ (отцовская форма) [6].

Растения материнской формы Нектар М имеют высоту 210...230 см, высота прикрепления початков 70...80 см. Початки цилиндрической формы. Масса 1000 зерен 260...295 г. Выход зерна 78...81%. Растения не кустятся, устойчивость к полеганию средняя. Урожайность на участках гибридизации 25...35 ц/га.

Отцовская форма – простой кремнистый гибрид Дружба МВ – раннеспелый (ФАО 150). Высота растения 190...210 см, пыльцеобразовательная способность хорошая. Растения не кустятся. Початок на высоте 70...80 см, слабоконусовидный, длиной 16...18 см, число рядов зерен 12...14, зерен в ряду 35...40. Стержень белый. Зерно кремнистое, желтое, масса 1000 зерен 280...300 г.

Гибрид кукурузы РОСС 209 МВ – двойной, среднеранний гибрид (ФАО 280). Получен в результате скрещивания простого гибрида Роза М (материнская форма) и простого гибрида РИФ МВ (отцовская форма). Семеноводство ведется на стерильной основе по схеме полного восстановления фертильности [7, 8].

Растения гибрида Роза М, выросшие из семян первого поколения, относительно высокорослые, высота растений 190...250 см, высота прикрепления початков 65...70 см, кустистость слабая.

Листья темно-зеленые, число их на главном стебле 12...15, Початок цилиндрический и слабоконусовидной формы длиной 15...18 см. Число рядов зерен 12...14, ряды в средней части початка ровные. Початковый стержень красный, встречается и белый. Зерно желтое, зубовидное, ямочки на верхушке зерна не глубокие, масса 1000 зерен 230...270 г. Урожайность на участках гибридизации при орошении 50...70 ц/га.

Отцовская форма – простой гибрид РИФ МВ. Растения, выросшие из семян первого поколения, имеют высоту 190...240 см, не кустятся. Высота прикрепления початка 75...85 см. Растения РИФ МВ – устойчивые к полеганию. Метелки хорошо развиты, пыльцеобразование хорошее. Початок слабоконусовидной формы, длиной 17...22 см. Число рядов зерен на початке 12...14, ряды в основном ровные. Початковый стержень белый и красный. Озерненность верхушки початка хорошая.

Гибрид кукурузы Кавказ 412 СВ – среднепоздний гибрид (ФАО 450). трехлинейный, интенсивного типа. Получен в результате скрещивания простого гибрида Береза С (материнская Форма) и самоопыленной линии Вуковарская 158 СВ (V-158) (отцовская форма). Семеноводство ведется на стерильной основе по схеме полного восстановления фертильности [9].

Растения, выращенные из семян гибрида Кавказ 412 СВ первого поколения, высокорослые, высота растений 245...295 см, стебель средней толщины, но устойчивый к полеганию. Высота прикрепления початка 80...110 см.

Листья темно-зеленые, узкие, ближе к торчащим, число их на главном стебле 19 (18...21). Початок цилиндрической формы, масса одного початка 240...280 г, длина початка 21...25 см. Количество рядов на початке 16 (14...18), ряды в основном прямолинейные. Початковый стержень красный. Озерненность верхушки початка хорошая. Выход зерна при обмолоте початков 81...83%.

Зерно желтое зубовидное, крупное с прожилками антоциановой окраски. В верхней и нижней частях початка антоциановая окраска наиболее ярко выражена. Масса 1000 зерен 290...310 г. Урожай зерна 70 и более ц/га.

Материнская форма гибрида Кавказ 412 СВ Береза С – высокопродуктивный гибрид, растение высокорослое, до 220...240 см. Высота прикрепления початка 80...110 см, листья темно-зеленые, средней ширины, число листьев на главном стебле 19...22. Початок цилиндрической и слабоконусовидной формы, длиной 20...22 см, число рядов зерен 14...18, ряды прямолинейные. Початок хорошо покрыт оберткой. Выход зерна при обмолоте 80...83%.

Зерно желтое, зубовидное, масса 1000 зерен 270...290 г. Характерная особенность зерна - наличие антоциановой окраски боковых стенок зерна и особенно зерен в верхушечной части. Урожайность 40...60 ц/га.

Растения отцовской формы Вуковарская 158 СВ имеют высоту 180...220 см, высота прикрепления початков 70...80 см. Стебель относительно тонкий, среднеустойчивый к полеганию. Листья зеленые, узкие, число их на главном стебле 18.

По группе спелости относится к среднепоздней группе ФАО 500.

Метелки развиты хорошо, пыльцеобразование хорошее. Початок преимущественно цилиндрической, слабоконусовидной формы. Рядов зерен на початке 16...18. Ряды ровные в средней части початка, в верхней части – смещенные. Початковый стержень красный. Озерненность верхушки початка хорошая.

Зерно отцовской формы гибрида Кавказ 412 СВ Вуковарская 158 СВ (V-158) зубовидное или полузубовидное, цвет желтый. Верхушка округлая, ямочки на верхушке не глубокие. Рядов зерен на початке 16...18, ряды в средней части початка ровные, в верхней части смещенные. Масса 1000 зерен 190...200 г. Урожай зерна 18...25 ц/га.

Изучение календарных сроков посева кукурузы в различных почвенно-климатических условиях, а также некоторых вопросов, связанных с этой проблемой, представляет большой интерес. С изменением сроков посева меняются не только температурные условия произрастания кукурузы, влажность почвы и воздуха, характер и направление микробиологических процессов, происходящих в почве, и ее воздушно-тепловой режим, но и все самые различные сочетания условий, в которых происходит формирование растений,

Анализ показывает, что сроки сева оказывают влияние как на продолжительность межфазных периодов, так и на длительность отдельных этапов органогенеза кукурузы [1, 2]. При этом исследователи приходят к выводу о том, что гибриды более пластичны и более приспособлены к разнообразным условиям, которые складываются при различных сроках сева. Гибриды кукурузы при поздних сроках посева развиваются быстрее по отношению к линиям, чем при ранних сроках посева. Также при различных сроках посева изменяется число листьев, особенно у позднеспелых форм кукурузы, а именно, наблюдается уменьшение числа листьев и их размеров (длина и ширина), хотя нам известно, что число листьев является сортовым признаком кукурузы и мало изменяется с изменением условий выращивания.

Б.Н. Дубиневич и Н.С. Погорелова [3] изучали сроки сева в связи с поражаемостью кукурузы болезнями. Они пришли к выводу, что ранние посевы меньше поражаются пузырчатой головней, а вирусные болезни проявляются в большей степени при позднем сроке посева.

Н.Н. Крашенинников, А.П. Смирнова и Н.Н. Малыгина [4] указывают, что при ранних сроках посева прорастание семян происходит при достаточно влажной почве и высокой температуре. В их опытах растения ранних сроков посева в меньшей степени повреждались проволочником и страдали от шведской мухи, меньше поражались пузырчатой головней,

А.И. Смирнов и С.П. Михайлов [5] в своей работе обращают внимание на биологические особенности развития кукурузы в пожнивных посевах. Учитывая, что прорастание семян и начало роста и развития кукурузы в пожнивных посевах протекает при повышенных температурах воздуха и почвы, а также при длительном световом дне, авторы приходят к заключению, что продолжительность вегетационного периода у кукурузы сокращается за счет начальных фаз развития в летних посевах, особенно у среднеспелых и позднеспелых форм. Этому способствует, по их мнению, сокращение длины светового дня в летних посевах.

Д.И. Погребняк [6] считает, что наибольшее внимание на рост и развитие при разных сроках посева кукурузы оказывают температурные условия, особенно в период «посев-всходы». Он указывает, что при поздних сроках сева сокращается период от посева до восковой спелости. В

его опытах растения поздних сроков посева сильнее повреждались вредителями и болезнями. Автор обращает внимание на важное практическое значение сроков посева для ликвидации напряженности работы в период уборки урожая,

В опытах Д.Ф. Томашевского [7] испытывались ранний срок посева кукурузы, при температуре почвы на глубине заделки семян 8°C (30 апреля), и более поздний срок - при температуре 12°C (15 мая). Опытами установлено, что при раннем посеве всходы появились дружные и полные; кукуруза развивалась быстрее и созрела на 10...11 дней раньше, чем при втором сроке посева. Таким образом, ранние сроки посева имеют преимущество: кукуруза созревает на 5...12 дней раньше и урожай ее получается выше, чем на запоздалых посевах.

Некоторые исследователи указывают, что перенос сроков посева кукурузы с рекомендованных сроков в зоне обеспечивало очищение посевного слоя почвы от сорных растений. В частности, перенос сроков посева с конца апреля-начала мая на конец мая способствовал существенному снижению засоренности поверхностного слоя почвы в течение вегетационного периода. Результаты их исследований показали, что при посеве в конце апреля всходы появились в среднем через 21 день, а при посеве в конце мая - в среднем через 7 дней [8].

О влиянии сроков посева на продолжительность вегетационного периода идет речь в работе Н.И. Гуйды [9]. В этой работе отмечается, что общая продолжительность вегетации находится в прямой зависимости от продолжительности периода «всходы-цветение».

Ш.В. Валеева [10] с посевом кукурузы торопиться не следует. Однако он отмечает, что в этих условиях нельзя выжидать потепления почвы на глубине заделки семян до 10...12°C, так как в отдельные годы это наступает лишь в третьей декаде мая, В такие годы очень важно почву до посева хорошо разрыхлить, улучшить проникновение в нее воздуха и тепла. В годы же, когда весной происходит быстрое нарастание температур, сопровождающееся иссушением почвы, с посевом кукурузы нельзя медлить: ее надо высевать раньше, учитывая, что для получения дружных всходов наравне с теплом не меньшее значение имеет и влага, а в южных и юго-восточных районах республики недостаток влаги в почве наблюдается часто.

На основании результатов различных исследований [11, 12] можно заключить, что в условиях Северного Кавказа, посев кукурузы в горной зоне следует вести с 5 по 10 мая, в предгорной зоне - с 20 апреля по 1 мая, в степной - с 10 по 15 апреля. В этих работах также отмечается, что в районах неустойчивого увлажнения сроки посева могут быть растянуты, что связано со складывающимися метеорологическими условиями конкретных годов посева. Их исследования показали, что ранние сроки посева приводят к снижению полевой всхожести семян кукурузы на 15%, причем развитие всходов идет медленно, имеет место высокая поражаемость вредителями и болезнями.

В Кабардино-Балкарии, по мнению К.К. Тарчокова [13], начать сеять кукурузу можно в третьей декаде апреля, но при твердом условии: когда наступит устойчивая теплая погода, температура почвы на глубине 10 см достигнет не менее 12°C. А по мнению М.Х. Ханиева [14] в КБР необходимая температура для начала посева кукурузы устанавливается в последней декаде апреля и в начале мая. В степной зоне нашей республики оптимальным сроком посева кукурузы ими признается начало мая, в предгорной зоне - конец апреля - начало мая.

Анализ результатов предыдущих исследований показывает, что при установлении оптимальных сроков посева кукурузы большинство исследователей учитывали почвенно-климатические условия той или иной зоны, однако недостаточное внимание уделяли подвидовым и сортовым особенностям кукурузы и их отзывчивости на данный фактор.

Таким образом, проблема сроков посева самоопыленных линий кукурузы, родительских форм изучена недостаточно, особенно в КБР. В связи с этим возникает настоятельная необходимость в более глубоком ее изучении, тем более, что КБР является крупным производителем семян исходных родительских форм районированных раннеспелых и среднеранних гибридов для многих регионов РФ, возделывающих кукурузу.

Список литературы

1. Шекихачева Л.З. Анализ факторов, влияющих на развитие и рост кукурузы в период прохождения ранних этапов органогенеза // NovalInfo.Ru. – 2016. – № 44.
2. Шекихачева Л.З. Прорастание семян кукурузы в зависимости от строения и величины эндосперма // NovalInfo.Ru. – 2016. – № 43. – С. 96–97.
3. Дубиневич Б.Н., Погорелова Н.С. Влияние глубины заделки и сроков посева семян на поражаемость кукурузы болезням // Кукуруза и сорго.- 1963.- №1.
4. Крашенинников Н.Н., Смирнова А.П., Малыгина Н.Н. Сроки посева кукурузы в Нечерноземной зоне // Доклады ВАСКНИЛ, вып. 3, 1964.
5. Смирнов А.И., Михайлов С.П. Биологические особенности развития кукурузы в пожнивных посевах // Кукуруза.- 1965.- №6.
6. Погребняк Д.И. Сроки посева и урожай силосной массы // Кукуруза.- 1966.- №5.
7. Томашевский Д.Р. Посевы кукурузы в условиях лесостепи и Полесья Сумской области // Сб. статей по селекции, агротехнике, механизации «Кукуруза».- М., 1960.- С. 206-213.
8. Шекихачева Л.З. Морфобиологическая характеристика формирования продуктивности перспективных гибридов кукурузы и их родительских форм в условиях предгорной зоны Кабардино-Балкарской Республики// Дисс. ... канд. с/х наук.- Нальчик, 2000.- 170 с.
9. Гуйда Н.И. Исследование посевных и урожайных качеств семян кукурузы различных фракций заводской калибровки, классов по всхожести и норм высева семян при непрерывном возделывании кукурузы // Автореф. дисс. ... канд. с.-х. наук.- Саратов, 1963.
10. Валеев Ш.В. Подготовка почвы и посев кукурузы в условиях Татарии // Сб. статей по селекции, агротехнике, механизации «Кукуруза».- М., 1960.- С. 274-280.
11. Кереев К.Н., Папиев К.А. Листовая поверхность, как фактор продуктивности растений кукурузы // Кукуруза и сорго.- 1966.- №2.
12. Козаев П.З. Густота растений и дозы минеральных удобрений при программировании урожая кукурузы в лесостепной зоне Северной Осетии // Тр. Кубанского с.-х. ин-та, №270.- Краснодар, 1986.- С. 75-77.
13. Тарчоков К.К. Источник изобилия // Кукуруза на полях Российской Федерации.- М.; Изд-во МСХ РСФСР, 1961.- С. 14-21.
14. Ханиев М.Х., Шогенов Ю.М. Зерновая и пыльцевая продуктивность родительских форм раннеспелого гибрида Нарт 150 СВ в зависимости от сроков посева и густоты стояния // Доклады Адыгской (Черкесской) Международной академии наук.- 1996.- т. 1.- №3.- С. 38-43.

АНАЛИЗ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

Запольских Юлия Альфредовна
Халикова Гульнара Ралифовна

Анализ финансовых результатов основывается на данных финансовой отчетности, которая является по существу «лицом» предприятия. Она представляет собой систему обобщенных показателей, которые характеризуют итоги финансово-хозяйственной деятельности предприятия. Данные финансовой отчетности служат основными источниками информации для анализа финансовых результатов предприятия. Ведь для того, чтобы принять решение необходимо проанализировать обеспеченность финансовыми ресурсами, целесообразность и эффективность их размещения и использования. Оценка этих показателей нужна для эффективного управления фирмой. С их помощью руководители осуществляют планирование, контроль, улучшают и совершенствуют направление своей деятельности.

Основные задачи анализа финансовых результатов, по общему мнению, состоят в оценке динамики показателей прибыли и рентабельности за анализируемый период, в изучении источников и структуры балансовой прибыли, в выявлении резервов повышения балансовой прибыли предприятия и чистой прибыли, расходуемой на выплату дивидендов, в определении потенциала повышения различных показателей рентабельности.

В данной работе я предлагаю рассмотреть на примере сельскохозяйственное предприятие «Октябрь» Чекмагушевского района Республики Башкортостан. Осуществить оценку инвестиционной привлекательности СПК, которая осуществляется на основе финансового анализа. Анализ был произведен помощью расчетов компьютерной программы «ФинЭкАнализ 2010 6.0.1».

Таблица 1 Основные коэффициенты финансового анализа СПК «Октябрь»

Показатели	2014г.	2015г.	Прирост	Прирост в %
Показатели структуры капитала				
Коэффициент финансовой независимости	0,72	0,64	-0,07	-10,52
Суммарные обязательства к активам	0,27	0,35	0,08	27,38
Долг. Обязательства к активам	0,07	0,22	0,15	195,07
Долгосрочные обязательства к внеоборотным активам	0,17	0,43	0,26	154,96
Коэффициент покрытия процентов	5,51	5,25	-0,25	-4,71
Показатели рентабельности				
Рентабельность продаж	23,63	33,72	10,08	42,69
Рентабельность собственного капитала	11,90	25,02	13,11	110,19
Рентабельность текущих активов	15,45	33,24	17,78	115,04
Рентабельность внеоборотных активов	19,39	31,51	12,12	62,52
Рентабельность инвестиций	10,77	18,57	7,8	72,46
Показатели деловой активности				

Оборачиваемость рабочего капитала	1,02	1,34	0,32	30,87
Оборачиваемость основных средств	0,8	0,9	0,1	13,89
Оборачиваемость активов	0,36	0,47	0,11	31,81
Оборачиваемость запасов	0,6	0,8	0,2	37,02
Оборачиваемость дебиторской задолженности	71	32	39	-54,9

Анализ финансовой устойчивости предприятия позволяет говорить о значительном запасе прочности, обусловленном высоким уровнем собственного капитала, который на конец анализируемого периода составил 0,61 (при рекомендуемом значении не менее 0,600). Таким образом, к концу анализируемого периода у предприятия имелись широкие возможности привлечения дополнительных заемных средств без риска потери финансовой устойчивости.

Рентабельность продаж, отражающая долю чистой прибыли в объеме продаж, увеличилась и составила 33,72%. Рентабельность собственного капитала предприятия, определяющая эффективность использования вложенных в предприятие средств увеличилась, что является положительным фактом, и составила 25,03%. Рентабельность текущих активов (отражающая эффективность использования оборотных активов и показывающая, какую прибыль приносит единица оборотного капитала предприятия) увеличилась, что является положительным результатом деятельности предприятия, и составила 33,24%.

Рентабельность внеоборотных активов (отражающая эффективность использования внеоборотных активов и показывающая, какую прибыль приносит единица внеоборотного капитала предприятия) увеличилась, что является положительной динамикой, и составила 31,52%. Значение рентабельности активов на конец анализируемого периода свидетельствует о достаточно высокой эффективности использования имущества.

Для обеспечения устойчивого роста производительности труда СПК «Октябрь», по моему мнению, необходимо осуществить целый комплекс мер. Повышение эффективности сельскохозяйственного производства и конечные результаты труда непосредственно зависят от уровня квалификации кадров и степени использования трудовых ресурсов. Самой действенной и социально активной частью трудовых ресурсов в сельском хозяйстве является рабочая сила. Руководству предприятия предстоит выработать пути, которые приведут к повышению производительности труда, выработать четкое управленческое решение.

Для совершенствования организации оплаты труда на предприятии, необходимо разработать и внедрить такую систему оплаты труда работников, которая обеспечила бы материальное стимулирование за счет увеличения производства продукции при снижении издержек на ее производство.

Пути совершенствования сельскохозяйственного предприятия СПК «Октябрь» должны быть направлены на повышение плодородия и продуктивности полей, ускорение технического переоснащения хозяйства новой высокопроизводительной техникой, внедрение прогрессивных ресурсосберегающих технологий, улучшение использования основных производственных фондов, увеличение объемов государственной поддержки для обновления и укрепления материально-технической базы предприятия, повышение подготовки и переподготовки квалифицированных кадров, усиление мотивации труда работников, занятых в производстве.

Список литературы

1. Запольских Ю.А., Муталлапова А.А. Финансовые результаты СПК «Маяк» Илешевского района РБ // Экономика и социум. 2014. № 2-2 (11). С. 119-121.
2. Хизбуллина Э.И., Запольских Ю.А. Анализ финансовых результатов в ООО СП «Партнер» Кигинского района РБ // Ю.А. Экономика и социум. 2014. № 2-4 (11). С. 982-984.
3. Тимербулатова Д.И., Шайхутдинова Н.А. Совершенствование управления прибылью ООО «Кызыл таш» // NovalInfo.Ru 2015. Т. 2. №34. С.71-76.
4. Шайхутдинова Н.А., Белоусова Е.Н. Управление прибылью предприятия // Экономика и социум. 2015. № 2-5 (15). С. 22-25

РЕКУЛЬТИВАЦИЯ НАРУШЕННЫХ ЗЕМЕЛЬ В РЕСПУБЛИКЕ БАШКОРТОСТАН

Галикеева Гульдар Гатаевна
Зайцева Елена Владимировна
Кутлияров Амир Наилевич

По состоянию на 1 января 2016 года общая площадь земель Республики Башкортостан составляет 14294,7 тыс. га, из них 51,2% занимают земли сельскохозяйственного назначения, что составляет 7319,6 тыс. га. В составе земель сельскохозяйственного назначения преобладают сельскохозяйственные угодья, площадь которых составляет 6664,6 тыс. га (91,1%), из них пашни 3463,9 тыс. га [4]. Почвы Башкортостана имеют высокий плодородный потенциал. Чернозёмы занимают 73% территории степной зоны и 31% лесостепной зоны республики (32% всей территории) [5].

Территория республики характеризуется большим набором различных видов полезных ископаемых. Обнаружено более 200 месторождений нефти и газа. Производство строительных материалов в республике полностью обеспечено разведанными запасами кирпичных и керамзитовых глин, песчано-гравийной смеси, строительных камней и песков, гипса, карбонатных пород для производства извести. Часть добываемого песчано-гравийного материала и щебня вывозится за пределы республики.

По причине длительных разработок месторождений природных ископаемых и строительных материалов происходит нарушение природных лесных агроландшафтов и формирование карьерно-отвальных комплексов, хвостохранилищ, содержащих тяжелые металлы и другие вещества. В результате водной и ветровой эрозии загрязненный мелкозем переносится на дальние расстояния. Происходит деградация почв под действием эрозийных процессов.

Нарушенные земли - земли, утратившие свою хозяйственную ценность или являющиеся источником отрицательного воздействия на окружающую среду в связи с нарушением почвенного покрова, гидрологического режима и образования техногенного рельефа в результате производственной деятельности [11].

К нарушенным землям относятся: выемки карьеров, выработки торфа, породные отвалы шахт, карьеров, приисков, отстойники, гидроотвалы и хвостохранилища, золоотвалы электростанций, отвалы шлака металлургических заводов, отвалы коммунального и строительного мусора, трассы трубопроводов и канализационных коллекторов, геологоразведочные выработки (карьеры, канавы, шурфы), площадки буровых скважин, транспортные и иные коммуникации ликвидированных предприятий или отдельных их объектов, загрязненные земли на нефтяных, газовых, соляных и других месторождениях, а также загрязненные участки поверхности земли, если для их восстановления требуется снятие и замена верхнего плодородного слоя почвы.

Для уменьшения вредного воздействия на окружающую среду необходимы меры по восстановлению нарушенных земель [6,7,8]. К ним относится, в первую очередь,

рекультивация.

Рекультивация земель – это искусственное воссоздание плодородия почвы и растительного покрова, нарушенное вследствие горных разработок, строительства дорог и каналов, плотин. Рекультивация земель включает:

- Восстановление рельефа: засыпку оврагов, карьеров, уничтожение отвалов горных пород;
- Восстановление почв и растительности;
- Лесовосстановление;
- Создание новых ландшафтов.

В целях повышения сельскохозяйственного производства была разработана и внедрена «Государственная комплексная программа повышения плодородия почв Республики Башкортостан» [3].

Наблюдением за изменением качественного и количественного состояния земель сельскохозяйственного назначения и земель, используемых или предоставленных для ведения сельского хозяйства в составе земель иных категорий, занимается государственный мониторинг сельскохозяйственных земель [1].

Рост антропогенных нагрузок в Республике Башкортостан привел к усилению негативных процессов, развитию эрозии почв. Это связано с общим ухудшением экологической обстановки. До сих пор продолжается деградация земель и почвенного покрова [8,9,10]. Площадь эрозионно-опасных сельхозугодий - 5,5 млн. га, что фактически составляет две трети общей их площади. Водной и ветровой эрозии подвержено 3997,8 тыс. га, в том числе в средней и сильной степени – 1163,3 тыс. га. Только по 39 из 54 районов Республики Башкортостан, где было проведено повторное почвенное обследование, площадь эродированных земель за 20 -летний период между переобследованиями увеличилась на 420 тыс. га, мощность их гумусового горизонта уменьшилась на 6 см, а содержание гумуса в них снизилось на 1,5%. Среднегодовые потери почвы от эрозии в целом по республике составляют 43 млн. куб. м, что равнозначно потере пахотного слоя с площади 7 тыс. га.

Несмотря на масштабные мероприятия по рекультивации земель, очистке сточных вод, снижению объемов водопотребления, обезвреживанию, снижению объемов выбросов в атмосферу и утилизации отходов, особенно нефтешламов, состояние окружающей среды в Башкортостане трудно назвать благоприятным. На долю предприятий химического и нефтехимического комплексов РБ приходится 2,5 % от общего объема отходов в целом, но эти отходы являются наиболее токсичными.

В Республике Башкортостан, как и в других регионах с развитой промышленностью, остро стоит вопрос рекультивации и санации накопителей крупнотоннажных промышленных отходов. На первом месте по объему накопленных отходов — горнообогатительные и другие предприятия горнодобывающей отрасли.

Это крупные отвалы вскрышных пород и некондиционных руд, где десятилетиями хранятся миллиарды тонн отходов, а также хвостохранилища с десятками миллионов тонн токсичных хвостов обогащения руд. Значительные объемы токсичных отходов накоплены на

предприятиях перерабатывающих отраслей. Весьма опасны для окружающей среды осадки сточных вод и избыточный активный ил биологических очистных сооружений.

В настоящее время в РБ внедрены и внедряются проекты рекультивации отвалов горнорудных предприятий в Хайбулинском районе, проекты рекультивации нефтешламowych амбаров и загрязненных нефтью и нефтепродуктами земель, рекультивации карьеров ОАО «Сода».

Источником крупнотоннажных отходов обрабатывающих производств является ОАО "Сода", медленно решается вопрос утилизации шлама дистиллерной жидкости, объем которого составляет 14,7 млн.т.

Накопление отходов происходит в шламонакопителе "Белое море", который занимает 473,6 га территории Республики.

В настоящее время в РБ внедрены и внедряются проекты рекультивации отвалов горнорудных предприятий в Хайбулинском районе, проекты рекультивации нефтешламowych амбаров и загрязненных нефтью и нефтепродуктами земель, рекультивации карьеров ОАО «Сода».

Согласно полученным исследованиям можно сделать вывод, что вопросы сохранения и восстановления земель в настоящее время является очень актуальными.

Для решения проблем сохранения и восстановления земель в РБ необходимо разработать рекомендации по совершенствованию республиканского законодательства, также возможно организовать мониторинг земель, усилить научную работу, рассмотреть вопрос о финансировании работ по рекультивации и восстановлению нарушенных ландшафтов.

Список литературы

1. Распоряжение Правительства РФ от 30.07.2010 №1292-р (ред. От 30.05.2014) «Об утверждении Концепции развития на 2016-2020 годы».
2. Письмо Роскомзема от 27.03.1995 N 3-15/582 «О Методических рекомендациях по выявлению деградированных и загрязненных земель» (вместе с "Методическими рекомендациями по выявлению деградированных и загрязненных земель", утв. Роскомземом 28.12.1994, Минсельхозпродом России 26.01.1995, Минприроды России 15.02.1995)
3. Постановление Совета Министров РБ от 9 июля 1993 года №292 «О государственной комплексной программе повышения плодородия почв Республики Башкортостан».
4. Государственный (национальный) доклад о состоянии и использовании земель в Республике Башкортостан за 2015 год.
5. Зотова, Н.А. Мониторинг земель сельскохозяйственного назначения Баймакского района РБ [Текст] / Зотова Н.А., Зайцева Е.В. // Инновационные технологии и технические средства для АПК: Материалы Международной научно-практической конференции молодых ученых и специалистов – Ч IV. – Воронеж: ФГБОУ ВО Воронежский ГАУ, 2015. – 254 с.
6. Кутляров, А.Н. Экономические основы защиты земель от деградации [Текст] / А.Н. Кутляров, Д.Н. Кутляров // Башкирский экологический вестник - Уфа: 2010. - №2. - С.

64-67.

7. Кутлияров, А.Н. Моделирование природных геосистем с использованием ГИС-технологий [Текст] / А.Н. Кутлияров, Д.Н. Кутлияров // Землеустройство, кадастр и мониторинг земель. 2010. - № 7 (67). С. 84-89.
8. Кутлияров, Д.Н. Об эколого-экономическом обосновании противоэрозионных гидротехнических мероприятий в Республике Башкортостан [Текст] / Д.Н. Кутлияров, А.Н. Кутлияров // Природообустройство. 2010. - №4 - С.108-110.
9. Кутлияров, Д.Н. Анализ отмывания нефтяных шламов от нефти [Текст] / Д.Н. Кутлияров, А.Н. Кутлияров // Нефтегазовое дело. 2012. – Т.10. №1 - С.109-111.
10. Стафийчук, И.Д. Нормативно-правовое обеспечение мониторинга земель [Текст] / И.Д. Стафийчук, А.Н. Кутлияров, Д.Н. Кутлияров // Землеустройство, кадастр и мониторинг земель. 2011. № 9 (81). С. 36-39.
11. <http://www.consultant.ru> Электронный ресурс.

ИСТОРИЧЕСКИЕ НАУКИ И АРХЕОЛОГИЯ

ДОМОВЛАДЕНИЕ МЕЩАН В ПЕРВОЙ ПОЛОВИНЕ XIX В. В ГОРОДАХ ТОМСКОЙ ГУБЕРНИИ

Меженина Ольга Владимировна

Уровень материального благосостояния мещанства в России, по мнению исследователей, был достаточно разнообразным. Одним из критериев по которому мещан можно было бы отнести к зажиточным слоям российского общества является наличие в их собственности недвижимости. Необходимо заметить, что большая часть мещан являлись домовладельцами. Неприкосновенность движимого и недвижимого имущества мещан была признана юридически. Кроме того, владение собственным домом было одним из условий причисления к мещанству. По данным Л.В. Останиной в середине XIX в. более 1/3 домов в городах Западной Сибири принадлежало мещанам [1, С. 19].

В Томске в 1847 г. всего насчитывалось 1805 домов, из них 1739 обывательских, то есть частных. Мещанам принадлежало 837 всего, из них 591 мужчинам, а 246 их женам. Томские мещане владели не только деревянными зданиями, но и каменными. Так, 4 мещанам принадлежали каменные дома (1 человеку – трехэтажный, 1 – двухэтажный и 2 – одноэтажный). У остальных мещан дома были деревянные. Двухэтажными деревянными домами владели 147 мещан и 83 находились в собственности у их жен. Основная масса томских мещан проживала в одноэтажных деревянных домах – 441 дома принадлежала мужчинам и 162 дома – женам. Таким образом, 48% частных домов в Томске принадлежало мещанам, среди них 13% каменных домов и 48,7% деревянных домов [2, С. 198-199].

Таблица 1. Количество домовладельцев среди мещан г. Томска в дореформенный период

года		Нет дома	Есть дом			
			построенный	купленный	наследственный	итого
1798	абс.	19	294	281	111	686
	%	2,7	41,7	39,9	15,7	97,3
1820	Абс.	5	187	240	215	642
	%	0,8	28,9	37,1	33,2	99,2
1852	Абс.	109	205	242	221	668
	%	14	26	31	28	86

Чтобы представить имущественное состояние мещан Юго-Западной Сибири важно ответить на вопрос: все ли они владели недвижимой собственностью в городе. Эти данные представлены в таблице 1 по материалам обывательским книг города Томска. В 1798 г. 97,3% мещан являлись домовладельцами, из них у 41,7% дома были построенными, 39,9% – купленными и только у 15,7% наследственными. Мещане, объявившие свои капиталы, владели 14% от всех мещанских домов. Незначительной оказалась доля неимущих «дома или строения». Всего 2,7%. У заявивших свой капитал не было жилья только у семьи мещанина Глотова Николая Петровича, его жены и дочерей. Больше всего дома отсутствовали у вдов, занимающихся рукоделием.

К 1820 г. количество мещан, имеющих дома увеличивается, их насчитывается уже 99,2% (соответственно, 28,9% – дома построенные, 37,1% – купленные, 33,2% – наследственные). Как видим, резко увеличилось число наследственных домов. Зато уменьшилась доля мещан, не имеющих своего жилья (0,8%). Отчасти это связано с тем, что многие из тех у кого в 1798 г. дома не было приобрели его к 1820 г. Так, если у мещанина Глотова с семьей в 1798 г. не было собственного «дома или строения», то к 1820 г. он в обывательской книге был записан уже как владелец построенного дома. У мещанки Галактионовой Марьи в 1798 г. отсутствовала недвижимая собственность, а в 1820 г. она оставила в наследство дом, который был уже записан на ее дочь Матрену. Кроме того, многие кто не являлся в 1798 г. домовладельцами из городской обывательской книги 1820 г. просто исчезли из списка, некоторые из них, будучи одинокими пожилыми людьми, вероятно, к этому времени умерли.

По данным таблицы 1 в 1852 г. уменьшилась доля домовладельцев среди мещан – их насчитывается лишь 86%, построенными домами владели 26%, купленными – 31%, наследственными – 28%. Сокращение домовладельцев произошло за счет значительного увеличения томских мещан, не имеющих собственности, их число возросло до 14%. Вероятно, произошло это из-за притока пришлых мещан. Надо полагать, что не все приезжие мещане сразу покупали дом, а на его постройку уходило какое время. Так, в 1816-1817 гг. из поселенцев в мещанство Томска записалось 33 семьи («посельщики и ссыльные из других губерний»). Только 21 семья смогла купить дом, причем в основном это были недорогие деревянные строения по цене от 25 рублей до 200 рублей. Надо сказать, что были исключения: 3 семьи имели достаточно дорогие дома. Семья Ивана Васильевича Хлебникова проживала в доме стоимостью 700 рублей, а Александра Семеновича Туринова – 650 рублей. Самым состоятельным в списке оказался мещанин Семен Яковлевич Комяков с семьей, которому принадлежало сразу два дома – один стоимостью в 1000 рублей, другой в 700 рублей [3, Л. 21-27]. В 1820 г. у томского мещанина Ширямова Василия Михайловича было в собственности 2 купленных дома, причем семья состояла из 4 человек, супругов и двух детей. Промышлял Ширямов извозом. Кроме того, он занимался также общественной городской службой, являлся гласным в городской думе [4, Д. 3695. Л. 379.]. В 1852 г. владельцами сразу двух домов были томские мещане, записанные в «цехи», промышлявшие ремеслами: Барабанщиков, Доможевский, Некрасов и Петягин [5, 167-184].

В целом надо отметить, что наличие недвижимой собственности у мещан может говорить об определенном благосостоянии данной прослойки. У зажиточных мещан дома ничуть не уступали часто купеческим, а иногда и превосходили их [6, С. 145-146]. В то же время на окраинах располагалось много крохотных мещанских домишек. У бедных мещан дом очень напоминал крестьянский. Он состоял из одной избы, большой комнаты с русской печью, иногда место перед печкой отделялось переборкой – получалась как бы кухня. Часто мещане, не имея какого-то определенного хозяйственного занятия, жили за счет того, что сдавали свой дом квартирантам, сами при этом, проживая целой семьей в крошечной комнатке на чердаке или в подвале [7, С. 90]. По описаниям современников, в Томске квартиры были «недешевые», да и не «удобные»: большею частью или холодные или серые» [8, С. 42].

Таким образом, мещане Юго-Западной Сибири являлись домовладельцами, но только незначительная их часть действительно была зажиточной. Остальные в силу разных причин всю жизнь прозябали в небольших домах, некоторые из них вообще снимали жилье из-за

отсутствия собственного.

Список литературы

1. Останина Л.В. Мещанство Западной Сибири в конце XVIII – 60-х гг. XIX в.: Автореф. дис. к.и.н. М., 1996.
2. Статистическое описание главных городов Западной Сибири (Томск) // Журнал МВД. Ч. 39. 1852.
3. Государственный архив Томской области (ГАТО). Ф. 127. Оп. 1. Д. 934.
4. ГАТО. Ф. 50. Оп. 1. Д. 2029.
5. ГАТО. Ф. 233. Оп. 3. Д. 12.
6. Гончаров Ю.М., Чутчев В.С. Мещанское сословие Западной Сибири второй половины XIX – начала XX в. Барнаул, 2004.
7. Берви-Флеровский В.В. Положение рабочего класса в России. – Москва, 1938 г.
8. Город Томск. // Томские губернские ведомости. 1858. № 6. 7 февраля.

ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОЙ РЕГЛАМЕНТАЦИИ ТОРГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ МЕЩАН В ГОРОДАХ ТОМСКОЙ ГУБЕРНИИ В ПЕРВОЙ ПОЛОВИНЕ XIX В.

Меженина Ольга Владимировна

Заметную роль в мещанской хозяйственной деятельности играли торговля. Торгующие мещане являлись типичными представителями своей прослойки. Это занятие по праву принадлежало им, что было зафиксировано изначально в Городовом Положении 1785 г. [1, С. 359-367, 381.]. Так, известный историк русского права М. Ф. Владимирский-Буданов писал: «права и обязанности мещан и мещанского сословия определяется их сословной исключительностью: это... исключительное право на торговлю и ремесла» [2, С. 245.].

Государство жестко контролировало хозяйственную жизнь города. Был установлен надзор за торгово-промышленной деятельностью горожан. По словам, В.В. Рабцевич, государство искусственно сдерживало свободу торговли, предоставляя льготы отдельным сословиям. Действовали подробные правила, определяющие объем торговых прав каждого городского сословия. Лучшие условия хозяйственной деятельности были созданы для наиболее зажиточных слоев горожан. Мещане не могли оперировать на рынке товарами, разрешенными только для купеческой торговли. Власти следили, чтобы объем мещанской торговли не превышал суммы купеческого капитала, который облагался процентным сбором [3, С. 188-189. с.186-191]. Так, в 1819 г. в указе Томской казенной палаты власти требовали «пресечь злоупотребления, производимые тамошними мещанами в торговле, равно и о наблюдении, чтобы торговля непременно производима была всеми вообще классами торговыми сообразно постановленным в городовом положении и других узаконениях правилам». По утверждению властей, некоторые мещане торговали по правилам гильдейского купечества «от чего купцы 3-ей гильдии претерпевают стеснение в своей торговле и так и казна лишается принадлежащих ей зборов» [4, Л. 16-17].

По Указу от 14 июля 1822 г. мещанам, «производящим торговлю или промысел, на сумму свыше 1000 рублей» необходимо было засвидетельствоваться в качестве торговцев 3-го класса и платить в соответствии с этим в казну пошлины. Каждый мещанин перед наступлением Нового года и не позже половины декабря месяца обязан был объявлять «какого рода его промысел и на какую сумму производит» торговлю. Если сумма превышала 1000 рублей, то мещанин обязан был заплатить дополнительные пошлины, в противном случае его бы не допустили вновь к торговле [5, Л. 85].

Опека властей распространялась не только на допуск мещан в торговлю, но и на установление цен. Во многих местах городничие боролись с перекупщиками, которые повышали цены на продукты питания, поступавшие от крестьян. Частыми были случаи взыскания с мещан денег «за неправильную торговлю», суммы штрафов колебались от 10 до 600 рублей. Мещане самовольно завышали цены, часто продавали недоброкачественный товар. Ежегодно

составлялись списки торговцев, велись журналы учета лиц, имеющих торговлю в городах. Так, в 1786 г. в Томске среди 35 торгующих горожан 9 были купцами, 9 крестьянами, остальные – мещане. В 1818 г. в списке томских торговцев из 77 человек было зафиксировано 51 представитель мещанского сословия [4, Л. 14-15].

В 1825 г. был введен устав о праве и порядке торговли купечеству, мещанам и крестьянам. Это было одно из нововведений реформы, проводимой Е.Ф. Канкриным. Необходимостью проведения реформы явилось широкое внедрение крестьянства в города. Крестьяне, приобретающие статус «торгующего крестьянина» находилось в отношении тяжести налогов и повинностей в лучшем положении, чем мещане и купцы, на что последние постоянно жаловались.

Теперь в новом Торговом Уставе за 1825 г. цены свидетельств на право торговли или промысла и билетам на лавки для крестьян значительно повысились в сравнении с мещанскими. Несмотря на это количество торгующих крестьян все же сильно не сократилось.

Для мещан, занимающихся «мелочной» торговлей, определялось три формы отчетных документов: кассовая книга для ежедневного учета прихода и расхода; товарная – для записи всех полученных товаров; расчетная – для учета долгов и счетов. Торгующие в розницу вели еще книгу регистрации торговых документов, оптовые же торговцы обязаны были заполнять около десяти бухгалтерских книг [6, С. 58-59].

Для легальной торговли мещанам необходимо было купить торговое свидетельство, которое давало им право «содержать одно из дозволенных торговых заведений, то есть либо лавку в гостином дворе, либо мелочную лавку под домом, либо гостиницу, и прочие, если же он пожелает сверх лавки открыть гостиницу или сверх гостиницы ресторацию, либо кофейный дом, трактир или торговую баню, то на каждое таковое заведение...должен взять особый билет» [5, Л. 80]. В этот список не входили торгующие мещане из уездных городов. Городскими властями ежегодно составлялись книги записи продажи торговых свидетельств. Например, в Томске в учетной книге за 1861 г. большинство торговых свидетельств были взяты купцами и крестьянами. Из 316 торговых свидетельств всего 10 свидетельств были записаны на мещанах (это Чернышев, Васильев, Романов, Аксенов и др.). В остальных случаях мещане упоминались в качестве приказчиков, то есть они в основном находились «в услужении у купцов» [7, С. 343]. Таким образом, они представляли собой фактически мелких агентов купечества и значительное количество мещан занимались торговлей, не купив при этом собственное торговое свидетельство. Вероятно, поэтому определить количество мещан, занимающихся торговлей, в точности невозможно. Эту проблему попытались решить в 1825 г. Теперь наемные торговые служащие должны были покупать торговые свидетельства: свидетельство «приказчика 1-го класса стоило 80 рублей, а свидетельство приказчика 2-го класса 40 рублей». К первым относились «главные прикащики, уполномоченные, поверенные, или коммиссионеры при оптовой торговле, коим поручалась целая торговая операция, и вместе с тем закупка, или продажа товаров»; ко вторым – «помощники и другие торговые служители» [5, Л. 16].

Городские власти сдавали в аренду мещанам торговые лавки «в годичный срок», затем они собирали с них ренту – «полавошные деньги». Торговые лавки в Томске находились в основном на «обрубке» реки Ушайки, представляли они небольшие деревянные строения «для продажи и поклажи разных мелочей». Одна такая лавка в конце XVIII в. стоила около 18 рублей. Так,

«томский мещанин Яков Николаев сын Сизов» в 1797 г. «все имеющиеся у себя товары продал томскому мещанину Федору Семеновичу Ирнашеву..., для распродажи взял из состоящей в ведении сей думы возле реки Ушайки одну лавку оплатю 18 рублей» [8, Л. 2-3].

В целом в городах Томской губернии торговля мещан носила разноплановый характер и зависела во многом от климатических и географических условий района. В первую очередь торговым городом считался Томск, мещане торговали здесь в основном в специально отведенных для этого местах. Как правило, это были гостиные дворы и балаганы. А вот в горнозаводском Барнауле торговля была развита слабо. По свидетельству И. Завалишина, лишь небольшая часть мещан занимается мелочной торговлей, «наймом в приказчики» [9, С. 261]. Администрация горного ведомства регулировала выдачу торговых свидетельств и увольнительных свидетельств для поездок по торговым делам. В основном, мещане заключали контракты в качестве поставщиков мяса. Подобная деятельность вообще была характерна для всего горного округа. «Маркитанским промыслом» зарабатывали себе на жизнь мещане со всех городов Томской губернии. Получила распространение среди мещан и межволостная торговля скотом внутри Алтайского горного округа. После середины 30-х гг. XIX в. потребность в животноводстве выросла, в связи с начавшейся золотодобычей, была вновь запрещена покупка скота в размере более 50 голов всем (кроме маркитантов) лицам, не имеющим торгового звания (мещанам, в том числе) [10, С. 75]. Запрет длился недолго, в 1838 г. Сенатским Указом от 7 декабря было разрешено «свободно торговать в России рогатым и всяким скотом... податным всех состояний» [11, № 11677].

Города Томской губернии были не единственными центрами торговли. Она развивалась также в уездах и волостях губернии. Как было показано выше, значительная часть мещан проживала в селах – 2,7% от всего населения Томской губернии. Многие из них занимались торговой деятельностью. Торговля в селах также регламентировалась местными властями. По указу от 1825 г. мещанам запрещалось в селениях иметь какой-либо лавочный торг, кроме как на ярмарках, «установленных торгах» или состоящих при фабриках и заводах торговых помещениях. Не возбранялось мещанам «производить в селениях по найму временные работы» [12, Л. 16].

Таким образом, отличительным признаком в хозяйственной деятельности мещан Юго-Западной Сибири в дореформенный период оказалась торговля. За торгово-промышленной деятельностью мещан был установлен надзор местных властей. Действовали правила, которые определяли объем их торговых и промышленных прав. В частности, мещане обязывались доставлять отчетные сведения о своих заведениях. Ежегодно в городах Томской губернии составлялись списки торговцев, среди которых большинство были мещане. В итоге благодаря сильнейшей регламентации торговой деятельности мещан со стороны властей, торговля в мещанской среде была преимущественно мелочная.

Список литературы

1. Полное собрание законов Российской империи (ПСЗРИ). Т. 22. № С. 359-367, 381.
2. Владимирский-Буданов М.Ф. Обзор истории русского права. Ростов-на-Дону: Изд-во «Феникс», 1995.

3. Рабцевич В.В. Политика абсолютизма по отношению к городам Западной Сибири в 80-х годах XVIII – первой четверти XIX в. // Города Сибири (экономика, управление и культура городов Сибири в досоветский период). Новосибирск, 1974.
4. Государственный архив Томской области (ГАТО). Ф. 127. Ф. 1. Д. 997.
5. Центральное хранилище архивного фонда Алтайского края. Ф. 1. Оп. 2. Д. 3288. Л. 9.
6. Рабцевич В.В. Сибирский город в дореформенной системе управления. – Новосибирск, 1984.
7. Томские губернские ведомости. 1858. № 43.
8. ГАТО. Ф. 127. Оп. 1. Д. 21.
9. Завалишин И.И. Описание Западной Сибири. М.: Тип. Грачева и компании, 1862.
10. Разгон В.Н. Торговля скотом в Алтайском округе в первой половине XIX в. // Алтай в прошлом и настоящем. Барнаул, 1987.
11. ПСЗРИ-2. Т. 2. № 11677
12. ЦХАФ АК. Ф. 1. Оп. 2. Д. 3386.

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

УПРАВЛЕНИЕ СОБСТВЕННЫМ И ЗАЕМНЫМ КАПИТАЛОМ ГУП ППФ «ЧЕРМАСАН» В УСЛОВИЯХ ИНФЛЯЦИИ

Мутыгуллин Альберт Завдятович

В связи с тем, что унитарное предприятие не является собственником имущества, использование заемных средств в качестве источников финансовых ресурсов становится довольно проблематичным. Оно не может, например, в качестве обеспечения кредита без согласия собственника предоставлять в залог кредитным организациям недвижимое имущество. Особенность организационно-правовой формы унитарного предприятия ставит его в неравные условия с другими участниками делового оборота вследствие ограниченности источников финансовых ресурсов.

Рассмотрим структуру капитала ГУП ППФ «Чермасан» по состоянию на конец 2015 года.

Наглядно структура капитала (собственный и заемный капитал) ГУП ППФ «Чермасан» на последний день анализируемого периода продемонстрирована на следующей диаграмме.

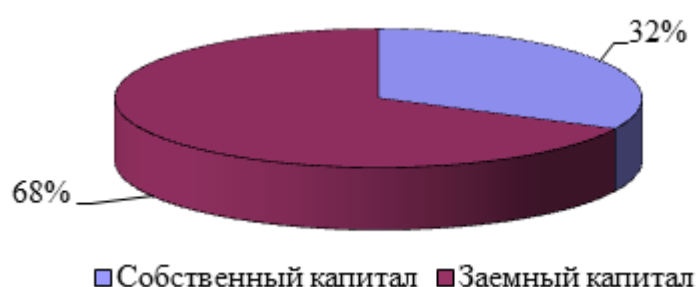


Рисунок 1 Структура капитала ГУП ППФ «Чермасан» в 2015 году, %

Основным показателем финансовой устойчивости организации является **коэффициент автономии**. Инвесторы, банки и другие кредиторы в первую очередь обращают внимание именно на этот показатель, который еще называют коэффициентом финансовой независимости. Он показывает долю собственного капитала в общей сумме капитала организации. Коэффициент автономии ниже минимально допустимого значения в течение всего анализируемого периода. Чем меньше значение коэффициента, тем в большей степени организация зависима от заемных источников финансирования, тем менее устойчивое у нее финансовое положение.

Коэффициент автономии равный 0,32 означает, что источником 32% всех средств организации является её собственный капитал.

Нормативной величиной собственного капитала для организаций данной отрасли является от 50% до 70%. Норма зависит от типичной для отрасли структуры активов, соотношения

внеоборотных и оборотных активов. Чем выше доля внеоборотных активов, тем больше необходимо для работы оборудования, помещений, тем больше должна быть доля собственного капитала. Объясняется это тем, что самые долгосрочные затраты организация должна в первую очередь делать за счет собственных средств.

Доля внеоборотных активов у ГУП ППФ «Чермасан» 60,5%, следовательно, величина доли собственного капитала должна быть достаточно высокой.

Предприятие, использующее заемный капитал, имеет более высокий финансовый потенциал своего развития за счет формирования дополнительного объема активов и возможности прироста финансовой рентабельности деятельности. Однако в большей мере генерирует финансовый риск и угрозу банкротства (возрастающие по мере увеличения удельного веса заемных средств в общей сумме используемого капитала). Для ГУП ППФ «Чермасан» оптимальная доля собственного капитала составляет 70%, минимальная – 50%. Оптимальная доля рассчитана с учетом фактической структуры активов ГУП ППФ «Чермасан» на конец 2015 г. (внеоборотные активы – 60,5%, оборотные – 39,5%). Именно на долю собственного капитала 50-70% рекомендуется ориентироваться при решении финансово-хозяйственных вопросов деятельности организации.

Одним из основных направлений улучшения использования капитала предприятия есть, прежде всего, обеспечение максимального объема привлечения собственных финансовых ресурсов за счет внутренних источников: чистой прибыли и амортизационных отчислений. Увеличение чистой прибыли возможно за счет повышения эффективности использования собственного капитала – увеличения оборотности и повышения рентабельности собственного капитала.

Увеличение объемов финансирования за счет амортизационных отчислений возможно путем применения ускоренной амортизации основных средств. Привлечение капитала за счет внешних источников (выпуск акций для привлечения собственного капитала или выпуск облигаций или привлечение долгосрочного банковского кредита) должен проводиться с учетом стоимости привлеченного капитала.

Предприятие должно отслеживать средневзвешенную стоимость капитала (средневзвешенная стоимость капитала определяется как сумма произведений капитала каждого вида на стоимость капитала этого вида) и не допускать значительного его роста. Критерием является превышение рентабельности собственного капитала, рентабельности инвестиций, над средневзвешенной стоимостью капитала.

В настоящее время анализируемому предприятию для улучшения структуры капитала необходимо повысить долю собственных средств в источниках финансирования за счет рационального распределения прибыли, рассмотреть все возможные варианты получения долгосрочных кредитов для усовершенствования производства, а так же сократить отток собственных средств в дебиторскую задолженность посредством комплексного подхода изучения заказчика.

Необходимо усовершенствовать систему расчетов с покупателями и заказчиками, а также принимать меры воздействия по отношению к неплатежеспособным кредиторам, использовать

новые, современные средства и схемы расчетов с неплатежеспособными предприятиями, при заключении договоров на строительство учитывать финансовое состояние покупателей и заказчиков.

Неустойчивое финансовое состояние ГУП ППФ «Чермасан» сопряжено с нарушением платежеспособности, поэтому был разработан комплекс основных рекомендаций для финансового оздоровления организации.

Наиболее важными для организации является пути улучшения использования основного и оборотного капитала. Благодаря этому произойдет увеличение выпуска продукции без дополнительных инвестиций, будет обеспечен рост производительности труда, произойдет снижение себестоимости и повысится рентабельность активов.

1 группа мероприятий - эффективное использование оборотного капитала

Основным показателем использования оборотного капитала является количество совершаемых оборотов за год и продолжительность одного оборота. Для лучшего использования оборотных средств необходимо сокращать их оборачиваемость, повышать их ликвидность.

На конец года у ГУП ППФ «Чермасан» наблюдается снижение наиболее ликвидных оборотных средств - денежные средства. Повысить ликвидность оборотных средств можно путем уменьшения дебиторской задолженности и роста свободных денежных средств организации.

Совершенствование управления дебиторской задолженностью осуществляется путем переговоров с покупателями, предоставлением скидок при отгрузке большими партиями, систематический контроль за состоянием расчетной дисциплины, выявление задолженностей, с целью предъявления претензий, реструктуризации задолженности или обращения в суд.

Ускорить поступления денежных средств можно путем перехода на полную, или частичную предоплату продукции, сокращение сроков товарного кредита, увеличение ценовых скидок при продажах за наличный расчет, привлечение кредитов банка, продажи или сдачи в аренду неиспользуемой части основных средств.

2 группа мероприятий - повышение использования основного капитала

Основные пути улучшения использования основных фондов можно условно разделить на три большие группы: технические, организационные, экономические.

К техническим путям относят реконструкция зданий и сооружений, модернизация оборудования и машин, повышение качества их технической эксплуатации, рост квалификации персонала.

Для данной организации основными экономическими путями могут быть: консервация основных средств, которые в среднесрочной перспективе не будут использоваться, продажа имущества; материальное поощрение персонала, добивавшегося высокой производительности технических средств. В условиях инфляции величина капитала, необходимого для нормального функционирования деятельности предприятия, постоянно возрастает. Следует сказать, что при грамотном финансовом менеджменте на предприятии увеличение обязательств в условиях

инфляции выгодно.

Список литературы

1. Сираева, Р.Р. Аграрный сектор нуждается в государственной поддержке [Текст] / Р.Р. Сираева, С.В. Волков // Состояние и перспективы увеличения производства высококачественной продукции сельского хозяйства: материалы Всероссийской научно-практической конференции с международным участием. – Уфа, 2013. - С. 116-117.
2. Сираева, Р.Р. Теоретические аспекты государственной поддержки сельскохозяйственных товаропроизводителей / Р.Р. Сираева, С.В. Волков // Известия Оренбургского государственного аграрного университета. - 2014. - № 3. - С. 210-211.
3. Сираева, Р.Р. Финансирование сельского хозяйства: зарубежный опыт [Текст] / Р.Р. Сираева, С.В. Волков // Научные исследования в современном мире: проблемы, перспективы, вызовы: материалы Второй Международной молодежной научной конференции (форума) молодых ученых России и Германии в рамках Федеральной целевой программы "Научные и научно-педагогические кадры инновационной России" на 2009–2013 годы. – Уфа, 2012. - С. 250-256.

ВЛИЯНИЕ ФАКТОРА СТРАХОВАНИЯ НА ПОВЫШЕНИЕ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ (НА ПРИМЕРЕ ООО “ДРУЖБА” МЕЛЕУЗОВСКОГО РАЙОНА РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН)

Мамбетов Ансар Димович

Платежеспособность и финансовая устойчивость являются важнейшими характеристиками финансово-экономической деятельности предприятия в условиях рыночной экономики. Если предприятие финансово устойчиво, платежеспособно, оно имеет преимущество перед другими предприятиями того же профиля в привлечении инвестиций, в получении кредитов, в выборе поставщиков и в подборе квалифицированных кадров. Наконец, оно не вступает в конфликт с государством и обществом, так как выплачивает своевременно налоги в бюджет, взносы в социальные фонды, заработную плату — рабочим и служащим, дивиденды — акционерам, а банкам гарантирует возврат кредитов и уплату процентов по ним [5].

Чем выше устойчивость предприятия, тем более оно независимо от неожиданного изменения рыночной конъюнктуры и, следовательно, тем меньше риск оказаться на краю банкротства.

Степень финансовой устойчивости предприятия интересует инвесторов и кредиторов, так как на основе её оценки они принимают решения о вложении средств в предприятие, поэтому вопросы управления финансовой устойчивостью предприятия являются весьма актуальными для предприятия [2].

Цель работы – оценка финансовой устойчивости и платежеспособности ООО “Дружба” на основе расчета соответствующих показателей и определение путей укрепления финансовой устойчивости и платежеспособности путем страхования поголовья КРС.

Объектом исследования является финансово-хозяйственная деятельность ООО “Дружба”.

Предметом исследования выступает финансовое состояние предприятия с учетом фактора страхования находящихся на балансе сельскохозяйственных животных.

Хозяйство застраховало поголовье КРС в полном объеме от риска пожара.

Допустим, что на предприятии произошёл страховой случай (возгорание коровника), в результате чего запасы пострадали на 80 %, и внеоборотные активы – на 20 %.

В качестве информационной базы использована бухгалтерская отчетность хозяйства.

Проведем анализ экономического эффекта от страхования (таблица 1).

Страховую сумму рассчитываем по следующей формуле:

$$CC = K * Ц,$$

где: CC – страховая сумма; K – количество голов; Ц – цена за одну голову.

$$CC = 500 * 42\,000 = 21\,000\,000 \text{ руб.}$$

Из расчёта видно, что страховая сумма составит 21 000 000 рублей.

По данным официального сайта Россельхозбанк-Страхование, средний тариф по страхованию КРС с государственной поддержкой составит 1,8%.

Следующим шагом будет расчёт страховой премии.

$$СП = CC * СТ/100,$$

где: СП – страховая премия; CC- страховая сумма; СТ – страховой тариф.

$$СП = 21\,000\,000 * 1,8/100 = 378\,000 \text{ руб.}$$

При заключении договора, страхователь оплачивает лишь 50% страховой премии, остальная часть компенсируется из государственного бюджета [2].

Наличие договора страхования может быть обязательным условием для получения государственных субсидий по отдельным направлениям в сфере производства сельскохозяйственной продукции.

Предположим, что в период действия страхового договора, на предприятии произошёл пожар, в результате которого погибло 400 голов.

Тем самым предприятие понесло убыток в результате пожара, в размере 16 800 000 рублей.

Покажем экономический эффект от страхования поголовья КРС в таблице 1.

Таблица 1 Экономический эффект от страхования

Экономический эффект без страхования	Экономический эффект со страхованием
Действительная стоимость =21 000 000 руб.	Страховая стоимость=21 000 000 руб.
Страховая премия=0	Страховая премия=378 000 руб.
Убыток=16 800 000 руб.	Убыток=16 800 000 руб.
Стоимость поголовья после страхового случая = 21 000 000 – 16 800 000 = 4 200 000 руб.	Стоимость поголовья после страхового случая = 21 000 000 – 16 800 000 + 16 800 000 = 21 000 000 руб.
Убыток =16 800 000 руб.	Экономический эффект = 21 000 000 – 4 200 000 = 16 800 000 руб.

Экономическая выгода от страхования поголовья КРС как показывает таблица 3, составляет 16 800 000 рублей, что является существенным плюсом для предприятия ООО

«Дружба».

Далее рассмотрим, как повлияет на финансовую устойчивость предприятия пожар коровника:

1. без учета страхования;
2. в случае наличия его страховой защиты.

Для этого на основе имеющихся данных баланса рассчитаем величины 5 коэффициентов согласно методике определения уровня финансовой устойчивости предприятия [3].

Вариант А. Расчет финансовой устойчивости предприятия при наличии страхования и наличии страхового убытка вследствие пожара в коровнике.

В результате страхового случая запасы пострадали на 80 %, и внеоборотные активы – на 20 %, что привело к страховому убытку. При этом страховой убыток был возмещен страховой компанией.

В качестве показателя характеристик финансовой устойчивости и платежеспособности применяется пять коэффициентов [4]:

1. Сводный коэффициент платежеспособности (Ксп):
 - $\text{Ксп} = (A1 + 0,5A2 + 0,3A3) / (П1 + 0,5П2 + 0,3П3)$
 - $\text{Ксп} = (9144 + 0,5 \cdot 17491 + 0,3 \cdot 118574) / (10398 + 0,5 \cdot 10398 + 0,3 \cdot 18021) = 2,55$
2. Коэффициент быстрой ликвидности (Кбл):
 - $\text{Кбл} = (A1 + A2) / (П1 + П2)$
 - $\text{Кбл} = (9144 + 17491) / (10398 + 10398) = 1,3$

Чем выше коэффициент быстрой ликвидности, тем лучше финансовое положение компании. Нормой считается значение 1,0 и выше.

3. Коэффициент текущей ликвидности (Ктл):
 - $\text{Ктл} = (A1 + A2 + A3) / (П1 + П2)$
 - $\text{Ктл} = (9144 + 17491 + 118574) / (10398 + 10398) = 6,98$

Чем выше значение коэффициента текущей ликвидности, тем выше ликвидность активов компании. Нормальным, а часто и оптимальным, считается значение коэффициента 2 и более. Однако в мировой практике допускается снижение данного показателя для некоторых отраслей до 1,5 [6].

Слишком высокий коэффициент текущей ликвидности также не желателен, поскольку может отражать недостаточно эффективное использование оборотных активов либо краткосрочного финансирования. В любом случае, кредиторы предпочитают видеть более высокое значение коэффициента как признак устойчивого положения компании [8].

4. Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами (Ксос):
 - $\text{Ксос} = (П3 - A1) / (A1 + A2 + A3)$
 - $\text{Ксос} = (18021 - 9144) / (9144 + 17491 + 118574) = 0,06$

Нормальное значение коэффициента обеспеченности собственными средствами должно

составлять не менее 0,1. Следует отметить, что это достаточно жесткий критерий, свойственный только российской практике финансового анализа; большинству предприятий сложно достичь указанного значения коэффициента [7].

5. Коэффициент финансовой устойчивости (Кфу):

$$\text{— Кфу} = (П4 + П3) / \text{Валюта баланса}$$

$$\text{— Кфу} = (315387 + 18021) / 343806 = 0,97$$

Коэффициент финансовой устойчивости показывает, какая доля предприятия финансируется устойчивыми источниками.

Вариант Б. Расчет финансовой устойчивости предприятия при отсутствии страхования и наличии нестрахового убытка вследствие пожара в коровнике.

Повторим, что запасы в результате незастрахованного события (пожара) пострадали на 80 %, и внеоборотные активы – на 20 %. Это обстоятельство отображено в следующих расчетах, определяющих группы активов организации по степени их ликвидности:

— медленно реализуемые активы A_3 :

A_3 = запасы – товары отгруженные + дебиторская задолженность по платежу которое ожидается в течение 12 месяцев + прочие оборотные активы + долгосрочные финансовые вложения

$$A_3 = (101083 * 80 \%) / 100 + 17491 = 98357,4 \text{ тыс.руб}$$

— трудно реализуемые активы A_4 :

A_4 = внеоборотные активы – долгосрочные финансовые вложения + НДС по приобретенным ценностям

$$A_4 = (216088 * 20 \%) / 100 = 43217,6 \text{ тыс.руб.}$$

Расчеты в полном объеме, ввиду их громоздкости, в работе не приведены, а показаны их результаты.

Далее определим оценку финансовой устойчивости по варианту Б.

В качестве показателя характеристик финансовой устойчивости и платежеспособности применяется пять коэффициентов:

1. Сводный коэффициент платежеспособности (Ксп):

$$\text{— Ксп} = (A1 + 0,5A2 + 0,3A3) / (П1 + 0,5П2 + 0,3П3)$$

$$\text{— Ксп} = (9144 + 0,5 * 17491 + 0,3 * 98357,4) / (10398 + 0,5 * 10398 + 0,3 * 18021) = 2,3$$

2. Коэффициент быстрой ликвидности (Кбл):

$$\text{— Кбл} = (A1 + A2) / (П1 + П2)$$

$$\text{— Кбл} = (9144 + 17491) / (10398 + 10398) = 1,3$$

3. Коэффициент текущей ликвидности (Ктл):

$$\text{— Ктл} = (A1 + A2 + A3) / (П1 + П2)$$

$$\text{— Ктл} = (9144 + 17491 + 98357,4) / (10398 + 10398) = 6,01$$

4. Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами ($K_{\text{сос}}$):

$$— K_{\text{сос}} = (ПЗ - A1) / (A1 + A2 + A3)$$

$$— K_{\text{сос}} = (18021 - 9144) / (9144 + 17491 + 98357,4) = 0,07$$

5. Коэффициент финансовой устойчивости ($K_{\text{фy}}$):

$$— K_{\text{фy}} = (П4 + ПЗ) / \text{Валюта баланса}$$

$$— K_{\text{фy}} = (122300 + 18021) / 150719 = 0,93$$

Произведенные расчеты по вариантам А и Б сведены в таблицу 2.

Таблица 2 Сравнительные коэффициенты финансового состояния предприятия по вариантам А и Б

№ п/п	Наименование коэффициентов	Вариант А при наличии страхования и наличии страхового убытка вследствие пожара в коровнике	Вариант Б при отсутствии страхования и наличии нестрахового убытка вследствие пожара в коровнике
1	Сводный коэффициент платежеспособности ($K_{\text{сп}}$)	2,55	2,3
2	Коэффициент быстрой ликвидности ($K_{\text{бл}}$)	1,3	1,3
3	Коэффициент текущей ликвидности ($K_{\text{тл}}$)	6,98	6,01
4	Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами ($K_{\text{сос}}$)	0,06	0,07
5	Коэффициент финансовой устойчивости ($K_{\text{фy}}$)	0,97	0,93

Как показывает анализ таблицы 2, по всем коэффициентам (за небольшим отклонением коэффициента $K_{\text{сос}}$) финансовое состояние ООО "Дружба" характеризуется более высоким значением при наличии страхования.

При отсутствии страхования и наличии нестрахового убытка вследствие пожара в коровнике показатели платежеспособности, быстрой ликвидности, текущей ликвидности, финансовой устойчивости свидетельствуют о снижении общего уровня финансового состояния предприятия.

Вышеприведенный анализ и соответствующие расчеты показывают несомненную экономическую выгоду внедрения страхования, как инструмента финансовой защиты исследуемого предприятия.

Причин застраховать крупный рогатый скот на сегодняшний день существует достаточно много. В большинстве случаев владельцы опасаются понести какие-либо серьезные потери в финансовом плане.

Наши расчеты показали прямую зависимость повышения финансовой устойчивости предприятия от наличия страхования рисков, что приводит к выводу о несомненном положительном влиянии фактора страхования на финансовое положение предприятия-страхователя.

Список литературы

1. Об организации страхового дела в Российской Федерации [Электронный ресурс]: закон РФ от 27.11.1992: (ред. от 28.11.2015, с изм. от 30.12.2015) // СПС «Консультант Плюс».
2. Ефимов О.Н. Об аграрном страховании и его организационных формах/ О.Н Ефимов // Страховое дело.- 2014. № 5 (254).- С. 32-37.
3. Ефимов, О. Н. О базовых понятиях страхования [Текст] / О. Н. Ефимов // Взаимодействие государства и страховых организаций: проблемы и перспективы. – 2011. – С. 32-39.
4. Ефимов, О. Н. Основы страхового дела [Текст] : учебное пособие / О. Н. Ефимов. – Уфа, 2014. – 123 с.
5. 7.Ефимов, О. Н. Страхование как фактор инновационной и инвестиционной активности сельхозпроизводителя [Текст] / О. Н. Ефимов // Научное обеспечение инновационного развития АПК: материалы Всероссийской научно-практической конференции в рамках XX Юбилейной специализированной выставки «АгроКомплекс-2010». – Уфа, 2010.
6. Ефимов, О. Н. Экономика предприятия [Текст] : учебное пособие / О. Н. Ефимов. – Саратов: Вузовское издание, 2014. – 732 с.
7. Ефимов, О. Н. Экономика страхования и анализ страховых операций [Текст] : курс лекций / О. Н. Ефимов. – Уфа, 2014.
8. Официальный сайт Россельхозбанка. <http://www.rshb.ru/> (Дата обращения 28.04.2016)
9. Федеральное агентство по государственной поддержке деятельности агропромышленного комплекса <http://www.fagps.ru/> (Дата обращения 28.04.2016)

УЧЁТ ЗАТРАТ УЧРЕДИТЕЛЕЙ ПРИ ОРГАНИЗАЦИИ ПРЕДПРИЯТИЯ (ОБЩЕСТВА С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ)

Гареева Эльвира Ильшатовна

Муллюкова Гузель Разиловна

Для того чтобы начать какую-либо предпринимательскую деятельность, нужно сначала провести регистрацию юридического лица. Рассмотрим данный процесс более подробно, а также изучим отражение в бухгалтерском учёте понесённых при этом расходов.

Днём создания юридического лица считается день внесения необходимой записи в Единый государственный реестр юридических лиц. После регистрации предприятие начнет вести учет доходов и расходов в обычном порядке в соответствии с законодательством РФ.

Важно отметить, что государственная регистрация предприятия является платным процессом, ведь для регистрации юридического лица нужно перечислить госпошлину, также оплатить совершение нотариальных действий, услуги организации, которая осуществляет регистрацию (если такая организация привлекается) и др.

На сегодняшний день для регистрации юридических лиц необходимо заплатить госпошлину в размере двух тысяч рублей. Также каждое лицо выплачивает двести рублей за нотариальное засвидетельствование подлинности подписи на заявлении о регистрации юридических лиц. После этого необходимо будет сделать печать, заплатив одну тысячу или более рублей. Любому учредителю важно знать, что в созданном предприятии нужно иметь нотариально заверенные копии учредительных документов, цена одного комплекта которых составляет примерно пятьсот рублей.

Казалось бы, юридического лица нет, а расходов уже немало. При этом принятие и отражение данных расходов в бухгалтерском учете напрямую зависит от того, каким образом оформлены учредительные документы предприятия и когда были произведены расходы - до момента регистрации предприятия или же после.

Теперь рассмотрим весьма распространенную на сегодняшний день ситуацию: физические лица учреждают предприятие, однако в учредительных документах не прописано, что организационные расходы являются вкладом учредителей в уставный капитал предприятия. Итак, вкладом учредителей в уставный капитал эти расходы не являются, а текущим расходом их нельзя учесть, так как юридического лица ещё не существует. Поэтому учредители предприятия имеют право принять решение о возмещении понесенных ими затрат.

Однако и в этот раз понесенные учредителями затраты не будут представлять собой текущие расходы предприятия. В налоговом учете они не учитываются при расчете базы начисления по налогу на прибыль, так как согласно статье 252 НК РФ расходами являются обоснованные и

документально подтвержденные затраты, понесенные налогоплательщиком. В нашем случае затраты не налогоплательщика, а физического лица-учредителя, а также они не подтверждены документально (документы будут выписаны не на предприятие, а на физическое лицо).

Чтобы решить данную проблему в учредительных документах расходы, связанные с образованием юридического лица, необходимо обозначить как часть вклада учредителя в уставный капитал.

Вклад в уставный капитал предприятия может производиться денежными средствами, ценными бумагами, другим имуществом, то есть оплаченные расходы по регистрации юридического лица также могут выступать в качестве вклада в уставный капитал [2].

При создании предприятия ООО "Сельэнерго" учредитель организации Камалиев Р.Я. понес расходы в сумме 10 000 рублей, которые были уплачены юридической организации за услуги по регистрации предприятия. В учредительных документах прописано, что данные расходы считаются частью его вноса в уставный капитал предприятия. При этом доля данного учредителя в уставном капитале равна величине организационных расходов. Для отражения данных хозяйственных операций необходимо сделать следующие записи (таблица 1):

Таблица 1 Отражение хозяйственных операций в учёте

Факт хозяйственной деятельности	Сумма, руб.	Дебет	Кредит
Отражено формирование уставного капитала ООО «Сельэнерго» (величина доли Камалиева Р.Я.)	10000	75.01	80
Учредителем Камалиевым Р.Я. оплачены организационные расходы, понесённые при регистрации предприятия	10000	91.02	75.01

Сведения о хозяйственных операциях, которые были проведены до государственной регистрации предприятий, в соответствии с требованиями п. 2 ст. 14 Ф3-№402 "О бухгалтерском учете", включаются в бухгалтерскую отчетность за первый отчетный год [3].

В налоговом учете два вида данных организационных расходов не принимаются, в то же время и в составе прочих расходов их учесть нельзя.

Теперь рассмотрим ситуацию с другим учредителем данного предприятия. Сумма организационных расходов по созданию ООО "Сельэнерго" учредителя Валеевой З.З. составила 9 500 рублей. В учредительных документах также было определено, что эти затраты являются частью вноса в УК, а взнос Валеевой З.З. должен в общей сумме УК составляет 20 000 рублей. В бухгалтерском учете данные операции учитываются следующим образом (таблица 2):

Таблица 2 Отражение хозяйственных операций в учёте

Факт хозяйственной деятельности	Сумма, руб.	Дебет	Кредит
Отражено образование уставного капитала ООО "Сельэнерго" на величину доли Валеевой З.З.	20000	75.02	80
Учредителем Валеевой З.З. оплачены организационные расходы, понесённые при регистрации предприятия	9500	91.02	75.02

Дебетовое сальдо счета 75 в сумме 10500 рублей (20 000 - 9500) отразит величину

задолженности Валеевой З.З. по взносу в уставный капитал предприятия ООО "Сельэнерго". В налоговом учете эти расходы также не будут приняты, поэтому нужно отразить постоянное налоговое обязательство:

Дебет счёта 99 "Прибыли и убытки", субсчёт "Налог на прибыль",

Кредит счёта 68 "Расчеты по налогам и сборам", субсчёт "Расчеты по налогу на прибыль" - 1900 руб. (9500 рублей * 20%) - отражено постоянное налоговое обязательство.

Многие специалисты считают, что организационные расходы нужно учитывать как расходы будущих периодов, полагая, что, указав данные условия в учетной политике предприятия, можно отражать организационные расходы на счете 97 "Расходы будущих периодов". При этом предприятие должно самостоятельно определить срок списания этих расходов. Мы считаем, что данный подход не совсем корректен, так как данные расходы не являются расходами будущих периодов, ведь они совершены в текущем периоде и расчеты по ним закрыты также в текущем периоде. Поэтому нет оснований для отнесения их к будущим периодам.

С момента государственной регистрации предприятие считается созданным, и все расходы, в т.ч. регистрационные, будут являться расходами данного юридического лица. Они будут отражаться на соответствующих счетах бухгалтерского учета и статьях расходов, в зависимости от того, какие расходы совершены [2].

Затраты предприятия учитываются на разных счетах бухгалтерского учета: 20, 25, 26, 44. Конкретный счет учета затрат будет зависеть от специфики деятельности предприятия. Аналитические статьи затрат также будут различны: нотариальные расходы, материальные расходы, расходы на оплату услуг сторонних организаций и др. [1]

Таким образом, необходимо и очень важно вести учет организационных расходов на предприятии.

Список литературы

1. План счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организации и Инструкция по его применению : утверждены приказом Минфина РФ от 31.10.2000 г. № 94н (ред. от 08.11.2010)
2. Кислов, Д.В. Расходы, связанные с регистрацией организации / Д. В. Кислов // Бухгалтерский учет № 7 - 2009
3. Насырова А.Д. Роль учредителей в деятельности предприятия и пути улучшения расчётов с ними / А.Д.Насырова, Э.И. Гареева // Социально-экономические проблемы развития аграрной сферы экономики и пути их решения - 2015, стр. 120-123.

ОРГАНИЗАЦИЯ УЧЁТА РАСЧЁТОВ С УЧРЕДИТЕЛЯМИ В ООО «СЕЛЬЭНЕРГО»

Гареева Эльвира Ильшатовна

В результате эффективной хозяйственной деятельности предприятие получает прибыль, которая в дальнейшем подлежит распределению между учредителями организации.

ООО «Сельэнерго» вправе ежеквартально, раз в полгода или раз в год принимать решение о распределении своей чистой прибыли между учредителями общим собранием. Часть прибыли распределяется пропорционально их долям в УК предприятия [2].

Все виды расчетов с учредителями в ООО «Сельэнерго» по вкладам в уставный капитал, по выплате доходов учитывают на счете 75 «Расчеты с учредителями». К нему могут быть открыты следующие субсчета:

1. Расчеты по вкладам в уставный (складочный) капитал»;
2. Расчеты по выплате доходов» и др. [4]

Выплата дивидендов учредителям в 2016 году начинается с того, что к общему собранию участников бухгалтерия готовит данные о сумме чистой прибыли на основании бухгалтерской отчетности.

При начислении дивидендов с юридических и физических лиц удерживают налог на доход. Сумма чистой прибыли, которую учредители могут распределить на дивиденды, отражается в служебной записке на имя руководителя ООО «Сельэнерго».

Рассчитать сумму дивидендов обязан бухгалтер на основании решения или протокола о распределении прибыли. Для этого величина прибыли к распределению (или ее часть), которая прописана в этих документах, умножается на долю каждого учредителя в УК предприятия. Затем оформляется такой расчет бухгалтерской справкой (таблица 1):

Таблица 1 Бухгалтерская справка [5]

Общество с ограниченной ответственностью «Сельэнерго»

Бухгалтерская справка

по расчёту дивидендов за 2015 год

с.Ермекеево 23.03.2016

Учредитель (статус)	Доля в уставном капитале	Общая сумма дивидендов, руб.	Форма удержания – размер, руб.	Сумма дивидендов к выплате
Р.Я. Камалиев (резидент РФ)	40%	80000	НДФЛ – 13%, 10400	69600

Ю.Н.Колесников (резидент РФ)	20%	40000	НДФЛ – 13%, 5200	34800
А.А.Насретдинов (резидент РФ)	20%	40000	НДФЛ – 13%, 5200	34800
З.З. Валеева (резидент РФ)	10%	20000	НДФЛ – 13%, 2600	17400
Д.М.Зайдуллин (резидент РФ)	10%	20000	НДФЛ – 13%, 2600	17400

Главный бухгалтер Каримова А.И. Каримова

Раньше, если дивиденды получало физическое лицо — налоговый резидент РФ, то НДФЛ рассчитывался по ставке 9%. Однако с 1 января 2015 года дивиденды в пользу физических лиц облагаются по ставке 13%. Т.е., «дивидендная» ставка НДФЛ фактически сравнялась со ставкой, применяемой, например, к зарплате. Заметим, что дивиденды, по-прежнему не будут облагаться страховыми взносами, поскольку выплачиваются вне рамок трудовых отношений с учредителями.

По общему правилу, доходы физических лиц, облагаемые по ставке НДФЛ в размере 13%, можно уменьшать на различные виды налоговых вычетов. Однако в НК РФ отдельно прописано, что в отношении доходов от долевого участия в организации налоговые вычеты применять нельзя. То есть, налоговая база по НДФЛ будет равна величине всего полученного дохода в виде дивидендов [2].

Начисленные суммы налога отражают по дебету счетов 75 и кредиту счета 68 «Расчеты по налогам и сборам». Выплаченные учредителям ООО «Сельэнерго» суммы доходов списывают с кредита счетов 50 «Касса», 51 «Расчетные счета» в дебет счетов 75. При выплате доходов продукцией (работами, услугами) организации их списывают с кредита счета 90 «Продажи» в дебет счетов 75 или 70 [4].

ООО «Сельэнерго» должно перечислить дивиденды не позже 60 дней с даты, когда было принято соответствующее решение. Если в установленный период времени дивиденды не будут выплачены, учредитель может обратиться в организацию и потребовать их перечисления. Если этого не будет сделано, учредитель вправе пойти в суд и требовать там возврата причитающихся ему сумм.

При отсутствии или недостаточности прибыли для выплаты доходов, но при наличии обязательств, предусмотренных законодательством или учредительными документами по выплате доходов за счет резервного фонда (капитала), начисление доходов отражается: Дт 82 Кт 75 [4].

Состояние организации учета расчётов с учредителями в ООО «Сельэнерго» соответствует требованиям законодательства в области бухгалтерского учета и, кроме того, учитывает размер и специфику деятельности предприятия. Однако рекомендуется ввести Ведомость начисления дивидендов.

Таблица 2 Ведомость на выдачу дивидендов ООО «Сельэнерго» №__ за 20__ год

ФИО учредителей	Доля в УК, руб.	Начислено дивидендов за 20__ г., руб.			Удержан налог с дивидендов за 20__ г., руб.			Выдано дивидендов за 20__ г., руб.		
		деньгами	продукцией	всего	выплаченных деньгами	выданных продукцией	всего	деньгами	продукцией	всего

Главный бухгалтер _____

«__» _____ 20__ г.

Таким образом, учет расчетов с учредителями является важным элементом в системе учета, и поэтому очень важно своевременно решать все проблемы, возникающие при учёте данных расчётов.

Список литературы

1. Налоговый кодекс РФ (ред. от 15.02.2016).
2. Федеральный закон от 08.02.1998 N 14-ФЗ "Об обществах с ограниченной ответственностью" (ред. 2.06.2015).
3. Федеральный закон «О бухгалтерском учёте» от 06.12.2011 г. №402-ФЗ (ред. от 04.11.2014) // СПС «Консультант Плюс». Версия Проф.
4. План счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организации и Инструкция по его применению. Утверждены приказом Минфина РФ от 31.10.2000 г. № 94н (ред. от 08.11.2010).
5. Гареева Э.И. Учёт расчётов с учредителями и пути его совершенствования в ООО «Сельэнерго» / Гареева Э.И., Насырова А.Д. // Бухгалтерский учёт, анализ и аудит. Итоги студенческой научно-практической конференции по итогам производственной практики — Уфа: ФГБОУ ВО Башкирский ГАУ, 2015. — 180 с.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ПРОЦЕССА ФИЗИЧЕСКОГО РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ПРОДУКЦИИ ПРЕДПРИЯТИЙ ШВЕЙНОЙ ГАЛАНТЕРЕИ

Литвинова Ольга Ивановна

Лысенко Кирилл Вадимович

Успешное функционирование предприятия в современных экономических условиях связано с выработкой эффективной стратегии по отношению к его окружению. Немаловажным аспектом для товаропроизводителей при организации дистрибуции и контроле над ценами является политика организации продаж, которая может осуществляться путем непосредственного доведения товаров до конечного потребителя (розницы) или их продажи оптовым торговым компаниям. Актуальность темы определяется анализом практического применения инструментария логистики в процессе охвата новых рынков сбыта, оптимизации существующих процессов распределения товара, снижения затрат на формирование материальных, информационных, транспортных потоков

Термин «распределение», который используется при обозначении одной из функциональных областей логистики, получил широкое распространение не только в науке, но и в практической деятельности. Толковый словарь современного русского языка определяет «распределение» как разделение чего-либо между кем-либо. Примером может послужить распределенная сумма дохода между предприятием, государством и различными фондами, распределяют полученную сумму прибыли между членами акционерного общества и так далее.

В экономическом аспекте под распределением понимается фаза воспроизводственного процесса. В самом начале производятся материальные блага, а после они должны быть распределены, то есть определить долю каждого производителя в созданном богатстве. Эту долю, как правило, использовать нельзя, поэтому происходит обмен на то, что может быть потреблено, а уже затем следует само потребление [2].

Логистика определяет распределение как физическое, вещественное содержание данного процесса [2]. Из этого следует, что подраспределительная логистика является частью общей логистической системы, обеспечивающей рационализацию физического перемещения готовой продукции со склада производителя к конечному потребителю. [3]

Рациональное распределение продукции, прямым образом влияет на конкурентоспособность произведенного товара, посредством оптимизации логистических затрат в процессе товародвижения.

В Омском регионе существует несколько предприятий швейной галантереи, занимающихся производством портфелей и различных видов сумок. Процесс распределения готовой продукции предприятий швейной галантереи Омского региона рассмотрим на примере компании ООО «Омкшвейгалантерея».

География поставок данной компании обширная. Готовая продукция распределяется не только в пределах Омского рынка, поставки осуществляются так же в несколько регионов Казахстана, Тюмень, Новосибирск, Красноярск, Иркутск, Екатеринбург. Однако, не смотря на это, прибыль предприятия снижается с каждым отчетным периодом.

Предприятие осуществляет свою деятельность, выполняя поступающие заказы от потребителей конкретной продукции. Как правило, это оптовые посредники, которые в дальнейшем продолжают распределение закупленного товара. Стоит отметить, что после передачи готовой продукции покупателю, производитель теряет контроль за движением продукции и об этапах ее товародвижения на пути к конечному потребителю.

Анализ магазинов, продающих продукцию данного предприятия за пределами Омской области, показал, что минимальная разница розничной цены товара и отпускной оптовой ценой производителя – 70%. Стоит отметить, что особенности региона так же влияют на формирования конечной цены товара, поскольку, чем дальше находится розничный продавец, тем выше издержки на транспортировку товара, к тому должен учитываться уровень жизни в регионе.

Самая минимальная наценка зафиксирована в Тюмени и Новосибирске – 80%; Екатеринбург – 95%; Красноярск и Иркутск – 110% и 125% соответственно. Наиболее интересны с экономической точки зрения поставки в регионы Казахстана, поскольку закупка готовой продукции производится в рублях, а на территории Казахстана продукция продается в национальной валюте – тенге, курс которой на данный момент 1 к 5, поэтому в отношении российского рынка наценка является минимальной, а для рынка Казахстана сопоставима с наценками оптовых поставщиков, к примеру, Екатеринбурга.

На рисунке 1 графически отражена сложившаяся ситуация стоимости товара в регионах.

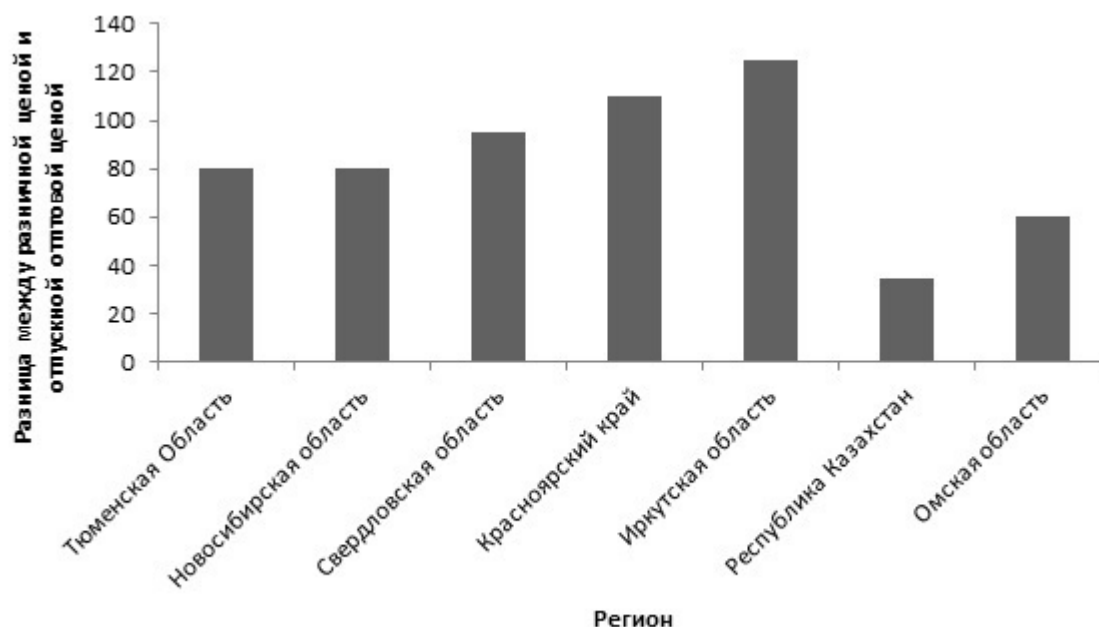


Рис. 1 – Наценка на отпускаемый товар в процентах

Анализ магазинов Омска позволил определить, что минимальная наценка товара составляет 60% от отпускной оптовой цены производителя. Стоит отметить, что данная цена зафиксирована на оптовой базе.

Анализ посредников, участвующих в распределении продукции ООО «Омскшвейгалантерея», позволяет сделать вывод, об использовании каналов двух и трехуровневого типа распределения. Это способствует географическому расширению поставок, но увеличивает логистические затраты, стоимость товара при этом возрастает, обуславливая падение спроса и сокращение объемов заказов. Необходимо отметить, что предприятие не использует логистические каналы распределения нулевого уровня и одноуровневые каналы: отсутствуют розничные магазины, куда поступала бы продукция после производства, отсутствуют собственные магазины и продажи со склада.

Использование новых направлений деятельности и способов распространения продукции позволит значительно снизить издержки предприятия и увеличить уровень продаж товара. Такими направлениями могут быть заказы через интернет с последующим самовывозом или же продажи по принципу «магазин от производителя». Имеющиеся трудовые и материальные ресурсы предприятия позволят реализовать предложенные способы без дополнительного привлечения финансовых средств [4]. Технологи, создающие новые модели продукции, способны разработать подробные 3D модели для демонстрации продукции на сайте. Также, предприятие располагает необходимыми площадями для организации пункта самовывоза и продаж со склада, при этом повысится эффективность использования имеющихся складских помещений, которые, в настоящее время, задействованы только на 50%.

Анализ логистической цепи предприятия показал, что помимо отсутствия каналов распределения более низкого уровня, также нерационально происходит процесс закупки материалов для дальнейшего производства продукции. Предприятие осуществляет закупку у омского предприятия, которое является оптовым посредником, закупая товар у московского производителя. Выход на прямые поставки необходимому производству материалов позволит значительно сократить издержки, что приведет к снижению оптовой отпускной цены на продукцию предприятия [5].

Таким образом, для повышения эффективности распределительной деятельности предприятия, рекомендуется провести анализ розничных поставщиков, заключить договора на распространение продукции, активизировать деятельность по предприятию, используя новые формы работы с потребителем, такие как заказы через интернет, с последующим самовывозом товара и продажи по принципу «магазин от производителя». Это позволит оптимизировать процессы распределения товара существующие на предприятии, и снизить затраты на формирование материальных, информационных и транспортных потоков.

Список литературы

1. Алесинская Т.В. Основы логистики. Функциональные области логистического управления (часть 3) / Т.В. Алесинская – Таганрог: Изд-во ТТИ ЮФУ, 2010. – 116 с.
2. Гаджинский А.М. Логистика: Учебник / А.М. Гаджинский. – 20-е изд. – М.: Издательско-

- торговая компания «Дашков и Ко», 2012. – 484 с.
3. Розина Т.М. Распределительная логистика: учебное пособие / Т.М. Розина. – Минск: Выш. шк., 2012. – 319 с.
 4. Новикова Т.В., Литвинова О.И. Обеспечение трудовыми ресурсами отраслей экономики на основе правил логистики // Вестник НГУЭУ. – 2014. – № 4. – С. 92–98.
 5. Литвинова О.И. Совершенствование управления логистическими системами на основе стандартизации процессов /Международный научно-исследовательский журнал. 2015. № 11-1 (42). С. 62-64.

ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ ЛОВУШКИ В РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКЕ

Марченко Татьяна Ивановна
Мезенина Елена Александровна
Монина Елена Васильевна

Проблема институциональных ловушек притягивает в последнее время внимание экономистов и ученых, занимающихся изучением экономических процессов в странах с переходной экономикой. Рыночные реформы, проводимые в нашей стране в постсоветское время, привели к совершенно непредсказуемым и противоположным результатам. К примеру, либерализация цен привела их к быстрому и длительному росту, попытка реформировать налоговую систему привела к стимулированию теневой экономики, ослабление государственного контроля над потоками ресурсов с целью создания конкурентной среды породило коррупцию и т.д. В итоге, в России появилось множество устойчивых неэффективных институтов – институциональных ловушек.

Институциональная ловушка - это неэффективная устойчивая норма (неэффективный институт), имеющая самоподдерживающийся характер.

Основные подходы к рассмотрению содержания и процессов возникновения и поддержания «институциональных ловушек»:

1. В отличие от сложившегося подхода к пониманию природы «институциональных ловушек», данная категория отражает не только неэффективную устойчивую норму (институт), но и устойчивые неэффективные взаимосвязи между нормами (институтами), за счет чего и обеспечивается их самоподдерживающийся характер.
2. Институциональные ловушки, являясь устойчивой нормой, воспроизводятся во взаимоотношениях различных факторов, структурируя взаимосвязи между ними, и именно устойчивость ловушек обеспечивает их распространение.
3. Институциональные ловушки могут «наслаиваться», одни ловушки могут дополняться другими, поскольку они по природе своей согласованные [2].

В условиях трансформационного периода возникают две группы противоречий, ведущих к институциональным ловушкам.

Первая группа противоречий – нестабильность макроэкономических условий, с одной стороны, что по определению свойственно экономике переходного типа и необходимость стабильности социальных, экономических, идеологических институтов как важного условия функционирования бизнеса, в том числе социально ответственного с другой стороны. В условиях отечественной экономики данное противоречие обостряется.

Подчеркивает актуальность проблемы разрешения данной группы противоречий и включение в состав базовых стратегических ресурсов различных хозяйствующих субъектов экономического пространства и экономического времени как среды их размещения, как

условие и источник их функционирования и развития [6].

Вторая группа противоречий – между, с одной стороны, присущими данному обществу неформальными институтами, с другой - трансплантируемыми формальными институтами.

Таблица 1. Институциональные ловушки, возникающие в нестабильных экономических условиях.

Причины возникновения	Институциональные ловушки
Несовершенство экономических институтов	1. Рентоориентированное поведение 2. Размывание» прав собственности
Несовершенство политических институтов	1. Провозглашаемый антилегаллизм
Несовершенство идеологических институтов	1. Персонифицированное доверие
Неконгруэнтность формальных и неформальных институтов	1. Системные институциональные ловушки: «Жизнь одним днём». 2. Высокие транзакционные издержки

В случае равенства существующих неформальных норм и импортируемых формальных норм происходит создание благоприятной институциональной среды для функционирования бизнеса [4]. В противном случае импортируемые формальные институты не тождественны существующим в стране неформальным институтам, что сопровождается увеличением издержек по контролю за соблюдением формальных норм, противоречащих принятым в социуме неформальным нормам, издержек распространения нелегального сектора экономики. Подобные типы издержки можно отнести к транзакционным. Высокие транзакционные издержки следует отнести к ещё одной системной институциональной ловушке [1].

Одной из наиболее значимых институциональных ловушек выступает бедность населения. Бедные люди понижают производительность друг друга. В зоне бедности находится гораздо большая доля населения, чем определяет официальная статистика. Но в отдельных регионах страны, в отдельных населенных пунктах, в отдельных кварталах крупных городов формируется своеобразный кластер бедности с характерными признаками: абсолютная необразованность, культурный примитивизм, низкие доходы, плохие жилищные условия, недоступность качественного образования и качественной медицинской помощи и т.д. [5]

Таблица 2. Численность населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума и дефицит денежного дохода

Показатель	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Численность населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума: млн. человек	42,3	25,2	21,5	18,7	18,8	18,2	17,9	18,1
в процентах от общей численности населения	29,0	17,7	15,2	13,3	13,4	13,0	12,6	12,8
Дефицит денежного дохода: млрд. руб.	199,2	286,9	276,6	270,3	325,0	352,1	380,2	426,9
в процентах от общего объема денежных доходов населения	5,0	2,1	1,6	1,3	1,3	1,2	1,2	1,2

Как показывают данные таблицы 2, численность населения России с доходом ниже прожиточного минимума за период 2011-2015 гг. находилась практически на одном уровне

(около 18 млн. человек). Дефицит денежного дохода имеет тенденцию к увеличению (с 199,2 млрд. руб. в 2008 г. до 426,9 млрд. руб. в 2015 г.).

Процессы модернизации экономики России будут и далее сопровождаться сетью институциональных ловушек. Чем раньше общество осознает опасности ловушек, тем меньше будут трансформационные издержки по выходу из них и тем достижимее амбициозная цель – превратить Россию к 2020 г. в одного из мировых технологических лидеров, в страну, самую привлекательную для жизни.

Список литературы

1. Баскин А.С. Стратегия модернизации и институциональные ловушки // Вестник Удмуртского университета. - 2013. № 2-1.
2. Веретенникова Н.В. Институциональные ловушки российской системы высшего образования // Вестник Томского государственного университета. Экономика. 2014. № 1.
3. Гельман В. Россия в институциональной ловушке // Российское предпринимательство. 2012. № 8-2.
4. Костин М.Д., Аппанова Ю.Э., Удалов А.А. Подходы к определению видовых характеристик контрактных отношений в современной институциональной экономике // NovalInfo.ru. 2016. № 44-4. С. 174-177.
5. Малкина М.Ю. Институциональные ловушки инновационного развития российской экономики // Журнал институциональных исследований. 2012. Т. 3. № 1.
6. Марченко Т. И. Системно-ресурсная концепция изучения экономического пространства и экономического времени // Экономика и управление: новые вызовы и перспективы. – Тольятти: Издательство ПВГУС, 2012. - №3. – с. 224 – 229.

АНАЛИЗ ЕСТЕСТВЕННОГО ДВИЖЕНИЯ НАСЕЛЕНИЯ

Нуриахметова Милана Дамировна

Естественное движение (воспроизводство) населения - совокупность процессов рождаемости, смертности, естественного прироста или убыли населения, которые обеспечивают смену поколений.

В зависимости от рождаемости и смертности выделяют три типа воспроизводства населения:

1. расширенное воспроизводство - рождаемость превышает смертность
2. простое воспроизводство - рождаемость приблизительно равна смертности
3. суженное воспроизводство (депопуляция) - рождаемость меньше смертности [1,3,9].

Естественное движение населения характеризуется **абсолютными и относительными** показателями. К последним относятся коэффициенты рождаемости, смертности, естественного (чистого) прироста, повозрастные коэффициенты рождаемости и смертности и другие специальные (частные) или групповые коэффициенты рождаемости и смертности.

Негативное влияние на *естественное движение населения* оказывают войны, эпидемии, стихийные бедствия и катастрофы.

На земном шаре проживает около 7,3 млрд. человек (на январь 2016 г.). Организация Объединенных Наций выпустила прогноз «Перспектив мирового населения». К 2025 г. численность населения мира может составить 8,1 млрд. человек, а к середине века достичь 9,6 млрд. В продолжительности жизни между странами не будет резких контрастов, к 2050 г. она достигнет в среднем 77 лет [4,5,7,16,17,18].

Один из наиболее точных прогнозов численности населения был дан английским биологом Джулианом Хаксли. В 1964 на основе вычислений он заключил, что к 2000 году население планеты достигнет 6 млрд. человек. Фонд ООН в области народонаселения объявил, что 12 октября 1999 население Земли составило 6 млрд. человек. 31 октября 2011 ООН объявила День 7 миллиардов.

Наиболее значительное сокращение населения до 2050 года прогнозируется ООН (2014) в Германии, Китае, Польше, России, Румынии, Сербии, Таиланде, Японии, Украине, а также в странах Восточной, Юго-Восточной и Западной Азии. Российский социолог Игорь Белобородов считает, что мир в скором будущем ожидает глобальная депопуляция населения с катастрофическими последствиями как в экономике, так и в мировой геополитической системе. Основной причиной депопуляции он считает «кризис семейных и духовно-нравственных ценностей, при этом не рассматривает экономических причин и не указывает, какие именно катастрофические последствия вызовет депопуляция. По прогнозу другого российского эксперта, доцента кафедры социологии МГУ, А. Б. Синельникова, депопуляция коренного населения России и неограниченный приток иностранных трудовых мигрантов из стран Закавказья, Средней Азии и Китая, приведут к тому, что иммигранты вместе со своими потомками составят во второй половине XXI века большинство населения России. Схожая

ситуация складывается и в ряде стран Западной Европы [2,6,8,13,15].

По расчетам разработчика математической модели роста населения Земли, академика С. П. Капицы, около 2135 г. наступит стабилизация населения мира при общей численности населения в 14 млрд. человек.

Таблица 1 Страны с численностью населения свыше 80 млн. чел. по состоянию на 2016 год

№	Страна	Население	Прирост, г/г
1	КНР	1 373 541 278	□ 0,481 %
2	Индия	1 266 883 598	□ 1,312 %
3	США	323 995 528	□ 0,899 %
4	Индонезия	258 316 051	□ 1,04 %
5	Бразилия	205 823 665	□ 1,102 %
6	Пакистан	201 995 540	□ 1,551 %
7	Нигерия	186 053 386	□ 2,553 %
8	Бангладеш	171 696 855	□ 1,579 %
9	Россия	146 544 710	□ 0,190 %
10	Япония	126 702 133	□ -0,077 %
11	Мексика	123 166 749	□ 1,086 %
12	Филиппины	102 624 209	□ 1,873 %
13	Вьетнам	95 261 021	□ 1,054 %
14	Эфиопия	90 076 012	□ 3,179 %
15	Египет	90 067 793	□ 1,922 %
16	Иран	82 801 633	□
17	Демократическая Республика Конго	81 331 050	□
18	Германия	80 722 792	□ -0,2 %

Главным источником сведений о численности населения являются переписи. Ими охвачено почти 9/10 населения мира. В большинстве стран мира переписи населения проводятся регулярно, через каждые 10 лет. Но есть страны, где переписи не проводились никогда. Поэтому сведения о численности населения Земли не совсем точные.

На Земле постоянно происходит процесс смены поколений людей в результате естественного движения населения, или его воспроизводства. Основными показателями воспроизводства населения являются рождаемость, смертность и естественный прирост населения.

Страны мира по характеру воспроизводства населения условно можно разделить на два типа – с низким и высоким естественным приростом. К первому типу относится большинство стран Северной Америки и Европы. Для них характерны средние и низкие показатели рождаемости и смертности. В странах этого типа естественный прирост населения составляет 5–10 чел. на 1000 жителей. В некоторых странах он падает до нуля и даже бывает отрицательным, то есть смертность превышает рождаемость[10,12].

Для стран Азии, Африки и Латинской Америки характерен второй тип воспроизводства населения. Уровень рождаемости здесь традиционно высокий. В то же время многим странам этого типа удалось заметно уменьшить смертность благодаря улучшению медицинского обслуживания. В результате естественный прирост населения в этих странах высокий и

составляет в среднем 20– 30 чел. на 1000 жителей в год.

В 90-х годах на фоне продолжающего быстрого роста населения в развивающихся странах четко выявилась настораживающая тенденция повышенного роста смертности, в основном в развитых странах.

Происходит резкий рост количества насильственных смертей. Это объясняется голодом и недоеданием в развивающихся странах, региональными и локальными конфликтами, терроризмом, ростом числа аварий и самоубийств.

По прогнозам ООН к середине XXI в. в таких странах, как ФРГ, Россия, Япония, резко уменьшится численность населения. В мировые лидеры по приросту населения выйдет Индия, скачкообразно увеличится население Бангладеш, Нигерии, Индонезии, Бразилии [11,14].

На численность населения в значительной степени влияет также и механическое движение населения – миграции.

Рассмотрим динамику коэффициента рождаемости в Российской Федерации

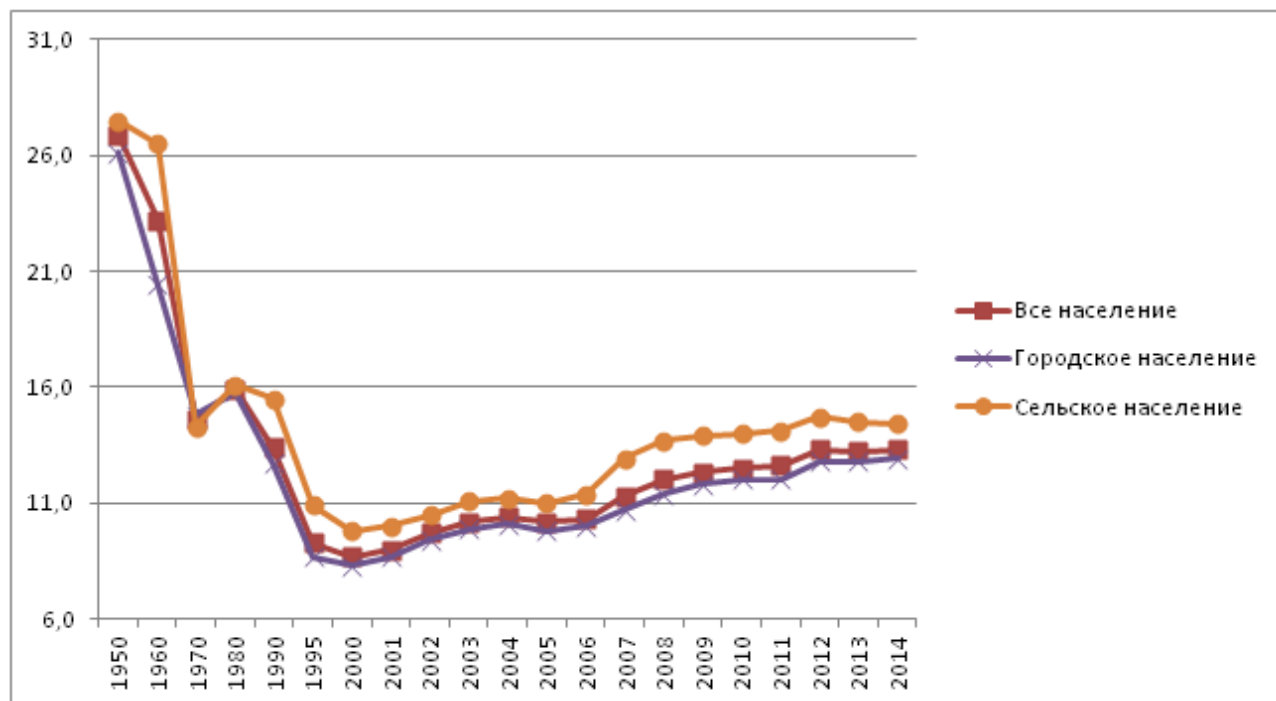


Рисунок 1 Динамика коэффициента рождаемости в Российской Федерации в 1950-2014 гг.

Анализируя рисунок 1, видим, что рождаемость среди сельского населения выше, по сравнению с городским. Минимальная рождаемость в расчете на 1000 человек населения за период анализа зафиксирована в 2000-2002 года, в дальнейшем наблюдается постепенный рост.

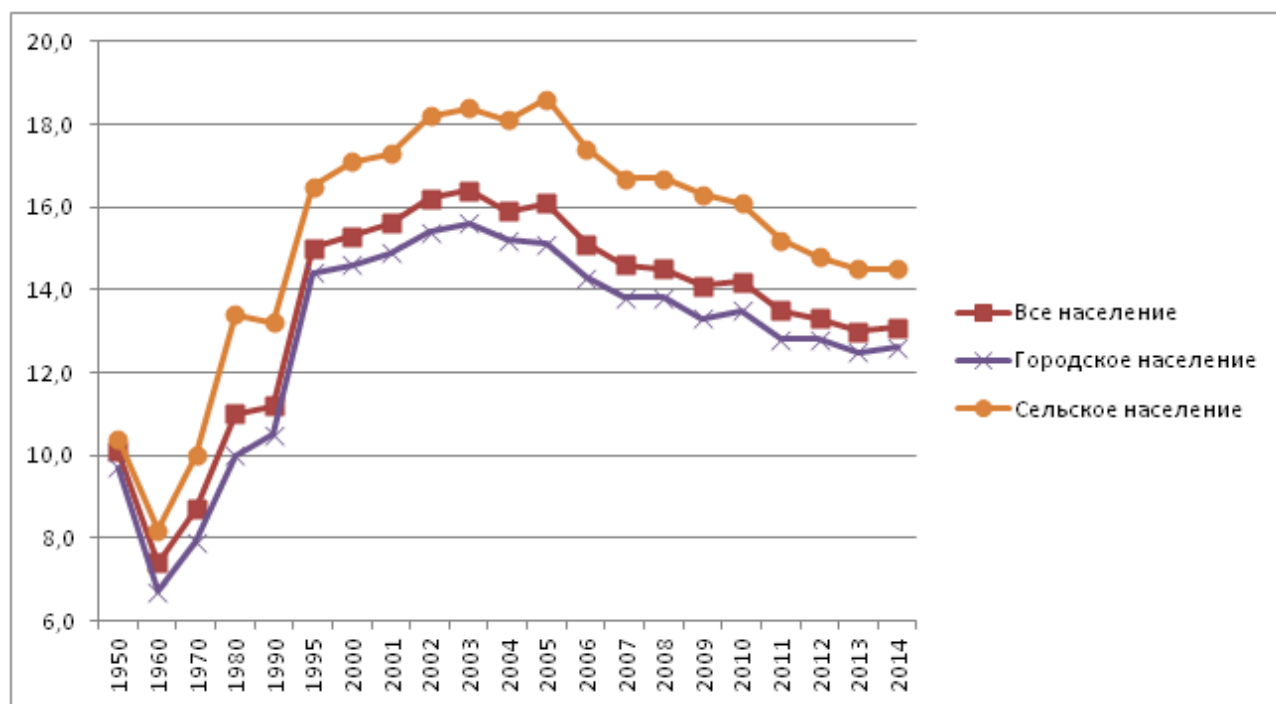


Рисунок 2 Динамика коэффициента смертности населения в Российской Федерации в 1950-2014 гг.

Анализируя рисунок 2, заметим, что смертность ниже среди городского населения.

Рассмотрим, динамику изменения коэффициентов рождаемости и смертности в Республике Башкортостан (рисунки 3 и 4). За период анализа 1970-2014 года. Основная тенденция рождаемости может быть описана параболической функцией $Y=0,0338x^2-1,1011x+19,633$ ($R^2=0,7984$). Наблюдается постепенный рост изучаемого показателя.

Основная тенденция смертности может быть описана параболической функцией $Y=-0,0155x^2+0,6373x+7,3049$ ($R^2=0,902$). Наблюдается снижение изучаемого показателя.

В 2014 году в России прекратилось снижение смертности. Она застыла на уровне 2013 года. До этого же в течение 10 лет смертность снижалась, а продолжительность жизни росла. В 2015 году этот процесс не переломился.



Рисунок 3 Динамика коэффициента рождаемости в Республике Башкортостан в 1970-2014 гг.

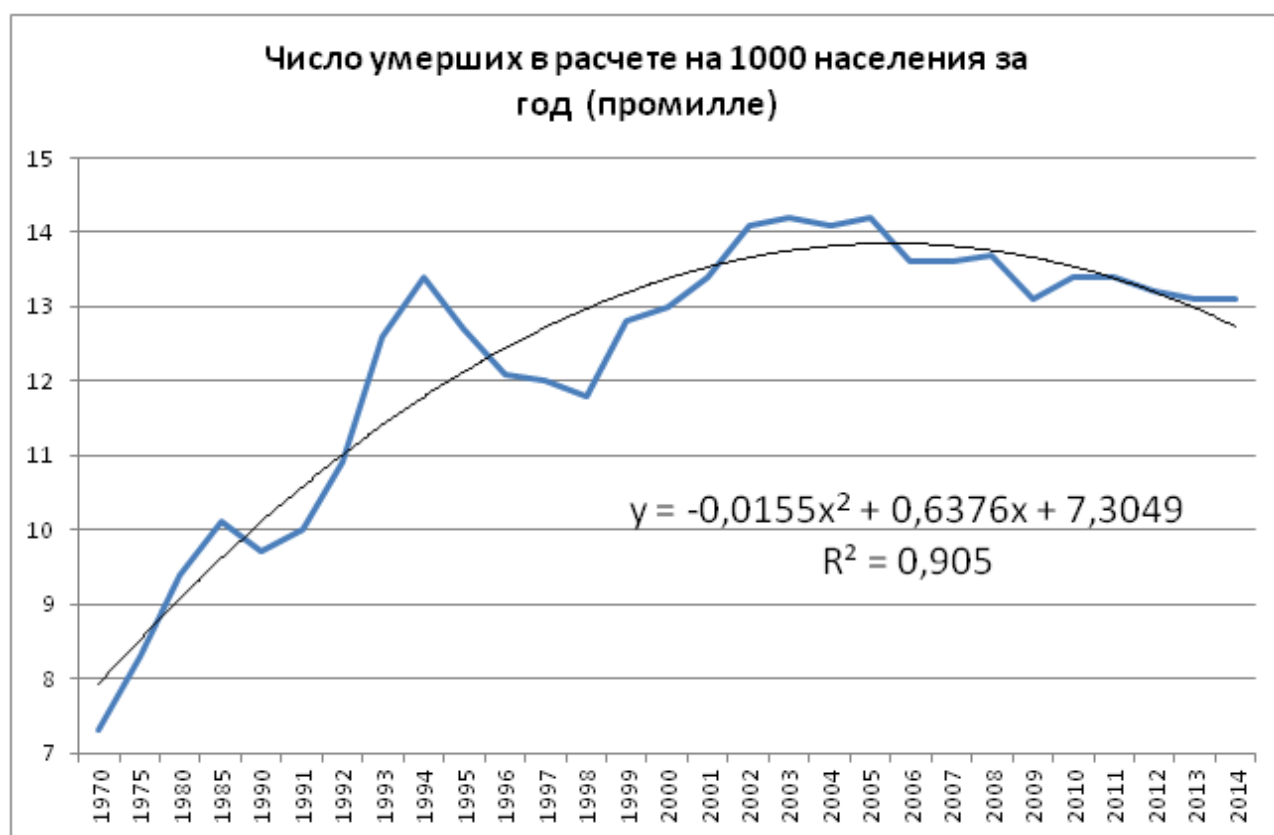


Рисунок 4 Динамика коэффициента смертности в Республике Башкортостан в 1970-2014 гг.

В последние два года в России увеличилось употребление алкоголя в размерах, опасных для

здоровья и жизни. А все неприятности со смертностью за всю историю были связаны со значительным потреблением алкоголя. Несмотря на высокую рождаемость, количество населения в России все равно будет медленно уменьшаться. Тенденция к уменьшению численности россиян представляется более вероятной. Население стареет, его число уменьшается при любой рождаемости.

Список литературы

1. Абдрахманова, И.И. Уровень жизни населения в России [Текст] / И.И. Абдрахманова, Т.Н. Лубова // Актуальные вопросы экономико-статистического исследования и информационных технологий: сб. науч. ст.: посвящается к 40-летию создания кафедры "Статистики и информационных систем в экономике" / Башкирский ГАУ. - Уфа, 2011. - С. 311-312.
2. Бикташева, Л.А. Экономическая активность населения Российской Федерации [Электронный ресурс] / Л.А. Бикташева, Т.Н. Лубова // Студенческий научный форум. Материалы V Международной студенческой электронной научной конференции: электронная научная конференция (электронный сборник). Российская академия естествознания. 2013.
3. Ганиева, А.М. Статистический анализ занятости и безработицы [Текст] / А.М. Ганиева, Т.Н. Лубова // Актуальные вопросы экономико-статистического исследования и информационных технологий: сб. науч. ст.: посвящается к 40-летию создания кафедры "Статистики и информационных систем в экономике" / Башкирский ГАУ. - Уфа, 2011. - С. 315-316.
4. Лубова, Т.Н. Аутсорсинг, субконтрактинг и франчайзинг как наиболее распространенные виды производственной кооперации предприятий малого и среднего бизнеса [Текст] / Т.Н. Лубова // Человеческий капитал. – 2011. – № 10 (34). - С. 74-77.
5. Лубова, Т.Н. Теоретические аспекты определения горизонтальной и вертикальной кооперации и интеграции предприятий [Текст] / Т.Н. Лубова // Социальная политика и социология. – 2012. – № 9 (87). - С. 234-248.
6. Лубова, Т.Н. Межрегиональный рейтинговый анализ инновационной активности регионов Приволжского федерального округа [Текст] / Т.Н. Лубова // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. – 2009. – № 7-1. - С. 107-111.
7. Лубова, Т.Н. Межрегиональный сравнительный анализ показателей финансовой безопасности Приволжского федерального округа [Текст] / Т.Н. Лубова // Молодой ученый. – 2009. – № 5. - С. 53-60.
8. Лубова, Т. Н. Проблемы реализации инновационной политики [Текст] / Т. Н. Лубова // Проблемы и перспективы социально-экономической политики и рынка труда России: сб. ст. II Всерос. науч.- практ. конф. - Пенза, 2007. - С. 52-54.
9. Лубова, Т. Н. Вопросы разработки систем управления финансовым состоянием предприятия [Текст] / Т. Н. Лубова // Финансы как особая форма экономических отношений. Управление финансами: сб. материалов Междунар. науч.- практ. конф. - 2007. - С. 69-71.
10. Лубова, Т. Н. Формы, проблемы и развитие производственной кооперации и кластерных проектов [Текст] / Т. Н. Лубова // Актуальные вопросы экономико-статистического

- исследования и информационных технологий: сб. науч. ст.: посвящается к 40-летию создания кафедры "Статистики и информационных систем в экономике" / Башкирский ГАУ. - Уфа, 2011. - С. 71-81.
11. Лубова, Т.Н. Принципы статистического прогнозирования при разработке инновационной стратегии региона [Текст] / Т.Н. Лубова // Экономика, экология и общество России в 21-м столетии: Сборник научных трудов: 11-й Международной научно-практической конференции, 19-21 мая 2009 г. / Санкт-Петербургский государственный политехнический университет. – С.-Петербург, 2009. – С. 155-156.
 12. Макарова, А.Ф. Анализ рынка труда [Текст] / А.Ф. Макарова, Т.Н. Лубова // Актуальные вопросы экономико-статистического исследования и информационных технологий: сб. науч. ст.: посвящается к 40-летию создания кафедры "Статистики и информационных систем в экономике" / Башкирский ГАУ. - Уфа, 2011. - С. 317-318.
 13. Мошкина, К.А. Уровень заболеваемости населения России [Электронный ресурс] / К.А. Мошкина, Т.Н. Лубова // Студенческий научный форум. Материалы V Международной студенческой электронной научной конференции: электронная научная конференция (электронный сборник). Российская академия естествознания. - 2013.
 14. Набиуллина, А.В. Демографический кризис в Российской Федерации [Текст] / А.В. Набиуллина, Т.Н. Лубова // Актуальные вопросы экономико-статистического исследования и информационных технологий: сб. науч. ст.: посвящается к 40-летию создания кафедры "Статистики и информационных систем в экономике" / Башкирский ГАУ. - Уфа, 2011. - С. 319-320.
 15. Саубанова, Л.М. Уровень демографической нагрузки [Текст] / Л.М. Саубанова, Т.Н. Лубова // Актуальные вопросы экономико-статистического исследования и информационных технологий: сб. науч. ст.: посвящается к 40-летию создания кафедры "Статистики и информационных систем в экономике" / Башкирский ГАУ. - Уфа, 2011. - С. 321-322.
 16. Сахибгареева, А.М. Проблема смертности в России [Электронный ресурс] / А.М. Сахибгареева, Т.Н. Лубова // Студенческий научный форум. Материалы V Международной студенческой электронной научной конференции: электронная научная конференция (электронный сборник). Российская академия естествознания. - 2013.
 17. Фахруллина, А.Р. Статистический анализ инфляции в России [Текст] / А.Р. Фахруллина, Т.Н. Лубова // Актуальные вопросы экономико-статистического исследования и информационных технологий: сб. науч. ст.: посвящается к 40-летию создания кафедры "Статистики и информационных систем в экономике" / Башкирский ГАУ. - Уфа, 2011. - С. 323-324.
 18. Фархутдинова, А.Т. Рынок труда в Республике Башкортостан в 2012 году [Электронный ресурс] / А.Т. Фархутдинова, Т.Н. Лубова // Студенческий научный форум. Материалы V Международной студенческой электронной научной конференции: электронная научная конференция (электронный сборник). Российская академия естествознания. - 2013.

РАЗВИТИЕ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА НА ГОСУДАРСТВЕННОЙ ГРАЖДАНСКОЙ СЛУЖБЕ САНКТ- ПЕТЕРБУРГА

Гонин Дмитрий Валерьевич

В последние годы система подготовки государственных служащих исполнительных органов государственной власти Санкт-Петербурга ознаменовалась значительными изменениями. Необходимость развития кадрового потенциала региона нашла отражение в Стратегии экономического и социального развития Санкт-Петербурга на период до 2030 года.

Одним из важнейших направлений кадровой политики независимо от формы собственности организации является управление знаниями и организация системы профессионального обучения сотрудников. По сути, деятельность кадровых служб органов власти в данном направлении нацелена на развитие человеческого капитала госслужащих, на повышение эффективности и результативности их труда, а также формирование некоего класса интеллектуальной элиты госслужбы.

При правильной постановке задачи процесс подготовки специалистов создает в некоем роде состязательную атмосферу среди последних, позволяет обеспечивать аппарат госорганов профессиональными и конкурентоспособными кадрами, которые способны применять на практике новые знания, а также делиться профессиональным опытом с коллегами посредством института наставничества.

Сегодня практически каждая крупная корпорация имеет свой учебный центр, ориентированный на нужды компании. Таким образом организована система дополнительного образования сотрудников в ОАО «Газпром», ОАО «РЖД», ОАО Сбербанк и многих других компаниях. Не стоят на месте и органы государственной власти. Например, в Санкт-Петербурге полномочия по организации дополнительного профобразования закреплены за Администрацией Губернатора Санкт-Петербурга и реализуются на базе подведомственного учреждения – Межрегионального ресурсного центра.

С 2016 года учреждение приобрело статус образовательного учреждения и теперь по праву может считаться фундаментом корпоративного университета администрации Санкт-Петербурга, строительство которого уже идет полным ходом.

Система подготовки и профессионального развития госслужащих в Санкт-Петербурге осуществляется в различных формах. Здесь можно выделить два направления: первое – повышение квалификации по более чем 60 краткосрочным профессиональным программам, направленным на актуализацию уже имеющихся знаний и формирование необходимых в повседневной профессиональной деятельности навыков; второе – развитие управленческих кадров посредством организации и проведения тренингов, конференций, мастер-классов с привлечением сильнейших тренеров и консультантов.

Одной из задач дополнительного образования госслужащих является повышение применимости полученных знаний на практике. С этой целью к реализации многих курсов привлекаются действующие госслужащие, обладающие колоссальным профессиональным опытом. Примечательно, что по результатам обработки анонимных анкет слушателей по итогам второй половины 2015 года «практическая полезность» составила около 85%, хотя еще несколько месяцев назад этот показатель составлял чуть более 70%. Как раз-таки именно в этот период и стала активно применяться подобная форма реализации образовательных программ.

Расширяется и арсенал образовательных программ. Кто, как не сами госслужащие, знает, какие курсы наиболее актуальны, каким вопросам стоит уделить больше внимания, а какие можно и вовсе опустить. Именно так и определяется потребность в обучении. Каждый госслужащий при формировании индивидуального плана развития имеет возможность указать именно ту программу, которая ему необходима для развития профессиональных компетенций. Мониторинг потребности в обучении является самым «живым» индикатором, позволяющим переместить акцент

в образовательном портфеле на тот или иной предмет. Стоит отметить, что количество программ из года в год только растет. Но изменения эти имеют не только количественный характер – содержание программ стоит на контроле и в случае необходимости оперативно актуализируется, тем самым предоставляя слушателям самую востребованную и практико-применимую информацию.

Таким образом, развитие кадрового потенциала госслужбы с точки зрения профессионального развития занимает важное место в кадровой политике мегаполиса. Потребность в высококвалифицированных кадрах в сфере государственного управления особенно высока в усложнившихся экономических условиях, что в свою очередь служит катализатором развития всей системы подготовки госслужащих.

ПРИМЕНЕНИЕ МАТРИЦЫ «ДОМИКОВ КАЧЕСТВА» ПРИ ОПРЕДЕЛЕНИИ УДОВЛЕТВОРЕННОСТИ ЗАКАЗЧИКА ХАРАКТЕРИСТИКАМИ ПРОДУКЦИИ

Рахимов Умиджон Фарход угли

Для оптимального проектирования нового продукта большое значение имеет основательное знание требований клиента. Зачастую, когда предприятия приступают к разработке проекта, комплексных знаний о потребностях рынка и потребителя практически нет или они размыты. Инженерный состав имеет очень слабое представление о том, через какие качественные признаки продукта воплощать в технические решения требования и пожелания потенциального клиента.

Метод структурирования функций качества - это экспертный метод, использующий табличный способ представления данных, причем со специфической формой таблиц, которые получили название «Домики качества». Общая схема метода структурирования функций качества показана на рисунке 1.

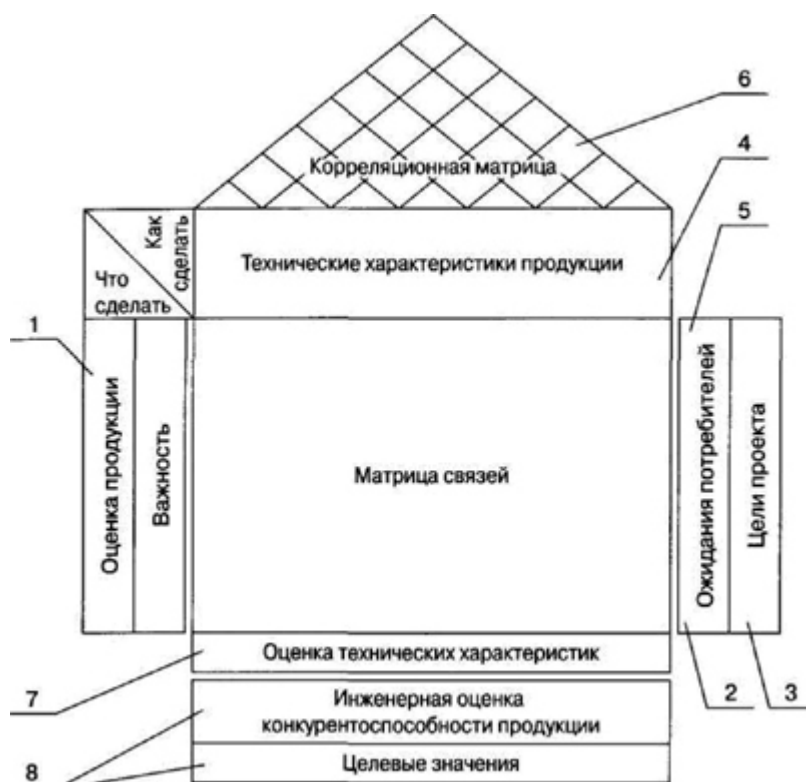


Рис.1 Схема метода структурирования функций качества

Где 1 – Оценка продукции; 2 – Ожидание потребителя; 3 – Цели проекта; 4 – Технологические характеристики продукции; 5 – Ожидание потребителей; 6 – Корреляционная матрица; 7 – Оценка технических характеристик; 8 – Инженерная оценка конкурентоспособности продукции;

На основе анализа метода структурирования функций качества, описанного в статье [1,с.81-86],предлагаем применить метод структурирования функций качества при производстве вентиляционной установки «УВРК-50М».

При построении матрицы «Домиков качества» в качестве исходных данных были взяты анкеты, заполненные заказчиками, документация с указанием технико-технологических и экономических характеристик.

На первом этапе создается подматрица «входов», где выявляются запросы и ожидания заказчика, то, что хочет видеть в данном изделии. Такими желаемыми характеристиками являются:

- Экологичность: влияние объекта на окружающую среду;
- Надежность: срок службы объекта;
- Безаварийность;
- Минимизация затрат;
- Оптимизация стоимости;
- Получение положительного заключения надзорных органов;
- Соблюдение проектных решений в ходе производства;
- Идентичность состава и структуры электронной версии бумажному оригиналу;
- Соблюдение сроков выполнения работ;
- Согласования технических решений с заказчиком.

Далее, в предплановую матрицу в строку «важность с позиции заказчика» заносится ранжирование запросов заказчика с использованием 5-ти бальной шкалы. Оценку «нашей компании» также с использованием 5-ти бальной шкалы дает заказчик. Мнения заказчика указаны в анкетах, были проработаны и сведенные данные стали основой для создания матрицы.

Далее необходимо оценить по пятибальной шкале конкурентов, организации, которые могут производить данное изделие. «Оценка конкурентов» также как и «целевое значение» были исходными данными.

На основании полученных данных рассчитываются столбцы «степень улучшения», «вес свойства», «вес,%» (табл.1,2,3).

Таблица 1. Расчет столбца «Степень улучшения»

Пожелание заказчика	оценка экспертов	целевое значение	расчет «степени улучшения»	степень улучшения
Экологичность проекта: влияние объекта на окружающую среду	5	5	5/5	1
Надежность: срок службы объекта	5	5	5/5	1
Безаварийность	5	5	5/5	1
Минимизация затрат	4	4	4/4	1
Оптимизация стоимости	4	4	4/4	1
Получение положительного заключения надзорных органов	5	5	5/5	1

Соблюдение проектных решений в ходе производства	3	5	5/3	1,7
Идентичность состава и структуры электронной версии бумажному оригиналу	5	5	5/5	1
Соблюдение сроков выполнения работ	4	4	4/4	1
Согласования технических решений с заказчиком	4	5	5/4	1,3

Таблица 2. Расчет столбца «Вес свойства»

Пожелание заказчика	важность заказчика	степень улучшения	расчет «вес свойства»	вес свойства
Экологичность проекта: влияние объекта на окружающую среду	5	1	5*1	5
Надежность: срок службы объекта	5	1	5*1	5
Безаварийность	5	1	5*1	5
Минимизация затрат	4	1	4*1	4
Оптимизация стоимости	4	1	4*1	4
Получение положительного заключения надзорных органов	5	1	5*1	5
Соблюдение проектных решений в ходе производства	5	1,7	5*1,7	8,3
Идентичность состава и структуры электронной версии бумажному оригиналу	5	1	5*1	5
Соблюдение сроков выполнения работ	5	1	5*1	5
Согласования технических решений с заказчиком	5	1,3	5*1,3	6,3
Сумма				52,6

Таблица 3. Расчет столбца «Вес, %»

Пожелание заказчика	вес свойства	расчет «вес, %»	вес, %
Экологичность проекта: влияние объекта на окружающую среду	5	5*100/52,6	10
Надежность: срок службы объекта	5	5*100/52,6	10
Безаварийность	5	5*100/52,6	10
Минимизация затрат	4	4*100/52,6	8
Оптимизация стоимости	4	4*100/52,6	8
Получение положительного заключения надзорных органов	5	5*100/52,6	10
Соблюдение проектных решений в ходе производства	8,3	8,3*100/52,6	16
Идентичность состава и структуры электронной версии бумажному оригиналу	5	5*100/52,6	10
Соблюдение сроков выполнения работ	5	5*100/52,6	10
Согласования технических решений с заказчиком	6,3	6,3*100/52,6	12
Сумма	52,6		

Таким образом, построена вторая подматрица, «предплановая подматрица», которая представлена в таблице 4.

Таблица 4. Предплановая матрица

Пожелание заказчика	важность с позиции экспертов	оценка экспертов «ИРС»	оценка конкурентов	целевое значение	степень улучшения	вес свойства	вес, %
Экологичность проекта: влияние объекта на окружающую среду	5	5	4	5	1	5	10
Надежность: срок службы объекта	5	5	5	5	1	5	10
Безаварийность	5	5	4	5	1	5	10
Минимизация затрат	4	4	3	4	1	4	8
Оптимизация стоимости	4	4	3	4	1	4	8
Получение положительного заключения надзорных органов	5	5	4	5	1	5	10
Соблюдение проектных решений в ходе производства	5	3	3	5	1,7	8,3	16
Идентичность состава и структуры электронной версии бумажному оригиналу	5	5	5	5	1	5	10
Соблюдение сроков выполнения работ	5	3	3	4	1	5	10
Согласования технических решений с заказчиком	5	4	3	5	1,3	6,3	12
Сумма						52,6	

В данной таблице можно увидеть, что производитель не удовлетворяет заказчика в соблюдении проектных решений в ходе производства и согласования технических решений с заказчиком. Это «слабые места» производителя над которые необходимо работать и разрабатывать методы по улучшению показателей. Конкурентными преимуществами производителя являются такие характеристики, как экологичность проекта: влияние объекта на окружающую среду, безаварийность, минимизация затрат, оптимизация стоимости, получение положительного заключения надзорных органов.

Переходим к построению подматрицы «характеристики качества», где следуя санитарным нормам и правилам, а в организации в результате «мозгового штурма» выбираем те характеристики, которые должны учитываться при выполнении работ данного типа

В данной подматрице определяется влияние данных характеристик на требования заказчика. Влияние выражается в определении связи (сильная, средняя, слабая), что отображается символами. Каждый вид связи имеет свой бал (9,3,1 соответственно). После определения связи высчитываем балл для каждой зависимости путем произведения бала связи и веса,%. Суммируем баллы одной характеристики по одному столбцу требований заказчика. Далее, необходимо перевести в относительное значение (приоритетность в %) с помощью отношения

полученного числа по всем столбцам характеристики к общей сумме полученных значений для каждой характеристике. Расчет приоритетности в % представлен в таблице 5.

Таблица 5. Расчет приоритетности, %

Технические характеристики	Сумма баллов	Расчет приоритетности, %	Приоритетность, %
изоляция	356	$356/5388 \cdot 100$	7
балансировка	356	$356/5388 \cdot 100$	7
марка стали	316	$316/5388 \cdot 100$	7
толщина стенки	388	$388/5388 \cdot 100$	7
квалификационный состав персонала	408	$408/5388 \cdot 100$	7
экологичность	376	$376/5388 \cdot 100$	7
проведение внутренней экспертизы	342	$342/5388 \cdot 100$	6
проведение согласования экспертных органах	360	$360/5388 \cdot 100$	7
проведение корректировки	386	$386/5388 \cdot 100$	7
соблюдения сроков	148	$148/5388 \cdot 100$	3
способы работ	550	$550/5388 \cdot 100$	10
технические мероприятия	442	$442/5388 \cdot 100$	8
противокоррозийные мероприятия	502	$502/5388 \cdot 100$	9
вес, %	5388		

В данной таблице видно, что наиболее приоритетной характеристикой, с приоритетностью равной 10 является способ работ. Далее по приоритетности следуют противокоррозийные мероприятия (9) и технические мероприятия (8). Данные характеристики влияют на удовлетворение пожеланий заказчика, имеющих высокий коэффициент важности «5»:

- Надежность: срок службы объекта;
- Экологичность проекта;
- Безаварийность;
- Получение положительного заключения надзорных органов;
- Соблюдение проектных решений в ходе производства;
- Идентичность состава и структуры электронной версии бумажному оригиналу;
- Соблюдение сроков выполнения работ;
- Согласования технических решений с заказчиком.

Следующим этапом в построении матрицы является определение взаимосвязи характеристик между собой, которая отражается с помощью корреляционной подматрицы в виде значка (O). Так как на предыдущем этапе были выявлены важные характеристики, необходимо уделить им особое внимание. Проследить с какими другими характеристиками они взаимодействуют. Следуя экспертизе, была выявлена взаимосвязь, представленная в таблице 6.

Таблица 6. Взаимосвязь приоритетных характеристик качества с другими характеристиками

Характеристика	Зависимость с другими характеристиками	
Способ работ	• изоляция; • балансировка; • марка стали;	• толщина стенки; • квалификационный состав персонала.

Технические мероприятия	• проведение внутренней экспертизы; • проведение согласования проектной документации в экспертных органах;	• проведение корректировки; • соблюдения сроков работ. • экологичность;
Противоэрозийные мероприятия	способ работ	

Предпоследним этапом построения матрицы является построение подматрицы выходов. Здесь фиксируется наличие единицы измерения по каждой характеристики «нашей услуги» и «услуги конкурентов». Для приоритетных характеристик производится учет влияния планируемых изменений на другие характеристики качества. Решение принимается по каждой позиции из возможности целевых значений.

Завершающим этапом является составление анализа результатов структурированной функции качества матрицы по данному типу изделия, где выявляются слабые и сильные стороны, приоритетные характеристики и предлагаются мероприятия по улучшению.

Таким образом, по результатам проведенного анализа по типу изделия «УВРК-50М», исходя из пожеланий заказчика, была выявлена необходимость производителю уделять особое внимание при проектировании характеристикам, получившие наивысшую степень приоритетности, «способ работ», «технические мероприятия», «противокоррозийные мероприятия». Повысить показатели данных характеристик можно с помощью их приближению к целевому значению.

Также производителю необходимо улучшать в соответствии с целевыми значениями в первую очередь «соблюдение проектных решений в ходе производства», затем «согласование технических решений с заказчиком» и «соблюдение сроков выполнения работ».

Для повышения степени удовлетворенности заказчика должен быть сформирован и реализован план мероприятий.

Список литературы

1. Рахимов У.Ф. Применение матрицы «Домиков качества» при определении удовлетворенности заказчика характеристиками продукции / У.Ф. Рахимов / Актуальные проблемы и тенденции развития инновационной экономики: Материалы межвуз. научной конференции. – Омск: Изд-во ОмГТУ, 2015. – С. 9-11.
2. Проскурин В.В. Построение матрицы «Дом качества» при проектировании линейной части технических решений / Проскурин В.В. / Экономика. Организация производства. Предпринимательство. Инновации. Материалы всерос. научно-практич. Конференции – Омск: Изд-во ОмГТУ отв.ред. Потудаская В.Ф., 2010 – С. 200.
3. Калужский М.Л. Региональная система информационного обеспечения коммерциализации энергосберегающих и инновационных технологий в строительстве / М.Л. Калужский / Модернизация жилищно-строительного комплекса в субъектах Сибирского федерального округа: Материалы межрегион. научно-практич. конференции. – Омск: ИПК Макшеевой Е.А., 2011. – С. 25-30.

СТРАХОВАНИЕ БАНКОВСКИХ РИСКОВ

Шобухова Евгения Олеговна

В статье рассматривается актуальная проблема для банковских организаций - банковские риски. Целью статьи является анализ банковских рисков и предложение мероприятий по их устранению. Проанализированы факторы, влияющие на активы и обязательства банка на примере АО «Россельхозбанк». Предложены меры по защите и снижению рисков банков.

Риск потерь, выходящих из специфики банковских операций, осуществляемых кредитными предприятиями, выражается не только вероятностью потери прибыли и возникновения убытков вследствие ухудшения экономической ситуации в стране, неплатежей по выданным кредитам, динамики процентных ставок, сокращения ресурсной базы, осуществления выплат по забалансовым операциям.

Под банковским риском понимается возможность понесения кредитной организацией потерь и ухудшения ликвидности вследствие наступления незапланированных, неблагоприятных событий. Риск присутствует всегда, во всех банковских операциях, вероятность потери банком части своих денежных ресурсов, денежных средств, недополучение доходов, понесение дополнительных расходов и т.д.

Рассмотрим на примере АО «Россельхозбанк».

Для АО "Россельхозбанк" свойственны риски инфляции, процентов, валютный, фондовый, страновой, операционный, кредитный, стратегический, риск потери ликвидности.

В целом АО «Россельхозбанк» удовлетворяет все обязательные нормативы за последние годы, можно сделать вывод:

1. Хорошем финансовом состоянии банка;
2. Минимальных рисках;
3. Хорошей кредитной политике.

Банк может управлять риском потери ликвидности, применяя методы такие как:

- анализ динамики и прогноз обязательных нормативов ликвидности (как внешних, установленных Банком России, так и внутренних (оценочных показателей ликвидности), рассчитанных самим банком);
- оценка структуры и качества активов и пассивов банка;
- анализ разрывов в сроках погашения требований и обязательств банка (ГЭП-метод);
- оценка платежной позиции банка на основе анализа движения денежных средств.

Рассмотрим коэффициенты кредитного риска (таблица 1).

Таблица 1 Коэффициенты кредитного риска АО «Россельхозбанк»

Коэффициент	Значение				Соответствие оптимальному
	Фактическое			Оптимальное	
	2013	2014	2015		
Коэффициент резерва, %	8,13	7,84	8,01	не выше 15	Соответствует
Коэффициент кредитного риска	0,89	0,89	0,87	должно стремиться к 1	Соответствует
Коэффициент проблемности, %	6,73	7,88	10,48	не выше 10	Соответствует
Коэффициент качества кредитного портфеля, %	11,45	10,64	12,73	не выше 10	Небольшое отклонение от нормы
Коэффициент покрытия убытков по судам	1,7	1,35	1,21	выше 1	Соответствует
Максимальный размер риска на одного заемщика (Н6)	23,6	18,4	12,5	Максимально допустимое значение - 25%	Соответствует

Все показатели находятся в пределах нормативных границ за весь анализируемый период, кроме коэффициента качества кредитного портфеля, у которого значение чуть выше нормативного. Это можно объяснить незначительным увеличением доли ссуд в структуре кредитного портфеля АО «Россельхозбанк». Коэффициент покрытия убытков по ссудам находится в пределах нормы, что говорит о высоком уровне защищенности финансовых результатов банка от потерь в связи с не возвратом ссуд. Все нормативы кредитных рисков также находятся в пределах допустимых Банком России значений, можно сделать вывод, что у банка низкий уровень существующего кредитного риска.

Но, проанализировав финансовые показатели «Россельхозбанк» мы можем выявить несколько причин риска:

1. Высокая доля дебиторской задолженности;
2. Сезонное снижение прибыли;
3. Наличие быстроликвидных активов меньше нормы;

Разберем на примере дебиторской задолженности, снижение риска.

Для этого предлагаем увеличить процент расчетного резерва.

ОАО «Россельхозбанк» в соответствии с Положением ЦБ РФ «О порядке формирования кредитными организациями резервов на возможные потери» от 20 марта 2006 г. №283-П оценивает вероятность потерь по активам, по которым данный риск возможен, и в соответствии с полученной оценкой формирует на специальных счетах резервы на возможные потери.

Проанализировав оценку кредитного риска отдельного заемщика, результатом которой будет сформированный резерв Банком на возможные потери по ссуде, можно сделать вывод:

- Сумма резерва будет больше, и соответственно банк будет более уверенным, что при невыплате ссуды, резерв, который будет сформирован, ее покроет.

Количественная оценка кредитного риска конкретного заемщика АО «Россельхозбанк» проводится в процессе рассмотрения кредитной заявки, и в ходе исследования заемщика, а

также в процессе рассмотрения необходимости и возможности изменения условий кредитования.

Следует особо обратить внимание на совершенствование работы с кредитными рисками с использованием механизмов страхования. Выдача кредитов характеризуется высоким риском невозврата средств, что обуславливает необходимость формирования грамотной и эффективной системы управления кредитными рисками, к которым относятся:

- страхование залога принадлежащего заемщику движимого (автокредитование) или недвижимого (ипотека) имущества,
- страхование жизни и здоровья заемщика,
- страхование коммерческих (торговых) кредитов,
- страхование от рисков, связанных с использованием кредитных карт и т.д..

Во-вторых, мы предлагаем увеличить % по страхованию личного имущества на такие продукты как:

1. Программа потребительского кредитования «Нецелевой» - под залог недвижимого имущества
2. Программа потребительского кредитования «Образовательный заем»
3. Программа потребительского кредитования «Потребительский заем» - без обеспечения и т.д., который на данный момент составляет 1,75% до 2%. Получается, что если заемщик отказывается от страхования его процент по ссуде будет увеличен на 2%, это так ж пойдет на увеличение суммы размера на погашение дебиторской задолженности.

За счет нашего предложения увеличивается сумма резерва, которая в дальнейшем будет покрывать дебиторскую задолженность.

По сравнению с другими банками, их процент составляет от 3,5% и выше. На основании этого, можно сделать вывод, что текучесть клиентов не уменьшиться.

Таким образом увеличение процентов, может привести к увеличению резервного капитала, что позволит уменьшить дебиторскую задолженность. Все это приведет к улучшению работы и банк повысит свой рейтинг по низкой доли задолженности.

Рассмотрим страхование выданного кредита юридическому лицу ООО «Баштемп» АО «Россельхозбанком». АО «Россельхозбанк» заключил со страховой организацией договор кредитного страхования. В договоре указано, что предел ответственности страховщика 85% от непогашенной суммы.

В итоге, ООО «Баштемп» не полностью оплатил сумму кредита.

Сумма непогашенного в срок кредита составила 244 000 тыс. руб. Рассчитаем страховое возмещение. Страховое возмещение рассчитывается по следующей формуле:

Страховое возмещение = Сумма непогашенного кредита/ 100% * предел ответственности.

$244000 * 85/100\% = 207400$ (руб).

Из данных расчетов следует, что без страхования в случае невыполнения условий договора с ООО «Баштемп» АО «Россельхозбанк» несет ущерб в сумме 244 000 руб., а в случае страхования всего 36 600 рублей.

В настоящее время, главное для АО «Россельхозбанк» – разместить средства так, чтобы они вернулись обратно с наиболее выгодными процентами. И, несмотря на то, что кредитный портфель банка вырос во много раз, в то же время за анализируемый период возросла и сумма просроченной задолженности, и хотя ее доля в общей структуре кредитного портфеля не велика, она все же есть.

На практике АО «Россельхозбанк» управляет кредитными рисками, руководствуясь собственными методиками кредитного анализа и отбора заемщиков. Этот анализ заключается в определении кредитоспособности, платежеспособности и финансовой устойчивости заемщика, что в конечном счете приводит к формулированию оснований для предоставления кредита или отказа в нем. Основной акцент в кредитном анализе делается на готовность и способность заемщика выплатить кредит, для оценки которых тщательно изучается характер деятельности заемщика, его кредитная история, текущее финансовое состояние, возможности и потенциал.

Кредитный риск российских банков остается высоким. Российская банковская система - одна из наименее развитых среди банковских систем развивающихся рынков. Уровень финансовых активов по отношению к ВВП в России крайне низок и составляет 14%.

Риск и бизнес - это два неразделимых понятия, избежать кредитного риска нельзя, его можно только минимизировать. Только благодаря комплексному подходу к решению проблем безопасности и правильному сочетанию различных ее составляющих можно чувствовать себя в безопасности.

Управление банковскими операциями фактически является менеджментом рисков, связанных с банковским портфелем, с набором активов, которые обеспечивают банку прибыль от своей деятельности. Основой же управления какими-либо финансовыми активами банка выступает принцип диверсификации активов, позволяющий расширить спектр банковских доходов. Это, в свою очередь, служит основой стабильности финансово-кредитного института в условиях конъюнктурных изменений.

Последствия неверных оценок рисков или отсутствия возможности противопоставить действенные меры могут быть самыми неприятными.

Уровень риска, связанного с тем или иным событием, постоянно меняется из-за динамичного характера внешнего окружения банков. Это заставляет банк регулярно уточнять свое место на рынке, давать оценку риска тех или иных событий, пересматривать отношения с клиентами и оценивать качество собственных активов и пассивов, следовательно, корректировать свою политику в области управления рисками.

Каждый банк должен думать о минимизации своих рисков. Это нужно для его выживания и для здорового развития банковской системы страны. Наиболее распространенным мероприятием, направленным на снижение кредитного риска банка, является оценка кредитоспособности заемщика.

Оценка кредитоспособности организации проводится на основе финансовых показателей.

Для минимизации уровня риска банка можно предложить следующие дополнительные условия:

- предоставление актуализированного бизнес-плана с учетом внесения следующих корректировок: проработка маркетинговой части в отношении конкурентных преимуществ заемщика, возможных покупателей продукции и условий, на которых они готовы работать, а также учесть данные затраты в денежном потоке; при наличии необходимости по результатам проработки маркетинговой части корректировка инвестиционных затрат; исключить из бизнес-плана финансирование за счет субсидий/дотаций;
- проведение повторных расчетов по реализуемости проекта с учетом корректировок;
- подтверждение включения заемщика в список на получение субсидий;
- осуществления анализа условий договоров с субподрядчиками по рассматриваемому проекту;

Также в целях снижения кредитного риска АО «Россельхозбанк» важно рассмотреть возможность установления ковенант с правом банка досрочно требовать расторжения договоров в одностороннем порядке:

1. В случае обнаружения факта возникновения дефолта по обязательствам клиента (дефолт - просрочка платежа по основному долгу и/или уплате процентов свыше 5 дней);
2. Реализация рассматриваемого проекта, а соответственно погашение ссудной задолженности клиента перед АО «Россельхозбанк» зависит от качества разработанного финансового плана заемщика.
3. При непредоставлении документов, подтверждающих страхование заложенного имущества и своевременную оплату страховой премии;
4. При падении выручки/ чистых активов в отчетном квартале более чем на 25 % в сравнении с аналогичным периодом прошлого года по данным бухгалтерской отчетности;

Таким образом, в условиях высоких экономических рисков выигрывает тот, кто умеет правильно просчитать, распознать риски, а также их предвидеть и минимизировать. Это главный залог успеха банка при кредитовании. В случае если банк занимается различными аспектами деятельности клиента, он в состоянии не только оценить кредитоспособность предприятия, но и помочь ему повысить эффективность своего бизнеса, а значит, сделать его более надежным заемщиком.

Список литературы

1. АО «Россельхозбанк» Официальный сайт [Электронный ресурс]: Режим доступа: <http://www-rshb.ru>
2. Волошин, И.В. Оценка банковских рисков: новые подходы [Текст] : учебник / И.В. Волошин / – М.: ГИТИС, 2012. С. – 34-35.
3. Ефимов, О. Н. О базовых понятиях страхования [Текст] / О. Н. Ефимов // Взаимодействие государства и страховых организаций: проблемы и перспективы. – 2011. – С. 32-39.

4. Ефимов, О. Н. Основы страхового дела [Электронный ресурс] : учебное пособие/ О.Н. Ефимов — Электрон, текстовые данные. Саратов: Вузовское образование, 2014. — 116 с. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru>
5. Ефимов, О.Н. Страховое дело: учебно-методический комплекс. - Уфа: БЭК, 2008. —126 с.
6. Ефимов, О. Н. Экономика страхования и анализ страховых операций [Текст] : курс лекций / О. Н. Ефимов. – Уфа, 2014.
7. Никуллина, Н.Н. Страхование [Текст] : учебное пособие / Н.Н Никулина, С.В Березина – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2007. — 511с.

ФОРМИРОВАНИЕ И ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ПРИБЫЛИ

Исаева Анна Николаевна

В нынешнее время экономике необходимо более быстро реагировать на изменение различных ситуаций для поддержания устойчивого финансового состояния и постоянного совершенствования предприятия в целом.

Важнейшим качественным показателем, характеризующим работу предприятий, является прибыль. Прибыль – показатель хозяйственной деятельности предприятия. В нем синтезируются результаты работы предприятия по расширению производства, снижению производственных затрат, сокращению непроизводственных расходов, повышению качества продукции, рациональному использованию основных производственных фондов и нормируемых оборотных средств.[1]

Планирование прибыли - это процесс разработки системы мероприятий по обеспечению ее формирования в необходимом объеме и эффективном использовании в соответствии с целями и задачами развития предприятия. Другими словами, прибыль- это превышение доходов над расходами.[2]

В экономическом направлении в бухгалтерском учете реализована оборотная модель расчета прибыли, которая в общем виде может быть записана следующим образом:

$$\Pi = Д - Р, (1)$$

где: Д – Доходы предприятия за отчетный период; Р – Расходы предприятия за отчетный период.

Доходами предприятия признается увеличение экономических выгод в результате поступления активов и/или погашение обязательств, приводящее к увеличению капитала этого предприятия.

Расходы предприятия – это уменьшение экономических выгод в результате выбытия активов (денежных средств, иного имущества и т.д.) или возникновения обязательств, приводящее к уменьшению капитала этого предприятия.[4]

Значимость прибыли предприятия трудно переоценить, ведь именно прибыль есть конечный финансовый результат деятельности предприятия, служащий источником пополнения финансовых ресурсов предприятия. Рост прибыли создает финансовую основу для осуществления расширенного воспроизводства предприятия и удовлетворения социальных и материальных потребностей учредителей и работников. За счет прибыли выполняются обязательства предприятия перед бюджетом, банками, другими организациями.

Прибыль, как важнейшая категория рыночных отношений, выполняет следующие функции:

- это показатель, характеризующий финансовые результаты хозяйственной деятельности.
- стимулирующую функцию, проявляющуюся в процессе ее распределения и

использования.

- как основной источник формирования доходной части бюджетов разных уровней (налог на прибыль является важнейшим источником пополнения средств бюджета).[2]

После получения прибыли предприятие начинает планировать ее использование.

Чистая прибыль распределяется по следующим направлениям: на формирование резервных фондов; выплату доходов учредителям (участникам); создание фондов целевого назначения (накопления, потребления, социальной сферы). При этом существуют два подхода к распределению чистой прибыли. При первом подходе в учредительных документах предприятия оговаривается порядок создания специальных фондов. Это могут быть:

- фонд накопления;
- фонд потребления.[3]

При втором подходе остающаяся в распоряжении предприятия прибыль не распределяется по фондам, а образует единый многоцелевой фонд, концентрирующий как прибыль, которые могут быть направлены как на накопление, так и на потребление. При том и другом подходе предприятия самостоятельно определяют пропорции распределения прибыли по основным направлениям. Для повышения эффективности работы предприятия первостепенное значение имеет выявление резервов увеличения объемов производства и реализации, снижения себестоимости продукции (работ, услуг), роста прибыли. [3]

Таким образом, можно отметить, что, прибылью может считаться только та часть добавленной стоимости, которая создана в результате реализации продукции (товаров), выполнения работ, оказания услуг.

Список литературы

1. Елизаров, Ю. Ф. Экономика организаций (предприятий): учебник / Ю. Ф. Елизаров. – М.: Экзамен, 2013. – 495 с.
2. Сергеев, И. В. Экономика организации (предприятия): учебное пособие / И. В. Сергеев. – М.: Финансы и статистика, 2012. – 573 с.
3. Экономика фирмы (организации, предприятия): Учебник / В.Я. Горфинкель, Т.Г. Попадюк; Под ред. Б.Н. Чернышева, В.Я. Горфинкеля. - 2-е изд. - М.: Вузовский учебник: НИЦ ИНФРА-М, 2014. - 296 с.
4. Хорин А.Н., Керимов В.Э., Стратегический анализ. – М.:Эксмо,2012.

ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ЗАКУПКИ КАК ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ИНСТРУМЕНТ МЕХАНИЗМА РЕАЛИЗАЦИИ ГОСУДАРСТВЕННОГО ПРОТОКОЛА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Сарсембаев Айдар Серикович

Проведение официальных государственных мероприятий, регламентация которых осуществляется нормами государственного протокола Российской Федерации, требует приложения огромных усилий рядом ответственных подразделений компетентных органов. Протокольные мероприятия, будучи инструментом формирования внешнеполитического образа Российской Федерации [1], призваны сосредоточить в себе лучшие формы и черты торжественности, представительности, официальности, властности, значимости и политичности, изображающие «лицо» Российского государства при международных контактах, что обуславливает успешное выполнение посредством комплекса протокольных норм – общепризнанного инструментального компонента дипломатической деятельности – целей и задач внешней политики Российского государства [2]. Главным участником и координатором проведения таких мероприятий является Президент Российской Федерации как высшее должностное лицо, уполномоченное представлять интересы государства внутри страны и в международных отношениях [3].

Основные положения государственной протокольной практики Российской Федерации предусмотрели возможность проведения пяти видов визитов иностранных представителей в Российскую Федерацию на высшем и высоком уровне, отличающихся друг от друга форматом визита: государственный визит, официальный визит, рабочий визит, неофициальный (частный) визит и визит проездом [4]. Формат визита по полноте мероприятий делового и протокольного характера зависит от уровня и вида визита в совокупности: на высшем уровне (глав иностранных государств и глав правительств иностранных государств), на высоком уровне (министров иностранных дел, представителей глав государств и глав правительств и руководителей международных организаций), и определяет, в свою очередь, объем подготовительной работы, непременно затрагивающей экономическую сферу обеспечения деятельности высших органов государственной власти (т.н. «государственного сервиса» [5]), а также массив используемых средств и имущества.

Как отмечает П.Ф. Лядов, подготовка любого визита на высшем и высоком уровне всегда представляет собой «ответственное и трудоемкое дело» [2]. Подтверждением тому выступает перечень мероприятий, подлежащих обязательному проведению в рамках визита гостя на соответствующем уровне. К примеру, государственный визит в Российскую Федерацию главы иностранного государства, как имеющий максимально полный по объему проводимых мероприятий формат, подразумевает церемонию встречи и проводов гостя, церемонию отдания воинских почестей (возложение венка к Могиле Неизвестного Солдата), церемонию

официальной встречи гостя Президентом Российской Федерации, официальные переговоры с ним, подписание официальных документов, встречу с представителями СМИ, государственный обед от имени Президента Российской Федерации, встречу с высшими должностными лицами государства, поездку по стране и вручение памятных подарков, наличие отдельной программы визита для супруги (супруга) гостя, а также физическую охрану [6], персональное транспортное обеспечение и размещение гостя (с семьей) в его официальной резиденции на время пребывания в Российской Федерации, функции которой по сложившейся традиции выполняют представительские здания Московского Кремля, государственные особняки на Воробьевых горах либо президентские номера в гостиницах Управления делами Президента Российской Федерации (по желанию гостя) [2].

Для этих целей привлекается огромное количество персонала и государственных служащих, а также имущественных объектов (вещей и предметов), в т.ч. тех, которые отличаются свойствами потребляемости и однократности использования. Именно поэтому Управление делами Президента Российской Федерации, организующее и непосредственно осуществляющее материально-техническое обеспечение деятельности высших федеральных государственных органов [7], выступает основным заказчиком различных услуг по организации, обслуживанию и оформлению мест проведения протокольных мероприятий с участием главы государства и Правительства Российской Федерации. В этой связи для наибольшей эффективности обеспечения протокольных нужд им активно применяется механизм государственных закупок – ведущий инструмент оптимизации бюджетных расходов [8], ставший на сегодня абсолютной нормой административно-хозяйственной деятельности субъектов федерального государственного аппарата.

При организации закупочных мероприятий Управление делами Президента Российской Федерации в целях удобного, своевременного, экономного и эффективного осуществления материального обеспечения проведения запланированных протокольных мероприятий в некоторых случаях избирает метод «годовой обобщительной закупки» (т.е. формирования в конце предыдущего или в начале текущего календарного года суммарного заказа услуг (товаров), предполагаемых к использованию в течение всего года) у единственного поставщика. Так, задолго до проведения запланированных на 2016 год мероприятий в конце 2015 года ведомство разместило извещения о проведении следующих закупок: изготовление и поставка в 2016 году сувенирной продукции для подарочного фонда Президента Российской Федерации на сумму 650 000 руб. [9]; оказание услуг по предоставлению автобусов и микроавтобусов по заявкам Администрации Президента Российской Федерации для обеспечения мероприятий, проводимых с участием Президента Российской Федерации или по его поручению в 2016 году, на сумму 1 403 100 руб. с условием выполнения заказа в течение календарного года с 01.01.2016 г. до 31.12.2016 г. в территориальных пределах Москвы [10]; и оказание услуг, связанных с обеспечением визитов глав правительств иностранных государств и обеспечением питанием на протокольных мероприятиях с участием высших должностных лиц Российской Федерации, проводимых Правительством Российской Федерации в 2016 году, на сумму 6 000 000 руб. [11].

В части обеспечения визитов в Российскую Федерацию на высшем уровне Управление делами Президента Российской Федерации размещает информацию о закупках, как правило, придавая им комплексный (абстрактный) характер (т.е. не подразделяя визит на отдельные его

составляющие), а в определенных ситуациях и конкретно детализируя. К примеру, были осуществлены закупки услуг по организации, обслуживанию и оформлению места проведения в рамках визитов в Российскую Федерацию Президента Республики Армения С.А. Саргсяна, Президента Республики Беларусь А.Г. Лукашенко, Президента Республики Казахстан Н.А. Назарбаева, Президента Киргизской Республики А.Ш. Атамбаева и Президента Республики Таджикистан Э. Рахмона сессии Совета коллективной безопасности Организации Договора о коллективной безопасности и заседания Высшего Евразийского экономического совета 20-22 декабря 2015 года на сумму 1 361 000 руб. [12]; услуг по организации, обслуживанию (с обеспечением питания) и оформлению мест проведения официальных визитов в Российскую Федерацию: Президента Республики Беларусь А.Г. Лукашенко 14-16 декабря 2015 года на сумму 752 000 руб. [13], Премьер-министра Республики Индия Н. Моды 23-25 декабря 2015 года на сумму 669 500 руб. [14], Короля Марокко Мухаммеда VI в декабре 2016 года на сумму 749 000 руб. [15], Эмира Государства Катар Т. Аль Тани 17-19 января 2016 года на сумму 354 300 руб. [16]; услуг по организации, обслуживанию (с обеспечением питания) и оформлению мест проведения рабочих визитов в Российскую Федерацию: Премьер-министра Венгрии В. Орбана на сумму 400 100 руб. [17], Короля Бахрейна Х. Аль Халифы 8-10 февраля 2016 года на сумму 695 100 руб. [18], Президента Киргизской Республики А.Ш. Атамбаева на сумму 539 900 руб. [19]; в то же время была произведена закупка услуг по буфетному обслуживанию журналистов в рамках официального визита в Российскую Федерацию Премьер-министра Республики Индии Н. Моды 23-25 декабря 2015 года на сумму 297 220 руб. [20], которая не вошла в ранее приведенную общую закупку услуг по обеспечению проведения официального визита Н. Моды.

Таким образом, опыт Управления делами Президента Российской Федерации в обеспечении проведения протокольных мероприятий государственного значения посредством закупок необходимых услуг и товаров для протокольных нужд у определенных поставщиков, являющихся единственными, вполне обоснованно может признаваться успешным. Он показал, что закупочный механизм в условиях нынешних экономических реалий в должной мере способен своевременно обеспечивать государственные нужды, касающиеся протокольной страницы деятельности высших органов государственной власти. Однако проведенное исследование позволяет выявить и некоторые недостатки в закупочной практике сервисного ведомства, распространенные во всей контрактной системе [21]: искажение или абстрактность информации о проводимых закупках услуг не позволяет установить объем мероприятий (количество этапов и действий) в рамках одной оказываемой услуги, что существенно вводит в заблуждение исполнителя, а также компетентные контрольные органы, и как следствие, не дает возможность определить объективную цену контракта в зависимости от количества проводимых мероприятий в рамках оказания одной услуги.

Приведенные примеры показали, что зачастую цена контракта определяется необоснованно, об этом, в частности, может свидетельствовать сопоставление информации о закупках услуг по обеспечению проведения визитов одинакового формата (с одинаковым перечнем мероприятий) – официальных визитов формально равных по статусу глав иностранных государств с одинаковой продолжительностью пребывания в Российской Федерации, но с разной стоимостью контракта, даже приблизительно не одинаковой по значению (в некоторых случаях контрактные цены превосходят друг друга в разы). Представляется, что озвученная проблема должна иметь внеочередной характер при устранении недостатков в функционировании системы закупок для обеспечения нужд протокольных мероприятий.

Список литературы

1. Ашенова Т.М., Сарсембаев А.С. Нарушение принципа светскости государства в государственной протокольной практике Российской Федерации // Вестник Омской юридической академии. – 2014. – №3(24). – С. 8-10.
2. Лядов П.Ф. Дипломатический протокол и протокольная служба // Право и управление. XXI век. – 2012. – №2(23). – С. 125-138.
3. Конституция Российской Федерации: принята на всероссийском референдуме 12.12.1993 г. // СПС «Консультант Плюс».
4. Об утверждении Основных положений государственной протокольной практики Российской Федерации: указ Президента Рос. Федерации от 16.09.2004 г. №1183 [Электронный ресурс]. – URL: <http://e-protocol.narod.ru/index/0-64> (дата обращения: 8.05.2016).
5. Сарсембаев А.С. Единство обеспечения деятельности федеральных государственных органов как положительное и отрицательное явление в государственном аппарате // NovalInfo.Ru. — 2016. — №42. — С. 162-171.
6. О государственной охране: федер. закон от 27.05.1996 г. №57-ФЗ // СПС «Консультант Плюс».
7. Об Управлении делами Президента Российской Федерации (вместе с Положением об Управлении делами Президента Российской Федерации): указ Президента Рос. Федерации от 17.09.2008 г. №1370 // СПС «Консультант Плюс».
8. Немцова Н.В. Государственные закупки в России: история и современность // Актуальные вопросы развития экономики. — Омск, 2015. — С. 102-105.
9. Извещение о проведении закупки №01731000115160000046. – URL: http://www.udprf.ru/system/files/izveshchenie_01731000115160000046.pdf.
10. Извещение о проведении закупки №0173100011515000341. – URL: http://www.udprf.ru/system/files/izveshchenie_0173100011515000341.pdf.
11. Извещение о проведении закупки №0173100011515000358. – URL: http://www.udprf.ru/system/files/izveshchenie_0173100011515000358.pdf.
12. Извещение о проведении закупки №01731000115160000023. – URL: http://www.udprf.ru/system/files/izveshchenie_01731000115160000023.pdf.
13. Извещение о проведении закупки №01731000115160000025. – URL: http://www.udprf.ru/system/files/izveshchenie_01731000115160000025.pdf.
14. Извещение о проведении закупки №01731000115160000026. – URL: http://www.udprf.ru/system/files/izveshchenie_01731000115160000026.pdf.
15. Извещение о проведении закупки №01731000115160000076. – URL: http://www.udprf.ru/system/files/izveshchenie_01731000115160000076.pdf.
16. Извещение о проведении закупки №01731000115160000081. – URL: http://www.udprf.ru/system/files/izveshchenie_01731000115160000081.pdf.
17. Извещение о проведении закупки №01731000115160000079. – URL: http://www.udprf.ru/system/files/izveshchenie_01731000115160000079.pdf.
18. Извещение о проведении закупки №01731000115160000047. – URL: http://www.udprf.ru/system/files/izveshchenie_01731000115160000047.pdf.
19. Извещение о проведении закупки №01731000115160000078. – URL: http://www.udprf.ru/system/files/izveshchenie_01731000115160000078.pdf.

20. Извещение о проведении закупки №01731000115160000028. – URL: http://www.udprf.ru/system/files/izveshchenie_01731000115160000028.pdf.
21. Немцова Н.В., Ионина М.Б., Филина Н.В. Типовые нарушения норм 223-ФЗ, допускаемые заказчиками при осуществлении закупок // Экономика и управление в современных условиях: материалы международной (заочной) научно-практической конференции. — Красноярск, 2015. — С. 177-180.

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ

Диярова Регина Камиловна

Одним из важнейших факторов увеличения объема производства продукции предприятий является их обеспеченность основными средствами в необходимом количестве и ассортименте и более полное и эффективное их использование.

В условиях рыночной экономики и конкуренции успешно функционируют те производители, которые эффективно используют свои ресурсы, в частности основные средства производства. От эффективности использования основных средств зависят многие показатели деятельности предприятия [5, с. 166].

Повышение уровня использования основных средств является одной из важнейших задач управления предприятием, так как от их структуры и степени использования зависят увеличение выпуска продукции, финансового капитала предприятия, снижение издержек производства [1, 83].

В системе показателей, применяемых для оценки использования основных средств на предприятии, выделяют две основные группы:

- обобщающие показатели, зависящие от всего комплекса технических, организационных и экономических факторов и характеризующие конечный результат использования основных средств;
- частные показатели, позволяющие оценить уровень использования основных производственных фондов в зависимости от отдельных факторов (производительности оборудования, времени работы и т.п.) [4, с. 143].

Обобщающая оценка эффективности использования основных средств базируется на применении общей для всех видов ресурсов методики, основанной на расчете и анализе показателей отдачи и емкости.

Показатели отдачи характеризуют выход готовой продукции на единицу стоимости ресурсов. Показатели емкости характеризуют затраты ресурсов на рубль выпуска продукции.

Обобщающим показателем эффективности использования основных средств является фондоотдача, которая определяется по формуле:

$$F_v = V/OC \quad (1)$$

Где V — объем валовой продукции, тыс. руб.; OC — стоимость основных производственных фондов, тыс. руб.

Обратным показателем фондоотдачи выступает фондоемкость, которая является затратным показателем и определяется как отношение среднегодовой стоимости основных средств к

стоимости валовой продукции организации:

$$\Phi_e = OC / V \quad (2)$$

Эффективность использования основных средств характеризуется также показателем фондорентабельности, который определяется как отношение прибыли до налогообложения к среднегодовой стоимости основных средств:

$$Roc = ПДН/OC \times 100\% \quad (3)$$

Где ПДН — прибыль до налогообложения, тыс. руб.[3, с. 112]

Повышение эффективности использования основных средств оказывает влияние на финансовые результаты организации путем:

- увеличения выпуска продукции;
- снижения себестоимости;
- улучшения качества продукции;
- снижения налога на имущество;
- увеличения балансовой прибыли [2, с. 135].

Таким образом, оценивая возможности повышения эффективности использования основных средств, следует помнить, что на ее уровень и динамику влияют многочисленные факторы: особенности сырьевой базы, формы организации и размещения производства, организационно - экономический механизм, научно - технический прогресс и т. п.

Список литературы

1. Алексейчева Е. Ю. Экономика организации (предприятия): Учебник для бакалавров / Е. Ю. Алексейчева, М. Д. Магомедов, И. Б. Костин. - 2-е изд., перераб. и доп. - М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2013. - 292 с.
2. Володько О.В. Экономика организации: учеб. пособие / О.В. Володько, Р.Н. Грабар, Т.В. Зглюй; под ред. О.В. Володько. – Минск: Выш. шк., 2012. – 399 с.
3. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности организации: Учеб. пос. / П.Ф.Аскеров, И.А.Цветков и др.; Под общ. ред. П.Ф.Аскерова - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2015. - 176 с.
4. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия: Учебник / А.П. Гарнов. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2016. - 365 с.
5. Экономический анализ: Учебник / Г.В. Савицкая. - 14-е изд., перераб. и доп. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2014. - 649 с.

НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ ИМПОРТА ИНСТИТУТОВ В РФ

Марченко Татьяна Ивановна
Толкачева Светлана Евгеньевна
Удалов Андрей Александрович
Юрлова Ирина Сергеевна

В настоящее время, одной из основных проблем отечественной экономики является создание эффективной институциональной среды, формирование которой связано с последовательным решением ряда взаимосвязанных задач [5]:

1. Разработка стратегии преодоления целой системы институциональных ловушек вместе с мерами легализации бизнеса;
2. Искоренение институциональной дихотомии - раздвоенности несвязанных между собой частей институционализма, приводящее к неэффективности финансовой системы и отдельных форм организации приватизированных компаний;
3. Формирование механизмов исследования общественных предпочтений, сопоставление их с целями, разделяемыми обществом, и способностью государства их достигать.

Актуальность создания такой среды определяет тот пространственно-временной универсум, который формирует место размещения различных экономических образований, а также создает условия и источник их функционирования и развития. Пространственно-временные характеристики институциональной среды интерпретируются как описание положения в ней хозяйствующих субъектов с одной стороны, и как признание хозяйствующих субъектов в качестве обладателей определенных оснований на некоторую часть пространственно-временного универсума (например, права собственности и использования, права владения благами в течение ограниченного срока) [6].

В связи с этим формирование современных экономических институтов ориентировано на минимизацию издержек – транзакционных и производственных. Вероятно, именно поэтому Кеннет Эрроу считал транзакционные издержки - издержками, возникающими при эксплуатации экономической системы [11]. Их рост может вызвать в экономике разрушение институтов прежней экономической системы и одновременно зарождение институтов новой системы.

Изменение институтов может произойти по самым разным причинам:

- По мнению Фридриха Хайека, институциональные изменения происходят в ходе социокультурной эволюции [10];
- Армен Альбертович Алчиан считает, что конкуренция среди институтов приводит к ликвидации аутсайдеров, сохранивших такие институты, деятельность которых обеспечивает наибольшую эффективность [9];
- Владимир Дмитриевич Андрианов предполагает, что изменения институтов могут быть связаны с изменениями культурной, социальной, природной и политической среды [1].

При этом институты претерпевают мутацию, в том числе, и случайно – из-за внешних или внутренних факторов.

Существующие теоретические экономические исследования выделяют два варианта трансформации институтов [4]. Один из них – классический - подразумевает стихийную эволюцию, в ходе которой институты возникают «снизу». При этом роль государства заключается лишь в правовом закреплении возникших институтов. Второй вариант связан с активным вмешательством государства в процесс изменения или создания института, т.е. формирование так называемых «насаждений сверху». При этом вместе с естественной эволюцией институтов становится возможным их импорт, т.е. кардинальные корректировки в существующих формальных правилах в соответствии с уже имеющимися образцами.

Чаще всего импорт институтов практикуют развивающиеся страны, которые путем изменения экономической системы, управления общественным сектором и регулирования рынка стремятся к экономическому росту. По мнению Антона Николаевича Олейника, при этом законодательная власть, исполняющая техническую роль фиксатора неформальных правил, становится главенствующей [8].

Не менее остро стоит проблема импорта институтов и в России. Это объясняется тем, что в конце 20 века именно он был выбран приоритетным способом институционального строительства. Такое революционное институциональное изменение имеет следующие черты, отличающие его от классического эволюционного:

1. Стремительность преобразований, в том числе, не опирающихся на предыдущие тактики развития;
2. Социальная рискованность импортирования, которая определяет предвзятое негативное к нему отношение и одновременно обуславливает необходимость продуманного подхода [2];
3. Возможность целенаправленно воздействовать на параметры импортируемых институтов.

Особенно большое значение - теоретическое и прикладное имеет оценка эффективности импорта институтов. Теоретическое значение объясняется недостаточным количеством проводимых исследований на данную тематику, поскольку эта проблема сравнительно недавно оказалась в поле зрения ученых. Однако, основой для исследования могут стать работы Виктора Мееровича Полтеровича и Антона Николаевича Олейника. Прикладное значение эффективности импорта институтов играет роль при обосновании выбранной экономической политики.

Отсутствие четких факторов отбора институтов, импортируемых в РФ, стало причиной их недостаточной эффективности, а порой и отторжения. Необходим был тщательный предварительный системный анализ всех издержек и выгод, не проводилась политика, направленная на снижение противодействия импортированию, не уделялось внимание адаптации неформальных институтов к импортируемым формальным.

В качестве примера можно привести опыт создания российской банковской системы по аналогии с западными моделями. И хотя на первом этапе развития были получены некоторые

положительные итоги, в долгосрочном периоде бездумное копирование опыта не дало достаточно эффективных результатов, поскольку очень важно учитывать специфические особенности российского менталитета, такие, как:

- Социальные традиции;
- В приоритете находятся общечеловеческие, т.е. надэкономические ценности;
- Неоднозначное отношение к государству и его политике как к высшей ценности.

Для полноценной интеграции и эффективного функционирования импортированного института исключительно важно учитывать местные особенности. В противном случае, как сказал Георгий Борисович Клейнер, возникают квазиинституты, «напоминающие скорее протез, чем трансплантат [3]».

Не стоит забывать, что импорт институтов является весьма рискованным предприятием, требующим значительных финансовых вложений, при этом последствия его реализации проявляются много позднее и отличаются высокой степенью неопределенности.

Современная теория институционализма выделяет два основных способа обоюдного приспособления формальных и неформальных институтов при импортировании [7]:

1. Легитимизация неформальных институтов в формальные, или их формализация.

Суть формализации заключается в легализации неформальных институтов, т.е. переводе их в формальные взаимодействия. Именно так были легализованы выработанные и широко применяемые на практике «серые» схемы в бизнесе. Однако существует такая особенность этого способа, как отрицательный краткосрочный эффект, но, стоит отметить, что в долгосрочной перспективе процесс формализации приводит к активизации бизнеса, улучшению предпринимательского климата, появление возможностей пополнения бюджета за счет налогов от легально осуществляемых операций.

2. Изменение формальными институтами неформальных.

Принятие новых законодательных документов предопределяет появление в обществе новых неформальных установок, которые со временем начнут способствовать продуктивному функционированию институциональной среды. Именно так, к примеру, происходило зарождение предпринимательства в России – после принятия законов и введения данного института постепенно изменились и установки россиян, которые стали относиться к предпринимательству как к престижному занятию с учетом трудовой этики, принципов индивидуализма и этики ведения бизнеса.

Стоит реально взвешивать риски, возникающие в процессе импорта институтов, например:

- Возможное ослабление государственной власти в краткосрочном периоде,
- Временное увеличение транзакционных издержек,
- Избыточное регулирование экономических отношений в стране-импортере,
- Сложности психологической адаптации граждан к новым правилам.

В процессе отбора проектов импортирования важны строгая регламентация и независимая экспертиза, тщательная оценка издержек и разработка стратегии и инфраструктуры.

С учетом всего вышеизложенного очевидно, что импорт институтов и их последующая имплантация связаны с тщательным планированием, анализом, выделением времени на адаптацию, требуют грамотного использования экономических, технологических, организационно-управленческих знаний и поддержки стран-экспортеров институтов.

Список литературы

1. Андрианов В.Д. Эволюция основных концепций регулирования экономики от теории меркантилизма до теории саморегулирования. – М., 2007. – С. 5-40.
2. Вильданов И.Э., Митрошина О.В., Падерин В.К. К вопросу об издержках импорта социальных институтов // ВЭПС. - 2014. №4 - С.259-262.
3. Клейнер Г.Б. Эволюция институциональных систем. М.: Наука, 2004. – 240 с.
4. Майорова И.М. Условия успешного заимствования институтов // Вестник ЧелГУ. - 2011. №6 - С.44-48.
5. Мальгин В.А. Импорт институтов и критерии оценки его эффективности / Актуальные проблемы экономики и права. – 2007. №1 (1) – С. 31-36.
6. Марченко, Т. И. Системно-ресурсная концепция изучения экономического пространства и экономического времени // Экономика и управление: новые вызовы и перспективы. – Тольятти: Издательство ПВГУС, 2012. - №3. – С. 224 – 229.
7. Мирошниченко Н. В. Экономика знаний: импорт институтов или их выращивание? // Новый университет. Серия «Экономика и право». - 2011. №10 (10) - С.10-12.
8. Олейник А.Н. Институциональная экономика. – М.: Инфра-М, 2002. – С.42-43.
9. Alchian A.A., Coase R.H. Economic forces at work. Indianapolis: LibertyPress, 1977. P. 20-30.
10. Hayek F.A. The Fatal Conceit : The Errors of Socialism. – L.: Routledge, 1992. – 180 p.
11. Kenneth J. Arrow. The Potentials and Limits of the Market in Resource Allocation / Issues in Contemporary Microeconomics and Welfare. – L: Macmillan, 1985. - P.110-123.

ОСОБЕННОСТИ ИПОТЕЧНОГО КРЕДИТОВАНИЯ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Матвеева Елена Николаевна
Шайхутдинова Наталья Александровна

На сегодняшний день покупка физическим лицом квартиры в кредит является самым распространенным вариантом использования ипотеки в России. Ипотека дает возможность мобилизовать значительную часть сбережений населения и средств инвесторов, и направить их в важнейшие отрасли хозяйства, прежде всего связанные с жилищным строительством.

Ключевое направление российской государственной жилищной политики – это поддержка и развитие ипотечного кредитования. В настоящее время ипотека – необходимый и эффективный механизм решения важных экономических и социальных проблем [6].

Активными субъектами на рынке ипотеки выступают крупнейшие банки, такие как Сбербанк, ВТБ 24, ДельтаКредит, Райффайзенбанк и др. Ряд банков-лидеров на рынке ипотечного кредитования участвуют в программах Агентства по ипотечному жилищному кредитованию (АИЖК) и программах правительства по выдаче кредитов с пониженными процентными ставками [1].

Динамика ипотечного кредитования на российском рынке жилья за 2014 год по сравнению с 2013 годом показывает рост объема ипотечного кредитования (таблица 1) [4].

Таблица 1 Динамика объема ипотечного кредитования 2014 г.

Банк	Объем ип. кредитов, млн. руб.	Кол-во выданных ип. кредитов, шт.	Прирост/снижение объема кред-в по отношению к 2013 г., %
Сбербанк	920 983	595 554	46
ВТБ 24	350 719	175 994	44
Гаспромбанк	63 272	29293	-19
Россельхозбанк	53 832	39 483	93
Банк Москвы	33 795	15 106	130
ДельтаКредит	33 036	13 533	17
Связь-Банк	23 874	11 348	34
Райффайзенбанк	19 464	6 961	13
Росбанк	19 068	9 603	8
Абсолют Банк	16 048	7 644	21

Так длилось до декабря 2014 г. пока Центральный банк не повысил ключевую ставку до 17 %. И буквально за несколько дней ситуация изменилась кардинально, в свою очередь ставка по ипотеке возрастала от 17 до 29 %. Основная часть банков, за исключением разве что Сбербанка

и Банка ВТБ, предлагали ставки около 18-25 %.

В феврале 2015 г. ставка была снижена до 15 %, но сложившуюся ситуацию на ипотечном рынке это уже не спасло [5].

Объем ипотечных жилищных кредитов, предоставленных банками РФ физическим лицам в январе-феврале 2015 г., составил 149,6 млрд. руб., что на 24 % меньше, чем в январе-феврале 2014 г. (197,3 млрд. руб.). В январе-феврале банки выдали на 22 % меньше ипотечных рублевых кредитов (92,049 тыс.), чем за первые два месяца 2014 г. (117,701 тыс.) [4].

Если провести сравнительный анализ процентных ставок по ипотечным кредитам по разным странам, то у России самые высокие процентные ставки среди европейских стран. Средняя фиксированная ставка в национальной валюте в России составляет 17,03% (в долларах – 13,9%), а в США уровень ставки находится в пределах 4,5 – 6%. Стоимость ипотеки у банков РФ в 2-4 раза выше, чем у западноевропейских [2].

В связи с такой ситуацией на рынке ипотеки, ощутимую помощь в ипотечном кредитовании может предоставить государство. На сегодняшний день в стране успешно работает целый ряд специальных программ, позволяющих сократить ипотечные платежи. Первоочередные государственные льготные программы рассчитаны на такие категории граждан, как молодые, малообеспеченные семьи, молодые специалисты, многодетные матери. Кроме этого, государство предоставляет льготную ипотеку в виде программ для представителей социально значимых профессий, таких как военные, врачи, учителя, работники полиции, госслужащие [3].

Также в правительстве РФ в марте 2015 года была запущена программа "Ипотека с государственной поддержкой". Государством было выделено 20 млрд. руб. для субсидирования ставок по ипотечным кредитам на приобретение новостроек, максимальная ставка составила 12% годовых. Предполагалось, что это позволит банкам выдать ипотечные кредиты на 400 млрд. руб., однако желающих оформить ипотеку с фиксированной процентной ставкой оказалось так много, что лимит кредитов повысили до отметки 700 млрд. рублей за счет снижения ключевой ставки с 17 до 11% [1].

Условия льготной ипотеки подразумевают, что сумма одного кредита должна быть не более 8 млн. руб., если квартира находится в Москве, области или Санкт-Петербурге, и не более 3 млн. руб. – если в другом регионе. Первоначальный взнос должен составлять не менее 20% [3].

По данным Минстроя, программа льготной ипотеки с марта по конец декабря 2015 г. позволила гражданам России приобрести 10,6 млн. кв. м жилья. На эти цели было выдано 210 633 кредитов на 374,3 млрд. руб. Средняя стоимость квартиры, купленной по льготной ипотеке составляет – 2,8 млн. руб. [4].

Программа "Ипотека с государственной поддержкой" была рассчитана на срок до марта 2016 г., однако правительство приняло решение о ее продлении до конца 2016 года.

Субсидирование процентной ставки является одним из наиболее действенных способов поддержки рынка ипотечного кредитования.

Классическая ипотека является очень уязвимым инструментом, что стало особенно очевидно в

настоящее время. В сложных современных условиях развитие ипотечного кредитования должно ориентироваться на те категории населения, которые нуждаются даже в небольшом ипотечном кредите. Это позволит при ограниченных ресурсах обеспечить кредитами максимально возможное число заемщиков. А условия ипотечного кредитования должны соответствовать доходам основной части населения нашей страны.

Список литературы

1. Агентство по ипотечному жилищному кредитованию: Аналитика и статистика [Электронный ресурс] – Режим доступа: ahml.ru. – Дата обращения – 14.03.2016.;
2. ООО «РУСИПОТЕКА» [Электронный ресурс] – Режим доступа: rusipoteka.ru. – Дата обращения – 14.03.2016.;
3. Официальный сайт Правительства РФ [Электронный ресурс] – Режим доступа: government.ru. – Дата обращения – 15.03.2016.;
4. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс] – Режим доступа: gks.ru. – Дата обращения – 15.03.2016.;
5. Центральный банк РФ [Электронный ресурс] – Режим доступа: cbr.ru. – Дата обращения – 16.03.2016.
6. Селиванова Д. Г., Шайхутдинова Н. А. Ипотечное кредитование на примере дополнительного офиса №4597/021 Чекмагушевского отделения №4597 в с. Бакалы [Текст] / Д. Г. Селиванова, Н. А. Шайхутдинова // Журнал Экономика и социум. – 2014. - №2-4(11). – С. 142-144.

БИЗНЕС-ОБРАЗОВАНИЕ КАК СПОСОБ ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ УПРАВЛЕНЧЕСКОЙ СИСТЕМЫ

Дмитриева Мария Сергеевна

Кризис, преобладающий в российской экономике на сегодняшний день, сильно ограничивает возможности поиска реальных базовых проблем, существующих в стране. Как государство, так и бизнес, а также экспертное и научное сообщество не до конца понимают, что основной причиной низкой эффективности экономики является не внешнее воздействие, а внутреннее. Оно проявляет себя в низком качестве системы управления.[1]

Качественное управление по своей сути является неотъемлемой частью образования. Однако на сегодняшний день традиционная система образования не обеспечивает обучающихся знаниями, необходимыми для решения конкретных проблем, как в экономике в целом, так и в обыденной деятельности каждого. Большинство образовательных программ, в частности в сфере высшего профессионального образования, не соответствует темпам развития науки, что придает полученным знаниям устаревшую форму. Поэтому идет непрерывный поиск новой модели, направленной на постоянное развитие профессиональных знаний и компетенций.

Проблема неэффективности образовательной системы и как следствие управленческой является одной из фундаментальных, приносящих прямые убытки, как для государства, так и для коммерческого сектора и общественного благополучия в целом.

Сложившаяся экономическая ситуация доказывает, что преодоление низкого качества менеджмента не зависит только лишь от государства или бизнеса. Решение данной проблемы возможно только совокупными усилиями сторон. При этом стоит учитывать, что преуспевание образовательной сферы, бизнеса, государства должны быть тесно взаимосвязаны. Данная позиция основана на идее сосуществования и взаимной выгоды должна служить маяком для всех стратегических решений и практических действий. [2]

Одним из наиболее оптимальных путей, способных обеспечить актуальность знаний и их применимость является модель получения бизнес-образования. Модель бизнес-образования предлагает непрерывное, направленное на постоянное развитие и усовершенствование коммуникативных компетенций и личностных навыков обучение, способное повысить конкурентоспособные профессиональные качества личности. [1]

Целью данной работы является выявление необходимости в повышении уровня заинтересованности в бизнес-образовании, для решения проблемы качественного изменения управленческой системы, которая будет способна сформировать благоприятную среду, для развития экономики.

Обладая большой специфичностью, и формируя при этом свою высокую значимость, бизнес-

образование существует, тесно взаимодействуя с традиционным образовательным рынком и рынком труда. На сегодняшний день российской экономике: как отмечает Е.М. Мазница «Необходим переход от классических форм обучения к тренингу, когда соединяется получение новых знаний и отработка практических навыков управления инновационным бизнесом»[3, с.264]. Этот фактор является определяющим для развития экономики, способствуя формированию эффективной системы управления.

Бизнес-образование обладает ключевыми особенностями, заключающимися в постоянной ориентации на получение практических навыков и приобретение универсальных знаний в различных областях, таких как маркетинг, менеджмент, развитие бизнеса, финансов и многих других. Помимо этого учебные планы данных образовательных программ созданы так, чтобы обучающиеся сумели применить полученные знания непосредственно после окончания обучения (после окончания программ «full-time»), или же во время самого обучения (если это «part-time» программы). Образовательный процесс очень приближается к реальному бизнесу посредством стажировок, разборов бизнес-кейсов, исследований рынков, участия в семинарах, мастер-классах, тренингах с привлечением ведущих менеджеров. [4]

Основными целями бизнес-образования – становится развитие «soft skills»-компетенции обучающихся, обучению различных способов коммуникации и нетворкингу, ведение переговоров, убеждение, четкой аргументации, мастерству публичных выступлений, навыкам презентации, тайм-менеджменту и планированию, системному и проектному мышлению. Именно эти soft skills компетенции, по мнению HR-менеджеров и работодателей зачастую отсутствуют или находятся на низком уровне у выпускников, обучающихся по стандартным образовательным моделям. Складывается ситуация, когда: по мнению Е.М. Мазницы «Во всем мире в отношении спроса на программы бизнес - образования действует такая зависимость: чем хуже ситуация в экономике, тем больше людей идет учиться»[5, с. 599-603]

Однако все эти образовательные модели на данный момент реализуются в основном в сфере дополнительного образования, в рамках краткосрочных программ бизнес-образования, представленных в виде семинаров и тренингов ил иже в рамках периодического сотрудничества с бизнес-тренером. [4]

Что же касается внедрения бизнес-образования непосредственно в стандарты подготовки кадров высших, средних учебных заведениях, то здесь возникает ряд проблем, в основном носящих административный характер.

Во-первых, Министерство образования и науки Российской Федерации задает основные требования к системе образования менеджеров через Федеральный государственный образовательный стандарт уровня «Бакалавр» и «Магистр». Содержание данных стандартов определяет колоссальный объем знаний, однако в большинстве своем они представляют собой блоки теоретической информации, вероятность устаревания которой за время обучения очень велика.

Во-вторых, среди профессиональных стандартов, утвержденных Министерством труда и социальной защиты Российской Федерации, нет стандарта «менеджер». Что затрудняет для работников и работодателей определение единых квалификационных требований. В связи с чем, возникают различные подходы к определению ключевых компетенций, в частности, у

работодателей. А это как следствие, проявляет себя в невозможности соответствовать трудоустраивающимся постоянно сменяемым и сугубо индивидуализированным критериям.

Возникает также проблема, заключающаяся в том, что полученные знания, предоставленные в высших учебных по управленческим и экономическим направлениям подготовки, которые являются в абсолютном большинстве платными формами обучения, зачастую неактуальны и тем, кто уже оплатил обучение за 4 года по программам «Бакалавр» приходится поступать в бизнес-школы и вновь оплачивать свое обучение, для приведения в соответствие своих профессиональных качеств реальным потребностям рынка. Таким образом стоимость получения необходимых знаний увеличивается наряду со временем, затрачиваемым в образовательном процессе. [1]

Бизнес-образование становится не просто еще одной формой получения образования, оно глобализируется и начинает представлять собой образовательный императив XXI века. Такое важное действия как аккредитация высших образовательных учреждений постепенно становится международной. Три мировых аккредитационных агентства Европы и США вышли за пределы своих континентов, и на них фактически строится мировая система стандартов в области управленческого образования. [4]

В этой связи необходимо решать существующие проблемы путем тщательной и актуальной переработки образовательных программ по направлению «Менеджмент», создания профессиональных стандартов с использованием лучших достижений управленческой науки. А также оптимизации процесса обучения с целью сокращения издержек на получение образования и оптимизации всех совокупных затрат.

Бесспорно, что усиление значения в образовательном процессе практических навыков требует изменения технологий образования. Основные направления трансформации системы образования вообще и бизнес-образования должны тесно пересекаться и заключаться в переходе к разработке индивидуальных образовательных траекторий, к максимально гибким «личностным» схемам, повышенных требованиях к контролю качества образования на всех его этапах.

Несмотря на то, что образование изменяется достаточно медленно и консервативно, получение бизнес-образования должно стать непосредственным локомотивом, который будет способствовать динамичному развитию экономики.

Список литературы

1. Тихонов Д. «Мертвые знания: как приблизить к жизни программы по менеджменту» [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.e-xecutive.ru/education/proeducation/1984934-mertvye-znaniya-kak-priblizit-k-zhizni-i-programmy-po-menedzhmentu> (Дата обращения 07.05.2016)
2. Коносуке Мацусита «Философия менеджмента» / Коносуке М. - Альпина Паблишер, 2016-190 стр.
3. Мазница Е.М. Бизнес - образование и его роль в инновационном развитии экономики региона / «Известия Волгоградского государственного технического

- университета: межвуз. сб. науч. ст. №4 (77). – Волгоград: ИУНЛ ВолгГТУ, 2011. – 264 с. - (Сер. Актуальные проблемы реформирования российской экономики (теория, практика, перспектива). Вып.11)».
4. Образование MBA [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.begin.ru/add/all-about-mba/что-даёт-образование-mba.html> (Дата обращения 07.05.2016).
 5. Мазница Е.М. Политика инновационного развития как фактор преодоления молодежной безработицы в регионах России / Фундаментальные исследования М., №2, 2016 г., ч.3, стр. 599-603.
 6. Мазница Е.М. Развитие связей высшей школы и бизнеса как способ сохранения инвестиционной активности в регионах России в условиях финансового кризиса / Актуальные проблемы развития вертикальной интеграции системы образования, науки и бизнеса: экономические, правовые и социальные аспекты: материалы II Международной научно-практической конференции 23-24 октября 2014г. - Т. 2/ под ред. С.Л.Иголкина. – Воронеж: ВЦНТИ, 2014.-243 с.

СТРАХОВОЙ БИЗНЕС И СТРАХОВАНИЕ: СУЩНОСТЬ, ОТЛИЧИЕ ПОНЯТИЙ И РАЗВИТИЕ В РОССИИ

Хузиахметова Рузиля Фаатовна

Страховой бизнес - это отрасль предпринимательства, производящая и реализующая услуги страхования на страховом рынке [9, с. 72]. И. Степанов дает такое определение страховому бизнесу: страховой бизнес есть самостоятельная хозяйственная деятельность, выражающаяся в сбережении, специально предназначенном для отклонения возможного разрушения ценностей от случайного несчастья. Страховой бизнес по акад. В.К.Воблomu (1915): страховой бизнес - это вид хозяйственной деятельности на основе солидарности и возмездности, имеющий своей целью покрытие будущей нужды или потребности, вызываемой наступлением случайного и вместе статистически уловимого события.

В основе развития современного страхового бизнеса в России лежит концептуальный подход, предполагающий повышение уровня защищенности субъектов от различных групп рисков; привлечение в российскую экономику значительных инвестиционных ресурсов; решение первоочередных задач в области укрепления системы государственного страхового надзора; создание структурной основы для развития добровольного страхования; формирование системы правовых основ страховой защиты; соблюдение прав и гарантий имущественной безопасности отдельной личности и сферы предпринимательства.

Понятие "страховой бизнес" как научная категория, по мнению Р. Т. Юлдашева, отражает четыре базовых аспекта его применения на практике, а именно [10, с. 34]:

1. как системы общественных отношений;
2. как вида деятельности;
3. как вида бизнеса;
4. как способа защиты имущественных интересов [10, с. 36].

В литературе довольно часто встречается термин «страховой бизнес». Обычно под страховым бизнесом понимается деятельность страховых организаций и обществ взаимного страхования (страховщиков), связанная с формированием специальных денежных фондов (страховых резервов), необходимых для предстоящих страховых выплат [6, с. 38].

При таком понимании страхового бизнеса главное в нем — формирование страховщиком страховых фондов. Между тем главное в этом бизнесе - осуществление страховой защиты застрахованного лица. Создание страховых фондов выступает финансовой гарантией осуществления данной защиты.

Л.Н. Клоченко определяет страховой бизнес как деятельность по защите имущественных интересов юридических лиц, населения и государства с использованием методов страхования. В данном определении страховой бизнес по существу отождествляется с самим страхованием. Иногда страховую деятельность определяют как деятельность страховщика, связанную с заключением и исполнением договоров страхования.

Однако, во-первых, существуют и бездоговорные формы страхования, когда оно осуществляется исключительно по правилам, установленным соответствующим правовым актом. Во-вторых, страховой бизнес сводится лишь к деятельности самого страховщика.

Закон об организации страхового дела расширяет понятие «страховой бизнес», совмещая его одновременно с понятием «страховое дело» [8, с. 43].

Согласно этому Закону «страховой бизнес (страховое дело) — сфера деятельности страховщиков по страхованию, перестрахованию, взаимному страхованию, а также страховых брокеров, страховых актуариев по оказанию услуг, связанных со страхованием, с перестрахованием» [8, с. 47].

Как мы видим, в понятие страхового бизнеса включают деятельность не только страховщиков, связанную с осуществлением собственно страхования, но и деятельность перестраховочных брокеров, а также страховых актуариев, где эта деятельность связана с предоставлением услуг в сфере страхования.

Экономико-финансовые основы страхового бизнеса имеют определенные отличия от экономико-финансовых основ других видов деятельности.

Так, экономико-финансовые основы деятельности коммерческой страховой организации, то есть организации, осуществляющей коммерческое страхование, отличаются от других видов коммерческой деятельности. Отличия касаются прежде всего вопросов формирования финансового потенциала и поддержания финансовой устойчивости страховщика.

Для того, чтобы на деле ставить перед страховым бизнесом практически значимые цели необходимо учитывать, что в экономических отношениях, одной из разновидностей которых являются отношения на страховом рынке, направленность действий их участников существует и реализуется в определенной экономической форме – форме экономических интересов.

Т.е. в реальности экономических (страховых) отношений цели не могут существовать как чисто психологические и т.п. субъективные категории: их постановка и реализация всегда обусловлена объективными социальными (общественными) и, прежде всего, экономическими факторами. В частности, экономические интересы участников страховых отношений определяются, прежде всего, комплексом объективно присущих им свойств, которые в основе своей формируются самим ходом экономического развития и состоянием экономики на его конкретном этапе.

Для развития страхового бизнеса в Российской Федерации существуют большие возможности: огромная территория, большая численность населения, наличие хозяйствующих субъектов различных организационно-правовых форм, наличие новых видов страхования.

Такое понятие как развитие страхового рынка с экономической точки зрения представляет собой постоянный и непрерывный процесс расширения, углубления страхового рынка как особого экономического пространства, а также усиления его всестороннего влияния и проникновения страхования в самые разнообразные сферы и области бизнеса. Примерно таким образом можно охарактеризовать развитие страхового рынка в соответствии с общей трактовкой современной экономической теории [10, с. 118].

Традиционным для определения страхования в экономическом смысле является использование в качестве основополагающего квалифицирующего признака такой категории, как «страховой фонд». Например, В.В. Шахов пишет таким образом: экономическая категория страхования — это система экономических отношений, включающая, во-первых, образование за счет взносов юридических и физических лиц специального фонда средств и, во-вторых, его использование для возмещения ущерба в имуществе от стихийных бедствий и многих других неблагоприятных случайных явлений, а также для оказания гражданам необходимой им помощи при наступлении различных событий в их жизни [10, с. 47].

Конечно, ни для кого абсолютно не является новостью тот факт, что спрос на страховую защиту определяется в современном цивилизованном мире двумя основными факторами: потребностью общества в страховании как в важном элементе риск-менеджмента как некоего хозяйствующего субъекта, так и, скажем, отдельно взятого гражданина, а также собственно постоянно растущей покупательной способностью страхователей, позволяющей удовлетворить определенный спрос на страхование приобретением конкретной страховой услуги.

Рассматривая страхование как способ защиты интересов субъекта, Р. Т. Юлдашев определяет, что эта защита осуществляется лицом (страхователем) путем заключения сделки по уплате взносов (страховых премий) в формируемый другим лицом (страховщиком) денежный фонд (страховой фонд) на условиях получения возмещения ущерба при наступлении оговоренных в договоре между ними событий (страховых случаев). Рассматривая страхование как вид деятельности, Р. Т. Юлдашев отмечает, что такая деятельность предполагает осуществление системы мероприятий по созданию денежного (страхового) фонда и возмещению ущерба страхователю (лицу, внесшему взнос в фонд) в связи с наступлением определенных договором страхования событий. В качестве субъектов страховой деятельности могут выступать страховые компании, общества взаимного страхования, а также сами предприятия, образующие фонды самострахования [11, с. 10].

И в первой, и во второй трактовке понятий "страхование" в качестве материального объекта присутствует денежный (страховой) фонд, средства которого предназначены для компенсации ущерба, возникающего у определенного лица, которое делает взнос в страховой фонд. Наличие такого фонда является, на взгляд автора, "ядром", главной составляющей процесса страхования, независимо от того, кто выступает в качестве субъектов страховой деятельности - страховые компании, общества взаимного страхования или сами предприятия, образующие фонды самострахования. При самостраховании и на ранних стадиях развития взаимного страхования (торговые караваны в древние времена, гильдейско-цеховое страхование) такой фонд образуется без посредства сделки между страхователями и страховщиком. Это свидетельствует, на взгляд автора, о том, что ключевым смыслом страхования и как способа защиты имущественных интересов юридических и физических лиц, и как вида деятельности является создание фонда материальных ресурсов в натуральной или денежной форме, предназначенного для обеспечения страховой защиты [11, с. 13].

Взаимное страхование представляет собой частный случай страхования как в теоретическом, так и в практическом плане. Следовательно, к нему можно в полной мере отнести указанные ранее "базовые аспекты применения". Иными словами, понятие "взаимное страхование" может обозначать и систему общественных отношений, и вид деятельности, и вид бизнеса, и способ защиты имущественных интересов. Для исследования вопроса о том, что представляет собой

взаимное страхование, соотнесем его, прежде всего, с определениями "способ защиты имущественных интересов" и "вид деятельности".

Страховые агенты (если они не являются работниками страховой организации, а выступают в качестве самостоятельного субъекта предпринимательской деятельности) — это представители страховщика, оказывающие ему содействие в поиске страхователя, выступающие от его имени и по его поручению в соответствии с предоставленными им полномочиями. В этом качестве они являются самостоятельными субъектами права, взаимодействующими со страховщиком на основании гражданско-правового договора. То, что их деятельность — это деятельность, осуществляемая в сфере страхования, сомнения не вызывает. Кстати, сам Закон об организации страхового дела называет страховых агентов в числе тех участников отношений, которые регулируются этим Законом. Естественно, что отношения между страховщиком и страховым агентом, регулируемые данным Законом, — это разновидность вспомогательных страховых отношений. В самих страховых отношениях страховой агент не выступает в качестве самостоятельного субъекта — он лишь выступает в качестве представителя страховщика. Тем не менее, осуществлять деятельность (хотя и от имени страховщика, но являясь при этом самостоятельным субъектом права), связанную с заключением и исполнением договора страхования, выступать участником отношений, которые регулируются Законом об организации страхового дела, и не быть при этом субъектом страховой деятельности — значит не быть в ладах с логикой [9, с. 74].

В итоге страховое дело (страховую деятельность) можно определить, по нашему мнению, следующим образом. Страховой бизнес (страховое дело) — это деятельность страховщиков по осуществлению страхования (перестрахования, взаимного страхования), а также деятельность иных третьих лиц (страховых агентов, не являющихся штатными работниками страховых организаций, страховых брокеров, страховых актуариев и т.п.) по оказанию услуг страховщикам и страхователям, связанных со страхованием (перестрахованием, взаимным страхованием).

Еще раз подчеркнем, что деятельность страхового агента, который не является штатным работником страховой организации, представляет собой самостоятельное направление страховой деятельности, входя в ее состав.

На стадии потребления страховой продукт потребляется организацией, семьей или индивидуумом и затем выходит из сферы общественного производства. Потребление товара-услуги «страховая защита» имеет свои специфические особенности [5, с. 117]:

- во-первых, страховая защита потребляется выгодоприобретателем не разово, не одним актом, а в течение определенного времени (при страховании жизни этот период может достигать десятков лет);
- во-вторых, отчуждение товара здесь не означает забвения продавца; страхователь или иной пользователь страхового товара на всем протяжении периода потребления (действия договора страхования) находится в контакте с продавцом (страховщиком); оба они находятся, так сказать, в «режиме ожидания» - ожидания страхового случая;
- в-третьих, независимо от того, произошел страховой случай или он не наступил, страховая защита работает в своем штатном режиме, обеспечивая клиента особым психологическим и правовым состоянием, которое мы называем «отсутствием страха». Это состояние также входит в цену и стоимость страхового товара;

— в-четвертых, в свою материальную, можно сказать, активную, фазу потребления товар-услуга «страховая защита» вступает после наступления страхового случая - здесь и происходит реализация выплатной, компенсационной функции нашего товара.

По моему мнению, приведенные выше рассуждения о товарнорыночной природе страхования не находят существенного возражения и мы можем сформулировать собственное определение понятия «страхование». Заметим, однако, перед этим, что страхование - прежде всего экономическая категория и подходить к его определению нужно с экономической (и только после этого с правовой) точки зрения. Экономика первична.

Таким образом, согласно определению Ефимова О.Н. «Страхование - это общественно-экономические отношения по поводу производства, обмена, распределения и потребления товара-услуги страховая защита» [5, с. 120].

Основой деятельности страхования служит своевременное использование труда и капитала ради предотвращения таких разорительных бедствий (или разового ущерба), которые могут разразиться над предпринимателем и хозяином и которые возникают независимо от человеческой деятельности и общественных условий, в силу действия стихийных факторов природы и социальных опасностей. [21]

Встречаются экономисты (Ольстер), которые полагают, что страхование жизни является сбережением, а страховые учреждения — сберегательными кассами.

А. Манес в своей книге «Основы страхового дела» понятие страхование трактовал следующим образом: «вид экономической предусмотрительности и в то же время является организацией, обоснованной на самопомощи». [23]

По мнению Л.И.Рейтмана страхование выступает как "совокупность особых замкнутых перераспределительных отношений между его участниками по поводу формирования за счет денежных взносов целевого страхового фонда, предназначенного для возмещения возможного чрезвычайного и иного ущерба предприятиям и организациям или оказания денежной помощи гражданам. [15]

В известной книге для страхователей "Страхование от А до Я" авторы рассматривают страхование как "особый вид экономической деятельности, связанный с перераспределением риска нанесения ущерба имущественным интересам среди участников страхования (страхователей) и осуществляемый специализированными организациями (страховщиками), обеспечивающие аккумуляцию страховых взносов, образование страховых резервов и осуществление страховых выплат при нанесении ущерба застрахованным имущественным интересам". [16]

В данном утверждении можно согласиться с тем, что страхование — это вид экономической деятельности, связанный с "перераспределением риска"; оно ближе к западным трактовкам страхования как способа защиты от рисков. Однако не ясна роль акционеров компании в формировании страхового фонда, служащего первоосновой и страховых выплат, и образования страховых резервов.

В труде Лондонского страхового института страхование рассматривается как деятельность

компаний (страховщики) по организации общего денежного фонда, который "они обещали использовать для выплат страхователям в случае наступления риска".

Знаменитые Пол А. Самуэльсон и Вильям Д. Нордхаус в "Экономике" отмечают, что рынок "управляет рисками при помощи распределения риска... Распространенной формой распределения риска является страхование".

В то же время Н.Н. Коваленко рассматривал страхование, прежде всего, как экономическую категорию, выполняющую свойственные ей функции и находящуюся в подчиненной связи с категорией «финансы». В этом плане страхование выступает самостоятельным звеном финансовой системы наряду с кредитом, бюджетом, финансами предприятий и др. и представляет собой "систему экономических отношений по защите имущественных и личных интересов физических и юридических лиц путем формирования за счет страховых взносов (страховых премий), уплачиваемых этими лицами, денежных страховых фондов, предназначенных для выплаты страховых сумм и возмещения убытков при наступлении страховых случаев". [22]

По мнению В.В. Шахова: «сущность последнего и вообще всякого проявления страхового начала заключается в том, что оно служит неизбежным хозяйственным дополнением всех актов производительной деятельности человека». По мнению Шахова В.В. одной из причин недооценки страхования на практике являлось включение страхования в экономическую категорию финансов. Страхование всегда привязано к возможности наступления страхового случая, т.е. страхованию присущ обязательный признак — вероятностный характер отношений. Использование средств страхового фонда связано с наступлением и последствиями страховых случаев. [17]

Гарькуша В.Н. и Сербиновский Б.Ю. в учебном пособии трактовали понятие страхование как «процесс, в котором группа физических и юридических лиц, подвергающихся однотипному риску, вкладывает средства в компанию, члены которой в случае потерь получают некоторую компенсацию путем распределения потерь среди большой группы физических и юридических лиц (страховой совокупности), подвергающихся однотипному риску». [18]

Экономическую сущность страхования в отличие от общей сущности страхования, состоящей в "замкнутой" раскладке возможного ущерба между заинтересованными лицами, представил Гвозденко А.А. «формировании страховщиком денежных фондов из уплачиваемых страхователями страховых взносов (премий), предназначенных для производства страховых выплат страхователям, застрахованным, "третьим" лицам или выгодоприобретателям при наступлении страховых случаев, оговоренных в договоре страхования». [19]

Можно сделать вывод, что характерной чертой вышепечисленных определений является не только односторонний характер отношений, но и трактовка страхования только как вида деятельности и способа защиты. В некотором смысле восполнили этот пробел в своей статье «Концепция научной корректировки регулирования страхового бизнеса» Р. Юлдашев и Ю.Тронин.

По их мнению, в зависимости от контекста включает признаки одной или нескольких из следующих категорий:

Страхование - система общественных отношений (экономических, социальных, финансовых, правовых, информационных, психологических); имеет место при образовании страховщиком за счет взносов (страховых премий) страхователей страхового фонда и использовании его для возмещения ущерба, возникающих вследствие наступления определенных событий (страховых случаев).

Страхование - вид деятельности; предполагает осуществление системы мероприятий по созданию денежного (страхового) фонда и возмещению ущерба страхователю в связи с наступлением определенных договором страховых событий;

Страхование - способ защиты лицом (страхователем) своих экономических интересов от гипотетических убытков (ущербов);

Страхование - вид бизнеса; основан на формировании страховщиком страхового фонда, за счет сделок по уплате взносов предприятиями, организациями, гражданами на условиях возмещения ущерба, возникающих вследствие наступления страховых случаев, и использовании временно свободных ресурсов фонда для получения прибыли на финансовых рынках. Субъектами страхового бизнеса могут выступать лишь страховые и перестраховочные компании. [20]

Данное определение является наиболее полным из представленных выше, однако в нем не учтены такие важные стороны бизнеса как имидж, расширенное воспроизводство, а также источник пополнения государственного бюджета страны.

С целью более полного определения экономической сущности понятия "страховой бизнес" на основании вышеизложенных свойств, признаков таких категорий как "предпринимательство", "бизнес", а также "страхование" выделим его функции. В современной экономической теории принято выделять следующие функции: предупредительная, сберегательная и контрольная, которые в большей степени характеризуют социальный производства. Страхование как сферу бизнеса наиболее полно характеризуют такие функции как: организаторская, финансовая (привлечение денежных средств), инвестиционная (эффективное размещение), а также контрольная (связанная со спецификой страховой деятельности). Как видим, основой данных функций является сущность, особенности и признаки бизнеса в целом.

С учетом выявленных особенностей, признаков, функций, понятие "страховой бизнес" можно представить следующим образом - деятельность компаний (страховщиков) по формированию денежных фондов, посредством реализации страховых продуктов, с целью получения прибыли от страховой и не страховой деятельности и использовании ее на расширенное воспроизводство, удовлетворение личных потребностей, а также пополнения государственного бюджета.

Понятие "предпринимательство" является составной частью "бизнеса" и находится в соподчиненной связи. Бизнес является основой функционирования "здоровой" экономики государства. Страхование в зависимости от контекста включает признаки, сходных по содержанию, но разных по значению, одной или нескольких категорий, а именно: системы общественных отношений, вида деятельности, способа защиты, а также вида бизнеса. Бизнес является основой получения прибыли хозяйствующего субъекта, которая является основной

движущей силой его развития. Страховой бизнес - составляющая категории "бизнес". Следовательно, понятия "страхование" и "страховой бизнес" отождествлять неправомерно.

Развитие страхового сектора является одной из важнейших основ стабильности и эффективности социально-экономической системы, так как этот финансовый институт занимается перераспределением средств, уменьшая нагрузку на государство, обеспечивая финансовую стабильность граждан, а также их более защищенное будущее [9, с. 75].

Однако сегодня формирование эффективной работы страховых компаний невозможно без значительных институциональных, а в частности законодательных изменений, а также вмешательства со стороны государства. От скорости вмешательства и соответствия принципам, на которых строится основная работа страховых компаний, зависит результативность функционирования отдельных фирм, регионов, отраслей и всего народного хозяйства.

Можно отметить основные проблемы, которые тормозят развитие страхования в России, например, низкая платежеспособность населения, его незнакомленность со страховыми услугами, недоверие к страховым компаниям, низкое качество услуг и недостаточность инвестиционных инструментов, которые бы позволили расширить деятельность компании. Ко всему прочему нужно добавить институциональные несовершенства [9, с. 76].

Данные по суммам страховых премий и страховых выплат ТОП-10 страховщиков представлены в таблице 1 [14].

Таблица 1 - Крупнейшие страховые компании России по объему страховых премий [14]

№	Наименование страховой организации	Объем страховых премий в 2014 году, млн. руб.	Объем страховых премий в 2013 году, млн. руб.	Изменения, %
1	«РОСГОССТРАХ»	97 431,79	84 304,69	15,57
2	«СОГАЗ»	75 994,36	54 921,39	38,37
3	«ИНГОССТРАХ»	67 806,25	52 769,33	28,5
4	ОСАО «РЕСО-ГАРАНТИЯ»	51 828,07	44 935,38	15,34
5	«АЛЬФАСТРАХОВАНИЕ»	34 159,51	28 233,28	21
6	СОАО «ВСК»	33 579,26	29 676,82	13,15
7	«СОГЛАСИЕ»	33 303,72	25 709,44	29,54
8	«АЛЪЯНС»	25 028,08	21 522,54	16,29
9	ООО СК «ВТБ Страхование»	22 786,63	8 530,85	167,11
10	ОАО «Страховая группа МСК»	19 953,43	19 424,71	2,72

По базовому прогнозу RAEX, в 2016 году номинальный объем российского страхового рынка вырастет не более, чем на 2-5%, что означает падение рынка без учета инфляции (рис. 1).



Рис. 1. Динамика страховых премий [14]

В 2016 году произойдет резкое замедление темпов прироста взносов по ОСАГО за счет исчерпания эффекта от повышения тарифов (уже со 2 квартала 2016 года).

В 2016 году продолжится сокращение объемов рынка страхования автокаско за счет падения продаж автомобилей и отказа части автовладельцев от приобретения страхового полиса по возросшей цене. При этом эффект от повышения тарифов не сможет перекрыть эффект от сокращения спроса. Сопутствующий рост убыточности будет оказывать негативное давление на уровни рейтингов страховых компаний.

Прогноз динамики доли расходов на ведение дела приведен на рис. 2.

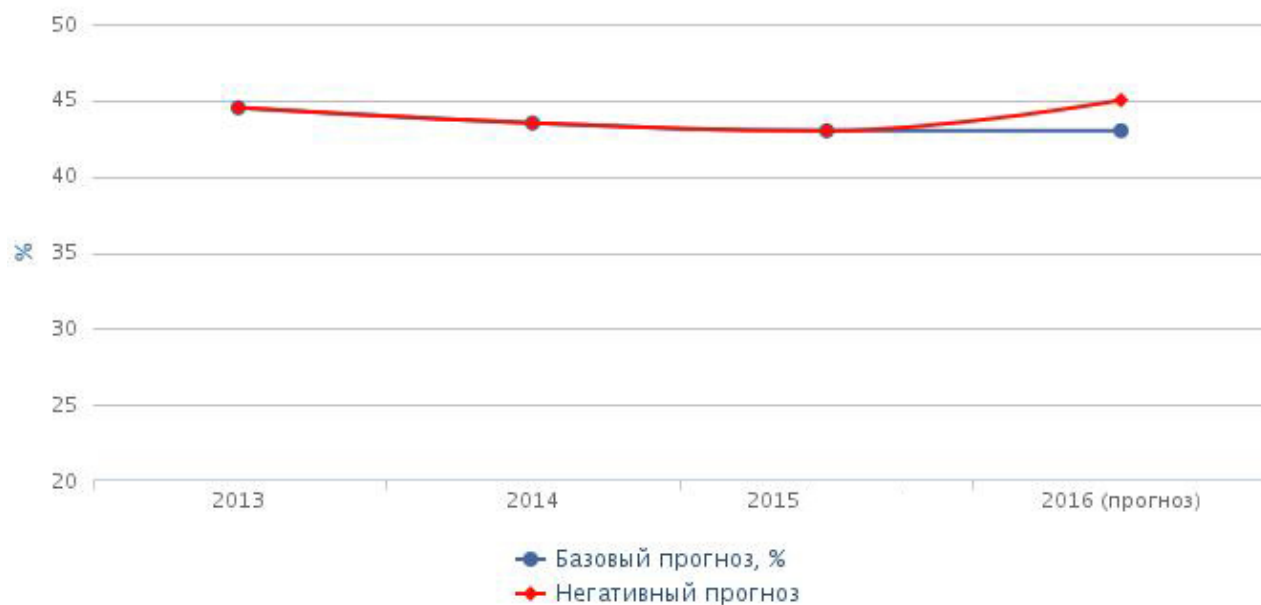


Рис. 2. Прогноз динамики доли расходов на ведение дела [14]

По мнению Р.Юлдашева, институт страхования недооценен в России, в то время как он мог бы стать главным инструментом в борьбе с коррупцией. Рустем Турсунович процитировал Наполеона Бонапарта: «Для того, чтобы народ обрел истинную свободу, надобно, чтобы управляемые были мудрецами, а управляющие — богами».

С точки зрения Р.Юлдашева, одной из причин кризиса является некачественный риск-менеджмент. В этой связи, необходимо создавать соответствующие системы управления рисками, где страхованию будет принадлежать значимая роль [11, с. 10].

Прогноз динамики среднего комбинированного коэффициента убыточности-нетто приведен на рис. 3.

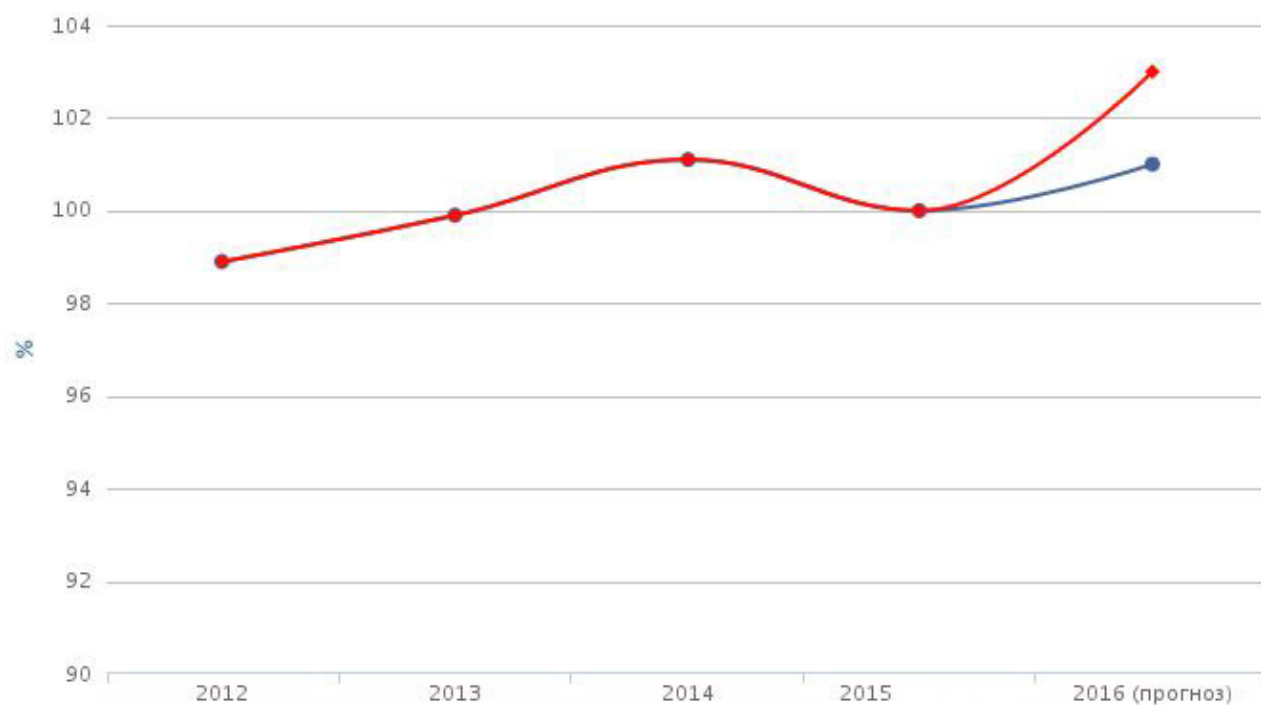


Рис. 3. Прогноз динамики среднего комбинированного коэффициента убыточности-нетто [14]

Негативный прогноз RAEX предполагает сокращение рентабельности собственных средств российских страховщиков до уровня 4-5%.

При этом, по оценкам RAEX, в 2016 году будут преобладать негативные рейтинговые действия (рис. 4).

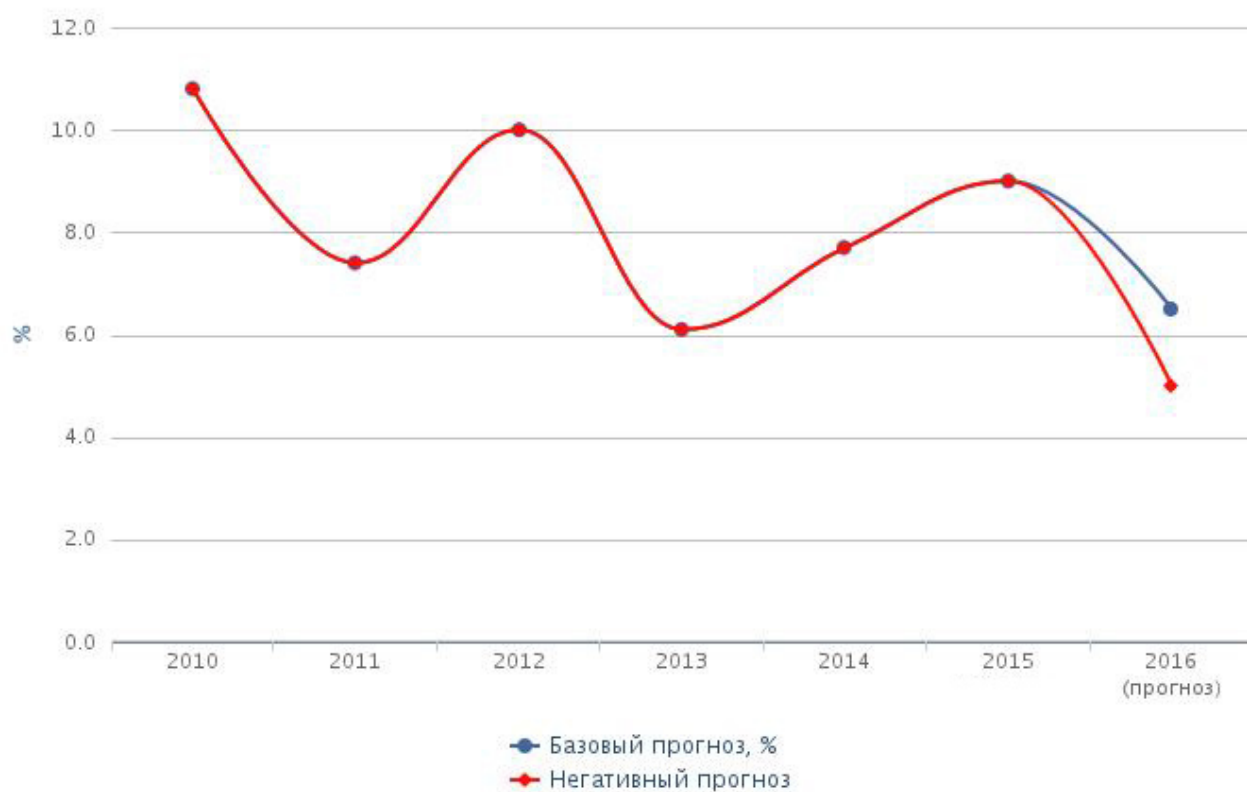


Рис. 4. Прогноз динамики рентабельности собственных средств [14]

По моему мнению, эти проблемы нужно решать системно, через создание специальных институтов и устранение «серых зон» во взаимоотношениях между страховщиками и их клиентами (стандартизация правил страхования и урегулирования убытков, создание института страхового омбудсмана и повышение качества надзора).

Кроме того, повысить уровень надежности рынка сможет введение спецдепозитариев. Так, усиление надзора потребует от страховщиков улучшения качества активов, поэтому компании, которые не решили проблемы фиктивных активов, будут вынуждены покинуть рынок.

Кроме того, как мне кажется, следует развивать региональную страховую систему и такие перспективные виды страхования, как страхование предпринимательских рисков; жилищное страхование; страхование экологических рисков; страхование в строительной сфере и др.

Я считаю, что дальнейшее стабильное развитие страхового рынка возможно лишь при достаточном уровне конкурентоспособности отечественных страховых компаний по отношению к иностранным страховщикам. В этой связи важно:

- совершенствовать законодательную базу страхования адекватно международным требованиям с учетом потребностей отечественных страхователей и государства;
- совершенствовать условия страхования;
- повышать профессионализм страховых кадров и развивать страховую науку;
- повысить платежеспособность населения;
- осуществлять государственную поддержку национальной системы страхования.

Список литературы

1. Ефимов О.Н. Организация управления страховой компанией: теория, практика, зарубежный опыт. М., 2011. С. 50.
2. Ефимов О.Н. Справочник бухгалтера страховой компании. (Типовые бухгалтерские проводки. План счетов бухгалтерского учета). - М.: РосКонсульт, 2010. - 208 с.
3. Ефимов О.Н. Деловая практика страхового агента и брокера. М., 2011. С. 273.
4. Ефимов О.Н., Крайнев В.А. Страхование фьючерсных и форвардных контрактов, свопов на фондовом рынке как вид самострахования // Экономика и менеджмент инновационных технологий. 2016. № 1.
5. Ефимов, О. Н. Экономика страхования и анализ страховых операций [Электронный ресурс] : курс лекций / О. Н. Ефимов ; М-во сел.хоз-ва РФ, Башкирский ГАУ. – Уфа. 2014. – 208 с. – Библиогр.: с. 117-128.
6. Ефимов, О. Н. Основы страхового дела [Электронный ресурс]: учебное пособие / О. Н. Ефимов ; М-во сел.хоз-ва РФ, Башкирский ГАУ. – Уфа; 2014. – 123 с. – Библиогр.: с. 114-123.
7. Ефимов О.Н. Страхование по закону о страховом деле. LAP LAMBERT Academic Publishing GmbH & Co. Saarbrücken, Germany, напечатано в России, 2012. С. 360–363;
8. Ефимов О.Н. Новейшее страхование в законах. Монография. Science Book Publishing House, Yelm, WA, USA, 2013. С. 369–379.
9. Лысенко С.И. Факторы роста и прогнозные тенденции страхового бизнеса в России //

- Финансы и кредит. – 2013. – №4. – 70-76 с.
10. Юлдашев Р. Т. Российское страхование: системный анализ понятий и методология финансового менеджмента / Р. Т. Юлдашев, Ю. Н. Тронин. – М. : Анкил, 2000. – 447 с .
 11. Юлдашев, Рустем Турсунович (академик РАЕН, доц. экономических наук, профессор МГИМО). Страховая услуга - основной результат страховой деятельности [Текст] / Рустем Турсунович Юлдашев // Страховое дело. - 2006. - N 1. - С. 9-14.
 12. Агентство страховых новостей АСН - <http://www.insur-info.ru/statistics>.
 13. Официальный сайт Ассоциации страховщиков России - http://asr-insurance.ru/base_legislation.
 14. http://www.raexpert.ru/researches/insurance/prognoz_2016/
 15. Страховое дело: Учебник / Под ред. Рейтмана Л.И. - М.: Рост, 1992. - 530 с.
 16. Страхование от А до Я. Книга для страхователей / Под ред. Л.И.Корчевской, К.Е. Турбиной. - М.: ИНФРА - М, 1996.
 17. Шахов В.В. Страхование: Учебник для вузов. - М.: Страховой полис, ЮНИТИ, 1997. - 311с.
 18. Сербиновский Б.Ю., Гарькуша В.Н. Страховое дело: Учебное пособие для вузов. Серия "Учебники, учебные пособия". Ростов н/Д: "Феникс", 2000 - 384 с.
 19. Гвозденко А.А. Основы страхования: Учебник. - М.: Финансы и статистика, 1998. - 304 с.
 20. Юлдашев Р., Тронин Ю. Концепция научной корректировки регулирования страховой деятельности // Страховое дело, №7, 2000.
 21. Шахов В.В., Миллерман А.С., Медаеда В.Г. Теория и управление рисками в страховании. - М.: Финансы и статистика, 2002. - 224 с.: ил.
 22. Коваленко Н.Н. Правовое регулирование страхования в Республике Беларусь: Учеб. Пособие. - Мн.: РИВШ, 1999. - 400 с.
 23. А. Манес. Основы страхового дела. - М.: Анкил, 1992. - 8с.

ПОРЯДОК РАССМОТРЕНИЯ И УТВЕРЖДЕНИЯ МЕСТНЫХ БЮДЖЕТОВ

Абдуллина Розалия Расиховна

Одним из наиболее важных механизмов, позволяющих государству осуществлять экономическое и социальное регулирование, является финансовая система общества, главное звено которой - бюджетная система.

В связи с этим изучение бюджетной системы, формирования доходов бюджета как важного его составляющего, теоретических и законодательных основ и реальной практики функционирования бюджетного механизма обрело в настоящее время особую актуальность.

Каждое муниципальное образование имеет собственный бюджет. Бюджет муниципального образования (местный бюджет) - форма образования и расходования денежных средств в расчете на финансовый год, предназначенных для исполнения расходных обязательств соответствующего муниципального образования.

Местные бюджеты представляют собой финансовый план формирования и использования денежных средств местного управления и самоуправления.

Рассмотрение и утверждение бюджета — стадия бюджетного процесса, которая относится к компетенции соответствующих законодательных (представительных) органов государственной власти и представительных органов местного самоуправления. На этой стадии реализуется их право бюджетной инициативы, дается оценка представленного исполнительными органами власти проекта бюджета на очередной финансовый год. Бюджетная инициатива представляет собой право законодательных органов и других субъектов права законодательной инициативы вносить изменения в проект бюджета, а также предлагать проекты законов, касающиеся бюджетной сферы.

Местные администрации муниципальных образований вносят на рассмотрение представительного органа проект решения о местном бюджете в сроки, установленные муниципальным правовым актом представительного органа муниципального образования, но не позднее 15 ноября текущего года.

Порядок рассмотрения проекта решения о бюджете и его утверждения определяется для местного бюджета муниципальным правовым актом представительного органа муниципального образования в соответствии с требованиями Бюджетного кодекса РФ.

Порядок рассмотрения проекта решения о бюджете и его утверждения, определенный муниципальным правовым актом представительного органа муниципального образования, должен предусматривать вступление в силу решения о бюджете с 1 января очередного финансового года, а также утверждение указанным решением показателей и характеристик (приложений) в соответствии со статьей 184.1 Бюджетного кодекса и дополнительных характеристик бюджета, определенных правовым актом представительного органа

муниципального образования.

В случае, если решение о бюджете не вступило в силу с начала текущего финансового года:

- финансовый орган правомочен ежемесячно доводить до главных распорядителей бюджетных средств бюджетные ассигнования и лимиты бюджетных обязательств в размере, не превышающем одной двенадцатой части бюджетных ассигнований и лимитов бюджетных обязательств в отчетном финансовом году;
- иные показатели, определяемые решением о бюджете, применяются в размерах (нормативах) и порядке, которые были установлены решением о бюджете на отчетный финансовый год;
- порядок распределения и (или) предоставления межбюджетных трансфертов другим бюджетам бюджетной системы Российской Федерации сохраняется в виде, определенном на отчетный финансовый год.

Если решение о бюджете не вступило в силу через три месяца после начала финансового года, финансовый орган организует исполнение бюджета при тех же условиях, когда решение о бюджете не вступило в силу с начала текущего финансового года.

При этом финансовый орган не имеет права:

- доводить лимиты бюджетных обязательств и бюджетные ассигнования на бюджетные инвестиции и субсидии юридическим и физическим лицам, установленные Бюджетным кодексом;
- предоставлять бюджетные кредиты;
- осуществлять заимствования в размере более одной восьмой объема заимствований предыдущего финансового года в расчете на квартал;
- формировать резервные фонды.

Указанные выше ограничения не распространяются на расходы, связанные с выполнением публичных нормативных обязательств, обслуживанием и погашением муниципального долга, выполнением международных договоров.

Если решение о бюджете вступает в силу после начала текущего финансового года, местная администрация в течение одного месяца со дня вступления в силу указанного решения представляет на рассмотрение и утверждение представительного органа проект решения о внесении изменений в решение о бюджете, уточняющего показатели бюджета с учетом исполнения бюджета за период временного управления бюджетом.

Указанный проект решения рассматривается и утверждается представительным органом в срок, не превышающий 15 дней со дня его представления.

Разработка проектов местных бюджетов, их рассмотрение и утверждение осуществляются самостоятельно органами местного самоуправления на основе положений Бюджетного кодекса РФ, Федерального закона от 06.10.2003 № 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации», бюджетного законодательства субъекта РФ и решений представительных органов местного самоуправления.

В заключении, хотелось бы сказать, что Местный бюджет должен быть сбалансирован. Если в процессе составления или рассмотрения проекта бюджета обнаруживается профицит (превышение доходов над расходами бюджета), то до утверждения бюджета следует осуществить сокращение профицита бюджета (вплоть до передачи части доходов бюджетам других уровней). В случае принятия бюджета на очередной финансовый год с дефицитом одновременно утверждаются источники финансирования дефицита бюджета.

Постановление совета о местном бюджете на очередной финансовый год подлежит обязательной публикации в средствах массовой информации, и вступает в силу после его опубликования в порядке, определенном уставом.

Таким образом, местный бюджет собирает часть налогов, отчисления в фонды и т.д. Цель – перераспределение среди местных бюджетов, а также финансирование общегосударственных расходов.

Список литературы

1. "Бюджетный кодекс Российской Федерации" от 31.07.1998 N 145-ФЗ (ред. от 15.02.2016, с изм. от 30.03.2016).
2. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 года) // Российская газета. - 2009. - 21 января. № 7.
3. Грицюк Т. В., Котилко В. В., Лексин И. В. Бюджетная система Российской Федерации [Текст] / Т.В. Грицюк, В.В. Котилко, И.В. Лексин / учебно-методическое пособие М.: Финансы и статистика, 2013 г. 332-338.
4. Сираева, Р.Р. Аграрный сектор нуждается в государственной поддержке [Текст] / Р.Р. Сираева, С.В. Волков // Состояние и перспективы увеличения производства высококачественной продукции сельского хозяйства: материалы Всероссийской научно-практической конференции с международным участием. – Уфа, 2013. - С. 116-117.
5. Сираева, Р.Р. Контроль за исполнением бюджета как составная часть бюджетного процесса [Текст] / Р.Р. Сираева, Г.Ф. Гарифуллина // Социально-экономическое развитие современного общества в условиях модернизации: материалы Международной научно-практической конференции. – Саратов, 2012. - С. 157-158.
6. Сираева, Р.Р. Финансовый контроль на современном этапе развития [Текст] / Р.Р. Сираева, А.А. Никандрова // Современное государство: проблемы социально-экономического развития : Материалы Международной научно-практической конференции. - Саратов, 2013. – с.89.

ПРОДОВОЛЬСТВЕННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РОССИИ

Фаттахова Индира Ригатовна

Продовольственная безопасность является одним из главных направлений обеспечения национальной безопасности страны, фактором сохранения ее государственности и суверенитета, важнейшей составляющей демографической политики, необходимым условием реализации стратегического национального приоритета – повышение качества жизни российских граждан путем гарантирования высоких стандартов жизнеобеспечения.

При обсуждении вопроса продовольственной безопасности в России традиционно говорят об объемах производства, но не о необходимости обеспечить экономический доступ населения к продовольствию. Приоритет производства над обеспечением доступа выражается в ранжировании задач, включенных в Доктрину продовольственной безопасности в России.

Продовольственная безопасность находится в центре внимания международных организаций и межправительственных органов, членом которых является Россия. В числе основных положений Концепции продовольственной безопасности выделяет главные:

- продовольственная безопасность — не самообеспечение продовольствием;
- страна должна производить достаточное количество продуктов для своих нужд, если у нее есть сравнительные преимущества;
- страна должна быть в состоянии импортировать необходимое количество продовольствия и удовлетворять потребности своих граждан в нем;
- правительства должны обеспечить физическую и экономическую доступность безопасного продовольствия.

Доктриной утверждены пороговые значения показателей продовольственной независимости по восьми продуктам: зерно и картофель (не менее 95%), молоко и молокопродукты (не менее 90%), мясо и мясопродукты, соль (не менее 85%), сахар, растительное масло и рыбная продукция (не менее 80%). Эти пороговые значения выступают критериями продовольственной безопасности: если они выполняются, то безопасность считается достигнутой, если нет — в этой области есть проблема. Согласно Доктрине, показатель рассчитывается так:

Уровень продовольственной независимости по отдельным продуктам (ПН) или группам продуктов целесообразно рассчитывать таким образом:

$$\text{ПН} = (\text{ОП} / \text{ОЛ}) * 100\%,$$

где: ОП — объем производства + изменение запасов (запасы на начало года минус на конец года);
ОЛ — объем личного и производственного потребления внутри страны.

Если объем производства (с учетом запасов) больше объема потребления, то продовольственная независимость достигнута.

В начале 1990-х годов продовольственная независимость по зерну снизилась с 89,9% (1990 г.) до 74% (1992 г.). Затем она стала расти и с 2001 г. превысила 100%. В последние годы она

составляет 120-130%, то есть Россия обеспечивает зерном не только себя, но и десятки миллионов людей в других странах (табл. 1).

Таблица 1 Продовольственная независимость России по основным продуктам (в %)

Год	Уровень продовольственной независимости			
	зерно (>95%)	картофель (>95%)	молоко и молокопродукты (>90%)	мясо и мясопродукты (>85%)
1990	89,9	105,4	88,2	88,2
1995	99,8	104,0	86,8	73,4
2000	95,9	101,2	88,6	69,1
2005	117,5	102,0	82,3	62,0
2010	122,4	101,0	80,6	72,4
2013	128,9	104,6	77,7	78,4

Источник: расчеты по данным Росстата.

По картофелю во все анализируемые годы у России была полная независимость. По молоку и молокопродуктам установленный Доктриной уровень независимости (90%) был достигнут в 1990-е годы. В последние годы он опустился до 77,7%, то есть более чем на 12 п. п. ниже порогового значения.

По мясу и мясопродуктам в начале 1990-х годов продовольственная независимость была выше порогового значения (85%), а затем снизилась до 60,6% в 1997 г. В 2013 г. этот показатель составлял уже 78,4%, но все еще был ниже порогового уровня.

Пороговые уровни продовольственной независимости превышены также по сахару и растительному маслу (критерий — 80%). В 2013 г. уровень независимости по сахару составлял 82,3% (табл. 2). Отметим, что такой высокий уровень достигнут лишь в последние годы. При сохранении сложившихся темпов роста производства и рыночной конъюнктуры Россия в ближайшие годы может стать экспортером сахара.

Таблица 2 Продовольственная независимость по сахару и растительному маслу

Год	Уровень продовольственной независимости	
	сахар (>80%)	масло растительное (>80%)
2007	52,7	91,8
2008	57,6	84,0
2009	64,4	109,5
2010	58,0	93,8
2011	61,7	101,7
2012	87,8	132,4
2013	82,3	132,6

Источник: расчеты по данным Росстата.

В дореформенный период уровень продовольственной независимости по растительному маслу не обеспечивался. Затем он систематически рос и в 2013 г. составил 132,6%, то есть намного превысил пороговое значение (80%).

Общий уровень продовольственной независимости (ОУПН) можно рассчитать по следующей формуле:

$$\text{ОУПН} = (1 - (\text{И} - \text{Э})/\text{РНП}) * 100\%,$$

где: И — стоимость импорта; Э — стоимость экспорта; РНП — расходы населения страны на продовольствие.

Расчеты показывают, что общий уровень продовольственной независимости России за анализируемый период изменялся в относительно узком диапазоне. Минимальный уровень наблюдался в 1999 г. (79%), максимальный — в 2012 г. (89%). В последние десять лет показатель колеблется в интервале 86-89% (рис.3).

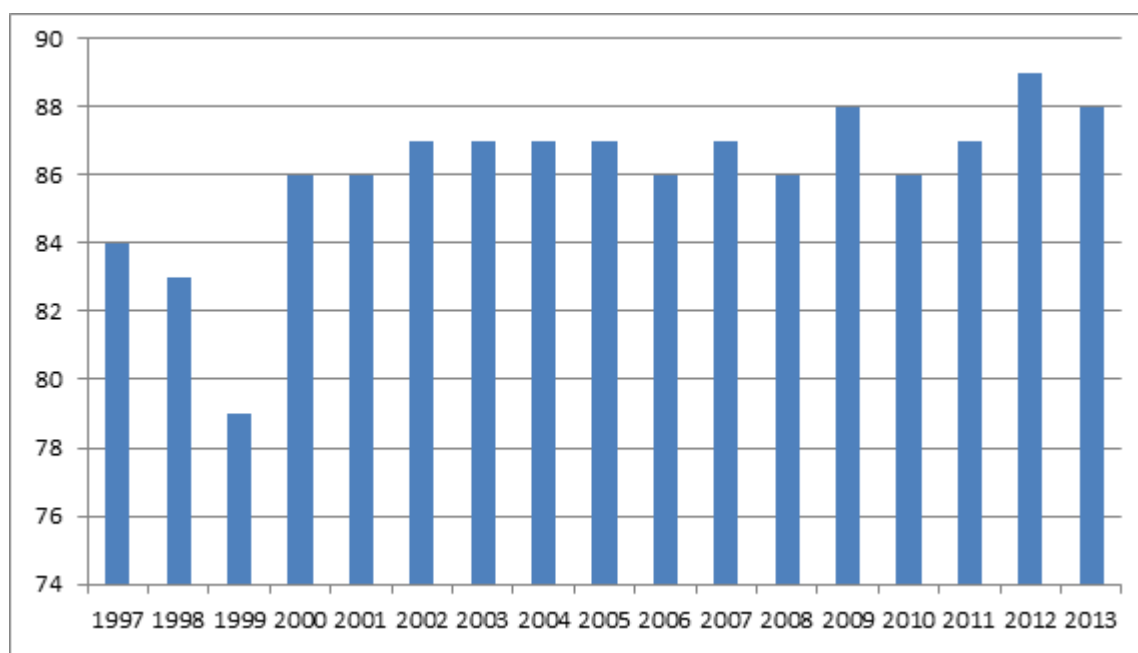


Рисунок 1 Общий уровень продовольственной независимости России

Таким образом, продовольственная безопасность - это ситуация, при которой все люди в каждый момент времени имеют физический и экономический доступ к достаточной в количественном отношении безопасной пище необходимой для ведения активной и здоровой жизни. Продовольственная безопасность является одной из главных целей аграрной и экономической политики государства. В своём общем виде она формирует вектор движения любой национальной продовольственной системы к идеальному состоянию.

Список литературы

1. Вагизова, Э. Ф. Пути повышения эффективности производства продукции птицеводства [Текст] / Э. Ф. Вагизова, Р. Р. Садриева // Материалы межвузовской научной конференции "На пути к рынку" (посвящены 50-летию УГНТУ) : тезисы докладов / УГНТУ. - Уфа, 1998. - С. 80-82.
2. Вагизова, Э. Ф. Реализация продукции как один из факторов экономической стабильности предприятия [Текст] / Э. Ф. Вагизова, Р. Р. Садриева // Решение проблем стабилизации

- сельскохозяйственного производства на современном этапе развития : тезисы докладов межвузовской научно-практической конференции. - Оренбург, 1999. - С. 3-4.
3. Лубова, Т. Н. Многомерные статистические методы [Электронный ресурс] : учебное пособие / Т. Н. Лубова ; М-во сел. хоз-ва РФ, Башкирский ГАУ. - Уфа : Изд-во БГАУ, 2015. - 64 с.
 4. Лубова, Т. Н. Теория вероятностей и математическая статистика [Электронный ресурс] : учебное пособие / Т. Н. Лубова ; М-во сел. хоз-ва РФ, Башкирский ГАУ. - Уфа : Изд-во БашГАУ, 2015. - 163 с.
 5. Исламгулов, Д.Р. Применение корреляционного анализа в агрономии [Текст] / Д.Р. Исламгулов, Т.Н. Лубова // Уральский научный вестник. – 2016. – Т. 4. - № 3. – С. 142-147.
 6. Лубова, Т.Н. Принципы статистического прогнозирования при разработке инновационной стратегии региона [Текст] / Т.Н. Лубова // Экономика, экология и общество России в 21-м столетии: Сборник научных трудов: 11-й Международной научно-практической конференции, 19-21 мая 2009 г. / Санкт-Петербургский государственный политехнический университет. – С.-Петербург, 2009. – С. 155-156.
 7. Лубова, Т. Н. Многомерная классификация регионов Приволжского федерального округа по уровню финансовой безопасности [Текст] / Т. Н. Лубова // Конкурентоспособность региона в условиях экологических и демографических ограничений: Материалы межрегиональной научно-практической конференции. – Улан-Уде: Изд-во БНЦ СО РАН, 2009. – с. 149-159.
 8. Лубова, Т. Н. Классификация регионов Российской Федерации методом кластерного анализа [Текст] / Т. Н. Лубова // Образование, наука, практика: инновационный аспект: Сб. материалов международной научно-практической конференции, посвященной памяти профессора А.Ф. Блинохватова. – Пенза: РИО ПГСХА, 2008. – С.379-381.
 9. Рафикова, Н. Т. Динамика производства зерна в Республике Башкортостан [Электронный ресурс] / Н. Т. Рафикова, Э. Ф. Сагадеева // Вестник Башкирского государственного аграрного университета. - 2006. - № 8. - С. 37-38.
 10. Сагадеева, Э. Ф. Потребность РБ в продуктах питания [Текст] / Э. Ф. Сагадеева // Проблемы и перспективы развития агропромышленного комплекса регионов России : материалы междунар. науч.-практ. конф., 26 февраля - 1 марта 2002 г. : в 3 ч. / Башкирский ГАУ. - Уфа, 2002. - Ч. 3. - С. 190-192.
 11. Сагадеева, Э. Ф. Возможные пути повышения эффективности производства молока [Текст] / Э. Ф. Сагадеева, Р. Р. Садриева // Экономические и социальные проблемы развития АПК на рубеже XXI века : (сборник статей научной конференции сотрудников экономических факультетов, посвященной 70-летию БГАУ) / Башкирский ГАУ. - Уфа, 2000. - (Ч. 1). - С. 187-189.
 12. Шатова, В. С. Оптимизация кормовой базы и земельных ресурсов как факторы повышения эффективности молочного скотоводства [Текст] / В. С. Шатова, Э. Ф. Сагадеева // Инновационному развитию агропромышленного комплекса - научное обеспечение : материалы международной научно-практической конференции в рамках XXII Международной специализированной выставки "Агрокомплекс-2012", 13-15 марта 2012 г. / МСХ РФ, МСХ РБ, Башкирский ГАУ, Башкирская выставочная компания. - Уфа, 2012. - Ч. 2. - С. 181-182.

ЗАБОЛЕВАЕМОСТЬ НАСЕЛЕНИЯ РОССИИ

Даянова Регина Расимовна

Заболеваемость населения - сборное понятие, что включает в себя показатели, которые характеризуют уровень разных заболеваний и их структуры среди всего населения или отдельных его групп на данной территории.

Вместе с такими показателями как рождаемость, смертность, ожидаемая продолжительность предстоящей жизни, выход на инвалидность, которые характеризуют общественное здоровье населения, одним из самых важных является показатель заболеваемости населения.

Для характеристики здоровья населения используются три группы показателей:

- демографические показатели (численность и состав населения, естественное и механическое движение населения);
- показатели физического развития населения;
- показатели заболеваемости, травматизма и инвалидности населения.

В среднем по России первичная заболеваемость (по обращаемости за медицинской помощью) населения всеми болезнями в 2015 г. повысилась по сравнению с 2000 годом в 1,5 раза. При этом уровень заболеваемости остается довольно высоким.

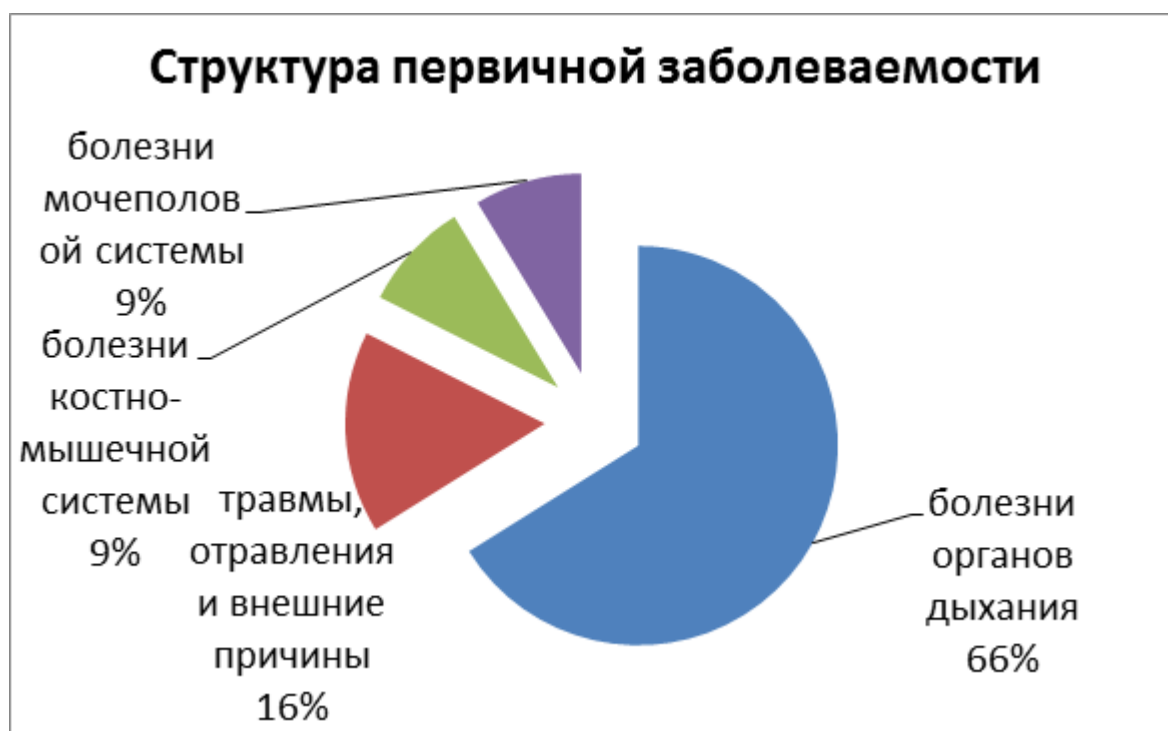


Рисунок 1. Структура первичной заболеваемости России.

В структуре первичной заболеваемости среди всего населения на I месте - болезни органов дыхания (44,1%), на II - травмы, отравления и внешние причины (10,9%), далее болезни костно-мышечной системы (5,9%), болезни мочеполовой системы (5,8%). Рост болезней органов

дыхания составил 18,1%, болезней системы кровообращения и болезней системы пищеварения по 1,5%.

В общую заболеваемость населения включаются не только данные о больных, обратившихся за медицинской помощью, но также о больных, выявленных при профилактических осмотрах (в т.ч. с ранними формами болезней). В конце XIX—начале XX вв. в России были широко распространены инфекционные заболевания, наблюдались эпидемии кишечных инфекций, натуральной оспы, чумы, холеры, малярии, сыпного тифа и др., что во многом было связано с тяжелыми потрясениями в социально-экономической и политической жизни страны.

Для сравнения данных приведу пример уровня общей заболеваемости в 1997—2003 гг., который имел тенденцию к росту. (рис.2)



Рисунок 2. Общая заболеваемость населения по РФ (1997-2003 гг.)

В современной России особенностями состояния здоровья населения являются:

- высокие показатели смертности трудоспособного населения, в основном за счет травм, отравлений и несчастных случаев;
- рост социально обусловленной инфекционной патологии (туберкулёз, СПИД и др.); снижение или стабилизация уровня инфекционной заболеваемости (корь, дифтерия, коклюш, скарлатина и др.);
- увеличение удельного веса патологии, характерной для лиц старшего возраста. Развитие национального проекта «Здоровье» оказало значительное влияние на демографическую ситуацию в стране.

За два года коэффициент рождаемости увеличился на 11%, а коэффициент смертности населения снизился на 9%.

Заболеваемость населения активным туберкулезом. Туберкулёз относится к числу так называемых социальных болезней, возникновение которых связано с условиями жизни населения. Анализ социальной структуры больных туберкулёзом с впервые установленным диагнозом свидетельствует, что среди них увеличивается доля пенсионеров, инвалидов, лиц освобожденных из мест заключения, лиц без определенных занятий и других асоциальных

элементов. Заболеваемость туберкулёзом мужчин значительно превышает заболеваемость женщин; в особенно неблагоприятном положении находятся мужчины трудоспособного возраста.

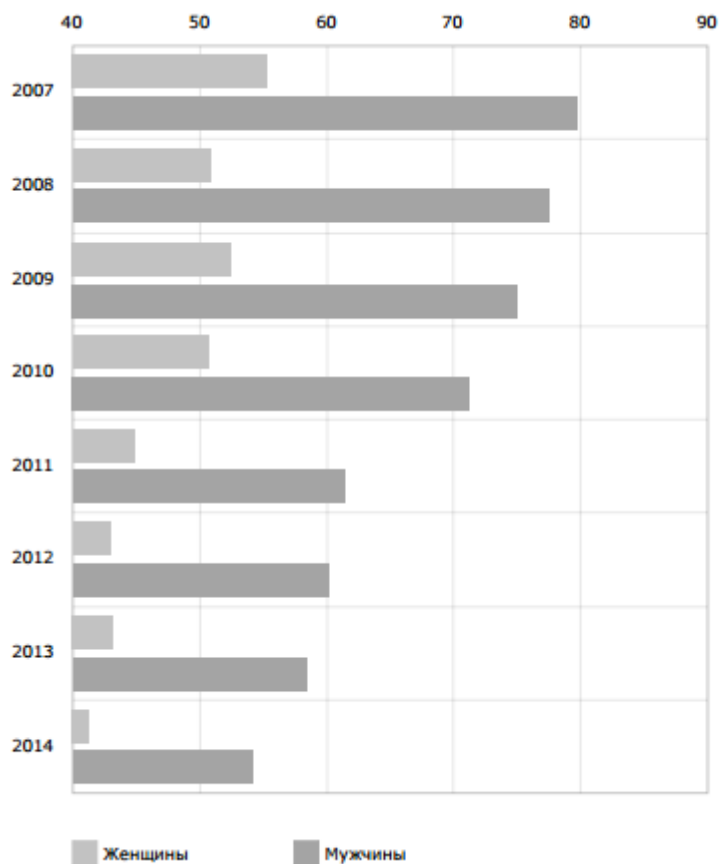


Рисунок 3. Заболевание населения туберкулёзом (2007-2014гг.)

Сердечно-сосудистые заболевания. Болезни системы кровообращения — основная причина инвалидности и преждевременной смерти жителей экономически развитых стран, в настоящее время доля этих заболеваний в структуре общей смертности составляет 40–60%. Смертность от сердечно-сосудистых заболеваний занимает первое место среди всех причин смертности. Динамика коэффициента смертности от болезней сердца и сосудов демонстрирует тенденцию к росту показателя, что связано с социально-экономическими событиями в нашей стране.



Рисунок 4. Структура смертности населения России.

Подводя итоги рассмотрению заболеваемости населения России, необходимо отметить ухудшение качества здоровья населения. . Выражается это ухудшение в росте числа таких тяжелых хронических заболеваний, как гипертоническая болезнь, ишемическая болезнь сердца, стенокардия, инфаркт миокарда, онкологическая патология, болезни мочеполовой системы. Для снижения заболеваемости болезнями, а также смертности от них, обусловленной воздействием загрязненного атмосферного воздуха, в первую очередь, необходимо принять меры по снижению выбросов автотранспорта и энергетических установок.

Список литературы

1. Аминева, А. Р. Применение теории вероятностей в страховании жизни [Текст]/А. Р. Аминева, Э. Ф. Сагадеева // Состояние и перспективы увеличения производства высококачественной продукции сельского хозяйства. Материалы V Всероссийской научно-практической конференции. – Уфа, 2015. - С. 160-163.2.
2. Гизетдинова, А. И. Применение актуарных расчетов в страховании [Текст] / А. И. Гизетдинова, Э. Ф. Сагадеева // Тенденции и перспективы развития статистической науки и информационных технологий: сборник научных статей, посвящается юбилею профессора кафедры статистики и информационных систем в экономике Рафиковой Н. Т. / Башкирский ГАУ. - Уфа, 2013. - С. 192-194.
3. Даутова А. А., Сагадеева Э. Ф. Оптимизация трудовых ресурсов ОАО «Белебеевского ордена «Знак почета» молочного комбината» [Электронный ресурс] /А. А. Даутова // NovalInfo.Ru. - 2014. - № 29. С. 250-255. – Режим доступа: <http://novainfo.ru/article/2841.-12.05.2016>.
4. Исламгулов, Д.Р. Применение корреляционного анализа в агрономии [Текст] / Д.Р. Исламгулов, Т.Н. Лубова // Уральский научный вестник. – 2016. – Т. 4. - № 3. – С. 142-147.4.
5. Кильмакова, Г. Т. Организация мероприятий по повышению эффективности работы и качества персонала [Текст] / Г. Т. Кильмакова, Э. Ф. Сагадеева // Инновации,

- экобезопасность, техника и технологии в производстве и переработке сельскохозяйственной продукции : материалы IV Всероссийской научно-практической конференции с международным участием, 23-24 ноября 2012 года / Башкирский ГАУ. - Уфа, 2012. - С. 255-256.5.
6. Лубова, Т. Н. Многомерные статистические методы [Электронный ресурс] : учебное пособие / Т. Н. Лубова ; М-во сел. хоз-ва РФ, Башкирский ГАУ. - Уфа : Изд-во БГАУ, 2015. - 64 с.б.
 7. Лубова, Т.Н. Принципы статистического прогнозирования при разработке инновационной стратегии региона [Текст] / Т.Н. Лубова // Экономика, экология и общество России в 21-м столетии: Сборник научных трудов: 11-й Международной научно-практической конференции, 19-21 мая 2009 г. / Санкт-Петербургский государственный политехнический университет. – С.-Петербург, 2009. – С. 155-156.7.
 8. Лубова, Т. Н. Многомерная классификация регионов Приволжского федерального округа по уровню финансовой безопасности [Текст] / Т. Н. Лубова // Конкурентоспособность региона в условиях экологических и демографических ограничений: Материалы межрегиональной научно-практической конференции. – Улан-Уде: Изд-во БНЦ СО РАН, 2009. – с. 149-159.8.
 9. Лубова, Т. Н. Теория вероятностей и математическая статистика [Электронный ресурс] : учебное пособие / Т. Н. Лубова ; М-во сел. хоз-ва РФ, Башкирский ГАУ. - Уфа : Изд-во БашГАУ, 2015. - 163 с.
 10. Лубова, Т. Н. Классификация регионов Российской Федерации методом кластерного анализа [Текст] / Т. Н. Лубова // Образование, наука, практика: инновационный аспект: Сб. материалов международной научно-практической конференции, посвященной памяти профессора А.Ф. Блинохватова. – Пенза: РИО ПГСХА, 2008. – С.379-381.
 11. Магафуров, К. Б. Научные основы развития сельского хозяйства Республики Башкортостан [Текст] / К. Б. Магафуров, Н. Х. Ямилов, С. Е. Иванов, Г. А. Хабиров, Э. Ф. Сагадеева, А. Г. Шарафутдинов, В. Г. Рахметов, А. Ф. Исхаков; Башкирский ГАУ. - Уфа : Изд-во БГАУ, 2003. - 112 с.
 12. Сагадеева Э.Ф. Выполнение актуарных расчетов с использованием коммутационных чисел с применением ЭВМ [Текст] / Сагадеева Э.Ф., Бакирова Р.Р. // Потребительская кооперация и отрасли экономики Башкортостана: инновационные аспекты развития: сб. науч. трудов / АНО ВПО ЦС РФ «Российский университет кооперации» Башкирский кооперативный институт (филиал). - Уфа, 2008. - С.132-149.

БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ В КОНТЕКСТЕ ТЕОРИИ ИНСТИТУЦИОНАЛИЗМА

Барбашина Ирина Олеговна

Марченко Татьяна Ивановна

Мусьянова Марина Юрьевна

Совершенствование методологии и методики бухгалтерского учета обусловлены развитием теоретических позиций. Отсюда можно говорить о том, что некоторые процессы, возникающие в бухгалтерском учете, объясняются теорией институциональной экономики; совершенствование направлено на снижение транзакционных издержек.

Система бухгалтерского учета опирается на достижения и новшества в теории, которая формирует общеметодологическую и теоретико-экономическую основу.

Одним из основных научных течений является институциональная теория, возникшая в начале двадцатого века, и, на сегодняшний момент, широко распространенная в развитых странах. При переходе к рыночной экономике углубляется теория институтов, состоящая из множества направлений, и ученые считают данный факт институциональной революцией.

Наряду с технологическими, информационными возможностями и задачами получения прибыли, долговременная устойчивость выгодной конкурентной позиции того или иного экономического образования определяется и способностью эффективно интегрироваться во внешнее окружение, его инфраструктуру и информационное поле (имеющими социальную природу ограничениями, общечеловеческими нормами и ценностями, традициями и установками) [4].

Существует принципиальное разделение ограничений в институциональной теории:

Этические нормы поведения, включающие правила, предписания, обычаи и традиции, а также стереотипы; данный вид норм непосредственно связан с ограничениями и процедурами по обнаружению отклонений от установленных ограничений, которые оказали прямое влияние на механизм принуждения соблюдения этих ограничений. Данный механизм имеет обратную связь с этическими нормами, проявляющуюся в установлении взаимодействующих факторов между ними.

Упорядочение, являющееся результатом ограничений, проявляется в формах, приведенных в табл.1.

Таблица 1

Систематизация ограничений в институциональной теории

Этические нормы	Здесь речь идет о нормах поведения, в пределах которых установлены правила
Ограничения	Ограничениями выступают нормы, правила, установки

Механизмы принуждения	Механизмами принуждения принято считать необходимость исполнения правил, установок
Процедуры отклонений от ограничений	Данными процедурами являются обнаруженные отклонения от правил и норм

Для институциональной теории они послужили фундаментальными точками, обосновывающими институты и механизмы совершения трансакций.

Существуют ресурсные ограничения в бухгалтерском учете, что является причиной выбора объектов и его неотъемлемых свойств, состоящих в наблюдении, измерении, регистрации процессов в субъектах хозяйствования в денежной форме. Технологические ограничения здесь проявляются следующим образом: совершенствование технологии производства ведет к созданию соответствующих методик учета, но также данного вида ограничения обуславливаются доступными информационными технологиями; расширяется информационное поле учетной системы. Это экзогенные ограничения. Действуя в системе бухгалтерского учета, способствуют его глобализации.

Эндогенные ограничения – это культурного рода ограничения, включающие исторический, психологический составляющие. По мнению психологов, синтез эндогенных ограничений влияет на принятие экономических решений. Следовательно, анализ трансформации бухгалтерского учета в контексте институциональной теории необходимо проводить, опираясь на культурную среду, в которой развивается сама учетная система.

Культурная составляющая, ведущая к ускорению трансакций и снижению затрат на них, выступая неформальным ограничителем, охватывает все области хозяйственной деятельности, после чего и происходит создание культурных традиций. Они и должны учитываться при разработке и модернизации моделей экономик. Примером данного подхода могут послужить Япония, Китай, Индия.

Значимость государственного участия в экономической деятельности подтверждена исследованиями институционалистов, которые идентифицируют рынок как важный, но не ключевой элемент хозяйствования.

Преобразование российской экономики последних десятилетий мало базировалось на научных разработках, учитывающих особенности национальной экономической культуры. Ученые считают, что Россия давно уже использует как основу для реформ фундаментальные рыночные знания, и здесь экономика сводится к рынку, но существенная особенность в том, что страна до сих пор следует данному пути. Необходимы нововведения, открытие новых путей развития, при изучении рынка и процессов, происходящих в сферах деятельности.

Подобного рода взгляды поддерживает В. Ф. Палий, который отмечает, что реформа в экономике «...воспроизвела в России хозяйственную систему, основанную на частной собственности и рыночных формах обращения, при которой минимально участие государства в управлении экономикой».

Результатом преобразований является образование институционального «вакуума» за счет отказа от ключевых институтов, постоянство хозяйственной системы в состоянии кризиса и

закрепление «институциональных ловушек».

Создаваемая система регулирования бухгалтерского учета обладает особенностью: государственные органы участвуют в разработке законодательной и нормативной базы, которая охватывает, в основном, бухгалтерскую отчетность, так как предметом государственного регулирования в новых условиях становится публичная бухгалтерская (финансовая) отчетность.

Общими результатами идей теоретиков стало расширение объектов макроэкономического анализа за счет включения социальных институтов; изучение отношений между собственниками факторов производства и наемными работниками – обладателями способности к труду в рамках институционального подхода, что привело к появлению интеллектуального капитала, ставшего объектом бухгалтерского учета, анализа и аудита в современной информационной экономике.

Список литературы

1. Институциональная экономика: новая институциональная экономическая теория: учебник [Текст] / Под общ. Ред. А. А. Аузана. – М.: ИНФРА-М, 2010. – 416 с.
2. Иншаков О. Р. Лингвистика институциональной экономики: монография [Текст] / О. Р. Иншаков, Д. П. Фролов. – Волгоград: изд-во ВолГУ, 2010. – 280 с.
3. Колодко Гж. Неолиберализм и мировой экономический кризис [Текст] / Гж. Колодко // Вопросы экономики. – 2010. - №3. С. 56-64
4. Марченко Т. И. Ресурсно-институциональное управление экономическими образованиями [Текст] / Вестник ПВГУС №6(26). – Тольятти: Издательство ПВГУС, 2012. – с. 138 – 143
5. Московский А. Институционализм: теория, основа принятия решений, метод критики [Текст] / А. Московский // Вопросы экономики. – 2009. - №3. – с.110-124
6. Палий В. Ф. Модернизация экономики и совершенствование методологии бухгалтерского учета [Текст] / В. Ф. Палий // Бухгалтерский учет. – 2010. - № 3. – с.7-10

АНАЛИЗ ЗАНЯТОСТИ НАСЕЛЕНИЯ В ОТРАСЛЯХ ЭКОНОМИКИ РОССИИ: СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО

Калимуллина Эльвира Рифовна

Такая сфера как сельское хозяйство имеет множество особенностей и отличительных черт: главным средством производства здесь выступает земля, имеет два главных направления деятельности – растениеводство и животноводство, занятость носит сезонный характер, необходимо наличие специальной техники и оборудования, является менее привлекательной для инвесторов, создается большая конкуренция на рынке и т.д. В этом и отражается сущность и значимость сельского хозяйства.

Россия – яркий пример того, что страна может обойтись и без собственной продукции, закупая продовольствие за границей, но это сильным ударом сказывается на людях, которые остались без работы. В современном мире политическая и экономическая мощь государства в международных делах все более зависит не от природных ресурсов, а от знаний [1-11]. В связи с последними событиями, в ответ на санкции, Россия определилась со странами-поставщиками – это: Азербайджан, Узбекистан, Армения, Таджикистан, Киргизия, Турция, Сербия, Иран, Марокко, Египет, Чили, Аргентина, Парагвай, Эквадор и Перу [12].

Из определения «устойчивое сельское хозяйство» совсем не следует, как предполагается многими авторами, что «развитие» и «устойчивое развитие сельского хозяйства», есть понятия-синонимы [2-5].

Проблема занятости, как в целом, так и в отрасли сельского хозяйства стоит крайне остро. Всего, по данным за 2014 год, население Российской Федерации составляет 143,7 млн.чел. (37,1 млн.чел. – сельское население) (рисунок 1) [6]. Из них, в оптовой и розничной торговли занято 18%, в сфере обрабатывающего производства – 15%, а на долю сельского хозяйства приходится всего 7% населения страны (рисунок 2) [13].

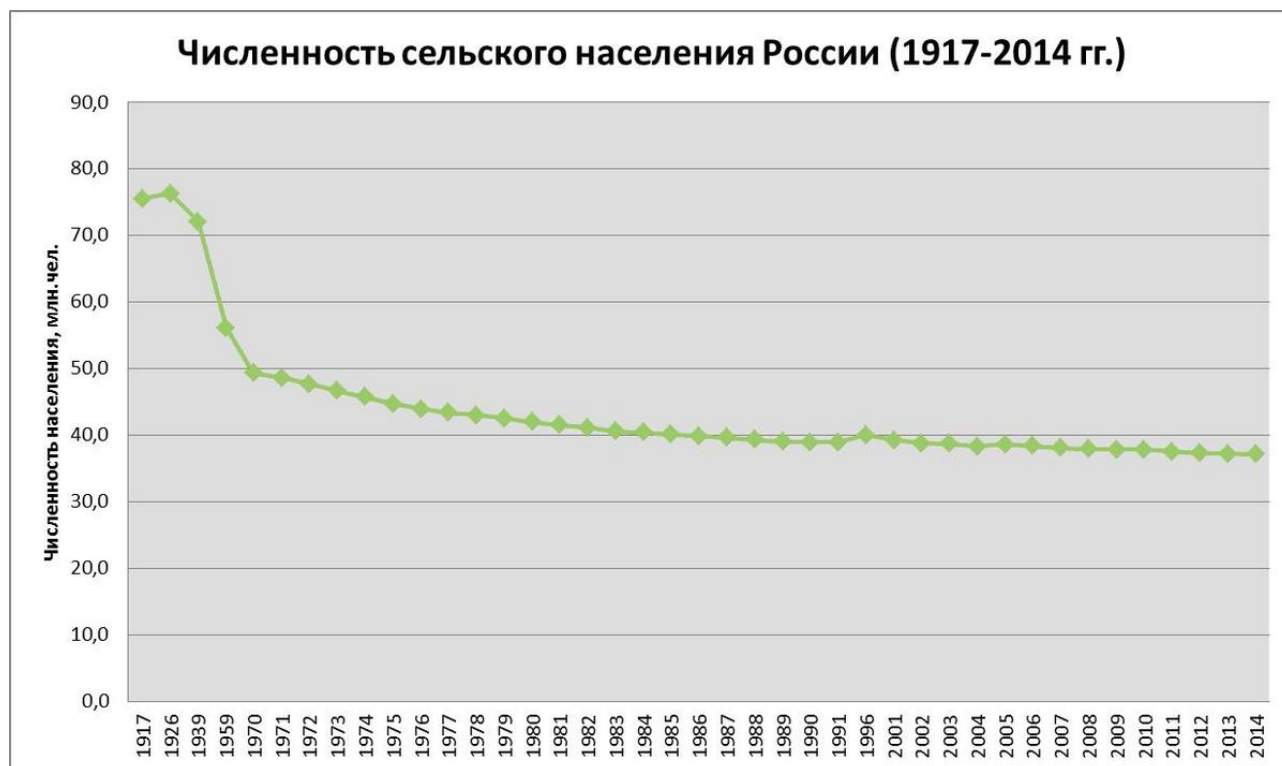


Рисунок 1. Динамика изменения численности сельского населения России в период с 1997-2014 гг.

Как мы видим, численность населения села имеет тенденцию к снижению из года в год. В деревнях остаются только пожилые и безработные. Самой основной причиной является недостаток высокооплачиваемых рабочих мест и отсутствие каких-либо перспектив в будущем. По мнению большинства граждан, государство не может обеспечить отдаленные районы нормальными условиями для жизнедеятельности и работы.

Как следствие, вымирает вся существующая инфраструктура села. Больницы, школы, детские сады, библиотеки закрывают, культура падает, образуется минимум условий для личностного роста человека. Люди ощущают всю необходимость получения образования – в результате, покидают родные места в поисках учебных заведений в крупных городах.

Определенную роль играет и слабое финансирование сельского хозяйства со стороны государства. Необходима стабильная поддержка в виде дотаций сельского хозяйства и работников.

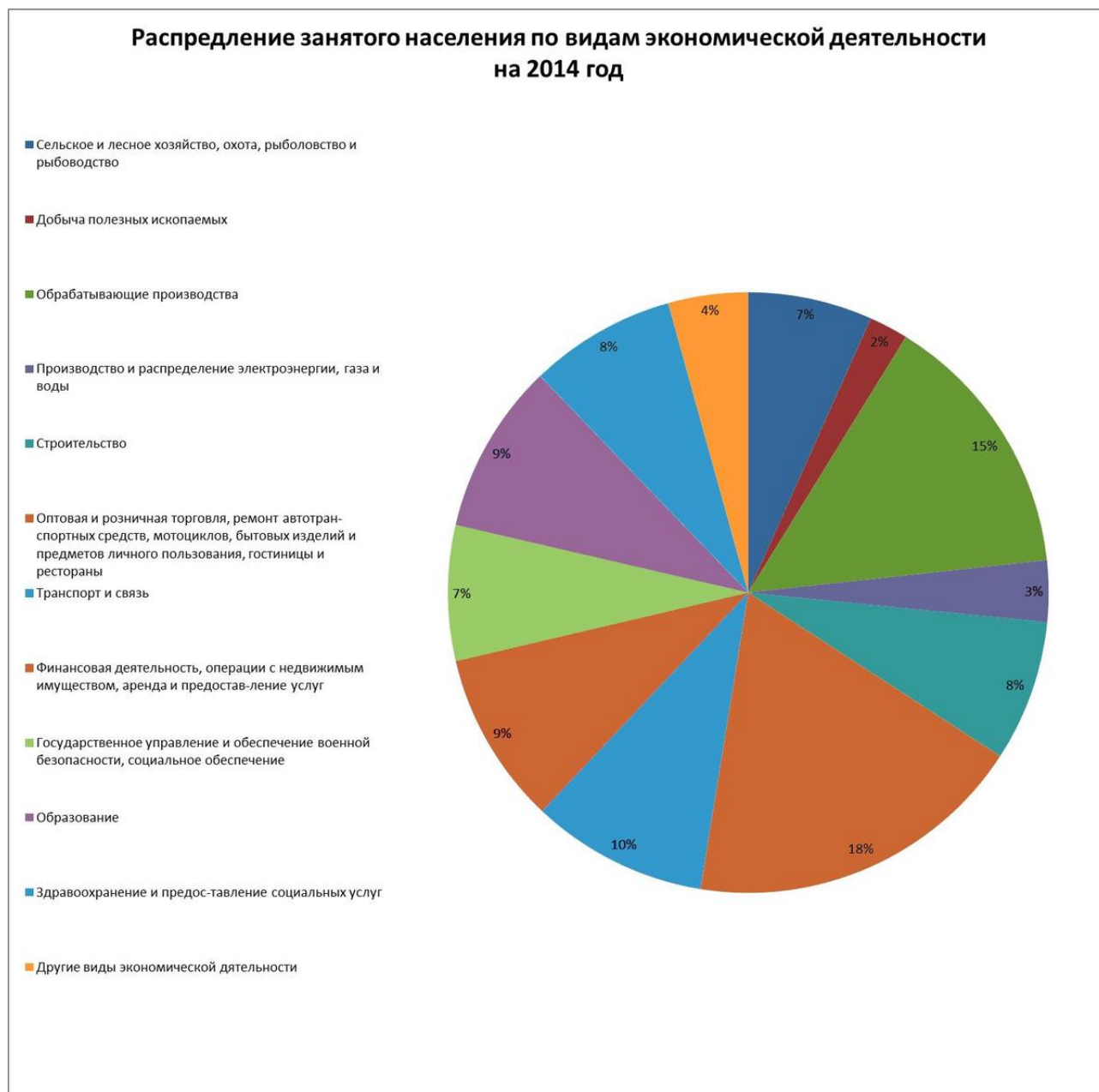


Рисунок 2. Распределение занятого населения России по видам экономической деятельности на 2014 год.

Тем не менее, наше государство старается поддерживать отечественное сельхозпроизводство. А именно: способствует приобретению сельскохозяйственной техники, финансирует строительство сельхозобъектов в отдельных субъектах, стимулирует молодых специалистов, предоставляет субсидии по кредитам и займам и т.д.

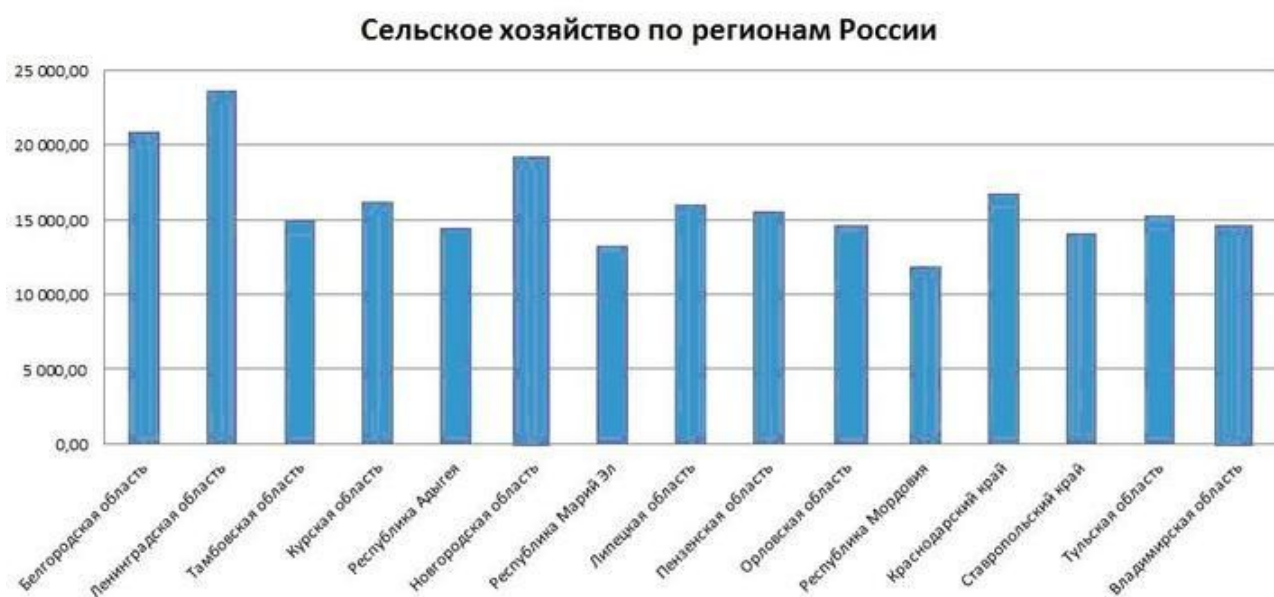


Рисунок 3. Среднемесячная номинальная начисленная заработная плата на одного работника в рублях на 2013 год.

Наиболее благоприятным регионом для сельского хозяйства в Российской Федерации является Белгородская область. Здесь работать в сфере сельского хозяйства выгоднее, чем в любой другой отрасли. На втором месте – Ленинградская область. Третье место занимает Тамбовская область (рисунок 3) [14].

К числу неблагоприятных можно отнести весь Северный Кавказ, Волгоградскую, Оренбургскую, Воронежскую области и другие.

Помимо проблемы занятости в сельском хозяйстве существует множество причин, способствующих вымиранию села. Это и погодные условия, неплодородность почв, отсутствие специальной новой техники, и множество других.

Современное развитие экономики в обществе не возможно без установления разумной модели рыночных отношений, сочетающей интересы, как капитала, так и всех слоев общества и государства.

Во-первых, необходимо создать все условия для духовного роста человека, т.е. это инфраструктура, в которую входят школы, детские сады, медицинские учреждения, магазины, кафе и т.д. (которая, кстати, тоже требует наличия высококвалифицированных кадров).

Во-вторых, обеспечить специалистов повышенной заработной платой.

В-третьих, так как, самыми востребованными профессиями в сельской местности являются механизатор, животновод, ветеринар, скотник, доярка, пастух, агроном, то нужно перепрофилировать молодежь. Профориентация не на экономистов, управляющих, юристов, а на вышеперечисленные профессии, даст большие результаты. Необходимо дать понять человеку достоинства работы в сельской местности, что его ждет, что это ему даст, и почему она лучше, чем работа в городе. Плюс ко всему, пересмотреть программу обучения по данным направлениям – дать современные знания, получив которые, начинающий специалист сам

захочет вернуться в сельскую местность.

В-четвертых, нужно бороться со стереотипами, если раньше – доярка – это «почетно», то сейчас это просто «не модно».

В-пятых, не брать на работу в городе людей не по профессии. Т.е. девушка, получившая диплом, к примеру, зоотехника не может работать в городе секретарем. Соответственно, она просто вынуждена работать на местах.

Конечно, все это требует немалых денежных вложений со стороны государства. Но будем надеяться, что такая важная отрасль как сельское хозяйство не самоуничтожится, а получит свое развитие, ведь без хлеба, без молока, без мяса нет человека, нет будущего!

Список литературы

1. Иксанов, Р.А. Правовая защита сельскохозяйственных товаропроизводителей России в условиях участия в ВТО (Монография) // Издательство ФГБОУ ВПО РИО Башкирский ГАУ Уфа, 2014. – с. 83.
2. Кутляров А.Н., Кутляров Д.Н., Кутлярова Р.Ф. Совершенствование механизма государственного регулирования земельных отношений // Вестник Башкирского государственного аграрного университета. – 2016. - №1(37). – С. 119-126.
3. Иксанов Р.А., Кутлярова Р.Ф., Кутляров А.Н. К вопросу о правовом режиме паевого фонда сельскохозяйственного кооператива / Р.А. Иксанов // Аграрное и земельное право.- 2016.- №2(134).- С.79-82.
4. Кутлярова Р.Ф., Кутляров А.Н., Кутляров Д.Н. К вопросу о субсидиарной ответственности членов сельскохозяйственного кооператива // Традиции и перспективы социогуманитарного дискурса в Центральном Казахстане: материалы Международной научно-практической конференции, посвященной 20-летию факультета философии и психологии КарГУ им. академика Е.А. Букетова. 2015. С. 257-262.
5. Кутлярова Р.Ф., Кутляров А.Н. Источники формирования имущества сельскохозяйственного кооператива // Аграрная наука в инновационном развитии АПК: материалы международной научно-практической конференции, посвященной 85-летию Башкирского государственного аграрного университета, в рамках XXV Международной специализированной выставки «Агрокомплекс-2015». Часть III. – Уфа: Башкирский ГАУ, 2015. – С.151-154.
6. Копылова Т.В., Кутлярова Р.Ф. Современные проблемы развития местного самоуправления в РБ // Направления модернизации современного инновационного общества: экономика, социология, философия, политика, право: материалы международной научно-практической конференции (26 декабря 2014г.). – В 3-х частях. – Ч.2. / отв. ред. Н.Н. Понарина, С.С. Чернов – Саратов: Изд-во «Академия управления», 2015. – С.49-51.
7. Кутлярова Р.Ф., Кутляров А.Н. Паевые взносы – основной источник формирования имущества сельскохозяйственного кооператива // Молодежная наука и АПК: проблемы и перспективы. Материалы III Всероссийской научно-практической конференции молодых ученых (16-17 ноября 2011 г.).-Уфа: ФГОУ ВПО «Башкирский ГАУ», 2011. – С. 218-221.

8. Кутлиярова Р.Ф., Кутлияров А.Н. О правовом режиме имущества сельскохозяйственного кооператива // Молодежная наука и АПК: проблемы и перспективы. Материалы III Всероссийской научно-практической конференции молодых ученых (16-17 ноября 2011 г.).-Уфа: ФГОУ ВПО «Башкирский ГАУ», 2011. – С. 221-223.
9. Кутлиярова Р.Ф., Кутлияров А.Н. Субсидиарная ответственность членов сельскохозяйственного кооператива по обязательствам кооператива // Молодежная наука и АПК: проблемы и перспективы. Материалы III Всероссийской научно-практической конференции молодых ученых и аспирантов (16 октября 2009 г.) – Уфа: ФГОУ ВПО «Башкирский ГАУ», 2009. –С. 228-231.
10. Кутлияров Д.Н., Кутлияров А.Н., Кутлиярова Р.Ф. Повышение эффективности использования сельскохозяйственных земель. // Аграрная наука в инновационном развитии АПК: материалы международной научно-практической конференции, посвященной 85-летию Башкирского государственного аграрного университета, в рамках XXV Международной специализированной выставки «Агрокомплекс–2015». Часть III. – Уфа: Башкирский ГАУ, 2015. С. 226-230.
11. Зиозетдинова А.Б., Кутлиярова Р.Ф. О современном состоянии общественного контроля в России. // Экономика и социум. - №2(15) – 2015. С. 544-546.
12. Аргументы и факты [Электронный ресурс] - режим доступа: <http://www.aif.ru/>.
13. Торговая площадка для аграриев [Электронный ресурс] - режим доступа: <http://agro2b.ru/ru/>.
14. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс] - режим доступа: <http://www.gks.ru/>.

ФУНКЦИИ И РОЛЬ БЮДЖЕТНОЙ СИСТЕМЫ РФ

Шобухова Евгения Олеговна

Выбранная мною тема является актуальной, так как рассмотрение и изучение бюджетной системы имеет первостепенную важность в функционировании и формировании экономики нашей страны.

В формировании и развитии экономической и социальной структуры общества большую роль играет государственное регулирование, осуществляемое в рамках принятой на каждом историческом этапе политики. Одним из механизмов, позволяющих государству проводить экономическую и социальную политику, является финансовая система общества и входящая в ее состав государственный бюджет. Именно через государственный бюджет производится направленное воздействие на образование и использование централизованных и децентрализованных фондов денежных средств.

Бюджет — это форма образования и расходования фонда денежных средств, предназначенных для финансового обеспечения задач и функций государства и местного самоуправления.

С помощью государственного бюджета государственные власти получают финансовые ресурсы для содержания государственного аппарата, армии, осуществления социальных мероприятий, реализации экономических задач, т.е. для выполнения государством возложенных на него функций.

В то же время бюджет правомерно рассматривать как экономическую категорию, которая выражает определенные экономические отношения. Бюджет — категория, свойственная различным отношениям. Его возникновение и развитие связано с зарождением и формированием государства. Государство использует бюджет в качестве одного из основных инструментов обеспечения как непосредственно своей деятельности, так и важнейшего элемента проведения экономической и социальной политики.

Таким образом, главная экономическая роль бюджета выражается в том, что он формирует финансовую базу для функционирования органов государства и местного самоуправления. Сущность бюджета проявляется в тех общественных отношениях, которые связаны с концентрацией и использованием его средств.

Функции бюджетов заложены в их сущности, которые проявляются через их свойства. Основными функциями бюджетов являются:

- распределительная функция бюджета;
- перераспределительная функция;
- регулирующая функция;
- стимулирующая функция;
- социальная функция;
- функция планирования;
- функция организации;

— контрольная функция.

Распределительная функция бюджета проявляется непосредственно через формирование и использование централизованных фондов денежных средств по уровням органов власти государственного и местного управления. Важное значение в распределении бюджетных средств отводится следующим фондам: резервному фонду, фонду развития и фонду поддержки субъектов РФ. С помощью бюджетов и фондов государство регулирует хозяйственную жизнь страны, тем самым целенаправленно усиливает или сдерживает темпы роста производства, ускоряет или снижает рост капиталов и частных сбережений, изменяет структуру спроса и предложения, регулирует социальное обеспечение членов общества.

Перераспределительная функция национального дохода и ВВП проявляется непосредственно на стадиях образования доходов бюджетов и распределения бюджетных ресурсов. В процессе формирования доходов бюджетов происходит принудительное изъятие в пользу государства части ВВП, созданного в процессе общественного воспроизводства.

Средства государственного бюджета в первую очередь направляются на финансирование структурной перестройки экономической сферы, комплексных целевых программ, наращивание научно-технического потенциала и мероприятий социальной защищенности наименее обеспеченных слоев населения.

Регулирующая и стимулирующая функции бюджетов проявляются непосредственно через налоговые доходы и расходы бюджетов. То есть налоговые доходы и бюджетные расходы выступают в качестве инструмента регулирования и стимулирования экономики и инвестиций, повышая эффективность производства, в первую очередь наиболее важные отрасли народного хозяйства, атомной энергетики, машиностроения, агропромышленного комплекса, жилищного строительства.

Бюджетные средства содержат социальную направленность, проявляющуюся в непосредственной поддержке членов общества, в первую очередь, в поддержке наименее защищенных слоев населения, учреждений здравоохранения, образования, культуры, жилищно-коммунального хозяйства.

Функция планирования бюджетов предполагает:

- определение бюджетной политики, целей, задач и выбора путей их достижения;
- разграничение полномочий и предметов ведения между органами власти всех уровней бюджетной системы;
- разработку и обоснование оптимальных путей развития бюджетов с целью выработки предложений по укреплению бюджетов на основе прогнозных (расчетных) данных;
- разработку и обоснование проектов бюджетов, их доходной и расходной частей применительно к бюджетной политике, определенной в Послании Президента РФ федеральному Собранию РФ на очередной финансовый год;
- разработку конкретных мероприятий, обеспечивающих исполнение бюджета в интересах реализации бюджетной политики на очередной финансовый год.

Функция организации бюджетов предполагает:

- определение бюджетного устройства и бюджетной классификации;
- определение порядка составления, рассмотрения, утверждения и исполнения бюджетов;
- выбор кредитных организаций, обеспечивающих бюджетный процесс с позиций обеспечения бюджетов финансовыми средствами;
- разграничение полномочий законодательных и исполнительных органов власти всех звеньев бюджетной системы;
- определение органов ответственных за разработку критериев и нормативов, определяющих структуру и объемы бюджетов и соответствующих потребностям и задачам бюджетной политики;
- определение структуры контрольных органов, ответственных за формирование и исполнение бюджетов.

Контрольная функция бюджетов действует одновременно с распределительной и предполагает возможность и обязательность органов государственного и местного контроля за поступлением и использованием бюджетных средств. Контрольная функция бюджета имеет конкретную форму проявления и реализуется по следующим направлениям:

- контроль за правильным и своевременным перечислением доходов в бюджеты и внебюджетные фонды;
- контроль за целевым, экономным и эффективным использованием бюджетных ресурсов и средств внебюджетных фондов.

Я считаю, что в настоящее время необходимо уделять большое внимание бюджетной системе государства, так как сильная устойчивая система регулирования денежных потоков способствует надежному функционированию государства, гармоничному развитию экономических и социальных отношений, росту благосостояния, как государства, так и его граждан. Также необходимо отметить, что конечным результатом существования любого государства, является экономическое благополучие и процветания его граждан.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что надежная бюджетная система является одной из важнейших структур государства, поэтому, для достижения главной цели государству необходимо постоянно развивать и совершенствовать бюджетную систему.

Список литературы

1. Годин, А.М, Бюджетная система Российской Федерации [Текст]: / А.М. Годин, И.В. Подпорина. – М.: Дашков и Ко, 2009. – с. 94.
2. Дементьев, Д.В Бюджетная система РФ [Текст]: / Д.В. Дементьев, В.А. Щербаков. – М.: КноРус, 2009.
3. Федосов, В.А. Бюджетная система Российской Федерации [Текст]: / В.А. Федосов. – СПб.: Питер, 2009. – с. 49.
4. Сираева, Р.Р. Контроль за исполнением бюджета как составная часть бюджетного процесса [Текст] / Р.Р. Сираева, Г.Ф. Гарифуллина // Социально-экономическое развитие современного общества в условиях модернизации: материалы Международной научно-практической конференции. – Саратов, 2012. - С. 157-158.

5. Сираева, Р.Р. Теоретические аспекты государственной поддержки сельскохозяйственных товаропроизводителей / Р.Р. Сираева, С.В. Волков // Известия Оренбургского государственного аграрного университета. - 2014. - № 3. - С. 210-211.
6. Сираева, Р.Р. Финансовый контроль на современном этапе развития [Текст] / Р.Р. Сираева, А.А. Никандрова // Современное государство: проблемы социально-экономического развития : Материалы Международной научно-практической конференции. - Саратов, 2013. – с.89.

ХОЖДЕНИЕ ПО КРУГУ: БОРЬБА С КОРРУПЦИЕЙ В СПОРТЕ

Диманс Сергей Леонидович

Международная организация по противодействию коррупции Transparency International, известная ежегодными рейтингами стран с самым высоким и самым низким уровнем коррупции, взялась за коррупцию в спорте и выпустила доклад Global corruption report: Sport. Речь идет о договорных матчах, об офшорах, хищениях, и злоупотреблениях при трансферах и агентских выплатах.

Главная мысль доклада: поскольку спорт ежегодно генерирует около 145 млрд. долларов прибыли, то пространство для коррупции есть, а значительная доля бюджетного финансирования и непрозрачная система принятия решений делает коррупцию почти неизбежной.

Время выхода доклада случайно совпало с самым громким в новейшей спортивной истории коррупционным скандалом в Международной федерации футбола (FIFA), и, чуть позже - в Международной федерации легкой атлетики (IAAF).

Россия в докладе обвиняется в "закрытости информации и финансовой непрозрачности" при проведении крупных спортивных соревнований. Особенно досталось Олимпиаде-2014 в Сочи и чемпионату мира по футболу - 2018.

При подготовке олимпиады смета расходов увеличилась в пять раз: с первоначальных 11 млрд. долларов до итоговых 50 млрд. Финансировавший олимпиаду Внешэкономбанк (ВЭБ) сейчас просит у государства полтора триллиона рублей на докапитализацию, но разобраться в том, насколько обоснованными были те или иные олимпийские траты не представляется возможным. Похожая ситуация может возникнуть и при финансировании подготовки чемпионата мира по футболу, поскольку информации в открытом доступе практически нет.

Путеводитель по "серым" схемам - это, конечно, футбол. Многие клубы зарегистрированы в офшорах, частные агенты и агентские компании манипулируют футболистами, зарабатывая огромные деньги от трансферов, при этом скрывая прибыль от налоговых органов, а сами клубы не брезгуют договорными матчами.

Самый общий ответ на проблему коррупции в спорте - нужны еще более строгие законы, чтобы нагнать страху. Но строгость закона не панацея. В Китае главный антикоррупционный орган – Центральная дисциплинарная комиссия – за организацию договорных матчей отправила за решетку бывшего президента Федерации футбола и экс-капитан сборной - каждого на десять с половиной лет. Тем не менее, проблема остается.

В странах "спортивной демократии" антикоррупционные законы принимаются целыми пакетами. Например, в Швейцарии, на территории которой располагаются штаб-квартиры почти 65-ти международных спортивных союзов, еще в 2012 году в Швейцарии не знали, что

такое «спортивное мошенничество». Но после того как федеральный президент страны потребовал реализовать стратегию «нулевой терпимости» к фактам спортивной коррупции, работа началась. Все это происходило еще до скандалов в FIFA и IAAF, и, как видно, не помогло.

В Уголовных кодексах Франции, Испании и Болгарии спортивная коррупция до сих пор не является отдельным преступным деянием.

Проблема законодательной борьбы с коррупцией заключается в том, что спортивные союзы, как правило, имеют правовой статус общественных организаций, что обеспечивает им максимум свободы и минимум контроля. Эксперты оценивают ситуацию как «совершеннейший абсурд». Богатейшие организации, такие, как FIFA, с коммерческим оборотом в несколько миллиардов долларов, с правовой точки зрения ничем не отличаются от какого-нибудь деревенского объединения певцов в стиле «йодль».

В случае с FIFA в дело вмешались американские спецслужбы, располагающие агентурной информацией.

До недавнего времени судебные власти многих стран имели право расследовать случаи спортивной коррупции только при наличии официально поданного судебного иска. Теперь же коррупция в спорте постепенно возводится в ранг официального уголовного деликта, в случае обнаружения которого власти обязаны действовать автоматически, не дожидаясь исков или жалоб.

Предпринимаются попытки ввести уголовно-процессуальные нормы конкретно против официальных спортивных функционеров.

Финляндия в борьбе с договорными матчами делает ставку на внутренний самоконтроль (compliance-system) и доносительство. В рамках программы Players Red Button футболисты могут анонимно сообщать о готовящемся договорнике, скачав приложение на мобильный телефон. Литва проводит воспитательную работу среди спортсменов. В некоторых странах букмекеры следят за объемом ставок на те или иные спортивные события и в случае аномального числа ставок сообщают о нем федерации и т.д.

В России также готовится законопроект, направленный на борьбу с коррупцией в спорте. Поправки коснутся федерального «Закона о физической культуре и спорте», а также Уголовного, Налогового и Административного кодексов. Дело идет не шатко не валко.

Спешить некуда, поскольку до сих пор в борьбе власти с коррупцией всегда побеждала коррупция.

Многие считают, что коррупция сама себя изживет, как только закончится борьба различных властных и околотовластных группировок за контроль над крупнейшими активами, наиболее благополучными в экономическом отношении регионами и ключевыми государственными ведомствами. Иными словами, когда новая элита рассядется по своим местам и приступит, наконец, к государственному строительству. Но вряд ли соблазн использовать должность в целях личного обогащения можно искоренить временем. «Синдром честного бюрократа» это единственная социальная болезнь, которая у нас в стране не распространяется.

В отличие от 90-х годов объектом чиновничьего вождения сегодня становится бюджет. А деньги на "великие спортивные стройки" просто созданы для «распила».

Институциональное решение проблемы коррупции включает в себя три аспекта: многопартийность и разделение властей, наличие кадровых лифтов и контроль налоговых органов за расходами граждан, их соответствием получаемым доходам. Именно отсутствие одного другого и третьего делает чисто законодательное решение проблемы коррупции невозможным.

Генерал де Голль в свое время начал борьбу с коррупцией (а она в тогдашней Франции была не слабее, чем в сегодняшней России) с того, что в один день уволил всех судей, заменив их студентами юридических факультетов. Это был беспрецедентный шаг, но результат он дал именно тот, на который рассчитывали.

В рамках данной статьи рассмотрим только проблему контроля над расходами граждан.

Мало кто помнит, что в июле 1998 г. был принят закон № 116-ФЗ «О государственном контроле за соответствием крупных расходов, на потребление фактически получаемым физическими лицами доходам». Закон предусматривал, что, если в ходе проверки крупных расходов физического лица выявляется факт занижения им доходов, неуплаты налогов или предоставления фиктивных документов, это лицо может быть привлечено к ответственности.

Закон был довольно революционен и не вписывался в существовавшую тогда законодательную систему. Многие усмотрели в нем нарушение конституционных прав граждан, в частности, нарушение принципа презумпции невиновности. Несмотря на то, что похожие законы есть практически во всех цивилизованных странах. В соответствии с конвенцией ООН против коррупции «незаконное обогащение» является уголовным преступлением.

При всем несовершенстве закон обладал одним несомненным достоинством: он позволял не только контролировать расходы, но и предусматривал возможность привлечения к административной и уголовной ответственности лиц, источники доходов которых сомнительны.

Закон должен был заработать в январе 2000 г., но был отменен уже в июле 1999 г. Ему на смену пришли более умеренные нормы статей 86.1-86.3 Налогового кодекса. Тем не менее, налоговики все еще могли на законном основании любому задать вопрос: «На какие деньги приобретено?!» и даже потрепать нервы в судебной тяжбе на тему неуплаченных налогов.

Но Госдума третьего созыва приняла поправки в НК (закон № 104-ФЗ), отменившие эти положения с июля 2003 г. Оставался еще, правда, пункт 10 статьи 31 Налогового кодекса, предоставляющий налоговикам абстрактное право «контролировать соответствие крупных расходов физических лиц их доходам». Но и эту скромную возможность российские фискалы утратили с 1 января 2007 г., ибо Дума четвертого созыва отменила эту норму законом 137-ФЗ.

Таким образом, для того чтобы привлечь к ответственности за легализацию средств, полученных в качестве взятки или путем других злоупотреблений, нужно сначала доказать взятку или иное служебное преступление, т. е. поймать за руку коррупционера непосредственно в момент получения взятки. Привлечь к ответственности за неуплату налогов по закону № 115-

ФЗ невозможно. Взятки, откаты, которые и составляют основную часть коррупционных проявлений, можно переводить в компромат, но не в самостоятельное юридическое доказательство.

Лоббисты успешно закончили свою работу. Вопрос, откуда деньги, стал юридически некорректным.

Принимать Закон «О контроле над расходами физических лиц и соответствии этих расходов доходам» России было не обязательно, поскольку Конвенции ООН против коррупции была в свое время ратифицирована Госдумой с изъятиями. В частности не была ратифицирована Статья 20 Конвенции - «Незаконное обогащение», которая называет уголовным преступлением «значительное увеличение активов публичного должностного лица, превышающее его законные доходы, которое оно не может разумным образом обосновать». Другими словами не правовые и фискальные органы государства должны доказывать, что тот или иной доход физического лица незаконен - само физическое лицо должно доказать законность своего дохода.

Тем не менее, в конце 2012 года был принят Федеральный закон "О контроле за соответствием расходов лиц, замещающих государственные должности, и иных лиц их доходам". Однако назвать этот закон серьезным шагом в борьбе с коррупцией невозможно. Он лишь неудачное подобие 20-ой статьи Конвенции.

Во-первых, данная мера введена только в отношении государственных служащих, их супругов и несовершеннолетних детей. Контроль другой, неизмеримо большей части населения фактически исключается. Чиновнику достаточно расторгнуть брак, и, таким образом, вывести супруга (супругу) из поля зрения государства.

Коррупция получила наибольшее распространение не в чиновничьих кабинетах, а в окологосударственных компаниях, особенно тех, которые работают в условиях естественной монополии. Это также госзакупки, госзаказы, тендеры, где идет освоение бюджетных средств. Следовательно, надо контролировать расходы всех физических лиц страны, как это и делается в других странах.

Во-вторых, уголовное наказание может быть применено к чиновникам, только если будет доказано преступное происхождение денег. В противном случае действует презумпция невиновности. Несоответствие доходов и расходов, если чиновник не может его объяснить, может быть только основанием для увольнения. По сути, эта норма, вернее отсутствие нормы на принципах 20-ой статьи Конвенции превращает закон в профанацию.

В-третьих, когда речь заходит о конфискации имущества, приобретенного на средства "неизвестного происхождения", то остается неясным вопрос, кто будет подавать в суд? Между строк предполагается, что это будет вышестоящий начальник. Но вертикальным контролем одних чиновников другими, проблему коррупции не решить.

Самое парадоксальное, что полномочия по контролю за расходами переданы, в общем случае, отделам кадров. Ход мыслей законодателя в данном случае вообще непонятен.

Фактически весь закон сводится к позволению тихо увольнять коррупционеров, попавших под

подозрение из-за недостоверных деклараций о доходах.

К контролю за расходами подключена и прокуратура. Но она не создана для подсчета доходов и расходов. Если для формулировки обвинения необходимы соответствующие данные прокуратура обращается в налоговые органы.

В других странах контроль за соответствием расходов доходам осуществляют именно налоговые органы. Информация о приобретаемой недвижимости, машинах, открытых банковских счетах, регистрации по месту проживания и т.п. попадает к ним автоматически. Система работает четко. В Германии говорят, что коррупционер может позволить себе только лишнюю кружку пива.

Самое страшное для чиновника – это изъятие в доход государства тех самых крупных покупок, в отношении которых не представлено сведений, подтверждающих их приобретение на законные доходы. Но в законе так много нечетких определений, что на деле имущество будет изъято только в том случае, если поступит политический заказ.

На данный момент известно лишь о нескольких случаях применения нормы об обращении в доход государства имущества бывших госслужащих.

Если чиновник вовремя уволился, или дождался пенсии, то он может смело тратить то, что заработано "непосильным трудом", без какого-либо юридического риска.

Необходимо ратифицировать 20 статью Конвенции ООН против Коррупции и вернуться к закону 1998 года «О государственном контроле за соответствием крупных расходов, на потребление фактически получаемым физическими лицами доходам». В противном случае спортивные стройки государства будут, как и прежде, разорять бюджет.

Список литературы

1. Исследование фонда ИНДЕМ «Диагностика российской коррупции 2005»/ Электронный источник.
2. Спорт низших достижений. Коррупция в спорте. Электронный ресурс// URL:<http://www.klbviktoria.com/news/15-11-2010-4.html>
3. «Госдума займется договорными матчами», Коммерсант.ru, 14.08.2012. Электронный источник. URL:<http://www.kommersant.ru/doc-y/2001559>

НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ПЛАНИРОВАНИЯ В МЕНЕДЖМЕНТЕ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ РФ

Шамис Виталий Александрович

В настоящее время становятся актуальными вопросы реформирования отечественного здравоохранения. Это обусловлено необходимостью решения вопросов оптимизации ресурсного обеспечения медицинских учреждений в РФ и повышением заболеваемости населения регионов. Для решения вопроса планирования в сфере отечественного здравоохранения и оптимизации использования ресурсов медицинских учреждений активно внедряются современные методы интеллектуального анализа данных, сценарирования и разработки инвестиционных проектов с применением технологий опционирования, позволяющие с достаточной точностью решать вопросы анализа, в том числе ретроспективного, выявления особенностей и прогнозирования заболеваемости населения регионов РФ [5, 4, 6, 7, 1], оценивать влияние социально-экономических и медицинских факторов на развитие заболеваемости населения [11], разрабатывать и внедрять инновационные технологии в процессы медицинского обслуживания в учреждениях здравоохранения и производства инновационной продукции для нужд здравоохранения [1, 2, 10, 8, 12]. Применение современных инновационных методов построения онтологических моделей [9] и методов теории опционов [7] в менеджмент здравоохранения позволяет разрабатывать управленческие решения, позволяющие снижать экономический ущерб от заболеваемости населения, повышать уровень благополучия населения и потенциал России [9, 11].

Одним из главных вопросов управления в сфере отечественного здравоохранения является выявление закономерностей и прогнозирование заболеваемости населения в регионах РФ. Для решения вопроса расчета ресурсного обеспечения медицинских учреждений необходимы не только прогноз заболеваемости населения в заданный период времени, но и выявление ведущих классов болезней по МКБ-10 в регионе (классов болезней, по которым в исследуемом регионе наибольшее число заболевших) в структуре заболеваемости за исследуемый период. Это обусловлено использованием различного количества ресурсов, необходимых для диагностики, лечения и реабилитации пациентов. То есть методы планирования, разрабатываемые и применяемые в менеджменте здравоохранения РФ, должны учитывать данный аспект.

Рассмотрим на примере выявление закономерностей в динамике изменения структуры заболеваемости в регионах РФ по ретроспективным данным за период 2013-2014 гг. Расчеты выполнены по статистическим данным Росстата за исследуемый период для регионов Сибирского Федерального округа [3] для взрослого населения (от 18 и старше). В исследовании использован показатель «Заболеваемость проживающих в районе обслуживания лечебного учреждения на 100 тыс.чел. населения» [3]. Поскольку наиболее значимыми являются ведущие классы болезней по МКБ-10, то в исследовании выявлены группы болезней, занимающие первое, второе и третье места в структуре заболеваемости взрослого населения региона. Ведущий класс болезней в структуре заболеваемости занимающий первое место назовем

ведущий класс 1, второе место – ведущий класс 2, третье место – ведущий класс 3.

В табл. 1 приведены темп прироста общей заболеваемости взрослого населения каждого региона Сибирского Федерального округа за исследуемый период, и ведущие классы болезней по МКБ-10.

Таблица 1 – Закономерности заболеваемости взрослого населения регионов Сибирского Федерального округа

Показатель	Республика Алтай	Республика Бурятия	Республика Тыва	Республика Хакасия	Алтайский край	Забайкальский край	Красноярский край	Иркутская область	Кемеровская область	Новосибирская область	Омская область	Томская область
Темп прироста заболеваемости, %	-2,0	0,8	1,8	-1,3	0,2	1,7	1,0	3,7	-0,3	4,0	2,7	-4,3
Ведущие классы болезней в регионе в 2013 году												
Ведущий класс 1	8	8	1	8	8	8	8	8	8	8	8	8
Ведущий класс 2	1	6	8	6	7	7	3	6	6	6	7	6
Ведущий класс 3	6	2	6	3	6	6	6	3	3	1	6	3
Ведущие классы болезней в регионе в 2014 году												
Ведущий класс 1	8	8	1	8	8	8	8	8	8	8	8	8
Ведущий класс 2	1	6	8	6	4	7	3	6	3	6	7	3
Ведущий класс 3	6	3	4	3	7	6	6	3	6	1	6	6
Обозначения для классов болезней: 1 – Беременность, роды и послеродовой период; 2 – Болезни глаза и его придаточного аппарата; 3 – Болезни костно-мышечной системы и соединительной ткани; 4 – Болезни мочеполовой системы; 6 – Болезни органов дыхания; 7 – Болезни органов пищеварения; 8 – Болезни системы кровообращения.												

Наиболее благоприятная ситуация по устойчивости заболеваемости взрослого населения в Томской области: в исследуемом периоде отмечается снижение заболеваемости населения, не изменяются классы ведущих болезней. Следовательно, при расчете ресурсов для сферы здравоохранения в данном регионе в исследуемый период планирование резервных фондов не является приоритетной задачей.

В Республике Алтай, Республике Хакасия, Кемеровской области в исследуемый период отмечается снижение заболеваемости взрослого населения. Также не изменяются ведущие классы болезней. Неблагоприятная ситуация по устойчивости заболеваемости складывается в Республике Бурятия, Республике Тыва, Алтайском крае, Забайкальском крае, Красноярском крае, Иркутской области, Новосибирской области и Омской области. Наиболее высокий показатель темпа прироста заболеваемости взрослого населения в Новосибирской области. В этих регионах отмечается и изменение ведущих классов болезней в последующем году по сравнению с предыдущим. Изменение ведущих классов болезней отмечается в Республике Бурятия, Республике Тыва, Алтайском крае. При планировании ресурсов для реализации процессов оказания медицинских услуг в данных регионах необходимо учитывать неустойчивость заболеваемости взрослого населения регионов, что актуализирует решение вопросов оптимизации ресурсного потенциала и создания дополнительных резервов для сферы здравоохранения региона.

Также при планировании в сфере отечественного здравоохранения необходимо учитывать, что ведущим классом болезней среди взрослого населения являются болезни системы кровообращения (табл. 1) и разрабатывать эффективные мероприятия по профилактике и лечению данного класса патологий, основанные на внедрении инновационных методов и технологий [1, 2, 12].

На основании вышесказанного сформулируем рекомендации по разработке методов планирования в менеджменте отечественного здравоохранения.

1. При планировании в отечественном здравоохранении необходимо учитывать динамику роста заболеваемости населения в регионе. Следовательно, для прогнозирования значений заболеваемости необходимо применять методы интеллектуального анализа данных, позволяющих эффективно решать выявления закономерностей и построения прогноза [6, 1].
2. При расчете необходимых ресурсов необходимо учитывать устойчивость заболеваемости населения, поскольку резкие колебания показателей заболеваемости и изменения в ее структуре требуют увеличения резервного фонда в здравоохранении и эффективного решения задачи использования ресурсов при реализации процессов оказания медицинских услуг.
3. Особое внимание при планировании в сфере здравоохранения необходимо уделять ведущему классам болезней, занимающим первые места в структуре болезней, поскольку снижение заболеваемости населения по данным классам болезней позволит эффективно решать задачу снижения экономического ущерба от временной и постоянной нетрудоспособности населения от данных патологий.

Применение данных рекомендаций при разработке и использовании методов и алгоритмов планирования в сфере отечественного здравоохранения позволит снизить заболеваемость населения, повысить качество оказываемых медицинских услуг, повысить экономический потенциал нашей страны.

Список литературы

1. Бунова С.С. Прогнозирование доклинических тромбогенных изменений у больных гипертонической болезнью / С.С. Бунова, Л.П. Фирстова, А.В. Нелидова, Е.В. Усачева // Кардиоваскулярная терапия и профилактика. – 2013. – Т. 12. – № 2. – С. 4-9.
2. Бунова С.С. Влияние полиморфизма генов ADRB1, ADRB2 И CYP2D6 на эффективность и безопасность β -блокаторов у пациентов с сердечно-сосудистыми заболеваниями / С.С. Бунова, Е.В. Усачева, О.В. Замахина // Сибирский медицинский журнал (Иркутск). – 2014. – Т. 127. – № 4. – С. 5-10.
3. ЕМИСС. Государственная статистика [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.fedstat.ru/> (дата обращения: 17.02.16).
4. Казаковцев, В.П. Ретроспективный анализ показателей хронической заболеваемости болезнями органов дыхания трудоспособного населения Омской области / В.П. Казаковцев, В.А. Ляпин // Вестник современной клинической медицины. – 2013. – Т.6. Вып.2. – С.16-22.
5. Ляпин В.А. Особенности заболеваемости населения крупного промышленного города / В.А. Ляпин, В.П. Казаковцев, Н.В. Семенова // Современные проблемы науки и образования. – 2014. – № 2. Режим доступа URL: www.science-education.ru/116-12869 (дата обращения: 15.12.2014).
6. Куликова О.М. Прогнозирование онкологической заболеваемости в регионах Российской Федерации / О.М. Куликова, Т.М. Любошенко, А.А. Фоменко // Современные проблемы

- науки и образования. – 2012. – № 3. – С. 25.
7. Куликова О.М. Процессный менеджмент: синтез управленческих решений с применением методов эконометрики и теории опционов / О.М. Куликова // Математические структуры и моделирование. – 2014. – № 3 (31). – С. 109-120.
 8. Куликова О.М. Производство инновационной медицинской продукции в России / О.М. Куликова // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. – 2016. – № 4-5. – С. 951-955.
 9. Куликова О.М. Онтологическая модель процессного управления оказанием медицинских услуг в здравоохранении РФ / О.М. Куликова, Г.Д. Боуш // Наука о человеке: гуманитарные исследования. – 2016. – № 1 (23). – С. 15-220.
 10. Резник Л. Б. Использование контактного ультразвукового воздействия при лечении открытых переломов длинных трубчатых костей (экспериментальное исследование) / Л. Б. Резник, К. Ю. Рожков, и др. // Сибирский научный медицинский журнал. – 2015. – № 6. – С. 5-10.
 11. Стороженко А.Е. Оценка влияния медико-социальных и экономических факторов на возникновение врожденных пороков развития (на примере Омской области) / А.Е. Стороженко, О.М. Куликова, О.В. Мигунова, Ю.В. Ерофеев // Проблемы стандартизации в здравоохранении. – 2014. № 5-6. – С. 32-36.
 12. Усачева Е.В. Оценка эффективности антитромбоцитарной терапии у пациентов с коронарным атеросклерозом по показателям спонтанной агрегации тромбоцитов / Е.В. Усачева, И.М. Зуева и др. // Сибирский медицинский журнал (Иркутск). – 2013. – Т. 123. – № 8. – С. 67-70.

АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ РАСХОДОВ НА ОКАЗАНИЕ МЕДИЦИНСКОЙ ПОМОЩИ НАСЕЛЕНИЮ НА ЕЕ СОЦИАЛЬНУЮ ЭФФЕКТИВНОСТЬ

Шамис Виталий Александрович

В настоящее время растет количество создаваемых методов управления в сфере отечественного здравоохранения, позволяющих решать задачи оптимизации расходов и снизить заболеваемость населения в регионах РФ. Это обусловлено с одной стороны увеличением заболеваемости населения в РФ, с другой стороны – сокращением расходов на отечественное здравоохранение.

Современные методы управления в сфере отечественного здравоохранения строятся на применении методов прогнозирования, в том числе с применением интеллектуального анализа данных [1, 3, 5, 8, 9], на использовании теории хаоса, онтологического моделирования, сценарирования и теории опционов [4, 6, 7].

Одним из ключевых аспектов в управлении здравоохранением является оценка влияния расходов на оказание медицинской помощи в здравоохранении РФ на ее социальную эффективность. Рассмотрим на решение данного вопроса на примере Новосибирской области. Для расчетов использованы статистические данные с сайта Росстата за период 2008-2014 гг. [2]. В исследовании использован кросскорреляционный анализ.

В расчетах использованы следующие показатели:

- Расходы консолидированного бюджета субъекта Российской Федерации на реализацию территориальной программы государственных гарантий оказания бесплатной медицинской помощи гражданам Российской Федерации на 1 жителя, руб. в год.
- Заболеваемость проживающих в районе обслуживания лечебного учреждения на 100 тыс. чел. населения, чел. в год.

Первый показатель в исследовании используется как показатель расходов на оказание медицинских услуг в сфере отечественного здравоохранения, второй – как показатель социальной эффективности данных услуг.

На рис. 1 приведена кросскорреляционная функция для временных рядов, характеризующих расходы на оказание медицинских услуг в сфере отечественного здравоохранения и их социальную эффективность.

Анализ построенной кросскорреляционной функции для исследуемых временных рядов (рис. 1) не выявил взаимосвязи между данными временными рядами. То есть взаимосвязь между расходами на оказание медицинских услуг в исследуемом регионе и их социальной эффективностью не выявлена. Это возможно обусловлено, что на социальную эффективность

медицинских услуг наиболее сильное влияние оказывает результативность взаимодействия врача – пациента, и медицинская активность самого пациента (определяющая отношение пациента к своему здоровью и своевременное обращение к врачам). Но в тоже время ресурсное обеспечение оказания медицинских услуг является одним из важных составляющих их качества и эффективности, в том числе социальной. Отсутствие значимой связи между исследуемыми показателями связано с проявлением косвенного влияния расходов на оказание медицинских услуг на их социальную эффективность, реализуемым через создание необходимых условий для диагностики, лечения и реабилитации пациентов с различными болезнями. Следовательно, одной из задач управления в сфере отечественного здравоохранения является определение оптимальных значений ресурсного обеспечения процессов оказания медицинских услуг.

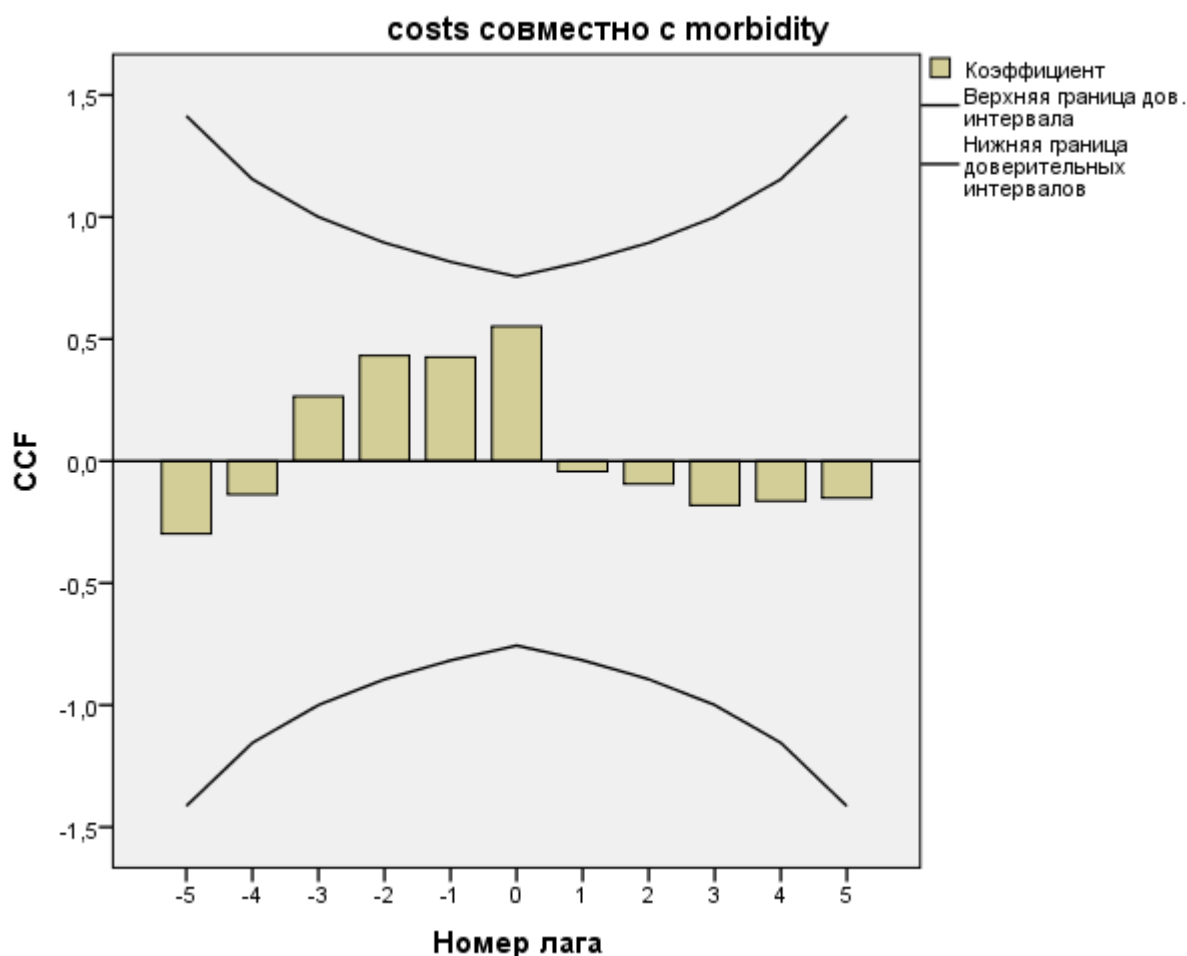


Рисунок 1 – Кросскорреляционная функция для временных рядов, характеризующих расходы на оказание медицинских услуг в сфере отечественного здравоохранения и их социальную эффективность в Новосибирской области (costs – расходы на оказание медицинских услуг в регионе, morbidity – заболеваемость населения региона)

Применение полученных результатов при решении задач управления в сфере отечественного здравоохранения позволит повысить эффективность планирования в исследуемой сфере, и, следовательно, снизить заболеваемость населения в регионах, и повысить его уровень жизни.

Список литературы

1. Бунова С.С. Прогнозирование доклинических тромбогенных изменений у больных гипертонической болезнью / С.С. Бунова, Л.П. Фирстова, А.В. Нелидова, Е.В. Усачева // Кардиоваскулярная терапия и профилактика. – 2013. – Т. 12. – № 2. – С. 4-9.
2. ЕМИСС. Государственная статистика [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.fedstat.ru/> (дата обращения: 17.02.16).
3. Казаковцев, В.П. Ретроспективный анализ показателей хронической заболеваемости болезнями органов дыхания трудоспособного населения Омской области / В.П. Казаковцев, В.А. Ляпин // Вестник современной клинической медицины. – 2013. – Т.6. Вып.2. – С.16-22.
4. Казаковцев В.П. Стратегическое управление и разработка инвестиционных проектов в системе здравоохранения / В.П. Казаковцев, О.М. Куликова, Н.В. Овсянников // Российская оториноларингология. – 2014. – № 2 (69). – С. 39-43.
5. Куликова О.М. Прогнозирование онкологической заболеваемости в регионах Российской Федерации / О.М. Куликова, Т.М. Любошенко, А.А. Фоменко // Современные проблемы науки и образования. – 2012. – № 3. – С. 25.
6. Куликова О.М. Процессный менеджмент: синтез управленческих решений с применением методов эконометрики и теории опционов / О.М. Куликова // Математические структуры и моделирование. – 2014. – № 3 (31). – С. 109-120.
7. Куликова О.М. Онтологическая модель процессного управления оказанием медицинских услуг в здравоохранении РФ / О.М. Куликова, Г.Д. Боуш // Наука о человеке: гуманитарные исследования. – 2016. – № 1 (23). – С. 15-220.
8. Стороженко А.Е. Оценка влияния медико-социальных и экономических факторов на возникновение врожденных пороков развития (на примере Омской области) / А.Е. Стороженко, О.М. Куликова, О.В. Мигунова, Ю.В. Ерофеев // Проблемы стандартизации в здравоохранении. – 2014. № 5-6. – С. 32-36.
9. Флянку И.П. Характеристика физического здоровья школьников 12-14 лет в зависимости от уровня двигательной активности / И.П. Флянку, Г.А. Оглезнев, А.Н. Приешкина // Омский научный вестник. – 2013. – № 1 (118). – С. 103-105.

ПРИМЕНЕНИЕ ЛОГИСТИЧЕСКИХ МЕТОДОВ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ТРАНСПОРТА И СКЛАДА В ПРАКТИКЕ ПЛАНИРОВАНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ

Беляева Екатерина Олеговна
Мочалин Сергей Михайлович

Для эффективного планирования распределения собственных ресурсов, таких как время, место, технические ресурсы, персонал, и обработки входящего и исходящего потоков, необходимо на основании полученной информации от компании-отправителя (или компании-получателя), производить подготовку склада к приемке (отгрузке) продукции. При этом одними из важнейших, в решении вопроса о совместной работе транспорта и склада являются такие методы организации взаимодействия транспорта и складов, как часовые графики, согласование производительности и совместимости погрузочно-разгрузочных постов и парка автомобилей [4].

Существующие методы не лишены недостатков, необходимые для применения в организации работы каждого из указанных элементов с целью оптимизации их взаимодействия [1].

Обращаясь к методам, используемым при проектировании склада, можно отметить, что большинство из них несовершенно и обладают существенными недостатками. Например, методика расчета размерности постов погрузки-разгрузки и зоны приемки-отгрузки имеет в своей основе такие параметры, как годовой товарооборот, выраженный в денежных единицах, средняя стоимость одной единицы продукции, и ее средний объем. Естественно, что использование такой методики для организации постов погрузки-разгрузки на складах многономенклатурных предприятий является невозможным и приводит к неэффективности функционирования системы «транспорт-склад». Существующие методики расчета количества постов погрузки-разгрузки и погрузочных механизмов имеют в своей основе определение возможного выхода из строя рабочих элементов, что в настоящее время в большинстве случаев нецелесообразно, в виду результатов исследований, проводимых крупными зарубежными производителями складской техники, о незначительности случаев выхода из строя погрузо-разгрузочного оборудования [4].

Для эффективной обработки и хранения входящих и исходящих материальных потоков при создании нового складского комплекса на этапе проектирования, необходимо учесть все факторы, влияющие на размерность и производственную мощность объекта.

Для анализа обслуживаемых транспортных средств выделяются следующие показатели:

- габариты транспортного средства (внешние и внутренние);
- погрузочная высота;
- грузоподъемность;
- наличие технологического оборудования, обеспечивающего совмещение с

- оборудованием складского объекта;
- наличие оборудования для поддержания специальных режимов хранения и транспортировки.

На основании анализа данных, проведенных по этим критериям, производится составление реестра транспортных средств по группам [5].

Результаты данного анализа используются при проектировании складского комплекса в целом и при расчете производственных мощностей.

Задача определения оптимальных производственных мощностей склада, состоит в расчете минимально необходимого количества технических средств, человеческих ресурсов и складских площадей для обслуживания требуемого количества автомобилей при полном упразднении простоев последних.

Расчет производственных мощностей складского комплекса состоит в определении площади участка приемки и отгрузки, количества постов погрузки-разгрузки (доков), площади для стоянок автомобилей, вместимости и пропускной способности [6].

Рассмотрим существующие методики расчета производственных мощностей подробнее.

Расчет площади участка приемки и отгрузки может осуществляться несколькими способами: на основании укрупненных показателей расчетных нагрузок на 1 кв.м площади на участках приемки и отгрузки и на основании показателя оборачиваемости запасов.

Недостатками данного способа расчета является использование данных по объему оборота склада в денежном исчислении и стоимости хранимого товара. Результаты расчетов не дают понимания объемно-массовых параметров грузов, размещаемых в зоне приемки-отгрузки, а, следовательно, нет возможности точного определения площади участка. Кроме того, данный способ не возможен для складов логистических и транспортных компаний, ввиду отсутствия данных о стоимости товаров клиентов.

Расчет площади участка приемки и отгрузки можно производить также и с помощью второго способа [8]. Использование данного способа расчета возможно только для мало номенклатурных предприятий, продукция, которых имеет схожие геометрические параметры и в качестве критерия измерения которой возможно применять массу. Не используя геометрические параметры грузов, размещаемых в зоне приемки-отгрузки не возможно точно определить необходимую площадь участка.

Вместимость и пропускная способность. Под вместимостью склада понимается максимальное количество груза (тонны, куб, м., литры и пр.), которое может быть размещено в зоне. Предназначенной для хранения продукции.

Существует несколько способов определения вместимости склада, однако большинство из них имеют значительные недостатки, не позволяющие достичь точности при расчете вместимости.

Одним из основных методов расчета основан на определении нормативных сроков хранения грузов с учетом неравномерного колебания запасов [8]. Недостатком данного метода является приблизительный учет случайных процессов формирования складских запасов с помощью

коэффициента k_z . Применение данного коэффициента (без его вычисления при использовании имитационной модели) увеличивает грузопоток a , соответственно, и требует увеличения вместимости склада.

Более точным методом является расчет вместимости склада по количеству грузовых мест [9]. Однако использование данного метода возможно только для определения вместимости существующего или проектируемого склада с заданными параметрами. При использовании данного метода не определяется фактическая потребность во вместимости на основе анализа материального потока, а дается фактическая информация- какое количество грузов может быть размещено в объекте с определенными параметрами при использовании базовой технологии хранения. Решение указанной задачи возможно при применении метода расчета вместимости по требуемому запасу [2]. Сложность применения данного метода обусловлена необходимостью определения нормы требуемого запаса. Для торговых и производственных предприятий применения данного метода является оптимальным, в то время как для логистических и транспортных компаний, из-за невозможности определения нормы требуемого запаса, использование метода невозможно.

Существует также метод расчета вместимости по грузообороту склада [1,4]. Применение данного метода ограничено необходимостью использования фиксированных данных по сроку хранения грузов, числу дней поступления груза за год, заданному грузопотоку, прибывающему на склад в определенный период времени.

Существующие методы, применяемые при организации взаимодействия транспорта и склада не отражают комплексного подхода системы взаимодействия склада и транспорта. Разработка методики взаимодействия транспорта и склада, позволит более оптимально организовать стыковую работу указанных элементов, тем самым, сокращая уровень общих транспортно-складских затрат и повышая уровень обслуживаемых потребителей. При этом необходимо применение моделей функционирования автотранспортных систем доставки грузов, через которые проходит материальный поток в цепи поставок [10,11,12].

Список литературы

1. Алекснин Р.В. Взаимодействие элементов транспортно-складского комплекса и оптимизация его работы: Автореф. дисс. канд. техн. наук.-Л.,1984.-25 с.
2. Аннинский Б.А. Погрузочно-разгрузочные работы. Проектирование и расчет систем комплексной механизации. Изд. 2-е, перераб. и доп. – Л.: «Машиностроение», 1975. -344 с.
3. Безель Б.П., Миротин Л.Б. Оптимум для транспортно-складских систем // РИСК.- 1995.- № 2-3. – с. 11-16.
4. Гаджинский А.М. Современный склад. Организация, технологии, управление и логистика: учебно-практическое пособие.- М.: ТК Велби, Изд-во Проспект, 2005.- 176с.
5. Коровяковская Ю.В. Вместимость и перерабатывающая способность складов штучных грузов на железнодорожном транспорте. Автореф. дисс. канд. техн. наук. Санкт-Петербург, 2004.- 24 с.
6. Лукинский В.С., Бережной В.И., Бережная Б.В. и др. Логистика автомобильного транспорта: концепции, методы, модели.- М.: Финансы и статистика, 2002.- 280 с.

7. Маликов О.Б. Теоретические основы и методология проектирования транспортно-складских комплексов для переработки тарно-штучных грузов: Дисс. д-р техн. наук. _ Л., 1984.- 500 с.
8. Манжосов Г.П. Современный склад. Организация и технология.- М.: КИА центр, 2002.-224с.
9. Мочалин С.М. Методика расчета потребности в транспортных средствах в автотранспортных системах доставки грузов. Вестник Оренбургского государственного университета. 2004. № 4. С. 156-160.
10. Мочалин С.М., Заруднев Д.И. О критериях эффективности функционирования логистических цепей поставок при выборе автотранспортных средств. Автомобильная промышленность. 2009. № 3. С. 3-5.
11. Сергеев В.И. КОРПОРАТИВНАЯ ЛОГИСТИКА. 300 ответов на вопросы профессионалов / Сергеев В. И., д.э.н., проф., Белов Л. Б., к.т.н., доц., Дыбская В. В., д.э.н., проф. и др.] ; Под общ. и науч. ред. д.э.н., проф. В. И. Сергеева ; [Гос. ун-т, Высш. шк. экономики. Москва, 2004.
12. Чебакова Е.О., Мочалин С.М., Варакин В.В. Технико-экономическое планирование транспортного процесса в цепях поставок. Омск, СибАДИ, 2009.

ПРИНЦИПЫ И МЕТОДЫ УПРАВЛЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫМ ДОЛГОМ

Курбанова Эльвина Руслановна

Данная тема довольно актуальна, так как проблема государственного долга уже давно носит характер одной из самых насущных в экономической жизни России. Государственный долг - такая же важная категория экономики, как налоговая система, банковская система, рынок ценных бумаг. Его назначение - не только в привлечении средств населения, институциональных инвесторов и банков для удовлетворения различных расходов государства, но с его помощью производится регулирование денежного обращения, поддержка курса национальной валюты, оказывается существенное влияние на формирование и исполнение государственного бюджета.

К государственному долгу Российской Федерации относятся долговые обязательства страны перед физическими и юридическими лицами, иностранными государствами и международными организациями.

Существование государственного долга вызывает и необходимость управления им. Управление государственным долгом – это совокупность действий государства в лице его уполномоченных органов по регулированию величины, структуры и стоимости обслуживания государственного долга, которое, в свою очередь, основывается на следующих принципах:

1. Безусловности – обеспечение точного и своевременного выполнения обязательств государства перед инвесторами и кредиторами без выставления дополнительных условий;
2. Единства учета – учета в процессе управления государственным долгом всех видов ценных бумаг, эмитированных федеральными органами власти, органами субъектов РФ и органами местного самоуправления;
3. Единства долговой политики – обеспечение единого подхода в политике управления государственным со стороны федерального центра по отношению к субъектам РФ и муниципальным образованиям;
4. Согласованности – обеспечение максимально возможной гармонизации интересов кредиторов и государства-заемщика;
5. Снижения рисков – выполнение всех необходимых действий, позволяющих снизить риски и кредиторов, и инвесторов;
6. Оптимальности – создание такой структуры государственных займов, чтобы выполнение обязательств по ним было сопряжено с минимальными затратами и минимальным риском с учетом наименьшего отрицательного влияния на экономику;
7. Гласности – предоставление достоверной и своевременной информации о параметрах займов всем заинтересованным в ней пользователям.

Все затраты обслуживания и погашения государственного долга осуществляются за счет бюджетных средств, создавая дополнительную нагрузку на бюджет, а несвоевременность

выплат ведет к увеличению суммы долга за счет штрафных санкций. С точки зрения инвестора наиболее приемлемо своевременное получение доходов и погашение займа, однако в условиях значительного роста государственной задолженности и бюджетного дефицита правительство вынуждено прибегать к различным способам регулирования долга.

Управление государственным долгом осуществляется посредством применения следующего ряда методов:

1. Рефинансирование государственного долга – погашение основной задолженности и процентов за счет средств, полученных от размещения новых займов;
2. Новация – соглашение между заемщиком и кредиторами по замене обязательств по указанному кредиту другими обязательствами;
3. Унификация – решение государства об объединении нескольких ранее выпущенных займов, при этом облигации и сертификаты ранее выпущенных займов подлежат обмену на облигации и сертификаты нового займа;
4. Конверсия – одностороннее изменение доходности займов, то есть объявление государством о снижении для кредиторов доходности по займам, полученным государством;
5. Консолидация – изменение условий обращения займов в части срока их погашения, то есть решение государства о переносе даты выплаты по обязательствам на более поздний срок;
6. Отсрочка погашения займа – консолидация при одновременном отказе государства от выплаты доходов по займам;
7. Аннулирование государственного долга – отказ государства от всех обязательств по ранее выпущенным займам.

Управление государственным долгом Российской Федерации осуществляется Правительством Российской Федерации либо уполномоченным им Министерством финансов Российской Федерации. Управление государственным долгом субъекта Российской Федерации осуществляется высшим исполнительным органом государственной власти субъекта Российской Федерации либо финансовым органом субъекта Российской Федерации в соответствии с законом субъекта Российской Федерации. Управление муниципальным долгом осуществляется исполнительно-распорядительным органом муниципального образования (местной администрацией) в соответствии с уставом муниципального образования.

В заключение отметим, что абсолютная величина, динамика и темпы изменений государственного долга отражают состояние экономики и финансов страны, эффективность функционирования государственных структур.

Таким образом, государственный долг играет существенную и многогранную роль в экономической системе любого государства. Это объясняется тем, что отношения по поводу формирования, обслуживания и погашения государственного долга оказывают значительное влияние на состояние государственных финансов, денежного обращения, инвестиционного климата, структуру потребления и развития международного сотрудничества государств.

Список литературы

1. "Бюджетный кодекс Российской Федерации" от 31.07.1998 N 145-ФЗ (ред. от 15.02.2016, с изм. от 30.03.2016).
2. Сираева, Р.Р. Контроль за исполнением бюджета как составная часть бюджетного процесса [Текст] / Р.Р. Сираева, Г.Ф. Гарифуллина // Социально-экономическое развитие современного общества в условиях модернизации: материалы Международной научно-практической конференции. – Саратов, 2012. - С. 157-158.
3. Сираева, Р.Р. Финансовый контроль на современном этапе развития [Текст] / Р.Р. Сираева, А.А. Никандрова // Современное государство: проблемы социально-экономического развития : Материалы Международной научно-практической конференции. - Саратов, 2013. – с.89.
4. Путеводитель по экономической науке [Электронный ресурс] / Управление государственным долгом: принципы и методы. Режим доступа: <http://huyarim.ru/konomist/2014-03-26/upravlenie-gosudarstvennym-dolgom-printcipy-i-metody-2/>

МЕХАНИЧЕСКОЕ ВЫРАВНИВАНИЕ ДИНАМИЧЕСКОГО РЯДА ПРОИЗВОДСТВА ОСНОВНОЙ ПРОДУКЦИИ ПЧЕЛОВОДСТВА

Алимбекова Гульнур Фанилевна

Выравнивание ряда динамики преследует цель выразить общую тенденцию динамического ряда и поэтому является одним из способов анализа динамических рядов.

Важной задачей статистики при анализе рядов динамики является определение основной тенденции развития, присущей тому или иному ряду динамики.

Под основной тенденцией развития ряда динамики понимают изменение, определяющее общее направление развития. Это систематическая составляющая долговременного действия. В некоторых случаях общая тенденция ясно прослеживается в динамике рассматриваемого показателя, в других случаях она может не просматриваться из-за ощутимых случайных колебаний. Например, в отдельные моменты времени сильные колебания розничных цен могут заслонить наличие тенденции к росту или снижению этого показателя. В связи с этим для выявления основной тенденции развития в статистике применяют две группы методов: 1) сглаживание или механическое выравнивание отдельных уровней ряда динамики с использованием фактических значений соседних уровней; 2) выравнивание с применением кривой, проведенной между конкретными уровнями таким образом, чтобы она отражала тенденцию, присущую ряду, и одновременно освободила его от незначительных колебаний.

Сглаживание или механическое выравнивание бывают:

- Методы укрепления интервалов
- Методы скользящей средней

Рассмотрим метод укрепления интервалов

Укрупнение интервалов – наиболее простой способ. Он заключается в преобразовании первоначальных рядов динамики в более крупные по продолжительности временных периодов, что позволяет более четко выявить действие основной тенденции (основных факторов) изменения уровней. Первоначальный ряд динамики преобразуется и заменяется другим рядом, в котором показатели относятся к большим по продолжительности периодам времени, т.е. интервал укрупнен. Укрупнение производится до тех пор, пока не будет выявлена четкая тенденция развития явления, а уровни ряда охватывать большие периоды времени.

По интервальным рядам итоги исчисляются путем простого суммирования уровней первоначальных рядов. Для других случаев рассчитывают средние величины укрупненных рядов (переменная средняя). Переменная средняя рассчитывается по формулам простой средней арифметической.

Методы скользящей средней

Суть метода скользящей (подвижной) средней заключается в том, что исчисляется средний уровень из определенного числа, обычно нечетного (3,5,7 и т.д.), первых по счету уровней ряда, затем из такого же числа уровней, но начиная со второго по счету, далее начиная с третьего и т.д. Таким образом, средняя как бы «скользит» по ряду динамики, передвигаясь на один срок. Расчет скользящей средней по данным о выработке продукции на одного среднегодового работника пример по данным табл.2

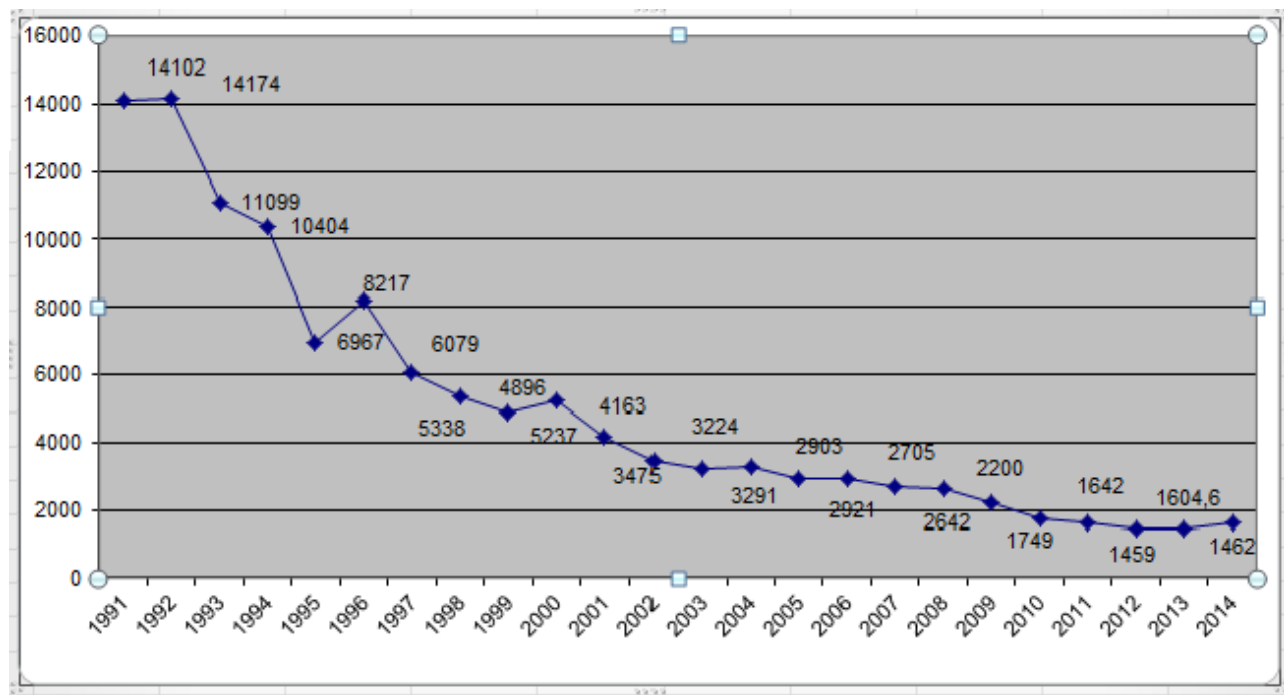


Рисунок 1 Производство мёда в Российской Федерации за 1991-2014 гг.

Посмотрим данные способы выравнивания на основе данных представленных на сайте Федеральной службы государственной статистики РФ о производстве мёда в стране (рис.1).

Проведем выравнивание исходной информации представленной на рисунке 1. Образует трехлетия с целью укрупнения интервалов. Данные представим в таблице 1.

Таблица 1 Выравнивание данных о производстве мёда в России по методу укрупнения интервалов

Годы	Сумма за трехлетие	Среднее за трехлетие
1991-1993	39375	13125
1994-1996	25588	8529
1997-1999	16313	5438
2000-2002	12875	4292
2003-2005	9418	3139
2006-2008	8268	2756
2009-2011	5591	1864
2012-2014	4525,6	1509

Таблица 2 Выравнивание данных о производстве мёда в России по методу скользящей средней

Годы	сумма за трехлетие	среднее за трехлетие
1991-1993	39375	13125
1992-1994	35675	11891,6
1993-1995	28470	9490
1994-1996	25588	8529,3
1995-1997	21263	7087,6
1996-1998	19634	6544,6
1997-1999	16313	5437,6
1998-2000	15471	5157
1999-2001	14296	4765,3
2000-2002	12875	4291,6
2001-2003	10862	3620,6
2002-2004	9990	3330
2003-2005	9418	3139,3
2004-2006	9115	3038,3
2005-2007	8529	2843
2006-2008	8268	2756
2007-2009	7547	2515,6
2008-2010	6591	2197
2009-2011	5591	1863,6
2010-2012	4850	1616,6
2011-2013	4563	1521
2012-2014	4525,6	1508,5

В нашем случае после применения укрупнения и скользящей средней по трехлетиям видно, что производство мёда в сельскохозяйственных предприятиях России снижается. За период с 1991 г. к 2014 г. оно сократилось почти в 9 раз.

Список литературы

1. Баутин, В.М. Новая лаборатория по производству вошины с феромонами [Текст] / В.М. Баутин, А.Г. Маннапов, З.А. Залилова // Пчеловодство. - 2009. - №2. - с.52-53.
2. Залилова, З.А. Формирование управленческого учета в пчеловодстве [Текст] / З. А. Залилова, Р. А. Маннапова // Интеграция науки и практики как механизм эффективного развития АПК : материалы междунар. науч.-практ. конф. в рамках XXIII Междунар. специализированной выставки "АгроКомплекс-2013", 12-15 марта 2013 года / Башкирский ГАУ. - Уфа, 2013. - Ч. 2. - С. 139-140.
3. Залилова, З.А. Экономические факторы и организационные вопросы устойчивого развития отрасли пчеловодства [Текст] / З.А. Залилова, А.Г. Маннапов // Вестник Оренбургского государственного университета. - 2008. - №8(90). - С.123-127.
4. Залилова, З.А. Статистика пчеловодства [Текст]: монография / З.А. Залилова. - Москва: Перо, 2012. - 169 с.
5. Залилова, З.А. Информационная база в пчеловодстве [Текст] / З.А. Залилова // Актуальные

- вопросы экономико-статистического исследования и информационных технологий: сб. науч. ст.: посвящается к 40-летию создания кафедры "Статистики и информационных систем в экономике" / Башкирский ГАУ. - Уфа, 2011. - С. 111-113.
6. Залилова, З.А. Бортовое пчеловодство – промысел башкирского народа [Текст] / З.А. Залилова // Пчеловодство. – 2014. - № 4. - С. 3-6.
 7. Залилова, З.А. Статистико-экономический анализ производства мёда в хозяйствах населения Республики Башкортостан [Текст] / З.А. Залилова // Вестник Башкирского государственного аграрного университета. – 2012. - №4(24). – С. 54-56.
 8. Залилова, З.А. Производство бортового меда в заповеднике «Шульган-Таш» [Текст] / З.А. Залилова // Пчеловодство. – 2014. - № 5. - С. 16-17.
 9. Залилова, З. А. Производство товарного меда в Республике Башкортостан [Текст] / З. А. Залилова // Актуальные вопросы экономико-статистического исследования и информационных технологий: сб. науч. ст.: посвящается к 40-летию создания кафедры "Статистики и информационных систем в экономике" / Башкирский ГАУ. - Уфа, 2011. - С. 114-116.
 10. Залилова, З. А. Производство меда хозяйствами населения в Республике Башкортостан [Текст] / З. А. Залилова // Научное обеспечение устойчивого развития АПК: материалы Всероссийской научно-практической конференции, 13-15 декабря 2011 г. / Башкирский ГАУ. - Уфа, 2011. - С. 288-292.
 11. Залилова, З.А. Статистико-экономическое исследование производства продукции пчеловодства [Текст]: автореф. дис. на соиск. учен. степ. канд. экон. наук (08.00.12) / Залилова Зария Альфировна; Оренбургский государственный аграрный университет. – Уфа, 2010. – 24с.
 12. Залилова, З. А. Влияние зональных различий и эффективность производства меда в сельскохозяйственных организациях и хозяйствах населения Республики Башкортостан [Текст] / З. А. Залилова // Молодежная наука и АПК : проблемы и перспективы : материалы II Всерос. науч.-практ. конф. молодых ученых и аспирантов / МСХ РФ, Министерство образования и науки РФ, Башкирский ГАУ, Совет молодых ученых ун-та. - Уфа : Башкирский ГАУ, 2009. - С. 183-185.
 13. Маннапова, Р.А. Статистический анализ развития пчеловодства в разрезе категорий хозяйств [Текст] / Р.А. Маннапова, З.А. Залилова // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. – 2012. - №7. – С. 92-93.
 14. Маннапова, Р.А. Экономико-статистические показатели и методы контроллинга производства продукции пчеловодства [Текст] / Р.А. Маннапова, З.А. Залилова, У.А. Маннапов // Фундаментальные исследования. – 2013. - № 6-5. – С. 1210-1219.
 15. Маннапова, Р.А. Экономико-статистический анализ учета и повышения производства продукции пчеловодства [Текст] / Р.А. Маннапова, З.А. Залилова // Фундаментальные исследования. – 2013. - № 1-3. – С. 818-822.
 16. Маннапова, Р.А. Моделирование тенденции динамики и прогнозирования показателей развития пчеловодства [Текст] / Р.А. Маннапова, З.А. Залилова // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. – 2012. - №7. – С. 154.
 17. Маннапова, Р.А. Многофакторная модель рентабельности производства мёда [Текст] / Р.А. Маннапова, З.А. Залилова // Фундаментальные исследования. – 2014. - № 6-2. С. 303-308.
 18. Маннапова, Р.А. Эконометрические модели для учета и контроллинга интенсивности и эффективности производства продукции пчеловодства [Текст] / Р.А. Маннапова, З.А. Залилова // Актуальные направления научных исследований XXI века: теория и практика. –

2013. - №1. – С.319-326.

19. Маннапова, Р.А. Корреляционно-регрессионные модели в пчеловодстве [Текст] / Р.А. Маннапова, Л.И. Хоружий, З.А. Залилова // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. – 2012. - №7. – С. 137-138.
20. Хоружий, Л. И. Объекты бухгалтерского учета и калькулирование себестоимости продукции в пчеловодстве [Текст] / Л. И. Хоружий, З. А. Залилова, Р. А. Маннапова // Бухучет в сельском хозяйстве. - 2014. - № 12. - С. 8-21.

ЛИЧНОСТНОЕ РАЗВИТИЕ ЖЕНЩИНЫ В ПРОЦЕССЕ ПОСТРОЕНИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ КАРЬЕРЫ

Мезенина Елена Александровна

Монина Елена Васильевна

Николаева Надежда Александровна

Все возрастающее изменение социальных отношений в экономике страны привело к появлению серьезных проблем в сфере занятости женщин, особенно в отношении их карьерного роста. Так, продолжающееся вытеснение женщин из сферы интеллектуального труда, занятость женщин в различных отраслях экономики без официального трудоустройства, дискриминация женщин на рабочем месте определили низкий уровень количества женщин в сфере управления и это притом, что работающие женщины составляют значительную часть трудоспособного населения нашей страны.

Общеизвестно, что профессиональная деятельность является одной из главных сфер самореализации личности. В профессиональной деятельности человек раскрывает и проявляет свои умения и навыки, коммуникативные и профессиональные качества. Именно эта деятельность позволяет человеку быть особой индивидуальностью, добиться признания своей оригинальности и неповторимости, значимости для других людей и для общества в целом.

Профессиональную карьеру следует рассматривать как процесс самореализации индивида в его основной и общественно значимой сфере – в форме продвижения человека от одних профессиональных статусов к другим. В этом проявляется особая роль личности и обязательное согласование потребностей и возможностей индивида с компетенциями и квалификационными требованиями профессии.

С одной стороны, это означает, что человек смог реализовать себя, а с другой, то, что его деятельность высоко оценена. В связи с этим карьера имеет огромное значение в профессиональном становлении личности. Карьера представляет собой деятельность сознательного осуществления профессионального продвижения, в результате которого появляется статус, гарантирующий приемлемый уровень общественного и профессионального признания.

Специфика профессиональной карьеры женщин состоит в наличии полоролевых стереотипов, влияющих на степень проявления ими карьерной активности, а также личностных особенностей женщин, следствием которых выступают усилия, прилагаемые ими в процессе профессионального и карьерного роста. Причем эти усилия выступают главными составляющими готовности женщин к осуществлению карьеры [5; с. 219].

Однако необходимо учитывать и тот факт, что не все женщины стремятся к лидерству в профессиональной сфере [2]. Для одних женщин профессиональная карьера и профессиональный рост стоят на первом месте среди жизненных стратегий и ценностей, то для другой части женщин работа носит поддерживающий характер. Данная категория женщин не

стремится занять более высокий пост, руководящие позиции, они самореализовывают себя в семье, их вполне устраивает занимаемая должность и заработная плата. Таким образом, мы не можем рассматривать всех женщин как социальную группу, которой присущи определенные характеристики. В зависимости от жизненных установок, приоритетов, ценностей, профессиональных и семейных стратегий, различные авторы разделяют женщин на несколько категорий. Наиболее полно типы женщин рассмотрены в классификации социологического исследования ассоциации менеджеров России, проведенном в феврале 2015г.:

1. «Карьерные женщины» и «профессионально-ориентированные женщины» – стремятся не только сделать карьеру, но и профессионально работать;
2. «Работающие матери» – не желают карьерного роста и выбирают режим неполного рабочего дня;
3. «Домашние хозяйки» – предпочитают совсем не работать [3].

Современные работодатели предпочитают, чтобы у них работали карьерные и профессионально-ориентированные женщины, и конечно, им невыгодно иметь таких работников как матери. Образ домашней хозяйки в обществе поддерживается в основном мужчинами и прочно фиксируется средствами массовой информации. И, наоборот, в профессиональной деятельности женщина преодолевает огромное количество трудностей. Это могут быть трудности как социально-экономического, так и политического характера: кадровая политика руководства, ограничивающая профессиональный рост женщины; непризнание профессиональных качеств коллегами; безработица; жесткая конкуренция со стороны мужчин и др. Рассматривая профессиональную деятельность, следует сказать и о самореализации личности, которая воспринимается как осуществление индивидуальных и личностных возможностей человека в его творческой деятельности. Человек реализует собственный потенциал, совокупность знаний, умений, навыков, творческие возможности и способности, так как осознает свою значимость, имеет цели деятельности и методы ее осуществления [1; с.220].

Проблема профессиональной самореализации определяется ростом требований к профессиональной деятельности и ростом внимания человека к расширению своих возможностей. Профессиональная карьера для мужчин и женщин выстраивается по-разному, следовательно, нужно определить конкурентные качества женщин, стиль их руководства коллективом, актуальные проблемы женщин-руководителей.

В настоящее время женщина вправе выбирать наиболее импонирующую ей ориентацию на семью, профессиональную или общественную деятельность. Однако женское лидерство в реальном российском производстве продолжает оставаться на довольно низком уровне, что объясняется некоторыми проблемами.

Во-первых, в российской экономике сложилась гендерная асимметрия, при гарантированных Конституцией РФ равных правах мужчин и женщин в сфере управления, женщины, к сожалению, не имеют равных возможностей с мужчинами заниматься руководящей деятельностью. С одной стороны, асимметрия связана с объективными трудностями управления предприятиями, с другой – обусловливается патриархальными стереотипами общества.

Во-вторых – это укоренившийся патриархально-консервативный взгляд на профессию

руководителя как на сугубо мужскую. Стоит обратить внимание на то, что все названия руководящих должностей мужского рода («директор», «начальник», «босс», «шеф», «руководитель» и т. п.) и становится понятно, почему женщине приходится преодолевать великое множество барьеров по пути карьерного роста, чтобы занять должность руководителя организации [5].

Директор института экономики и менеджмента, профессор С.Д. Резник в своей работе выделяет несколько актуальных проблем в становлении и развитии профессиональной карьеры современной женщины. «...Каждое появление женщины на уровне высшего руководства представляется, чуть ли не как сенсация. При этом руководитель-женщина вызывает повышенное внимание и воспринимается более критично, чем любой мужчина в этой роли...» [6 с. 44].

Федеральная Служба Государственной Статистики публикует данные о составе безработных по таким социально-демографическим признакам, как возраст, пол и уровень образования. Рассмотрим далее структуру безработных по перечисленным показателям и сравним значения по федеральным округам, входящим в состав Российской Федерации (рис. 1). По данным выборочных обследований по проблемам занятости численность безработных по половому признаку была распределена следующим образом (в среднем за год) [8]:

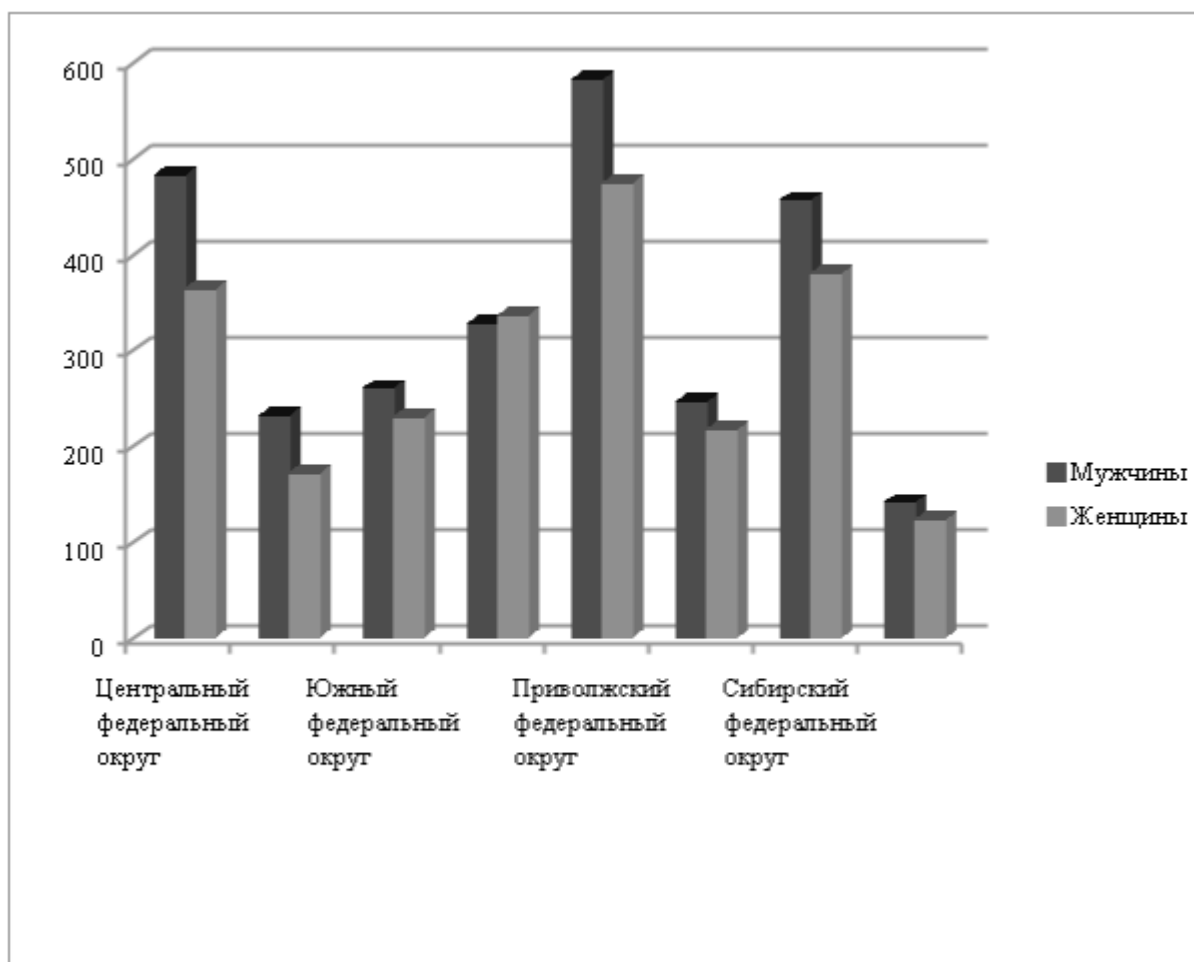


Рис. 1. Состав безработных по полу в 2015 г. (по данным выборочных обследований населения по проблемам занятости; в среднем за год; тысяч человек)

По представленной диаграмме видно, что, в общем, по стране количество безработных женщин меньше, чем мужчин. При этом надо заметить, что по оценкам на конец 2015 года на 1000 мужчин приходится 1162 женщины. С одной стороны, такую «занятость» женщин можно объяснить их большим природным усердием и способностью мобилизоваться в трудных жизненных ситуациях и готовы пойти на33 любую работу, только чтобы, к примеру, прокормить детей (в случае с матерью-одиночкой). С другой стороны, возможна ситуация, что женщины просто не относят себя к числу безработных, являясь при этом домохозяйками [7]. Преобладание числа безработных женщин над мужчинами наблюдается только в Северо-Кавказском федеральном округе, где причиной этому могут послужить местные традиции и обычаи.

Успехи женщины в карьере почти всегда изменяют психологический микроклимат семьи, т.к. возрастает ее авторитет как матери и жены. В связи с этим изменяется и сам мужчина, с которым связана судьба преуспевающей жены; происходит изменение принципов на перераспределение обязанностей в домохозяйстве. Следовательно, можно сказать, что у женщин существуют большие трудности в продвижении по «служебной лестнице». А успешность карьеры во многом зависит от нее самой, от ее личностных качеств, от умения бороться со стереотипным мышлением общества. Рассмотрим занятых в экономике женщин и мужчин по группам занятий в таблице 1.

Таблица 1. Занятые в экономике по сфере деятельности (2015г.)

	Женщины	Мужчины	Распределение по полу, %	
			Женщины	мужчины
Занятые в экономике - всего тыс. человек	34367	35566		
процентов	100	100	49	51
в том числе:				
руководители (представители) органов власти и управления всех уровней, включая руководителей организаций	6,3	9,7	39	61
специалисты высшего уровня квалификации	23,9	14,2	62	38
специалисты среднего уровня квалификации	21,1	9,8	67	33
работники, занятые подготовкой информации, оформлением документации, учетом и обслуживанием	5,3	0,6	90	10
работники сферы обслуживания, жилищно-коммунального хозяйства, торговли и родственных видов деятельности	20,4	8,4	70	30
квалифицированные работники сельского, лесного, охотничьего хозяйства, рыбоводства и рыболовства	3,5	3,5	49	51
квалифицированные рабочие промышленных предприятий, строительства, транспорта, связи, геологии и разведки недр	5,7	21,6	20	80
операторы, аппаратчики, машинисты установок и машин и слесари-сборщики	2,7	21,7	11	89
неквалифицированные рабочие	10,9	10,4	50	50

Представленные данные преобразуем в диаграмму:

Занятые в экономике - всего тыс. человек

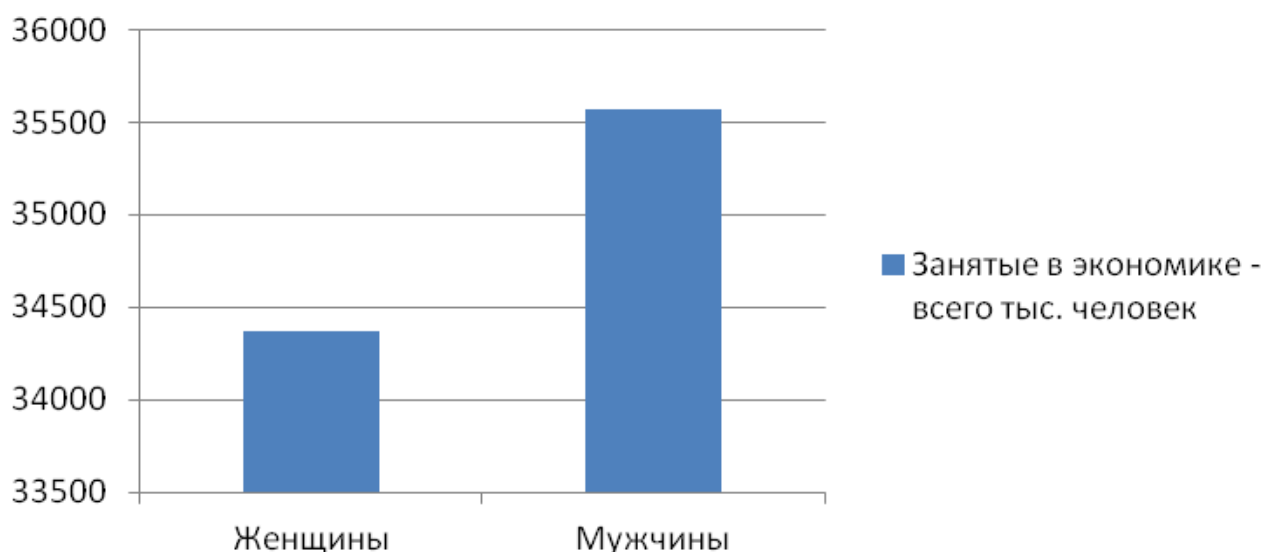


Рис. 2 Занятые в экономике

Таким образом, на основании данных таблицы 1 и рисунка 2, можно сделать вывод, что занятые в экономике мужчины превышают своими показателями над показателями женщин. Мужчин занятых в экономике больше, чем женщин на 1199 тыс. человек. Современный мир бизнеса предполагает мужскую манеру поведения и образ жизни. Руководители (представители) органов власти и управления всех уровней, включая руководителей организаций превышают свои показатели над показателями женщин на 3,4%. Квалифицированные рабочие промышленных предприятий, строительства, транспорта, связи, геологии и разведки недр, так же превышают своими показателями над женскими на 15,9%. Мужчинам трудно воспринимать женщин, обладающих властью. Профессионально независимые женщины постоянно вступают в борьбу с мужским стремлением к превосходству и существующими в обществе стереотипами по поводу женских способностей. Получается, что женщины вынуждены проявлять свои деловые качества в сотни (иногда и тысячи) раз больше, чтобы их воспринимали серьезно.

С.Д. Резник отмечает, что «...существует мнение, что руководители-женщины имеют более слабый «профессиональный капитал»: меньше знают и меньше умеют, ... женщина хуже набирается опыта и, как правило, «застывает», а не развивается в должности...» [6; с. 69]. Выстраивается следующая процедура, при которой если должность освобождается, то более предпочтительные кандидаты преимущественно мужчины, поскольку женщине всегда мешают домашние обязанности.

Современным работающим женщинам необходимо прилагать максимум личных усилий, чтобы создать реальную конкуренцию мужчинам на рынке управленческого труда. Успех профессиональной самореализации зависит не только от компетенций, творческого и креативного мышления, но и от гендерных особенностей личности. В работе были представлены конкурентные качества женщин: высокий образовательный потенциал, коммуникабельность, ответственность, добросовестность, трудолюбие. Приведены некоторые

особенности карьерной стратегии женщин, стиль руководства которых отличается индивидуальностью. Каждая женщина-руководитель пользуется опытом других руководителей, в том числе и мужчин, часто проявляет традиционно маскулинные качества, конечно, не забывая о фемининных качествах, но обязательно вносит личностный, индивидуальный компонент в профессиональную деятельность, всегда настроенную на успех.

Список литературы

1. Бутовская М.Л. Гендер в современном мире: реалии и перспективы женщин в сфере гендерного равенства // . Культура. Общество. – 2012. – Т.10, №2 (41). – С. 220-221
2. Костин М.Д., Николаева Н.А., Удалов А.А. Лидерский потенциал руководителя как условие для эффективного управления группой // NovalInfo.ru. 2015. № 37. С. 87-90.
3. Карьерные возможности женщин в сфере бизнеса / PwC Russia. Ассоциация менеджеров.
4. Котоманова О.В. Профессиональная карьера как путь личностного развития женщины // Вестник БГУ. - 2013. №5 - С.102-106.
5. Мордвинов С.В., Фролова А.И., Личик Е.Н. Женщина на предприятии / Экономические науки. Маркетинг и менеджмент, 2014. – №6.
6. Резник С.Д. Гендерный менеджмент: женщины в управлении. – М.: Финансы и статистика, 2012 . – 416 с.
7. Толстая С.В. Современная женщина: карьера или семья? // European research. 2015. №6 (7) С.61-64.
8. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://gks.ru> (Дата обращения 08.05.2016)

ПАССИВНЫЕ ОПЕРАЦИИ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ

Мусина Регина Шамилевна

Актуальность данной темы заключается в том, что пассивные операции формируют основную финансовую базу, и от того, сколько денежных средств банк сможет привлечь зависит его основная деятельность, а также деятельность всей банковской системы в целом.

Пассивные операции – это операции по формированию ресурсов банка, операции по мобилизации средств, а именно: привлечение кредитов, вкладов (депозитных, сберегательных), получение кредитов от других банков, эмиссия собственных ценных бумаг. Средства, получаемые в результате пассивных операций, являются основой непосредственной банковской деятельности.

Пассивные операции делятся на две группы. Первая группа включает операции, которые формируют ресурсы, принадлежащие непосредственно банку и не требуют возврата.

Вторая группа направлена на временное привлечение средств. Таким образом, образуются заемные ресурсы. В этом случае у банка перед банками-кредиторами и вкладчиками возникают определенные обязательства. Поэтому часто операции второй группы носят название пассивных кредитных операций, при которых банк выступает в роли заемщика, а его клиенты – в роли кредиторов.

Собственный капитал банка очень важен для его деятельности. Он являет собой совокупность нераспределенной прибыли и фондов банка. При создании банка образуется уставной капитал, а в процессе его деятельности – другие фонды. Собственный капитал банка выполняет три основных функции: защитную, регулирующую и оперативную.

Основную часть пассивных операций составляют заемные ресурсы: кредиты других банков, депозиты, средства, поступившие от операций репо, и средства, которые были получены от продажи долговых ценных бумаг.

В большинстве банков основная часть заемных ресурсов приходится на депозиты (денежные средства, внесенные в форме вкладов юридическими или физическими лицами на определенных условиях). Депозиты в коммерческих банках классифицируются по ряду критериев: по валюте депозита, срокам, виду процентной ставки, категории вкладчиков, условиям внесения, изъятия или использования денежных средств и указанием получателей денег.

Выпуск коммерческими банками долговых ценных бумаг на национальном и международном рынках также относится к источникам заемных ресурсов. В перечень долговых ценных бумаг входят сберегательные и депозитные сертификаты, векселя, облигации.

С рынком ценных бумаг связан еще один источник ресурсов – операции репо. Банк продает ценные бумаги с условием обратного выкупа. Одновременно заключаются две сделки. Первая – на реализацию ценных бумаг по определенному курсу и в определенный срок, вторая – на приобретение этих бумаг по фиксированному курсу через определенный срок.

Между активными и пассивными операциями коммерческих банков существует тесная связь, так как ресурсы, имеющиеся у банка, во многом определяют структуру и размер активных операций, которые обеспечивают ему доход.

Ресурсная база, как экономический фактор, оказывает прямое влияние на ликвидность и платежеспособность коммерческого банка. Сами масштабы деятельности коммерческого банка, а, следовательно и размеры доходов, которые он получает, жестко зависят от размеров тех ресурсов, которые банк приобретает на рынке ссудных и депозитных ресурсов. Отсюда возникает конкурентная борьба между банками за привлечение ресурсов.

Формирование ресурсной базы, включающее в себя не только привлечение новой клиентуры, но и постоянное изменение структуры источников привлечения ресурсов, является составной частью гибкого управления активами и пассивами коммерческого банка. Эффективное управление пассивами предполагает осуществление грамотной депозитной политики. Специфика этой области деятельности состоит в том, что в части пассивных операций выбор банка обычно ограничен определенной группой клиентуры, к которой он привязан намного сильнее, чем к заемщикам.

При выдаче ссуды банк, а не клиент, решает вопрос о передаче денег заемщику, то есть имеет значительную возможность маневра денежными ресурсами. При привлечении денежных средств право выбора остается за клиентом, а банк вынужден вести нередко жесткую конкуренцию за вкладчика, потерять которого довольно легко. Безусловно, хорошие заемщики тоже представляют собой большую ценность и формирование их широкого круга — одна из важнейших задач банка. Но первичным все же является привлечение, а не размещение ресурсов.

Ограниченность ресурсов, связанная с развитием банковской конкуренции, ведет к тесной привязке к определенным клиентам. Если круг этих клиентов узок, то зависимость от них банка очень высока.

Поэтому банкам нужна грамотная депозитная политика, в основу которой ставится поддержание необходимого уровня диверсификации, обеспечение возможности привлечения денежных ресурсов из других источников и поддержание сбалансированности с активами по срокам, объемам и процентным ставкам.

Список литературы

1. Зарипова, Г.М. Финансово-кредитная поддержка предпринимательства России [Текст] / Г.М.Зарипова //Наука,образование и инновации: материалы Международной научно-практической конференция.- Челябинск,2015. – Часть 1.- С.111-113.
2. Зарипова, Г.М. Кредитование малого бизнеса в современных коммерческих банках России [Текст] / Г.М.Зарипова //Наука,образование и инновации: материалы Международной научно-практической конференция. - Челябинск,2015. – Часть 1.- С.115-117.

АДАПТАЦИЯ НОВОГО СОТРУДНИКА В КОМПАНИИ

Казанцева Светлана Сергеевна
Николаева Надежда Александровна
Чернова Ирина Сергеевна

Любое появление нового работника для компании – это стресс и напряжение. Новая деятельность для работника – это еще большее напряжение, от которого избавиться можно только, приступив к своим непосредственным обязанностям [1]. Но если и работодатель, и другие опытные коллеги смогут приложить к адаптации новичка максимум усилий, то уже в скором времени можно будет увидеть положительные плоды.

В легкой и быстрой адаптации нового сотрудника может быть заинтересован не только сам сотрудник, но и его коллеги [3]. Любого человека можно невзлюбить, попытаться очернить и сделать его крайним. И тут дело не в самом человеке, а действительно в окружающей среде. Поэтому в обучение персонала входит и момент с адаптацией в коллектив. При любой адаптации выделяется несколько основных проблем, которые можно решить одним махом. По мнению успешных профессионалов-руководителей, самым эффективным способом решить все проблемы будет использовать метод наставничества.

Как показывает практика, после обучения новый сотрудник переходит под руководством профессионального менеджера, с которым работает в паре и чувствует себя достаточно уверенно. Именно этот человек может помочь новичку как можно скорее адаптироваться к сложившейся ситуации, понять смысл работы и увидеть много положительных сторон [5]. Если говорить о первых деловых беседах с заказчиками, то на них приходят менеджеры со своими подопечными. Именно так называют новых сотрудников, которые работают совместно с их руководителями. Через время человек адаптируется к работе и может самостоятельно выполнять всю работу, несмотря на ее сложность.

Положительный результат от метода наставничества можно увидеть в нескольких ситуациях. Первая ситуация – это заинтересованность в своей работе как наставника - менеджера. Если специалист примет все требования и будет обучать новичка профессиональным навыкам, то наставничество действительно будет полезным. Вторая ситуация – это получение дополнительных бонусов за наставничество. Сотрудничество новичка со своими коллегами может положительно сказаться на дальнейшей работе.

Рабочая инструкция. Самым простым инструментом адаптации нового сотрудника является рабочая инструкция – это сборник алгоритмов, соблюдение которых позволяет ему выполнять свои должностные обязанности на приемлемом уровне, не задавая лишних вопросов коллегам [7]. По-хорошему, рабочую инструкцию должен был написать предшественник, занимавший эту должность ранее, но, разумеется, мало кто по своей воле начнёт придумывать себе эту дополнительную работу. Поэтому лучше заранее озаботиться тем, чтобы все ваши сотрудники составили рабочую инструкцию по выполняемой ими работе, и регулярно её обновляли. Вам это понадобится не только в случае увольнения старого сотрудника: любой отпуск, серьёзная болезнь, другой форс-мажор у сотрудника – могут привести к проблемам уже у компании, когда сотрудник, формально заменяющий этого отсутствующего, не сможет справиться с его работой.

Собственно, ежегодный отпуск – это хороший повод для очередного обновления рабочей инструкции, а заинтересовать сотрудника сделать эту работу качественно позволяет лист передачи дел, в котором уходящий в отпуск сотрудник указывает все выполняемые им задачи. И для каждой задачи он должен найти коллегу, который его заменит, то есть заменяющий сотрудник будет отвечать за выполнение этой задачи, пока не будет отсутствующего.

План адаптации. Любая деятельность, осуществляемая по предварительному плану – обычно более продуктивна, нежели хаотические действия, направленные во все стороны. Кроме этого при планировании появляется возможность оценить необходимые ресурсы для выполнения предстоящего плана действий [8]. Основным инструментом планирования адаптации является навигатор – документ, который позволяет отслеживать получение новым сотрудником всех необходимых ему знаний для полноценной работы на должности, которую он занимает. Обычно навигатор состоит из пунктов, которые ему нужно изучить, фамилий и имён сотрудников, которые должны ему эти пункты объяснить, подписей этих сотрудников и новичка по факту успешного завершения обучения каждому пункту, а также даты завершения этих обучений. Также в навигатор часто добавляют строчку для получения обратной информации от новичков, чтобы понимать, как лучше изменить обучение тому или иному аспекту работы или сам процесс обучения – разумеется, это имеет смысл, только когда у вас имеется постоянный поток сотрудников, принимаемых на определённую должность [9]. В случае, когда новый сотрудник является руководителем, у которого нет фиксированного объёма однотипных задач, приходится использовать другой инструмент. План вхождения в должность – документ, в котором определены порядок и даты освоения знаний и навыков новым руководителем.

Список литературы

1. Аппанова Ю.Э., Костин М.Д., Удалов А.А. Подходы к определению видовых характеристик контрактных отношений в современной институциональной экономике // NovalInfo.ru. - 2016. № 44-4. С. 174-177.
2. Бажин А.С. Анализ методов развития персонала организации в практике менеджмента зарубежных стран // Science Time. - 2015. №3 (15) С.53-58.
3. Васильцова Л.И., Александрова Н.А. Управление адаптацией сотрудников в организации: инструментальный аспект // Известия УрГЭУ. - 2012. №1 - С.164-167.
4. Закирова Н.Н., Ушакова К.В., Дергачева А.Ю. Психологическое обеспечение процесса адаптации молодых сотрудников // Психологическая педагогика в правоохранительных органах. - 2005. №2 (24)
5. Киселева С.А., Удалов А.А., Шаповалов С.Ю. Проблемы управления персоналом организации // Актуальные проблемы современной науки: сб. ст. Международной научно-практической конф. – Уфа, 2014. №33 – С. 106-109.
6. Клепнева К.В. Подбор клиентоориентированного персонала // Вестник ОмГУ. Серия: Экономика. - 2014. №4 - С.38-46.
7. Миришли Ш.Э., Николаева Н.А., Толкачева С.Е. Основные проблемы современного российского менеджмента // NovalInfo.ru. 2015. № 39-1. С. 59-62.
8. Рахимова Б. Х., Бетилгириев М. А. Адаптация персонала // Новое слово в науке и практике: гипотезы и апробация результатов исследований. - 2013. №6 - С.127-131.
9. Сказка И.А., Казакова А.Н. Вопросы адаптации персонала // Актуальные проблемы авиации

и космонавтики. 2010. №6 - С.269-270.

АВТОМАТИЗАЦИЯ ЗАПРАВОЧНЫХ ТЕРМИНАЛОВ КАК ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ АЗС

Харитоненко Юлия Валерьевна

В условиях быстро развивающихся технологий и темпов жизни, роста доходов граждан и их благосостояния все больше становится людей со своим личными автомобилями. Но при этом с ростом автолюбителей возникает проблема загруженности автомобильных заправочных станций. На данном этапе у владельцы компании начинают осуществлять расширение зоны покрытия своего бизнеса в городе. В результате чего возникают проблемы связанные с увеличением расходов на содержание функционирования компании таких как:

- уплата электроэнергии;
- уплата водоснабжения;
- уплата теплоснабжения;
- уплата земельного налога;
- увеличение требований и индексация к заработной плате персонала и др.

Все указанные выше растущие статьи расходов, подталкивают владельцев компаний к экономии на расходах. При поиске лучшей экономии и для нахождения выхода из сложившихся условий владельцы компании могут прибегнуть к «хитроумным лазейкам», чтобы уменьшить расходы увеличив прибыль. Так недобросовестный предприниматель может увеличивать объём продаваемого нефтепродукта автолюбителям при помощи разбавления всевозможными присадками, что в скором приведет к выхождению из строя авто. Подобные способы недолговечны и через определенный период времени покупатели в лучшем случае перестанут заправляться на данной АЗС, в худшем возникнут проблемы с судом, что приведет и к антирекламе и потере покупателей, а в дальнейшем и к закрытию данного бизнеса. Данный пример иллюстрирует наглядно как не стоит увеличивать прибыль предприятия за счет продаж некачественной продукции потребителю, что нанесет больший вред чем пользу.

Лучший способ нахождения выхода из проблем – это «идти в ногу со временем». Каждый часто сталкивается с проблемой потери времени стоя в магазине в очереди, что наводит на мысли «а не пойти ли мне в другой магазин?» В условиях загруженности и нехватки времени современного покупателя у владельца торговой точки возникает проблема с потерей клиентов по этой причине, такая же ситуация поникает и у владельцев АЗС.

Привлечение дополнительных инвестиций при покупке нового технологичного оборудования – позволит сократить затраты предприятия и, как следствие, обеспечит увеличение конкурентоспособности и доход предприятия. И так предлагается установка автоматических автомобиле заправочных станций (ААЗС) - это как высокотехнологичный, инновационный и современный продукт, появился он сравнительно не давно, но уже нашел свое применение в «мегаполисах» России. В регионах РФ же автоматические АЗС пока не нашли широкого

применения. Хотя для крупной сети АЗС такой как «Газпром Нефть», которая осуществляет реконструкцию ряда АЗС в регионах было бы экономичней и прибыльней установить ААЗС. Причем опыт в «мегаполисах» уже существует, так на конец 2015 года начитывается около 33 ААЗС «Газпром нефть» на территории Москвы. [1] Если же говорить о «мелких» владельцах сетей АЗС, то для них автоматическая АЗС это способ увеличить зону покрытия своего бизнеса по средствам меньших вложений и занять одно из конкурирующих мест в Омской области.

Итак, кратко о предлагаемом инновационном продукте. Автоматическая автомобиле заправочная станция представляет собой единый блок заводского изготовления для приема, хранения, и отпуска нефтепродуктов, сбора поверхностных стоков и аварийного пролива из автоцистерн. На такой станции осуществляется отпуск от двух до четырех видов топлива. Использование новейших технологий в сфере нефтегазовых коммуникаций позволило создать экологически безопасный объект. В свою очередь минимально занимаемая площадь ААЗС позволяет размещать станции в стесненных условиях современных городов.

На реальных данных по эксплуатации ААЗС и реализации ГСМ на ААЗС произведен анализ затрат на один литр реализованного топлива на стационарной двухмодульной автоматической и сети двухмодульных ААЗС (см.табл.1) [2]:

Таблица 1. Анализ затрат на эксплуатацию стационарной АЗС и автоматической АЗС

Показатели статей расходов	Стационар	ААЗС	4 ААЗС
Фонд заработной платы, руб.	239 750	169 880	186 320
Аренда земли, руб.	140 000	22 120	88 840
Коммунальные платежи, руб.	15 000	4 000	16 000
Электроэнергия, руб.	80 000	5 000	20 000
Охрана, руб.	52 800	2 500	10 000
Текущие расходы, руб.	36 000	14 000	56 000
Итого:	563 550	192 000	377 160
Реализация (литры)	450 000	210 000	840 000
Затраты на 1 литр, руб.	1,25	0,91	0,45
Сроки строительства, мес.	6 - 10	2 - 2,5	3,5 - 4
Стоимость строительства, тыс. руб.	80 000	18 000	72 000

Из анализа затрат можно сказать, что автоматическая АЗС по параметрам начиная от затрат на 1 литр реализованного ГСМ до объемов по реализации продукции значительно превосходит стационарную АЗС, так и по стоимости строительства она значительно экономичнее и выгодней.

Итак основные преимущества ААЗС, выглядят следующим образом:

- низкие расходы на строительство предлагаемой ААЗС, которая может занимать всего 120 кв.м. земли, включая подъездные пути;
- учет и контроль прихода и реализации топлива становится максимально удобный и подробный;
- сокращение затрат на выплату зарплаты персоналу;
- снижение времени одной заправки, что предотвращает образование очередей и способствует росту объема продаж;

- удобство в использовании, обеспечивающее популярности сети заправок у клиентов;
- снижение затрат дает возможность предлагать клиентам более конкурентоспособные цены, что помогает поднять продажи и увеличить прибыльность бизнеса.
- экономия от снижения затрат позволяет повысить зону покрытия данной сети АЗС;
- удобство внедрения рекламы централизованно на всех заправочных автоматизированных колонках.

Подводя итог, можно констатировать, что автоматизация в условиях развивающегося экономического кризиса является одним из ведущих методов повышения конкурентоспособности АЗС. Внедрение указанного метода не только позволит повысить прибыль владельцев и снизить затраты на содержание розничной сети, но и позволит предложить конкурентоспособные цены потребителям, это особенно актуально с учетом нынешней ситуации в стране.

Список литературы

1. Восемь автоматических АЗС «Газпромнефть» открылись в Москве. [Электронный ресурс] Газпромнефть. - Режим доступа: <http://www.gazprom-neft.ru/press-center/news/1096639/>
2. Экономический эффект. [Электронный ресурс] Minifzs.com - Режим доступа: http://miniazs.com/mini_azs/dostoinstvaazs/
3. Калужский М.Л., Сараев А.Р. Экономика Западной Сибири: Омская область. Учебное пособие. – М.: Директ-Медиа, 2013 – 697 с.
4. Калужский М.Л. Практический маркетинг: Учебное пособие. – 2-е изд. –М.: Вузовский учебник, ИНФРА-М, 2015. – 176 с.

ОСНОВНЫЕ МЕЖДУНАРОДНЫЕ СОГЛАШЕНИЯ В ОБЛАСТИ ТРАНСПОРТИРОВКИ НЕФТИ И ГАЗА

Крылов Игорь Алексеевич
Столярова Анастасия Алексеевна

Учёные всего мира не первый год тщетно пытаются найти альтернативу существующим энергоресурсам, исследуя возможности солнечной энергии, ветровых сооружений и прочих всевозможных заменителей нефти, газа и прочих существующих на земле ресурсов, дающих человечеству энергию. Однако, на сегодняшний день эффективных вариантов, альтернативных нефти и газу не существует. Газ, нефть и нефтепродукты на протяжении многих лет остаются главным экспортным товарным продуктом для экономики многих стран, а их перевозка также очень выгодна для транспортного комплекса [5].

Данный транспортный комплекс является особо важной составной частью национальной [13], глобальной, трансграничной, международной логистики [14,15], который формируется и развивается во времени и пространстве в соответствии миссией, целями, задачами, функциями, интегральной логикой, принципами и методами, стратегией и тактикой международной логистики, а также инновационными технологиями в логистике [16,17] по научному закону единства транспортных и хронометрических (кинетических) процессов переноса вещества, энергии и момента импульса [18]. Исследование выполнено в научной школе кафедры логистики ГУУ [19].

Отрасль транспортировки нефти и газа обеспечивает рабочими местами сотни тысяч людей во всём мире. К примеру, число трудящихся только в одной российской компании «Транснефть» составляет более 85 тысяч человек. Согласно докладу Международного энергетического агентства, рост мирового спроса на нефть и продукты нефтяного происхождения в среднем составляет 1,2 % в год. Что касается газа, то уровень ежегодного роста мирового спроса на него до 2017 года спрогнозирован на уровне 2,7 процентов.

Деятельность, связанная с транспортировкой нефти и газа, подвергается частым и существенным изменениям, которые обычно вызваны множеством причин — экономических, политических, технологических, экологических и прочих. Система мирового нефтегазового экспорта сложна и многогранна, схематично она представлена на рисунке 1.

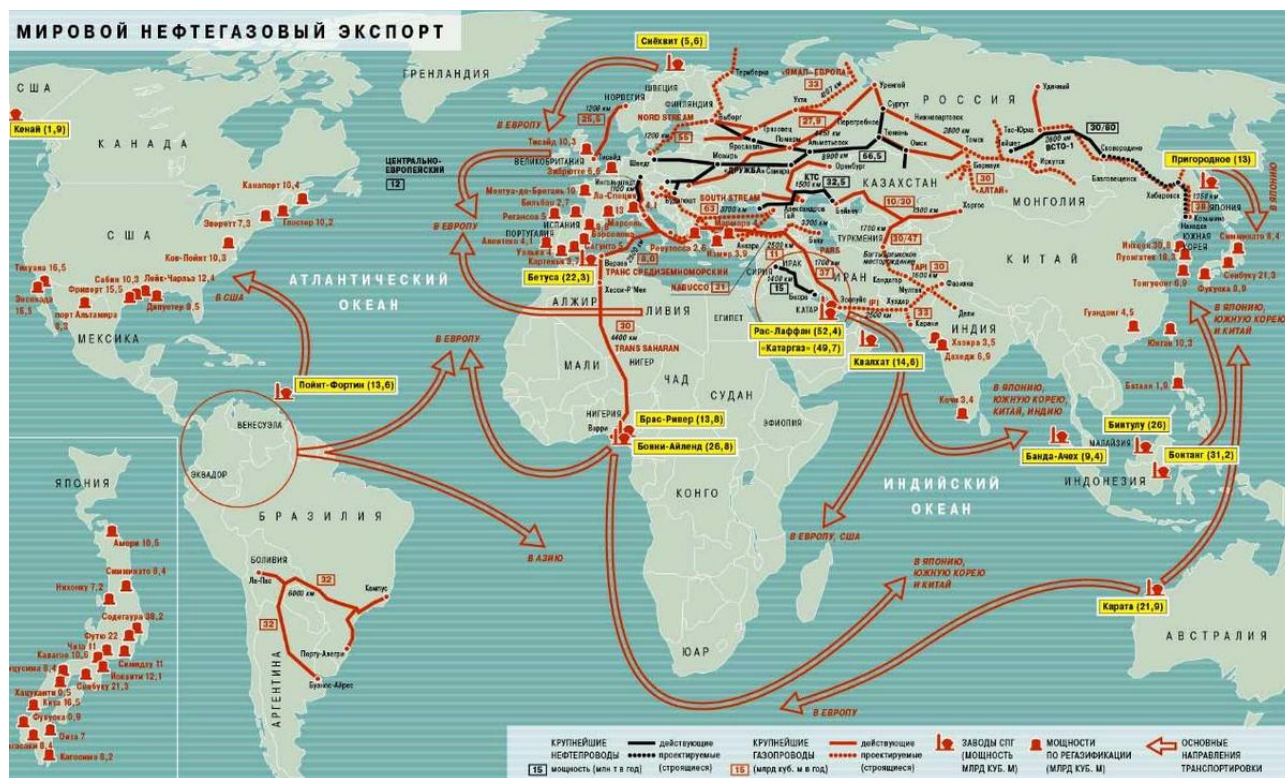


Рис 1. Мировой нефтегазовый экспорт [8]

На данном рисунке видно, что основная часть магистральных трубопроводов расположена на евро-азиатском континенте. Здесь также обозначены передвижения нефтегазовых ресурсов по воде, из чего можно сделать вывод, что танкеры и прочие суда преодолевают немалые расстояния. Следовательно, становится очевидным, что транспортные расходы, связанные с доставкой нефти, газа и нефтепродуктов значительно повышают их себестоимость. Исходя из данных российских нефтяных компаний удельный вес транспортных расходов в общей сумме затрат достигает 26%. Для развития и совершенствования экспортных возможностей следует выбирать новые способы и средства, которые могут корректировать транспортную составляющую и оптимизировать доставку нефти, нефтепродуктов и газа.

Масштабные проблемы сферы транспортировки энергетических ресурсов могут решаться с помощью сочетания разноплановых усилий и мер. Нефть и газ относятся к категории особо опасных грузов, поэтому транспортные системы, используемые для их доставки, постоянно совершенствуются. Однако, данная проблема не решена и по сей день. Например, **сланцевая нефть**, добываемая в не малых количествах в США, содержит лёгкие летучие газы, что делает её взрывоопасной при транспортировке.

Каждая из стран, задействованных в транспортировке нефти разрабатывает нормативно-правовые документы в сфере регулирования газовых и нефтяных перевозок. Например, в Украине это Закон Украины «О нефти и газе» № 2665-III от 12.07.2001.

Ключевыми соглашениями, которые обеспечивают регулирование взаимоотношений участников газового и нефтяного бизнеса в области отношений промышленности, связанной с системой обращения добытого сырья, являются договоры переработки, транспортировки и поставки. Данные соглашения обеспечивают перемещение газа, нефти и нефтепродуктов от мест производства к местам конечного потребления. В сфере, связанной с транспортировкой

нефти по магистральным сетям, существуют следующие основные виды соглашений: соглашения транспортировки нефти по магистральным нефтепроводам, соглашения о хранении нефти в системе магистральных трубопроводов, соглашения на уступку прав на транспортировку нефти.

Типы и характер соглашений зависят от многих факторов: от вида продукции, от особенностей сторон соглашений, от способа доставки энергоресурсов и др. Рассмотрим наиболее традиционные способы доставки нефти и газа в рамках основных международных нормативных документов, которые их регулируют. Безусловно, наиболее дешёвым способом доставки нефти и газа традиционно считается трубопроводный транспорт.

С трубопроводным транспортом связан особый вид производственной деятельности, направленной на доставку сырья к месту назначения по трубопроводам. Магистральные трубопроводные транспортные системы включает в себя огромное количество технологически сложных агрегатов и сооружений (насосов, задвижек, компрессоров и др.), перекачивающих взрывоопасную продукцию. К примеру, организации, которые экспортируют нефть за пределы Российской Федерации, заключают контракты на её транспортировку по магистральным нефтепроводам с соответствующими организациями нефтепродуктообеспечения. Производители энергоресурсов обеспечивают таможенное оформление поставляемых за пределы страны продуктов в соответствии с таможенным законодательством Российской Федерации и соглашением о таможенном регулировании.

Следует отметить, что магистральные нефтепроводы в мире, в своём большинстве, российские. (см. рис 1) Исключение составляет Центрально-Европейский нефтепровод и нефтепровод Ирак-Сирия. Для того, чтобы доставить энергоресурсы во многие точки земного шара, нередко используется водный транспорт.

С помощью специализированных танкеров, оборудованных двойным корпусом с целью предотвращения утечки нефти и нефтепродуктов в водоёмы, данный продукт перемещается по воде в цепи системы международных перевозок. Танкеры с двойным корпусом появились не так давно. Предпосылками их появлений послужили серьёзные аварии, возникшие в 2003 году, после чего «Международная морская организация» одобрила предложения Евросоюза об ускорении вывода из эксплуатации однокорпусных танкеров, перевозящих нефть. С 2008 года были официально запрещены перевозки всех тяжёлых видов топлива на судах, не оборудованных двойным корпусом. Однако это не решило проблему утечки нефти окончательно. Аварии танкеров наглядно показывают, насколько опасно загрязнение морей и какой огромный ущерб оно может принести прибрежным государствам. Загрязнение водного пространства влияет не только на природную среду, но и на человеческое здоровье [1]. На сегодняшний день, основная масса нефти попадает в море не при авариях танкеров, а вследствие преднамеренного слива с судов загрязнённых балластных и сточных вод. Ежегодно в результате эксплуатационных потерь нефти, промывки судов, слива балластных вод в открытое море сбрасываются сотни тысяч тонн нефтепродуктов. Попытки ограничить разрушительное действие деятельности человека на океан издавна предпринимались мировым сообществом.

С целью предотвращения губительных экологических последствий в 1969 году была созвана «Международная юридическая конференция», одобрявшая «Международную конвенцию

относительно вмешательства в открытом море в случае аварий» и «Международную конвенцию о гражданской ответственности за ущерб от загрязнения нефтью». Сущность данного документа заключается в том, что владелец судна должен возместить ущерб, который был им нанесён другому государству в случаях разливов нефти(нефтепродуктов) или возникновении аварий. Задачи Конвенции регламентировали ответственность и установление единых нормативов, правил и процедур несения ответственности за утечку и слив нефти и нефтепродуктов из судов.

На сегодняшний день, «Международная конвенция по предотвращению загрязнения с судов» содержит нормативы максимального количества слива нефти, скорости её сброса, пределы допустимых расстояний сброса нефти (нефтепродуктов) от берега. В Конвенции приводятся требования к конструкции и оборудованию нефтяных танкеров, содержатся «Правила предотвращения загрязнения воздушной среды с судов». Суда с опасными грузами должны быть оборудованы системой сепарации или фильтрации для слива из машинных отделений вместе с бортовыми танками для хранения нефтяных остатков из сепараторов и после очистки. На танкерах должен находиться план чрезвычайных мер по борьбе с загрязнением нефтью, одобренный администрацией.

На всех судах в обязательном порядке ведутся специальные журналы нефтяных операций, в которых фиксируются все операции с нефтью. Данные по нефти и нефтепродуктам записываются с учётом точности измерительных устройств, которые в обязательном порядке установлены на судоходном транспорте. Журналы должны быть пронумерованы и подлежать проверкам морскими администрациями стран-участниц Конвенции. В международном масштабе существуют различные морские организации, которые проводят большую и плодотворную работу по повышению безопасности перевозок грузов морем и защите природной среды от загрязнений с судов. На данную организацию возложены следующие задачи:

- контроль выполнения требований международных договоров и прочего законодательства по безопасности судоходства;
- контроль и обеспечение пожарной безопасности;
- проверка готовности аварийно-спасательных служб;
- расследования катастроф, аварий и др. [9].

Интенсивная деятельность научно-практического характера, которая обслуживает сам механизм судоходного бизнеса помогает мировой транспортной инфраструктуре, успешно функционировать и преодолевать многие международные катаклизмы (в том числе нынешний, связанный с войной в Ираке).

Экспертно-консультационную работу ведут фрахтовые биржи и фрахтовые брокерские и научно-исследовательские фирмы, которые снабжают государственные учреждения и частный бизнес всей необходимой профессиональной информацией. Это позволяет решать часто возникающие серьёзные проблемы транспортировки нефти. Уровень фрахтовых ставок на транспортировку нефти постоянно колеблется под влиянием спроса на тоннаж на мировом рынке. Постепенно в мире сложилась сложная, но успешно функционирующая рыночная структура, которая позволяет активной конкуренции поддерживать уровень фрахтовых ставок на приемлемом уровне, несмотря на существование монопольных секторов и внутрикорпоративных взаимосвязей. В частности, система шкалы ставок «Уорлдскейл»,

учитывает базисные условия эксплуатации танкера с типовыми заданными характеристиками и действует на протяжении 35 лет. По сравнению с нефтью транспортировка газа является более сложной и имеет множество нюансов. Особенность газа состоит в том, что его хранение и транспортировка осуществляются с использованием замкнутых ёмкостей.

Крупнейшим мировым экспортёром газа по трубопроводам является Россия (в 2013 объём поставок составил около 21% глобального экспорта). В том же 2013 году на втором месте по объёмам поставок газа находился Катар (12,2%), а третье место заняла Норвегия (10,2). Среди стран-импортёров газа лидирует Япония (11,5% мирового импорта), Германия (9,3%), а также США (8%) [3]. На международные рынки основной объём товарного газа поставляется по трубопроводам, что определяет стабильную географическую привязку поставщиков и потребителей. К примеру, структура транспортировки газа на экспорт в Европу, выглядит следующим образом:

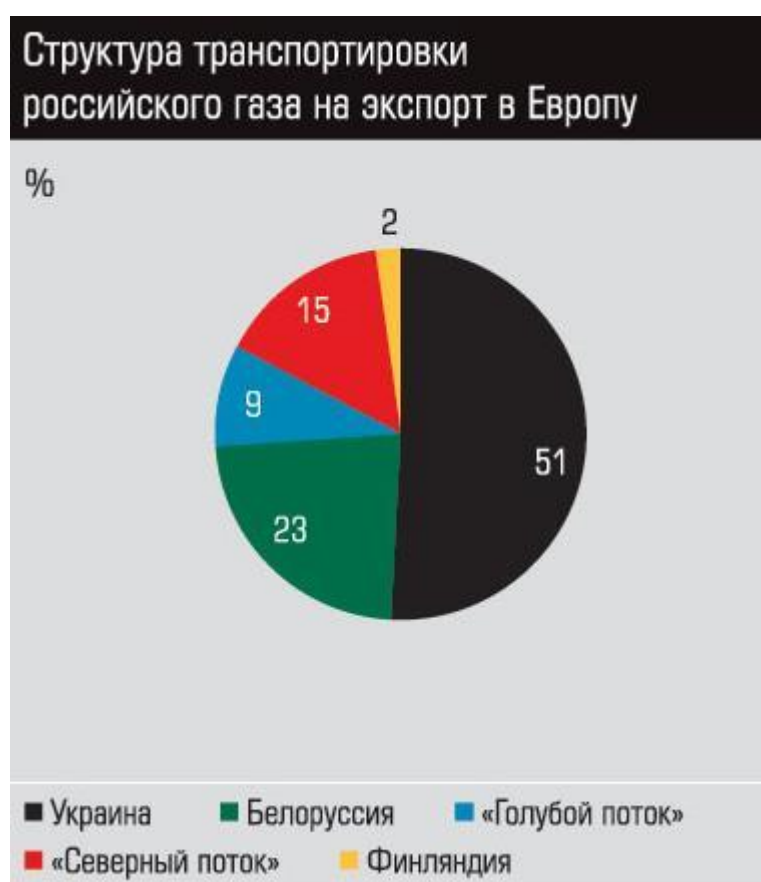


Рис. 2. Структура транспортировки российского газа на экспорт в Европу в процентах [2]

Исходя из выше обозначенной схемы, можно отметить что более половины от общего объёма поставляемого на экспорт российского газа отправляется транзитом в Европу через Украину. Периодически на данной ветке поставок возникает ряд политических проблем. К примеру, в 2006 и 2009 г., украинская сторона какое-то время осуществляла несанкционированный отбор природного газа, предназначенного для европейских потребителей. Эксперты опасаются, что осложнившиеся политические взаимоотношения между Россией и Украиной могут вызвать перебои поставки газа в Европу. Кроме всего прочего, данная газотранспортная система, построенная в советское время, имеет неудовлетворительное состояние: трубопроводные системы и арматура физически и морально серьёзно изношены.

Компания «Газпром» начиная с 2014 года пытается вести переговоры с европейскими компаниями, которые стали бы управлять транзитом газа в Европу через Украину. Таким образом, ответственность и риски за действия украинских политиков, а также за технические аварии на трубопроводе, нуждающимся в ремонте, с российской стороны были бы сняты. Частичной альтернативой, с точки зрения диверсификации поставок газа украинскому потоку, могли бы стать два новых газопровода. В 2015 году «Газпром» и европейские партнёры подписали соглашение по «Nord Stream». Однако, полностью отказаться от Украины с помощью данного проекта на сегодняшний день возможным не представляется, поскольку мощности здесь пока не сопоставимы.

Вторая ветка газотранспортного снабжения, которую без преувеличения можно назвать «проблемной», под названием «Голубой поток», связана с внезапно осложнившимися взаимоотношениями России и Турецкой Республики. Объем экспорта газа по данному направлению составляет 9 %. (см. рис. 2) Следует отметить, что данное газотранспортное сооружение по его технологическим параметрам не имеет мировых аналогов. При строительстве «Голубого потока» была применена специальная экономичная и надёжная технология, со встроенной автоматической системой управления, которая стабильно обеспечивает без гидратный и однофазный транспорт газа по подводной части газопровода [10].

В последнее время споры экспертов по поводу возможного ослабления «Голубого потока» в связи с обострившимся политическим конфликтом между Россией и Турцией, не умолкают. Существуют опасения, что если это все-таки случится, то Европе придётся компенсировать потери энергоресурса за счёт Ирана и каспийского газа, что приведёт к газовой зависимости Европейских стран от политически неуравновешенного юго-восточного партнёра. Как правило, стандартная цепочка поставок по движению газа от скважины к потребителю выглядит так: от места производства газ отправляют в компанию, которая осуществляет его транспортировку **по магистральным трубопроводам, после чего газ транспортируется в сбытовые компании, далее газ распределяется в места потребления.**

Транспортировка газа по магистральным трубопроводам регулируется многосторонними договорённостями между странами и актами международных организаций. Одним из таких актов является международная «Конвенция Организации Объединённых Наций по морскому праву», которая была заключена в декабре 1982 года. Конвенция позволяет странам, которые не имеют выходов к водному пространству, гарантированно осуществлять свободный транзит через территории стран транзита любыми транспортными средствами (в том числе, газопроводы при наличии соглашения).

На уровне Европейского союза также было принято несколько документов, регулирующих газовую индустрию, в частности, и доступ к газотранспортным сетям в Европе. Общая тенденция в сфере доступа к газовым сетям в Евросоюзе связана ужесточением стандартов разъединения системы транспортирования и распределения, с целью обеспечения либерализации рынка газа и электрической энергии.

Перевозка нефти и газа по железной дороге — достаточно дорогостоящий и небезопасный способ. Данный вид транспортировки этанола и сырой нефти, в последние годы, активно практикуется в США и Канаде. Это сопряжено с рядом серьёзных проблем: на железнодорожных

путях возникают серьёзные заторы железнодорожного транспорта, часто происходят катастрофы и пожары. Мировое сообщество озабочено данной проблемой. Масштаб договорённости в области перевозки энергоресурсов железнодорожным транспортом на мировом уровне пока что относительно скуден.

В мае 2016 года в Тегеране состоится первая международная конференция под названием «Нефть. Железные дороги и Порты.» Это первая конференция, где соберутся представители 95 стран мира, посвящённая сотрудничеству между железной дорогой и нефтегазовой промышленностью. В ходе данного мероприятия будут рассмотрены и вопросы, касающиеся развития межконтинентальных и международных «коридоров» железнодорожных перевозок, партнёрских отношений, объединяющих главных представителей нефтяной промышленности. На конференции будет рассмотрен вопрос нормативно-правовой базы международной транспортировки нефти и перевозки опасных грузов по железной дороге – стандарты совместимости, управления составами, охраны и безопасности. Будут задеты вопросы создания единой мировой базы оцифровки данных и интеллектуальной системы управления поездами [12].

Важным международным соглашением, регламентирующим сферу транзита энергоресурсов, является заключённый в Лиссабоне в 1994 году Договор к Энергетической хартии. Данный документ является первым в мировой практике торговым, инвестиционным и транспортным многосторонним международным соглашением в области энергетики, который установил правила транзита, с учётом специфики энергетических ресурсов. Следует отметить, что договор к Энергетической хартии предоставляет лояльные условия государствам - потребителям энергии, но менее выгоден тем, кто её производит. По этой причине Россия отказалась присоединяться к данному соглашению [11].

Исходя из вышеизложенного, можно сделать заключение, что международные соглашения и организации в области транспортирования нефти и газа, разрабатываемые и совершенствующиеся в течении нескольких десятилетий, позволили достичь определённого уровня и мирового порядка в сфере поставок нефтегазовых ресурсов.

Стоит отметить, что в современном мире поток трудностей, возникающих в данной сфере достаточно объёмен и многогранен. Какая-либо возникшая проблема, может потянуть за собой ряд других. Накалённая экономическая и политическая обстановка и резкие колебания цен на энергоресурсы, также усугубляют положение на рынках поставок газа, нефти и нефтепродуктов. Действующие магистральные трубопроводы постепенно изнашиваются, а судоходный транспорт до сих пор не обеспечивает должной экологической безопасности мировому водному пространству.

Решая проблемы и оптимизируя деятельность области транспортировки продукции нефтегазовой отрасли, не стоит забывать об инновациях. Ежегодно в Мире появляются множество новых проектов и решений, которые могут быть направлены на совершенствование системы транспортировки нефти и газа. Например, тяжёлые стальные магистральные трубопроводы, подвергающиеся коррозии можно постепенно заменять на трубопроводы из специализированного прочного негорючего пластика. Экологические проблемы могут помочь решить специальные технологии, разрабатываемые учёными-биологами, помогающие, например, без вреда и последствий уничтожить нефтяную плёнку на поверхности водного

пространства.

Не стоит забывать и о дополнительных мерах, связанных с обеспечением безопасности всех видов транспорта, осуществляющих транспортировку нефти и газа. В последнее время о терроризме говорят очень много, но мало кто затрагивает вопросы безопасности танкеров, судов, магистральных трубопроводов, железнодорожного и воздушного транспорта, перевозящих нефть и газ. Танкеры в Сирии нередко захватывают и пираты, которые также могут их подорвать. Последствия таких катастроф могут быть несоизмеримы как для отдельных государств, так и для человечества в целом. Для того, чтобы обезопаситься от подобных угроз, международные сообщества должны принимать совместные решения.

Предотвращать возможные теракты можно с помощью усиленной охраны трубопроводов и прочего транспорта, а также с помощью спутников и навигационных устройств. Не стоит забывать и новых разработках учёных. Инновационный способ борьбы с террористами с помощью технических средств, в начале 2016 года предложил британский инженер Робертсон. Небольшой прибор в будущем сможет сканировать людей, проходящих на расстоянии нескольких десятков метров. В случае опасности, прибор тут же подаёт сигнал. Данный аппарат может реагировать на металлические и не металлические взрывчатые вещества. Пока данная продукция находится на стадии тестирования. Впоследствии прибор расширят и появится возможность использовать его на больших открытых пространствах [8]. Вполне возможно, что данные приборы в недалёком будущем станут использовать для своих потребностей компании, транспортирующие опасные грузы.

Говоря о данном вопросе, не стоит забывать и о политических аспектах. Случаи, когда кто-либо желает «наказать» одну страну, нарушая её обязанности и права по перемещению энергетических ресурсов, недопустимы. Это может нарушать баланс и равновесие жизнедеятельности многих государств. Избегать подобных проблем могут помочь дополнительные международные договорённости. К примеру, таким соглашением могут стать правила наложения (применения) санкций к отдельному государству, где будет содержаться принцип недопущения применения санкций в области связанной с транспортировкой, экспортом и перемещением энергоресурсов.

Мировой опыт показывает, что при проявлении активного сотрудничества основных участников рынка, решение большинства выше обозначенных задач посильно международному сообществу.

Список литературы

1. А. Г. Князев, Д. Б. Чураков, А. И. Чучаев. Экологические преступления. М., «Проспект», 2009 г.
2. Бараникас И. Нефтяные розги для непослушных; Макеев Н. Баррель убьёт Обаму. // «МК». 2014, 20 ноября, с. 4. // «МК». 2014).
3. Бушуев В.В., Конопляник А.А., Миркин и др. Цены на нефть: анализ, тенденции, прогноз. – М.: ИД «Энергия», 2013. 344 с
4. Л.М. Михрин. Предотвращение загрязнения морской среды с судов и морских

- сооружений. СПб, 2005 г.
5. Олейнов А. Топливо-энергетический комплекс мира: Учебно-справочное пособие. - М.: Навона, 2008. с. 472.
 6. Дягтерев К. О. Роль операторов систем транспортировки и распределения в правовом регулировании либерализации рынков газа и электроэнергии Европейского союза // Евразийский юридический журнал. 2012. N 1(44).
 7. Разработан эффективный метод борьбы со смертниками // <http://www.fainaidea.com> URL: <http://www.fainaidea.com/archives/98117> (дата обращения: 17.04.2016).
 8. Не бывает теорий заговоров без почвы // <http://uznayonline.ru> URL: http://uznayonline.ru/varia/predskazaniya/predskazaniya_o_rossii/rotshildy_pereezhayut_v_rossiyu/ (дата обращения: 22.04.2016).
 9. Международные конвенции по защите природной среды от загрязнений // <http://mybiblioteka.su/> URL: <http://mybiblioteka.su/2-25893.html> (дата обращения: 22.04.2016).
 10. Голубой поток» - проект, побивший множество рекордов // <http://трубопровод.рф> URL: <http://трубопровод.рф/статьи/все/2014/1/28/«голубой-поток»-проект-побивший-множество-рекордов/> (дата обращения: 22.04.2016).
 11. ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ТРАНСПОРТИРОВКИ УГЛЕВОДОРОДНОГО СЫРЬЯ // <http://3ys.ru/> URL: <http://3ys.ru/pravovoe-regulirovanie-ispolzovaniya-nefti-i-gaza/pravovoe-regulirovanie-transportirovki-uglevodorodnogo-syrya.html> (дата обращения: 22.04.2016).
 12. -я Международная конференция Oil Rail & Ports // <http://www.logistics.ru/> URL: <http://www.logistics.ru/events/news/1-ya-mezhdunarodnaya-konferenciya-oil-rail-ports-neft-zheleznye-dorogi-i-porty> (дата обращения: 23.04.2016).
 13. Логистика и управление цепями поставок. Теория и практика. Основы логистики. Аникин Б.А.; Родкина Т.А.; Волочиенко В.А.; Заичкин Н.И.; Межевов А.Д.; Федоров Л.С.; Вайн В.М.; Воронов В.И.; Водянова В.В.; Гапонова М.А.; Ермаков И.А.; Ефимова В.В.; Кравченко М.В.; Серова С.Ю.; Серышев Р.В.; Филиппов Е.Е.; Пузанова И.А.; Учирова М.Ю.; Рудая И.Л. Учебное пособие / Москва, 2014.
 14. Воронов В.И., Воронов А.В., Лазарев В.А., Степанов В.Г. Международные аспекты логистики: Учебное пособие. / Владивосток: Изд-во ВГУЭС, 2002. – 168 с.
 15. Лазарев В.А., Воронов В.И. Трансграничная логистика в евразийском таможенном союзе [текст]: монография: / Государственный университет управления, Институт управления на транспорте, в индустрии туризма и международного бизнеса ГУУ. – М. : ГУУ. 2014. -158 с.
 16. Воронов В.И., Воронов А.В. Международная логистика пространств и границ: основные аспекты формирования понятия, миссии, целей задач, функций, интегральной логики, принципов и методов. Управление. 2015. Т.3 № 2. С. 27-36
 17. Воронов В.И., Кривоносов Н.А. Савостьянок Г.Н., Кожанова В.В. Инновационные технологии в логистике. Научно-аналитический журнал: «Инновации и инвестиции» № 4, 2015– стр.2-4
 18. Лысенко Л.В., Шаталов В.К., Минаев А.Н., Лысенко А.Л., Горбунов А.К., Коржавый А.П., Кашинский В.И., Воронов В.И., Гульков А.Н., Паничев А.М., Лысенко С.Л. Производство науки: «Закон телепортации – единство транспортных и хронометрических (кинетических) процессов переноса вещества, энергии и момента импульса». Свидетельство № 13-461 Системы сертификации и оценки объектов интеллектуальной собственности и знак соответствия системы от 25 сентября 2013г.

-
19. Ермаков И., Филиппов Е., Белова С. Становление научных школ кафедры логистики ГУУ. Логистика. 2014. № 10 (95). С. 71-75.

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ БЛАГОПРИЯТНОГО КЛИМАТА ДЛЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ

Несмеянова Наталья Александровна
Толкачева Светлана Евгеньевна
Удалов Андрей Александрович

В настоящее время одной из важнейших проблем в Российской Федерации является формирование благоприятного климата, необходимого для привлечения иностранных инвестиций в экономику страны, что обусловлено, во-первых, переходным периодом в состоянии кризиса, во-вторых, введенными в отношении России санкциями, а в-третьих, осуществляемой политикой, требующей финансирования. Исходя из мировой практики, а также учитывая российский опыт хозяйствования, очевидно, что без внешних источников финансирования, иными словами, без иностранных инвестиций невозможно организовать реформирование и структурирование экономики.

Именно поэтому в новой программе экономического развития РФ в среднесрочной перспективе, несмотря на активное использование внутренних экономических ресурсов, значительное внимание также уделяется формированию благоприятного климата, способствующего привлечению средств от зарубежных инвесторов в самых разных формах. Особое внимание, в данном случае, уделяется прямым иностранным инвестициям [4].

Для привлечения иностранных инвесторов в текущей экономической ситуации, обусловленной санкциями выделяются государственные земельные участки, разрабатываются особые варианты исчисления и уплаты налогов, предлагаются льготные условия кредитования и др. Кроме того, не менее важным источником средств, расходуемых на капитальные вложения, является финансирование из госбюджета напрямую либо выделение льготных инвестиционных займов государственным финансовым институтам.

В процессе разработки общей инвестиционной стратегии особенно важно учитывать факторы, которые прямо или косвенно влияют на инвестиционный климат в стране. К таким факторам относят [3]:

- Во-первых, географическое положение и природно-климатические условия в текущей экологической обстановке,
- Во-вторых, состояние окружающей среды;
- В-третьих, наличие энергетических мощностей и трудовых ресурсов;
- В-четвёртых, развитость социальной инфраструктуры и большой научный потенциал;

Стимулировать большой приток иностранного капитала призваны:

- Стабильность и постепенность развития экономики,

- Государственные гарантии прав собственности в РФ,
- Развитая система стимулирования и поощрения инвестиционной активности в России,
- Разработка и внедрение инвестиционного законодательства.

Однако прежде, чем начать активно привлекать в РФ иностранные инвестиции, необходимо затормозить процесс оттока капитала, составляющий на протяжении трех последних лет 62, 153 и 57 миллиардов долларов соответственно [2]. Для этого политику страны в данной сфере необходимо модернизировать так, чтобы по отношению к внутренним инвестициям внешние, то есть иностранные, играли бы дополняющую роль. Именно в таком случае отечественный капитал будет играть лидирующую роль при разработке условий и темпов поступления иностранного капитала.

Иными словами, главным условием привлечения иностранных инвестиций является, в первую очередь, эффективное использование собственного инвестиционного потенциала – частного и государственного.

Именно поэтому по инициативе правительства РФ был разработан «Стандарт деятельности органов исполнительной власти субъекта РФ по обеспечению благоприятного инвестиционного климата», регламентированный Распоряжением Правительства №570-Р от 10.04.2014г [1].

Согласно этому стандарту формирование благоприятного инвестиционного климата в санкционных условиях невозможно представить без:

1. Создания экономических стимулов для увеличения потока инвестиций в отечественную экономику: льгот по налогам на прибыль, собственность и объекты инфраструктуры;
2. Разработки одинакового для всех инвесторов правового режима для зарубежных вкладчиков;
3. Ежегодного составления перечня тех приоритетных отраслей экономики, которые в первую очередь нуждаются в инвестировании на федеральном и государственном уровнях, в том числе, отрасли, где импортер обладает абсолютными преимуществами;
4. Создания простой и функционирующей структуры фондового рынка и определения жестких правил для всех его участников,

Однако постоянный приток иностранных инвестиций может стать причиной следующих затруднений: появляются проблемы целевого использования прямых инвестиций и проблема структуры инвестиций.

По статистике, прямые инвестиции составляют лишь 9-12% от общего объема вложений, тогда как взносы в капитал и того меньше – всего 5-6%. Из этого можно сделать вывод, что из всего объема иностранных инвестиций лишь очень небольшая часть направляется на возобновление основных производственных фондов. В результате модернизация, обновление или замена основных фондов происходят сравнительно медленно, они слишком долго используются, из-за чего в итоге снижаются темпы экономического роста в целом и эффективность самого предприятия в частности.

Чтобы решить данную проблему, предлагается следующее: необходимо заинтересовать зарубежных инвесторов в увеличении объемов капвложений, для чего следует ввести

дополнительные льготы и преимущества. А также, следует продумать глобальные инвестиционные проекты, которые будут связаны с увеличением и обновлением основных фондов.

Поскольку в России имеется достаточно большое количество многих мировых природных ресурсов, преимущественная доля инвестиций открывает доступ инвесторам к сырьевым ресурсам. В то же время лишь небольшая часть иностранных вложений привлекается в РФ низкими издержками производства или технологическими преимуществами. Также определенный процент составляют инвестиции, обеспечивающие инвесторам доступ к внутреннему рынку России, но пока это касается, в основном, так называемых «отверточных» производств, благодаря которым иностранные компании обходят таможенные препоны. Подобная ситуация возникает из-за неготовности зарубежных вкладчиков к организации на российском рынке других, более высокотехнологичных этапов производственной цепочки, размещению в РФ управляющих и исследовательских подразделений и т.д.

Инвестиции в сырьевые ресурсы, с одной стороны, влияют на рост эффективности рынка полезных ископаемых (углеводородного сырья, в частности), но с другой стороны, в долгосрочной перспективе могут разрушить экономику, максимально зависимую от экспорта.

Для избежания подобных проблем, необходимо применять такие меры, как оперативный переход от экспортно-зависимой, в отношении сырья, экономики к экономике конкурентоспособных на внешнем рынке товаров и услуг. Также, не обходить стороной стимулирование развития инновационной и научной сферы; подготовку необходимой законодательной базы.

Таким образом, чтобы зарубежные инвестиции сыграли положительную роль в поддержке и развитии отечественной экономики, находящейся под влиянием западных санкций, необходимо решить следующие задачи:

- Во-первых, создать наиболее благоприятный инвестиционный климат, привлекая тем самым максимального числа иностранных инвесторов;
- Во-вторых, осуществлять эффективное использование не только иностранных инвестиций, но и отечественных;
- В-третьих, создавать инфраструктуру, необходимую для инновационного научного прогресса с целью выпуска на международный рынок конкурентоспособных товаров отечественного производства;

Список литературы

1. Распоряжение Правительства РФ от 10.04.2014 N 570-р (ред. от 26.12.2015) «Об утверждении перечней показателей оценки эффективности деятельности и методик определения целевых значений показателей оценки эффективности деятельности руководителей органов исполнительной власти по созданию благоприятных условий ведения предпринимательской и инвестиционной деятельности (до 2018 года)».
2. Вести Экономика – чистый отток капитала из России [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.vestifinance.ru/infographics/6547> (Дата обращения 25.04.2016).

3. Захаров В.К., Голикова Е.И. Иностранные инвестиции в экономике России // Экономический журнал. - 2012. №25 - С.21-27.
4. Наумова Т.С., Олейник Г.С. Роль прямых иностранных инвестиций в развитии экономики РФ // Проблемы современной экономики. - 2015. №2 (54) - С.95-100.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ УЧЕТА ДОХОДОВ И РАСХОДОВ ОРГАНИЗАЦИИ В ОТЕЧЕСТВЕННОЙ И ЗАРУБЕЖНОЙ ПРАКТИКЕ

Мусьянова Марина Юрьевна

Согласно Приказа Минфина России от 06.05.1999г. № 32н (ред. от 06.04.2015г.) «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Доходы организации» ПБУ 9/99» доходами организации признается увеличение экономических выгод в результате поступления активов (денежных средств, иного имущества) и (или) погашения обязательств, приводящее к увеличению капитала этой организации, за исключением вкладов участников (собственников имущества). Доходы экономического субъекта классифицируются на доходы от обычных видов деятельности, выраженные в форме выручки от продажи продукции и товаров, поступлений, связанных с выполнением работ и оказанием услуг, и прочие доходы (поступления от предоставления за плату во временное пользование активов организации, участие в уставных капиталах других организаций, совместной деятельности, проценты за предоставление в пользование денежных средств организации и проценты за использование банком денежных средств со счетов организации и другие доходы) [1].

Расходами организации, согласно Приказа Минфина России от 06.05.1999г. № 33н (ред. от 06.04.2015г.) «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Расходы организации» ПБУ 10/99», признаются уменьшение экономических выгод в результате выбытия активов (денежных средств, иного имущества) и (или) возникновения обязательств, приводящее к уменьшению капитала этой организации, за исключением уменьшения вкладов по решению участников (собственников имущества). Расходы организации в зависимости от их характера, условий осуществления и направлений деятельности организации подразделяются на расходы по обычным видам деятельности и прочие расходы [2].

Обеспечению отдельного учета доходов и расходов организации и усовершенствованию методики отражения на счетах бухгалтерского учета финансовых результатов в российской практике способствует типовой План счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организаций и Инструкция по его применению, утвержденные Приказом Минфина РФ от 31.10.2000г. № 94н (ред. от 08.11.2010г.), что в целом приблизило отечественную модель формирования прибыли к международной практике. Вместе с тем, процесс совершенствования методики учета доходов, расходов и финансовых результатов не может ограничиваться лишь видоизменением системы записи на счетах бухгалтерского учета.

Международные стандарты финансовой отчетности (МСФО) представляют собой руководство по воплощению на практике экономической теории учета, имеющей в основе положения англо-американской школы бухгалтерии. В МСФО также раскрываются понятия доходов и расходов организации, которые обеспечивают понимание информации о финансовом положении фирмы, содержащейся в отчетности, которая составлена по международным

стандартам.

В МСФО доходы и расходы рассматриваются как элементы, непосредственно связанные с финансовым результатом деятельности организации. Для регламентирования учета и порядка отражения доходов используются Концептуальные основы МСФО и международный стандарт МСФО 18 (IAS 18) «Выручка» (введен в действие на территории Российской Федерации Приказом Минфина России от 25.11.2011г. № 160н. Согласно МСФО 18 «Выручка», под выручкой понимается валовое поступление экономических выгод в ходе обычной деятельности организации, приводящее к увеличению капитала, иному, чем за счет вкладов инвесторов. Согласно ПБУ 9/99 выручка является доходом от обычных видов деятельности и признается равной величине непогашенной дебиторской задолженности и поступивших денежных средств. Критерием признания выручки является переход права собственности (владения, пользования и распоряжения) на продукцию (услуги) от продавца к покупателю, а не переход рисков и выгод, как в МСФО. Проценты, дивиденды и лицензионные платежи относятся к операционным доходам и не учитываются в составе выручки. Для определения различий учета доходов в международной и российской практике приведем сравнительную характеристику критериев их признания (таблица 1).

Таблица 1. Критерии признания доходов в соответствии с ПБУ 9/99 и МСФО 18

ПБУ 9/99	МСФО 18
Организация имеет право на получение выручки, вытекающей из конкретного договора или подтвержденное иным способом	Компания перевела на покупателя значительные риски и вознаграждения, связанные с собственностью на товары
Сумма выручки может быть определена	Суммы выручки может быть надежно оценена
Имеется уверенность в том, что в результате конкретной операции произойдет увеличение выгод организации	Существует вероятность того, что экономические выгоды, связанные со сделкой, поступят в компанию
Расходы, которые произведены или будут произведены в связи с этой операцией могут быть определены	Понесенные или ожидаемые затраты, связанные со сделкой, могут быть надежно оценены
Право собственности на продукцию перешло от организации к покупателю или работы принята заказчиком	Компания больше не участвует в управлении в той степени, которая обычно ассоциируется с правом собственности, и не контролирует проданные товары

Российский учет не принимает во внимание анализ существенных рисков, которые связаны с собственностью на товары, продукцию, работы и услуги. По РСБУ главным является факт передачи прав собственности, а по МСФО – экономическое содержание сделки. Как правило, переход права собственности покупателю совпадает с передачей рисков и вознаграждений от покупки, но бывают и исключения.

Следует отметить, что МСФО 18 действует до 01.01.2017 года в связи с принятием МСФО (IFRS) 15 «Выручка по договорам с покупателями» (введен в действие на территории Российской Федерации Приказом Минфина России от 21.01.2015г. №9н). МСФО (IFRS) 15 вступает в силу: для добровольного применения организациями - со дня его официального опубликования; для обязательного применения организациями с 1 января 2017 года. Данная мера принята в следствии того, что предыдущий стандарт устарел и уже не соответствует требованиям составителей и пользователей финансовой отчетности. Он не охватывает все многообразие

ситуаций, возникающих на практике, не дает однозначных ответов на ряд вопросов. Инвесторы и другие пользователи финансовой отчетности при анализе финансового состояния, в первую очередь, всегда оценивают величину состава выручки, признанную как в отчетном периоде, так и в динамике по сравнению с выручками других сопоставимых организаций. В связи с отсутствием детальных рекомендаций в МСФО, многие компании обращались к GAAP США, где содержатся более 10 предписаний по выручке, и создавали некую среднюю учетную политику между МСФО и GAAP США и, соответственно, это мешало унификации и аналитики отчетности. Также, в связи с запуском проекта сближения GAAP и МСФО, возникла необходимость в создании единого стандарта.

В настоящее время основной целью введения МСФО в российскую практику учета является совершенствование национальных правил бухгалтерского учета по формированию финансовых результатов. С целью повышения качества и полезности информации, формируемой в бухгалтерском учете для целей корпоративного управления необходимо регулярно и открыто информировать собственников о достижениях и результатах финансово-хозяйственной деятельности организации.

Список литературы

1. Российская Федерация. Приказ. Положение по бухгалтерскому учету «Доходы организации» ПБУ 9/99 [Текст]: № 32н: принят Министерством Финансов РФ 6 мая 1999 г. (ред. от 06.04.2015г.);
2. Российская Федерация. Приказ. Положение по бухгалтерскому учету «Расходы организации» ПБУ 10/99 [Текст]: № 33н: принят Министерством Финансов РФ 6 мая 1999 г. (ред. от 06.04.2015г.);
3. Российская Федерация. Приказ. Концепция развития бухгалтерского учета и отчетности в РФ на среднесрочную перспективу [Текст]: № 180: одобрена Министерством Финансов РФ 1 июля 2004г.;
4. Вахрушина, М. А. Международные стандарты финансовой отчетности. [Текст]: М. А. Вахрушина, Л. А. Мельникова/ – М: «Омега-Л», 2014г.;
5. Насакина, Л.А. Актуализация аудиторского анализа в оценке достоверности финансовой отчетности / Л.А. Насакина Л.А.// В сборнике статей III Всероссийской научно-практической конференции: Бухгалтерский учет, анализ, аудит и налогообложение: проблемы и перспективы. - 2015. - С. 110-113;
6. Насакина, Л.А. Развитие учетно-аналитического обеспечения управления устойчивым развитием хозяйствующих субъектов на основе международного опыта / Л.А. Насакина // Экономика и управление: новые вызовы и перспективы. - 2011. - Т. 1. - № 2. - С. 357-359.

ВОПРОСЫ СБАЛАНСИРОВАННОСТИ КАК ОСНОВНОЙ ЭЛЕМЕНТ СТРАТЕГИЧЕСКОГО УПРАВЛЕНИЯ И ПРЕДОТВРАЩЕНИЯ РИСКОВ В СФЕРЕ СОЦИАЛЬНО- ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ И ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Смирнова Ольга Олеговна

Построение системы стратегического анализа, управления и предотвращения рисков в сфере социально-экономического развития, в том числе экономической безопасности требуется для обеспечения эффективного управления стратегическим развитием на федеральном уровне и защиты национальных социальных и экономических интересов Российской Федерации.

В современных нормативных актах формулировки про связку «показатели - сбалансированность» вернулись в 2014 года. В перечне поручений по реализации послания Президента Российской Федерации Федеральному Собранию от 5 декабря 2014 года, (п.27) Правительству Российской Федерации поручалось «предусмотреть в прогнозах социально-экономического развития Российской Федерации на среднесрочную перспективу сценарий, предполагающий снижение инфляции до уровня 4 процентов, ежегодный рост российской экономики темпами, превышающими среднемировые, рост производительности труда не менее 5 процентов, и определить условия достижения данных показателей при одновременном обеспечении макроэкономической сбалансированности.»

Говоря о системе сбалансированных показателей, необходимо отметить наиболее важный аспект: работа по разработке сбалансированной системы показателей начинается с определения конкретных стратегических целей. Таким образом, при формировании системы показателей основную роль играет постановка задач или целеполагание. Именно этот подход является основополагающим при реализации федерального закона от 28.06.2014 № 172-ФЗ «О стратегическом планировании в Российской Федерации». Так в соответствии со Статьей 1, п.3 закон «регулирует отношения, возникающие между участниками стратегического планирования в процессе целеполагания, прогнозирования, планирования и программирования социально-экономического развития Российской Федерации, субъектов Российской Федерации и муниципальных образований, отраслей экономики и сфер государственного и муниципального управления, обеспечения национальной безопасности Российской Федерации, а также мониторинга и контроля реализации документов стратегического планирования». Статья 3, 1) определяет стратегическое планирование как «деятельность участников стратегического планирования по целеполаганию, прогнозированию, планированию и программированию социально-экономического развития Российской Федерации».

В этой связи, основные показатели в системе сбалансированных показателей должны формироваться из базового целеполагания в рамках данной системы. Вместе с тем, в сложных системах управления, по мнению автора публикации, должны быть отражены основные блоки показателей, соответствующие требованиям к устойчивости системы, инновационности и проч. Если речь идет о сбалансированном развитии государства, должны быть сформированы следующие блоки показателей: инновационный, финансовый, показатели национальной безопасности, качества жизни, др.

Не смотря на то, что федеральный закон от 28.06.2014 № 172-ФЗ "О стратегическом планировании в Российской Федерации" не определяет требования к такому документам как прогноз пространственного развития Российской Федерации, авторы работы, понимая важность реализации принципов «единства и целостности, преемственности и непрерывности, сбалансированности системы стратегического планирования», определенных Федеральным законом от 28.06.2014 № 172-ФЗ «О стратегическом планировании в Российской Федерации», сконцентрировали внимание на подборе основных показателей пространственного развития Российской Федерации, включая показатели системы расселения, демографические показатели, показатели экономического потенциала регионов, показатели обеспеченности ресурсами, показатели социально – экономической динамики, показатели рентабельности производства и эффективности использования ресурсов, показатели сбалансированности, показатели финансовой обеспеченности. [1] [12] Таким образом, должны быть предложены основные группы показателей, которые найдут отражение как в прогнозе пространственного развития Российской Федерации, реализованном в долгосрочном прогнозе социально – экономического развития страны, так и в стратегии пространственного развития Российской Федерации.

Важным элементом системы показателей является сбалансированность системы показателей. [6] [4]

Основываясь на российской и международной практике управления крупными системами, можно с уверенностью сказать, что сбалансированная система показателей, выстроенная на причинно-следственных связях между стратегическими целями, отражающими их параметрами и факторами получения планируемых результатов, является перспективным инструментом управления. Сегодня сбалансированная система показателей (ССП) – это система стратегического управления на основе измерения и оценки ее эффективности по набору оптимально подобранных показателей, отражающих все аспекты деятельности объекта управления: финансовые, производственные, инновационные, инвестиционные, управленческие и т. д. [3] В зарубежной практике можно встретить термин BSC, Balanced Scorecard - сбалансированная система показателей в деятельности предприятия. Утверждается, что своими истоками история создания СПП уходит в 1990 год, когда в США Институт Нолана Нортон (Nolan Norton Institute) предложил провести исследования в области разработки показателей деятельности организации будущего. [4]

Вместе с тем, отечественный опыт внедрения систем показателей обширен и богат. Обращают на себя внимание системы показателей, которые позволяли планированию и балансировать вопросы пространственного развития, что представляет немалый интерес для дальнейшего исследования данной темы. Однако, хотелось бы обратить внимание на несколько наиболее значимых моментов.

Система сбалансированных показателей начала играть роль уже в 1934 году, когда Госплан СССР разработал общую систему форм, показателей и методологии составления всего народнохозяйственного плана на 1935 год как по республикам, так и по каждой отрасли хозяйства. Работа по сбалансированности показателей, принципам работы с союзными республиками в части планирования представляет значительный интерес в вопросах формирования сбалансированной системы пространственного развития, однако не является предметом данного этапа исследования.

Постановление Совета Министров СССР от 12 июля 1979 г. № 695 «Об улучшении планирования и усилении воздействия хозяйственного механизма на повышение эффективности производства и качества работы» говорит о следующем: «Считать важнейшими направлениями улучшения всей плановой работы выбор наиболее эффективных путей достижения высоких конечных народнохозяйственных результатов, рациональное сочетание отраслевого и территориального развития, перспективных и текущих планов, совершенствование межотраслевых и внутриотраслевых пропорций, обеспечение сбалансированного роста экономики».

Нельзя забывать и про межотраслевой баланс с системой показателей, а также применяемый балансовый метод в статистике - важнейший метод обработки и анализа статистических данных, позволяющий взаимно увязать ресурсы и их использование, выявить пропорции и взаимосвязи, складывающиеся в процессе воспроизводства, который получил в СССР широкое распространение. Посредством балансового метода можно выявить не только экономические связи и пропорции в экономике, но и вскрыть диспропорции там, где они имеют место. Всякий баланс состоит из 2 балансирующихся частей - приходной и расходной. В приходной части учитываются все ресурсы, а в расходной части - все виды использования. В практике советской статистики разрабатывались различные виды балансов, которые могут быть разделены на 4 группы. В 1-ю группу входят балансы, характеризующие ресурсы отдельных продуктов и их распределение (составлялись в натуральном выражении). Составлялись балансы по отдельным видам чёрных и цветных металлов, топлива, химикатов, строительных и лесных материалов, по отдельным видам машин и оборудования, а также - в сводном виде по группе продуктов (например, топливно-энергетический баланс). Ко 2-й группе относились различные виды балансов труда - баланс трудовых ресурсов, баланс наличия и использования рабочей силы. К 3-й группе относились балансы, характеризующие образование финансовых (денежных) ресурсов и их использование на различные цели и в отдельных отраслях - сводный баланс финансовых ресурсов, балансы доходов и расходов отдельных отраслей, государственный бюджет, кредитный план Госбанка и т. д. К 4-й группе относился баланс народного хозяйства, представляющий собой систему наиболее сводных балансов: сводный материальный баланс общественного продукта и национального дохода, баланс производства, распределения и перераспределения общественного продукта и национального дохода (финансовый баланс), баланс основных фондов, баланс труда и другие синтетические балансы. [13] Большое внимание уделялось разработке межотраслевого баланса производства и распределения который являлся частью баланса народного хозяйства и призван был дать подробную характеристику межотраслевым связям в народном хозяйстве с выделением большого числа отраслей и продуктов.

Однако, никоим образом не популяризируя идею Госплана на современном этапе развития

стратегического планирования, надо отметить следующее. Концепция саморегулирования рынка на практике приводит к серьезным диспропорциям и провалам в протекании социальных и экономических процессов, государство, опираясь на возможности государственного регулирования и планирования [7], способно возвращать рыночные отношения - в режим цивилизованной конкуренции, национальную экономику - в состояние динамичной сбалансированности. Другими словами, общество с помощью государственного управления, регулирования и планирования поддерживает социально-экономическую систему в состоянии динамичного равновесия.

Надо отметить следующие моменты, которые обращают на себя внимание при работе с показателями.

Проблему при работе с показателями составляет несопоставимость показателей в различных документах. [9] [11] Для оценки донного и того же критерия в различных документах используются различные показатели. Так, например, показатель «Густота автомобильных дорог с твердым покрытием (километров на 1000 кв. километров территории)» отражен в таких документах как:

- Стратегия социально-экономического развития Центрального федерального округа на период до 2020 года (утв. распоряжением Правительства РФ от 06.09.2011 № 1540-р (ред. от 26.12.2014);
- Стратегия социально-экономического развития Дальнего Востока и Байкальского региона на период до 2025 года (утв. распоряжением Правительства РФ от 28.12.2009 N 2094-р).

При этом есть показатель «Прирост протяженности автомобильных дорог общего пользования, соответствующих нормативным требованиям к транспортно-эксплуатационным показателям (км)», отраженный в Концепции федеральной целевой программы «Социально-экономическое развитие Республики Крым и г. Севастополя до 2020 года» (утв. распоряжением Правительства РФ от 31.07.2014 N 1442-р.

В форме 2П [65] (раздел Транспорт) следующие есть показатели:

- протяженность автомобильных дорог общего пользования с твердым покрытием (федерального, регионального и межмуниципального, местного значения) (единица измерения км);
- плотность железнодорожных путей общего пользования (единица измерения - на конец года; км путей на 10000 кв. км территории);
- плотность автомобильных дорог общего пользования с твердым покрытием (единица измерения - на конец года; км путей на 10000 кв. км территории);
- удельный вес автомобильных дорог с твердым покрытием в общей протяженности автомобильных дорог общего пользования (единица измерения - на конец года; %).

Таким образом, есть набор несопоставимых показателей, с различными единицами измерения, отраженных в различных документах. [10] При анализе показателей столкнулись со следующей проблемой - при совпадении показателей, не совпадают единицы измерений показателей. Так, если показатели, в отдельных случаях, соответствуют друг другу и, казалось бы, что значение данного показателя можно отследить по иерархии документов, возникает проблема с

различными единицами измерениями. В различных документах при одинаковых показателях зачастую единицы измерения показателей – разные. Так, например показатели «Валовой внутренний продукт» в различных документах имеет единицы измерения: «проценты, к предыдущему году», «млрд. руб.», «проценты».

Вместе с тем, должен быть определен минимальный и достаточный необходимый набор индикаторов состояния экономической безопасности с учётом их целевого использования и уточнение параметров порогового значения этих индикаторов. [8] Разработанные индикаторы и их пороговые значения должны приобрести статус одобренных или утверждённых на государственном уровне количественных параметров, соблюдение которых должно стать неременным элементом правительственных экономических программ.

Система индикаторов для реализации вопросов государственного стратегического планирования и экономической безопасности [5] должна отвечать следующим свойствам:

- отражать угрозы экономической безопасности государства;
- обладать высокой чувствительностью и изменчивостью и поэтому большей сигнальной способностью предупреждать общество, государство и субъектов рынка о возможных опасностях в связи с изменением макроэкономической ситуации, принимаемых правительством мер в сфере экономической политики;
- выполнять функции индикаторов не отдельно друг от друга, а лишь в совокупности, то есть они взаимодействуют между собой в достаточно сильной степени.

Перечень показателей должен соответствовать требованиям, предъявляемым Постановления Правительства РФ от 27 ноября 2015 г. № 1278 «О федеральной информационной системе стратегического планирования и внесении изменений в Положение о государственной автоматизированной информационной системе «Управление»».

Надо отметить, что определенные федеральным законом от 28.06.2014 № 172-ФЗ «О стратегическом планировании в Российской Федерации» принципы «единства и целостности, разграничения полномочий, преемственности и непрерывности, сбалансированности системы стратегического планирования, результативности и эффективности стратегического планирования», а также «взаимоувязки документов стратегического планирования и содержащихся в них показателей» предъявляют высокие требования к системе показателей. Указанные недостатки должны быть ликвидированы при формировании как единой системы стратегического планирования, так и системы показателей в рамках единой системы стратегического планирования. [2] Причем это должна быть не разработка отдельных документов и методик, а комплексная реализация системы государственного стратегического планирования в РФ, построенная на современном математическом инструментарии в целях баланса ресурсов для реализации поставленных задач и обеспечения национальной безопасности России. [12]

Современные экономические модели прогнозирования не справляются с динамическими задачами в существующей экономике и практически не учитывают скорость изменения технологических укладов. Сегодня созданные модели на основе линейных уравнений, которые способны решать конкретные задачи. Однако, нет моделей, способных описать реальную экономику с прогнозом её развития на несколько лет вперёд, поэтому параллельно шло

развитие экспертных систем, которые не получили большого распространения из-за большой зависимости от качества экспертов. [5] Таким образом, основная задача современного стратегического анализа – определение базовых принципов и подходов для формирования нового современного математического инструментарий для экономических моделей, позволяющий производить вычисления в режиме реального времени с учетом всех динамических изменений в экономике, способной в существующих условиях обеспечить безопасность страны и баланс ресурсов для реализации как оперативных, так и долгосрочных задач в соответствии со стратегическими планами развития государства.

Список литературы

1. Богданова Ю.Н., Прохоров В.Н., Симонова Ю.В. К вопросу обоснования базовых показателей социально – экономического развития в целях реализации закона № 172-ФЗ «О стратегическом планировании в РФ» // NovalInfo.Ru (Электронный журнал.) – 2016 г. – № 43; URL: <http://novainfo.ru/article/5214>
2. Богданова Ю.Н., Прохоров В.Н., Симонова Ю.В. Стратегическое планирование - 2016: решение задач вчерашнего дня // NovalInfo.Ru (Электронный журнал.) – 2016 г. – № 44-4; URL: <http://novainfo.ru/article/5651>
3. Прохоров В.Н., Смирнова О.О. Математический инструментарий для системы государственного стратегического планирования России. // «European science» 8 (9), 2015 С. 73-76.
4. Прохоров В.Н., Смирнова О.О. Реализация задач государственного стратегического планирования на основе математического инструментария - как важнейший фактор повышения эффективности государственного управления и обеспечения национальной безопасности России // "Наука, техника и образование" № 9 (15), 2015 г., с. 40 - 43.
5. Смирнова О.О. Парадигмы и параллели // МИР (Модернизация. Инновации. Развитие). 2014. № 3(19). С. 107-110.
6. Смирнова О.О. Стратегии макрорегионов - вертикаль исполнения поручений Президента // Бюджет. № 3 (159), март 2016. - с.92-95.
7. Lipina S.A. Green economy and green technologies in Russia: opportunities and prospects: social medicine in the regions that have experienced poor socio-political situation and ways to resolve some of these difficulties. Вестник Российского университета дружбы народов. Серия: Экология и безопасность жизнедеятельности. 2014. № 3. С. 46-55.
8. M. Dudin, O.Smirnova, E.Frolova, E.Sepiashvili, N.Voykova «Neo-Schumpeterian Knowledge Funnel and Foresight Project Development in the System of Establishing Stability of the Competitive Advantages of Enterprises», Journal of Advanced Research in Law and Economics, (Volume VI, Summer), 1(11): 45-55. 2015 doi: 10.14505/jarle.v6.1(11).06.
9. Лексин В.Н. Международные рейтинги: мир и Россия // Проблемный анализ и государственно-управленческое проектирование. 2015. № 4. С. 113-116.
10. Липина С.А. Евразийские интеграционные экономические процессы: возможности роста. // Журнал правовых и экономических исследований. 2014. № 4. С. 15-23.
11. Липина С.А. Социальная медицина и «зеленая» экономика: форсайт экотехнологий. Региональная экономика. Юг России. 2013. № 2. С. 84-89.
12. Смирнова О.О. Основы стратегического планирования Российской Федерации // М., ИД

"Наука", 2013, - 302 с.

13. Смирнова О.О. Правовые основы стратегического планирования в Российской Федерации. // Власть и управление на Востоке России. - 2011. - №4 (57). – с. 163-170.

ПРИМЕНЕНИЕ ТЕОРИИ ВЕРОЯТНОСТЕЙ И МАТЕМАТИЧЕСКОЙ СТАТИСТИКИ В СТРАХОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Рахимова Ангелина Саматовна

Среди различных областей финансовой деятельности особое место занимают актуарные расчеты.

Актуарные расчеты представляют собой специфический род деятельности, предметом которой являются финансовые схемы, порождающие те или иные обязательства неопределенного будущего объема. В частности, это страховые и пенсионные обязательства. Необходимость в актуарных расчетах возникает в связи с риском невыполнения этих обязательств.

Реальная стоимость страховой услуги состоит в том, что если наступил страховой случай, то страховщик, например, оплачивает затраты страхователя, возмещая ему тем самым ущерб, понесенный им в связи с происшедшим. Необходимо определить, как страховщик определяет для себя данную цену, чем он руководствуется в процессе ее установления.

1. величина премии должна быть достаточна, чтобы:
 - ответить по договору страхования в размере предлагаемых претензий;
 - создать страховые резервы;
 - покрыть издержки страховой компании;
 - обеспечить определенный размер прибыли.
2. цена страховой услуги, как и всякая рыночная цена, колеблется под влиянием спроса и предложения. Она варьируется в определенном интервале, нижняя граница которого определяется равенством между поступлениями платежей от страхователей и выплатами страхового возмещения (страховых сумм) по договорам плюс издержки страховой компании ($P_n = A + Z$).

Цена страховой услуги определяется также некоторыми специфическими факторами, такими как: состояние дел страховой компании, величина и структура ее страхового портфеля, управленческие расходы, доходы, которые страховщик получает от инвестиций временно свободных средств и т.д.

Страховая услуга хотя и специфический, но все же товар, а, следовательно, она имеет определенный жизненный цикл, который, в свою очередь, влияет на величину стоимости страховой услуги. Жизненный цикл страховой услуги имеет вид параболы, который определяет тенденцию изменения размера страхового тарифа во времени.

Понятие «актуарные расчеты» в узком смысле слова обозначает расчет страховых тарифов оп видам страхования, относящимся к страхованию жизни.

В широком смысле актуарные расчеты представляют собой систему математических и статических методов, с помощью которых определяются размеры страховых тарифов и доля участия каждого страхователя в создании страхового фонда, его величина (размер) и достаточность для страховых выплат, финансовая устойчивость и рентабельность страховых операций, эффективная страховая защита интересов страхователей.

Страховой платеж как основной источник страховых доходов страховщика определяется на основе страхового тарифа (тарифной ставки). Тарифная ставка – это цена страхового риска и других расходов, адекватное денежное выражение обязательств страховщика по заключенному договору. Совокупность тарифных ставок по конкретному виду страхования носит название страхового тарифа.

Страховой тариф (цена страхования) – выраженная в денежных единицах (рублях) плата с единицы страховой суммы или процентная ставка от совокупной страховой суммы. Она служит основой для формирования страхового фонда. Тарифом называется также брутто-ставка, состоящая из нетто-ставки, предназначенной для выплат страхового возмещения и страховых сумм, и нагрузки к нетто-ставке, необходимой для покрытия накладных расходов страховщика, связанных с проведением страхования. Принцип определения нетто-ставки постоянен, а структура нагрузки меняется и, следовательно, брутто-ставка может принимать различные значения.

В мировой практике расходы на ведение дела подразделяются на организационные, аквизиционные, инкассационные, ликвидационные, управленческие и др. В актуарных расчетах уточняется размер расходов по отдельным видам страхования; в рамках каждого вида страхования – по отдельным группам с учетом их характера.

В страховании жизни неопределенность связана со случайным характером продолжительности человеческой жизни. Поэтому страховщики должны располагать показателями, которые позволяют им оценить риск смерти или дожития для лиц различного возраста и пола. В качестве основного источника подобного рода данных служат таблицы смертности. В каждой стране государственные органы статистики с определенной периодичностью составляют такие таблицы на основе информации, собираемой в результате переписи населения. Кроме того, в некоторых странах страховщики, долгое время занимающиеся страхованием жизни и располагающие большим количеством данных о своих клиентах, создают собственные таблицы смертности, которые более точно характеризуют смертность именно среди застрахованных.

Таблица смертности – это таблица, которая для любого возраста x лет показывает количество l_x доживающих до этого возраста лиц из первоначальной совокупности, состоящей, как правило, из $l = 100\,000$ новорожденных.

Простейшими являются таблицы, содержащие информацию о статистических свойствах времени жизни случайно выбранного человека, относительно которого известен только его возраст. Такие таблицы называются общими, или упрощенными. Кроме общих таблиц в страховых компаниях используют так называемые таблицы с отбором, или таблицы отбора риска. В них помимо возраста учитываются другие факторы, влияющие на смертность.

Располагая даже простейшей таблицей смертности, можно рассчитать ряд показателей,

характеризующих смертность и доживаемость среди изучаемого населения, которые позволяют рассчитать тарифы по страхованию жизни.

Коммутационные числа — это специальные технические показатели, которые сведены в таблицы. Они не несут никакого конкретного физического смысла. Их применение вызвано лишь желанием сократить объем ручных вычислений. Коммутационные числа зависят от следующих параметров:

- выбранной таблицы смертности (т.е. от показателей l_x и d_x);
- планируемой нормы доходности

Для наглядной демонстрации применения формул были рассмотрены задания, которые заключаются в применении коммутационных чисел для их решения. При решении данных заданий была использована таблица смертности и стандартных коммутационных чисел.

Задание 1. Человек в возрасте $t_1=20$ лет заключает страховой договор на получение дополнительной пенсии. Рассматриваются различные варианты. Страховая компания использует годовую ставку — 9%. Необходимо выполнить следующие расчеты.

1. Рассчитать единовременную нетто-ставку по дожитию до срока $t_2=47$ для страховой суммы $S_{стр}=190$ тыс. руб.
2. Рассчитать единовременную нетто-ставку на срок 4 года на случай смерти для страховой суммы $S_{стр}=190$ тыс. руб.
3. Рассчитать нетто-ставку для пожизненного страхования для страховой суммы $S_{стр}=190$ тыс. руб.
4. Рассчитать нетто-ставку для пожизненной ренты пренумерандо с платежами $S_{ед} = 0.1 * S_{стр}$, где $S_{стр}=190$ тыс. руб.
5. Рассчитать нетто-ставку для временной ренты пренумерандо с платежами $S_{ед} = 0.1 * S_{стр}$, где $S_{стр}=190$ тыс. руб., при $n=4$ года.
6. Рассчитать нетто-ставку для временной ренты постнумерандо с платежами $S_{ед} = 0.1 * S_{стр}$, где $S_{стр}=160$ тыс. руб., при $n=4$ года.

Нами были получены следующие результаты (по пунктам):

1. 16150 руб.
2. 1368 руб.
3. 10070 руб.
4. 217930 руб.
5. 66899 руб.
6. 61237 руб.

Все необходимые вычисления произведены

Таким образом, актуарные расчеты являются основными видами расчетов в деятельности страховщика, так как для успешной деятельности ему необходимо правильно определить те суммы, которые необходимы для формирования страховых резервов для обеспечения выплат страхователям при наступлении страховых случаев, а также обеспечения рентабельности и прибыльности деятельности страховщика.

Список литературы

1. Аминева, А. Р. Применение теории вероятностей в страховании жизни [Текст]/А. Р. Аминева, Э. Ф. Сагадеева // Состояние и перспективы увеличения производства высококачественной продукции сельского хозяйства. Материалы V Всероссийской научно-практической конференции. – Уфа, 2015. – С. 160-163.
2. Анасова, Т. А. Теория вероятностей [Электронный ресурс] : курс лекций для обучающихся по программе бакалавров и магистров высших учеб. заведений, по направлению подготовки 080200 Менеджмент / Т. А. Анасова, Э. Ф. Сагадеева ; М-во сел. хоз-ва РФ, Башкирский ГАУ. - Уфа : [БашГАУ], 2014. - 68 с.
3. Бакирова, Л. Р. Применение экономико-математических методов при расчете оптимального потребительского кредитования [Электронный ресурс] / Л. Р. Бакирова, Э. Ф. Сагадеева // NovalInfo.Ru. - 2015. - Т. 1. - № 30. - С. 145-151.
4. Гизетдинова, А. И. Применение актуарных расчетов в страховании [Текст] / А. И. Гизетдинова, Э. Ф. Сагадеева // Тенденции и перспективы развития статистической науки и информационных технологий : сборник научных статей, посвящается юбилею профессора кафедры статистики и информационных систем в экономике Рафиковой Н. Т. / Башкирский ГАУ. - Уфа, 2013. - С. 192-194
5. Кабашова, Е. В. Математическая экономика. Модуль 1. Обобщенные модели экономики [Электронный ресурс]: учебное пособие / Е. В. Кабашова, Э. Ф. Сагадеева ; Башкирский ГАУ. – Уфа, 2013. - 68 с.
6. Кабашова, Е. В. Математическая экономика. Модуль 2. Глобальные модели экономики [Электронный ресурс]: учебное пособие / Е. В. Кабашова, Э. Ф. Сагадеева ; Башкирский ГАУ. – Уфа, 2013. - 64 с.
7. Пилюгин, Д. Автоматизация расчетов доходности вклада с учетом инфляции [Текст] / Д. Пилюгин, Э. Ф. Сагадеева // Социально-экономические аспекты развития Республики Башкортостан : сборник научных статей студентов / Российский университет кооперации, Башкирский кооперативный институт (филиал). - Уфа, 2012. - Вып. 7. - С. 131-133.
8. Сагадеева, Э. Ф. Выполнение актуарных расчетов с использованием коммутационных чисел с применением ЭВМ [Текст] / Э. Ф. Сагадеева, Р. Р. Бакирова // Потребительская кооперация и отрасли экономики Башкортостана : инновационные аспекты развития : сборник научных трудов / Российский университет кооперации, Башкирский кооперативный институт (филиал). - Уфа, 2008. - [Вып.10]. - С. 132-138.
9. Сираев, И. И. Оценка инвестиционного проекта повышения пропускной способности нефтепровода "Тон-2" ОАО "Уралсибнефтепровод" [Текст] / И. И. Сираев, Э. Ф. Сагадеева // Тенденции и перспективы развития статистической науки и информационных технологий: сборник научных статей, посвящается юбилею профессора кафедры статистики и информационных систем в экономике Рафиковой Н. Т. / Башкирский ГАУ. - Уфа, 2013. - С. 190-192.
10. Тихонова, А. З. Автоматизация расчета суммы вкладов и платежей по кредиту (на примере банков г.Уфы) [Текст] / А. З. Тихонова, Э. Ф. Сагадеева // Актуальные вопросы экономико-статистического исследования и информационных технологий : сборник научных статей : посвящается 40-летию создания кафедры "Статистики и информационных систем в экономике" / Башкирский ГАУ. - Уфа, 2011. -С. 296-298.

ФИЛОСОФСКИЕ НАУКИ

ПРОБЛЕМА ПОНИМАНИЯ В НАУЧНОМ ПОЗНАНИИ

Меркулов Андрей Алексеевич

Любая языковая конструкция имеет смысл лишь тогда, когда она понимается адресатом. Нарастающая теоретизация знания, появление и рост специальных языков и логико-символических форм выражения информации породили ряд проблем, связанных с пониманием и определением возможностей применения результатов абстрактного познания. Все острее ощущается потребность в разработке простых, но обладающих большими эвристическими возможностями форм организации теоретического знания, удобных для применения в коммуникативных процессах. Особую актуальность данная тема приобретает при проецировании ее проблем на сферу образования. Заметное ослабление просветительского духа в современной отечественной культуре, проявляющееся, прежде всего, в нарастающем угасании интереса к учебе, в особенности, к глубоким теоретическим разработкам, требует переосмысления всего содержания и задач образования, в частности, средств, форм и методов обучения. Это в особенности касается преподавания фундаментальных наук, где очень остро ощущается необходимость в разработке методологии и методики реализации одного из фундаментальных педагогических принципов – принципа доступности. В связи с этим мы обращаем внимание на применение образов и модельных представлений в обучении.

В сфере современного образования потребность в универсальном языке образов весьма ощутима. Видимо, это связано приверженностью современного человека к восприятию большого количества информации через телевидение, его включенностью в «экранную» культуру. Но в педагогике и психологии обучения потребность в образных представлениях учебного материала ощущалась всегда. Не зря в большинстве работ по педагогике проблема понимания связывается со способностями обучаемых представлять материал в наглядно-образной форме. Еще Дистервег писал, что понятия без наглядных представлений пусты и бессодержательны. Обобщая результаты исследований по повышению эффективности преподавания, В.В.Давыдов приходит к выводу о жесткой связи понимания с наглядно-образными представлениями: «Наглядность противостоит вербализму, чисто словесному обучению, приводимому в форме отвлеченных рассуждений, смысл которых не понятен учащимся до тех пор, пока под них не подведено реальное, предметное, чувственно данное основание... Понимать словосочетание – значит развернуть в сознании систему наглядных образов, соответствующих этим признакам», – пишет он [1, с. 37, 61]. Поэтому в педагогике принцип наглядности является одним из важнейших дидактических инструментов [2].

В наиболее острой форме проблема понимания проявилась в XX веке и связана с бурным процессом математизации науки, а в более широком – философском – контексте ее нужно рассматривать как результат формирования неклассического идеала рациональности. В процессе ознакомления с работами Максвелла, Резерфорда, Эйнштейна у нас сложилось мнение, что понимание в *конечном счете* всегда базируется на чувственной сфере сознания [3, с. 79-81].

Использование наглядных образов в качестве «элементарных клеточек» понимания мы связываем прежде всего с тождественностью психофизиологических механизмов отражения у

всех людей, которые формируются на основе простых, постоянно воспроизводящихся в жизнедеятельности структур практики. Этим можно объяснить, почему Гуссерль, постепенно редуцируя мир науки, нашел «архимедову точку опоры» в «жизненном мире», т.е. в обыденном сознании. И почему Айер, решая проблему взаимопонимания в философии и науке, пришел к заключению о необходимости «нейтральных» для всех людей элементов, которыми, по его мнению, являются образы. Большая, по сравнению с постоянно изменяющимся теоретическим языком, устойчивость образов и делает их естественными, очевидными компонентами знания, не требующими своего объяснения. На эту устойчивость чувственных составляющих психического отражения обратил внимание и В.Б.Губин, заметивший, что квантификация непрерывной материи на конкретные, имеющие границы объекты, возможна лишь благодаря относительной устойчивости ощущений, связанной с наличием у них порога отражения. Герменевтическая роль образов хорошо видна в абстрактных теориях. Математический формализм, обладающий огромными эвристическими возможностями, невозможно понять без уяснения его значения. Если его не объяснить при помощи образов знакомых объектов и ситуаций, то он остается лишенной содержания логической формой. Существует достаточно много примеров формального усвоения математических и физических знаний. Это вызвано тем, что обучаемые, усваивая знаковые средства, не выделяют их замещающую функцию, не знают их значения. Между тем известные ученые всегда обращали внимание на эту сторону дела. Изучая работы Фреге, Гильберт пришел к выводу, что абстрактная теория сама по себе не может быть ни истинной, ни ложной. Она приобретает эти качества и становится значимой только тогда, когда найдена ее интерпретация. Интересно, что это осознавалось и в традиционных обществах, когда образные средства использовались для передачи культурного опыта [4; 5].

Мы полагаем, что образы, применяемые в научной и учебной деятельности, призваны давать теоретическим моделям предметное истолкование. Это истолкование может быть охарактеризовано как семантическая интерпретация. В этом случае их нужно рассматривать в качестве необходимого компонента языка науки, если этот язык понимать как единство знака и значения.

Иногда можно встретить возражение, что образы несовместимы с пониманием истины. Думается, что такое утверждение ошибочно. В любом знании в той или иной мере содержится чувственный компонент. Истинность знания нередко проверяется путем его практической реализации, которая требует наглядного представления ситуации [6].

Список литературы

1. Давыдов В.В. Виды обобщения в обучении. М.: Педагогика, 1972. 424 с.
2. Рахматуллин Р.Ю. Герменевтическая функция образа в процессе обучения // Вестник Карагандинского университета. 2012. № 4. С. 74-79.
3. Рахматуллин Р.Ю., Абдуллин А.Р., Рассолова И.Ю. Основы истории и философии науки: учебное пособие. Уфа: УЮИ МВД РФ. 2005. 132 с.
4. Рахматуллин Р.Ю., Семенова Э.Р. Традиционализм и либерализм в свете философии права // Научный вестник Омской академии МВД России. 2014. № 1 (52). С. 41-44.
5. Рахматуллин Р.Ю., Хамзина Д.З. Соотношение понятий «мировоззрение», «картина мира»,

- «онтология» // Исторические, философские, политические и юридические науки, культурология и искусствоведение. Вопросы теории и практики. 2013. № 1-2. С. 156-159.
6. Рахматуллин Р.Ю. Истина как философская категория // Молодой ученый. 2014. № 13. С. 332-335.

ИСТИНА: ПРОБЛЕМА ОПРЕДЕЛЕНИЯ

Рагулин Анатолий Борисович

Проблема истины является одной из главных в философии науки. Однако однозначного понимания её природы нет. Наряду с характеристикой истины как вида знания, существует её понимание как некоего феномена, обладающего объективным существованием. В ряде религиозных учений под истиной понимается Бог, Абсолют, сущность, лежащая в основе всех явлений. Слияние человеческой души с божественной рассматривается как полное овладение истиной в йоге, суфизме, христианской мистике. В этих учениях, как правило, декларируется постижение истины иррациональным путем [1, с. 78-80; 2]. Ибо постижение Бога возможно только в результате мистического опыта, интуиции. Трактовка истины как объективно существующего феномена, как некоего образца, получило название онтологической концепции истины. Видимо, к онтологической концепции истины тяготеет и юнговская концепция архетипа, которая продолжает платоновскую традицию в гносеологии [3].

Аристотель положил начало пониманию истины как вида знания, т.е. как гносеологической категории. «Истину говорит тот, кто считает разъединенное разъединенным, и связанное – связанным, а – ложное тот, кто думает обратное тому как дело обстоит с вещами... Так вот, не потому ты бледен, что мы правильно считаем тебя бледным, а, наоборот, именно потому, что ты бледен, мы, утверждающие это, говорим правду» [4, с. 250]. Суть аристотелевского понимания истины вкратце можно выразить в виде следующего определения: «Истина – это знание, соответствующее действительности». Такую концепцию истины теперь называют классической или корреспондентской [5]. Такое понимание истины развивается также в работах Ф. Бэкона, К. А. Гельвеция, П. Д. Гольбаха, Д. Дидро, Б. Спинозы.

В отечественной литературе существует мнение, что подобную аристотелевской концепции истины развивал и Платон. Но скорее всего, прав М. Хайдеггер, который утверждает, что внимательное прочтение Платона позволяет сделать вывод, что под истиной он понимал постигаемую идею. По другому говоря, Платон стоит у истоков онтологической концепции истины.

У классического определения истины есть один недостаток: как определить соответствие знания действительности? Ведь любая информация о действительности нам дана в виде *знания* о ней. Т.е. сама действительность нам дана как феномен сознания в виде образов, мыслей, фактов. Решение этой проблемы привело к формированию конвенционалистской (когерентной) концепции истины. В наиболее явном виде она представлена в работе А. Пуанкаре «О науке» (М.: Наука, 1990). Она основывается на принципе непротиворечивости, самосогласованности знания. В этом случае под истиной понимается знание о предмете, не противоречащее другим знаниям о нем. Например, если знание, полученное теоретическим путем, подтверждается чувственным опытом человека, знаниями, полученными при помощи органов чувств, то это знание и есть истина. Таким образом, мы приходим к следующему определению истины, которое характеризует всю философию позитивизма: «Истина – это знание, согласованное с другими знаниями». Видно, что оно несколько шире, чем приведенный выше случай совпадения теоретического знания с чувственным опытом человека. Здесь подразумевается и

«вписанность» нового знания в существующую систему знаний о том или ином фрагменте мира, например, в картину физической или социальной реальности, математическую модель и т.д. Думается, что определение истины как знания, согласованного с другими знаниями, является наилучшим из возможных её определений в рамках научного мышления.

Иногда встречается определение истины как знания, подтвержденного практикой. Думается, такое понимание истины согласуется с конвенциалистской концепцией. Ведь в этом случае речь идет о соответствии концептуального знания практике.

При выяснении природы истины, как правило, выделяют еще прагматистскую концепцию истинного знания. Нередко она трактуется упрощенно: истинно то, что полезно. Между тем, представители позитивизма предлагают сместить внимание от проблемы истинности знания на его эффективность. «Ваши проблемы стали бы намного проще, если бы вместо того, чтобы говорить, что вы хотите познать истину, вы просто сказали бы, что хотите достигнуть состояния веры, не подверженной сомнению», – пишет Пирс. Короче говоря, истина – это то, во что мы верим, то, что придает нам уверенность. Понятно, что другой человек в это может не верить.

Иногда можно слышать, что истинно то, что дано нам в чувственном опыте. Такая сенсуалистическая трактовка истины не соответствует действительности. Ведь даже чувственный образ обладает субъективностью: он может отражать мир в виде цветов, запахов, звуков, которых в реальном мире не существует. Указанные чувственные модальности являются результатом отражения электромагнитных волн, концентрации веществ в определенном месте, вибраций и т.д. [6].

Список литературы

1. Рахматуллин Р.Ю., Абдуллин А.Р., Рассолова И.Ю. Основы истории и философии науки: учебное пособие. Уфа: УЮИ МВД РФ. 2005. 132 с.
2. Рахматуллин Р. Ю. Суфийская антропология // Исламоведение. 2013. № 1. С. 64-74.
3. Рахматуллин Р.Ю. О метафизических основаниях внеисторического в праве // Молодой ученый. 2013. № 11. С. 549-552.
4. Аристотель. Сочинения. В 4 т. Т. 1. М.: «Мысль», 1976. 550 с.
5. Рахматуллин Р.Ю. Истина как философская категория // Молодой ученый. 2014. № 13. С. 332-335.
6. Рахматуллин Р.Ю., Сафронова Л.В., Рахматуллин Т.Р. Образ как гносеологическая категория: трудности определения // Вестник ВЭГУ. 2008. № 3. С. 6-14.

ПРОБЛЕМА ПОНИМАНИЯ В НАУЧНОМ ПОЗНАНИИ

Семенова Эльвира Разифовна

Языковая конструкция имеет смысл лишь в том случае, если она понимается адресатом. Этим вопросом занимается семантика, где есть понятие денотата – объекта, который выражен при помощи знака, например, слова. Поскольку процесс обучения строится в большей степени при помощи вербальных средств, то понимание, как правило, сводится к умению обучаемого сопоставить знак с денотатом. Так как большинство научных знаний, с которыми сталкивается современный человек, выражен в знаковой форме, то одной из важнейших проблем современной дидактики является проблема понимания научного текста. Особенно остро это ощущается в сфере освоения содержания фундаментальных наук. И работающий над проектом учебника по математике ученый, и постигающий основы этой науки студент, сталкиваются, по сути, с одной и той же проблемой – проблемой понимания. Поэтому не зря авторитет и школьного учителя, и преподавателя вуза определяется не только его знаниями, но и умением их излагать.

В наиболее острой форме проблема понимания проявилась в XX веке и связана с бурным процессом математизации науки, а в более широком – философском – контексте ее нужно рассматривать как результат формирования неклассического идеала рациональности. Во второй половине XX и начале XXI века появляется серия работ философов и крупных ученых, которыми выдвигаются различные концепции понимания. В процессе ознакомления с их текстами, а также с исследованиями историков науки, посвященных творчеству Кеплера, Максвелла, Милликена, Ньютона, Резерфорда, Эйнштейна у нас сложилось мнение, что понимание в конечном счете всегда базируется на чувственной сфере сознания. В основе понимания, по нашему мнению, лежит механизм редукции нового знания в образы, являющиеся продуктом онтогенеза и филогенеза. Такое «понимание понимания» может быть обосновано имеющимися в отечественной психологии результатами исследования процесса формирования вербального мышления у слепоглохих детей. А. И. Мещеряков, стоявший у истоков знаменитого загорского эксперимента по социализации таких детей, писал, что у них «успешное и правильное запечатление слов и фраз происходит только в том случае, если они ложатся на сформированную систему непосредственных образов. Если же соответствующих образов нет, то слова и фразы остаются формальными и пустыми, сколько бы их не повторяли [1]. Известный американский специалист по визуальному мышлению Р. Арнхейм отмечает, что понимание сложной ситуации становится возможным, если удастся построить ее образ, который делает значение «видимым».

Использование образов в качестве «элементарных клеточек» понимания мы связываем прежде всего с тождественностью психофизиологических механизмов отражения у всех людей, которые формируются на основе простых, постоянно воспроизводящихся в жизнедеятельности структур практики [2, с. 12-13]. Этим можно объяснить, почему Гуссерль, постепенно редуцируя мир науки, нашел архимедову точку опоры в «жизненном мире», т.е. в обыденном сознании. И почему Айер, решая проблему взаимопонимания в философии и науке, пришел к заключению о необходимости «нейтральных» для всех людей элементов, которыми, по его мнению, являются образы. Большая, по сравнению с постоянно изменяющимся теоретическим языком,

устойчивость образов и делает их естественными, очевидными компонентами знания, не требующими своего объяснения.

Феномен понимания мы связываем с образностью изложения информации еще по одной причине. Большим недостатком исследований проблемы понимания является узкий подход к ней, когда тот или иной исследователь обращает внимание лишь на один какой-то аспект: гносеологический, герменевтический или экзистенциальный. По нашему мнению, в образной форме отражения все указанные аспекты слиты воедино: образ есть наиболее удобное и простое средство коммуникации, взаимопонимания (герменевтический аспект), он есть форма отражения, выполняющая ряд познавательных функций (гносеологический аспект), и образ всегда окрашен в определенные эмоциональные тона (экзистенциальный аспект) [3].

Ряд психологов и философов связывают проблему понимания с деятельностью, считая, что понять объект, означает представить его в сфере деятельности с ним. Этот взгляд, восходящий к прагматистской концепции значения Ч. Пирса, отражена достаточно ясно в работах У. Куайна, Д. В. Пивоварова, Д. П. Горского и ряда других авторов. Мнение об образах как исходных элементах понимания не противоречит тезису «понимание есть применение». Такой вывод вытекает из достаточно хорошо обоснованного положения о единстве сенсорных и моторных механизмов жизнедеятельности. В психологии восприятия доказано, что образы воплощают в себе кинестетический опыт человека. Поэтому редукция информации в образную форму означает, по существу, ее интерпретацию на сенсомоторном языке. Внешняя и внутренняя деятельность – это не две разные формы, а существующие в единстве две стороны одной деятельности, благодаря чему возможен и их взаимопереход.

Герменевтическая функция наглядных образов особенно хорошо видна в абстрактных теориях. Математический формализм, обладающий нередко большими эвристическими возможностями, невозможно понять без уяснения его значения. Если его не объяснить при помощи образов знакомых объектов и ситуаций, то он остается лишенной содержания логической формой. Существует достаточно много примеров формального усвоения математических и физических знаний. Это вызвано тем, что обучаемые, усваивая знаковые средства, не выделяют их замещающую функцию, не знают их значение. Между тем известные ученые всегда обращали внимание на эту сторону дела. Изучая работы Фреге, Гильберт пришел к выводу, что абстрактная теория сама по себе не может быть ни истинной, ни ложной. Она приобретает эти качества и становится значимой только тогда, когда найдена ее интерпретация.

Одним из доказательств герменевтической роли образов в науке и сфере образования является появление такой формы знания, как научная картина мира. Она появилась в XX веке, когда физики неожиданно обнаружили, что возникающие новые физические теории нуждаются в иной интерпретации по сравнению с предшествующими. Если механика Ньютона и Галилея с легкостью находила свои объекты в окружающем мире и не нуждалась в создании какой-то особой картины мира, принципиально отличающейся от наблюдаемой реальности, то в новой физике сразу возник вопрос об онтологической основе ее теорий. Физики впервые по-настоящему поняли и ощутили необходимость конструирования, а не поиска в наблюдаемом мире онтологического фундамента физического знания. Научная картина мира и наблюдаемая реальность во многом не совпадают, – вот, пожалуй, один из мировоззренческих выводов, сделанных физиками и философами из нынешнего периода развития физической теории. Перед физиками встала задача *изобретения* научной онтологической базы для своей науки (раньше

они ее просто *открывали* в чувственных образах, отображающих макромир). В ответ на эту потребность и возникают новые образы, применяемые в современной науке. Все это приводит к мысли, что объективация научного знания в наглядно-образную форму является, пожалуй, главной гносеологической функцией научной картины мира [4; 5, с. 145-146]. Мы полагаем, что образы, применяемые в научной и учебной деятельности, призваны давать теоретическим моделям предметное истолкование. Это истолкование может быть охарактеризовано как семантическая интерпретация. В этом случае их нужно рассматривать в качестве необходимого компонента языка науки, если этот язык рассматривать как единство знака и значения [6, с. 75]. В педагогике известны разные способы применения образных представлений при обучении и воспитании. Одним из распространенных из них является использование примера как своеобразного носителя научного знания. Актуальность выражения знания с использованием примеров возрастает по мере увеличения отвлеченности, абстрактности изучаемого материала. Как показывает педагогический опыт, эффективность усвоения материала повышается, если обучаемые онтологизируют концептуальные схемы при помощи собственных примеров [7].

Разновидностью объяснения научного знания при помощи примера является использование педагогом практических ситуаций, специально подобранных для изучения темы. В этом случае обучаемый как бы сам помещается в ситуацию, которую он, используя полученные теоретические знания, должен оценить и принять нужное решение. В Башкирском аграрном университете создан целый ряд учебных пособий, содержащих описание конкретных ситуаций из области ветеринарии, агрономии, экономики аграрного производства. Дидактическая ценность таких пособий заключается в том, что в них отражаются реальные ситуации, с которыми часто сталкиваются работники сельского хозяйства. Смысл использования подобного материала заключается в том, чтобы выработать у студента умение интерпретировать богатую деталями сложную ситуацию при помощи языка ветеринарии, агрономии, экономической теории и т.д. С точки зрения рассматриваемого нами вопроса речь здесь идет об умении проецировать определенную теоретическую модель на ситуацию, данную в чувственно-образной форме. После этой процедуры систематизированный при помощи теоретической модели эмпирический материал обретает свойство некоего образца, который может быть использован при объяснении соответствующей темы в качестве примера.

Тождественными примеру дидактическими свойствами обладает притча – короткий поучительный рассказ, в иносказательной форме передающий обучаемому важное, с точки зрения педагога, сообщение. В ряде религиозно-мистических школ она рассматривается в качестве важнейшего средства образования и воспитания адепта. Так, суфийские учителя предпочитают назидательной беседе притчу, которая, наряду со специально создаваемыми познавательными ситуациями, составляет обязательную часть программы подготовки ученика [8]. Дидактическая ценность притчи заключается в том, что она позволяет при помощи хорошо известных адресату образов передавать ему определенную эвристическую схему, которая может быть экстраполирована на новые области познания. По существу, речь идет о передаче смысла при помощи структурной аналогии. Но в отличие от внутринаучных аналогий, притча позволяет сообщать общекультурное знание.

Часто с целью донесения смысла теоретического положения до обучаемых педагог использует метафорические образы. В. Гумбольдт полагал, что в ряде познавательных ситуаций

метафорические образы просто необходимы – без них невозможно понимание. Мы просто не можем говорить без метафор об отвлеченных вещах. Каждому, кто хочет толковать о вещах, которые нельзя увидеть, услышать и т.п., приходится говорить так, словно их можно увидеть, услышать, понюхать, ощутить на ощупь или на вкус. В основе метафоры, как и притчи, лежит перенос смысла с одной области в другую, осуществляемый, как правило, с участием образных представлений.

Таким образом, понимание, в конечном счете, есть умение выразить суть незнакомого через знакомое. Если это так, то возникает следующая проблема, хорошо знакомая в теории обоснования: где тот предел, который знаком всем участникам определенной обучающей ситуации? Оказываются его нужно искать в обыденно-практической сфере сознания, где большая часть знания закреплена в образной форме [9]. Именно образы меньше всего подвержены влиянию особенностей национального или других языков и испытывают специфику культурных, расово-этнических качеств его носителей [10; 11].

Список литературы

1. Мещеряков А.И. Критика идеи «пробуждения психики» // Вопросы философии. 1969. № 9. С. 133-144.
2. Рахматуллин Р.Ю., Абдуллин А.Р. Рассолова И.Ю. Основы истории и философии науки. Уфа: Уфимский юридический институт МВД РФ, 2005. 132 с.
3. Рахматуллин Р. Ю. Сафронова Л. В., Рахматуллин Т. Р. Образ как гносеологическая категория: трудности определения // Вестник ВЭГУ. 2008. № 3. С. 6-14.
4. Рахматуллин Р.Ю., Хамзина Д.З. Соотношение понятий «мировоззрение», «картина мира», «онтология» // Исторические, философские, политические и юридические науки, культурология и искусствоведение. Вопросы теории и практики. 2013. № 1-2. С. 156-159.
5. Рахматуллин Р.Ю. Философия: курс лекций. Уфа: УЮИ МВД РФ, 1998. 310 с.
6. Рахматуллин Р.Ю. Герменевтическая функция образа в процессе обучения // Вестник Карагандинского университета. 2012. № 4. С. 74-79.
7. Рахматуллин Р.Ю., Габбасова Л.М. Роль обыденного сознания в онтологизации теоретической модели // Вестник ВЭГУ. 2005. № 1. С. 178-185.
8. Рахматуллин Р.Ю. AL-GHAZALI'S GNOSEOLOGY // Вестник ВЭГУ. 2015. № 5 (79). С. 147-156.
9. Семенова Э.Р., Хамзина Д.З. Образные представления в научной коммуникации // Молодой ученый. 2013. № 7. С. 504-507.
10. Рахматуллин Р.Ю., Семенова Э.Р. Традиционализм и либерализм в свете философии права // Научный вестник Омской академии МВД России. 2014. № 1 (52). С. 41-44.
11. Рахматуллин Р.Ю., Семенова Э.Р. Традиционализм и либерализм в правовом и педагогическом пространстве // Профессиональное образование в современном мире. 2014. № 1 (12). С. 19-26.

ФИЛОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УКАЗАТЕЛЬНОЕ МЕСТОИМЕНИЕ ЭТО В СОСТАВЕ ЗАГОЛОВОЧНЫХ ЕДИНИЦ АФОРИЗМОВ- ОПРЕДЕЛЕНИЙ

Твердохлеб Ольга Геннадьевна

Афоризмы-определения, являясь особым типом текста, имеют четкую двучленную форму, включающую левую часть — заголовочная единица (слово, словосочетание и т.п.) и правую. Актуальность настоящего исследования обусловлена тем, что частеречная принадлежность заголовочного слова в афоризмах-определениях ни отечественными, ни зарубежными учёными специально не изучалось, необходимость таких разработок необходима для изучения базовых составляющих для теории афористики.

Продолжая исследование афористических определений [4; 5], для данной работы мы отобрали методом сплошной выборки афоризмы-определения из «Большой книги афоризмов» К. В. Душенко, содержащей более 10000 афоризмов 2500 авторов [2].

Как показали выявленные нами материалы, в позиции однословного заголовочного слова афоризма-определения могут быть представлены местоимения разных лексико-семантических разрядов.

1. Наиболее частотны в позиции однословной заголовочной единицы афоризма-определения **личные** местоимения, чему способствует их семантико-морфологическая характеристика — соотносительность с существительными, являющимися основой словника в толковом словаре, ср.: *Я — это домашнее божество, перед которым мы расточаем чистейший фимиам* (Поль Декурсель); *Не слишком трудно быть ангелом, если ты — бесполое существо* (Лешек Кумор); *Он был великим патриотом, гуманным человеком, истинным другом, — если, конечно, это правда, что он умер* (Вольтер).

Так же, как и в толковых словарях, личное местоимение в составе заголовочной единицы афористичного описания приводится в канонической (исходной) форме именительного падежа единственного числа, ср.: *Я — идеалист без иллюзий* (Джон Кеннеди).

2. Однако **неличные** местоимение, соотносимые с прилагательными (обобщенно-качественные), также представлены в позиции однословного заголовочного слова афористичных дефиниций.

В частности, достаточно частотно в функции заголовочного указательное местоимение единственного числа среднего рода *это*, употребляемое так же, как и личные местоимения, в форме именительного падежа, к примеру: *Это выдающийся врач: он выдумал несколько болезней и даже сумел широко их распространить* (Станислав Ежи Лец); *Это всемирно известная в нашем городе личность* (Неизв.).

Целью статьи стал анализ указательных местоимений, употребленных в составе заголовочной единицы в афористической дефиниции.

Если в качестве определяемого слова указательные местоимения в **разного рода** энциклопедиях вообще не описываются, а в словнике толкового словаря, как правило, составляют определённую часть, то в составе заголовочной единицы афоризмов-определений они представлены достаточно

Форма среднего рода *это* в русского языка (в 4-х томах, 1957-1961) и в «Словаре современного русского литературного языка (в 17-ти томах, 1950-1965) приводится для местоимения *этот*.

В составе афористических определений местоимение *это* имеет некоторые особенности.

- В позиции заголовочного слова афористичных дефиниций у описываемой формы местоимения значение указательности может уходить на задний план, значение предметности может усиливаться, обогащаясь обобщенным значением (номинативная функция): 'то (тот), о чем (о ком) идет речь, что (кто) находится перед говорящим' [3, с. 744], поэтому в структуре таких афоризмов, с синтаксической точки зрения представляющих простое предложение, описываемые местоимения занимают позицию подлежащего.

При таких субстантивированных местоимениях главное слово в составе пояснительной части выполняет роль составного именного сказуемого, вводимого:

а) без связки *быть* (многочисленные примеры выше и далее): *Это свободная страна. Люди имеют право писать мне письма, а я имею право не отвечать на них* (Уильям Фолкнер);

либо б) при помощи глагольной связки *быть* (реже), к примеру: *Это был еще не спектакль, но уже и не пьеса* (Аркадий Минчковский); *Это был незабываемый ужин: вода лилась как шампанское* (Уильям Эвартс);

а также в) при помощи сравнительного союза, напр., *как*, входящего в состав составного именного сказуемого (единичные примеры): *Это как немецкая опера — слишком долго и слишком громко* (Ивлин Во).

Такие субстантивированные местоимения, функционирующие в заголовочной части афористических дефиниций, могут поясняться при помощи имени существительного и прилагательного.

- Имя существительное в таком пояснении может быть:
 - одиночным, напр.: *Это глупости, будто женщине столько лет, на сколько она выглядит. Женщине столько лет, сколько она говорит* (Янина Ипохорская);
 - или опорным компонентом субстантивного словосочетания, в частности:
 - простого беспредложного словосочетания, состоящего из двух знаменательных слов и построенного по модели:
 - «существительное + согласующееся с ним прилагательное», напр.: *Это опасный человек — он действительно верит в то, что говорит* (Оноре Мирабо о Робеспьере), в том числе с именем прилагательным в форме превосходной степени, напр.: *Это самая великолепная астма, которую мне доводилось слушать*

- (Некий врач о французской оперной певице Софи Арну). А также в составе предикативных единиц (главной и придаточной) в сложноподчиненном предложении, напр. *Если это хорошая политика, значит, это плохая экономика, и наоборот* (Юджин Бэр)
- или ««существительное + согласующееся с ним местоимение», напр.: *Это мое мнение, и я его разделяю* (Анри Монье);
 - сложного словосочетания, состоящего, в частности:
 - из трех знаменательных слов и построенного по модели «(существительное + согласующееся с ним прилагательное) + согласующееся с существительным прилагательное», к примеру: *Это великолепные золотые часы на цепочке. Я горжусь ими. Их продал мне мой дедушка, когда лежал на смертном одре* (Вуди Аллен);
 - либо состоящего из большего количества и построенного по более сложной модели, ср.: *Это всемирно известная в нашем городе личность* (Неизв.).
 - Имя прилагательное в пояснении может быть представлено:
 - в краткой форме, напр.: *Это совершенно неважно. Вот почему это так интересно* (Агата Кристи);
 - в форме сравнительной степени, напр.: *Это хуже, чем преступление, — это ошибка* (Французский юрист Антуан Буле де ла Мерт о расстреле, по приказу Наполеона I, герцога Энгиенского в 1804 г.); *Это слишком искренне, чтобы быть правдой* (Даниель Алевй);

Эти формы имени прилагательного вводятся в состав пояснительной части афоризма-определения:

- либо одиночно, ср. употребление формы прилагательного *хуже* в примере выше;
- либо в составе адъективных словосочетаний, образованных по модели «прилагательное + наречие», ср. употребление словосочетаний *совершенно неважно; так интересно и слишком искренне* в вышеприведенных примерах.
- Причастие, обнаруженное нами в немногочисленных примерах в составе пояснении, представлено в краткой форме, ср.: *Это не написано — это напечатано на машинке* (Трумэн Капоте о романе Джека Керуака «На дороге»). В этом примере наблюдается столкновение сразу двух определений, включенных в состав афоризма, структура которого с синтаксической точки зрения представляет собой бессоюзное сложное предложение. При этом причастие вводится в состав пояснения:

а) в первой предикативной единице одиночно;

б) в второй предикативной единице в составе предложного словосочетания, образованного по модели «причастие + на + существительное в форме предложного падежа».

Ср. также пример, построенный как сложная синтаксическая конструкция с бессоюзной и союзной связью и включающей в свой состав два сложноподчиненных предложения (с придаточными условными): *Если это возможно, это уже сделано; если это невозможно, это будет сделано* (Шарль Александр Калонн, генеральный контролер финансов, — Марии Антуанетте в 1785 г.), где в качестве поясняющих для повторяющегося (четырежды) местоимения *это* используются пара прилагательных и пара причастий в краткой форме.

2) Местоимения как часть речи представляют собой особенно трудный объект для

исследования, так как отличаются от других самостоятельных частей речи своей функциональной несамостоятельностью, характеризуясь наличием в тексте слова-коррелята, дополняющего местоимение необходимыми семантическими компонентами [7].

Описываемое нами указательное местоимение единственного числа среднего рода *это* сохраняет свою анафорическую функцию указания на какой-то один предмет из числа однородных, если употребляется в качестве заголовочного в афоризме, представляющем собой микротекст из нескольких предложений, не в начале первого предложения, а в структуре последующего предложения, ср.: *Глядя на красивую женщину, я не могу не влюбиться в нее, я от нее без ума. Это как удар молнии и длится столько же: мгновение* (Жюль Ренар). Приведем еще примеры с местоимением *это*, отражающем антропоцентрическую сторону общения: *Что может быть утешительнее, чем обнаружить у своего отпрыска свои же дурные черты? Это почти отпущение твоих грехов* (Ван Вик Брукс) *Дом мужчины — его крепость, но только снаружи. Внутри это чаще всего детская комната* (Клэр Люс); *Люди наказываются не за грехи, а наказываются самими грехами. И это самое тяжелое и самое верное наказание* (Лев Толстой) *Советы врача еще никого не вылечили, но все-таки это какое-то развлечение для пациента* (Янина Ипохорская); *Я люблю и любима. Увы, это не один и тот же человек* (Янина Ипохорская); *Быть матерью и домашней хозяйкой — достойный выбор для любой женщины, при условии, что это ее выбор* (Молли Ярд).

Описанные в данной статье афористические дефиниции имеют определенную тематическую предрасположенность, т.к. указательное местоимение *это*, употребленное в качестве заголовочной единицы, в пояснительной части чаще:

а) характеризуется с точки зрения истинности / ложности, о чем свидетельствует наличие центральных, типичных лексем для репрезентации концептов «Истина», «Правда» и «Ложь» в афоризмах, отражающих сложную систему духовно-нравственной и морально-этической жизни: *Это ложь, что газеты отучили нас думать. Разве они не публикуют кроссворды?* (Габриэль Лауб); *Это бесстыдная ложь, будто телепрограммы подлаживаются под уровень одиннадцатилетних. На самом деле они подлаживаются под четырнадцатилетних* (Роберт Кристго); *Эти эмансипантки меня просто бесят. Они забираются на ящики из-под мыла и заявляют, что женщины умнее мужчин. Это правда, но об этом надо помалкивать, иначе нам придется закрывать лавочку* (Анита Лус). Еще примеры: *Науку часто смешивают с знанием. Это грубое недоразумение. Наука есть не только знание, но и сознание, т.е. умение пользоваться знанием как следует* (Василий Ключевский); *Это верно, что люди выигрывают в наших глазах, если узнаешь их поближе. Они становятся загадочнее* (Жан Польян). *Отдав свой голос, мы затем лишаемся голоса; это вполне логично* (Ежи Лещинский).

б) оценивается по признаку хорошо / плохо, ср.: *Если из двух зол можно выбирать, то это уже неплохо* (Константин Мелихан); *Истории рассказывают не потому, что они правдивы, а потому, что это хорошие истории* (Джон Махаффи); *Когда-то это был хороший отель, но ведь и я когда-то был хорошим мальчиком* (Марк Твен).

Большая частотность описанных дефиниций вполне объяснима.

Во-первых, дескрипции как «описательные высказывания, являющиеся истинными или ложными» [6], предполагают по определению ответ на вопрос об истинности / ложности.

Во-вторых, охватывая самые разные сферы человеческого бытия и деятельности и отражая взаимодействие человека и действительности, все афористические дефиниции затрагивают общие для всех людей морально-этические проблемы. Автор же афоризма, «пропускающий» через себя действительность [1, с. 58], оценивает окружающий мир по признакам: хорошо / плохо, добро / зло, польза / вред.

Главным в таких дефинициях становится предельная обобщенность высказываний. Такая же предельная обобщенность свойственна и указательному местоимению среднего рода единственного числа *это*, в том числе и субстантивированному, в позиции заголовочного слова афоризма-определения. Обобщающая значимость в таких местоимениях, повышенная до степени всеобщности, и делает возможным их частотное использование в афористических дефинициях указанной тематики.

Таким образом, в позиции однословного заголовочного слова афористичных дефиниций могут быть представлены неличные местоимение, соотносимые с прилагательными (обобщенно-качественные), в частности, указательное местоимение единственного числа среднего рода *это*. Значение указательности у этой формы местоимения может уходить на задний план, значение предметности может усиливаться, обогащаясь обобщенным значением. В структуре афоризмов, с синтаксической точки зрения представляющих простое предложение: а) описываемые местоимения занимают позицию подлежащего; б) пояснительная часть при таких субстантивированных местоимениях выполняет роль составного именного сказуемого, вводимого без связки и при помощи глагольной связки *быть* (реже); в) главное слово в составе пояснительной части обычно выражается именами существительными и прилагательными, как одиночными, так и в качестве опорного компонента субстантивного словосочетания. Тематически афористические дефиниции с указательным местоимением *это* в качестве заголовочной единицы чаще связаны с выражением истинности и с оценкой, что объясняется предельной обобщенностью высказываний и обобщающей значимостью указательного местоимения, повышенной до степени всеобщности.

Список литературы

1. Арутюнова Н.Д. Типы языковых значений: Оценка. Событие. Факт. – М.: Наука, 1988. – 341 с.
2. Душенко К.В. Большая книга афоризмов. – М.: Изд-во ЭКСМО-Пресс, 2001. – 1056 с.
3. Ожегов С.И. Словарь русского языка. – М.: Рус. яз., 1988. – 750 с.
4. Твердохлеб О.Г. Парадоксальные определения: некоторые лингвистические способы создания [Электронный ресурс] // Филологический аспект. – 2016. – № 2. – С. 26–30. – URL: <http://faspect.ru/?p=1207> (дата обращения: 9.02.2016).
5. Твердохлеб О.Г. Лингвистика определений (о некоторых способах создания парадоксальности) // Язык. Система. Личность : Материалы международной научной конференции. – Екатеринбург : Екатеринбургский госпедуниверситет, 1998. – С. 158.
6. Философия: Энциклопедический словарь [Электронный ресурс]: Под редакцией А.А. Ивина. – М.: Гардарики, 2004. – URL: <http://sbiblio.com/BIBLIO/content.aspx?dictid=89&wordid=786267> (дата обращения: 9.02.2016).

7. Шведова Н.Ю. Местоимение и смысл. Класс русских местоимений и открываемые ими смысловые пространства. – М.: Азбуковник, 1998. – 176 с.

THE ROLE OF FANTASY GENRE IN LITERATURE

Нишанова Ойгуль Гафурджановна

I should acknowledge that this paper represents a voyage of rediscovery for me, since I gobbled up fantasy as a teen but then fell out of touch with the genre. As I was analyzing several researches I learned that the intervening years have transformed the genre into something much more diverse and mainstream.

Fantasy and the supernatural both evolved from myths, legends, and folklore later developed into fairy tales, which though ostensibly written for children were often contrived with adults in mind. Children's fantasy in particular has contributed a number of novels that are significant not just as fantasy but as classics in general, including such familiar titles as *The castle of Otranto by Walpole*, *The Mysteries of Udolpho by Redcliff*, *Frankenstein by Marry Shelly* and in more recent years the Narnia books by C. S. Lewis, *The Hobbit* by J. R. R. Tolkien, and perhaps most notably the Harry Potter series by J. K. Rowling. One can observe great examples of fantasy fiction in the works of several writers. Admittedly, I can say that these very works take great separable place in the English literature.

Moreover, for fantasy literature, while rather young in terms of scholarly classification, is as old as they come in reality. Myths and folktales, fairy tales and fables were around even before there was much of a written literature, and once put on paper this category just kept growing, and growing, and growing. Over the centuries it has reached in all possible directions, backward into the mythical past, forward into science fiction, and sideways into all sorts of parallel worlds. Works can portray hate and war or love and romance; they can solve all our pressing problems or leave most unsolved; they can be cautionary and didactic or humorous and, yes, fantastic. They can and do reflect the situation in all cultures and civilizations the world has ever seen, plus many it is never likely to see. Thus, even the most concise compilation must cover a lot of ground, given the vast numbers of books and shorter works, authors, illustrators, and publishers, and of types, and categories.

While analyzing most works we can divide the fantasy into following types:

There are 3 different ways that fantasy writers set up their worlds.

Some novels begin and end in a fantasy world (for example *The Hobbit* or *A Wizard of Earth sea*).

Others start in the real world and move into a fantasy world (C, S Lewis Chronicles of Narnia).

A third type of fantasy is set in the real world but elements of magic intrude upon it (for example, J. K. Rowling's Harry Potter series).

Realistic settings are often called primary worlds; fantasy settings, secondary worlds.

Before starting my research I had a question: why do writers use the fantasy genre? And after reading and analyzing I tried somehow to find the answer and lined in the following way:

The major advantage of fantasy is that it can open up possibilities; it is not confined to the boundaries of the real world.

Writers are able to convey complex ideas on a symbolic level that would be difficult to convey otherwise.

Fantasy works can provide a fresh perspective on the real world.

Ursula Le Guin has written that "fantasy is true, of course. It isn't factual, but it is true." The fantasy genre involves a different way of apprehending existence but it is no less true than realism.

Fantasy stories can suggest universal truths through the use of magic and the supernatural.

Thomas Hardy preferred fantasy over realism, claiming that "a story must be exceptional enough to justify its telling," and that a writer must have "something more unusual to relate than the ordinary experience of every average man and woman

Protagonist are also always used in fantasy fictions. Because protagonists usually cross some kind of opening or "portal" between the two worlds.

Examples of portals:

- *The Lion, the Witch and the Wardrobe*: a wardrobe
- *The Voyage of the Dawn Treader*: a painting
- *Haroun and the Sea of Stories*: sleep
- *Harry Potter books*: platform 9 and $\frac{3}{4}$
- *Coraline*: a door in a flat
- *Peter Pan*: magical flight
- *The Golden Compass*: windows cut between worlds
- *Inkheart*: a gifted storyteller reads aloud

On the other hand the voyage from the mundane to the fantastic is not simply about escape. It can change our thinking, reinterpret our lives to us, and reframe our understanding of the world – and of literature. Fantasy has a rich potential for metaphor and can be imaginatively radical, carrying a thought-provoking, subversive charge. The fantastical imagination is at the root of the literary world tree: the impulse to fantasy, as seen in everything from *Beowulf* to *The Tempest* to *Gulliver's Travels*, is one of the foundations of what we do as students of literature. Despite this, fantasy today retains an image of literary inconsequence. English professors are as likely to lump fantasy novels in with romance novels as they are to take them seriously. Fantasy particularly is notable as the only form of literature that consistently blurs the boundaries between adult fiction and children's fiction

Список литературы

1. Encyclopedia of Fantasy and Horror Fiction. by Don D'Amassa United States of America 2006, 57 213
2. Historical Dictionary of Fantasy Literature. Brian Stableford The Scarecrow Press, Inc. Lanham, Maryland • Toronto • Oxford 2005

МЕТАФОРА И ОКСЮМОРОН КАК ОСНОВА ХУДОЖЕСТВЕННОЙ ТКНИ НОВЕЛЛЫ ТРУМЭНА КАПОТЕ «ЗАВТРАК У ТИФФАНИ»

Перминова Елена Игоревна

Трумен Капоте – один из выдающихся американских писателей 20 века. Его первая повесть была напечатана, когда ему исполнилось всего 24 года. Сам Капоте признавался: «Я писал так, как занимаются музыкой будущие скрипачи и пианисты: каждый день по несколько часов в день. К семнадцати годам я был законченным писателем [3]».

Новелла «Завтрак у Тиффани» появилась в 1958 году и невероятно правдиво передавала умонастроения конца 50-х годов. Капоте продолжил традицию Дж. Сэлинджера – выводить на первый план нового героя: изгоя, не принимающего неписанные законы общества, человека одинокого и обреченного на провал в борьбе против духовного падения и плоского мышления людей.

Стоит отметить, что Трумэна Капоте отличает особая интонация и эмоциональный ключ повествования. За четверть века литературной работы его писательская манера не раз менялась. Он без сожаления отказывался от тех литературных приемов, которые перестали соответствовать его идее. Капоте полюбился читателю благодаря его идеям и устойчивому мировосприятию.

Очень многое в творческой судьбе автора объясняется впечатлениями детства и духовным климатом Нового Орлеана, а так же литературной традицией. «Срез» реальности, который подвергнут у Капоте пристальному рассмотрению в каждом произведении, исследован им глубоко и многогранно, но в то же время, изображенный писателем мир как бы замкнут в самом себе, и сколько не пытается Капоте преодолеть эти достаточно узкие рубежи, дело, как правило, заканчивается очередным тупиком безысходности [6].

Казалось бы, в новелле действует лишь один персонаж – главная героиня Холлидей Голайтли. Это лишь иллюзия, ведь она олицетворяет образ человека не своего времени и места. Человека, способного тонко чувствовать себя и людей вокруг, постоянно ищущего любви и подлинных человеческих ценностей. Такой герой не может жить по инерции, ни о чем не задумываясь, не может выстроить жизнь в гармонии и осмысленности, так как не в состоянии найти для себя точку отсчета, места, принадлежащего ему.

Анализируя текст новеллы, каждый читатель сможет найти для себя образы, символы, картинки, которые возникают в воображении совершенно спонтанно, при том, что автор не указывает на них. Сюжет как будто отходит на второй план, а главным становится развитие характера персонажа.

«Завтрак у Тиффани» имеет свою уникальную структуру. Ее можно сравнить с картой, но не с

обычной картой местности, а с картой, изображающей путь Холидей Голайтли и развитие ее как личности. Именно художественно-выразительные средства помогают читателю пройти дорогой жизни Холли, изучить перипетии, происходящие с ней на новой точке, понять направление мысли автора.

На каждом новом отрезке пути мы можем обнаружить определенные изобразительные средства, осмысливая которые, читатель сможет прочувствовать идею, задумку произведения. Целью данной статьи является изучение использования метафоры и оксюморона как основных средств художественной выразительности, помогающих читателю постичь глубокий смысл новеллы «Завтрак у Тиффани».

Одним из самых часто употребляемых Т. Капоте приемов является метафора. Согласно словарю лингвистических терминов, метафора – это (греч. *metaphora* — перенос) употребление слова в переносном значении на основе сходства в каком-либо отношении двух предметов или явлений [1]. Интересно, что метафора у Капоте неразделимо связана с символами: например, символы солнца, света, неба играют важную роль в формировании переносного смысла.

Когда мы впервые знакомимся с главной героиней, то обращаем внимание на имя. Психологи считают, что имя способно в какой-то степени сформировать характер человека. Холидей отказалась от имени Луламей, данного ей при рождении и придумала себе другое: «*Miss Holiday Golightly*» для новой, как ей казалось, жизни.

Golightly – *go (to) light* – идущий к свету, или человек, несущий собой свет, доброту, надежду. С другой стороны, можно интерпретировать метафору фамилии, как *go lightly* – идти легко, с легким сердцем. Ведь на самом деле, Холидей легко расстается с людьми, отпускает неприятные ситуации, происходящие с ней, с улыбкой относится к серьезным ситуациям в полиции или тюрьме. Оба варианта очень точно описывают характер главной героини, и это первая метафора-точка на карте, с которой сталкивается читатель на пути к познанию идеи.

Holiday – дословно можно перевести как праздник, развлечение, день, свободный от всяких обязательств и дел. На самом деле, в имени скрыт двойной метафорический смысл. Сама главная героиня одним лишь своим присутствием несет настроение праздника, беззаботного времяпрепровождения, вокруг нее собирается толпа людей, желающих отдохнуть и поразвлечься. Героиня не случайно выбрала такое имя, ведь ей самой в жизни не хватает ощущение праздника, но не такого, какого желают пустые и расчетливые люди вокруг нее, а, наоборот, уютного, теплого, домашнего с объятиями близких людей, искренними словами и чувствами.

Слово *light* часто повторяется автором и ассоциируется с разными предметами. «*She was still on the stairs, now she reached the landing, and the ragbag colors of her boy's hair, tawny streaks, strands of albino-blond and yellow, caught the hall light*» [Все примеры из 5]. Рыжеватые пряди волос героини похожи на лучики солнца, освежающие и осветляющие весь образ. Создается ощущение, что Холли излучает свет и тепло, идущие от ее сердца.

«*She was never without dark glasses, she was always well groomed, there was a consequential good taste in the plainness of her clothes, the blues and grays and lack of luster that made her, herself, shine so*».

Автор использует метафору, связанную со светом, описывая глаза Холидей и ее внешний облик:

«They were large eyes, a little blue, a little green, dotted with bits of brown: very-colored, like her hair; and, like her hair, they gave out a lively warm light». «Her muscles hardened, the touch of her was like stone warmed by the sun».

Даже любимая песня главной героини о небе: *«Don't wanna sleep, don't wanna die, Just go a-travelin' through the pastures of the sky».*

Метафора проникает практически во все предметы и людей, окружающих Холли, окутывает сетью невидимых дорожек, ведет читателя, как будто по лабиринту, где встречается и добро и зло, и любовь и ненависть, и ложь и правда. Автор заставляет мыслить, ощущать себя на месте главной героини, пройти испытания вместе с ней. Нередко он заводит в тупики, обрекая Холидей совершать немислимые поступки, нарушающие ее собственный кодекс чести.

Сравнивая Холидей Голайтли и Милдред Гросман, автор использует глубокую метафору о жизни двух девушек: *«They would walk through life and out of it with the same determined step that took small notice of those cliffs at the left».*

А так же рассуждает о различиях в характерах каждой из них: *«They would never change because they'd been given their characters too soon; which, like sudden riches, leads to a lack of proportion: the one had splurged herself into a top-heavy realist, the other a lopsided romantic»* – одна заостенела в ползучем эмпиризме, другая очертя голову кинулась в романтику.

Романтизм и детская непосредственность Холидей просматривается в ее отношении к детям, которых приводят в тюрьму повидаться с их родственниками. *«I love kids too, especially colored ones. I mean the kids the wives bring. It should be sad, seeing the kids there, but it isn't, they have ribbons in their hair and lots of shine on their shoes...»* – я люблю детей, особенно цветных. Героиня говорит совсем не о цвете кожи, а о свете, который излучают своим появлением дети. Они чисты, юны, одеты в яркие наряды, они еще не сталкивались с жестокостью окружающего мира, они способны смотреть на него незатуманенным взглядом. Это привлекает Холли, ведь ей самой пришлось слишком рано повзрослеть, ее детство было лишено имен любимых людей и дома: *«But it was elusive, nameless, placeless...»*

Еще одной точкой на пути развития главной героини является ее взаимоотношения с людьми. И вновь метафора становится проводником на нашем пути. Обсуждая поездку в Рио, Холидей произносит фразу, характеризуя саму себя: *«Leave it to me: I'm always top banana in the shock department».* Она способна привести в замешательство кого угодно, заставить думать о том, о чем ей хочется, и это качество делает главную героиню еще загадочней, но, в то же время, еще более отдаленной от простых людей.

Оксюморон, в свою очередь, играет не менее важную роль, формируя собственный способ раскрытия идеи. Опираясь на формулировку данного художественного средства, представленную в учебнике по стилистике английского языка И.В. Арнольд, оксюморон или оксиморон — это троп, состоящий в соединении двух контрастных по значению слов (обычно содержащих антонимичные семы), раскрывающий противоречивость описываемого [2].

Противоречивость, неоднозначность и загадочность являются не только главными чертами характера Холидей Голайтли, но и связующей нитью всего повествования. Именно оксюморон помогает поставить новую точку в исследовании внутреннего мира героини. Этот троп так же

уникален, как и все, что связывает Холли с окружающим миром. Создается ощущение, что автор специально поставил задачу, совместить несовместимое в своей героине.

Ярким примером является отношение Холидей к тюрьме Синг-Синг и к ее возможности навещать преступника Салли Томато. Она практически с восторгом описывает каждую деталь, людей, и кажется, что она воспринимает происходящее с ней как некое приключение: *«All the visitors do make an effort to look their best, and it's very tender, it's sweet as hell...»* – это страшно мило.

«He said dear old Sally had long admired me a la distance, so wouldn't it be a good deed if I went to visit him once a week. Well, I couldn't say no: it was too romantic». Впервые анализируя слова Холли, мы понимаем, что они звучат совершенно противоречиво: это так романтично навещать малознакомого преступника в тюрьме, притворяться его племянницей, передавать его сообщения. Ее особенное восприятие ослепляет ее, мешает видеть вещи в их реальном свете.

Люди в жизни героини приходят и уходят, а пропахший деньгами мир требует от Холли умения обуздывать инстинктивное отвращение к вьющимся вокруг нее «друзьям» с пустым взглядом и полным кошельком. Она одна противопоставлена окружающему миру, в котором она вынуждена существовать. Важно, что героиня отличается не внешне, а внутренне. Ее душа полна сочувствия к другим, ласки и какой-то ребяческой доверчивости [4].

Кроме того, смотря на мир глазами главной героини Холидей Голайтли, невольно ощущаешь неподдельный страх, страх перед самой жизнью – полуосознанный, почти инстинктивный, поэтому такой мучительный. Холидей пытается спрятать этот страх за вымышленными идеалами красоты, величия и чести. И каждый раз, сталкиваясь с реальным миром, ее выдуманные стены рушатся и обнажают внутренний мир [6].

Но не стоит воспринимать «Завтрак у Тиффани» как новеллу о потерянном мире и забытом поколении, погрязшем в собственном хаосе и корысти. Основной темой является бессмертность мечты, ее внутренняя сила, ведущая людей к переменам.

У Холидей Голайтли есть мечта, и, кажется, что она достигла ее в конце повествования. Автор не случайно оставляет открытый финал. Героиня прошла через тяжелые жизненные испытания, и в отличие от ее кота, она не удовлетворится местом среди чистых кружевных занавесок и цветочных горшков. Каждому читателю автор позволяет выбрать дальнейший путь для его Холли. Кто-то поверит в силу мечты и устремится вперед навстречу новым открытиям, а кто-то прочувствует настроение самого писателя.

Для Капоте противоречия между глубоким внутренним миром человека и внешней плоскостью, нравственной пустотой общества неразрешимы. Поэтому на последних страницах новелла обретает новое, драматическое звучание. По-детски наивной и чистой душе не найти гармонии в мире, отказавшемся от традиционных этических норм, в мире, прельщенном только материальными ценностями.

Двойственность существования, разрыв мечты и реальности, иллюзия счастливой жизни, вера и обман идут рука об руку, закручивая надежду героини на лучшее будущее в тугой жгут, который надрывается с каждым новым ударом. В то же время Капоте неуловимо дает ключ к спасению, он хочет показать, что не стоит бежать к свободе, искать ее до изнеможения, необходимо за нее бороться. Только борьба за свои идеалы, моральные устои и мечту поможет

человеку обрести свое место в мире, понять, кто он и каков его дальнейший путь.

Список литературы

1. Розенталь Д. Э., Теленкова М. А. Словарь-справочник лингвистических терминов. Изд. 2-е. М.: Просвещение, 1976. – 419 с.
2. Арнольд, И.В. Стилистика. Современный английский язык: Учебник для вузов. М.: Флинта: Наука, 2002. — 384 с.
3. Капоте Т. Завтрак у Тиффани: Повести / Пер. с англ. В. Голышева. СПб.: Азбука-классика, 2006. – 288с.
4. Современная американская повесть: [сборник]. Пер. с англ./ [сост. и вступит. статья А. Зверева]. М.: Прогресс, 1980. – 12-13с.
5. Capote, Truman. Breakfast at Tiffany's. New York: Random House, 1958. – 192с.
6. Truman Capote. The Grass Harp. Breakfast at Tiffany's. Moscow: Progress Publishers, 1974. – 223с.

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

ПРОКУРАТУРА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В СИСТЕМЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ

Парова Гузель Рустамовна

Правовая и политическая науки, исследующие проблему государственной власти РФ, структуру и статус её элементов, до сих пор не могут определить специфический феномен некоторых традиционных и вновь образованных её органов. Действительно, таковыми в Российской Федерации являются Президент Российской Федерации, Счетная палата, Центральный Банк, Центральная избирательная комиссия, прокуратура, Федеральное казначейство. Функции данных государственных органов настолько специализированы, что невозможно однозначно определить, к какой из трёх ветвей власти (законодательной, исполнительной, судебной) они относятся. Однако потребность государственно-правовой системы в них очень велика, и Конституция РФ 1993 г., декларируя их, определила каждому конкретный правовой статус.[1]

Таким образом, сложилась правовая коллизия в определении особенности статуса некоторых органов государственной власти. Нас, прежде всего, будет интересовать феномен прокуратуры РФ как государственного органа с особым статусом. Согласно Конституции РФ 1993 г., статья о прокуратуре РФ помещена в гл. 7 «Судебная власть» [2]. Многие ученые заявляют о некорректности такого положения в конституции, ссылаясь на то, что прокуратура РФ не является институтом Судебной власти. Данное утверждение находит поддержку в самой Конституции РФ 1993 г. Статья 118 говорит о том, что «...правосудие в Российской Федерации осуществляется только судом...» [3]. Более того, особенность статуса прокуратуры РФ детерминирована также тем обстоятельством, что Конституция РФ 1993 г. не определила её функции и полномочия. Состояние нерешенности вопроса о статусе на момент принятия конституции было обусловлено различными мнениями ученых и практиков о том, что за прокуратурой необходимо закрепить лишь функции уголовного преследования, лишив её всех надзорных функций. Однако нам известен исторический факт основания прокуратуры России Петром I, который состоял в учреждении её как инструмента надзора за законностью «службы государевой» и «охранении прав гражданских» [4].

Поэтому надзорные функции прокуратуры являются исторически природными, органическими для данного института, складывающимися веками. Было бы неправомерно и неверно политически ослаблять данный демократический способ контроля над государственным механизмом. [6]. В отличие от Конституции РФ 1978 г., в которой содержалась специальная глава о прокуратуре и определялась основная её функция, новая конституция 1993 г. отсылает нас в этих вопросах к федеральному закону РФ «О прокуратуре РФ». Выделены пять направлений прокурорского надзора:[5].

1. надзор за исполнением законов федеральными министерствами и иными федеральными органами исполнительной власти, законодательными и исполнительными органами субъектов федерации, органами местного самоуправления, органами военного управления, органами контроля, их должностными лицами, органами управления и руководителями коммерческих и некоммерческих организаций, а также за соответствием

- законам издаваемых ими правовых актов;
- 2. надзор за соблюдением прав и свобод человека;
- 3. надзор за исполнением законов органами, осуществляющими оперативно-розыскную деятельность, дознание и предварительное следствие;
- 4. надзор за исполнением законов судебными приставами;
- 5. надзор за исполнением законов администрациями органов и учреждений, исполняющих наказание и применяющих назначаемые судом меры принудительного характера администрациями мест содержания задержанных и заключенных под стражу. [9-11].

Прокурор в современной России обладает широкими государственно-властными полномочиями. Он может даже опротестовать правовой акт, незаконное решение суда, а наличие следственного аппарата сближает прокуратуру с исполнительной властью. Таким образом, надзорные функции прокуратуры распространяются как на исполнительную, так на законодательную и судебную власти.[12-14]. Относительная самостоятельность, определяющая особенность статуса прокуратуры РФ, состоит в том, что она осуществляет свои полномочия, независимо от органов государственной власти, органов местного самоуправления. Особый статус прокуратуры, как государственного органа, фиксируется также в том, что прокуроры и следователи органов прокуратуры не могут:

- 1. быть членами выборных органов государственной власти и органов местного самоуправления;
- 2. быть членами общественных организаций, преследующих политические цели;
- 3. быть связаны решениями общественных объединений;
- 4. совмещать свою профессиональную деятельность с иной оплачиваемой или безвозмездной деятельностью, кроме преподавательской, научной, творческой.

Таким образом, органы прокуратуры, во-первых, не входят в судебную систему, не являются судами, ни их структурными подразделениями. Во-вторых, прокуратура не входит в единую систему исполнительной власти, возглавляемую Правительством РФ. [4]В-третьих, прокуратура не является контрольно-надзорным органом законодательной власти. В-четвертых, прокуратура как государственный орган нигде в российском законодательстве не определяется как «орган государственной власти», хотя и обладает государственно-властными полномочиями.[5-6] Итак, опыт института прокуратуры доказывает, что в системе разделения властей может существовать особый орган государственной власти, наличие которого определяется необходимостью правового контроля и «сдерживания противовесов» между тремя ветвями власти, обеспечивая тем самым законность и баланс в механизме государства.[7-8].

Список литературы

- 1. "Конституция Российской Федерации" (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ).
- 2. Федеральный закон от 17.01.1992 N 2202-1 (ред. от 28.11.2015) "О прокуратуре Российской Федерации"

3. Закон РФ о поправке к Конституции РФ от 05.02.2014 N 2-ФКЗ "О Верховном Суде Российской Федерации и прокуратуре Российской Федерации"
4. ПРОБЛЕМЫ И ЗАДАЧИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНОВ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ ПО БЛАГОУСТРОЙСТВУ МУНИЦИПАЛЬНЫХ ТЕРРИТОРИЙ. Уразбахтина Р.Р., Ханнанова Т.Р. Экономика и социум. 2015. № 2-4 (15). С. 923-925.
5. ГОСУДАРСТВЕННАЯ АГРАРНАЯ ПОЛИТИКА В СИСТЕМЕ АГРАРНОГО ПРОИЗВОДСТВА: ПРОБЛЕМЫ «ПРИЗЕМЛЕНИЯ» Ханнанова Т.Р. Право и политика. 2014. № 2. С. 153-160.
6. ПРОБЛЕМЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНОВ ОПЕКИ И ПОПЕЧИТЕЛЬСТВА. Ханнанова Т.Р., Хатмуллина Л.Р., Галеева Г.М. Экономика и социум. 2014. № 4-5 (13). С. 129-131.
7. ПРОБЛЕМЫ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ В РОССИИ. Андриянова А.А., Гарифуллина А.Ф. NovalInfo.Ru. 2015. Т. 1. № 30. С. 198-200
8. ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНОВ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ. Муллағалиев Ф.Ф., Хатмуллина Л.Р. В сборнике: СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ РАЗВИТИЯ СОВРЕМЕННОГО ГОСУДАРСТВА материалы IV международной научно-практической конференции. Саратов, 2014. С. 16-17.

ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

ВОСПИТАНИЕ ПСИХОЛОГИЧЕСКОЙ УСТОЙЧИВОСТИ У ВОСПИТАННИКОВ ДЕТСКОГО ДОМА

Аскарова Угилей Мамашокировна

В условиях современных социально-экономических преобразований в нашей стране подрастающему поколению особенно необходимы морально-психологическая устойчивость, чувство гражданской и социальной ответственности, способность принимать жизненные решения.

Ребенок, который растет и воспитывается не в своей семье,— всегда нежелательное и, скажем прямо, противоестественное явление. Конечно, бывает много различных трагических обстоятельств (война, стихийное бедствие, болезни и т. п.), в результате которых ребенок может оказаться без самых близких и необходимых ему людей — матери и отца, и тогда родственники или государство берут на себя заботу о нем.

Детство – это период, когда закладываются фундаментальные качества личности, обеспечивающие психологическую устойчивость, нравственные ориентации, жизнеспособность и целеустремленность. Эти духовные качества личности не развиваются спонтанно, а формируются в условиях выраженной родительской любви, когда семья создает у ребенка потребность быть преданным, способность сопереживать и радоваться другим людям, нести ответственность за себя и других, стремление научиться самому. Чтобы ребенок комфортно себя чувствовал в эмоциональном плане, необходимы социальные условия, которые определяют его быт, его физическое здоровье, характер его общения с окружающими людьми, его личные успехи.

К сожалению, почти во всех учреждениях, где воспитываются дети-сироты, среда обитания, как правило, сиротская, приютская, казарменная. Конечно, известен опыт лучших детских домов и интернатов, где у детей формируется психологическая устойчивость, выпускники которых сравнительно успешно вступают во взрослую жизнь.

Актуальным является подготовка воспитанников детских домов к встрече с разными сложностями, а порой опасными жизненными ситуациями.

Ведущие психологи (Л.И. Анцыферова, Л.С. Выготский) психологическую устойчивость связывают с высшим этапом развития личности, под этим системным свойством понимают активность и успешность её организации. Многие ученые рассматривают устойчивость как равновесное состояние системы, сохраняемое путём её противодействия .

Исследования, проведенные во многих странах мира, свидетельствуют о том, что вне семьи развитие ребенка идёт по особому пути, у него формируются специфические черты характера, поведения. Причины, определяющие неблагоприятное психологическое развитие детей, воспитывающихся в закрытых детских учреждениях, можно назвать следующие:

- неправильная организация общения взрослых с детьми, несостоятельность тех форм, которые доминируют в детских учреждениях, особенно в домах ребенка и дошкольных

- детских домах;
- непостоянство, частая сменяемость взрослых, воспитывающих детей;
- бедность конкретно-чувственного опыта детей, проистекающая из чрезвычайной суженности окружающей среды;
- недостаточная психолого-педагогическая подготовленность воспитателей детских домов, их безучастное отношение к детям;
- недостатки программ воспитания и обучения, компенсирующих дефекты развития детей, вызванных отсутствием семьи;
- недифференцированный подход к детям в процессе их воспитания и обучения: помещение детей с разной степенью задержек в психическом развитии в одну группу.

Исследования показывают, что лишение детей материнской заботы с последующей психической депривацией в детских домах катастрофически сказывается на их социальном, психическом и физическом здоровье. Большинству брошенных детей детского дома не хватает личного внимания и эмоционального стимулирования, необходимого для развития. Наблюдая у таких детей недостаточное интеллектуальное развитие, ученые высказывают предположение о том, что эмоциональная депривация делает особенно актуальным сам «момент отторжения». Разлука с матерью зачастую ведет к печальным последствиям, не поддающимся реабилитации, хотя их интеллектуальное развитие может нормализоваться.

Проблема формирования психологической устойчивости детей-сирот и детей, оставшихся без родителей, требует объединения усилий социальных педагогов, психологов, педагогов-воспитателей.

Детские дома призваны выполнять не только образовательно-воспитательные функции. Перед педагогами стоит задача – выпустить в самостоятельную жизнь человека, у которого сформированы:

- позитивное отношение к людям;
- способность делать выбор, принимать решения и нести за это ответственность;
- потребность в труде как образе жизни;
- способность жить в социальном пространстве прав и обязанностей.

Детские дома имеют своей основной задачей оптимизацию социализации личности, ее полноценного развития, компенсирование недостатков развития, обеспечение правовой и психологической защищенности воспитанников и выпускников.

Совершенно очевидно, что именно дети-сироты должны проходить более глубокую подготовку к самостоятельной жизни.

Для адекватного вхождения воспитанника детского дома в систему социальных отношений должна проводиться специальная педагогическая работа, обеспечивающая овладение ребенком комплексом социальных ролей, в том числе – работа по семейному воспитанию, нравственно-эстетическому, правовому, медико-педагогическому, трудовому, а также психологическая реабилитация и развитие воспитанников.

Можно выделить наиболее эффективные виды и формы работы с детьми от 3 до 18 лет, которые могут лежать в основе реабилитационных и психокоррекционных программ влияющих на

развитие детей, их психологическую устойчивость.

Это – игротерапия, т.е. использование разного рода игр, в процессе которых создаются наиболее благополучные условия для личностного роста ребенка, изменения отношения к своему "Я", повышения уровня самопринятия. В своих играх дети возвращаются к пережитым стрессовым ситуациям и переживают их до тех пор, пока не привыкнут к тому, что они пережили.

Постепенно переживания становятся менее острыми и сильными, и дети переносят свои переживания на другие объекты, используют способы нового поведения. Применение разных видов игр является ценным, так как в игре проявляется форма преодоления травмирующих переживаний. Через нее происходит снятие психического напряжения, формируется способность восприятия новых впечатлений, что способствует развитию уверенности в себе, утверждению собственного "Я", повышению самооценки, доверия взрослым.

Для определения результативности воспитательной работы возможно использовать следующие критерии:

1. Уровень готовности к самостоятельной жизни и деятельности (измеряется при помощи метода экспертных оценок)
2. Уровень личностной готовности дополнительно измеряется при помощи следующих методик:
 - Уровень личностной и ситуативной тревожности (по методике Спилбергера)
 - Уровень самооценки (по методике Л.Д. Столяренко)
 - Уровень агрессивности и враждебности (по методике А.Басса-А.Дарки)
 - Социометрического статуса в коллективе (по методике Морено)

Список литературы

1. «Актуальные вопросы педагогики и психологии образования» (Барнаул, 11 — 12 апреля 2012 г.). Сборник материалов конференций.
2. Серова И.Е., Солдаткина Л.Н. Программа по социализации воспитанников в условиях детского дома. 2005

ЗДОРОВЬЕСБЕРЕЖЕНИЕ ДЕТЕЙ В ДОУ

Нуждина Наталья Павловна

Проблема здоровья дошкольников в настоящее время очень актуальна. Чтобы быть здоровым, нужно овладеть искусством его сохранения и укрепления. Этому искусству и должно уделяться как можно больше внимания в дошкольном учреждении. Следует помнить о том, что только в дошкольном возрасте самое благоприятное время для выработки правильных привычек, которые в сочетании с обучением дошкольников здоровьесберегающим технологиям сохранения и укрепления здоровья приведут к положительным результатам. Что же это такое? Здоровьесберегающие технологии – это разработка и внедрение системы оздоровительных, профилактических и коррекционных мероприятий.

Здоровьесберегающий педагогический процесс в нашем детском саду - это процесс воспитания и обучения детей дошкольного возраста в режиме здоровьесбережения; процесс, направленный на обеспечение физического, психического и социального благополучия детей. Здоровьесбережение - важнейшее условие организации педагогического процесса.

К основным направлениям оздоровительной деятельности в нашем детском саду мы относим:

- организацию санитарно-эпидемиологического режима и создание гигиенических условий жизнедеятельности детей;
- организацию здорового сбалансированного питания; обеспечение психологической безопасности детей во время пребывания их в детском саду;
- организацию лечебно-профилактической работы с детьми и сотрудниками; физическое воспитание детей.

Для проведения успешной работы по здоровьесбережению необходимо следующее:

1. Обучение детей элементарным приёмам здорового образа жизни.

- Оздоровительная гимнастика.
- Игры – релаксации.
- Разные виды массажа.
- Привитие детям гигиенических навыков.
- Физкультминутки во время занятий.
- Функциональная музыка.
- Специально организованные занятия оздоровительной физкультуры
- Массовые оздоровительные мероприятия.
- Упражнения для глаз.

2. Работа с семьей.

- Пропаганда здорового образа жизни.
- Консультации.
- Индивидуальные беседы.
- Выступления на родительских собраниях.
- Распространение буклетов.
- Выставки.

- Проведение совместных мероприятий.

3. Работа с педагогическим коллективом.

- Проведение семинаров – практикумов.
- Выставки.
- Посещение занятий направленных на здоровьесбережение.
- Консультации.
- Посещение научно практических конференций освещающих проблемы оздоровления.

4. Создание условий в предметно - пространственной развивающей среде.

- Изготовление оборудования для профилактики плоскостопия и нарушения осанки.
- Подбор картотек.
- Разработка отдельных оздоровительных комплексов.

Необходимым условием для полноценного развития детей, подготовки их к жизни является целенаправленная работа по развитию эмоциональной отзывчивости и гуманности детей, чтобы каждый ребенок в соответствии со своими склонностями и интересами приобрел опыт успешной творческой деятельности, по физическому воспитанию детей, формированию здорового образа жизни. Поэтому, приоритетным направлением работы педагогического коллектива стало укрепление физического и психического здоровья наших воспитанников.

Данная работа является результативной и организуется в определенной последовательности:

- формирование устойчивого интереса к физкультурным занятиям, через игры, упражнения;
- целенаправленное развитие силы, ловкости, выносливости, смелости;
- способствование хорошему самочувствию и стабильной активности каждого ребенка, развитие его адаптационных возможностей;
- проведение одного занятия на свежем воздухе;
- в течение летнего оздоровительного периода проводится работа по закаливанию: солнечные и воздушные ванны, босоножье.
- витаминизация питания;
- постоянное осуществление медико-педагогического контроля за развитием у детей правильной осанки, координации движений, двигательной активности.

Задачи физического воспитания решаются в разных формах работы:

- диагностика физического развития;
- система профилактических оздоровительных мероприятий;
- физкультурные занятия;
- утренняя гимнастика;
- игры на свежем воздухе;
- закаливающие мероприятия;
- спортивные праздники; развлечения, досуги;
- совместная работа детского сада и семьи по воспитанию здорового ребенка.

Особое внимание в ДОУ уделяется физкультурным занятиям, как одному из важнейших условий воспитания здорового ребенка. Систематическая работа по физическому воспитанию в ДОУ включает в себя ежедневную утреннюю гимнастику, тематические физкультурные занятия,

занятия на свежем воздухе. Спортивные праздники, развлечения помогают решению задач оздоровления детей. Обучение детей на занятиях, построенных в игровой форме, с музыкальным сопровождением позволяет сделать их интересными, разнообразными, что способствует повышению детского интереса физической культуры. Решая задачи физкультурно-оздоровительной работы в саду, мы опираемся на принцип единства взаимодействия:

Родители ↔ ребёнок ↔ педагог.

Большое внимание педагогический коллектив уделяет закаливающим процедурам, так как закаливание организма ребенка повышает его устойчивость к воздействию различных неблагоприятных факторов внешней среды. Закаливающие процедуры проводятся в течение всего года с постепенным изменением их характера, длительности, возрастных и индивидуальных особенностей каждого ребенка. В ДОУ осуществляется дифференцированный отбор видов закаливания:

- упражнения после сна (в постели);
- босохождение по дорожкам;
- оздоровительный бег;
- дыхательная гимнастика;

Обязательным условием нормального роста детского организма, его гармоничного физического и нервно-психического развития является организация рационального питания детей. Данному вопросу в детском саду уделяется особое внимание. В ДОУ имеется вся необходимая документация по питанию, которая ведется по форме и заполняется своевременно. Питание детей находится под постоянным контролем медсестры, которая ежедневно ведет учет калорийности, следит за выполнением натуральных норм питания.

Анализ состояния питания детей ДОУ показал, что натуральные нормы питания соблюдаются, калорийность соответствует норме.

Сложившаяся в ДОУ система воспитательно - оздоровительной работы с детьми постоянно совершенствуется с учетом дифференцированного подхода для каждого возраста. У большинства детей адаптация к условиям детского сада проходит в средней и легкой форме. Педагоги групп осведомлены о состоянии здоровья детей, об особенностях ухода и присмотра за ними.

Таким образом, комплекс оздоровительных мероприятий в ДОУ, направленных на укрепление организма и развитие движений детей благоприятно влияет на рост и развитие детского организма.

В детском саду мы создали условия для укрепления здоровья детей, гармоничного физического развития.

Есть спортивная площадка, спортивный зал, которые оснащены стандартным и нестандартным оборудованием необходимым для комплексного развития ребёнка. Кроме этого в каждой возрастной группе оборудованы уголки двигательной активности, они также оснащены согласно возрасту всем необходимым оборудованием.

В каждый вид деятельности мы включаем упражнения, игры, которые направлены на укрепление и здоровьесбережение детей. Они проводятся в свободном темпе без

принуждения. Дети, по каким либо причинам не желающие выполнять упражнения просто наблюдают или выполняют частично. Дозировка и темп зависит от возраста детей, настроения на данный момент.

Основными целями проведения здоровьесберегающих упражнений являются:

- *Осуществление профилактики простудных заболеваний.* Для предупреждения простудных заболеваний рекомендуется регулярно применять точечный массаж, массаж биологически активных зон, ушей, дыхательную звуковую гимнастику, игры на улучшение самочувствия у детей склонных к частым простудным заболеваниям.
- *Проведение закаливающих процедур.* В нашем детском саду, начиная с раннего возраста, ежедневно проводится гимнастика после дневного сна, которая включает в себя босохождение в сочетании с воздушными ваннами.
- *Разучивание массажей.* Для массажей используем сосновые шишки, деревянные прищепки, яйца от киндер сюрпризов, деревянные палочки, мячи – ёжики, деревянные массажёры. Выполняем массажи ног, стоп, рук, пальцев рук, носа, ушей. Каждый массаж сопровождается стихотворными строками, которые создают положительный эмоциональный настрой, что повышает оздоровительный эффект.

На прогулке зимой дети ходят на лыжах, играют в хоккей, летом играют в футбол, что является немаловажным фактором оздоровления. Круглый год на свежем воздухе проводим оздоровительный бег. Доказано что бег на свежем воздухе стимулирует кровообращение и дыхательную, и сердечно сосудистую системы, а также способствует снятию психоэмоционального напряжения.

Для создания целостной системы здоровьесбережения детей очень важным является организация двигательной развивающей среды в дошкольном учреждении. Анализ созданных условий показал, что в нашем детском саду имеются необходимые условия для повышения двигательной активности детей, а так же для их расслабления и отдыха.

Оборудован физкультурный зал, а так же пособия, изготовленные своими руками, которые повышают интерес к физической культуре, развивают жизненно-важные качества, увеличивают эффективность занятий. Уделяется большое внимание организации физкультурно-оздоровительной работы на свежем воздухе. На территории ДОУ имеется спортивная площадка, полоса препятствий.

Для совершенствования навыков, полученных на физкультурных занятиях, в группах созданы спортивные уголки, которые учитывают возрастные особенности детей, их интересы. Для обеспечения страховки, предотвращения травматизма имеются гимнастические маты. Для упражнений в ходьбе, беге, прыжках, равновесии используются различные дорожки, змейки, для подлезания - дуги. Во всех группах имеются пособия для профилактики плоскостопия, для подвижных игр и упражнений общеразвивающего воздействия. Воспитатели проявляют творчество и изобретательность в изготовлении пособий из бросового материала для пополнения физкультурных уголков. Мелкое физкультурное оборудование размещено так, что оно доступно для детей.

Основные компоненты здорового начала - покой и движение - должны правильно сочетаться в

режиме дошкольного учреждения. Поэтому важным, на наш взгляд, было создание в группах уголков уединения. Здесь дети могут "позвонить" маме по телефону, посмотреть фотографии, просто полежать на мягких красивых подушках, ковриках. Ведь психическое здоровье детей не менее важно, чем физическое.

Для проведения профилактических мероприятий в нашем дошкольном учреждении имеется медицинский кабинет со специальным оборудованием: кварцевые лампы, бактерицидные лампы.

А также в ДООУ есть сенсорная комната. Сенсорная комната - это помещение, где ребенок, пребывая в безопасной, комфортной обстановке, наполненной разнообразными стимулами, самостоятельно или при сопровождении специалиста исследует окружающее.

Посещение сенсорной комнаты для детей подобно погружению в сказку, у детей появляется радостное настроение и ощущение полной безопасности – все это позволяет говорить об уникальности и ценности сенсорных комнат для людей со специальными нуждами, с проблемами в развитии, обучении, поведении и социальной адаптации, с хроническими болями, посттравматическими болями, а также для всех людей нуждающихся в восстановлении и сохранении психоэмоционального равновесия.

Сочетание разных стимулов (света, музыки, цвета, запахов, тактильных ощущений) оказывает различное воздействие на психическое и эмоциональное состояние человека: как успокаивающее, расслабляющее, так и тонизирующее, стимулирующее, восстанавливающее.

Таким образом, можно сказать, оздоровительная среда нашего ДООУ является естественной комфортабельной обстановкой, рационально организованной и насыщенной разнообразным оборудованием и материалами.

В совместной работе детского сада и семьи мы широко используем консультации для родителей, родительские собрания, беседы, тематические выставки, смотры-конкурсы (поделок из бросового материала), анкетирование. Родители учатся ближе видеть сложный многогранный процесс воспитания ребёнка. А сколько положительных эмоций, а следовательно и здоровья получают дети на спортивных праздниках и досугах. Традиционно проводится неделя здоровья, где дети принимают участие в "Весёлых стартах", и других мероприятиях, показывая уровень своего физического развития, получают эмоциональный заряд от своих достижений. Особенно детям нравится, когда в праздниках активное участие принимают мамы и папы. Такие праздники носят название "Мы - спортсмены!", "Папа, мама, я - спортивная семья!".

Большую роль в оздоровлении детей играют прогулки.

В зимний период проводятся лыжные прогулки, катание на санках. Кроме того, для родителей организуем «Дни открытых дверей», когда они могут посетить любое мероприятие.

Широко используется информация в родительских уголках, в папках-передвижках.

Таким образом, проводимая нами физкультурно-оздоровительная работа позволяет привлечь родителей к совместным усилиям по оздоровлению детского организма в течение всего

пребывания в дошкольном учреждении.

Список литературы

1. Маханева М.Д. С физкультурой дружить – здоровым быть. [Текст]: методическое пособие / М.Д. Маханева – М.: ТЦ Сфера, 2009. – 240с.
2. Никишина И. В. Мастер – класс для педагогов ДОУ. Здоровьесберегающая педагогическая система : модели, подходы, технологии. М.: «Планета», 2013;
3. Павлова М.А., Лысогорская М.В. Здоровьесберегающая система ДОУ Волгоград: Учитель, 2009. — 186 с.
4. Третьяков П.И., Белая К.Ю. Дошкольное образовательное учреждение: управление по результатам / П.И. Третьяков, К.Ю. Белая. М.: Новая школа, 2001, 304с.
5. Научная библиотека КиберЛенинка:
<http://cyberleninka.ru/article/n/upravlenie-protsessami-zdoroviesberezheniya-kak-usloviyepovysheniya-effektivnosti-ozdorovitelnoy-raboty#ixzz3yKtaVvMv>

СОЦИОЛОГИЧЕСКИЙ ОПРОС ЗАРУБЕЖНЫХ СТУДЕНТОВ, ОБУЧАЮЩИХСЯ В ВУЗЕ СИБИРСКОГО РЕГИОНА

Амбарцумян Рима Агасовна

Лумпова Ольга Михайловна

Введение. Подготовка иностранных студентов в вузах РФ является важной составляющей внешнеэкономической и внешнеполитической деятельности страны и имеет государственную значимость, что закреплено в принятой в стране «Концепции экспорта образовательных услуг в 2011-2020 годах» [7]. Одним из вузов предлагающих современные образовательные услуги, является Иркутский национальный исследовательский технический университет (ИРНИТУ), который входит в первую пятерку рейтинга вузов, подведомственных Министерству образования и науки РФ, по численности иностранных студентов (более 1300 иностранных граждан из 30 стран) [4-6].

Реализация успешной адаптации иностранных студентов к обучению в России возможна при условии создания комфортной инфраструктуры жизни для них [1-3]. Известно, что смена климата является сильным потрясением для организма, она может вызвать у человека расстройство сна, головную боль, повышение кровяного давления, обострить хронические заболевания. Повышение и понижение температуры, изменение влажности воздуха, колебания атмосферного давления, особенности светового дня также могут вызвать плохое настроение и дискомфорт [8, 13, 14].

В литературе достаточно широко освещены вопросы касающегося условиям проживания иностранных студентов в различных городах РФ. Однако, среди иностранных студентов, обучающихся в вузах в г.Иркутске подобные исследования не проводились.

С этой целью был проведен социологический опрос (анкетирование) иностранных студентов, обучающихся в ИРНИТУ. Для исследования использовались анкеты, состоящие из 23 вопросов, касающихся характеристики адаптации студентов к обучению, отношения их к ценностям здорового образа жизни, формам проведения досуга и другое. В анкетировании приняли участие 119 зарубежных студентов в возрасте от 17 до 22 лет, обучающихся на различных курсах и факультетов университета. Представляет интерес изучение вопроса проведения и занятости свободного время (табл. 1).

Таблица 1. Характеристика форм проведения досуга зарубежными студентами

Свободное время	Часто (%)	Иногда (%)	Никогда (%)
Общение с друзьями	68,8	31,2	-
Музыка	60,5	39,5	-
Чтение	38,5	56,4	5,1
Прогулки	23,4	71,4	5,2

Интернет	54,9	43,9	1,2
Спорт	41,0	55,4	3,6
Домашнее хозяйство	35,9	56,4	7,7
Театры, музеи, кино	11,8	72,4	15,8
Хобби	31,0	56,0	13,0
ТВ	18,0	53,8	28,2
Отдых	32,0	65,4	2,6
Подработка	14,5	56,6	28,9
Компьютерные игры	15,7	62,6	21,7
Клубы	6,4	50,0	43,6
Кружки, секции	17,1	59,2	23,7
Другое	21,7	60,9	17,4

Установлено, что большинство студентов (68,8%) в свободное время часто уделяют общению с друзьями, музыке – 60,5%, интернету – 54,9%, чтению – 38,5%. Большинство зарубежных студентов (71,4%) мало уделяют внимание прогулкам на свежем воздухе, посещению театров (72,4%), спортивных секций (59,2%), клубов (60,0%).

В анкете ставился вопрос о трудностях, с которыми они столкнулись в Прибайкалье. Ими оказались: незнание русского языка (16,8%), климат (24,4%), но также были те, у кого трудностей не возникло (20,2%).

По результатам анкеты на проявления недружественного отношения, было установлено, что со стороны населения их отметило 7,8%, от российских студентов - 6,8%, от преподавателей - 9,7%, но большинство зарубежных студентов не сталкивались с этим - 48,5%. Студенты-иностранцы болезненно переживают непонимание, а тем более конфликты с преподавателями. К сожалению, иногда преподаватели не хотят вникать во все проблемы иностранных студентов из-за отсутствия опыта или свободного времени.

Наиболее быстро протекает процесс адаптации к русской кухне. Во многих странах предпочитают картофель, рис, мясо и рыбу, но используют большее количество приправ.

Поэтому отдельные блюда оказались сходными с блюдами родной кухни, что вызывало приятное удивление. Но не все смогли приспособиться к общественному питанию, поэтому больше готовят сами.

Большинство студентов готовят пищу самостоятельно – 36,6%, каждый день посещает столовую незначительное количество студентов – 14,6%, а 12,2% никогда не пользуется столовой.

В табл. 2 представлена частота употребления различных продуктов питания. Как видно из табл., ежедневно мясные продукты употребляют 31,6%, овощи - 33,3% и злаки - 50%. Редко иностранные студенты употребляют молочные продукты и рыбные продукты. Так, ежедневно лишь 9,3% употребляет молоко и молочные продукты, а рыбу употребляют ежедневно лишь 2,6% опрошенных. На вопрос о регулярности питания 72,7% зарубежных студентов ответили утвердительно, а 27,3% - не регулярно. Всухомятку питается единичное количество зарубежных студентов - 5,8%.

Таблица 2. Частота употребление продуктов питания

Раз/ нед.	Мясо (%)	Молоко (%)	Яйца (%)	Рыба (%)	Фрукты (%)	Овощи (%)	Злаки (%)
0	-	-	3,7	5,3	-	-	-
1	10,5	20,4	20,4	44,7	25,5	10,5	14,3
2	17,5	14,8	14,8	23,7	14,5	8,8	4,8
3	10,5	27,8	20,4	7,9	14,5	10,5	11,9
4	12,3	14,8	9,3	10,5	10,9	12,3	7,1
5	12,3	9,3	11,1	5,3	14,5	22,8	4,8
6	5,3	3,7	1,9	-	3,6	1,8	7,1
7	31,6	9,3	18,5	2,6	16,4	33,3	50,0

Известно, что занятия спортом и физической культурой позволяют ускорить процесс адаптации иностранных студентов к обучению в вузах [9-12].

Иностранные студенты редко занимаются спортом, посещают секции, при этом 10,7% из них отметили у себя плохую физическую форму. Оценка состояния своего здоровья свидетельствует о том, что лишь 26,8% отметили отличное здоровье, а на оценку 3, 2 и 1 ответили 23,9% респондентов. Посещение физкультуры отметили меньше половины студентов (43,5%), а секции посещает примерно каждый третий иностранный студент. Регулярно занимается спортом лишь 27,9% обучающихся, что свидетельствует о недостаточно двигательной активности этих студентов.

Выводы:

1. Иностранные студенты трудно проходят адаптацию в техническом вузе Прибайкалья, на что указывают трудности, с которыми они столкнулись при обучении в Сибири. Часто они связаны с незнанием русского языка, а также с не пониманием проблем со стороны преподавателей и администрации вуза. На недружелюбное отношение со стороны населения указали 7,8%, подверглись физическому насилию (37%).
2. Больше половины иностранных студентов (56,5%) не посещают занятия по физической культуре, при этом почти 25% оценивают свое здоровье как низкое, а плохую физическую форму отмечают - 10,7%.
3. Для ускорения адаптации зарубежных студентов к образовательной среде университета и условиям жизни в Сибири следует шире привлекать иностранных студентов к занятию физической культурой и спортом. Для этой цели нужно вовлекать их в совместные с российскими студентами занятия в спортивных секциях.

Список литературы

1. Амбарцумян Р.А. Физическое развитие иностранных студентов, обучающихся в техническом вузе Прибайкалья / Р.А. Амбарцумян, М.М. Колокольцев // Вестник Иркутского государственного технического университета. 2013. № 2 (73). С. 216-220.
2. Брегель Л.В., Городиский Б.В., Забродина Л.В., Колесникова Л.И., Колокольцев М.М., Мериакри В.С., Поляков В.М., Протопопова Н.В., Ремарчук А.А., Старшинова Е.О., Селиверстов В.М. Состояние здоровья детского населения в Иркутской области. Иркутск.

- 1991.
3. Колокольцев М.М. Соматотипологическая характеристика популяции юношей Прибайкалья / М.М.Колокольцев, О.М. Лумпова // Вестник Иркутского государственного технического университета. 2012. №2(61) – С. 226-231.
 4. Колокольцев М.М. Конституциональная характеристика популяции девушек 17-20 лет, проживающих в условиях Прибайкалья (сообщение 2) / Колокольцев М.М., Лумпова О.М. // Вестник Иркутского государственного технического университета. 2013. № 8 (79). С. 275-279.
 5. Колокольцев М.М. Особенности физического развития студенток вуза с учетом типа конституции / Колокольцев М.М. // Вестник Иркутского государственного технического университета. 2015. № 4 (99). С. 287-292.
 6. Колокольцев М.М. Эффективность расширенного двигательного режима в физическом воспитании иностранных студенток / Колокольцев М.М., Амбарцумян Р.А., Власов Е.А. // Теория и практика физической культуры. 2014. № 6. С. 18-20.
 7. Колокольцев М.М., Рыбина Л.Д., Шикота И.И., Демидов А.Г., Власов Е.А., Епифанова М.Г., Шпорин Э.Г., Лебединский В.Ю. Физическая культура и физическое воспитание студентов в техническом вузе. Иркутск, 2013.
 8. Колокольцев М.М. Особенности двигательных качеств студентов Прибайкалья с учетом типов их конституции /М.М. Колокольцев // Теория и практика физической культуры, 2015, 7, с. 35-37.
 9. Колокольцев М.М. Характеристика двигательной активности студентов вуза и стадии изменения их поведения, связанного с выполнением физических нагрузок М.М.Колокольцев, А.Ю.Баженов //Вестник ИрГТУ 2014, №2 (85).- С.250-255/
 10. Колокольцев М.М. Двигательные возможности студенток технического вуза с различными типами телосложения / М.М.Колокольцев, Е.А.Койпышева // Вестник ИрГТУ 2014, №1 (84). – С.210-215.
 11. Лумпова О.М. Характеристика физического развития юношей Прибайкалья / О.М.Лумпова, М.М.Колокольцев // Фундаментальные исследования. 2011. № 11-2. – С. 320-324.
 12. Лумпова О.М. Сравнительная конституциональная характеристика соматотипов у девушек 17-20 лет с учетом медицинской группы здоровья / О.М.Лумпова, М.М.Колокольцев //Вестник ИрГТУ 2013, №9(80).- С.269-274.
 13. Шпорин Э.Г. Инновационные технологии в деятельности кафедры физической культуры технического вуза Сибирского региона / Э.Г.Шпорин, В.Ю.Лебединский, М.М. Колокольцев // Вестник Иркутского государственного технического университета. 2011. № 8 (55). С. 332-337.
 14. Шпорин Э.Г. Мониторинг физического здоровья студентов технического вуза / Э.Г.Шпорин, В.Ю.Лебединский, М.М. Колокольцев // Вестник Иркутского государственного технического университета. 2012. № 6 (65). С. 274-282.

ДЕЛЬФИНОТЕРАПИЯ, КАК МЕТОД ЛЕЧЕБНОЙ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ

Даминова Эльвина Ринатовна

Салихова Гузель Халиловна

Приблизительно 39 лет назад ученые обнаружили, что дельфины – великолепные целители. После серии экспериментов доктор Д. Натансон доказал, что общее и интеллектуальное развитие детей с синдромом Дауна, регулярно игравших с дельфинами, прогрессировало в 4 раза быстрее, чем у детей с идентичными заболеваниями, не имевших контакта с этими животными. Благодаря данному открытию в 1994 году официально было признано еще одно направление нетрадиционной медицины – дельфинотерапия.

Многие по незнанию относят дельфинотерапию исключительно как к методу лечения детей. Однако дельфинотерапия с успехом и довольно давно применяется ко взрослым и пожилым людям.

Метод дельфинотерапии рекомендован взрослым с психосоматическими заболеваниями, с нарушенным обменом веществ, людям, находящимся в тяжелой депрессии, и даже больным неврозом или психозом.

Дельфинотерапия прекрасно работает в случаях различных расстройств нервной, центральной или периферической, системы.

Научно подтверждено, что контакт с дельфином способствует лечению довольно широкого спектра заболеваний – от аутизма и синдрома Дауна до расстройства памяти, речи или слуха.

Дельфинотерапия хорошо помогает и маленьким, и большим пациентам с ДЦП, нейросенсорной тугоухостью, функциональными нарушениями центральной нервной системы. После сеансов дельфинотерапии гиперактивные дети становятся спокойнее, начинают лучше концентрировать внимание. Пациенты же, страдающие аутизмом, наоборот, учатся общаться с окружающими. В мировой практике зафиксированы результаты реабилитации детей с гипоксией головного мозга и мозговой дисфункцией.

И, конечно, дельфинотерапия способствует восстановлению после тяжелой психической травмы. [1]

И все же решение о применении метода дельфинотерапии должен выносить только врач-специалист.

Эту методику нетрадиционного лечения делят на 2 основные направления:

1. Свободное прямое общение с дельфином.
2. Общение со специалистом (психологом, психотерапевтом или врачом другого направления) на фоне общения с дельфином – то есть медицинская коррекция.

Методика дельфинотерапии включает в себя воздействие звуком, ультразвуком, генерируемым животным и тактильным воздействием непосредственно через кожу.

Таким образом, дельфинотерапия имеет 2 основных вида воздействия: физиологическое (рефлексотерапевтическое, звуки, инфразвук, ультразвук, виброакустическое, гидромассаж) и психологическое.

Ультразвук улучшает циркуляцию жидкости в органах и системах организма, убирает застойные зоны, улучшает межклеточный обмен и уменьшает боль. Взаимодействие с организмом происходит на клеточном уровне.

Сонар дельфина создает у поверхности воды зону с кавитационными пузырьками, что способствует возникновению так называемого сонар-эффекта или сонофореза клеток. Это явление, при котором кавитация, то есть возникновение микрополостей с газами, кроме выделения нейроэндорфинов уменьшает заряд клеточной мембраны, снижает сворачиваемость крови, выделению клетками биологически активных веществ.

Ультразвук, создаваемый сонаром дельфинов более четырех раз мощнее имеемых в поликлиниках лечебных ультразвуковых аппаратов. Виброзвуковое воздействие улучшает кровообращение и лимфоток, улучшает выделение продуктов обмена из тканей. Тактильная стимуляция создает предпосылки для эмоциональных реакций и укрепляет положительный контакт больного с психотерапевтом на эмоциональном уровне. Особенно важно это для детей, телесный контакт которых с матерью – первая форма контактирования с окружающей средой. Плавающий дельфин создает вокруг себя турбулентные зоны, в которых находящийся рядом человек получает эффективный гидромассаж кожи и внутренних органов. Кроме этого прикосновение носа (роstrума) дельфина к БАТ (биологически активным точкам) стимулирует их, что способствует самовосстановлению пораженных органов и систем. Вода в 60 раз лучше воздуха проводит звуковые и ультразвуковые колебания, что значительно усиливает лечебный эффект при плавании с дельфинами. Под действием дельфина мозг продуцирует эндорфины, которые в свою очередь дают седативный, болеутоляющий эффекты, а также вызывают чувство удовольствия. Так что дельфинарий дает Вам возможность получить качественное лечение дельфинами. [2,с.177-178]

Список литературы

1. Артемова О.В. Дельфинотерапия как метод психотерапии
2. Лысенко В.И., Загоруйченко И.В., Батозский Ю.К. Использование дельфинотерапии в реабилитации детей// Матер. VI Конгресса педиатров России «Неотложные состояния у детей». -Москва, 2000. -с.252

КОММУНИКАТИВНАЯ КОМПЕТЕНЦИЯ В СТРУКТУРЕ ОБЩЕКУЛЬТУРНЫХ КОМПЕТЕНЦИЙ БАКАЛАВРОВ – БУДУЩИХ ПЕДАГОГОВ

Петрова Анастасия Александровна

Шкерина Татьяна Александровна

На современном этапе развития общества, отечественная система развития высшего образования стала принимать четкие очертания ориентированные на требования постиндустриального общества: высокий уровень профессионализма, академическая и социальная мобильность, готовность к самообразованию и самосовершенствованию, которые обеспечивают востребованность выпускника высшей школ на рынке труда.

В официальном документе «Модель образования П 2020» обозначены цели бакалавриата, который является основой для формирования профессиональной культуры, базовых и ключевых компетентностей студентов. Бакалавриат П наиболее массовая подготовка, максимально удовлетворяющая запросы граждан на получение высшего образования. Базовой площадкой для новых образовательных стандартов является компетентностный подход, обеспечивающий сочетание широкого спектра индивидуальных образовательных траекторий [4]. Таким образом, основой федеральных государственных образовательных стандартов высшего образования становится формирование не только профессиональных, но и общекультурных (ключевых) компетенций у выпускников вузов.

Целью данной статьи является изучение коммуникативной компетенции в структуре общекультурных компетенций бакалавров – будущих педагогов.

Анализируя научные работы многих как отечественных, так и западных ученых по проблемам компетентности и компетенции (Н. Хомский, Р. Уайт, Дж. Равен, А.Л. Андреев, В.А. Болотов, И.А. Зимняя, В.Н. Сериков, Ю.Г. Татур, А.В. Хуторской, Л.В. Шкериной, Г.С. Саволайнен и др.), мы приходим к выводу, что дифиниция этих понятий определена достаточно четко, на основании которой можно судить о их нетождественности, поэтому мы не будем возвращаться к рассмотрению этого вопроса.

Основываясь на трехуровневой иерархии компетенций/ компетентностей А.В. Хуторского в сфере профессионально-педагогического образования, выделим предметные, надпредметные и ключевые компетентности. Под надпредметными компетентностями мы подразумеваем те обобщенные знания, умения, навыки и способы деятельности, которые относятся к метапредметному содержанию образования (например, коммуникативная, организаторская, диагностическая, прогностическая и др.); они связываются с успешностью личности в быстро меняющемся современном мире; под ключевыми компетентностями будем понимать те надпредметные, которые имеют ключевое значение для данной области деятельности человека (в том числе профессиональной, например педагогической) [7].

Под профессиональной компетентностью педагога будем понимать интегративную характеристику, определяющую его способность решать типичные профессиональные задачи и профессиональные проблемы, возникающие в реальных ситуациях профессиональной деятельности, с использованием знаний, профессионального и личного опыта, ценностей и наклонностей [2]. Как следует из вышесказанного, профессиональная компетентность педагога носит деятельностный характер, и не может проявляться или быть оценена вне педагогической деятельности. Коммуникативная компетенция выступает в качестве её структурного компонента, является ключевой и носит надпредметный характер.

Таким образом, коммуникативная компетенция носит надпредметный характер по отношению к образовательному процессу, так и является ключевой по отношению к педагогической деятельности педагога.

В классической системе высшего педагогического образования, принятой в России, по настоящее время уделялось значительное внимание компетентностям специальным (предметным), меньше внимания уделялось ключевым компетентностям и почти не уделялось компетентностям надпредметным.

Термин «коммуникативная компетенция» не является новым в психолого-педагогических теориях российских учёных. Однако анализ зарубежной и отечественной психолого-педагогической и методической литературы свидетельствует о том, что не существует однозначной трактовки этого понятия.

Анализ научных трудов отечественных ученых (Н.А. Кириллова, С.В. Курашева, Е.В. Прозорова, Н.Н. Савельева, Е.В. Тармаева и др.) позволил уточнить сущность коммуникативной компетенции, под которой понимается интегративная характеристика личности, предполагающая владение коммуникативными знаниями и умениями, признание их ценности и готовность к их использованию в профессиональной деятельности.

На основе анализа ФГОС ВО по направлению подготовки 44.03.01 Педагогическое образование, Профессионального стандарта «Педагог», диссертационных исследований и в соответствии с сущностью исследуемого феномена для решения методических проблем формирования коммуникативной компетенции будущих педагогов выделены компоненты и показатели сформированности коммуникативной компетенции бакалавров и будущих педагогов [6; 3; 1 и др.]. Это даст возможность целенаправленно формировать коммуникативную компетенцию обучающихся в вузе.

В коммуникативной компетенции будущего педагога выделены следующие компоненты: когнитивный, праксиологический и аксиологический. Проецируя эту общую структуру компетенции на специфику профессиональной деятельности педагога, выявлена структура каждого из трех компонентов коммуникативной компетенции бакалавров – будущих педагогов. Опишем каждый компонент коммуникативной компетенции бакалавров педагогического направления.

Когнитивный компонент коммуникативной компетенции *отражает две категории* – знание и осознание. Знания – это воспринятая, осмысленная, сохранённая в памяти и воспроизводимая в нужный момент для решения разного рода задач информация [5]. Отметим, что знания

являются ядром любой деятельности и механизмом, регулирующим и направляющим ее. В контексте данной статьи – знание бакалаврами будущими педагогами содержания, сущности и функциональных особенностей коммуникативной деятельности. Второй характеристикой когнитивного компонента коммуникативной компетенции является осознанность как умение обосновать выбор именно данного способа выполнения задания, т.е. данной ориентировочной основы действия, а не какой либо другой.

Для последующего диагностирования коммуникативного компонента коммуникативной компетенции бакалавров – будущих педагогов выделим соответствующие ей знания: о способах постановки целей предстоящей коммуникативной деятельности; о способах построения модели предстоящей коммуникации; о видах и формах коммуникации; о правилах ведения диалога, монолога, полилога, диспута и участия в них; о правилах письменной коммуникации; о способах самоконтроля и рефлексии процесса коммуникации; о способах выявления основных условий эффективной коммуникативной деятельности.

Праксиологический компонент. Одна из основных идей компетентностного подхода отражена в тезисе о том, что компетенция проявляется и формируется только в процессе деятельности и конкретный вид компетенции формируется только в соответствующем ему виде деятельности. Так коммуникативная компетенция будет формироваться только в коммуникативном виде деятельности. В качестве структурных компонентов деятельности в целом и коммуникативной деятельности в частности выделяют умения и способы деятельности. Умения трактуются как интеллектуальные и практические действия, основанные на каких-либо знаниях и соответствующие правильному использованию этих знаний в процессе решения определённых задач.

Бакалавр – будущий педагог должен уметь применять на практике полученные знания, развивая тем самым свои умения. При этом полученный опыт реализации знаний играет немаловажную роль в формировании коммуникативной компетенции личности. Из этого следует, что студент должен иметь опыт коммуникативной деятельности. Таким образом, праксиологический компонент коммуникативной компетенции студента – будущего педагога включает следующие умения: самостоятельно формулировать и ставить перед собой цели предстоящей коммуникативной деятельности; составлять модель предстоящей коммуникации; участвовать в диалоге, монологе, полилоге, диспуте и формировать эту способность у обучающихся; доказательно рассуждать и формировать эту способность у обучающихся; осуществлять письменную коммуникацию и формировать эту способность у обучающихся; объяснять изученные положения на самостоятельно подобранных конкретных примерах и готов формировать эту способность у обучающихся; самостоятельно и своевременно производить самоконтроль процесса коммуникации и рефлексировать прошедшую коммуникативную деятельность; выявлять условия, обеспечивающие эффективную организацию коммуникации.

Аксиологический компонент. Признание профессиональной значимости коммуникативной компетенции предполагает ценностное отношение будущих педагогов к данному феномену, которое характеризуется принятием ими коммуникативной компетенции в качестве личностного достижения, ее значимости и востребованности в учебно-профессиональной и профессиональной деятельности.

Следовательно, наличие коммуникативной компетенции у студентов – будущих педагогов предполагает осознание ими важности и необходимости основных знаний и умений в области коммуникативной деятельности.

Таким образом, на основе анализа психолого-педагогической и методической литературы, Профессионального стандарта «Педагога» и Федерального государственного образовательного стандарта высшего образования по направлению подготовки Педагогическое образование выделены структурные составляющие каждого из компонентов коммуникативной компетенции бакалавра П будущего педагога.

Продолжение работы нацелено на выявление уровня сформированности коммуникативной компетенции бакалавров – будущих педагогов и определение путей ее формирования.

Список литературы

1. Кириллова Н.А. Формирование коммуникативной компетенции студентов П будущих учителей математики в процессе обучения началам математического анализа: автореф. дис. канд. пед. наук: 13.00.02. Красноярск. 2011. 25 с.
2. Козырев В.А., Радионова Н.Ф., Тряпицина А.П. Компетентностный подход в педагогическом образовании: коллективная монография. СПб., 2005. 392 с.
3. Профессиональный стандарт «Педагог». Приказ Минтруда и социальной защиты РФ от 18.10.2013 N544н (с изм. от 25.12.2014 N1115н). Об утверждении профессионального стандарта «Педагог (педагогическая деятельность в сфере дошкольного, начального общего, основного общего, среднего общего образования) (воспитатель, учитель)». URL:<http://профстандартпедагога.рф/> (дата обращения: 24.04.2016 г.)
4. Российское образование П 2020: модель образования для экономики, основанной на знаниях: к IX Международной научной конференции «Модернизация экономики и глобализация»: Москва, 1-3 апреля 2008 г. / под. ред. Я. Кузьмина, И. Фрумина; Гос. ун-т. Высшая школа экономики. М., 2008. 39 с.
5. Современный словарь по педагогике / сост. Е.С. Рапацевич. Минск: Современное слово, 2001. 928 с.
6. Федеральный государственный образовательный стандарт высшего образования по направлению подготовки 44.03.01 Педагогическое образование (уровень бакалавриата). Утвержден приказом Министерства образования и науки РФ № 1426 от 04.12.2015 г. URL: <http://fgosvo.ru> (дата обращения: 24.04.2016 г.)
7. Хуторской А.В. Ключевые компетенции как результат личностно-ориентированной парадигмы образования. Народное образование. 2003. № 2. С. 58-64.

ПРОБЛЕМЫ ОРГАНИЗАЦИИ ШКОЛЫ ПОДГОТОВКИ ОСУЖДЕННЫХ К ОСВОБОЖДЕНИЮ В ИУ

Барышева Анна Викторовна

Вопросам социальной адаптации осужденных в последние годы уделяли внимание многие отечественные исследователи [12, 13, 14, 15, 16, 17, 18].

В целях решения вопросов ресоциализации осужденных в исправительных учреждениях (далее – ИУ) всех типов организуется постоянно действующая школа подготовки осужденных к освобождению.

Понятием «Школа подготовки осужденных к освобождению» (далее – Школа) обозначается определенная форма социально-педагогической и социально-психологической работы с осужденными, ориентированная на формирование у них совокупности знаний, умений, социальных навыков, которые необходимы для нормальной жизни вне стен ИУ.

Функции, исполняемые Школой в современной пенитенциарной практике, по нашему мнению, таковы:

1. информирующая – передача осужденным информации, сведений из различных областей науки и человеческой деятельности, необходимых для самостоятельной жизни;
2. воспитательная – выработка качеств и свойств личности, позволяющих ей бесконфликтно общаться и жить среди людей, в обществе – например, правосознание, нормы этики, этикет, гигиена, ролевое поведение и позиция;
3. образовательная – формирование у осужденных умений и навыков, необходимых для исполнения различных социальных ролей, участия в различных сферах жизни и общества, например, трудоустройство, приготовление пищи, оплата услуг, лечение в больнице, проезд в общественном транспорте;
4. адаптирующая – приобретение навыков самоконтроля и управления своей жизнью, в том числе с учетом изменившихся за время отбывания наказания общественных условий (например, обучение принятию решений).

Деятельность ИУ по организации Школы регламентируется на сегодняшний день УИК РФ и частично приказами, регулирующими деятельность сотрудников группы социальной защиты осужденных и психологической лаборатории, никаких иных распорядительных документов в этом направлении не существует.

Обозначим далее действия руководства и сотрудников ИУ, необходимые и целесообразные с нашей точки зрения для результативного функционирования Школы.

В соответствии с п. 4 Инструкции «Об оказании содействия в трудовом и бытовом устройстве, а также оказании помощи осужденным, освобождаемым от отбывания наказания в ИУ уголовно-исполнительной системы», утвержденной Приказом Минюста России № 2 от 13.01.2006 г., подготовка осужденных к освобождению должна начинаться не позднее, чем за 6 месяцев до

окончания срока лишения свободы [1].

Традиционно Школа создается на основании приказа начальника ИУ.

Планирование и реализацию программы занятий Школы осуществляет старший специалист по социальной работе (старший инспектор – в воспитательной колонии) группы социальной защиты осужденных [3].

Занятия в Школе имеют очень разнообразную тематику: от изучения прав и обязанностей освобождающихся, правил поведения в общественных местах до тренинга коммуникативных умений, умений поиска выхода из конфликтных ситуаций, преодоления зависимостей, изучения состояния рынка труда, собственных профессиональных предпочтений и др.

Именно широта тематики Школы объясняет необходимость участия в непосредственном проведении занятий следующих специалистов: психологов, специалистов по социальной работе, сотрудников отдела по воспитательной работе с осужденными, оперативного и режимного отделов, медицинской службы, бухгалтерии, специального учета, учителей школы, (руководителей кружков), библиотекаря, работников клуба, мастеров учебно-производственных мастерских и начальника ИУ. Участие начальника особенно важно, так как в ИУ он является центральным субъектом подготовки осужденных к освобождению.

К проведению занятий также важно привлекать сотрудников государственных и общественных учреждений и организаций: федеральной миграционной службы, службы занятости, органов местного самоуправления, пенсионного фонда, учреждений системы дополнительного образования, молодежных организаций (объединений) различной направленности (в зависимости от возможностей региона).

К сожалению, следует отметить недостаточно активное участие в реализации программы Школы сотрудников различных служб ИУ, на которых отдельно и специально не возложена функция подготовки осужденных к освобождению. Данная проблема не единственная в организации Школы в ИУ. Анализ опыта работы ИУ различных регионов позволяет говорить о наличии и иных проблем. Обозначим их далее и попытаемся предложить возможные действия по их предотвращению.

1. Сложность включения Школы в общий распорядок ИУ. Программа Школы должна реализовываться в свободное от работы и учебы осужденных время. Занятия проводятся не реже одного раза в неделю – для несовершеннолетних (возможно и чаще, если того требует программа) и не реже 1 раза в месяц – в учреждениях для взрослых осужденных. Продолжительность занятий составляет от 1,5 до 2 часов (но не менее 40 минут).

При этом в существующем в ИУ на сегодняшний момент примерном распорядке дня, составляемом на основе приложения №4 к Правилам внутреннего распорядка воспитательных колоний [2] и исправительных колоний [3], на воспитательную работу отводится 1,5 и 1 час соответственно. Очевидно, что это очень ограниченное время, которое невозможно потратить только на проведение занятий в Школе.

В то же время в пенитенциарной практике найден способ решения подобной проблемы. Так, например, в центре принудительного лечения для молодежи Арксхоф (Швейцария) каждый

осужденный обязан посещать индивидуальные занятия (4 раза в неделю), а также еженедельную 1,5 часовую групповую терапию. То есть, как минимум 2,5 часа ежедневно отведены на терапию и коррекционную работу [24].

Для осужденных с нарушениями развития психики, поведения, для не справляющихся с проблемами обязательно посещение специализированных терапевтических групп [5, 6, 7, 8, 9, 10].

Изменение распорядка дня и выделение дополнительного времени на индивидуальную работу в российских ИУ отчасти затрудняется, так как осужденные должны посещать общеобразовательную школу и работать (обучаться) на производстве, что затратно по времени [11, 19, 20, 21, 22, 23].

Возможный вариант экономии времени есть в опыте швейцарского учреждения АН Basel, где занятость осужденных в общеобразовательной школе и на производстве чередуются понедельно. И таким образом освобождается время для коррекционных и социально-педагогических занятий.

2. Необходимость формирования большого количества групп Школы на основе различных параметров – категория осужденных, ведущая проблема, срок освобождения и другие.

Принцип сепарации, реализуемый сегодня в ИУ, обуславливает формирование на базе ИУ нескольких групп Школы, в каждой из которых занятия могут проводиться приблизительно по одному плану.

Но отнесенность осужденных к особым категориям (инвалиды, пенсионеры, имеющие социально-значимые заболевания и др.) заставляет дополнительно выделить специализированные группы подготовки к освобождению. Возможен вариант, что в Школе к такой особой категории будет относиться по 1-2 осужденных и работа с ними, естественно, будет производиться исключительно в индивидуальном режиме, однако существуют проблемы, которые таким образом решить невозможно (инвалидность, неизлечимое заболевание).

Как уже говорилось выше, подготовка осужденных к освобождению начинается не позднее, чем за 6 месяцев до освобождения. Механизм формирования каждой группы таков: на начало года формируется группа осужденных, освобождающихся в июле, и ежемесячно в эту группу включаются новые люди.

При этом для включившихся в программу позднее логика занятий нарушается – в завершение обучения они посещают занятия, определенные программой первыми. А осужденные таким образом, оказываются в неравных условиях подготовки к освобождению.

Следует отметить, что в такой группе вынужденно присутствуют осужденные с разнообразными проблемами – в отечественной пенитенциарной практике, к сожалению, нет традиции и возможности создавать отдельные группы.

И все-таки наиболее эффективным, по нашему мнению, было бы формирование отдельных групп как по сроку отбывания наказания (группы создаются ежемесячно), так и по преобладающей проблеме (это могут быть отдельные группы употреблявших психоактивные

вещества, имеющих отрицательную направленность, имеющих отклонения в поведении).

3. Отсутствие материального обеспечения, соответствующего задачам подготовки к освобождению конкретной категории осужденного. Занятия Школы должны проводиться в помещениях, позволяющих максимально эффективно вырабатывать (развивать) тот или иной социальный навык, корректировать поведение, работать с различной информацией. Необходимы мультимедийное оборудование, выход в Интернет (для сотрудников), специализированная мебель, достаточное количество расходных материалов.

Формирование таких специализированных аудиторий в ИУ должно быть нормативно закреплено, то есть необходимо разработать Положение о кабинете Школы подготовки осужденных к освобождению (в котором будут обозначены цели, задачи, необходимое оборудование, методическое обеспечение, механизм функционирования кабинета).

4. Отсутствие методического инструментария для проведения занятий в Школе, а также недостаток опыта и достаточных знаний сотрудников по самостоятельной его подготовке.

Вероятно, целесообразно разработать примерную типовую программу (подробный, развернутый тематический план) Школы подготовки осужденных к освобождению. Подобная программа, на наш взгляд, может состоять из 2 частей: инвариантной (занятия, позволяющие решить общие, характерные для всех освобождающихся осужденных проблемы) и вариативной (занятия, тематика которых учитывает особенности отдельной категории осужденных и ресурсы учреждения, региона, задействованных специалистов).

Школу необходимо насыщать и обновлять актуальными темами и проблемами, которые полезно было бы рассмотреть с осужденными, находящимися на заключительном этапе отбывания наказания. Причем желательно, чтобы формы проведения занятий были разнообразными: массовыми, групповыми и индивидуальными.

В проведении занятий специалисты могут проявить определенное творчество либо прибегнуть к использованию специализированных методических материалов.

У ряда ИУ в этой области имеется интересный опыт. Централизованный сбор методических разработок занятий Школы подготовки осужденных к освобождению позволил бы в дальнейшем распространить их в среде заинтересованных специалистов.

Важно отметить, что для повышения результативности работы Школы сотрудников, занятых в ее проведении, необходимо специально обучать, тем более, что многие из них не имеют педагогического образования и опыта проведения занятий подобного рода.

Обучение возможно организовать с приглашением специалистов в этой области, как на базе территориальных органов, так и централизованно – на базе вузов ФСИН России.

5. Ограниченное информационное обеспечение и использование ресурсов региона в реализации занятий Школы. В связи с реформированием уголовно-исполнительной системы и перепрофилированием ряда ИУ многие осужденные отбывают наказание за сотни километров от места их жительства, что создает значительные трудности в подготовке их к освобождению и планированию их постпенитенциарного сопровождения. Данную проблему можно преодолеть,

только имея высокие информационные возможности для связи с конкретными регионами и получения необходимых сведений.

В заключение заметим, что эффективная организация Школы может рассматриваться как значимый фактор предотвращения рецидивной преступности, тем важнее качественно решить названные управленческие проблемы.

Список литературы

1. Инструкция «Об оказании содействия в трудовом и бытовом устройстве, а также оказании помощи осужденным, освобождаемым от отбывания наказания в исправительных учреждениях уголовно – исполнительной системы», утвержденной Приказом Минюста России №2 от 13.01.2006 г. // «Бюллетень нормативных актов федеральных органов исполнительной власти», №7, 13.02.2006
2. Приказ Минюста России от 06.10.2006 № 311 «Об утверждении Правил внутреннего распорядка воспитательных колоний уголовно-исполнительной системы» // «Бюллетень нормативных актов федеральных органов исполнительной власти», № 44, 30.10.2006.
3. Приказ Минюста РФ от 03.11.2005 № 205 «Об утверждении Правил внутреннего распорядка исправительных учреждений» // «Бюллетень нормативных актов федеральных органов исполнительной власти», № 47, 21.11.2005.
4. Артамонова Н.М., Воронцова Л.Ф., Дегтярев А.Л., Полянин Н.А., Субботин С.М., Шаталов Ю.Н. Некоторые криминологические и психологические особенности осужденных // NovalInfo.Ru. 2016. Т. 1. № 42. С. 220-223.
5. Артамонова Н.М., Дегтярев А.Л., Карпухин А.А., Ларина Г.В., Мартынова М.В., Полянин Н.А., Субботин С.М., Тютюев В.В. Результаты тестирования по методике исследования самоотношения больных алкоголизмом осужденных // NovalInfo.Ru. 2016. Т. 2. № 42. С. 260-263.
6. Багреева Е.Г., Барышева А.В. Педагогическая модель профориентации несовершеннолетних осужденных к лишению свободы // NovalInfo.Ru. 2016. Т. 3. № 41. С. 146-151.
7. Багреева Е.Г., Барышева А.В. Решение социокультурных проблем несовершеннолетних осужденных путем их профориентации // NovalInfo.Ru. 2016. Т. 3. № 41. С. 185-189.
8. Багреева Е.Г., Датий А.В., Кузнецова А.С., Селиванов Б.С., Субботин С.М. Уголовно-исполнительная характеристика осужденных мужчин, совершивших преступления по статье 256 «Незаконная добыча (вылов) водных биологических ресурсов // NovalInfo.Ru. 2016. Т. 3. № 41. С. 130-133.
9. Багреева Е.Г., Калинина М.Н., Карпухин А.А., Ларина Г.В., Мартынова М.В., Тютюев В.В. Некоторые характеристики осужденных в Икшанской воспитательной колонии // NovalInfo.Ru. 2016. Т. 1. № 42. С. 226-230.
10. Барышева А.В. Педагогический анализ проблем сформированности профессионального самоопределения несовершеннолетних в воспитательных колониях // Вестник института: преступление, наказание, исправление. 2016. № 1 (33). С. 80-85.
11. Воронин Р.М., Ганишина И.С., Датий А.В. Профилактика наркотической зависимости осужденных // NovalInfo.Ru. 2015. Т. 1. № 30. С. 205-209.
12. Воронин Р.М., Датий А.В., Кузнецова А.С. Психологические особенности личности

- осужденных, больных алкоголизмом // Уголовно-исполнительное право. 2015. № 4. С. 79-82.
13. Ганишина И.С., Датий А.В. Медико-психологические аспекты реабилитации наркозависимых осужденных // NovalInfo.Ru. 2015. Т. 1. № 30. С. 295-299.
 14. Датий А.В. Общая характеристика осужденных к лишению свободы (по материалам специальной переписи 2009 г.) // Уголовно-исполнительное право. 2013. № 2. С. 89-93.
 15. Датий А.В. Организация деятельности медицинской службы в уголовно-исполнительной системе // Прикладная юридическая психология. 2015. № 1. С. 143-145.
 16. Датий А.В. Организация деятельности медицинской службы в уголовно-исполнительной системе (особенная часть) // NovalInfo.Ru. 2015. Т. 2. № 31. С. 342-346.
 17. Датий А.В. Совершенствование медико-санитарного обеспечения в уголовно-исполнительной системе // NovalInfo.Ru. 2015. Т. 1. № 31. С. 214-218.
 18. Датий А.В. Словарь по пенитенциарной медицине // Прикладная юридическая психология. 2015. № 2. С. 190-191.
 19. Датий А.В. Судебная медицина и психиатрия. Учебник для студентов высших учебных заведений, обучающихся по специальности «Юриспруденция» и направлению «Юриспруденция» / А. В. Датий. Москва, 2009. Сер. Высшее образование
 20. Датий А.В. Судебная медицина и психиатрия. Учебник для студентов высших учебных заведений, обучающихся по специальности «Юриспруденция» и направлению «Юриспруденция» / А. В. Датий. Москва, 2011. Сер. Высшее образование (2-е изд.)
 21. Датий А.В. Судебная медицина и психиатрия. Учеб. пособие / А. В. Датий. Москва, 2005.
 22. Датий А.В. Характеристика ВИЧ-инфицированных осужденных женщин, обратившихся за психологической помощью // Медицина. 2013. Т. 1. № 4 (4). С. 74-85.
 23. Карпухин А.А., Ларина Г.В., Мартынова М.В., Полянин Н.А., Селиванов Б.С., Субботин С.М., Трегубова Е.В., Тютюев В.В. Исследование уровня субъективного контроля больных алкоголизмом осужденных // NovalInfo.Ru. 2016. Т. 3. № 42. С. 293-295.
 24. Куренкова О.Е. Новая модель регулирования социальной безопасности граждан (швейцарский опыт) // NovalInfo.Ru. 2016. Т. 2. № 41. С. 204-207.

О ФОРМИРОВАНИИ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКОЙ КОМПЕТЕНЦИИ СТУДЕНТОВ ПЕДАГОГИЧЕСКОГО ВУЗА

Сионина Людмила Николаевна
Шкери́на Татьяна Александровна

На современном этапе развития образование претерпевает существенную модернизацию, связанную в том числе с присоединением России в мировое образовательное пространство, что в свою очередь носит значительные изменения как в педагогическую теорию, так и в педагогическую практику высшего образования. Эти изменения продекларированы присоединением России к Болонскому процессу, что получило свое отражение в переходе на многоуровневую систему высшего образования, а так же построение профессиональной подготовки на компетентностной основе [3, с. 11].

В связи с интенсивными изменениями в политической, экономической, технологической сферах жизни государства и общества, предъявляются новые требования к специалисту, способного проявлять активность в меняющихся условиях, способного к самостоятельному анализу ситуации и постоянному саморазвитию и самосовершенствованию, что обуславливает логичность перехода системы образования к компетентностному подходу, охватывающему, наряду с конкретными знаниями и навыками, такие категории, как способности, готовность познания, социальные навыки и др. В связи с этим одной из актуальных задач образования является развитие готовности личности к непрерывному самообразованию, что в свою очередь подразумевает достижение определенного уровня исследовательской компетенции (ИК).

Анализ содержания основных видов профессиональной деятельности бакалавров педагогов и соответствующих им профессиональных задач в рамках Федерального государственного образовательного стандарта высшего образования (ФГОС ВО) по направлению подготовки 44.03.01 Педагогическое образование позволяет констатировать, что исследовательская деятельность бакалавров педагогов является значимой деятельностью при подготовке бакалавров П будущих педагогов [4, с. 3].

На основе анализа существующей образовательной практики, все сильнее выявляется острый дефицит в профессионалах со сформированной исследовательской компетенцией, что в свою очередь отражено в требованиях к результатам освоения профессиональной деятельности будущих бакалавров педагогов в ФГОС ВО.

Цель настоящей статьи заключается в раскрытии сущности феномена «исследовательская компетенция бакалавров П будущих педагогов» и ее структурных компонентов с позиций идей компетентностного подхода.

Анализ психолого-педагогической литературы позволил судить о многозначности понятия

«исследовательская компетенция». В рамках системного подхода исследовательская компетенция есть «составляющая профессиональной компетенции» (В.А. Адольф, Л.А. Голубь, В.С. Лазарев, Т.А. Смольна и др.), неотъемлемый компонент общей и профессиональной образованности (Б.С. Гершунский, В.В. Лаптев и др.). В аспекте знаниевого подхода это совокупность знаний и умений, необходимых для осуществления исследовательской деятельности (В.Н. Введенский, Т.А. Воронова, Э.Ф. Зеер, Т.А. Смолина и др.), с позиции функционально-деятельностного подхода данный феномен включает совокупность личностных качеств, необходимых для эффективной исследовательской деятельности (Б.Г. Ананьев, А.А. Бодалев, Е.В. Попова, А.П. Тряпицина и др.).

С точки зрения В.В. Лаптева, исследовательская компетенция характеризует следующие умения обучающихся: адаптироваться в условиях профессиональной деятельности; личностно и профессионально самореализовываться; строить межличностные, деловые, профессиональные, социальные связи и отношения; продолжать свое образование (основное, дополнительное) на основе овладения оригинальными источниками профессиональной информации, научными понятиями, теориями, концепциями, парадигмами из различных областей общей и профессиональной культуры, универсальными способами практической и теоретической образовательной деятельности, способами исследовательской деятельности [1, с.7].

С.И. Осипова обращает внимание на преобразовательный характер исследовательской компетенции и характеризует ее как интегральное личностное качество, выражающееся в готовности и способности самостоятельно осваивать и получать системы новых знаний в результате переноса смыслового контекста деятельности от функционального к преобразовательному, базируясь на имеющихся знаниях, умениях, навыках и способах деятельности [2].

Вслед за Т.А. Шкериной под исследовательской компетенцией бакалавров и будущих педагогов в статье понимается интегральная характеристика, определяющая способность к педагогической исследовательской деятельности, знания основных компонентов этой деятельности и умения их реализовать, устойчивое признание ее значимости для решения профессиональных задач в условиях модернизации образования [3, с. 45]

На основе анализа научной литературы были выделены следующие компоненты исследовательской компетенции:

- мотивационный компонент, который отражает понимание профессиональной значимости исследовательской компетенции;
- когнитивный компонент, который отражает совокупность знаний, которые необходимы для постановки и решения исследовательских задач, анализа и контролирования научного поиска, и его результатов как в учебной, так и в профессиональной деятельности;
- технологический компонент, представлен совокупностью основных умений, которые необходимы для решения исследовательских задач в учебной и, учебно-исследовательской и научно-исследовательской деятельности.

С целью организации опытно-экспериментальной работы проведено пилотажное

исследование, направленное на выявление уровня сформированности мотивационного и когнитивного компонентов исследовательской компетенции студентов П бакалавров Красноярского государственного педагогического университета им. В.П. Астафьева с опорой на оценочно-диагностический инструментарий, представленный в научных трудах Т.А. Шкериной [3, с. 145-152; 156-160; 167-169].

В исследовании приняли участие бакалавры П будущие педагоги 1-х и 4-х курсов в количестве 298 человек различных структурных подразделений (факультетов и институтов) КГПУ им. В.П. Астафьева.

Полученные данные позволили сделать вывод о том, что в основном преобладают высокий уровень мотивационного компонента и низкий уровень сформированности когнитивного компонента ИК бакалавров П будущих педагогов. По мотивационному компоненту ИК у 87,5% (261 чел.) респондентов 1-х курсов отмечен высокий уровень сформированности; у 12,5% респондентов (37 чел.) средний уровень сформированности и низкий уровень сформированности мотивационного компонента ИК не выявлен. По когнитивному компоненту ИК у 75,0% (224 чел.) респондентов 1-х курсов отмечен низкий уровень сформированности; у 25,0% респондентов (75 чел.) отмечен средний уровень сформированности и высокий уровень сформированности когнитивного компонента ИК не выявлен.

Сравнительный анализ эмпирических данных, полученных по итогам выявления уровней сформированности мотивационного и когнитивного компонентов ИК у бакалавров П будущих педагогов 1-х и 4-х курсов, позволил прийти к выводу о том, что когнитивный компонент ИК как у первокурсников, так и у выпускников недостаточно сформирован. Так как ИК бакалавров П будущих педагогов П интегральная характеристика личности (представленная во взаимообогащении компонентов ее составляющих), можно прийти к суждению о том, что уровень сформированности технологического компонента также недостаточно сформирован у студентов, что ограничивает возможность реализации ими данной способности как метода познания и как инструмента учебно-профессиональной и профессиональной деятельности.

Следовательно, решение сформулированной нами проблемы исследования требует конкретизации, создания и реализации организационно-педагогических условий формирования ИК бакалавров П будущих педагогов в процессе их профессиональной подготовки.

Список литературы

1. Лаптев В.В. Научный подход к построению программ исследования качества образования. СПб., 2001. 310 с.
2. Осипова С.И. Инновационный подход к подготовке преподавателей для системы профессионального образования // Высшее образование сегодня. 2009. № 6. С. 72-75.
3. Шкериная Т.А. Организационно-педагогические условия формирования исследовательской компетенции будущих бакалавров – педагогов-психологов в вузе: монография. Красноярск, 2015. 252с.
4. Федеральный государственный образовательный стандарт высшего образования.

Утвержден приказом Министерства образования и науки Российской Федерации от 04.12.2015 г. N1426. URL: <http://fgosvo.ru/news/2/1583> (дата обращения: 25.02.2016г.)

МЕДИЦИНСКИЕ НАУКИ

АНАЛИЗ СОЦИОЛОГИЧЕСКОГО ИССЛЕДОВАНИЯ МУЖЧИН В ГОРОДСКОЙ ПОЛИКЛИНИКЕ РЯЗАНИ

Артамонова Наталья Михайловна
Булатецкий Сергей Владиславович
Воронин Роман Михайлович
Воронцова Лилиана Федоровна
Калинина Марина Николаевна
Карпухин Алексей Алексеевич
Субботин Сергей Митрофанович
Тютюев Валерий Владимирович
Федосеев Алексей Августович

В статье показаны результаты опроса пациентов в городской поликлинике № 2 г. Рязани в 2014-2015 годах.

Этой статьей мы продолжаем публикацию материалов социологических исследований по качеству оказания медицинской помощи [1, 2, 3, 4, 5, 6, 7, 8, 13, 14, 15, 16, 17, 18, 19].

В 2014-2015 годах нами в городской поликлинике № 2 были проанкетированы мужчины пациенты. Анкетирование производилось после приема у участковых врачей и врачей специалистов на выходе из поликлиники. При опросе оценивалась удовлетворенность пациентов оказанной им медицинской помощью. Опрашивались пациенты трудоспособного возраста от 18 до 55 лет.

По возрастным группам опрошенные нами мужчины трудоспособного возраста распределялись следующим образом: от 18 лет до 30 лет – 12,4 %, от 31 года до 40 лет – 20,3 %, от 41 года до 50 лет – 45,2 %, от 51 года до 60 лет – 22,1 %.

Таблица 1. Категория пациентов поликлиники

№	Группа ограничения трудоспособности	%
1.	Нет	83,6
2.	I группа	3,8
3.	II группа	6,9
4.	III группа	7,7

Большинство пациентов не имели ограничений по трудоспособности.

Таблица 2. Причина обращения в поликлинику

№	Причина обращения	%
1.	Заболевание (травма)	52,2
2.	Диспансеризация	11,8
3.	Профосмотр (по направлению работодателя)	9,5

4.	Получение справки	11,4
5.	Закрытие листка нетрудоспособности	15,1

Большинство пациентов обратились по поводу заболевания и закрытия листка нетрудоспособности.

Таблица 3. Виды обслуживания в поликлинике

№	Оказание медицинской помощи	%
1.	За счет фонда обязательного медицинского страхования	82,9
2.	За счет фонда добровольного медицинского страхования	6,7
3.	На платной основе	10,5

Большинство пациентов обслуживается за счет фонда обязательного медицинского страхования.

Таблица 4. Запись на прием к врачу

№	Порядок записи	%
1.	С использованием сети Интернет	9,5
2.	В регистратуре лично	76,6
3.	Лечащим врачом на приеме при посещении	11,9

Большинство пациентов записались на прием к врачу лично в регистратуре поликлиники.

Таблица 5. Условия предоставления медицинской помощи в поликлинике

№	Условия	%		
		Отличные	Хорошие	Не очень хорошие
1.	Приемные часы	73,5	18,3	8,2
2.	Реакции на звонки	61,8	19,7	18,5

Большинство пациентов (73,5 %) оценили приемные часы поликлиники, как отличные. 18,3 % пациентов оценили приемные часы поликлиники, как хорошие. 8,2 % оценили приемные часы обследованной поликлиники, как не очень хорошие.

Меньше опрошенных пациентов (61,8 %) на отлично оценили реакцию на их звонки в регистратуру поликлиники.

19,7 % оценили реакцию на их звонки в поликлинику, как хорошую.

Таблица 6. Знакомство с официальным сайтом поликлиники

№	Перед посещением врача	%
1.	Да	15,5
2.	Нет	74,5

Большинство пациентов не знакомились перед обращением с официальным сайтом поликлиники.

Таблица 7. Качество и полнота информации официального сайта поликлиники

№	Удовлетворены	%
1.	Да	39,9
2.	Нет	60,1

Большинство пациентов не удовлетворены качеством и полнотой информации на официальном сайте поликлиники.

Таблица 8. Качество и полнота информации в помещениях поликлиники

№	Удовлетворены	%
1.	Да	15,5
2.	Нет	84,5

Большинство пациентов не удовлетворены качеством и полнотой информации в помещениях поликлиники.

Таблица 9. Получение талона с указанием времени приема участкового врача

№	Первое обращение в поликлинику	%
1.	Да	75,5
2.	Нет	24,5

Большинство пациентов получили талон на прием к врачу при первом обращении в поликлинику.

Таблица 10. Срок ожидания приема у участкового врача

№	Дни с момента записи	%
1.	10 дней и более	0
2.	9 дней	0
3.	8 дней	1,6
4.	7 дней	4,5
5.	5 дней	10,5
6.	меньше 5 дней	83,4

У большинства пациентов срок ожидания составил менее 5 дней (от 1 до 3 дней).

Таблица 11. Время приема у участкового врача

№	Установленное по записи	%
1.	Да	33,4
2.	Нет	66,6

Только 33,4 % пациентов прошли прием в установленное по записи время.

Таблица 12. Частота обращения к участковому врачу поликлиники

№	Срок	%
1.	Раз в месяц	33,4
2.	Раз в квартал	42,9
3.	Раз в полугодие	19,8
4.	Раз в год	3,9

Большинство пациентов обращаются к врачу ежеквартально.

Таблица 13. Компетентность участкового врача

№	Удовлетворены	%
1.	Да	66,6
2.	Нет	33,4

Большинство пациентов удовлетворены компетентностью врача.

Таблица 14. Оценка качества обслуживания в поликлинике

№	Комментарий в социальных сетях	%
1.	Да	21,3
2.	Нет	78,7

Большинство пациентов не оценивали качество обслуживания в поликлинике в социальных сетях.

Полученные данные коррелируют с результатами ранее проведенных нами и другими отечественными и зарубежными авторами социологических исследований по организации здравоохранения и оценке качества оказания медицинской помощи отдельным категориям граждан России [9, 10, 11, 12, 20, 21, 22, 23, 24].

Список литературы

1. Артамонова Н.М., Воронцова Л.Ф., Дегтярев А.Л., Полянин Н.А., Субботин С.М., Шаталов Ю.Н. Результаты исследования по методике Басса-Дарки больных алкоголизмом осужденных // NovalInfo.Ru. 2016. Т. 1. № 42. С. 256-260.
2. Артамонова Н.М., Воронцова Л.Ф., Мартынова М.В., Полянин Н.А., Субботин С.М., Тютюев В.В. Показатели агрессивности больных алкоголизмом осужденных // NovalInfo.Ru. 2016. Т. 1. № 42. С. 262-267.
3. Воронин Р.М., Ганишина И.С., Датий А.В. Профилактика наркотической зависимости осужденных // NovalInfo.Ru. 2015. Т. 1. № 30. С. 205-209.
4. Воронин Р.М., Датий А.В., Кузнецова А.С. Психологические особенности личности осужденных, больных алкоголизмом // Уголовно-исполнительное право. 2015. № 4. С. 79-82.
5. Воронцова Л.Ф., Датий А.В., Дегтярев А.Л., Калинина М.Н., Карпухин А.А., Ларина Г.В., Селиванов Б.С., Трегубова Е.В. Результаты опроса женщин в поликлинике № 6 города Москвы // NovalInfo.Ru. 2016. Т. 3. № 42. С. 279-282.
6. Ганишина И.С., Датий А.В. Медико-психологические аспекты реабилитации

- наркозависимых осужденных // NovalInfo.Ru. 2015. Т. 1. № 30. С. 295-299.
7. Датий А.В. Научно-методическое сопровождение эксперимента по совершенствованию медико-санитарного обеспечения осужденных // Ведомости уголовно-исполнительной системы. 2012. № 9. С. 16-21.
 8. Датий А.В. Общая характеристика осужденных к лишению свободы (по материалам специальной переписи 2009 г.) // Уголовно-исполнительное право. 2013. № 2. С. 89-93.
 9. Датий А.В. Организация деятельности медицинской службы в уголовно-исполнительной системе (особенная часть) // NovalInfo.Ru. 2015. Т. 2. № 31. С. 342-346.
 10. Датий А.В. Результаты социологического опроса мужчин в поликлинике № 6 города Москвы // NovalInfo.Ru. 2016. Т. 3. № 42. С. 320-324.
 11. Датий А.В. Словарь по пенитенциарной медицине // Прикладная юридическая психология. 2015. № 2. С. 190-191.
 12. Датий А.В. Совершенствование медико-санитарного обеспечения в уголовно-исполнительной системе // NovalInfo.Ru. 2015. Т. 1. № 31. С. 214-218.
 13. Датий А.В. Судебная медицина и психиатрия. Учебник для студентов высших учебных заведений, обучающихся по специальности «Юриспруденция» и направлению «Юриспруденция» / А. В. Датий. Москва, 2009. Сер. Высшее образование
 14. Датий А.В. Судебная медицина и психиатрия. Учебник для студентов высших учебных заведений, обучающихся по специальности «Юриспруденция» и направлению «Юриспруденция» / А. В. Датий. Москва, 2011. Сер. Высшее образование (2-е изд.)
 15. Датий А.В. Судебная медицина и психиатрия. Учеб. пособие / А. В. Датий. Москва, 2005
 16. Датий А.В. Характеристика ВИЧ-инфицированных осужденных женщин, обратившихся за психологической помощью // Медицина. 2013. Т. 1. № 4 (4). С. 74-85.
 17. Датий А.В., Дегтярев А.Л., Карпухин А.А., Ларина Г.В., Селиванов Б.С., Субботин С.М., Федосеев А.А., Шаталов Ю.Н. Результаты опроса женщин в поликлинике Рыбновского района Рязанской области // NovalInfo.Ru. 2016. Т. 3. № 42. С. 270-273.
 18. Датий А.В., Дегтярев А.Л., Селиванов Б.С., Субботин С.М., Федосеев А.А., Шаталов Ю.Н. Результаты опроса мужчин в поликлинике Рыбновского района Рязанской области // NovalInfo.Ru. 2016. Т. 3. № 41. С. 208-211.
 19. Датий А.В., Дегтярев А.Л., Карпухин А.А., Ларина Г.В., Селиванов Б.С., Субботин С.М., Федосеев А.А., Шаталов Ю.Н. Результаты опроса женщин в городской поликлинике № 52 // NovalInfo.Ru. 2016. Т. 3. № 42. С. 273-276.
 20. Датий А.В., Дегтярев А.Л., Карпухин А.А., Ларина Г.В., Селиванов Б.С., Субботин С.М., Федосеев А.А., Шаталов Ю.Н. Результаты опроса мужчин в городской поликлинике № 52 // NovalInfo.Ru. 2016. Т. 3. № 42. С. 276-279.
 21. Датий А.В., Кузнецова А.С., Юсуфов Р.Ш., Трубецкой В.Ф., Ермолаева Т.В. Проблемы медико-социальной адаптации страдающих социально значимыми заболеваниями лиц, отбывающих наказания и освобождающихся из мест лишения свободы // Российский медико-биологический вестник им. Академика И.П.Павлова. 2010. № 2. С. 150-153.
 22. Датий А.В., Юсуфов Р.Ш., Ермолаева Т.В. Роль клинко-диагностических лабораторных исследований в диагностике туберкулеза // Клиническая лабораторная диагностика. 2010. № 9. С. 35.
 23. Селиванов Б.С. Выпуск журнала «Пенитенциарная система: наука и практика» // Прикладная юридическая психология. 2014. № 1. С. 119-121.
 24. Шаталов Ю.Н. Журнал «Здравоохранение: образование, наука и практика» // Прикладная юридическая психология. 2014. № 1. С. 121-122

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

ЛОЖЬ КАК КОМПОНЕНТ МЕЖЛИЧНОСТНОГО ОБЩЕНИЯ

Боймирзаева Дильбар Дмитриевна

Мы живем в мире информации, массовых коммуникаций, многочисленных деловых и личных контактов людей. В этих условиях личностная свобода человека как субъекта, творца своей судьбы в значительной степени определяется правильностью принимаемых им жизненно важных решений. На их принятие влияют суждения субъекта об истинности или ложности сообщений, которые он получает из средств массовой информации и ситуаций непосредственного общения с другими людьми.

Любые взаимоотношения между людьми с целью получения информации предполагают их взаимное влияние, психологическое воздействие друг на друга. Иными словами, при общении его участники как неосознанно, так и сознательно влияют на партнёра и, в свою очередь, подвергаются его психологическому воздействию. Без психологического воздействия невозможно общение между людьми, а без общения невозможно получение информации, познание человека человеком.

Зачастую, взаимодействуя с людьми, человеку приходится решать достаточно сложную задачу - получить определённую информацию по интересующему его вопросу. Всё было бы достаточно просто, если бы доступ к ней не встречал на своем пути никаких сопротивлений со стороны лиц, в этом не заинтересованных. Ведь не секрет, что информация - мощнейший ресурс, который может быть употреблён не только во благо, но и во зло. Конечно же, не стоит рассматривать каждого человека, с которым мы взаимодействуем, как потенциального манипулятора, стремящегося скрыть нужную нам информацию, однако, не следует забывать и о том, что поскольку все люди разные, постольку и сведения, которыми каждый располагает, они стремятся использовать наилучшим образом, прежде всего для себя.

Но, несмотря на это, очень часто приходится сталкиваться с тем, что собеседник по каким-то определённым причинам пытается что-то скрыть от нас, замаскировать информацию, а это, в свою очередь, мешает в получении нужной информации, следовательно, в достижении намеченной цели. Поэтому необходимо быть более бдительным, осторожным в общении, чтобы не дать себя обмануть. Для этого, следует иметь определённые навыки по разоблачению лжи во всех её проявлениях. Это дается опытом, практикой, умением наблюдать. Выявление лжи - не только наука, но и искусство. А это искусство дается только практикой, как отмечает автор книги «Психология лжи» Пол Экман. По его мнению, «люди всегда совершают ошибки, говоря неправду». Обман удастся только потому, что жертва не замечает просчетов лжеца, предпочитая трактовать неясности поведения информатора в выгодном для себя свете, тем самым попустительствуя лжи».

Интерес к эмоциональной жизни неизбежно приводит нас к вопросу об отношении внешних социальных проявлений эмоций и внутреннего мира наших чувств. Разрыв, лежащий между нашей восторженной социальной реакцией: «Ой, спасибо, какой чудесный подарок», - и нашими

внутренними ощущениями: «Боже, какая безвкусица», - заставляет задуматься, почему же мы обманываем друг друга. Хотя родителей обычно не вводит в заблуждение обман детей, а взрослые полностью отдают себе отчет в собственной лжи и легко распознают чужую, можно только удивляться тому, насколько изобретательными оказываются люди, когда дело касается вопроса о том, как избежать неловких ощущений. Утаивая совершенные поступки, чтобы избежать наказания, выставя напоказ, притворные эмоции или подавляя боль и разочарование в попытке самостоятельно справиться с ними, люди проявляют незаурядные способности к обману.

Ко всякой лжи можно относиться бескомпромиссно. Но можно и более терпимо относиться, считая некоторые её виды всего лишь вынужденным, временным, порой незначительным искажением информации. Люди лгут друг другу тогда, когда солгать - переступить внутренний моральный барьер - им легче, чем сказать правду. Часто без видимых причин лгут дети, лица с нарушенной психикой: они из-за своего положения не могут правильно оценить обстановку. «Люди воспринимают ложь как такой феномен межличностного, межгруппового и межнационального общения, на который нельзя закрывать глаза, но с которым практически невозможно бороться, её нужно принимать как данность», - считает психолог В.В. Знаков.

Проблема выявления неискренности является чрезвычайно сложной из-за множественности факторов, которые подлежат анализу. Поэтому опытный человек может зачастую достаточно точно определить ложь, но окажется в затруднении, если его спросить, как он это сделал. Попытка систематизации признаков, свидетельствующих о возможности присутствия неискренности, позволяет более целенаправленно подойти к развитию коммуникативной компетентности людей занимающихся политикой, предпринимательской деятельностью, работающих в системе государственного управления.

Учитывая сказанное выше о косвенном характере многих из приведенных признаков, считаем необходимым ввести в деятельность по выявлению неискренности, манипулятивных приемов общения и дезинформации несколько «принципов осторожности», использование которых, на наш взгляд, позволит более объективно подходить к оценке получаемой информации.

1. Необходимость перепроверки. Обратив внимание на то или иное обстоятельство, свидетельствующее о возможности неискренности, не следует сразу делать однозначные выводы – надо постараться проверить информацию, в достоверности которой усомнились.
2. Комплексность в оценке наблюдаемых параметров. Увеличить точность в оценке поведения партнера по общению, можно, если ориентироваться не только, скажем, на содержание его информации, а на все, что можно контролировать в данной ситуации.
3. Учет контекста ситуации. Обстановка, в которой происходит общение, характер обсуждаемых вопросов и другие обстоятельства требуют внесения соответствующих коррективов в характер оценки поведения партнера по общению.
4. Учет личностных факторов и, прежде всего, степени выраженности «макиавеллизма». Ложь человека с выраженными манипулятивными тенденциями труднее поддается расшифровке, чем человека, не привыкшего к манипулированию другими с помощью искажения информации.

Благодаря использованию указанных принципов можно снизить влияние собственной

установки на обнаружение неискренности.

Список литературы

1. Девин И. Правда о лжи // Школьный психолог, 2009. - № 6 (436). - 23-25 с.
2. Знаков В.В., Макиавеллизм и феномен вранья. //Вопросы психологии, СПб.: Алетейя, 1999. №6.
3. Знаков В.В. Неправда, ложь и обман как проблемы психологии понимания// Вопросы психологии, СПб.: Алетейя, 1993. №2.
4. Знаков В.В. Психология понимания правды. СПб.: 1999.
5. Экман, П. Психология лжи. - СПб.: Питер, 2003.

СТРЕССОУСТОЙЧИВОСТЬ ПРЕПОДАВАТЕЛЯ КАК КОМПОНЕНТ ПЕДАГОГИЧЕСКОЙ СПОСОБНОСТИ

Асранбоева Муножат Халимжоновна

Проблема педагогической деятельности и ее продуктивности является одной из актуальных для педагогической психологии как науки и для педагогической практики. Чтобы знать, как преодолевать негативные последствия общественных изменений, надо для начала иметь представление о том, какие процессы происходят в организме в ответ на воздействие неблагоприятных факторов внешней и внутренней среды. Описание этих процессов дано в учении канадского физиолога Г. Селье о стрессе.

Под термином «стресс» в специальной литературе понимаются неспецифические физиологические и психологические проявления адаптационной активности при воздействии на организм любых значимых для него факторов. Стресс, как его определил Селье, – это общая комплексная реакция на раздражитель, которая заключается в мобилизации организма для самозащиты, приспособления к новой ситуации и достижения в ней определенной устойчивости.

Психологами было обнаружено, что определенный уровень эмоционального возбуждения обеспечивает повышение эффективности деятельности человека. В то же время эмоциональное перенапряжение может привести к снижению работоспособности. В начале XXв. исследователи Р. Йорк и Дж. Додсон установили, что продуктивность и качество деятельности, связанные с уровнем активации, могут выражаться графически в виде перевернутой V-образной кривой. Из этого следует, что по мере роста эмоционального напряжения продуктивность сначала быстро увеличивается, затем резко замедляется, а после некоторой критической точки происходит резкое падение продуктивности. При этом чем сложнее и труднее деятельность, тем раньше наступает критическая точка спада продуктивности. Снижение работоспособности проявляется в постоянном чувстве усталости, вялости, сонливости. Одновременно снижается способность к концентрации внимания, появляются рассеянность и трудности с запоминанием.

Было выявлено, что любимая работа не вызывает быстрого утомления и реже приводит к перенапряжению. Особое значение в педагогической психологии и педагогике придается личностным качествам педагога, влияющим на педагогический процесс (Б.Г. Ананьев, Ю.К. Бабанский, А.А. Баранов, В.А. Сластенин, С.В. Субботину А.И. Щербаков). При этом личностные качества педагога могут рассматриваться только в неразрывной связи со структурой педагогической деятельности, в которой они проявляются и развиваются. Различные подходы к анализу структуры педагогической деятельности предложены в работах Н.В. Кузьминой,

А.К. Марковой, Л.М. Митиной, В.А. Якунина и др. Каждый из структурных компонентов педагогической деятельности предъявляет высокие требования к такому интегральному качеству педагогов, как стрессоустойчивость (СУ). Проблему стресса в педагогической деятельности изучали А.А. Баранов, В.И. Журавлев, Н.В. Кузьмина, Ф.А. Макаревич, С.В. Субботин,

Б.И. Хасан, А.И. Щербаков и др. Все исследования свидетельствуют о напряженности, стрессогенности данной деятельности, связанной с систематическими ситуациями оценки, частыми и длительными контактами с учащимися, родителями, педагогами, малозаметностью результатов для внешнего восприятия, снижением престижности педагогического труда, высокой вероятностью возникновения Деловых и межличностных конфликтов и др.

Говоря о влиянии педагогических способностей на успешность противодействия стресс-факторам педагогической деятельности подчеркнем лишь, что как перцептивно-рефлексивные способности (первый уровень по Н.В. Кузьминой), так и проективные способности (второй уровень) положительно сказываются на степени стрессоустойчивости педагога. Свое непосредственное выражение способности находят в уровне развития соответствующих умений: перцептивно-рефлексивных (первая группа), гностических, проектировочных, конструктивных, коммуникативных и организаторских (вторая группа).

Педагогические умения лежат в основе профессиональной подготовленности, которая является одним из условий предупреждения стресса в любой профессиональной деятельности. Итак, можно констатировать, что основными стресс-факторами педагогической деятельности являются те трудности, с которыми сталкиваются учителя в ходе осуществления учебно-воспитательного процесса, при решении педагогических задач.

Стрессоустойчивость же будет проявляться в успешности преодоления трудностей, которая, в свою очередь, зависит от развития педагогических умений, характеризующих учителя как субъекта деятельности, и от совокупности особенностей психической сферы, присущих педагогу как личности.

Список литературы

1. Хрестоматия «Кризисные состояния личности» Питер, 2000. 352 с.

КОНФЛИКТЫ В ПОДРОСТКОВОМ ВОЗРАСТЕ И ПУТИ ИХ РАЗРЕШЕНИЯ

Мирзабдуллаева Дилхумор Эркиновна

Подростки являются активными участниками жизни общества взаимодействующими с различными социальными группами, но не всегда обладают достаточными знаниями и опытом, для того чтобы осуществлять это взаимодействие максимально эффективно и правильно, как правило, линия поведения у человека этого возраста достаточно однообразна, в связи, с чем большинство подростков вступают в частые конфликты с окружающими.

Конфликтность личности определяется следующим комплексом факторов:

- психологических – темперамент, уровень агрессивности, уровень притязаний, актуальное эмоциональное состояние (тревожность) и т. д.;
- социально-психологических – социальные установки и ценности, отношение к оппоненту, направленность во взаимодействии "на себя", компетентность в общении, интеллект, основные тенденции поведения и др.;
- социальных факторов – условия жизни и деятельности, возможности релаксации, социальное окружение, общий уровень культуры, возможности для удовлетворения потребностей и т. п.

Можно выделить следующие аспекты анализа конфликта:

- философский, выявляющий роль, смысл и функции конфликта как момента диалектического развития;
- социологический, изучающий характер общественных отношений в случае предельного обострения противоречий классов, групп, общностей;
- психологический, концентрирующийся на анализе межличностных и внутриличностных противоречий и на вопросах прикладного характера, связанных с нахождением психологических средств, способствующих разрешению конфликтов;
- педагогический, акцентирующий внимание на процессе воздействия и взаимодействия педагогов и учащихся, направленный на выявление и устранение причин и условий противоречий во взаимоотношениях учащихся между собой, между учениками и педагогами, между учениками и родителями и т. д., а также определяющий пути конструктивного урегулирования и разрешения конфликтов в образовательных учреждениях.

Основными элементами анализа конфликтного взаимодействия является личность, ее деятельность, среда общения и в целом условия жизнедеятельности, где все уровни взаимодействия определены и заданы необходимостью личностных проявлений.

В нашем исследовании приоритетным является изучение конфликта в педагогической деятельности.

В педагогике конфликты исследуются на разных возрастных этапах социализации личности:

- в дошкольном возрасте (А. А. Рояк, Т. И. Юферова и др.);
- в школьном возрасте (В. М. Афонькова, Л. С. Славина и др.);
- в подростковый период (Т. В. Драгунова, Е. В. Первышева и др.);
- в молодежных, студенческих группах (В. М. Басова, А. И. Шкиль и др.).

В настоящее время возникла необходимость выделения отдельного направления, которое бы занималось изучением теории и практики педагогического конфликта. Педагогическая конфликтология, как область теоретического знания и прикладного значения, находится в стадии становления, когда основным условием ее формирования становится накопление массы конкретных знаний. Согласно исследованиям отечественных ученых, педагогический конфликт как феномен реальной педагогической действительности должен изучаться, оцениваться и восприниматься на практике во взаимосвязи с его последствиями.

Чувство взрослости проявляется и в стремлении подростков быть относительно независимыми от взрослых в наличии собственных взглядов и суждений, и в подражании внешнему облику, и в манере поведения взрослых. Отрицательное проявление чувства взрослости выражается в том, что подростки склонны сопротивляться влиянию старших, часто не признают их авторитет, игнорируют предъявляемые им требования, критически относятся к словам и поступкам родителей, учителей. Проявление таких качеств, как отделение себя от родителей и их опеки, проявляемая инициатива — это потребность обрести свою собственную власть над собственной жизнью (Крутецкий В. А. 1980).

Примерно к 15 годам подросток делает еще один шаг в своем личностном развитии. После сомнений и поисков подросток открывает для себя свой внутренний мир, у него формируется система представлений о себе, образов «Я». Он хочет понять, какой он есть на самом деле, и представляет себе, каким он хотел бы быть. Идеальное «Я» может сильно отличаться от реального, и если разрыв очень велик, это приводит к неуверенности в себе, что выражается в обидчивости, упрямстве, агрессивности. Когда же идеальный образ достижим и реален, он побуждает к самовоспитанию.

Подросток начинает всматриваться в самого себя, стремится познать сильные и слабые стороны своей личности. У него возникает интерес к себе, к качествам собственной личности, потребность сопоставления себя с другими людьми, потребность в самооценке. Представления, на основании которых у подростков формируется критерии самооценки, приобретаются в ходе особой деятельности – *самопознания*. Основной формой самопознания подростков является сравнение себя с другими людьми: взрослыми, сверстниками.

Поведение подростка регулируется его самооценкой, а самооценка формируется в ходе общения с окружающими людьми, а прежде всего со сверстниками. Ориентация на сверстника, связана с потребностью быть принятым и признанным в группе, коллективе, с потребностью иметь друга, кроме того, с восприятием сверстника как образца, который ближе, приятнее, доступнее по сравнению со взрослым человеком. Таким образом, на развитие самооценки подростка влияют взаимоотношения со сверстниками. Подросткам свойственны определенные поведенческие реакции. К ним относятся: реакция эмансипации, реакция группирования со сверстниками, реакция увлечения (хобби).

Реакция эмансипации. Эта реакция представляет собой тип поведения, посредством которого подросток старается высвободиться из-под опеки взрослых, их контроля, покровительства. Реакция может проявляться в отказе от выполнения общепринятых норм, правил поведения, обесценивании нравственных и духовных идеалов старшего поколения. Мелочная опека, чрезмерный контроль за поведением, наказание путем лишения минимальной свободы и самостоятельности обостряют подростковый конфликт и провоцируют подростков на крайние меры: прогулы, уходы из школы и из дома, бродяжничество.

Реакция группирования со сверстниками. В группе сверстников более эффективно отрабатывается самооценка подростка. Он дорожит мнением сверстников, предпочитая их обществу, а не обществу взрослых, критику которых он отвергает. Реакция увлечения. Для подросткового возраста увлечения (хобби) составляют весьма характерную особенность. Увлечения необходимы для становления личности подростка, так как благодаря увлечениям формируются склонности, интересы, индивидуальные способности подростков.

Вот основные типы и причины конфликтов у подростка:

- внутриличностный конфликт – такой конфликт может возникнуть при низкой удовлетворённости жизнью, друзьями, учебой, отношениями со сверстниками, малой уверенностью в себе и близких людях, а также со стрессом.
- межличностный конфликт – когда люди с различными взглядами, чертами характера совсем не могут ладить друг с другом, в корне различаются взгляды и цели таких людей
- конфликт между личностью и группой – может возникнуть конфликт, если эта личность займет позицию, отличающуюся от позиций группы, например, весь класс срывает урок, а один подросток остается в классе...несмотря на его устойчивую нравственную позицию, его отношения с классом будут конфликтом, так как он идет против мнения группы
- межгрупповой конфликт – возникает из-за противоречий и идейных установок двух различных групп

Педагогический конфликт – отдельный частный вопрос в системе воспитательного процесса, вырванный из крепкой связи его с другими вопросами чисто теоретическим путем, как бы предполагающим возможность его существования и разрешения автономным путем. Возможно это лишь теоретически, на практике же конфликты и конфликтные ситуации следует и удастся разрешать и урегулировать только во взаимосвязи со всем воспитательным процессом. Только "разумный" может предвидеть; только "моральный" может ориентироваться на интересы "Другого"; и лишь "творческий" созидает выход из создавшихся обстоятельств, поставивших людей на полюсные точки противоречия.

Рекомендации педагогам по разрешению конфликтов:

Проявить любовь. Все ученики должны быть любимы классным руководителем, даже если они мятежники, и это очень трудно. Несмотря на плохое поведение, можно пытаться оказывать внимание такому ученику. Очень важно уметь слушать. У подростков есть что сказать. Порой это неприятные слова. Но следует запастись огромным терпением. Надо дать понять старшекласснику, что его не просто слушают, но и слышат.

В разговоре с мятежным учеником важно постараться дать ему понять, что преподавателю

небезразличны его внутренние переживания, что он принимает искреннее участие в нем. Старшеклассники должны знать, что классному руководителю безразлично, что с ними происходит, что все его слова и действия продиктованы заботой об учениках.

В юношеском возрасте нуждаются в большем участии и заботе, чем в детстве, потому что в этом переходном периоде подростки чувствуют себя растерянными, слабыми и беспомощными. Им еще не хватает смелости и твердости в принятии решений, необходимы поддержка и помощь взрослых, в том числе и преподавателей.

Учеников надо хвалить. Мятежники не всегда во всем плохи. Наверняка найдется что-то, что они делает хорошо. Важно замечать это и говорить об этом. Кроме того, следует проявлять одобрение во всех хороших начинаниях. Надо уметь по-доброму говорить со старшеклассниками, когда они осознают, что поступили плохо.

Быть миротворцем. Учитель не просто должен утешать, успокаивать или говорить приятные слова. Чтобы устанавливать мир, надо иметь его в собственной душе. Невозмутимость преподавателя очень важна. Его спокойствие должно быть заразительным. Если в ответ на выходки учеников классный руководитель сам начинает раздражаться, сердиться, гневаться, он не сможет утихомирить бурю чувств в душах других. Между тем сохранение спокойствия в ответ на проявление ярости со стороны подростков поможет умирить их гнев.

Быть миротворцем — значит, не отвечать оскорбительными или гневными словами в ответ на оскорбления и ругань подростков, не поддаваться тем же эмоциям, что владеют их сердцами в моменты мятежа.

Если в классе поднялся мятеж, это еще не означает, что классный руководитель плохо справляется со своими обязанностями. Следует относиться к этому как к проблеме во взаимоотношениях. Таких проблем с подростками никто не может избежать, не важно, хороший преподаватель или плохой.

Замечая негативное в характере учеников и в их поведении, классный руководитель не должен отчаиваться и падать духом. Необходимо понимать, что такое состояние свойственно данному возрасту. Не надо смущаться, встречаясь лицом к лицу с раздражением или гневом учеников. Надо понимать, что это естественно для их эмоциональности.

Несмотря на советы и замечания, школьники будут продолжать делать ошибки и плохие поступки. У каждого из них будут свои слабости. Классный руководитель не в состоянии управлять решениями, которые они будут принимать. Поэтому он может быть расстроен, огорчен поведением своих учеников, но это не должно его удивлять, а тем более приводить в отчаяние.

Установлено, что поскольку в основе конфликта часто лежит противоречие, подчиненное определенным закономерностям, будущие педагоги не должны “бояться” конфликтов, а, понимая природу их возникновения, использовать конкретные механизмы воздействия для успешного их разрешения в разнообразных педагогических ситуациях.

Понимание причин возникновения конфликтов и успешное использование механизмов управления ими возможны только при наличии у будущих педагогов знаний и умений

соответствующих личностных качеств, знаний и умений.

К ПРОБЛЕМЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ОРИЕНТАЦИИ СОВРЕМЕННОЙ МОЛОДЁЖИ (НА ПРИМЕРЕ СТУДЕНТОВ ПГУ)

Байкова Марина Николаевна
Гришина Ирина Сергеевна
Михалец Ирина Викторовна

Выбор профессии – один из главных жизненных выборов, совершаемых человеком в юном возрасте, так как, выбирая профессию, он выбирает и образ жизни. Период выбора профессии хронологически совпадает с подростковым и юношеским возрастом. Характерные для этого периода жизни становление нового уровня развития самосознания, выработка собственного мировоззрения, определение позиции в жизни активизируют процессы личностного самоопределения, проектирования себя в профессии. Наряду с этим, для данного возраста свойственно практически полное отсутствие опыта профессиональной деятельности в какой бы то ни было области. Профессиональное самоопределение личности – сложный и длительный процесс, охватывающий значительный период жизни. Его эффективность, как правило, определяется степенью согласованности психологических возможностей человека с содержанием и требованиями профессиональной деятельности, а также сформированностью у личности способности адаптироваться к изменяющимся социально - экономическим условиям в связи с устройством своей профессиональной карьеры. Соответственно профессиональная ориентация должна быть направлена на активизацию внутренних психологических ресурсов личности, с тем, чтобы, включаясь в ту или иную профессиональную деятельность, человек мог в полной мере реализовать себя в ней.

В словаре С.М. Вишняковой даётся следующее определение понятия «профессиональная ориентация»: 1) деятельность работников системы образования и социальных работников, направленная на оказание консультативной помощи лицам, потерявшим работу или намеревающимся сменить профессию, сделать осознанный выбор нового поприща; 2) комплекс педагогических мероприятий по содействию молодежи в профессиональном самоопределении в соответствии с желаниями, склонностями, способностями и с учетом потребности в специалистах и ситуацией на рынке труда [1].

В учебнике под редакцией Л.П. Крившенко указано, что профессиональная ориентация – это процесс оказания помощи учащимся в выборе профессии в соответствии со способностями, склонностями и рынком труда [2].

В Кратком психологическом словаре под редакцией Л.А. Карпенко профессиональная ориентация определяется как комплекс психолого-педагогических и медицинских мероприятий, направленных на оптимизацию процесса трудоустройства молодежи в соответствии с желаниями, склонностями и сформировавшимися способностями и с учетом потребности в специалистах народного хозяйства и общества в целом [3].

Принцип профессиональной ориентации и формирование единства профессиональной и жизненной перспективы молодежи. Его реализация предусматривает следующие направления совершенствования профориентационной работы:

- профессиональная ориентация не должна ограничиваться непосредственно профессиональной сферой. Ее выход на жизненные цели и ориентации молодежи в различных сферах жизни является предпосылкой такого выбора профессии, который соответствует не только способностям и склонностям молодежи, зафиксированным в актуальной жизненной ситуации, но и не противоречит отдаленным жизненным целям и ориентациям;
- необходимо знакомить юношей и девушек с конкретными примерами успешных и неудачных жизненных путей, связанных с выбором той или иной профессии, школьники должны осознавать и преимущества, и трудности, обусловленные конкретным профессиональным выбором;
- необходимо разъяснять старшеклассникам непосредственную зависимость будущих профессиональных и жизненных достижений от готовности к самоотдаче в труде и самостоятельности в реализации жизненных целей. Это необходимо в связи с тем, что в сознании старшеклассников эти факторы не связаны с уровнем жизненных притязаний и особенностями выбора профессии;
- важно учитывать не только рациональные моменты, связанные с определением жизненных целей и планов, но и эмоциональные особенности личности. Так, чувство неопределенности, возникающее у тех старшеклассников, которые не выбрали профессию, может стимулировать случайный, необдуманный выбор, поскольку сам факт выбора профессии повышает чувство удовлетворенности и уверенности в реализации жизненных целей [4].

Чтобы узнать, как влияет профориентационная работа на выбор профессии молодого поколения, мы провели опрос среди студентов 2-го курса Пензенского государственного университета (ПГУ) направления «Русский язык. Литература». В опросе участвовало 40 респондентов, которые ответили на следующие вопросы: «Проходили ли вы в школе тесты, методики по профориентации?», «Помогло ли это в выборе будущей профессии?», «Считаете ли вы сейчас выбранное вами направление верным?» Результаты опроса выражены в таблице №1.

Таблица 1. Результат опроса студентов (%)

№	Формулировка вопроса	Кол-во чел., ответивших положительно	Кол-во чел., ответивших отрицательно	Кол-во чел., затрудняющихся дать однозначный ответ
1.	Проходили ли Вы в школе тесты, методики по профориентации?	7,5	92,5	□
2.	Если ответ на вопрос №1 положительный, помогло ли это в выборе будущей профессии?	32	68	□
3.	Считаете ли Вы сейчас выбранное вами направление верным?	52,5	15	32,5

По результатам опроса можно сделать вывод, что различные тесты и методики по

профориентации проводятся практически во всех образовательных учреждениях и в чуть более половины случаев помогают ученику определиться с будущей профессией или выбрать правильное направление. Однако проблема выбора профессии является актуальной среди молодежи: даже обучаясь по уже выбранной специальности, студенты (32,5%) не уверены, правильно ли они выбрали профессию. Поэтому так важно помочь формирующейся личности сделать правильный выбор, указать нужное направление.

В настоящее время в школах часто проводятся методики по профориентации, но они дают общие представления о подходящей сфере профессиональной деятельности.

Методика оценки типа личности по Тигеру (ТАРТ) является наиболее точной и помогает выявить узкий круг наиболее подходящих специальностей. Данная методика была проведена среди студентов, участвующих в опросе, с целью узнать, насколько совпадает личный выбор обучающихся с перечнем профессий, склонность к которым они имеют по результатам профориентационной деятельности.

Во время проведения этой методики у каждого исследуемого студента выявляется определенный тип личности, который имеет свой буквенный код, состоящий из четырех символов. Каждому типу личности соответствует определенный перечень профессий в какой-либо деятельности [5]. Количество студентов в соотношении с различными типами личности представлены на рис. 1.

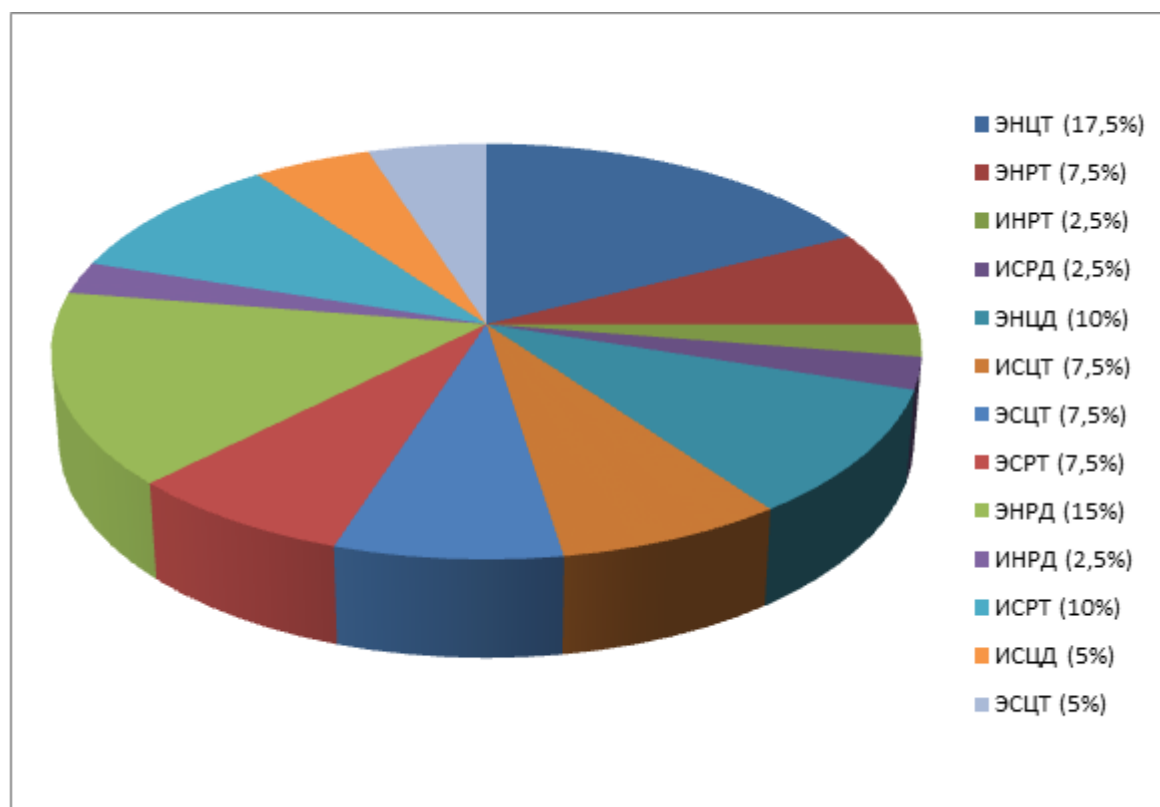


Рис. 1. Кол-во студентов в соответствии с различными типами личности.

Мы изучили характеристики типов личности, для которых наиболее подходит профессия учителя, и пришли к выводу, что специальности, связанные с педагогикой, не подойдут следующим типам, указанным в методике ТАРТ: ЭНРД, ИСЦД, ЭНРТ, ИНРТ, ИСРД. Типам ЭСРТ,

ИНРД, ИСРТ, ЭСЦД, ИСЦТ, ЭСЦТ подойдут профессии учителей, а типы ЭНЦТ, ЭНЦД отлично подойдут в качестве педагога родного языка и литературы.

Таблица 2. Результаты методики ТАРТ (%)

Типы личности	Кол-во человек
Не связанные с педагогической деятельностью (ЭНРД, ИСЦД, ЭНРТ, ИНРТ, ИСРД)	32,5
Связанные с профессией учителя (учителя технических, гуманитарных, естественных наук, учителя начальных классов) (ЭСРТ, ИНРД, ИСРТ, ЭСЦД, ИСЦТ, ЭСЦТ)	40
Связанные с профессией учителя родного языка и литературы (ЭНЦТ, ЭНЦД)	27,5

Таким образом, более половины студентов 2-го курса Пензенского государственного университета направления «Русский язык. Литература» (67,5%) выбрали правильное направление, 11 из которых обучаются по специальности, непосредственно подходящей их типу личности, согласно методике ТАРТ.

Итак, мы выяснили, что адекватность выбора и уровень освоения профессии влияют на все стороны и общее качество жизни. Поэтому одним из центральных и в этом смысле судьбоносных в жизни каждого человека, в его профессиональной карьере, является вопрос о поиске, выборе профессии и овладении ей.

С одной стороны, необходимо расширять знания о многообразии мира профессий, так как большинство молодых людей знакомы только с небольшим количеством профессий, с которыми они сталкиваются в повседневной жизни. С другой стороны, помочь старшеклассникам как можно уже и конкретнее сформировать свой личный профессиональный план. Для этого необходима диагностика профессиональных предпочтений и диагностика личностных качеств, т.е. осознание своих потенциальных возможностей, перспективы личностного и профессионального роста как поиск, творчество и возможность выбора.

Список литературы

1. Вишнякова С.М. Профессиональное образование. Словарь. Ключевые понятия, термины, актуальная лексика. М.: НМЦ СПО, 1999. 538 с.
2. Педагогика. Учеб. под ред. Л.П. Крившенко. М.: Велби ТК, 2005. 432 с.
3. Краткий психологический словарь/ Ред. и сост. Л.А. Карпенко: Под общ. ред. А.В. Петровского, М.Г. Ярошевского. Ростов-на-Дону: Феникс, 1998.
4. Головаха Е.И. Жизненная перспектива и профессиональное самоопределение молодежи. Киев: Наукова думка, 1988. 144 с.
5. Тигер П., Беррон-Тигер Б. Делай то, для чего ты рожден. Путь к успешной карьере через самопознание. М.: АРМАДА, 1996. 451 с.

ПРОБЛЕМА ОДИНОЧЕСТВА В ПОДРОСТКОВОМ ВОЗРАСТЕ

Михалец Ирина Викторовна

Паршина Оксана Андреевна

Юрчук Анастасия Витальевна

В наш век, век информационных технологий человечество как никогда раньше столкнулось с такой проблемой как одиночество. Такое состояние люди переживают по-разному, но наиболее интенсивно и остро одиночество протекает в подростковом возрасте. Подростковый период — период завершения детства, вырастания из него, переходный от детства к взрослости. Будучи подростком, в его организме, включая детскую несформировавшуюся психику, происходят качественные изменения. Это возраст желания заявить о себе, показать себя всему миру, возраст, когда ты уверен, что знаешь в этой жизни все. В возрасте этом возрастном периоде расширяются и актуализируются такие социальные потребности, как потребность в установлении значимых межличностных отношений, в накоплении собственного социального опыта, в расширении дружеских контактов, в знакомстве с различными людьми, потребность в причастности и признании, а также желание быть принятым различными социальными группами. Учебная деятельность отходит на задний план, и, как считал Д.Б. Эльконин, ведущей деятельностью данного возраста становится общение со сверстниками.

В настоящее время число подростков, испытывающих чувство одиночества, значительно растет. К сожалению, подростковое одиночество сопровождается такими опасными последствиями, как депрессия, алкоголизм, наркомания и попытки суицида. В такое время подросток чувствует себя незащищенным и неуверенным. Ему кажется, что он отделен от всех невидимой стеной, что его окружает облако непонимания. Сейчас становится все более популярным общение во всемирной глобальной сети, и подростки активно пользуются этой возможностью. Среди очевидного числа преимуществ данного вида коммуникаций, можно выделить ряд минусов[1]:

1. Отсутствие живого общения. Любое общение в интернете, каким бы реальным оно не казалось, никогда не заменит живого общения, когда человек может наблюдать за настроением, эмоциями, мимикой и жестами собеседника.
2. Зависимость. Многие подростки увлекаются виртуальным общением до такой степени, что при живом общении начинают замыкаться в себе, либо совсем отвергают живое общение.
3. Построение иллюзий. К сожалению, общаясь с человеком только посредством интернет общения, мы не можем хорошо его узнать, так как некоторые черты его характера бывает очень трудно разглядеть через экран монитора. Поэтому связь между такими интернет знакомыми вряд ли можно назвать крепкой и дружеской.

Подростковое одиночество, как правило, делят на несколько видов[2]:

- кратковременное одиночество;
- ситуативное одиночество (вызванное, например, переездом, смертью друга);

- хроническое одиночество (обособление в течение длительного времени; подросток страдает от своего обособления).

Опираясь на психологические исследования можно выделить следующие причины одиночества в подростковом возрасте:

- Подростковый возраст сопровождается тем, что ребенок пытается оценить и понять себя и зачастую смотрит на себя с позиции выбранного идеала или общепринятой нормы. Из-за отсутствия опыта самопознания, дети зачастую не могут сами оценить себя, свой внутренний мир и сомневаются, что кто-то другой тоже сможет это сделать.
- Неполюбовное общение со сверстниками, непринятие в социальную группу или группу по интересам, отсутствие людей, разделяющих интересы, потребности и увлечения ребенка. Часто возникает из-за недостаточных коммуникативных умений, умения слушать и сопереживать другим людям.
- Возрастной кризис идентичности. Ребенок должен найти баланс между обособлением ("Я") и отождествлением (с другими, обществом). Если происходит преобладание отождествления, то ребенок теряет свое "Я" и чувствует свою никчемность; если преобладает обособление, то бывает трудно или невозможно построить отношения с другими людьми.
- Возрастной кризис самооценки. Подросткам свойственно постоянно оценивать и анализировать себя, порой предъявляя повышенные требования. Подростки замечают множество своих недостатков, недовольны собой. И считают, что и другие также видят эти недостатки. Подростки остро реагируют на критику и замечания, и это также приводит к уединению и отказу от общения.
- Завышенные требования к другим людям, которые не достойны общения с подростком, слишком низко развиты, бедны и т.п.
- Нереалистичные представления о дружбе, взаимоотношениях между людьми, о любви.
- Внешние социальные факторы: смена места жительства, переход в другую школу, потеря друга, отсутствие круга знакомств (ребенок не посещает кружки и секции, у него нет увлечений).
- Пример семьи. Если в семье ребенка ненормальные отношения, частые скандалы, физическое насилие и т.п., ребенок заранее убежден, что общение не приведет ни к чему хорошему и намеренно избегает их (особенно с противоположным полом).
- Отсутствие полноценных, доверительных отношений с родителями, завышенные требования родителей к ребенку, частая критика, непринятие ребенка как самостоятельной личности. Это приводит к тому, что у ребенка формируется заниженная самооценка, он не верит ни в себя, ни в других, в то, что его хоть кто-то может понять и полюбить.
- Гиперопека. Воспитание ребенка как кумира семьи может породить те же проблемы с общением: повышенные требования к окружающим, низкий контроль собственного поведения, завышенная самооценка, отсутствие критики по отношению к себе[3].

Поскольку одиночество – переживание субъективное, то нельзя придумать единый способ его преодоления, подходящий всем и каждому в любом случае. Поэтому при оказании юношам и девушкам помощи нужно придерживаться принципа «золотой середины», т.е. уделять им достаточно внимания и понимания, демонстрировать готовность оказания помощи в трудной

ситуации, но в тоже время поощрять самостоятельность, активность в поиске преодоления негативного переживания одиночества. Разделить одиночество означает: выслушать человека, когда он захочет рассказать о своей боли; понять и принять его чувства.

Способы преодоления одиночества в подростковом возрасте[4]:

1. Отвлечение при помощи умственной деятельности (просмотр ТВ, книги, прослушивание музыки).
2. Занятие напряженной работой, чтобы преуспеть в какой-либо деятельности.
3. Выполнение домашних дел. Занятие спортом, творчеством и т.п. с целью избавления от негативных эмоций.
4. Меняйтесь внешне и внутренне, устраняйте свои недостатки, по возможности.
5. Поиск новых способов знакомства (дискотека, вечеринки, различные клубы, интернет).
6. Анализ причин своего одиночества.
7. Прогулка на свежем воздухе, выезд на природу.
8. Обращение к психологу или психотерапевту для разрешения проблем.
9. Найдите то, что вам нравится делать, своё хобби. Запишись на кружок или в школу искусств, там вы найдете новых друзей, имеющих с вами общие интересы.
10. Развивайтесь, будьте свободнее, интереснее, и тогда люди сами потянутся к вам.

Однако, один – не значит одинок. И наоборот. Лев Толстой однажды написал в своем дневнике: «Живя с людьми, не забывай того, что ты узнал в уединении. В уединении обдумывай то, что узнал из общения с людьми». Иногда чувствуешь себя одиноким даже в шумной компании друзей. Для начала стоит заметить, что одиночество может быть двух видов. Один из них – это физическое одиночество. Люди испытывают его, когда у них нет близких и друзей, или же когда никого нет дома. Оптимистически настроенные люди воспринимают это как возможность разобраться в себе, в своих чувствах и желаниях. Но пессимисты, и таких большинство, рассматривают одиночество как нечто ужасное, самое плохое, что только могло с ними случиться. Другой вид – чувство одиночества. И это гораздо серьезнее. Ведь в данном случае человек, имея семью и друзей, считает себя одиноким и думает, что его никто не понимает и не хочет слышать. Это тяжелое состояние для психики, так как оно порождает эмоциональные переживания, подавленность, депрессию. Такие люди чувствуют себя глубоко несчастными из-за отсутствия в их жизни по-настоящему близких людей, которым они смогли бы довериться. Обычно это проблема возникает у подростков, но иногда ей подвержены и взрослые люди.

Положительные стороны одиночества:

- Становление саморегуляции.
- Стабилизация психофизического состояния.
- Самопознание и самоопределение.
- Защита «я» человека от деструктивных внешних воздействий, особенно в условиях социальной изоляции. Защита от внешних воздействий особенно необходима и трудна для подросткового возраста, поскольку ещё не сформировано устойчивое смысловое пространство, способное обеспечить относительную самостоятельность каждому подростку.

Использование одиночества как ресурса развития должно осуществляться путём организации коррекции от негативного, отрицательного одиночества к позитивному, положительному.

Отрицательны стороны одиночества:

- Развивается недоверие к людям. Зачастую к одиночеству склонны люди, которые потеряли близкого человека (например, вследствие измены). В таком случае срабатывает естественная защитная реакция организма и человек стремится к уединению. Но нельзя позволять себе длительное время находиться в таком состоянии, иначе тяжёлые размышления приведут к ещё большему недоверию к людям.
- Негативные последствия для здоровья. Как доказали учёные, одиночество отрицательно воздействует на здоровье человека, примерно так же как переедание, курение, употребление алкоголя и сокращает продолжительность жизни. Считается, что одинокие люди больше работают, пропускают приёмы пищи, свои чувства и эмоции носят в себе, что иногда приводит к апатии и даже к депрессии.
- Для окружающих людей одиночество незаметно. Часто даже друзья и близкие не могут увидеть, что человек страдает одиночеством. Иногда он это скрывает, не желая быть обузой для друзей.
- Чувство одиночества может передаваться другим людям. Когда одинокий человек начинает жаловаться на своё одиночество, то тот, кто его слушает, может испытать похожие чувства. Кроме того, одинокий человек постепенно уходит в себя, прекращает общение с друзьями, вследствие чего они теряют собеседника.
- Снижается самооценка. Чем больше человек анализирует свои эмоции, чувства, действия, тем больше он винит себя в каких-то событиях, проблемах и т.п. Либо начинает винить окружающих и в итоге отгораживается от всего мира.

Как отрицательное явление чувство одиночества проявляется в том, что подростки чувствуют себя покинутыми, забытыми, потерянными, ненужными. Это весьма мучительные ощущения, потому, что они возникают вопреки ожиданиям подростка[5]. Чувство одиночества может способствовать развитию тяжелого расстройства личности. Одиночество обычно переживается на двух уровнях[6]:

- эмоциональный уровень: чувство полной погруженности в себя, обреченности, ненужности, беспорядка, пустоты, чувство потери.
- поведенческий уровень: падает уровень социальных контактов, разрыв межличностных связей.

Итак, быть одному – не значит одиночество, и одиночество – не значит быть одному. Но если все же вы чувствуете именно одиночество, то старайтесь применить его положительные качества: развитие себя, заняться делами, самопознанием, самоопределением. Следует знать, что есть физическое одиночество, когда нет родителей, близких, нет никого дома. А есть чувство одиночества - это намного серьезнее. Это тяжелое состояние для психики. В данном случае у человека есть семья, друзья, но он чувствует себя одиноким, ненужным.

Таким образом, в психологии сильны две тенденция в изучении одиночества. Первая – трактовка его как психического состояния или субъективного переживания. Вторая – трактовка одиночества как исключительно негативного состояния и переживания. Если даже человек месяцами находится один, не поддерживает ни с кем никаких контактов, но чувствует себя при этом превосходно и не нуждается ни в какой помощи, он не считается находящимся в одиночестве.

Список литературы

1. С.Г. Корчагина. «Психология одиночества»-М.:Психология.-2007.-162с.
2. В.Л. Леви «Одинокий друг одиноких»-М.: Торобоан, 2009.-356 с.
3. Ярцев Д.В. Особенности социализации современного подростка. // Вопросы психологии. - 1999. - №6. - С. 54-58.
4. Психологическая диагностика детей и подростков. М.: Педагогика. - 1995.- 560 с.
5. Кулагина И.Ю. Возрастная психология: Уч.пособ.4-е изд. / И.Ю. Гулагина / М.: Изд-во УРАО. - 1998.-176с.
6. О.В. Хухлаева «Психология подростка» : учеб. пособие для студ. высш. учеб. заведений.-3-е изд., стер.- М. : Издательский центр « Академия», 2008.- 160 с.

ЭТИКА ИСПОЛЬЗОВАНИЯ СРЕДСТВ ВЫРАЗИТЕЛЬНОСТИ ДЕЛОВОЙ РЕЧИ

Фаттахова Индира Ригатовна

О роли общения в жизни людей восторженно заметил Антуан де Сент-Экзюпери: «Единственная настоящая роскошь – это роскошь человеческого общения». Однако для современного человека вообще, и руководителя, в частности, общение не столько роскошь, сколько постоянная жизненно и профессионально необходимая потребность. От эффективного делового общения во многом зависят успех, служебное продвижение и в целом карьера делового человека [1; 2; 3; 4].

Очевидно, что устная речь отличается от письменного текста. Это создает дополнительные проблемы во взаимоотношениях с аудиторией, если выступающий просто зачитывает текст. В то же время устная речь имеет целый ряд преимуществ, выгодно отличающих ее от письменной работы. Некоторые, наиболее важные из них, мы рассмотрим в данной статье.

Эффективность выступления человека, речь которого выразительна, чрезвычайно велика: слушатели сразу же начинают интересоваться предметом разговора и оказывают живое содействие процессу обсуждения темы выступления. Кроме того, выразительная речь полностью захватывает внимание человека, вызывает у него новые и приятные эмоции.

Профессиональная деятельность современного специалиста предполагает овладение навыками построения, подготовки и доведения до слушателей публичного выступления в различных формах – сообщения на служебных совещаниях, доклада на конференциях и семинарах, лекции, выступления на переговорах, презентациях и т. п. Эти навыки отрабатываются в процессе накопления профессионального опыта при наличии знаний об основных их правилах. Знание этих правил позволяет человеку подать свое выступление в более выгодном свете – как с точки зрения эффективного восприятия слушателями, так и с точки зрения позитивной оценки аудиторией профессиональных качеств выступающего [5].

Как на этапе подготовки, так и во время выступления необходимо помнить о том, что существуют определенные средства, позволяющие сделать нашу речь более выразительной, яркой и эмоциональной. Эти средства направлены на то, чтобы аудитория не теряла интереса к выступлению и не оставалась при этом на уровне пассивного восприятия услышанного, а почувствовала причастность с тем, о чем говорит выступающий. Установлению подобного контакта оратора со слушателями способствуют в первую очередь интересная тема выступления и его продуманная смысловая структуризация. Однако, даже если достаточно официальный, деловой доклад не будет подкреплён умением оратора воплотить хорошо подготовленный с точки зрения логики текст в живую, немонологичную речь, активность восприятия слушателями смысла выступления явно снизится, и его цель будет достигнута не полностью. При этом под целью выступления следует понимать не только убеждение слушателей в каких-либо высказываниях и склонение аудитории к точке зрения оратора, но и простое информирование о событиях или принятых решениях. Следует помнить, что

возможности эффективного восприятия устной информации ограничены, особенно если выступление значительно по своей продолжительности.

Исходя из этого, большое значение приобретают некоторые приемы повышения выразительности речи. При подготовке к выступлению и при выходе на трибуну всегда следует помнить о том, что общение с аудиторией – это возможность заявить о себе, обратить на себя внимание, и от того, насколько удачно это произойдет, во многом зависят ваш авторитет, ролевой статус в организации, возможности дальнейшего служебного развития. Поэтому публичного выступления не стоит бояться, а нужно использовать его не только с пользой для окружающих, но и с выгодой для себя [6].

Для того чтобы результаты выступления достигались более эффективно, следует помнить, что устная речь существенно отличается от письменного доклада. Причем, как бы мы ни старались учесть это при написании текста речи, последующее механическое его зачитывание в той или иной степени высвечивает указанную особенность и, как правило, в негативном варианте. Простое озвучивание заранее написанного текста приводит к тому, что выступление воспринимается тяжеловесно, многие фразы неудобны для слухового восприятия.

Устная речь должна выгодно отличаться от письменного текста. Это достигается за счет использования средств повышения выразительности выступления. О необходимости их применения следует помнить всегда, даже если у вас не было времени на подготовку к докладу. Тем более стоит продумывать характер их использования при наличии подготовительного периода к выступлению.

Использование средств выразительности деловой речи включает в себя следующее:

- *Варьирование тональностью выступления.* Любой доклад, даже достаточно официальный, не должен быть монотонным, лишенным особенностей подачи различных его структурных частей. Варьирование тональностью выступления может происходить в зависимости от общей тематики и направленности выступления, смыслового акцента, падающего на его различные структурные части. Тональность выступления может зависеть от состава аудитории, от ее общего настроения на восприятие речи. Выбор той или иной тональности в процессе выступления служит более яркому раскрытию основной мысли, заложенной оратором в различные части или в выступление в целом.
- *Выделение главных мыслей.* Как правило, любое сообщение, произносимое с трибуны, имеет различную смысловую нагрузку, меняющуюся по ходу выступления. Одни части доклада можно рассматривать в качестве его основных тезисов, другие следует отнести к разряду комментариев, пояснений, детализировки. Восприятие доклада будет более осознанным, его смысловое воздействие на слушателей станет более глубоким, если по ходу выступления оратор отделяет главные мысли от вспомогательных высказываний и разъяснений. Для этого следует использовать такие речевые элементы как короткие паузы, изменение темпа речи, высоты голоса. Слушателями более естественно воспринимаются основные мысли, произносимые в относительно медленном темпе, и вспомогательные суждения – в несколько ускоренном. Аналогично, наиболее важные моменты выступления целесообразно представлять более громким, твердым голосом.

К средствам выразительности деловой речи следует отнести некоторые стилистические формы,

такие как:

- *Постановка в ходе выступления риторических вопросов.* Традиционно к риторическим относят вопросы, заранее предполагающие определенный ответ (как правило, да или нет). Нельзя сказать, что риторические вопросы несут глубокую смысловую нагрузку. Их использование в письменной работе за редкими исключениями вряд ли оправданно. Но по ходу устного выступления применение риторических вопросов позволяет наладить необходимый контакт с аудиторией, побуждает слушателей к более активному восприятию речи, вызывает чувство сопричастности с говорящим. Конечно, в данном случае оратору не должно изменять чувство меры, иначе речь превратится в пустопорожнее произнесение общих фраз.
- *Использование форм диалога.* Постановку риторических вопросов в определенной степени можно считать формой диалога. Другие варианты этой стилистической формы речи, как и в предыдущем случае, способствуют установлению контакта выступающего с аудиторией, заставляют слушателей (иногда даже неосознанно) включиться в мыслительный процесс, сопровождающий произносимые оратором слова. Подобный эффект достигается за счет обращений выступающего к аудитории. Эти обращения, как правило, облекаются в форму нейтральных фраз, позволяющих, тем не менее, повысить роль слушателей в обеспечении общей благоприятной канвы выступления, поднять их заинтересованность в его восприятии. Обращения говорящего к аудитории могут быть как общими, т. е. направленными ко всем слушателям одновременно, так и персональными, т. е. обращенными к определенной части аудитории. Использование форм диалога не должно превращать выступление в дискуссию (если такая цель не ставилась изначально). Поэтому обращения к аудитории должны предполагать лишь мыслительную или краткую словесную реакцию с ее стороны.
- *Призыв к действиям.* Сопричастности слушателей с говорящим, их заинтересованности в восприятии слов, произносимых с трибуны, в немалой степени способствует обращенный к аудитории призыв к взаимодействию и сотрудничеству по озвученным в процессе выступления проблемам. Даже если эти обращения направлены к определенной части слушателей (например, к представителям конкретной организации или какого-либо ее подразделения), они вызывают общее оживленное внимание к сути высказываний и предложений.
- *Включение образных сравнений, поговорок и т. п.* Если позволяет время, отведенное на выступление, и рассматриваемые по его ходу ситуации, включение в канву доклада образных сравнений, пословиц, поговорок, метафор и т. п. форм вполне оправданно. Оно позволяет несколько разрядить напряженную деловую атмосферу (что вполне допустимо), подсознательно сконцентрировать внимание и память слушателей вокруг тех или иных элементов выступления.
- *Демонстрация заинтересованности и убежденности.* Наверняка каждый из нас может подтвердить, что общее настроение выступающего, его отношение к тому, что он говорит, передается аудитории. Если докладчику или лектору неинтересен предмет разговора, это сразу же отражается на слушателях, им становится, как правило, также неинтересно. Внимание аудитории распыляется, мысль слушателя перестает следить за ходом рассуждений выступающего. Если оратор не демонстрирует своей убежденности в актуальности темы выступления, в необходимости решать названные им проблемы, которые он поднимает по ходу доклада – равнодушие выступающего начинает

чувствовать аудитория и ее контакт с докладчиком нарушается, она перестает эффективно воспринимать предлагаемую ей информацию [7; 8].

Таким образом, развитие выразительной речи чрезвычайно важно для каждого человека. От степени развития выразительности речи во многом зависит общительность человека и приятность общения с ним. Очень показательным моментом является начало речи человека и ее конец; в непосредственном темпе его речи как на ладони виден характер и темперамент докладчика, а содержание ее в полной мере открывает его внутренний мир и богатство его души [9; 10].

В заключение отметим, что речь – лучший паспорт человека. Поэтому кто хочет достигнуть успеха в деловом общении, успешно продвигаться по карьерной лестнице, должен овладеть определенными знаниями и навыками. Коммуникативные навыки необходимы человеку в любом виде профессиональной деятельности [11].

Список литературы

1. Игебаева Ф.А. Деловое общение: практикум. – Уфа: «Башкирский ГАУ», 2010. – 112 с.
2. Игебаева Ф.А. Коммуникативная компетентность как важнейшее профессиональное качество современного специалиста // Современное государство: проблемы социально-экономического развития. Сб. статей II Международной научно-практической конференции. – Саратов. Изд-во ЦПМ «Академия бизнеса», 2013. – С.122 – 124.
3. Игебаева Ф.А. «Деловые коммуникации» в формировании профессиональных компетенций современного выпускника агроуниверситета // Аграрный вестник Урала. Всероссийский научный аграрный журнал, 2013, № 11 (117), С.60 – 62.
4. Игебаева Ф.А. К вопросу о повышении эффективности управленческой деятельности на предприятиях АПК // Социально-политические науки. Международный межвузовский научный рецензируемый журнал. Москва, Издательский дом «Юр-ВАК», 2013, № 3
5. Игебаева Ф.А. О профессиональной подготовке студентов аграрного университета по новым образовательным программам.// Социально-политические науки. Международный межвузовский научный рецензируемый журнал. Москва, Издательский дом «Юр-ВАК», 2014, № 3 – С.53 – 55.
6. Ботавина Р.Н. Этика деловых отношений. М., Финансы и статистика, 2003.
7. Граудина Л.К., Ширяева Е.Н. Культура русской речи: Учебник для вузов.- М.: Издательство НОРМА (Издательская группа НОРМА - ИНФРА М), 2001.
8. Васильева Д. Н. Основы культуры речи. М.: ОЛМА-ПРЕСС, 1990. – 236 с.
9. Игебаева Ф.А. Овладение речевой культурой – залог успеха делового человека. // В сборнике: Психология и педагогика современного образования в России. II Международная научно-практическая конференция. Сборник статей. 2007. – С.194 –196.
10. Игебаева Ф.А. Роль коммуникаций в системе управления. В сборнике: социальные технологии в менеджменте человеческих ресурсов: российский и зарубежный опыт. Сборник материалов I Международной научно-практической конференции. 2004. С.116 – 119.
11. Игебаева Ф.А., Шакиров И.Р. Речь как средство формирования профессионально-ориентированной коммуникации. В сборнике: Социально-экономические аспекты

развития современного государства. Материалы международной научно-практической конференции. 2014. С. 96 – 98.

СОЦИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

КОНФЛИКТЫ В МЕЖЛИЧНОСТНОЙ КОММУНИКАЦИИ И СПОСОБЫ ИХ ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ

Сафина Лилия Данисовна

Многие великие мыслители прошлого рассматривали общество как носитель непрекращающейся вражды всех и каждого. К примеру, Т.Гоббс считал естественное состояние человечества, до образования государства, «войной всех против всех». Старая латинская пословица гласит: «Человек человеку волк». Действительно, каждый индивид, взаимодействуя с себе подобными, преследует свои интересы, не всегда совпадающие с интересами других людей, и может встретить сопротивление. Поэтому практически во всех сферах человеческой деятельности возникают конфликты, которые чаще всего основаны на эмоциях и личной неприязни, и их ассоциируют с агрессией, угрозой, спорами, враждебностью [1; 2; 3].

В настоящее время конфликт стал неотъемлемой частью общественных отношений. Он присутствует как в явных, так и в латентных формах. Он наличествует в столкновениях предлагаемых перспектив развития страны и в повседневной жизни, пронизывая ткань межличностных отношений. Конфликт присутствует и там, где есть сотрудничество и согласие. Главный вопрос состоит, следовательно, не в возвращении к бесконфликтному состоянию, а в том, чтобы научиться жить с конфликтом, отдавая себе отчет в его стимулирующем воздействии в тех случаях, когда он развивается в определенных рамках, и, осознавая его разрушительный характер, когда он перерастает эти рамки. Наиболее распространенной формой конфликтных ситуаций является межличностный конфликт.

Межличностные конфликты – открытые столкновения взаимодействующих субъектов на основании возникших противоречий, выступающих в виде противоположных целей, не совместимых в какой-то конкретной ситуации. Причины таких конфликтов – как социально-психологические, так и личностные, собственно, психологические. К первым относятся: потери и искажения информации в процессе межличностной коммуникации, несбалансированное ролевое взаимодействие двух людей, различия в способах оценки деятельности и личности друг друга и пр., напряженные межличностные отношения, стремление к власти и, наконец, психологическая несовместимость. Об этом мы поговорим подробнее.

Психологическая несовместимость – неудачное сочетание темпераментов и характеров взаимодействующих лиц, противоречие в жизненных ценностях, идеалах, мотивах, целях деятельности, несовпадение мировоззрения, идеологических установок и др.

Личностные причины конфликтов связаны с индивидуально-психологическими особенностями его участников: оценка поведения другого как недопустимого, низкий уровень социально-психологической компетентности (когда, например, человек не представляет себе, что есть много выходов из конфликтной ситуации), недостаточная психологическая устойчивость, плохо развитая способность к эмпатии, завышенный или заниженный уровень притязаний, холерический тип темперамента, чрезмерная выраженность отдельных черт характера [4].

Межличностные конфликты возникают на основе объективных и субъективных факторов. Объективные факторы – это существующие в социальном микроокружении объекты, которые субъекты не могут разделить или обладать ими одновременно. Субъективные факторы складываются на основе индивидуальных особенностей личности. Эти факторы в наибольшей степени определяют динамику развития и разрешения конфликта, а также его последствия.

Также немаловажную роль в возникновении конфликтных ситуаций играют так называемые конфликтные личности – люди с беспредельным эгоцентризмом, высокой самооценкой, склонностью к самолюбованию, умением «втираться в доверие». Они не способны поддерживать длительные дружеские контакты и добросовестно трудиться. Взаимодействуя с окружающими, эти люди чаще всего становятся источником эмоциональных конфликтов.

В межличностном взаимодействии важную роль играют индивидуальные качества оппонентов: самооценка, индивидуальный порог толерантности, склонность к агрессии, социально-культурные различия. Все эти качества в той или иной мере влияют на уровень конфликтности личности. Под конфликтностью личности понимается интегральное свойство, отражающее частоту вступления индивида в межличностные конфликты. При высокой конфликтности индивид становится постоянным инициатором напряженных отношений с окружающими независимо от того, предшествуют ли этому проблемные ситуации [5].

Например, холерический тип темперамента человека часто может приводить к решению им противоречивых ситуаций конфликтным способом. Это связано с тем, что холерики обладают неустойчивым и подвижным типом нервной системы. Завышенный или заниженный уровень притязаний также способствует возникновению межличностных или внутриличностных конфликтов. Уровень притязаний влияет на определение идеальной перспективной цели, на выбор цели очередного действия и, наконец, на желаемый уровень самооценки личности. Завышенная самооценка обычно вызывает негативную реакцию со стороны окружающих, заниженная имеет следствием повышенную тревожность, неуверенность в своих силах, избегание ответственности и т.д. [6; 7].

В результате исследования межличностных конфликтов как социального явления удалось выделить два критерия, по которым выбирается стратегия конфликтного поведения: стремление к пониманию оппонента и ориентация на удовлетворение его желаний или направленность на достижение только собственных целей без учета интересов соперника. Указанные критерии позволяют выделить пять главных стратегий поведения человека в конфликтной ситуации.

1. *Соперничество*. Для этой стратегии поведения характерна нацеленность на удовлетворение своих интересов в ущерб желаниям оппонента. В таком противостоянии может быть только один победитель, потому стратегия подходит только для быстрого результата. Долгосрочные отношения выдержат только элементы соревнования при наличии правил игры. Полноценное соперничество разрушает длительные отношения дружеские, семейные или рабочие.
2. *Компромисс*. Выбор данной стратегии поведения в конфликте позволит частично удовлетворить интересы обеих сторон.
3. *Избегание*. Не дает возможности отстаивать свои интересы, но и не принимает во внимание желания другой стороны. Стратегия полезна, когда предмет спора не

представляет собой ценности или нет желания поддерживать хорошие отношения с оппонентом.

4. *Приспособление*. Предпочтение этой стратегии поведения личности в конфликте подразумевает признание одной из сторон несущественности своих интересов с полным удовлетворением желаний оппонента. Такой стиль поведения свойственен людям с низкой самооценкой, считающим свои желания абсолютно неважными.
5. *Сотрудничество*. Подразумевает поиск решения, которое удовлетворяет всех участников конфликта. Необходимо при построении долгосрочных отношений. Позволяет развивать уважение, доверие и понимание между участниками конфликта.

Нужно понимать, что не бывает плохих и хороших стратегий поведения в конфликтной ситуации, так как каждая имеет свои недостатки и преимущества при рассмотрении конкретной ситуации. Поэтому важно понимать, какой стратегии придерживается ваш оппонент, чтобы выбрать стиль поведения, который будет способствовать успешному выходу из ситуации. Стратегия поведения является основой управления конфликтом [8; 9].

Как показывает практика, конфликт часто ассоциируется с негативными эмоциями и такими состояниями, как напряжение, беспокойство, зависть, ревность, враждебность, обида, боль, травма, стресс, апатия, ярость, гнев и т.д.

Несмотря на то, что конфликт стал уже объектом изучения отдельной дисциплины, отношение к нему в обществе в целом меняется не так быстро. Одни люди стремятся избежать конфликта любыми способами, другие доказывают, что в их жизни конфликтов нет, третьи считают, что ругаться, драться с кем-то – это еще не конфликт.

Избежать конфликтов нельзя, да в этом и нет необходимости, так как любой конфликт, межличностный в том числе, является формой проявления объективных противоречий, возникающих в процессе социального взаимодействия, способствует их развитию, переходу на более высокий уровень. Задача заключается в том, чтобы минимизировать деструктивные последствия конфликтов, уменьшить их разрушительный потенциал, используя методы их конструктивного урегулирования [10; 11].

Очевидно, что трудно предвидеть все многообразие конфликтных ситуаций, которые создает нам жизнь. Поэтому и в разрешении конфликтов многое должно решаться на месте, исходя из конкретной ситуации, а также индивидуально-психологических особенностей участников конфликта [12].

Список литературы

1. Игебаева Ф.А. Социальные конфликты и способы их решения. Социально-экономическое развитие общества: система образования и экономика знаний. Сборник статей IV Международной научно-практической конференции. Пенза. 2007. – С.33 – 35.
2. Игебаева Ф.А. Руководитель и его роль в предупреждении конфликтов в организациях // Развитие современного общества России в условиях новой экономики. Материалы V Всероссийской научно-практической конференции. – Саратов: Изд-во «КУБиК», 2012. – С. 39 – 42.

3. Игебаева Ф.А. Конфликты в организации и их последствия. В сборнике: Zprávy vědecké ideje - 2014 Materiály X mezinárodní vědecká-praktická konference. 2014. – С. 27 – 29.
4. Игебаева Ф.А. Межличностный конфликт в организации и его последствия. // Язык и литература в условиях билингвизма и полилингвизма. Сборник материалов II Всероссийской научно-практической конференции. – Уфа: РИЦ БашГУ, 2012. – С. 249 – 252.
5. Игебаева Ф.А. Искусство управлять людьми – самое трудное и высокое из всех искусств. В сборнике: SCIENCE, TECHNOLOGY AND LIFE - 2014 Proceedings of the international scientific conference. Editors V.A. Iljuhina, V.I. Zhukovskij, N.P. Ketova, A.M. Gazaliev, G.S. Mal'. 2015. С. 1073-1079.
6. Кибанов, А.Я. Конфликтология [Текст] / А.Я. Кибанов. – Москва Изд-во Инфра-М, 2007. – 302с.
7. Анцупов А. Я., Шипилов А. И. Конфликтология [Текст] / А.Я. Анцупов, А.И. Шипилов. – Москва Изд-во Юнити, 2004. – 552 с.
8. Богданов, И.В. Психология и педагогика [Электронный ресурс] / И.В. Богданов. – Режим доступа: <http://www.gumer.ru>
9. Игебаева Ф.А. Стиль управления – главная характеристика деятельности менеджера // Наука сегодня: теоретические аспекты и практика применения: сб. статей. Международной научно-практической конференции в 9 частях. Часть 8. – Тамбов: Изд-во ТРОО «Бизнес-Наука-Общество», 2011. – 344с.
10. Игебаева Ф.А. Некоторые этические и организационные аспекты управления персоналом В сборнике Проблемы и перспективы российской экономики. VII Всероссийская научно-практическая конференция 26-27 марта 2008г. Пенза. 2008. – С.43 – 45.
11. Гимазова Н.Н., Игебаева Ф.А. Этические особенности деловых отношений мужчины и женщины. Инновационная наука. 2016. №3-4. - С. 158-160.
12. Игебаева Ф.А. Практикум по социологии: /Ф.А. Игебаева. – Уфа: Башкирский ГАУ, 2012. – 128с.

УПРАВЛЕНИЕ ДОКУМЕНТООБОРОТОМ В ОРГАНАХ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ

Ахметова Айгуль Маратовна

Актуальность исследования темы обусловлена следующими факторами:

1. Наличием воли государства, направленной на повышение эффективности системы документооборота органов государственного управления Республики Башкортостан. В настоящий момент система документооборота играет важную роль в развитии делопроизводства и государственного управления в целом, так как организация делопроизводства выполняет важные функции и задачи государственного управления.
2. Назревшими потребностями российского общества в программе совершенствования в органах государственного управления.
3. Несовершенством правовых основ системы документооборота, как на федеральном, так и на региональном уровнях.
4. Потребностью органов государственного управления в повышении эффективности деятельности государственных и муниципальных органов и получения положительных результатов.
5. Отсутствием серьезных монографических исследований, посвященных проблематике государственного регулирования системы документооборота.
6. Наличием заказа на ее разработку.

Под государственным регулированием системы документооборота понимается регулирование, связанное с нормотворческой и правоприменительной деятельностью в области реализации системы документооборота.

К основным принципам организации документооборота относятся:

- прохождение документов должно быть оперативным. Чтобы сократить их время пребывания в сфере делопроизводства, следует различные операции по обработке документов выполнять параллельно;
- каждое перемещение документа должно быть оправданным, необходимо исключить или ограничить возвратные перемещения документов;
- порядок прохождения и процессы обработки основных видов документов должны быть единообразными.

Основными задачи организации документооборота являются прямооточность в движении документов, однократность и единообразие в их обработке.

Объектом управляющего воздействия системы документооборота понимается целенаправленное, организующее и регулирующее влияние государственных и общественных институтов на деятельность государственных и муниципальных органов.

В Российской Федерации и в Республике Башкортостан формируется система государственного

управления документооборотом;

Система включает в себя государственные и муниципальные органы исполнительной и законодательной власти.

Система органов нуждается в совершенствовании, в части распределения компетенции внутри одного уровня, совершенствования взаимоотношений в части структуры

По аспектам влияния на интересы и мотивы поведения человека и, соответственно, по содержанию методы обеспечения реализации целей и функций государственного управления можно подразделить на морально-этические, социально-политические, экономические и административные.

В Стратегии социально-экономического развития Республики Башкортостан формируются новые методы:

1. программно-целевой метод, использование которого предполагает соответствие программ поставленным стратегическим целям и задачам; ориентацию целевых программ на устойчивое развитие, повышение конкурентоспособности, инвестиционной привлекательности;
2. внедрение индикативных методов планирования и управления в республике; проведение мониторинга, анализа и прогнозирования влияния различных факторов на реализацию Стратегии, развитие экономической и социальной ситуации в регионе;
3. метод управления по результатам включает в себя механизмы формирования и реализации целевых программ, уточнение нормативной правовой базы, регламентирующей порядок разработки, утверждения и реализации целевых программ;
4. метод увязки с бюджетированием - данный метод должен обеспечить прямую взаимосвязь между распределением бюджетных ресурсов и фактическими или планируемыми результатами их использования в соответствии с установленными приоритетами. В целях повышения результативности бюджетных расходов и оптимизации управления бюджетными средствами предусматривается разработка и реализация ведомственных целевых программ - основной формы реализации программно-целевого метода государственного регулирования

Модернизация социально-экономического развития России и повышение эффективности в сфере административной реформы обусловлено поиском новых методов управления, поэтому так необходимо их внедрение в деятельность реализации государственного регулирования системы документооборота.

Список литературы

1. Актуальные проблемы и тенденции сельского хозяйства Суендыков Р.Ш., Ханнанов Р.А. Экономика и социум. 2013. № 4-2 (9). С. 694-695.
2. Новая парадигма труда: теоретико-правовое обеспечение Ханнанов Р.А. Теоретическая и прикладная экономика. 2013. № 4. С. 93-157.
3. Повышение квалификации и переподготовка сотрудников органов местного

- самоуправления Василова А.И., Ханнанова Т.Р. В сборнике: Инновационное развитие общества в период модернизации: экономические, социальные, философские, политические, правовые закономерности и тенденции материалы Международной научно-практической конференции: в 3 частях. Ответственный редактор В.И. Долгий, А.И. Карпович. Саратов, 2014. С. 92-95.
4. Государственная аграрная политика в системе аграрного производства: проблемы «приземления» Ханнанова Т.Р. Право и политика. 2014. № 2. С. 153-160.
 5. Проблемы местного самоуправления в России Андриянова А.А., Гарифуллина А.Ф. NovalInfo.Ru. 2015. Т. 1. № 30. С. 198-200.
 6. Влияние зональных условий на использование земли в сельскохозяйственных организациях республики Башкортостан Валишина Н.Р. В сборнике: Земельная реформа и эффективность использования земли в аграрной сфере экономики/Сборник статей Всероссийской научно-практической конференции. Министерство сельского хозяйства РФ, Министерство сельского хозяйства РБ, Российский гуманитарный научный фонд, Академия наук РБ, ФГБОУ ВПО Башкирский государственный аграрный университет; отв. за выпуск Чудов И.В.. 2014. С. 148-151.
 7. Формирование документов раздела «управление отношений с клиентами» в программе «1с: управление торговлей» Гильманова Р., Валишина Н.Р. Экономика и социум. 2014. № 2-1 (11). С. 1216-1219.

СИСТЕМА ДОКУМЕНТООБОРОТА В МИНИСТЕРСТВЕ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН

Ахметова Айгуль Маратовна

Актуальность исследования темы обусловлена тем, что в последнее время в области автоматизации документооборота в государственном секторе наблюдается значительный прогресс. Многие министерства и ведомства уже в течение ряда лет используют в своей работе различные автоматизированные системы управления документами, выбор которых был основан на характере деятельности ведомства, объеме документооборота, требованиях к его надежности и безопасности, особенностях работы с теми или иными документами. В Минсельхозе РБ до середины июля 2012 года использовалась программа «ДЕЛО», которая, по словам сотрудников ведомства, была проста в использовании и в обработке документов. С июля 2012 года была введена СЭД «Босс-референт Плюс», которая на данный момент доставляет множество проблем в системе документооборота Минсельхоза РБ, в частности:

1. Первая и самая часто встречающаяся проблема это то, что программа имеет свойство «зависать» на некоторое неопределенное время. Данная проблема доставляет массу неудобств в обработке документов;
2. Исполнительская дисциплина. В системе документооборота органов исполнительной власти это понятие имеет важное значение, так как некоторые документы требуют исполнения в определенный срок. Документы в Минсельхозе РБ, которые без сроков, подлежат исполнению в течении 30 дней со дня поступления. Контроль за исполнительской дисциплиной возложена на канцелярию Минсельхоза РБ. В связи с тем, что в данной программе ни как не отслеживается исполнение документа происходят конфликтные ситуации. Разработчикам программы было предложено устранить эти нарушения, но в ответ не поступило никаких предложений;
3. Отчеты по документообороту. В самой программе существует вкладка «Отчеты»;
4. Неудобный интерфейс. При открытии дублируемого окна, основное окно «слетает»;
5. Часто письма от министра и заместителей министров приходят без электронной подписи. Налаживание электронной подписи занимает массу времени, и это является основной причиной того, что письма исполняются не в заданный срок;
6. Неудобной является эта программа и для исполнителей: отписанные на имя исполнителя письма «исчезают» после их исполнения и снятия с контроля.

Предлагается перейти к более современной автоматизированной системе делопроизводства, например, к последней серии программной системы «Дело-8.9.5».

Предлагается делегирование полномочий, упорядочение распределения обязанностей, установление четкого распределения решения задач, т.е. в конечном счете – оптимизировать систему управления.

В целях оптимизации документопотоков, целесообразно установить единый порядок передачи документов для обработки – через лицо, ответственное за документационное обеспечение в структурном подразделении.

Региональный уровень регламентирования документооборота органов государственного управления регулируется:

- Постановлением Правительства РБ от 18 ноября 2010 года №436 «Об утверждении правил делопроизводства в республиканских органах исполнительной власти», данный нормативно-правовой акт устанавливает единый порядок делопроизводства в республиканских органах исполнительной власти;
- Постановлением Правительства РБ от 25 января 2008 №11 «Об организации электронного документооборота исполнительных органов государственной власти РБ с использованием электронной цифровой подписи», определяет порядок работы с электронными документами и использование электронной цифровой подписи и др.

Как правило, таким стандартом в органах государственного управления в Республике Башкортостан служат Инструкции по делопроизводству.

Регламентация документооборота в Минсельхозе РБ является одной из главных основ для эффективной деятельности. Также она позволяет подготовить Минсельхоз РБ к дальнейшему внедрению различных систем управления, основанных на процессном подходе (регулярном управлении, при котором регламентируется значительный объём процессов компании), тем самым высвобождая для руководства время на принятие более важных управленческих решений.

Описанные проблемы являются ярко выраженными, кроме них существует еще множество мелких проблем, которые каждый день доставляют сотрудникам массу неудобств. В 2013 году Министерство сельского хозяйства РБ выступило с перед Правительством РБ предложением перейти на другой СЭД. Правительством РБ предложение было согласовано, но переход должен был осуществляться за счет собственных средств министерства.

Список литературы

1. Актуальные проблемы и тенденции сельского хозяйства Суендыков Р.Ш., Ханнанов Р.А. Экономика и социум. 2013. № 4-2 (9). С. 694-695.
2. Новая парадигма труда: теоретико-правовое обеспечение Ханнанов Р.А. Теоретическая и прикладная экономика. 2013. № 4. С. 93-157.
3. Государственная аграрная политика в системе аграрного производства: проблемы «приземления» Ханнанова Т.Р. Право и политика. 2014. № 2. С. 153-160.
4. Государственная аграрная политика в животноводстве: проблемы формирования и реализации Ханнанова Т.Р. Политика и общество. 2014. № 2. С. 104.
5. К вопросу о реорганизации судебной власти в России Ханнанов Р.А., Шапошникова Р.Р. В сборнике: Актуальные вопросы образования и науки Сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции: в 14 частях. 2014. С. 152-154.

6. Проблемы местного самоуправления в России Андриянова А.А., Гарифуллина А.Ф. NovalInfo.Ru. 2015. Т. 1. № 30. С. 198-200.
7. Формирование документов раздела «управление отношений с клиентами» в программе «1с: управление торговлей» Гильманова Р., Валишина Н.Р. Экономика и социум. 2014. № 2-1 (11). С. 1216-1219.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ ДОКУМЕНТООБОРОТА В ОРГАНАХ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ

Ахметова Айгуль Маратовна

Актуальность исследования темы обусловлена тем, что информационное общество развивает свой переход к работе с электронными документами, при этом стеснив бумажные документы. Но полной замене бумажных документов на электронные носители мешает проблема законодательного регулирования электронного документооборота. Основной проблемой является внедрение СЭД, новейших технологий на основе законодательства бумажного документооборота, которая представляет дешевую альтернативу. Недостаточное внимание государства к внедрению СЭД проявляется в слабом интересе к разработке законодательно-нормативной базы. На данный момент существуют такие проблемы, как:

- не установлен порядок признания юридической силы электронных документов государственными органами и судами;
- отсутствуют нормативно-правовые документы, которые уравнивали бы права бумажных и электронных документов. После внедрения СЭД в государственных органах поддерживается две системы документооборота - и бумажная, и электронная;
- отсутствуют нормативно-правовые акты, которые разрешали бы переводить документацию на аналоговые электронные носители, при этом уничтожая бумажные оригиналы.

Далее одним из широких вопросов остается проблема установления подлинности и авторства документов. В электронных документах подпись исполнителя или ответственного лица заменяется электронной подписью. И если подделать подпись на бумаге непростая задача, то с электронной подписью дело обстоит совершенно иначе. В отличие от «живой» подписи, электронная подпись (ЭП) отчуждаема от своего владельца. То есть, если подпись под бумажным документом не отделима от человека и никто другой не сможет подделать ее так, чтобы это не было обнаружено криминалистической экспертизой, то любой злоумышленник, завладевший носителем, содержащего секретный ключ подписи, может наложить ЭП на электронный документ так же легко и правдоподобно, как и законный владелец этого ключа. Чтобы решить данную проблему необходимо создать комплекс мер на всех этапах создания и жизнедеятельности электронного документа.

Гораздо сложнее обстоит ситуация с архивами. Федеральные архивы, государственные архивы субъектов РФ только начинают рассматривать возможность организации работы с электронными документами на постоянной основе. Проблемы, которые затрудняют переход архива к работе с электронными документами:

- существующие СЭД недавно только начали использоваться для массового хранения документооборота;

- ни одна из существующих СЭД не способна обеспечить целостность электронных документов в течение длительного периода времени;
- а некоторые СЭД и вовсе не предусмотрены для архивного хранения электронных документов;
- также эта проблема быстрого устаревания компьютерной техники и носителей, которые порождают угрозу потери информации и электронных документов из-за невозможности их прочесть.

Таким образом, можно сделать вывод, что государство уделяет недостаточное внимание к внедрению СЭД, это проявляется в слабом интересе к разработке законодательно-нормативной базы, которая бы позволила гораздо шире использовать электронные документы и современные технологии в государственном управлении.

Большую роль в современной деятельности документооборота играют такие справочные правовые системы как КосультантПлюс и Гарант. Данные программы предоставляет широкие и удобные возможности для поиска, анализа и применения правовой информации.

Таким образом, информационные технологии, внедряемые в сферу делопроизводства, в современном этапе развития, являются актуальной темой в сфере развития документооборота. Поэтому внедрение современных информационных технологий в сферу развития документооборота позволит обеспечить доступность и качество исполнения документа.

Сравнение уровня развития электронного документооборота в России с состоянием электронного документооборота рассмотренных стран показал, что наша страна значительно отстает от них по всем основным показателям. Этому способствовали перечисленные причины, приведшие к такому состоянию.

1. Недостаточное развитие нормативно-правовой базы. Например, нет закона, регулирующего электронный документооборот; нет закона, придающего юридическую силу электронному документу. Развитие электронного документооборота продвигается крайне медленного не только из-за юридических препятствий, но и по причине недофинансирования проектов.
2. Отсутствие программ обучения как чиновников, так и граждан соответственно оказывать и получать услуги в электронной форме, применять технологии электронного правительства на практике.
3. Решение по электронному правительству в России не отвечают темпам научно-технологического прогресса. Разрыв между субъектами федерации измеряется десятками раз. Стратегией развития информационного общества в России поставлена амбициозная цель: к 2015 году сократить в два раза между субъектами федерации.
4. Недооценка возможностей и значимости электронного документооборота для повышения эффективности государственного управления, низкий уровень компьютерной грамотности государственных и муниципальных служащих, низкая компетентность большинства чиновников в рассматриваемом вопросе.

Таким образом, зарубежный опыт показывает, что это длительная, сложная работа, требующая усилий всего общества и, что важно, открытости власти для диалога с ним. В то же время поспешные и непродуманные решения могут привести к значительным экономическим и

социальным потерям

Оценивая качество СЭД Минсельхоза РБ, можно сделать вывод, что уровень СЭД является средним, так как в каждой из ролей были выявлены проблемы. Для их решения необходимо искать пути совершенствования СЭД Минсельхоза РБ, а также для достижения наилучшего уровня и повышения эффективности деятельности Минсельхоза РБ.

Тематика развития системы электронного документооборота будет востребована всегда. Система электронного документооборота является важной задачей государственного управления, и, поэтому только при высокой степени оценки возможна эффективная деятельность органов исполнительной власти как на федеральном, так и на региональном уровнях. О развитии информационных технологий не раз упоминал в своих статьях Президент РФ В. Путин, что во все времена перед органами государственной и муниципальной власти стоит задача повышения уровня и качества жизни населения, а значит – и страны в целом.

Список литературы

1. Актуальные проблемы и тенденции сельского хозяйства Суендыков Р.Ш., Ханнанов Р.А. Экономика и социум. 2013. № 4-2 (9). С. 694-695.
2. Новая парадигма труда: теоретико-правовое обеспечение Ханнанов Р.А. Теоретическая и прикладная экономика. 2013. № 4. С. 93-157.
3. Повышение квалификации и переподготовка сотрудников органов местного самоуправления Василов А.И., Ханнанова Т.Р. В сборнике: Инновационное развитие общества в период модернизации: экономические, социальные, философские, политические, правовые закономерности и тенденции материалы Международной научно-практической конференции: в 3 частях. Ответственный редактор В.И. Долгий, А.И. Карпович. Саратов, 2014. С. 92-95.
4. Государственная аграрная политика в системе аграрного производства: проблемы «приземления» Ханнанова Т.Р. Право и политика. 2014. № 2. С. 153-160.
5. Государственная аграрная политика в животноводстве: проблемы формирования и реализации Ханнанова Т.Р. Политика и общество. 2014. № 2. С. 104.
6. К вопросу о реорганизации судебной власти в России Ханнанов Р.А., Шапошникова Р.Р. В сборнике: Актуальные вопросы образования и науки Сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции: в 14 частях. 2014. С. 152-154.
7. Проблемы местного самоуправления в России Андриянова А.А., Гарифуллина А.Ф. NovalInfo.Ru. 2015. Т. 1. № 30. С. 198-200.
8. Влияние зональных условий на использование земли в сельскохозяйственных организациях республики Башкортостан Валишина Н.Р. В сборнике: Земельная реформа и эффективность использования земли в аграрной сфере экономики/Сборник статей Всероссийской научно-практической конференции. Министерство сельского хозяйства РФ, Министерство сельского хозяйства РБ, Российский гуманитарный научный фонд, Академия наук РБ, ФГБОУ ВПО Башкирский государственный аграрный университет; отв. за выпуск Чудов И.В.. 2014. С. 148-151.
9. Формирование документов раздела «управление отношений с клиентами» в программе

«1с: управление торговлей» Гильманова Р., Валишина Н.Р. Экономика и социум. 2014. № 2-1 (11). С. 1216-1219.

АНАЛИЗ СОЦИОЛОГИЧЕСКОГО ИССЛЕДОВАНИЯ ЖЕНЩИН В ГОРОДСКОЙ ПОЛИКЛИНИКЕ РЯЗАНИ

Артамонова Наталья Михайловна
Булатецкий Сергей Владиславович
Воронин Роман Михайлович
Воронцова Лилиана Федоровна
Калинина Марина Николаевна
Карпухин Алексей Алексеевич
Ларина Галина Владимировна
Селиванов Борис Сергеевич
Федосеев Алексей Августович
Шаталов Юрий Николаевич

В статье показаны результаты опроса пациентов в городской поликлинике № 2 г. Рязани в 2014-2015 годах.

Этой статьей мы продолжаем публикацию материалов социологических исследований по качеству оказания медицинской помощи [1, 2, 3, 4, 5, 6, 7, 8, 13, 14, 15, 16, 17, 18, 19].

В 2014-2015 годах нами в городской поликлинике № 2 были проанкетированы женщины пациенты. Анкетирование производилось после приема у участковых врачей и врачей специалистов на выходе из поликлиники. При опросе оценивалась удовлетворенность пациентов оказанной им медицинской помощью. Опрашивались пациенты трудоспособного возраста от 18 до 55 лет.

По возрастным группам опрошенные нами женщины трудоспособного возраста распределялись следующим образом: от 18 лет до 30 лет – 19,1 %, от 31 года до 40 лет – 21,4 %, от 41 года до 50 лет – 38,1 %, от 51 года до 55 лет – 21,4 %.

Таблица 1. Категория пациентов поликлиники

№	Группа ограничения трудоспособности	%
1.	Нет	84,8
2.	I группа	2,6
3.	II группа	6,7
4.	III группа	5,9

Большинство пациентов не имели ограничений по трудоспособности.

Таблица 2. Причина обращения в поликлинику

№	Причина обращения	%
1.	Заболевание (травма)	55,1

2.	Диспансеризация	10,2
3.	Профосмотр (по направлению работодателя)	8,6
4.	Получение справки	10,3
5.	Закрытие листка нетрудоспособности	15,8

Большинство пациентов обратились по поводу заболевания и закрытия листка нетрудоспособности.

Таблица 3. Виды обслуживания в поликлинике

№	Оказание медицинской помощи	%
1.	За счет фонда обязательного медицинского страхования	89,6
2.	За счет фонда добровольного медицинского страхования	3,5
3.	На платной основе	6,9

Большинство пациентов обслуживается за счет фонда обязательного медицинского страхования.

Таблица 4. Запись на прием к врачу

№	Порядок записи	%
1.	С использованием сети Интернет	8,7
2.	В регистратуре лично	78,5
3.	Лечащим врачом на приеме при посещении	12,8

Большинство пациентов записались на прием к врачу лично в регистратуре поликлиники.

Таблица 5. Условия предоставления медицинской помощи

№	Условия	%			
		Отличные	Хорошие	Не очень хорошие	Плохие
1.	Приемные часы	71,5	20,3	4,9	3,3
2.	Реакции на звонки	66,5	14,6	15,6	3,3

Большинство пациентов (71,5 %) оценили приемные часы поликлиники, как отличные. 20,3 % пациентов оценили приемные часы поликлиники, как хорошие. 4,9 % оценили приемные часы обследованной поликлиники, как не очень хорошие. 3,3 % пациентов отметили приемные часы поликлиники, как плохие.

Чуть меньше опрошенных пациентов (66,5 %) на отлично оценили реакцию на их звонки в регистратуру поликлиники. 14,6 % оценили реакцию на их звонки в поликлинику, как хорошую.

Как положительный момент необходимо обязательно отметить, что только всего 3,3 % пациентов отметили приемные часы поликлиники, как плохие.

Таблица 6. Знакомство с официальным сайтом поликлиники

№	Перед посещением врача	%
1.	Да	12,2

2.	Нет	77,8

Большинство пациентов не познакомились перед обращением с официальным сайтом поликлиники.

Таблица 7. Качество и полнота информации официального сайта поликлиники

№	Удовлетворены	%
1.	Да	37,4
2.	Нет	62,6

Большинство пациентов не удовлетворены качеством и полнотой информации на официальном сайте поликлиники.

Таблица 8. Качество и полнота информации в помещениях поликлиники

№	Удовлетворены	%
1.	Да	19,8
2.	Нет	70,2

Большинство пациентов не удовлетворены качеством и полнотой информации в помещениях поликлиники.

Таблица 9. Получение талона с указанием времени приема участкового врача

№	Первое обращение в поликлинику	%
1.	Да	72,8
2.	Нет	27,2

Большинство пациентов получили талон на прием к врачу при первом обращении в поликлинику.

Таблица 10. Срок ожидания приема у участкового врача

№	Дни с момента записи	%
1.	10 дней и более	0
2.	9 дней	0
3.	8 дней	1,7
4.	7 дней	1,7
5.	5 дней	9,8
6.	меньше 5 дней	86,8

У большинства пациентов срок ожидания составил менее 5 дней (1-2 дня).

Таблица 11. Время приема у участкового врача

№	Установленное по записи	%

1.	Да	39,1
2.	Нет	60,9

Только 39,1 % пациентов прошли прием в установленное по записи время.

Таблица 12. Частота обращения к участковому врачу

№	Срок	%
1.	Раз в месяц	34,8
2.	Раз в квартал	42,7
3.	Раз в полугодие	18,9
4.	Раз в год	3,6

Большинство пациентов обращаются к врачу ежеквартально.

Таблица 13. Компетентность участкового врача

№	Удовлетворены	%
1.	Да	56,4
2.	Нет	43,6

Большинство пациентов удовлетворены компетентностью врача.

Таблица 14. Оценка качества обслуживания в поликлинике

№	Комментарий в социальных сетях	%
1.	Да	26, 5
2.	Нет	73,5

Большинство пациентов не оценивали качество обслуживания в поликлинике в социальных сетях.

Полученные данные коррелируют с результатами ранее проведенных нами и другими отечественными и зарубежными авторами социологических исследований по организации здравоохранения и оценке качества оказания медицинской помощи различным категориям граждан Российской Федерации [9, 10, 11, 12, 20, 21, 22, 23, 24].

Список литературы

1. Артамонова Н.М., Воронцова Л.Ф., Дегтярев А.Л., Полянин Н.А., Субботин С.М., Шаталов Ю.Н. Результаты исследования по методике Басса-Дарки больных алкоголизмом осужденных // NovalInfo.Ru. 2016. Т. 1. № 42. С. 256-260.
2. Артамонова Н.М., Воронцова Л.Ф., Мартынова М.В., Полянин Н.А., Субботин С.М., Тютюев В.В. Показатели агрессивности больных алкоголизмом осужденных // NovalInfo.Ru. 2016. Т. 1. № 42. С. 262-267.
3. Воронин Р.М., Ганишина И.С., Датий А.В. Профилактика наркотической зависимости

- осужденных // NovalInfo.Ru. 2015. Т. 1. № 30. С. 205-209.
4. Воронин Р.М., Датий А.В., Кузнецова А.С. Психологические особенности личности осужденных, больных алкоголизмом // Уголовно-исполнительное право. 2015. № 4. С. 79-82.
 5. Воронцова Л.Ф., Датий А.В., Дегтярев А.Л., Калинина М.Н., Карпухин А.А., Ларина Г.В., Селиванов Б.С., Трегубова Е.В. Результаты опроса женщин в поликлинике № 6 города Москвы // NovalInfo.Ru. 2016. Т. 3. № 42. С. 279-282.
 6. Ганишина И.С., Датий А.В. Медико-психологические аспекты реабилитации наркозависимых осужденных // NovalInfo.Ru. 2015. Т. 1. № 30. С. 295-299.
 7. Датий А.В. Научно-методическое сопровождение эксперимента по совершенствованию медико-санитарного обеспечения осужденных // Ведомости уголовно-исполнительной системы. 2012. № 9. С. 16-21.
 8. Датий А.В. Общая характеристика осужденных к лишению свободы (по материалам специальной переписи 2009 г.) // Уголовно-исполнительное право. 2013. № 2. С. 89-93.
 9. Датий А.В. Организация деятельности медицинской службы в уголовно-исполнительной системе (особенная часть) // NovalInfo.Ru. 2015. Т. 2. № 31. С. 342-346.
 10. Датий А.В. Результаты социологического опроса мужчин в поликлинике № 6 города Москвы // NovalInfo.Ru. 2016. Т. 3. № 42. С. 320-324.
 11. Датий А.В. Словарь по пенитенциарной медицине//Прикладная юридическая психология. 2015. № 2. С. 190-191.
 12. Датий А.В. Совершенствование медико-санитарного обеспечения в уголовно-исполнительной системе // NovalInfo.Ru. 2015. Т. 1. № 31. С. 214-218.
 13. Датий А.В. Судебная медицина и психиатрия. Учебник для студентов высших учебных заведений, обучающихся по специальности «Юриспруденция» и направлению «Юриспруденция» / А. В. Датий. Москва, 2009. Сер. Высшее образование
 14. Датий А.В. Судебная медицина и психиатрия. Учебник для студентов высших учебных заведений, обучающихся по специальности «Юриспруденция» и направлению «Юриспруденция» / А. В. Датий. Москва, 2011. Сер. Высшее образование (2-е изд.)
 15. Датий А.В. Судебная медицина и психиатрия. Учеб. пособие / А. В. Датий. Москва, 2005
 16. Датий А.В. Характеристика ВИЧ-инфицированных осужденных женщин, обратившихся за психологической помощью // Медицина. 2013. Т. 1. № 4 (4). С. 74-85.
 17. Датий А.В., Дегтярев А.Л., Карпухин А.А., Ларина Г.В., Селиванов Б.С., Субботин С.М., Федосеев А.А., Шаталов Ю.Н. Результаты опроса женщин в поликлинике Рыбновского района Рязанской области // NovalInfo.Ru. 2016. Т. 3. № 42. С. 270-273.
 18. Датий А.В., Дегтярев А.Л., Селиванов Б.С., Субботин С.М., Федосеев А.А., Шаталов Ю.Н. Результаты опроса мужчин в поликлинике Рыбновского района Рязанской области // NovalInfo.Ru. 2016. Т. 3. № 41. С. 208-211.
 19. Датий А.В., Дегтярев А.Л., Карпухин А.А., Ларина Г.В., Селиванов Б.С., Субботин С.М., Федосеев А.А., Шаталов Ю.Н. Результаты опроса женщин в городской поликлинике № 52 // NovalInfo.Ru. 2016. Т. 3. № 42. С. 273-276.
 20. Датий А.В., Дегтярев А.Л., Карпухин А.А., Ларина Г.В., Селиванов Б.С., Субботин С.М., Федосеев А.А., Шаталов Ю.Н. Результаты опроса мужчин в городской поликлинике № 52 // NovalInfo.Ru. 2016. Т. 3. № 42. С. 276-279.
 21. Датий А.В., Кузнецова А.С., Юсуфов Р.Ш., Трубецкой В.Ф., Ермолаева Т.В. Проблемы медико-социальной адаптации страдающих социально значимыми заболеваниями лиц, отбывающих наказания и освобождающихся из мест лишения свободы // Российский

- медико-биологический вестник им. Академика И.П.Павлова. 2010. № 2. С. 150-153.
22. Датий А.В., Юсуфов Р.Ш., Ермолаева Т.В. Роль клинко-диагностических лабораторных исследований в диагностике туберкулеза // Клиническая лабораторная диагностика. 2010. № 9. С. 35.
23. Селиванов Б.С. Выпуск журнала «Пенитенциарная система: наука и практика» // Прикладная юридическая психология. 2014. № 1. С. 119-121.
24. Шаталов Ю.Н. Журнал «Здравоохранение: образование, наука и практика» // Прикладная юридическая психология. 2014. № 1. С. 121-122

ГОСУДАРСТВЕННОЕ УПРАВЛЕНИЕ МУНИЦИПАЛЬНЫМИ ЗАКУПКАМИ

Кагарманова Диана Наильевна

Для России XXI век стал периодом различных преобразований и реформ, которые в большинстве своём были направлены на повышение эффективности деятельности органов государственной власти и местного самоуправления. В связи с этим, изменения также произошли и в системе государственных и муниципальных закупок. Так, в Послании о бюджетной политике на 2010 – 2012 годы Президентом РФ была поставлена цель по созданию федеральной контрактной системы, для развития конкуренции, обеспечения прозрачности закупок, а также противодействию коррупции, что и было реализовано в 2014 с вступлением в силу нового законодательства. [1]

Итак, согласно действующему законодательству, «закупка товара, работы, услуги для обеспечения муниципальных нужд» – это совокупность действий, осуществляемых в установленном законом порядке заказчиком и направленных на обеспечение муниципальных нужд. Ключевым субъектом в этом процессе является заказчик. Что касается этого термина, то «муниципальный заказчик» – это муниципальный орган или муниципальное казенное учреждение, действующие от имени муниципального образования, уполномоченные принимать бюджетные обязательства в соответствии с бюджетным законодательством Российской Федерации от имени муниципального образования и осуществляющие закупки. Делаем вывод, что закупки для муниципальных нужд, являются необходимым условием для эффективного осуществления муниципальными образованияами своих функций. [2]

В связи с важностью и необходимостью муниципальных закупок для эффективного осуществления муниципальными образованияами своей деятельности, появляется необходимость в качественном и должном контроле и регулировании со стороны государства данных действий.

Государственное регулирование происходит путём принятия соответствующей нормативно-правовой базы. На данный момент основными действующими нормативно-правовыми актами являются: ФЗ от 05.04.2013 N 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд», а также ФЗ от 18.07.2011 N 223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц», и они вполне соответствуют современным общественным и политическим реалиям. Основной же контроль со стороны государства осуществляет Федеральная антимонопольная служба, которая следит за соблюдением законодательства в сфере муниципальных закупок, а также проводит проверки совершённых закупок. [5-8]

Также в статье хотелось бы рассмотреть проблемы, которые возникают в ходе осуществления муниципальных закупок, тем самым создавая различные сложности и противоречия. Так, в действующем законодательстве отсутствует понятие «государственные и муниципальные нужды», что может привести к непониманию заказчиком предмета закупки, а также к

необоснованным закупкам.

Реестр недобросовестных поставщиков, о котором говорит законодатель, предусматривает только информацию о юридических лицах, однако, физические лица-индивидуальные предприниматели, которые являются недобросовестными поставщиками, могут воспользоваться данным пробелом в своих корыстных целях. [9-11]

Существует проблема отсутствия конкретизации перечня документов, которые должен предоставить участник закупки для подтверждения своей правомочности, что создаёт неопределённость и вызывает противоречия.

Для решения перечисленных ранее проблем необходимо принятие поправок в законодательство о государственных и муниципальных закупках, а именно, в ФЗ от 05.04.2013 N 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд», что позволит устранить противоречия и спорные моменты, тем самым повысив эффективность закупок.

Таким образом, можно сделать вывод, что переход к Федеральной контрактной системе в государственных и муниципальных закупках стал закономерным и своевременным способом повышения их эффективности, но всё же существуют определенные проблемы, которые можно и нужно решать с помощью принятия соответствующих поправок в действующее законодательство. [12-14]

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации : от 12 дек. 1993 г. [Электронный ресурс] : (ред. от 21.07.2014) // СПС «Консультант Плюс».
2. О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд [Электронный ресурс] : федеральный закон РФ от 22.03.2013 г. №-44 ФЗ // СПС «Консультант Плюс».
3. О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц [Электронный ресурс] : федеральный закон РФ от 8.07.2011 г. №-223 ФЗ // СПС «Консультант Плюс».
4. Бюджетное послание Президента Российской Федерации о бюджетной политике в 2010–2012 годах [Электронный ресурс] : от 25.05.2009 г. // СПС «Консультант Плюс».
5. Дулясова М.В., Ханнанова Т.Р., Исламгалиева Е.Р. ДЕЛОВАЯ РЕПУТАЦИЯ - МНОГОУРОВНЕВАЯ СИСТЕМА Электронный научный журнал Нефтегазовое дело. 2006. № 1. С. 65.
6. Дулясова М.В., Ханнанова Т.Р. ЭТАПЫ ФОРМИРОВАНИЯ ДЕЛОВОЙ РЕПУТАЦИИ ВЫПУСКНИКОВ ВУЗОВ В СИСТЕМЕ РАЗВИТИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА РОССИИ Нефть, газ и бизнес. 2010. № 2. С. 67-69.
7. Ханнанова Т.Р. НАСТОЯЩИЙ НАЧАЛЬНИК. ОПЫТ ОЦЕНКИ ДЕЛОВОЙ РЕПУТАЦИИ ТОП-МЕНЕДЖЕРОВ НА ПРИМЕРЕ ЕВРОПЕЙСКИХ СТРАН Российское предпринимательство. 2007. № 10-2. С. 72-76.
8. Воронин Б.А., Ханнанов Р.А., Ханнанова Т.Р. СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ АГРАРНЫХ ОТНОШЕНИЙ Аграрный вестник Урала. 2012. № 10-1 (102). С.

52-56.

9. Ханнанов Р.А. САМОРЕГУЛИРОВАНИЕ СОЦИАЛЬНО – ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ: ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ И ЗНАЧЕНИЕ ДЛЯ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ РОССИИ Право и политика. 2010. № 7. С. 1234-1249.
10. Ханнанов Р.А. НОРМАТИВНЫЕ УСЛОВИЯ В ДИНАМИКЕ ГРАЖДАНСКОГО ПРАВООТНОШЕНИЯ Государство и право. 1973. № 8. С. 125.
11. Ханнанов Р.А. КОНЦЕПЦИЯ ПРАВОВОЙ ЗАЩИТЫ И ПРИОРИТЕТНОГО РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ЗЕМЛЕПОЛЬЗОВАНИЯ Право и политика. 2010. № 12. С. 2214-2222.
12. Гарифуллина А.Ф. ИНФОРМАЦИОННАЯ ПОЛИТИКА ОРГАНОВ ГОСУДАРСТВЕННОЙ И МУНИЦИПАЛЬНОЙ ВЛАСТИ (НА ПРИМЕРЕ РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН) диссертация на соискание ученой степени кандидата политических наук / Башкирский государственный университет. Уфа, 2011.
13. Мухаметшин А.Р., Гарифуллина А.Ф. ЭЛЕКТРОННОЕ ПРАВИТЕЛЬСТВО КАК ФАКТОР ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ В сборнике: Управление современным инновационным обществом в посткризисный период (экономические, социальные, философские, правовые аспекты) Материалы Международной научно-практической конференции. Редакционная коллегия: В.И. Долгий (ответственный редактор), А.Е. Махметова, М.А. Еремеев. 2011. С. 52-53.
14. Тукаева И.О., Гарифуллина А.Ф. ЗАЩИТА ИНФОРМАЦИИ В сборнике: Развитие информационных технологий и их значение для модернизации социально-экономической системы Материалы международной научно-практической конференции. 2011. С. 165-166.

КУЛЬТУРОЛОГИЯ

РАЗВИТИЕ РЕЛИГИОЗНОГО ТУРИЗМА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Ильин Всеволод Николаевич

Федеральный закон от 24.11.1996 N 132-ФЗ (ред. от 29.06.2015, с изм. от 02.03.2016) «Об основах туристской деятельности в Российской Федерации» определяет туризм как: «временные выезды (путешествия) граждан Российской Федерации, иностранных граждан и лиц без гражданства (далее - лица) с постоянного места жительства в лечебно-оздоровительных, рекреационных, познавательных, физкультурно-спортивных, профессионально-деловых, религиозных и иных целях без занятия деятельностью, связанной с получением дохода от источников в стране (месте) временного пребывания».

Всемирная туристская организация видит перспективным направлением развития паломнический и религиозный туризм. Христов Т.Т. в работе «Религиозный туризм» определяет религиозный туризм как: «виды деятельности, связанные с предоставлением услуг и удовлетворением потребностей туристов, направляющихся к святым местам и религиозным центрам, находящимся за пределами обычной для них среды» .

Религиозный туризм имеет две основные разновидности:

1. паломнический туризм;
2. религиозный туризм экскурсионно-познавательной направленности.

В паломническом туризме выделяется также духовно-паломнический туризм.

Сложность разделения таких понятий как религиозный туризм и паломнический состоит в том, что исходя их понятия «тур», как комплекса оказываемых услуг по размещению, провозу, питанию, экскурсионным услугам, паломнические туры приобретают изначально организованный характер и, по сути, является религиозным туризмом.

Мотивами паломничества является стремление посетить святое место, помолиться чудотворной иконе, исповедаться в месте, имеющем большое духовное значение для религиозного человека. Особенности паломничества для разных конфессий различаются, но на характер этих поездок, их интенсивность влияют особенности экономического и политического положения в той стране, в которую осуществляется паломнический тур, уровень материального благосостояния туриста, географическое положение страны принимающей паломнические туры, характер погоды в местах поездок и многие другие факторы.

Основные отличительные особенности паломнического туризма состоят в следующем:

- паломничество совершает человек с глубокой верой, стремящийся совершить важную для его жизни практику и требующий в данном случае особого отношения со стороны организаторов паломнического тура;
- паломничество по времени осуществления более длительная поездка, в которой

необходимо учитывать, что количественно группы значительно больше;

- в индуизме, православии и католицизме, других конфессиях получили развитие пешие паломничества порой с соблюдением ритуальных действий не только в святых местах, но и во время осуществления данного похода;
- паломнические поездки зависят от религиозного календаря;
- паломнические туры в основном оформляют религиозные организации, которые сотрудничают с туристическими фирмами.

В целом есть основополагающие отличие между паломничеством и религиозным туризмом - это цель поездки, которая определяет следующие особенности:

- объекты посещения;
- требования к уровню сервиса;
- необходимость экскурсионного обслуживания;
- даты, к которым приурочены поездки;
- учет возрастной и социальной категории клиентов;
- количество клиентов совершаемых поездку;
- особенности поездки (учитывается религиозная принадлежность, особенности паломничества).

Развитие религиозного туризма в отличие от паломничества, ближе к познавательному, научному туризму. Турист, осуществляющий данную поездку, использует всю туристскую инфраструктуру - селится в гостиницах, осуществляет экскурсионные поездки организованно. Религиозные объекты посещаются и во время комбинированных туров, в которых экскурсионная составляющая является лишь частью программы. Такие поездки немногочисленны, но они расширяют географию туристских интересов.

Религиозный и паломнический внутренний туризм в России имеет важное направление духовно-нравственного и патриотического воспитания и в настоящее время данный вид туризма переживает особенный подъем. Для планомерного внедрения и развития внутреннего туризма Распоряжением Правительства РФ от 31 мая 2014 г. № 941-р «Об утверждении Стратегия развития туризма в Российской Федерации на период до 2020 года» бала утверждена Стратегия развития туризма в Российской Федерации на период до 2020 года. В Стратегии особое внимание направлено на переориентацию части потребительского спроса на внутренний туризм, для реализации стратегической роли туризма в духовном развитии, кроме того в Стратегии отмечается несколько перспективных регионов для развития религиозного и паломнического туризма. В октябре 2015 г. было подписано соглашение между Международной общественной организацией «Императорское Православное Палестинское Общество» и Министерством культуры Российской Федерации. В рамках соглашения планируются реализация проектов направленных на привлечение иностранных туристов и паломников к святым местам в России.

В России есть возможность совершить религиозно-образовательный или паломнический тур отвечающий потребностям нескольких конфессий. Можно отметить следующие наиболее интересные места для религиозного тура по России:

1. Кострома (Костромская область) - имеет главную религиозную достопримечательность -

- Свято-Троицкий Ипатьевский монастырь, основанный в конце XIII века, древний Богоявленско-Анастасийский женский монастырь, где хранится чудотворная икона Федоровской Божией Матери;
2. Арзамас (Нижегородская область) - является одним из религиозных центров страны благодаря расположенным неподалеку знаменитым Дивеевскому и Саровскому монастырям. Одна из главных достопримечательностей города - расположенный на Соборной площади пятиглавый собор Воскресения Христова;
 3. Владимир (Владимирская область) - где расположен Успенский собор, Золотые Ворота, костёл Святого Розария и т.д. Из Владимира туристы попадают в Суздаль, где находится легендарная белокаменная Церковь Покрова на Нерли;
 4. Музей-заповедник Кижи (Республика Карелия) - архитектурный ансамбль Кижского погоста включён в список всемирного наследия ЮНЕСКО. Одна из главных и впечатляющих достопримечательностей Кижей - церковь Преображения Господня;
 5. Сергиев Посад (Московская область) - Это единственный город Подмосковья, входящий в Золотое Кольцо России. Сергиев Посад называют и «столицей православия», и «русским Ватиканом», и «духовным центром России». В городе большое количество историко-религиозных достопримечательностей, в частности, здесь находится самый почитаемый в России монастырь - Свято-Троицкая Сергиева лавра;
 6. Остров Валаам - центральная достопримечательность архипелага - ансамбль Валаамского Преображенского монастыря с каменной часовней, освященной во имя иконы Богоматери «Всех Скорбящих радости». Не менее интересны пятиглавый Спасо-Преображенский собор, часовня Благовещения, часовня во имя иконы Знамения Богоматери, пятиглавый Спасо-Преображенский собор;
 7. Казань (Республика Татарстан) - удивительный город, где мирно уживаются культовые объекты двух великих религий - православия и ислама. Главная мечеть Казани Кул-Шариф соседствует с главным православным храмом - Благовещенским собором. Сердце города - Казанский кремль;
 8. Иволгинский дацан (Республика Бурятия) - храмовый комплекс, считающийся главной святыней буддизма в России. На территории дацана расположены десять храмов, усыпальница, библиотека, оранжерея священного дерева Бодхи, резиденция ламы - главы буддистов России, а также буддистский университет.

Религиозный туризм, как часть комбинированного тура предполагает и посещение не только комплекса религиозных памятников, но и возможность посещения знаковых соборов и монастырей. В православии особое почтение отдается мощам святых, по местам их упокоения святых угодников, также совершаются туры.

Религиозный туризм в России развивается в двух направлениях: организацией тура может заниматься турфирма либо паломнические службы при крупных религиозных и светских организациях («Радонеж» - Московская Патриархия, «Паломник» - Международный фонд единства православных народов), а также паломнические службы, которые существуют при многих храмах.

Религиозный туризм в настоящее время помимо традиционных форм религиозно-познавательного направления, приобретает новые формы, такие как, религиозные круизы, а также погружение в жизнь религиозной общины. Внутренний религиозный туризм способствует

познанию духовного и культурно-исторического наследия народов, населяющих территорию России, воспитывает гордость за свою страну. Россия обладает значительным потенциалом развития религиозного туризма, но имеется ряд трудностей для полноценного его развития, отметим следующие:

- неразвитая инфраструктура;
- дефицит информации об имеющихся ресурсах и маршрутах;
- слабые связи между туристическими фирмами и религиозными организациями;
- недостаток сферы квалифицированных кадров;
- запущенность некоторых религиозных объектов.

Таким образом, на сегодняшний день со стороны Правительства с поддержки РПЦ осуществляется развитие религиозного туризма в России. Паломнические службы совместно с туристическими организациями смогут возродить, сохранить и благоустроить объекты культуры, достопримечательности, места паломничества, обустроить их и создать возможность для туриста посетить данные интересные места.

Список литературы

1. Федеральный закон от 24.11.1996 N 132-ФЗ (ред. от 29.06.2015, с изм. от 02.03.2016) «Об основах туристской деятельности в Российской Федерации» http://www.consultant.ru/document/Cons_doc_LAW_12462/bb9e97fad9d14ac66df4b6e67c453d1be3b77b4c/
2. Стратегия развития туризма в Российской Федерации в период до 2020 года http://www.russiatourism.ru/contents/otkrytoe_agentstvo/strategiya-razvitiya-turizma-v-rossiyskoy-federatsii-v-period-do-2020-goda-332/strategiya-razvitiya-turizma-v-rossiyskoy-federatsii-v-period-do-2020-goda
3. Любая В «Религиозность обгоняет туризм». «Туризм», журнал, № 2, 2004 г.
4. Максимов Д. В. Сегментация и перспективы рынка религиозного туризма. Курортно-рекреационный комплекс в системе регионального развития // Мат. II Региональной научно-практической конференции. - Краснодар: Просвещение-Юг. 2005. - С. 109–113
5. Печерица Е.В., Шарафанова Е.Е. Паломнический туризм: сущностные аспекты // Современные проблемы науки и образования. - 2014. - № 6.
6. Христов Т.Т. Религиозный туризм. Учебное пособие. - М.: Издательский центр «Академия», 2005. - 288 с.

Физико-математические науки	1
ОПИСАНИЕ ПРОГРАММНОГО СРЕДСТВА ДЛЯ КЛАССИФИКАЦИИ СУДЕБНЫХ ПОСТРОЕНИЯ ДЕРЕВА ДЕЙСТВИЙ СУДЕБНОГО РЕШЕНИЯ	2
Технические науки	9
ИНФОГРАФИКА КАК ИНСТРУМЕНТ ВИЗУАЛИЗАЦИИ УЧЕБНОГО ПРОЦЕССА	10
К ВОПРОСУ О ВИЗУАЛЬНОМ МОДЕЛИРОВАНИИ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ BOUML	16
ТЕХНИЧЕСКИЕ СРЕДСТВА ДЛЯ ОБМОЛОТА ПОЧАТКОВ КУКУРУЗЫ	28
ОПИСАНИЕ WEB-СИСТЕМЫ ПОДДЕРЖКИ ПРОВЕДЕНИЯ КОНФЕРЕНЦИЙ	36
РОЛЬ ДОСМОТРОВОЙ РЕНТГЕНОВСКОЙ ТЕХНИКИ В ТАМОЖЕННОМ КОНТРОЛЕ	43
Сельскохозяйственные науки	46
ХАРАКТЕРИСТИКА ПЕРСПЕКТИВНЫХ ГИДРИДОВ КУКУРУЗЫ	47
АНАЛИЗ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ	52
РЕКУЛЬТИВАЦИЯ НАРУШЕННЫХ ЗЕМЕЛЬ В РЕСПУБЛИКЕ БАШКОРТОСТАН	55
Исторические науки и археология	59
ДОМОВЛАДЕНИЕ МЕЩАН В ПЕРВОЙ ПОЛОВИНЕ XIX В. В ГОРОДАХ ТОМСКОЙ ГУБЕРНИИ	60
ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОЙ РЕГЛАМЕНТАЦИИ ТОРГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ МЕЩАН В ГОРОДАХ ТОМСКОЙ ГУБЕРНИИ В ПЕРВОЙ ПОЛОВИНЕ XIX В.	63
Экономические науки	67
УПРАВЛЕНИЕ СОБСТВЕННЫМ И ЗАЕМНЫМ КАПИТАЛОМ ГУП ППФ «ЧЕРМАСАН» В УСЛОВИЯХ ИНФЛЯЦИИ	68
ВЛИЯНИЕ ФАКТОРА СТРАХОВАНИЯ НА ПОВЫШЕНИЕ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ (НА ПРИМЕРЕ ООО «ДРУЖБА» МЕЛЕУЗОВСКОГО РАЙОНА РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН)	72
УЧЁТ ЗАТРАТ УЧРЕДИТЕЛЕЙ ПРИ ОРГАНИЗАЦИИ ПРЕДПРИЯТИЯ (ОБЩЕСТВА С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ)	78
ОРГАНИЗАЦИЯ УЧЁТА РАСЧЁТОВ С УЧРЕДИТЕЛЯМИ В ООО «СЕЛЬЭНЕРГО»	81
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ПРОЦЕССА ФИЗИЧЕСКОГО РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ПРОДУКЦИИ ПРЕДПРИЯТИЙ ШВЕЙНОЙ ГАЛАНТЕРЕИ	84
ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ ЛОВУШКИ В РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКЕ	88
АНАЛИЗ ЕСТЕСТВЕННОГО ДВИЖЕНИЯ НАСЕЛЕНИЯ	91
РАЗВИТИЕ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА НА ГОСУДАРСТВЕННОЙ ГРАЖДАНСКОЙ СЛУЖБЕ САНКТ- ПЕТЕРБУРГА	98
ПРИМЕНЕНИЕ МАТРИЦЫ «ДОМИКОВ КАЧЕСТВА» ПРИ ОПРЕДЕЛЕНИИ УДОВЛЕТВОРЕННОСТИ ЗАКАЗЧИКА ХАРАКТЕРИСТИКАМИ ПРОДУКЦИИ	100
СТРАХОВАНИЕ БАНКОВСКИХ РИСКОВ	106
ФОРМИРОВАНИЕ И ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ПРИБЫЛИ	112
ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ЗАКУПКИ КАК ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ИНСТРУМЕНТ МЕХАНИЗМА РЕАЛИЗАЦИИ ГОСУДАРСТВЕННОГО ПРОТОКОЛА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	114
ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ	119
НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ ИМПОРТА ИНСТИТУТОВ В РФ	121
ОСОБЕННОСТИ ИПОТЕЧНОГО КРЕДИТОВАНИЯ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ	125
БИЗНЕС-ОБРАЗОВАНИЕ КАК СПОСОБ ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ УПРАВЛЕНЧЕСКОЙ СИСТЕМЫ	128
СТРАХОВОЙ БИЗНЕС И СТРАХОВАНИЕ: СУЩНОСТЬ, ОТЛИЧИЕ ПОНЯТИЙ И РАЗВИТИЕ В РОССИИ	132

ПОРЯДОК РАССМОТРЕНИЯ И УТВЕРЖДЕНИЯ МЕСТНЫХ БЮДЖЕТОВ	145
ПРОДОВОЛЬСТВЕННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РОССИИ	148
ЗАБОЛЕВАЕМОСТЬ НАСЕЛЕНИЯ РОССИИ	152
БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ В КОНТЕКСТЕ ТЕОРИИ ИНСТИТУЦИОНАЛИЗМА	157
АНАЛИЗ ЗАНЯТОСТИ НАСЕЛЕНИЯ В ОТРАСЛЯХ ЭКОНОМИКИ РОССИИ: СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО ...	160
ФУНКЦИИ И РОЛЬ БЮДЖЕТНОЙ СИСТЕМЫ РФ	166
ХОЖДЕНИЕ ПО КРУГУ: БОРЬБА С КОРРУПЦИЕЙ В СПОРТЕ	170
НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ПЛАНИРОВАНИЯ В МЕНЕДЖМЕНТЕ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ РФ	175
АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ РАСХОДОВ НА ОКАЗАНИЕ МЕДИЦИНСКОЙ ПОМОЩИ НАСЕЛЕНИЮ НА ЕЕ СОЦИАЛЬНУЮ ЭФФЕКТИВНОСТЬ	179
ПРИМЕНЕНИЕ ЛОГИСТИЧЕСКИХ МЕТОДОВ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ТРАНСПОРТА И СКЛАДА В ПРАКТИКЕ ПЛАНИРОВАНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ	182
ПРИНЦИПЫ И МЕТОДЫ УПРАВЛЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫМ ДОЛГОМ	186
МЕХАНИЧЕСКОЕ ВЫРАВНИВАНИЕ ДИНАМИЧЕСКОГО РЯДА ПРОИЗВОДСТВА ОСНОВНОЙ ПРОДУКЦИИ ПЧЕЛОВОДСТВА	189
ЛИЧНОСТНОЕ РАЗВИТИЕ ЖЕНЩИНЫ В ПРОЦЕССЕ ПОСТРОЕНИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ КАРЬЕРЫ	194
ПАССИВНЫЕ ОПЕРАЦИИ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ	200
АДАПТАЦИЯ НОВОГО СОТРУДНИКА В КОМПАНИИ	202
АВТОМАТИЗАЦИЯ ЗАПРАВОЧНЫХ ТЕРМИНАЛОВ КАК ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ АЗС	205
ОСНОВНЫЕ МЕЖДУНАРОДНЫЕ СОГЛАШЕНИЯ В ОБЛАСТИ ТРАНСПОРТИРОВКИ НЕФТИ И ГАЗА ...	208
НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ БЛАГОПРИЯТНОГО КЛИМАТА ДЛЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ	218
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ УЧЕТА ДОХОДОВ И РАСХОДОВ ОРГАНИЗАЦИИ В ОТЕЧЕСТВЕННОЙ И ЗАРУБЕЖНОЙ ПРАКТИКЕ	222
ВОПРОСЫ СБАЛАНСИРОВАННОСТИ КАК ОСНОВНОЙ ЭЛЕМЕНТ СТРАТЕГИЧЕСКОГО УПРАВЛЕНИЯ И ПРЕДОТВРАЩЕНИЯ РИСКОВ В СФЕРЕ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ И ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ	225
ПРИМЕНЕНИЕ ТЕОРИИ ВЕРОЯТНОСТЕЙ И МАТЕМАТИЧЕСКОЙ СТАТИСТИКИ В СТРАХОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	232
Философские науки	236
ПРОБЛЕМА ПОНИМАНИЯ В НАУЧНОМ ПОЗНАНИИ	237
ИСТИНА: ПРОБЛЕМА ОПРЕДЕЛЕНИЯ	240
ПРОБЛЕМА ПОНИМАНИЯ В НАУЧНОМ ПОЗНАНИИ	242
Филологические науки	246
УКАЗАТЕЛЬНОЕ МЕСТОИМЕНИЕ ЭТО В СОСТАВЕ ЗАГОЛОВОЧНЫХ ЕДИНИЦ АФОРИЗМОВ-ОПРЕДЕЛЕНИЙ	247
THE ROLE OF FANTASY GENRE IN LITERATURE	253
МЕТАФОРА И ОКСЮМОРОН КАК ОСНОВА ХУДОЖЕСТВЕННОЙ ТКАНИ НОВЕЛЛЫ ТРУМЭНА КАПОТЕ «ЗАВТРАК У ТИФФАНИ»	255
Юридические науки	260
ПРОКУРАТУРА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В СИСТЕМЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ	261
Педагогические науки	264

ВОСПИТАНИЕ ПСИХОЛОГИЧЕСКОЙ УСТОЙЧИВОСТИ У ВОСПИТАННИКОВ ДЕТСКОГО ДОМА ...	265
ЗДОРОВЬЕСБЕРЕЖЕНИЕ ДЕТЕЙ В ДОУ	268
СОЦИОЛОГИЧЕСКИЙ ОПРОС ЗАРУБЕЖНЫХ СТУДЕНТОВ, ОБУЧАЮЩИХСЯ В ВУЗЕ СИБИРСКОГО РЕГИОНА	274
ДЕЛЬФИНОТЕРАПИЯ, КАК МЕТОД ЛЕЧЕБНОЙ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ	278
КОММУНИКАТИВНАЯ КОМПЕТЕНЦИЯ В СТРУКТУРЕ ОБЩЕКУЛЬТУРНЫХ КОМПЕТЕНЦИЙ БАКАЛАВРОВ – БУДУЩИХ ПЕДАГОГОВ	280
ПРОБЛЕМЫ ОРГАНИЗАЦИИ ШКОЛЫ ПОДГОТОВКИ ОСУЖДЕННЫХ К ОСВОБОЖДЕНИЮ В ИУ ...	284
О ФОРМИРОВАНИИ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКОЙ КОМПЕТЕНЦИИ СТУДЕНТОВ БАКАЛАВРОВ ПЕДАГОГИЧЕСКОГО ВУЗА	290
Медицинские науки	294
АНАЛИЗ СОЦИОЛОГИЧЕСКОГО ИССЛЕДОВАНИЯ МУЖЧИН В ГОРОДСКОЙ ПОЛИКЛИНИКЕ РЯЗАНИ	295
Психологические науки	300
ЛОЖЬ КАК КОМПОНЕНТ МЕЖЛИЧНОСТНОГО ОБЩЕНИЯ	301
СТРЕССОУСТОЙЧИВОСТЬ ПРЕПОДАВАТЕЛЯ КАК КОМПОНЕНТ ПЕДАГОГИЧЕСКОЙ СПОСОБНОСТИ	304
КОНФЛИКТЫ В ПОДРОСТКОВОМ ВОЗРАСТЕ И ПУТИ ИХ РАЗРЕШЕНИЯ	306
К ПРОБЛЕМЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ОРИЕНТАЦИИ СОВРЕМЕННОЙ МОЛОДЁЖИ (НА ПРИМЕРЕ СТУДЕНТОВ ПГУ)	311
ПРОБЛЕМА ОДИНОЧЕСТВА В ПОДРОСТКОВОМ ВОЗРАСТЕ	315
ЭТИКА ИСПОЛЬЗОВАНИЯ СРЕДСТВ ВЫРАЗИТЕЛЬНОСТИ ДЕЛОВОЙ РЕЧИ	320
Социологические науки	325
КОНФЛИКТЫ В МЕЖЛИЧНОСТНОЙ КОММУНИКАЦИИ И СПОСОБЫ ИХ ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ	326
УПРАВЛЕНИЕ ДОКУМЕНТООБОРОТОМ В ОРГАНАХ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ	330
СИСТЕМА ДОКУМЕНТООБОРОТА В МИНИСТЕРСТВЕ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН	333
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ ДОКУМЕНТООБОРОТА В ОРГАНАХ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ	336
АНАЛИЗ СОЦИОЛОГИЧЕСКОГО ИССЛЕДОВАНИЯ ЖЕНЩИН В ГОРОДСКОЙ ПОЛИКЛИНИКЕ РЯЗАНИ	340
ГОСУДАРСТВЕННОЕ УПРАВЛЕНИЕ МУНИЦИПАЛЬНЫМИ ЗАКУПКАМИ	346
Культурология	349
РАЗВИТИЕ РЕЛИГИОЗНОГО ТУРИЗМА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	350